

大学生工地实践的报告(优秀11篇)

报告范文的结构应该包括简介、方法、结果和讨论等部分，每个部分都需要清晰地叙述和解释。希望这些开题报告范文能够帮助大家更好地理解 and 掌握开题报告的撰写要求和技巧。

大学生工地实践的报告篇一

不知不觉中。两个月的实习生活很快过去了，在这段日子里，本人在公司各级领导的`正确领导和强有力的关心和支持下，在同事们的团结合作和关心帮助下，我茁壮成长，在很快适应了新的工作环境下，我已能熟练地独自操作柜台里面的各项工作，同时在自身工作范围里有了自己的心得与收获，主要如下两大方面：

- 1、让我知道如何站在顾客的角度去面对顾客的需要，才能自始至终倾注顾客一点一滴的关怀。最终才能建立起自己在这行的竞争优势。
- 2、我全力以赴地争取所服务的每一位顾客都觉得满意，这样才能让自己的工作变得有意义，服务更加优质。

公司教练一直灌输给我这样一种理念标准：

- 1、就是以自己觉得会买，给买作为标准去对待顾客。要在质量上保持对竞争对手的领先优质地位，保持在顾客心目中的良好质量形象，就要做好柜组的每一个工作细节。
- 2、从订货的合理准确到验收质量把关上，从正确保存到集中护理、保鲜上，从质量自查的及时到亚状态商品的处理上，教练不厌其烦地要求我关注好每一个细节，做好每一个细节的习惯。我只有对公司的各项业务流程熟练地掌握，才给有能力去做好每一个细节，确保在以后的工作里得心应手。

时间飞逝，紧张的实习生活也是充实的二个月。在这段日子且，同事们和教练不仅教会我熟悉我公司的各项业务流程。更加重要的是教会了我如何去思考问题和认真一丝不苟做事方式。在要有掌握近代整体团队意识，要有利润意识，对于人事关系上要有退一步海阔天空和处事意识等等。这在我今后工作和生活中获益菲浅。在今后的日子岁月里，我会全身心地投入到我们xx人共同的事业中努力。为公司的以后发展献一份力，祝愿我们xx人共同的愿景早日实现。

大学生工地实践的报告篇二

20__年初，我的实习生活开始了。在历时半个月的工作中我渐渐认识到了超市的各项工作，并且亲身体会了工作者应该把自己定位为社会中的哪一个角色，通过我的学习不仅认识到超市在人们日常生活中的重要性，并且也看到了他们在运营中的不足，这些不仅影响了他们的经济效益，还对他们以后的发展产生了阻碍作用。

我在平阳店的生鲜处带过很长一段时间，特别对生鲜处的营销组合提出自己的一些看法：

从中外超市企业的竞争的现状来看，在资金实力、业态规模、经营管理经验等方面来看中国的超市企业明显地出在弱势地位，但是，中国市场发展的区域化特点、中国消费者消费需求习惯的差异在很大程度上体现在饮食文化方面，这种饮食文化除了反映体现地区差异特色的“八大菜系”外，其后面的底蕴是深不可测的。

超市的生鲜食品经营是能够体现差异化和个性化的经营特点，从而使众多的超市避免在竞争中陷入单一的价格竞争的陷阱之中，使竞争良性起来，也使得差异化和个性化的经营能够满足消费者多样化的需求。

所以我认为，美特好超市关键要在于其对生鲜的流通渠道这

个载体形式进行了本质上的改造，摒弃了传统运作了几十年的旧有农贸市场模式，从根本上依靠超市概念改造旧传统。并立足本地优势，寻找更为合理有效的市场切入点，三下乡社会实践报告，降低风险。在仍具有顽强生命力的农贸市场和外资超市(主要指沃尔玛)面前，生鲜超市只有把握好方向，才能作为竞争者的替代品，与其共生存、共发展。为此，生鲜超市必须做好以下四方面工作，合理定位。

