

# 律师执业演讲稿(精选9篇)

演讲稿要求内容充实，条理清楚，重点突出。在社会发展不断提速的今天，演讲稿在我们的视野里出现的频率越来越高。那么演讲稿怎么写才恰当呢？以下是我帮大家整理的最新演讲稿模板范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

## 律师执业演讲稿篇一

大家好！

我是xx□xxxx年毕业于xx师范学院数学教育专业，本科学历，同年到xxxx中学任教，至今15年□xxxx被认定为中教一级资格，现任教于xx市xx中学高三年级。

我竞聘的岗位是中教高级专业技术岗位；

首先，我具备下列基本条件：

(3) 在近三年的年度考核中被评定为称职（合格）以上等次；

(4) 身体健康，能坚持正常工作。

我具备基本条件与竞聘资格，回首三年来时路，细数曾经得与失，愿与大家分享。

37人成绩上升，平均进步9名。不知这个成绩算不算出色，也许班级管理存在不尽人意之处，但我欣喜地看到学生如我想象地成长。

在教学中，我努力汲取先进教育教学理念的养分丰富自己，让自己观念新，方法新，始终立于新课程改革的风口浪尖，手把红旗旗不湿。

三年来，我发表国家和省级论文多篇，并蒙领导信任，同事谦让，让我有多次与同行高手切磋的机会，有幸均不辱使命□xx年盟校优质竞赛。

## 律师执业演讲稿篇二

尊敬的领导：

您好！非常荣幸能有机会参加贵公司的招聘面试。感谢贵公司领导给我这个机会。

我叫冯王玺，是河南大学、软件学院的毕业生。为了心中的理想，探索生活的真谛，凭者对知识的渴望，人生的追求，我孜孜不倦，不骄不馁，终于迎来了新的起点。

光阴似箭，在3年的院校生活中，我对电脑组装怀有很高的热情，坚持以学为主，取得良好的成绩，且在其他各方面表现良好，被评为“优秀团员”、“入党积极分子”，是班里唯一获得“联邦电子教育奖学金”的学生。通过在校的理论学习 and 实践学习，我掌握了有一定的操作能力，且有很强的责任心，集体荣誉感。

面对新的环境，新的起点，新的挑战，我将进一步充实和提高自己，如果有幸成为贵单位的一员，我必将以满腔的热情投入到工作中，用我的汗水、知识、热情报答贵单位的知遇之恩。

最后，我衷心希望贵单位能给我一个展开才华的舞台，我坚信，你的信任与我的实力将为我们带来共同的成功！

自从中考落榜后，我曾为之烦恼过，以为再没有“地道”学习的机会了。听姑姑说她们学校纪律严明，校风正，学的课

目全，而且在职业学校中名列前茅。

我便慕名来到了这所素不相识的校园。这里的环境优雅，到学校报到时先进行军训，看来真是纪律严明的学校啊！在这里我有新的学习目标。

谈到专业，我是学计算机应用与办公自动化的，所以离不开电脑键盘。开始学专业课时，也许是对计算机好奇，想了解；也午是为了自己的将来打基础，我学的很卖劲。可是好景不长，就不耐烦了，眼前总是面对着枯燥的键盘，没好气的敲打几下，算是天天练了。在一次指法测验时，我的成绩直线下降。我的信心也就开始动摇了。

随着时间的流逝，一学期过去了，我的文化成绩一般，专业成绩很一般。我把这归结到我的手指上，粗而短反应慢，根本不适应这个专业，但是又反过来思索，既然当时选择了“它”，那就不能半途而废，家里条件也不允许啊，得想办法把自己的功课搞上去。就这样，思想半争过好几回，克意的压制着自己的不耐烦的性子，练指法；对老师留下的作业认真的做，有时还复习专业知识，特别是有一次遇到不会的，同学们也不知道怎么解释，我想到了上网，通过电脑查询我的问题得以解决，这次我对电脑高科技的产物再次感到神奇，只凭指头在屏幕上输入几个文字，点击几下，问题就解决了。从此我感到电脑是我的老师是我的朋友，多更爱我这个专业了。

