

# 蔬菜工作总结 蔬菜定植的工作总结(模板7篇)

对某一单位、某一部门工作进行全面性总结，既反映工作的概况，取得的成绩，存在的问题、缺点，也要写经验教训和今后如何改进的意见等。总结怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是小编精心整理的总结范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

## 蔬菜工作总结 蔬菜定植的工作总结篇一

身份证号：

### 一、聘用岗位

根据甲方实际工作需要，乙方与甲方合作于农业生态示范园，从事恒阳餐饮文化公司生态大棚建设及所有蔬菜栽培、种植、管理等技术指导工作。

### 二、合同期限

根据合作人工作岗位的性质，采用无固定协议期限形式：期限自20xx年月日起，至本协议终止条件出现，双方终止本协议。

### 三、工作职责、内容和工作条件

1、乙方工作职责为：对恒阳生态园农业示范园基础建设及种植的反季蔬菜或者其他农产品进行技术指导，包括栽植、修剪、田间管理、病虫害防治、设施搭建等内容。确保全棚苗木成活率 以上；不出现较大面积病虫害发生或苗木自然死亡现象；同时培训甲方合格技术人员2名以上。

- 2、乙方工作要求：乙方在甲方所在地工作期间，不允许私自其他地方进行技术指导或兼职。
- 3、乙方必须按照甲方对本岗位任务和职责的要求，完成规定的数质量指标或工作任务。
- 4、乙方工作时间遵照国家有关规定执行，甲方因工作需要，要求乙方加班时，除不可抗力因素除外，乙方应予配合，但不得超过国家劳动法律、法规的规定。
- 5、甲方根据国家有关规定，按乙方岗位要求提供必需的工作条件和劳动保护设施，保障乙方的安全与健康。
- 6、乙方在工作过程中必须严格遵守工作规程，有权拒绝执行甲方违规指挥。

#### 四、工作报酬

聘方根据受聘人的工作岗位性质和薪酬福利制度，采用固定工资制。受聘人固定月工资标准为人民币 元。

#### 五、工作纪律

1、甲方根据国家法律、法规的有关规定制定工作纪律和规章制度，乙方自觉遵守甲方的工作纪律和规章制度，服从甲方管理。2、甲方应切实加强单位内部的岗位责任制，建立健全各项考核制度，做到职权清楚，责任明确、考核严格、奖惩分明。

#### 六、社会保险和福利待遇

- 1、乙方患病或因工致伤的，按国家和省有关规定执行。
- 2、乙方医疗期满或痊愈后，不能从事原工作被解除聘用合同时，由甲方按国家和省有关规定处理。

## 七、违约责任

1、由于当事人一方的过错，造成合作不能完全履行，由有过错的一方承担违约责任；如属双方的责任，根据实际情况，由双方分别承担各自应负的违约责任。

2、当事人由于不可抗拒力的原因不能履行合同的，应及时向对方通报不能履行或者需要延期履行、部分履行协议的理由，在取得有关证明后，允许延期履行、部分履行或者不履行，并可根据情况部分或者全部免于承担违约责任。

3、当事人一方违反协议时，应承担违约责任，给对方造成严重经济损失的，应根据责任大小及后果追究经济赔偿责任。

八、其他事项本协议一式贰份，甲、乙双方各执一份。本合同约定事项违背国家法律、法规、或涂改、或未经合法授权代签无效。

甲方：

乙方：

年月日：

## 蔬菜工作总结 蔬菜定植的工作总结篇二

来到人人乐超市上班，这里虽然上班比较辛苦，但是在这里，不仅我的个人能力得到了很大的锻炼，而且享受到了团体的力量。我觉得过的很充实，也很快乐。在实习的一个月，我们蔬果组在总部董事会和总经理的正确领导下，店长对生鲜实行了主抓主管的方针，经过各部门经理的互相协调、帮助，加之地区营运和采购的大力支持、监管，使得蔬果组在稳步中求得了发展，在逆境中取得了成绩，生鲜部自经理到员工，形成了“拼搏、务实、协力、共进”的团队精神。

