

2023年汽车亲子活动 汽车促销活动方案(模板6篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

汽车亲子活动篇一

借20xx年元旦佳节之际，举办促销活动，刺激消费者，拉动销量，完成年任务额，并加强社会形象及聚集人气。

二、活动目的

刺激消费者，拉动销量。

聚集人气及注意力。

三、活动主题

“元旦送大礼，人暖情更满”主题促销活动

四、活动时间

20xx.11.20—20xx.1.10

五、活动对象

本地汽车潜在客户。

六、活动内容

- 1、促销活动期间，凡是购买指定车款，即可获得最多10000元的优惠券一张。
- 2、促销活动期间，凡是购买本站车型，即可获得千余元的车内挂饰或汽车保养卡一张。
- 3、促销活动期间，凡是购买任意一款车，即可参加元旦节当日活动的抽奖送元旦大礼环节。

七、广告宣传

- 1、各大报纸汽车专栏大幅广告
- 2、当地电视台广告
- 3、户外车载广告

八、活动预算

8万元

九、活动补充问题

- 1、将人员进行责任分组，通力协做。
- 2、做好应急预案的`制作。
- 3、对工作人员要陈述清楚活动目的及主旨。

汽车亲子活动篇二

借国庆节之际大力营造美容院销售氛围，吸引人气，提高销售业绩。

顾客在体验产品与服务同时能够深刻的感受之谜美容院加盟

品牌的文化氛围以及产品的优热，为美容院加盟店赢得更多的新顾客。

活动时间

20xx年10月1日—20xx年10月7日（国家法定假日时间）

活动地点

之谜美容院加盟店

活动形式

- 1、购买充值vip卡赠送费用优惠活动
- 2、全场购买送产品或服务活动
- 3、赠送免费体验卡活动

活动大体内容

- 1、购买3000元vip卡，赠送1000元
- 2、购买5000元vip卡，赠送20xx元
- 3、购买10000元vip卡，赠送5000元
- 4、购买30000元vip卡，赠送10000元
- 5、全场任何消费即可获得一次新产品体验或新产品试用装一套/件

凡进店的顾客即可获得逆时空魔幻冰疗舒压方程式项目的. 体验卡一张，或友情体验卡一张（带朋友过来体验）

美容师促销话术

顾客进店时面带微笑慢慢迎上去，距离顾客1米左右时要问好。

促销话术：欢迎光临之谜美容养生会所，现国庆优惠活动有：

购买充值vip卡即可享受最高10000元金额赠送

任意消费即可获得逆时空魔幻冰疗舒压方程式项目的体验卡一张，若您带朋友过来也可以免费体验。

另外我们现场还赠送您一次新产品的体验或新产品试用装一套。实惠多多，优惠多多，欢迎进店体验！

汽车亲子活动篇三

- 1、试试胜于雄辩。
- 2、为测试代言。
- 3、实测全明了。
- 4、不忘牵挂。
- 5、动测出结果。
- 6、车轮印证感受。
- 7、实测之路。
- 8、动态展示，让你试试看。
- 9、登车试性能。
- 10、表现征服你我。

- 11、上车试性能。
- 12、别问，你遛遛。
- 13、买前不试，终不济事。
- 14、试即晓。
- 15、假的真不了。
- 16、试出你的路。
- 17、实力源于不断尝试。
- 18、试驾即知晓。
- 19、试车路无止境。
- 20、试而知其妙。
- 21、实测震撼你我。
- 22、车轮印证实力。
- 23、上测为赢。
- 24、亲身试出来。
- 25、试事无极限。
- 26、挑战你的试觉。
- 27、试驾值千金。
- 28、车无绳，试无疆。

- 29、试过再说好。
- 30、试驾方知晓。
- 31、驾车知其妙。
- 32、我只信自己的脚。
- 33、以驾代言。
- 34、登车现高下。
- 35、亲测为证。
- 36、就怕你不开。
- 37、以测代答。
- 38、驾驭你的感受。
- 39、测于前，驭为乐。
- 40、一试抵万言。
- 41、轮下见真知。
- 42、试驾知性能。
- 43、测后更安心。
- 44、我试我评价。
- 45、用心测，明白买。
- 46、登车见高下。

- 47、实测最必要。
- 48、让性能为车代言。
- 49、试必躬亲。
- 50、上车见分晓。
- 51、开启驾试时代。
- 52、开始试车新体验。
- 53、人与车，试沟通。
- 54、优质源于尝试。
- 55、感受不止于眼界。
- 56、动展为信。
- 57、买前试一试。
- 58、驾不待言。
- 59、答案上车揭晓。
- 60、表现源于品质。
- 61、感受即可启程。
- 62、尝试即前行。
- 63、请三试而行。
- 64、与科技同行。

- 65、价值来自实力。
- 66、试驾与车共赢。
- 67、我就要实测。
- 68、实践真行家。
- 69、脚感即真知。
- 70、试出车本色。
- 71、让表现来告诉你。
- 72、我试，故我在。
- 73、自己试驾亲测为证。
- 74、选择你的好。
- 75、实测不说话。
- 76、试车最重要。
- 77、试至名归。
- 78、试的是车，感受的是实。
- 79、实测无隐藏。
- 80、测过才知道。
- 81、自由测，自由得。
- 82、相约共试。