(1) 实行产品多样化和创新经营；

(2) 经营方式更要贴近消费需求；

(3) 在环境、卫生、价格、服务等方面进行高水平的专业化改造。

在这一次的实习中，我学到了很多，怎样使用罗盘测产状，如何判断褶皱和断层，很多东西都是书本上找不到，也解决不了的实际问题。在这次的考察中，也基本上完成了实习任务，接下来就是如何把理论更好地运用到实践中去了。

大学生工地实践的报告篇三

生产实习是电子信息工程专业以及其他任何专业十分重要的实践性教学环节，同时也是学生毕业设计选题及设计工作原始资料的来源，为学生进行毕业设计打下扎实基础。认真抓好生产实习的教学工作，提高生产实习教学质量，是提高学生业务素质和思想素质的重要环节。

1、训练学生从事专业技术工作及管理工作所必须的各种基本技能和实践动手能力。

2、培养学生理论联系实际、从实际出发分析问题、研究问题和解决问题的能力，将学生所学知识系统化。

- 3、培养学生热爱劳动、不怕苦、不怕累的工作作风。
- 4、熟悉手工焊锡的常用工具的使用及其维护与修理。
- 5、基本掌握手工电烙铁的焊接技术，能够独立的完成简单电子产品的安装与焊接。熟悉电子产品的安装工艺的生产流程。
- 6、了解电子产品的焊接、调试与维修方法。
- 7、了解和体验生产过程中的各种辛酸。

在一开始的插件中，我的任务是插四个二极管和两个电阻（一块电板），开始的时候，我按照的是主观交给我的方法去插，不过，插着插着，我就发现了，这样插下去就有点跟不上其他同学的速度，我就跟身旁的同学商量了一下，因为她的工作和我的差不多，我来插八个二极管，她就负责插四个电阻，这样下来，我们就基本上可以跟上了，这是其中的一个方法吧。

到第三天，我就和一位同学换了一下位置，感受一下不同的元件的插法，尝试去了解其中的技巧所在，找到一些方法来更快地插件方法，这可以使我在后来的实验中掌握到好的方法，提高插件速度，节省更多的时间来完成下面的工序。在全部完成之后，我就去焊电蚊拍的开关，当然了，我认为这是我应该最有价值的一种工作，因为这需要我拿起电烙铁去焊，这是因为我的焊接技术不怎么样的原因，虽然我在上个寒假的假期时有去做过寒假工，虽说也是电子厂，不过那是我拿电烙铁的时间和机会并不多，因为每个人的工种都不同的原因，我这个做测试的几乎没有拿过电烙铁去焊，在平时的时候又很少拿电烙铁来焊，所以这次的焊接工作我也觉得是蛮期待的。但事与愿违，刚开始的时候觉得不怎么样，不过焊久了就觉得有点难了，怎么说呢，一来我很少拿烙铁来练习焊接，所以焊出来的效果就不敢恭维了，速度就相对其他的同学就慢了很多，虽然我并不是十分在意工资的多少，

不过年轻人难免会有攀比的心理，所以相比之下就有些羞愧；二来就是工作环境的问题，因为作为一位学生，我们刚来报告，工厂的环境与学校的环境是完全的不同，这里的环境虽说不是很差的那一种，但也绝对不会比学校的好，在学校的时候，我们在进行焊接时，虽有些松香烟，但绝不会很糟糕，但在这，简直是漫天烟雾，也许会夸张，但这只是形容了一下我们的环境比较差，这就使我有点难以适应了，过多地吸进这松香的烟，令我有点头晕，也导致了我工作的速度。