一天天的过去，又是一个学期，我的专业成绩有了明显的提高，专业的灵活性让我明白：只有多了解，多实践才能适应这突如基来的社会发展，才能更好的学以致用。

我喜爱我的专业，不仅仅是因为喜欢，更重要的是专业知识让我感觉到空间的微小，时间的短暂，人与人距离不再遥远，一些复杂的工作可以通过高科技的工具和专业知识简单化。效率提高了，人力节省了，费用下降了。我的专业太棒了。

我们是未来的主人，是跨世纪的一代人，未来靠我们去建造，因此我们必须具备各行各业的精湛的知识 and 经验。多学、多看、多思才能立足于社会，才有资本建设的未来。

大家好！

我是来自08营销一班的xxx□在其班担任宣传委员一职，也是共青团一员。我此次所要演讲的内容便是“我爱我的`专业”。

从初来乍到，到今天的汽车营销一员，也算有自己闯荡的一片小小天空。在这片充满生机盎然崛起的田野里，每一位同学不断摸索通往今后事业的巅峰。每一次播洒的萌芽最后能否开花结果，也就取决于过程的不断探求。虚心求教，对于初次涉及有关汽车营销专业的我来说，一切都从零开始，“兴趣是可以培养的”，单凭这句话，我咬牙数日。经过对其专业逐渐深入地学习与了解，使我不得不爱上这富有激情与创造力的专业。

为什么这么说呢？在学习的过程中，相关的知识带来的惊喜，总那么让人发现、顿悟人类的伟大。在科技不断进步的今天，学好此专业也不愧于这个经济型社会众的需求；对将来而言，也不失为一门较好的课业。

仿佛是有一道曙光笼罩在这样散发无限魅力的精英班：一种执着与向往，牵引我们在搁浅停泊的动力，欢呼重新一次启航后的凯旋！

微风习习，我们送走了炎热的夏季，秋日向我们迎来。不知不觉学习生活已过四分之一。珍惜与同学们相处的每一分一秒。远处徐徐摇拽起专业的锦旗，冉冉升起的朝阳，再一次让我感受我热爱的专业拥有太多的美好。不敢恭维，只待它的养料融入进这片求知若渴的土地，汲取的养料使它健康成长，勇往直前。

专业不仅一次让我联想，又再一次让我深深埋藏一颗迸发的热情爆破。全身心地投入吧！爱的专业自是要用百分之百的干劲去！——此句话即是我的座右铭，时刻警醒自己！

谢谢！我的陈述完毕！

我爱我的专业

尊敬的教师、亲爱的同学：大家好！

我是来自福州xx职业中专08营销〈1〉班的学生xxx□

我学的专业是汽车营销。所以，我今天的演讲题目是：我爱我的专业。

我的专业说的通俗点就是卖汽车的。但与一般的买卖又有怕不同。汽车，大家在路上天天见；营销，就是在市场上经营和销售。而我们卖汽车的，与其它卖东西的不同之处在于：别人卖东西是靠质量，而我们不仅是靠质量，还有一点很重要，那就是口才和服务态度。这里的口才和服务态度并不是平常我们与朋友、家人聊天，或对待客人的态度与口才，而是要经过训练的。

在我们所学的这个专业中，口才是帮助我们打开与客人沟通和交流的渠道。服务态度是与之息息相关。只有两者结合起来，你的成功率才会大大增加。好的服务态度让我们在与顾客交流时，更加亲近；好的口才可以消除顾客的顾虑。若是你的观察力敏锐的话，可以一针见血地了解顾客心里所需，从而说到顾客的心坎里，那这桩交易就成功了。

汽车这个专业可以让我学到很多知识：它可以提高我的个人素质、修养；它教我如何对待人与人之间的相处；它教我学

会如何与人交流，如何观察人，以便获得更多的信息；它让我从一个对车毫无兴趣的人到产生浓厚兴趣再至愿意深深了解它、解剖它，从而使我对车更加详知，而不是仅仅只知道汽车是四个轮子、很贵的代步工具。它让我知道了每一辆车的背后都有着非常庞大的队伍，他们运用先进技术，打造出了一辆辆包含心血、充满智慧结晶的车。有人说过：“车，是男人的第二个老婆。”我开始觉得这个形容太夸张了。不过现在，我觉得形容的很贴切，因为它饱含了那么多人对它的造就，所以它值得。