一、严把蔬菜质量关。降低蔬菜损耗。要降低蔬菜的. 损耗，必须从源头来抓，我们每天会根据天气、周末、节假日等外部环境因素的影响，根据顾客对于每个蔬菜单品的需求，做出尽量合理的订货量。在收货的时候，对于每一个蔬菜单品，我们都要亲自查看蔬菜的质量和新鲜度，严格把好蔬菜进入卖场的第一个关口。在扎菜和打包的时候，要求员工将破损和腐烂的叶子去掉，切掉长出的根、叶，做到蔬菜的美观和新鲜，但同时要注意不能随意的浪费。在每天中午和晚间我们都会对冷冻储藏室进行整理，既保证订货量的准确性，又要保障蔬菜因踩踏而造成的损耗。

分歧，针对这种现象，在原有的分配基础上，通过灵活的调整，进行一岗一员责任制和协同工作制，既要求责任到人，不互相依赖，又不自私自利，各扫门前雪，形成打包员与理货员、扎菜员与理货员、打包员与扎菜员之间的互相协作。大大提高了工作的效率和成效。

在言论上，我们提倡有言就发，有话说在当面，不背后议论长短，帮助同事之间解开疙瘩，化解员工和领导之间的矛盾，从员工的口中能够发现问题并解决问题。在开会的时候，向员工做思想工作，让他们懂得团结才能发展，团结都能受益的例子，通过长时间的接触，我反而觉得在这个组里呆着，能享受到快乐，虽然前面还有一段路要走，但是我有信心。

三、准确掌握市场信息，灵活调节商品结构。对于蔬果组来说，市场的动态千变万化，能否准确的掌握市场的蔬果的价格以及畅销品对于我们来说是最为关键的，目前，我们采用的是每日对竞争店东方红新百店和南桥早市进行市调，合理调整我们的蔬果价格。争取做到我们的商品物美价廉。对于抢购的商品除了快讯上规定之外，我们还会根据顾客的需求，根据市场的变化，和供应商沟通，及时调整。争取把抢购商品做到价格惊爆，品项合理。在超市实习期间，我们组的促销员在市场的调查、快讯的发放、抢购商品的装袋等方面给我们很大的帮助，我非常感谢他们。

对于这个月的工作，总的来说，是有进步也有缺憾，有成绩也有瑕疵，对于我们的不足，主要还是存在以下几个方面：首先，从销售额来讲，总体来说是在保持稳定的基础上有所上升，但和上个月相比上升的幅度不是太大，蔬菜最差的时候卖7000元左右，遇上周末节假日能卖11000元左右，五谷类每天的销售在10000元左右，水果在18000元左右，南北干货的销售在8000元左右，这样看来，蔬果组每日的总销售平均在60000到70000之间，和去年同期来比，销售额上升缓慢。同时，来客人数基本和去年的来客持平，每天平均来客人数1500人，变化不大。这除了受外部的竞争环境的影响外，我觉得更大的的是我们的工作在很大程度上都是在循规蹈矩，墨守成规，很难在体制和管理上有很大的创新。我想在稳定的前提之下，进行改革性的创新是我们目前的问题；其次，员工的对于公司的认同感不强，这种认同感包括员工的集体意识、企业文化意识、薪资待遇三个方面，这种认同感的淡漠使得他们对待自己的工作认真态度、负责程度很少，工作出现迟滞的重要原因。我想在明年的工作计划中是一个重点；再次工作的细节性还是不到位，在大的方面我们做了几次的整改和努力，取得了一定的成绩，但是对于卖场的细节注意还是有欠缺，这包括我们的卖场卫生、商品的陈列、扎菜、打包的美观、仪容仪表的规范、价签价格牌的对应，商品的保质期、员工和促销员的管控、和采购及供应商之间的沟通、收验货的把关、损耗的管控都存在着细节性的问题，这都是在以后工作中要注意的方面；最后，我想说的是我们整个卖场对于蔬果组的影响，从门头的设计、楼梯的便捷、迎宾人员的仪容仪表、卖场的布局、以及整体服务体系的建立都不同程度存在着问题。