83、轮胎告诉你。

汽车亲子活动篇四

- 1、促销活动期间，凡是购买指定车款，即可获得最多20000元的优惠。
- 2、促销活动期间，凡是购买本站车型，即可获得千余元的车内挂饰或汽车保养卡一张。
- 3、促销活动期间，凡是购买任意一款车，即可参加中秋佳节当日活动的抽奖送中秋大礼环节（礼物包括汽车护垫、汽车香水、汽车礼品、月饼等）。

汽车亲子活动篇五

“现代汽车一家亲服务健康行”——夏季空调系统免费清洗检查——任你穿梭酷暑，坐享清凉清新车居，健康同行随着温度的升高，在夏季到来前，要做好客户的空调系统检查、清洗工作，传递现代汽车汽车“家人般的.温暖、亲情式服务”的品牌形象，拟在夏季到来前期间开展老客户空调系统清洗活动，也是一家亲服务品牌中“亲情四季”的重要组成部分。

1) 馈赠客户，传递现代汽车公司贴心关爱的服务品牌形象；

活动准备：活动下发 - 5月18日活动开展：6月18日 - 8月18日
四、客户群：满足里程条件的现代汽车乘用车车主。（新车无需进行空调系统清洗工作）营运车辆如在4s店定点维修的可在该4s店按照里程数享受此项活动。

现代汽车一家亲服务健康行

夏季送清凉服务活动安全免费检测服务活动开始，欢迎您的光临。

从20xx年6月18日至20xx年8月18日，只要你在售后消费，

惊喜等着你，

让你“快”到家

“省”到家

“漂漂亮亮”到家

感恩回馈

惊喜1：围绕清凉一夏检测项目：空调、风窗清洗系统、安全检查

惊喜2：空调清洗杀毒除烟味价格220元，只收材料费168元。

惊喜3：更换空调滤网免人工费，只收材料费。

惊喜4：更换金美孚机油材料费9折免费送机滤一次

惊喜5：更换全合成机油材料费9折

惊喜6：更换无骨雨刷送玻璃清洁剂一瓶惊喜7：更换电瓶人工费5折

惊喜8：更换轮胎人工费5折

惊喜9：养护用品清洗9折

惊喜10：活动期间正常维修工时费7折优惠（优惠政策不含事故车）

惊喜11：更换机油机滤2个工时，空滤1个，汽滤1个，换三滤3个工时。惊喜12：当天日常维修费用达到880元，赠送内

清洗一次。

惊喜13：当天日常维修费用达到1580元，赠送四轮定位一次。

惊喜14：当天日常维修费用达到1880元，赠送全车封釉一次。

惊喜15：安全免费检测，主要针对发动机冷却，空调暖风，风窗，

车轮，制动，照明，免费添加油液，车内易燃物品检查，底盘等系统的检测

汽车亲子活动篇六

“驾驭快乐，轻松分享”。教师们建行信用卡分期汽车团购。

20xx年12月6日———12月16日

xx师范学院（东校区田径场内）、各汽车经销商门店。

针对师院老师的消费特点，本次由建行合作汽车经销商提供广州本田、东风日产、奇瑞、北京现代、一汽大众、东风标致部分10万元左右车型，于20xx年12月6日（星期一下午）在师院校园内（东校区田径场内）进行展演，供教师现场体验，了解车辆性能。

在活动期间，各款车型均针对教师提供购车特惠活动，凡在活动期间购车的教师，各车型分别提供以下优惠：

（1）提供分期购车24期0利息、0手续费双免版雅阁、锋范车型；

（2）让利优惠：

雅阁双免版：增配内容如下：前探头；前中网；前下饰条；3.5转向灯；冷光门槛；脚垫；挡泥板，价值10000元，优惠额度为赠送10000元配置，免手续费免利息，赠送6000元汽车保险，总优惠为26000元左右。

锋范双免版：增配内容如下：后视镜转向灯、车窗镀铬亮条、脚垫、挡泥板、倒车雷达，价值5000元，优惠额度为赠送5000元配置，免手续费免利息。总优惠为10000元左右。

(1) 来店礼：凭教师证赠送1000元购车基金，购车时直接抵扣，来店免费赠送小礼品。

(2) 购车优惠：

玛驰系列送购车基金1千元；

骊威车系让利2千元；

骐达与颐达让利1万元；

轩逸车系让利3万元现金+教师礼；

逍客车系教师特卖车让利1.3万元；

新天籁车系让利3000升汽油+精品导航

购车优惠：

奇瑞a3所有车型享受国家惠民补贴3000元，再赠送xx元大礼包；

(1) 提供分期购车12期0利息、0手续费针对悦动i30车型；
24期0利息、持卡人手续费为6%；

(2) 瑞纳车系享受国家节能补贴3000元，再送1000元大礼包；
悦动车系享受国家节能补贴3000元，再赠送10000元大礼包。
i30车系享受购置税全免，再送3000大礼包。

(2) 北京现代全系车型优惠幅度从3000元到26000元。

6、一汽大众和东风标致万众店：

(1) 大众全系车型现车供应，宝来车型购车送保险（新宝来1.6l□□

(2) 东风标致全系车型享受3000元节能补贴，再进行现金优惠和大礼包赠送。

(2) 即日起申办龙卡洗车卡即可获得开卡礼一份。