我爱我的专业。它使我受益匪浅。

谢谢大家！

## 律师执业演讲稿篇三

各位好！想要变成有钱人吗？想的话请举手。

先看几个变成有钱人榜样。杭州一个导游拿到了新加坡老太太的遗嘱，能得到2亿遗产；伦敦街头一个乞丐，突然发现自己原来是个大家族的后代，继承了所有的家族遗产；美国有只小狗深受主人喜爱，主人给它留下了300万美元的信托基金。是的，变成有钱人，今天介绍的独门秘籍就是不劳而获，傍大款。

也许你会说这些都太遥远，也不靠谱。不不不，一点也不远，不久前我本人就刚刚经历了一个这样的传奇。我看到很多人的眼睛里流露出羡慕，有的人则向我射来嫉妒之箭。可惜，我不是当事人，只是作为律师亲历了这件事。

第一步，结识有钱人。

lucy长得很漂亮但没正经工作，一直梦想嫁个有钱人。哪里有钱人最多呢？拍卖会？不靠谱，去的人都是代举牌的人。咖啡厅？骗人的，里面的人要么是赶稿的小记者，要么是装十三的小文青。她最后发现，慈善机构里既有钱又好心的人最多。不过真正去那里做慈善的男人并不多，多的是女人。所以后来她没找到钻石王老五，但是找到了一个有钱的老女人，并认她做了干妈。

第二步，真心换信任。

lucy天天陪着老太太去关心福利院的小朋友，而且一有空就陪老太太打麻将，拉家常，有时也出去旅游散心，哄得老太太心花怒放。

第三步，怂恿立遗嘱。

在老太太人生的最后时光，项目就进入了攻坚阶段。lucy慈善也不做了，每天去医院探望，剥桔子削苹果，展现出了前所未有的细心，还有意无意地提醒老人要立遗嘱处分遗产。终于，有一天老太太拉着lucy的手说：“我要走了，谢谢你的照顾，我要给你留点东西作纪念。”lucy听闻，大喜过望，赶紧来我们事务所帮老太太请律师。

接受老太太委托后，我们单独和老太太在病房，全面梳理财产，一一核对财产凭证，仔细确认老人遗愿，保证遗嘱的有效性，连续加班2个晚上后，终于赶在她过世前拿出了遗嘱，老人满意地在遗嘱上签字，不久便微笑离世。

丧事办理完毕后，律师准备当众公布遗嘱。lucy清了清嗓子，拉了拉衣服，打算庆祝自己成为富人的时刻。等遗嘱念完，lucy这才知道，老太太把遗产都捐给了福利院，自己只获赠了1只戒指作为纪念。说好的1000万呢？lucy抢过遗嘱，坐在地上哭了。

院长从装满遗产的箱子中取出一叠现金，作为律师服务费支付给了我们，向我们鞠躬感谢律师的辛苦工作。心安理得地接过厚厚一沓律师费，我们走出了葬礼现场。

有个调侃律师的笑话，律师对刚刚失去丈夫的妇女说：“在宣读您的丈夫的遗嘱之前，我想向您提一个问题：“夫人，您愿意嫁给我吗？”请把这个笑话和开头的那些榜样一样，忘了吧。

不劳而获只是幻想。知道怎么变有钱人了吗？一分耕耘，一分收获。

## 律师执业演讲稿篇四

大家好！

我是xx□xxxx年毕业于xx师范学院数学教育专业，本科学历，同年到xxxx中学任教，至今15年□xxxx被认定为中教一级资格，现任教于xx市xx中学高三年级。

我竞聘的岗位是中教高级专业技术岗位；

首先，我具备下列基本条件：

- (3) 在近三年的年度考核中被评定为称职（合格）以上等次；
- (4) 身体健康，能坚持正常工作。

我具备基本条件与竞聘资格，回首三年来时路，细数曾经得与失，愿与大家分享。

在05、06、07连续三年的高三教学工作结束后□20xx年与我省同步进入新课程并担任一年二班的班主任，在高三教学中，在班主任朱玉波、刘景侨老师的协助下，虽然所教是普通班，