## **蔬菜工作总结 蔬菜定植的工作总结篇三**

### **一，上半年蔬菜产销总体形势**

我县自2000年引种西兰花；2001年引种无籽西瓜、礼品瓜；2002年引种韩国白玉春萝卜、日本铁杆巨葱；2003年引

种大蒜、胡萝卜；2022年引种大蒜、荷兰芸豆以来，经过科技引导、典型示范、市场销售等环节。逐渐形成规模连片种植、栽培技术更加科学规范，许多外地客商纷至沓来，产品供不应求，我们利用青花菜、礼品瓜销售的大好形式，不失时机地顺利与客商、企业签定了一些市场行情好，价格稳定及适合鲜销、加工的其它类蔬菜品种订单生产回收合同，为我县发展无公害绿色有机食品蔬菜生产奠定了良好的基础。

## 二，上半年所抓重点工作及取得的成效

利辛菜办上半年主要工作重点是以产业结构调整为重点，以经济效益为核心，大力推进农业产业化经营，加强扶持农业产业集群的发展，坚持无公害标准化生产，进一步搞好绿色食品认证工作。

1. 对我县王人，汝集，中疃，望疃，江集，孙集，双桥，张村等八个乡镇的科技示范园区进行调查研究，摸清部分示范园区由盛到衰的原因，然后菜办通过科技帮扶，寻求订单，项目支持等措施来帮助这些由国家投资兴建的园区恢复生产，重振示范园区优势，提高整体辐射带动能力。
2. 做好全县夏季瓜果蔬菜的田间管理工作，在电视台《淝河农苑》农业节目中继续具体介绍农业实用技术，并在孙集镇刘郢村建立西瓜（礼品瓜）无公害标准化生产试验示范基地。
3. 加大与正规科研院校，单位合作力度，把农业科学技术及时转化为生产力。
4. 宣传和做好我县无公害农产品和绿色食品认证工作。
5. 继续商讨如何开展农副产品检测工作，农委将写报告向政府争取一部分资金购买农产品检测仪器设备，并安装运行，开展日常农副产品检测工作，让全县人民吃上放心菜。

7. 进行全县种菜大户调查，建立菜农生产档案。
8. 积极开展订单农业生产，为农产品寻求更广阔的市场。
9. 菜办将扎扎实实的开展工作，不搞形势主义，以理论与实际相结合，生产与市场相结合，调整与行情相结合，把我县蔬菜产业稳步向前推进。

### 三，存在问题

- 1, 农民土地持有率下降（土地的合理与不合理开发），土地对于农民来说是农民的命根子，农民拥有土地是进可攻退可守。
- 2, 单产提高的空间有限。农产品价格上升的空间有限。市场价格不稳，销路不畅。面对小生产与大市场的矛盾，挫伤菜农的积极性。生产资料上涨，成本提高。
- 3, 设施落后，品种老化，技术欠缺。
- 4, 菜农到城里卖菜时，车辆管理部门要行车证、驾驶证、养路费。由于农民的车辆平时不用，只有到城里卖菜时才到路上跑，所以大多数都没有相关的手续。
- 5, 政策支持的空间有限
- 6, 自然因素。气候的不确定因素，影响蔬菜的生产
- 7, 非农产业的收入影响农村经济的发展
- 8, 生产成本加大，农业效率增长缓慢

### 四，下半年工作思路和要点

我县有些乡镇蔬菜生产落后、温室大棚闲置、农业科技园区

关闭或转型、农副产品找不到销路、科学技术得不到推广、蔬菜面积不能稳定。为此利辛县蔬菜办公室根据省蔬菜办公室和我市农副产品管理办公室有关文件指示，我县以抓好书记的米袋子、健全县长的菜蓝子的工作任务为重点，我们通过农业招商引资、寻求订单、科技帮扶等措施，加大菜办的工作力度，结合我县实际情况，因地制宜，我们将扎扎实实的开展工作，不搞形势主义，以理论与实际相结合，生产与市场相结合，调整与行情相结合等方法进一步做好我县蔬菜产业化工作。