但是在焊接过程中我也认识到了焊接的基本方法之一，其基本操作“五步法”：准备施焊，加热焊件，熔化焊料，移开焊锡，移开烙铁（又“三步法”）看似容易，实则需要长时间练习才能掌握。刚开始的焊点只能用“丑不忍睹”这四个来形容，但焊接考核逼迫我们用仅仅一天的时间完成考核目标，可以说是必须要有质的飞跃。于是我耐下心思，戒骄戒躁，慢慢来。在不断挑战自我的过程中，我拿着烙铁的手不抖了，送焊锡的手基本能掌握用量了，焊接技术日趋成熟。当我终于能用最短时间完成一个合格焊点时，对焊接的恐惧早已消散，取而代之的是对自己动手能力的信心。在这一过程当中深深的感觉到，看似简单的，实际上可能并非如此。在对焊接实习的过程中我学到了许多以前我不知道的东西，待电烙铁加热完全后，到底是先涂助焊剂还是先挂锡，我采用后者，有人采用前者。都焊出来了，但我在焊接的过程中经常出现焊不化的状况，而采用后者不是加快它的腐蚀并且减少空气污染吗，不明白。辛苦地渡过了几天的焊接工作，可能看到别的同学的工作好像很简单，就要求换了其他的岗位，进行电吹风的外壳组装，看起来容易，实际并不是这样的，这就是我做了一天组装后的感觉。

开始跟我的同伴做的时候好像就有点后悔，这是为什么呢，我们也难以叙说，组装的步骤比较多，既要用502胶水来沾电吹风的指示灯，又要装线、拍壳，打螺丝钉，这还要保证在表面看不到其上面的合装的缝隙，即使做完了，这还不算完工，把装好的电吹风拿起检测，要检测合格才算是我们做好

的’，如果检测到有问题的电吹风就是我们倒霉，不算我们的，可以说是白做了，这样下来，有一个感觉：1毛半组装一个电吹风，不好赚啊，这也导致了有一天我们只有3块9的工资，简直没面子啊。一直坚持，又把这工作做好了，我们又换到了一份看起了简单的工作，因为其他的同学合作，四个人一天可以做到7、8箱的份量，而我们三人合作一天只是做到4箱的份量，手脚慢，这是觉得不好意思啊，我们也只是放二极管，把电吹风马达的整流桥给焊好，却又有点慢，这能不惭愧吗？可能也是那一句不做不知道，一做吓一跳啊！事实与愿望是两回事，通常美好的都会被现实所打败的一败涂地。不过，这也是应该的，社会事实就是这样，我们做的这样，也是比较好的了，起码主管没有太多地去责骂我们。

一直坚持，我们终于完成了12天的实习内容，在这12天中，我也了解到了工作的西辛苦，和赚钱的艰辛了。这次实习给同学们带来了许多难得的社会经验，提供了社会实践锻炼的大舞台，同时也给我提供了一个运用专业知识的机会；锻炼我的动手能力，也只有在这一次我们在第一线上的实习，真的学会了很多的东西，起码我们都获得了动手实操的机会，不会是只是会说而不会做的花瓶吧，也知道了在底层工作的劳动者的种种酸甜苦辣，这对我们后来的学习有很大的启示。这次实习是按件数计劳动成果的，多劳多得，所以也大大的提升了我的办事效率。当然了，因为是按劳计算我们的工资，这又使我们更加地勤奋地工作，不过说句实话，其实这次的实习我们并不会赚到很多的钱，可能也有的同学会支出不均，支出大于收入，所以这又锻炼了我们的另一个能力，那就是管财，理财了，让我们这些在象牙塔里的雏鸟知道什么叫做社会生活，那并不是我们平时没有节制地去根据自己的喜好去花钱，一分一毫都来之不易，那都是我们父母的血汗来的，所以说，我们所赚的一两百块也都是我们的血汗所得，真的是来之不易。我学会了勤俭节约的好习惯，理解到什么是“粒粒皆辛苦”，的名句，在工厂里看到员工们辛辛苦苦拼命的加班工作才得到那点血汗钱时，在我自己也到辛辛苦苦地工作，拿到用自己血汗挣回来的工资时，才真正的体会到