但当年高考数学成绩非常好。在任班主任期间，我努力寻求与学生的切入点，根据自己和学生的特点，制定出适当的管理模式。为了解学生的家庭情况。

从大年初二开始在爱人的陪同下进行家访，行踪遍及金厂、银厂，铁厂、砖厂、江南、江北甚至连出租车都上不去的地方。其中过程不必细说，只知最终学生信我、敬我。在高一结束时，我班56人中有37人成绩上升，平均进步9名。不知这个成绩算不算出色，也许班级管理存在不尽人意之处，但我欣喜地看到学生如我想象地成长。

在教学中，我努力汲取先进教育教学理念的养分丰富自己，让自己观念新，方法新，始终立于新课程改革的风口浪尖，手把红旗旗不湿。

三年来，我发表国家和省级论文多篇，并蒙领导信任，同事谦让，让我有多次与同行高手切磋的机会，有幸均不辱使命□20xx年盟校优质竞赛第一名，同年靖宇杯一等奖，东北三省优质课竞赛一等奖□20xx年省数学教学基本功大赛二等奖，省教学新秀选拔中走出通化并获综合素质优胜奖□20xx年德育案例一等奖，第六届科研成果一等奖，教学设计获三等奖。几年来我辅导的学生在数学竞赛中成绩优异，尤其今年学生崔哲源在全国高中数学联赛中获三等奖。

## 律师执业演讲稿篇五

大家好！

我是\_\_\_\_，\_\_\_\_年毕业于\_\_\_\_师范学院数学教育专业，本科学历，同年到\_\_\_\_中学任教，至今15年。\_\_\_\_被认定为中教一级资格，现任教于\_\_\_\_市\_\_\_\_中学高三年级。

我竞聘的岗位是中教高级专业技术岗位；

首先，我具备下列基本条件：

(3) 在近三年的年度考核中被评定为称职(合格)以上等次；

(4) 身体健康，能坚持正常工作。

我具备基本条件与竞聘资格，回首三年来时路，细数曾经得与失，愿与大家分享。

在05、06、07连续三年的高三教学工作结束后，20\_\_年与我省同步进入新课程并担任一年二班的班主任，在高三教学中，在班主任朱玉波、刘景侨老师的协助下，虽然所教是普通班，但当年高考数学成绩非常好。在任班主任期间，我努力寻求与学生的切入点，根据自己和学生的特点，制定出适当的管理模式。为了解学生的家庭情况，从大年初二开始在爱人的陪同下进行家访，行踪遍及金厂、银厂，铁厂、砖厂、江南、江北甚至连出租车都上不去的地方。其中过程不必细说，只知最终学生信我、敬我。在高一结束时，我班56人中有37人成绩上升，平均进步9名。不知这个成绩算不算出色，也许班级管理存在不尽人意之处，但我欣喜地看到学生如我想象地成长。

在教学中，我努力汲取先进教育教学理念的养分丰富自己，让自己观念新，方法新，始终立于新课程改革的风口浪尖，手把红旗旗不湿。

三年来，我发表国家和省级论文多篇，并蒙领导信任，同事谦让，让我有多次与同行高手切磋的机会，有幸均不辱使命；20\_\_年盟校优质竞赛第一名，同年靖宇杯一等奖，东北三省优质课竞赛一等奖；20\_\_年省数学教学基本功大赛二等奖，省教学新秀选拔中走出通化并获综合素质优胜奖。20\_\_年德育案例一等奖，第六届科研成果一等奖，教学设计获三等奖。几年来我辅导的学生在数学竞赛中成绩优异，尤其今年学生崔哲源在全国高中数学联赛中获三等奖。