### 1. 协调农业生产的三大关系即：市场-技术-管理

（一）产品要有市场和订单，既农业生产要把农产品通过订单的形式销售出去，把产品变成货币。

（二）要把农业科学技术转化为生产力，科学技术是第一生产力，必须把农业科学技术及时运用到农业生产上。

（三）生产操作要按照科学的方法

## 蔬菜工作总结 蔬菜定植的工作总结篇四

我县自20xx年引种西兰花□20xx年引种无籽西瓜、礼品瓜□20xx年引种韩国白玉春萝卜、日本铁杆巨葱□20xx年引种大蒜、胡萝卜□20xx年引种大蒜、荷兰芸豆以来，经过科技引导、典型示范、市场销售等环节。逐渐形成规模连片种植、栽培技术更加科学规范，许多外地客商纷至沓来，产品供不应求，我们利用青花菜、礼品瓜销售的大好形式，不失时机地顺利与客商、企业签定了一些市场行情好，价格稳定及适合鲜销、加工的其它类蔬菜品种订单生产回收合同，为我县发展无公害绿色有机食品蔬菜生产奠定了良好的基础。

利辛菜办上半年主要工作重点是以产业结构调整为重点，以经济效益为核心，大力推进农业产业化经营，加强扶持农业

产业集群的发展，坚持无公害标准化生产，进一步搞好绿色食品认证工作。

1. 对我县王人，汝集，中疃，望疃，江集，孙集，双桥，张村等八个乡镇的科技示范园区进行调查研究，摸清部分示范园区由盛到衰的原因，然后菜办通过科技帮扶，寻求订单，项目支持等措施来帮助这些由国家投资兴建的园区恢复生产，重振示范园区优势，提高整体辐射带动能力。

2. 做好全县夏季瓜果蔬菜的田间管理工作，在电视台《淝河农苑》农业节目中继续具体介绍农业实用技术，并在孙集镇刘郢村建立西瓜（礼品瓜）无公害标准化生产试验示范基地。

3. 加大与正规科研院校，单位合作力度，把农业科学技术及时转化为生产力。

4. 宣传和做好我县无公害农产品和绿色食品认证工作。

5. 继续商讨如何开展农副产品检测工作，农委将写报告向政府争取一部分资金购买农产品检测仪器设备，并安装运行，开展日常农副产品检测工作，让全县人民吃上放心菜。

6. 健全信息网络，为农民随时提供信息。

7. 进行全县种菜大户调查，建立菜农生产档案。

8. 积极开展订单农业生产，为农产品寻求更广阔的市场。

9. 菜办将扎扎实实的开展工作，不搞形势主义，以理论与实际相结合，生产与市场相结合，调整与行情相结合，把我县蔬菜产业稳步向前推进。

1, 农民土地持有率下降（土地的合理与不合理开发），土地对于农民来说是农民的命根子，农民拥有土地是进可攻退可

守。

2，单产提高的空间有限。农产品价格上升的空间有限。·市场价格不稳，销路不畅。面对小生产与大市场的矛盾，挫伤菜农的积极性。生产资料上涨，成本提高。

3，设施落后，品种老化，技术欠缺。

4，菜农到城里卖菜时，车辆管理部门要行车证、驾驶证、养路费。由于农民的车辆平时不用，只有到城里卖菜时才到路上跑，所以大多数都没有相关的手续。

5，政策支持的空间有限

6，自然因素。气候的不确定因素，影响蔬菜的生产

7，非农产业的收入影响农村经济的发展

8，生产成本加大，农业效率增长缓慢

我县有些乡镇蔬菜生产落后、温室大棚闲置、农业科技园区关闭或转型、农副产品找不到销路、科学技术得不到推广、蔬菜面积不能稳定。为此利辛县蔬菜办公室根据省蔬菜办公室和我市农副产品管理办公室有关文件指示，我县以抓好书记的米袋子、健全县长的菜蓝子的工作任务为重点，我们通过农业招商引资、寻求订单、科技帮扶等措施，站大菜办的工作力度，结合我县实际情况，因地制宜，我们将扎扎实实的开展工作，不搞形势主义，以理论与实际相结合，生产与市场相结合，调整与行情相结合等方法进一步做好我县蔬菜产业化工作。