“钱”是来之不易，日后用钱时不能不三思而后行。可以说这次实习给我上了一堂无形的思想道德课，让我受益匪浅，教育深刻。

当然了，我们作为当代的大学生，我们应该越早体会到这些，这能就越好地鞭策我们去自我增值，学好我们要学的，要了解的种种有用的知识，说句现实点的话吧，那也要我们起码不要在厂里的第一线工作吧，那我不是要鄙视底层劳动者的意思，那纯属是我自己的个人意见吧了，既然我们掌握一定的知识就能应该运用到适当的地方，第一线的生产，应该还是留给一些暂时只能胜任这岗位的工人吧。或许我们会在开始到社会工作时也会工作在第一线，但相信这会是短暂的，因为我们掌握了一定的知识，那当然也是我们学好知识之后的事，这就是我们要努力学习的最好选择了：第一线工人还是技术人员或者是其他更好的职位。

xx电子厂真正为我们提供了难得的锻炼机会，我们非常地感谢xx电子厂给我们的机会，也很感谢学校老师为我们做的铺垫和联系。这次实习为我们踏上就业的人生路上打下坚实的基础。

大学生工地实践的报告篇四

我经过精心准备来到了工作岗位，开始了我人生第一份工作，之是学校的要求也是锻炼自己，成长需要磨砺我渴望挑战，蓬勃的斗志让我一直前进。

工作岗位与学习是完全不同的两个环境，工作有竞争有压力，相比学习更加残酷，但是这也是我需要面对的，也是我必须要做的，我每一天都在努力工作，但是作为一个新人总会犯错，所以我不给自己更高的要求，只让自己少犯错，能够及时完成自己的任务，保证自己可以按时完成自己的工作，可是都不容易。

这是理论与现实的碰撞，没有简单失败是常事，我是做销售的，每个月都有业绩要求，完不成就要被惩罚，达到了就有奖励，但是看着那每月的任务却如同隔了天堑更本就无法完成达不到要求，只能默默的观望。我曾被失败打击的体无完肤，因为感觉这是完不成的工作，这是没有止境的目标，按照自己现在的能力更就不能实现，伤感和失落成为了我内心最真实的想法，每天都要面对这么多的竞争不但内心疲惫更是让我倍感压力，惩罚让我几乎崩溃。

失败只是没有找到方法，成功没有捷径，我也知道但是每次都要迈过这么多道坎都要走过这么远的路却不能实现自己的目标感到的只有难过。我曾经想放弃，想要离开，但是我却有些不甘心，我并不比别人差，为什么我就是没有这样的实力达不到这样的条件呢？我非常失落，也非常忧伤，我曾害怕也成伤感但是有一股坚持一直徘徊在我的内心让我不愿意屈服。

刚到工作总有一段艰难的过程，只要熬过去就能够否极泰来，我是这样做的既然自己不能够达到要求就不断学习，不断向别人请教，我就不信经过了这么多次的努力还不能够达到要求，每次学习之后都尝试，在别人的基础上完成自己的东西，让我有更多的发展，每天都在加油努力每天都在奋斗，经过了一个月，又一个月的坚持终于我成功了，开始了我人生中的第一单，我也第一次完成了我的任务，可以说是喜极而泣，这让我有了深刻的感悟，工作需要自己去拼去努力。

天上不会掉馅饼，想要在段时间就有收获，靠的是自己比别人付出更多的努力让自己有更大的成长，让自己有足够的底蕴，成就自己，才能够完成目标。暂时的失败，不可怕，不要被一时的失败所迷惑其实已经走在了路上，只要一直坚持下去总会后收获的，总会有回报的。

工作需要的是坚持，需要的是付出，还有就是要有结果，没有结果的努力都是白费，没有坚持到底的坚持也是白费，所

以努力是一个困难的过程更是我们成长过程中必要元素，相信自己也要提升自己才能够获得最后的胜利，用努力打破现在的坚冰。

大学生工地实践的报告篇五

编辑工作需要激情，耐心和细心。

编辑部的工作者们每天都要争分夺秒地修改、编辑，还要经常加班，有时每天只能睡四、五个小时。但我从来没从他们的脸上看到疲惫和厌烦，他们总是精神饱满地投身于自己的工作中。我想，正是这份对工作的激情支持着他们。如果没有激情，他们不可能为此付出如此巨大的精力。