1. 协调农业生产的三大关系即：市场---技术---管理

（一）产品要有市场和订单，既农业生产要把农产品通过订

单的形式销售出去，把产品变成货币。

（二）要把农业科学技术转化为生产力，科学技术是第一生产力，必须把农业科学技术及时运用到农业生产上。

（三）生产操作要按照科学的方法操作管理，要把农民的一般经验管理水平上升为科学管理水平。

## 2. 大力推进农业产业经营

所谓农业产业化经营是指以市场为导向、以效益为核心、以科教为手段、以农民家庭生产经营为基础、以龙头企业为纽带，通过社会化服务、专业化生产、农科教结合，把农业的产加销、贸工农诸环节有机结合为一体的现代农业经营方式和组织形式的农业产业化经营之路。

## 3. 加大产业结构调整 and 进行无公害绿色食品的安全生产

进一步加大产业结构调整，促进农业增效和农民增收，采取积极主动的工作方式应对和适应新形势发展的要求，在继续把好农产品质量关的同时，通过进一步扩大宣传，提升服务质量，提高工作效率，认真履行职责，加强质量监管，严格规范操作，加快产地认定和绿色食品标准化基地建设，为发展无公害农产品，绿色食品生产提供基础保障，加强调查研究，总结先进经验，完善规章制度，创造性地开展工作，不断提高服务水平和工作能力。

## 蔬菜工作总结 蔬菜定植的工作总结篇五

当初进入工作岗位时，我什么都不懂，对岗位、操作的概念理解只限于书面，从来没有亲身操作过，对于蔬果理货更是一窍不通。我知道华联集团是一个大型商厦。是一个人人向往的行业，进入华联是我的荣幸。

在领导和主管的教导下鼓励下，我学到了很多的专业知识。记得刚开始的时候我对工作中一些问题总是不能得心应手，工作效率也不是很高。但是在各位领导和老员工们的帮助下，我每天挤出一定的时间不断充实自己，坚持不断地学习理论知识、总结工作经验，努力提高综合素质，不断加强思想工作和技术操作方面的一些知识，严格遵守各项规章制度，完成了自己岗位的各项职责。慢慢的我开始熟悉一些基本的操作流程和一些基本理论，老员工们教我怎样理货和清理台面，经过一段时间的锻炼和学习，我也开始慢慢的独立操作，并能够管理好自己的责任区。

回想这2年在工作中既有辛酸也有快乐，过去的三年风风雨雨似乎都浮现在眼前，我非常感谢领导们对我的栽培，让我在人生得到了最宝贵的工作经验和社经验。增强人与人的沟通能力明白了很多的做人道理，在工作中不断的完善自我。

总之，在上级领导和师傅们的关心帮助下，我的各方面都有了很大的进步，技术方面也得到了较程度的提高。虽然有了一定的进步和成绩，但是在一些方面我还是存在着不足。

在今后的工作中，我会认真的做好每天的工作，把学到的技术体现在工作中，在工作中能采取积极主动，能够参加每项工作。更加严格要求自己，时刻牢记“责任、状态、奉贤、危机”八字方针努力工作回报企业。有时候也会遇到一些技术方面不懂的问题，还是会虚心请教。在以后的工作中我会更加强自身学习，提高自身素质。要坚持每天在多挤出一定的时间不断充实自己，端正态度，改正方法，广泛汲取各种知识，并把所学运用到工作中，在时间中检验所学知识，查找不足，提高自己，防止和克服辄尝浅止，一只半解倾向。争取把自己工作上的不足掌握的更加透彻，为服务一线工作做出更大的贡献。

最后感谢华联又给了我一次机会，我为自己能够在这样一家具有雄厚实力，发展如此之快的企业而感到骄傲和自豪。在

今后工作中我将加强自我管理意识，勇于开拓创新，不断提高自我能力，在企业领导的带领下使自己的工作达到一个更高的层次。以后我依然努力工作，我会用虚心的态度和饱满的热情做好工作，我信心百倍，一定要成为一名更优秀的华联员工。让我们携手共创友谊的美好明天。