激情让我们对工作充满热情，愿意为共同的目标而奋斗；耐心又让我们细致地对待工作，力求做好每个细节；细心让我们严把每一份稿件，做到精益求精。

编辑部的工作既繁琐又枯燥无味，无论严寒酷暑，他们都得静下心来慢慢地阅读稿件。如果没有耐心，他们不可能坐在办公室不厌其烦地工作着。细心同样很重要，因为这关系到新闻播出效果的好坏。哪怕一个字，一个小小的标点符号，都会影响到新闻播出的质量。所以，即便他们再累也得提起精神，仔细检查，宁可多看几遍，也不愿意放过一个错误。如果细心。他们不可能做出如此高质量的新闻节目。

在编辑部工作也有很闲的时候。没稿件的时候，编辑们都会看看杂志和报纸打发时间，或是聊聊天，说说笑。而此时，我总会很自觉的地抓紧时间多看看些新闻编辑的书记或是拿出之前改好的稿件，学习和总结一些常见的稿件错误。

总之，编辑部是一个既充满欢乐气氛又可以学习和拓展知识面的地方。

实习让我收获了很多，无论是理论上的知识，还是实际生活中的知识，这些知识都让我受益非浅。我认识到在学校学好本专业知识的同时，还应该多参加些社会实践，拓展自己知识面，提高自己的综合素质，不断学习，多思考，多练习，多听多看。同时要学会与人相处和沟通，处理好人际关系。

任何事情都要对自己有信心。相信在我们的努力下，“有志者事竟成”。

大学生工地实践的报告篇六

在这次实习中我学习了不少东西，树立更正确的教育观念，更好地转变了教育观念，回去后，要更严格要求自己，谦虚学习，不停地学习，努力钻研，更提升自己，更发挥自己，更展现自己，坚持一切为了孩子的的基本目的，关心学生，教好学生，为教育的`发展做出一份力量。

大学生工地实践的报告篇七

实习地点：中国银行重庆**支行

实习目的：熟悉中国银行内部各个部门的运作流程，了解银行基本业务板块，对银行工作及知识有个具体的认知，促使返校后能对缺漏的理论知识及时补足。

第一周&第二周：实习于业务发展部

在这个部门呆了两周，很庆幸遇到了很好的老师，他们教给了我很多。这个办公室比较大，有6个人在这办公，他们分别姓黄，蒋，刘，雷，秦等。我通常叫他们××老师。这个部门主要负责银行放贷和信用卡业务。

其中一个姓黄的老师带领我们做了一周的银行卡业务。主要是处理大量的文案资料。大学期间经常看到有人到寝室来推

荐大家办信用卡，还让填一份信息详尽的资料。去银行做了这方面的业务后才知道，这种让客户填写的资料单只是很少的一部分工作内容而已，其实银行工作人员还要将这些资料的信息反复使用，制作成很多其他的文档资料，比如说客户信用评分表，客户信息表等等。内容很简单，做的东西也基本上是在不断重复，枯燥是难免的。不过这份差让我明白了工作就是需要细致，哪怕是小到把资料按左上角对齐整这样的事，也可以反映出你工作是否足够认真。细节决定成败，看来这是我在银行工作学到的第一课。

谈到放贷业务，真的觉得银行业务经理特别辛苦。时常看到他们加班，有时还加班到很晚。有一天我就跟着一个老师加班到七点半(五点半下班)，那天真的是饿惨了，后来跟其他的朋友一交流，才知道步入社会后加班是常事，我不抵触加班，我觉得如果有工作需要还是应该多为自己所在单位做贡献的，但是我认为不能将加班演变成一种制度，如此一来员工们的合法权益要如何得到保障，这不是阻碍我国法制建设的进程么？扯远了，还是谈谈信贷业务吧，银行在做放贷业务的过程中，非常注重客户资信的调查，像个人信用记录是否良好，还款来源是否真实可靠等因素是很被银行看重的。信贷业务要建立客户的一级、二级档案，要扫描客户资料，还要客户多处亲笔签字。看似简单，实则非常繁琐。最让我印象深刻的是，办公室里的工作人员大家各持一部电话在和自己负责的客户洽谈或者是解答客户的种种疑问，各自都声音很大，又似乎各自不被他人所干扰，很有一番股票市场的热腾氛围。

在这个部门呆了一周，如果说在业务发展部学到了一些实践操作的皮毛，那么在这里我学到的纯粹是理论知识和“少说话，多干事”的工作态度。这个办公室相较业务发展部很是冷清，里面只有三个老师，他们很少闲聊，即使说话也大多不离工作内容，要么是询问他人自己不太清楚或遗忘的什么业务知识，要么就讨论工作上的事。因为他们讲的都是比较专业性的东西，我很少能插上话。通常我都是抱着桌上那几本

《银行结算制度》自己研究。工作的第一天我就被主任叫去买20卷双面不干胶，我只知道什么是双面胶，不知道什么是双面不干胶，我问他大概买成多少钱一卷，他说2、3块。自认为这已经问得很详细了，但当我买回来时他们说宽了，于是我就去换，换了后那个姐姐又说价值不到20元，不能开发票，我央求了半天总算开到了发票。总结就是一点：领导交给你任务时一定要问清楚点，否则不但领导不满意，自己也费力费时间。

在这个实习过程中还浏览了余额表和凭证，但很多都看不懂，大概是会计的知识太欠缺，以后要狠补。在这学到最多的东西就是他们办公室的工作风气：少说话，多做事。我想这个信念会给我以后的工作带去福音。

营业部大家都很熟悉，就是俗称的柜台和大堂业务。业务发展部的工作最累但是也最充实，成天有忙不完的事情。综合部很清闲也很有稳重的感觉，但我最怀念的是营业部。因为这儿有三个坐柜的是去年进去的大学生，其中一个还是我们西财毕业的呢。所以觉得他们特别亲切。我们在一起时共同语言很多，所以大有找到了志同道合者的感觉。在这几天中，他们很耐心的教会了我很多柜台技能和知识：交易码，点钞，打捆，捆钱，挂失等等，各种不同分类的业务的处理方式几乎都有涉猎。

工作的间隙，我时常看到带我的师傅在扎账，我开玩笑说他有强迫症，他告诉我不放心，因为银行点错了钱要自己负责，所以他一旦没事就扎账。想来银行这个规定可以促使柜员们工作更专注和认真，但是总觉得还是牺牲了不忿工作效率，增添了员工压力。

本人的实习主要是前面四周，另外还有一天专门学习了中国银行的规章制度和柜台业务理论知识。另外在银行的一大收获是学会了五笔打字，常言道：技多不压身。我想练好了五笔还是可以大幅提高打字速度的。总之是看到了银行员工们

操作各类业务，自己也去切实体验了其中一些业务流程。看到了那些职业人士严谨的工作作风，自己也学到了很多，其中不乏为人处事之道。希望自己以后工作能步步为赢。

以上是我的实习报告，谢谢！

大学生工地实践的报告篇八

当代大学生的要求就是在学习的过程中，积极的参加社会实践，在大学时期就可以锻炼成对社会极有经验的人，在不断的进步中，直到大学毕业，大学生教学实习总结。在参加社会工作以后，直接就可以参加社会工作而不需要实习，这是最基本的要求。我就是这样做的，我开始了我的教育实习之路！

在一个月实习期内，我主要进行了教学的实习工作，并获得了宝贵的经验，对我来说这在日后的生活与工作中都不啻为一笔巨大的财富，现将我个人在实习期间的表现与收获作一总结。