## 蔬菜工作总结 蔬菜定植的工作总结篇六

### 一、完成工作方面

- 1、依据总公司软装设计部的设计规划，订定了采购清单、采购预算以及本钱估计，确保了下一步采购工作的顺利执行。
- 2、随从公司\_\_x下达\_\_市场进行泰式工艺品的调研考察工作，并完成了\_\_x□\_\_x□\_\_x□\_\_x□\_\_x五大项目的泰式工艺品的采购任务。
- 3、对20\_\_年泰国产品的采购原始单据进行了翻译、拍照并对产品的询比价都进行了复印留底，保持了材料的完整性，同时把材料录入电脑存档，树立产品信息库，以备随时查阅、比较，同时为后期的产品报价提供参考。
- 4、通过电话和邮件的形式与泰国物流公司以及供应商进行产品回货信息跟踪，确保我司所采购的产品在预计的光阴内到达。
- 5、工作中连合同事，能正确处置惩罚好与领导同事之间的关系，保持沟通，充分施展岗位职能，认真完成了各项工作任务，帮忙设计部的工作必要并依照设计部的标准实时与各供应商沟通和谐，尽最大尽力依照我司质量标准供应产品。
- 6、与各供应商树立并保持优越的关系，20\_\_年采供部增强了对供应商的治理，本着对每一位来访的供应商负责的态度，订定了《供应商信息表》，对每一位供应商进行分类挂号，

确保了每一个供应商材料不会流失。同时也利于采供部对供应商信息的控制，从而进一步扩张了市场信息空间。树立了合格供应商名录，在进行邀标报价之前，对商家进行和阐发，合格者能力进入合格供方名录、才具备报价资格。

## 二、工作不够方面

工作预见性不强，针对泰国采购的工艺品，没有实时做到与泰国物流公司保持相应的沟通和谐，尤其对泰国海关没有做到充分的了解，所以导致少部分产品在回货历程中遇到了一些障碍。

## 三、工作计划

- 1、继承共同相关部门完成各项目中所需软装饰品的采购工作。
- 2、树立完善的供应商治理体制。确保产品可以或许实时供应，随时关注市场变更，努力应用多渠道来低落本钱价格，节制质量。稳定现有供应商，并开拓新的、有潜力的供应商。优化供应商治理体制，并在工作中改进工作措施，积累经验。
- 3、共同仓管部，按期对产品库存进行盘点，控制好产品库存，并了解产品的出库环境，使采购工作不处于被动状态，实时清查库存凝滞品，并上报上级处置惩罚。
- 4、完善采购制度，职责明确，按章做事。严格按公司采购制度法度模范做事，做到公开透明。在采购前、采购中、采购后的各个环节中都主动接收财务及其他部门监督。有问题第一光阴反馈给上级领导。
- 5、树立产品价格信息库和产品价格监管机制，进步采购人员的自身素质和业务程度，包管货比三家，质优价廉的购买产品，削减工程本钱，进步采购效率，进步企业利润。

6、采购部除了日常工作外，多收集国表里各类作风的软装产品，精确把握采购信息资源，并且通过多渠道、多角度、多视听的阐发采购道路，做到实时弥补公司所需产品。

## 蔬菜工作总结 蔬菜定植的工作总结篇七

### 一、整体生产情况

我县是国家蔬菜产业重点县，现拥有\_\_、\_\_、\_\_绿园、\_\_县\_\_家庭农场四家国家级蔬菜标准园，20\_\_年1—6月我县蔬菜播种面积万亩、同比新增万亩，总产量达万吨，西甜瓜播种面积万亩，蔬菜质量安全抽检合格率达99%，生产形势良好，销售价格平稳。预计全年蔬菜种植面积万亩，产量达万吨，西甜瓜种植面积达到万亩，产量达到17万吨，力争全年蔬菜西甜瓜面积26万亩，总产量万吨，产值超10亿元。蔬菜面积较大的有\_\_蔬菜基地6000亩，倒桥蔬菜基地5000亩，三城\_\_蔬菜基地1000亩，西武蔬菜基地1000亩。