我在批阅作文时从文中发现的的一些问题引起了我的思考，并以“从高中作文谈起”为题完成了一篇五千字的社会调查报告。

我一共讲授了朱自青先生的散文《荷塘月色》与日本作家川端康成先生的散文《花未眠》，以及“想象与联想”“表现与再现”两个大题目的作文，共计六课时，并完成了笔记作业的批改与作文、周记的批阅工作。在授课过程中作到了依托“新课标”，结合实际情况，发展学生的思维能力，扩展学生的视野，并利用多媒体设备进行立体式教学。在指导教师罗长春老师的帮助下，增强了师生间的互动，活跃了课堂气氛，积极调整自己的授课方式、教风教态与启发与提问的方式，努力吸收罗老师宝贵的授课经验以及高尚的师德师风，认真、努力、圆满地完成了语文教师实习。并得到了罗老师

的肯定与同学们的欢迎。

我被安排担任221班的实习班主任，在班主任指导教师李老师的帮助下，顺利的展开了班主任工作，保质保量的完成了班主任老师“早自习”“课间操”“眼保健操（一天两次）”“午休”“读报”“晚自习”等时间段查勤工作与班级日常工作，并在工作过程中与同学们沟通与交流，通过谈心、打篮球等方式与同学们交朋友，及时了解学生们的心理状态与情绪，并向班主任指导教师李霞老师学习宝贵的带班经验以及李老师优秀的管理才能与师范师风，成功的完成了班主任实习工作，并得到了老师与同学们的肯定。

总的说来，我的实习是成功的。在实习期间我增长了见识，积累了经验，实习是一个将理论运用到实践的过程，在这个过程中，我摔倒过、迷惑过，然而却没有动摇过，因为在系领导与老师、同学们甚至班上学生们的帮助下，我找到了属于自己的授课风格与带班方式，并体会到了做人做事的道理——一丝不苟、持之以恒！

这次实习是我第一次参加教学工作实习，在以后的工作路途中，这是一次宝贵的社会财富！我会记住这一次实习得到的收获，我会不断的进步，直到成为一名优秀的教师为止！

大学生工地实践的报告篇九

两周的训练就这样结束了，这两周我得到了很多。我的第一次plc教育主要由两个项目组成。应用花型灯笼控制系统的设计方法和plc实现了自动分类控制系统的设计，同时我们学习了plc软件的安装，实现了plc和自动分类控制系统的调试。最终利用plc成功地控制了自动分类设备的正常运行。当然，还学习了绘画等与自我专业相关的知识。

我在训练过程中学到了很多，其中最重要的是plc设计方

法和应用。设计阶段是先掌握设备的顺序，然后结合plc知识，在图形上绘制序列功能图，将序列功能图转换为阶梯图，然后使用plc软件进行编程。练习时，我们可以用修改后的程序和自动分类设备调试。总的来说，我比较好地完成了既定的任务。而且有时会去帮助其他学生解决一些问题。

大学生工地实践的报告篇十

在我们学院，禾丰牧业是一个很有名气的企业，禾丰公司每年都为我们学院的学生提供大量的奖学金和实习机会，我也一直希望能够有机会能够来到禾丰实习，走出校门，接触社会，为自己的未来打下基础。xx年的暑假，我有幸来到辽宁禾丰牧业股份公司成为其中的一员，开始了我在辽宁禾丰的暑假实习生活。

辽宁禾丰hr金经理给我安排了为期四十天的实习计划。实习第一天我来到了前台实习，实习目标主要是感受办公室的工作气氛，学习企业文化和基本制度，前台的王莹作为我的指导老师。前台就是公司的窗口，所以前台的主要工作是接待客人的来访，接听客人的电话，以及包括一些日常物品的管理发放，协调各部门的日常工作，前台的工作有一些琐碎与复杂，但需要认真与负责！刚到前台，王莹姐让我学习了企业文化和一些基本制度。读了很多期《禾丰人》，掌握了禾丰的企业宣言，禾丰的创业历程，禾丰宗旨，管理原则，还有团结进取，雷厉风行，克己奉公创新进取的禾丰精神等。前台实习总结：企业如果要发展壮大必须有良好优秀的以人为本的企业文化，让员工了解接受企业文化，让所有的员工自觉的成为禾丰的一员，企业不是要靠制度来管理人，而是要靠文化来管理！最令我欣喜的是，公司的领导和车间工人一起排队打饭，坐在一起吃一样的饭，这就从中能体现出公司的以人为本的优秀文化。

第一次走出校园实习，感到有些不适应，要尽快适应工作，

虚心请教。人生苦短，要真是从容，每一天的生活都是绚烂的风景！

来到实习第二天，我和小马来到白塔这边买裤子，可是刚买的新裤子就丢了，仔细回想才确定应该是落在个地摊上了！第二天我在喝小马去那个地摊了，那是两位老人的地摊，一见到我就知道我来找丢失的裤子，他们二话没说就还给了我。我当时很激动，因为我原本也没想到会能够找回裤子，二位老人的善举使我的裤子失而复得，同时也令我这个即将毕业走入社会的大学生汗颜羞愧。我想对两位老人略表谢意，可是二位老人坚决不要，我想，如果我在坚持的话就是对他们的不敬，走之前我执意要握一下二老朴实厚重的双手。实习好几天了，不光在办公室学到了很多的东西，更多的是二老教给我生命里某些难以忘却且刻骨铭心的东西，让我感受到了这个世界上的敬仰之情，您二老让晚辈望而生畏！

之后我又来到了业务室实习，主要了解熟悉业务室的工作内容和流程，进而了解企业的运营管理。感谢王柳和苏琦两位老师辛苦的指导。她们细心的给我讲解了协调员的主要工作内容，协调员顾名思义就是要做好协调工作，包括客户电话的接听，反馈客户意见，接待客户来访；接受订单，作好记录，下达生产任务，做好发货准备；建立登记eas记录，维护好销售台账和运营台账；确保货物安全抵达，并回收货款等。还要熟练掌握各种饲料的种类，金额，规格等数据。协调工作需要一丝不苟，哪怕是一个标点符号也是不允许有错误的，一旦出现任何失误，需要补救也是很麻烦的，这样还有可能给客户和公司带来影响。所以我在业务室实习时总是小心翼翼的，他们忙时我尽量避免打扰她们，生怕影戏他们工作，能够帮忙的我尽力做好。业务室的每一个人都是努力认真的，尤其是主任晓芳姐，工作起来一丝不苟，严肃谨慎！值得我学习的楷模和榜样！工作之余我也感到受了业务室人的热情与善良，也享受着和谐融洽的人际氛围，办公室内事同事，办公室外是朋友！下班后我们大家一起刷锅子，一起侃大山，很高兴认识了这么多朋友！感谢你们对我这个新人的帮助，

让我感到一种家的感觉，并没感到陌生！

七月二十一号我来到的采购部，跟着于冲主任学习，了解采购工作流程和各种原料行情知识。采购的工作也是繁忙的，有时候这个电话还没有结束，那边的电话又想起来。好的原料是好产品的基础，所以原料的采购就显得极其重要了！

大学生工地实践的报告篇十一

实习内容：我的实习工作从20xx年xx月28日进行到20xx年xx月18日，在开始的两天，公司对我进行了相关的职业培训。通过两天的培训，使我初步掌握了一些工作时必备的基础知识，同时加深了我对xx精密塑胶模具厂的认识。在接下来的一个多星期里面，我来到了生产组装一线进行培训，同时对cad进行了相关技术培训。培训完之后，我开始到公司的技术部进行工作，开始逐步接受一些简单的测绘任务，在这个过程中我对工作中的'实际体会和对cad的基本操作有了非常多的提高。