### 二、工作进展

1、标准园创建工作。滁州雷槽坊农业发展有限公司20\_\_年成功创建省级蔬菜标准园，今年上半年成功创建国家级蔬菜标准园，新建双层钢架式大棚182.3亩，集约化育苗工厂3.7亩，冬暖式大棚30亩在建，同时还建成了自身的产品检验室、农资仓库和商品化处理车间。整个基地按照统一品种、统一供苗、统一农资供应、统一培训指导、统一产品检验、统一产品包装销售的“六统一”措施开展蔬菜标准化生产，实现低毒和无公害农药的全覆盖。

2、落实奖补政策、扶植蔬菜合作组织生产。为了进一步促进蔬菜产业做大做强，20\_\_年11月县政府出台了《\_\_县促进蔬菜产业发展以奖代补办法》（\_\_办〔20\_\_〕192号），政府设立促进蔬菜发展专项资金，年资金总额不低于200万元，列入县财政预算，滚动使用，以后随我县经济社会发展逐步增加。

用于奖励我县新建蔬菜大棚、开展蔬菜技术、人才的引进和蔬菜标准化生产的企业和个人，同时土地规模流转、家庭农场等奖补政策陆续出台。20\_\_年我县继续执行政策，近期将对蔬菜产业申报进行统计、核实并兑现。

3、加强监督，确保蔬菜质量安全。一是开展高毒高残留农药执法检查，重点检查了\_\_乡、汭河镇、新安镇等蔬菜生产大镇集贸市场和蔬菜生产基地，打击销售和使用禁用高毒高残留农药行为；二是完善蔬菜农残检测体系，建设完成了\_\_县农产品质量检测站，已通过省级验收，并结合创建省级出口禽类产品质量安全示范区工作，增加了人员，加大了投入，提高了水平。全乡12个乡镇配齐了农产品质量监测设备；三是开展蔬菜农残例行检测，1—6月份共检测蔬菜样品1500个，检测合格率达到99%以上，实现了蔬菜产品质量上的提高；四是做好蔬菜“三品”认证，提升档次。

4、大力发展产业化经营。我委继续大力扶持发展专业合作组织，同时积极开展农超对接，建设了\_\_蔬菜批发市场，继续打造“\_\_”、“徽\_\_”、“\_\_绿园”、“雷槽坊”等知名蔬菜品牌。\_\_县\_\_蔬菜专业合作社在\_\_物流中心拥有固定摊位，还免除了摊位费，年销售额600万以上，同时被授予\_\_市菜篮子工程特定保供基地，同时与\_\_宁供集团签订长期采购合同。\_\_县\_\_蔬菜专业合作社和\_\_市、\_\_市等地华润苏果签订合同，年销售额20\_\_多万元，在来城建立了\_\_县首家公益性菜市场后又和滁州白云超市合作开展蔬菜直销。

### 三、下半年工作计划

1、伏缺期间蔬菜保供。为确保“伏缺菜”期间有充足蔬菜供应市场，我县提前谋划，加大“伏缺菜”生产基地的建设力度。全县建立\_\_村、\_\_倒桥村、雷官黄桥村、三城固镇村、汭河相官村、新安镇红桥村、新安镇双塘村等十个“伏缺菜”生产基地。6月份、7月份及时调整茬口适时安种。据调查全县安种伏豇豆、伏黄瓜、伏白菜、早秋毛豆、水芹、早

秋西红柿等蔬菜总面积达3000多亩，预计可生产蔬菜4500吨。从六月开始，我委结合“新型农民科技培训”在十个“伏缺菜”生产基地开展培训，推广“伏缺菜”生产技术，培训1000多人次，印发技术资料5000多份。

2、做好蔬菜政策性农业保险工作。为了进一步化解蔬菜生产种植风险，我县把蔬菜列入政策性特色农产品保险范围，此举有效地降低了蔬菜种植户的风险，深受蔬菜种植大户的欢迎，初步统计20\_\_年大棚蔬菜参保面积将超3000亩。