

# 2023年成本管理竞聘演讲稿(汇总8篇)

演讲，首先要了解听众，注意听众的组成，了解他们的性格、年龄、受教育程度、出生地，分析他们的观点、态度、希望和要求。掌握这些以后，就可以决定采取什么方式来吸引听众，说服听众，取得好的效果。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿下面我给大家整理了一些演讲稿模板范文，希望能够帮助到大家。

## 成本管理竞聘演讲稿篇一

下午好!

我叫xxxxx是初中物理教师，原办公室主任，今天竞聘的是书院校区教务科科长职务。

今天我想讲的是三件事：

第一，我为什么要竞聘教务科科长

理由有两个：一是我热爱xxxxx一中，有一颗想为学校多做事的心。大家有目共睹，我们xxxxx一中的领导班子是一个想干事、能干事、能干大事的班子，在这个班子的带领下，学校的教学质量、社会地位都得到了大幅度提升，我相信在班子的引领下，学校必将实现初中是品牌、高中有特色的办学目标。我和在座的每一位同事一样，为学校发展的宏伟蓝图而振奋，并且希望在最合适的岗位上为学校创品牌而奉献自己最大的聪明才智。第二个理由是我业务专，吃得苦，耐得烦，教务科正需要我这样的人去处理纷繁复杂的各项事情。作为一名物理教师，我独立主持过课题，获得课题研究成果奖；是长沙市的骨干教师，中学物理高级教师，xxxxx区物理教学理事，参加课堂教学竞赛曾多次获得国家级、省、市、区、校各级一等奖；参加工作18年，担任毕业班教学14年，历次毕业

成绩均超市线，这些经历使我能在课堂教学督查帮助青年教师尽快提高教学水平；另外，感谢学校的信任，我曾担任了三年办公室主任，办公室工作繁杂琐碎，件件事关重大，基本上是二十四小时待命，使我学会了做事之前先思考，工作之时不拖拉的好习惯，加上我生来吃得苦、霸得蛮，耐得烦，这为应付教务科从早到晚复杂多变的事情打下了比较好的基础。

## 第二，假如竞聘成功，我要做什么

我将在校长书记的指导下，和教科室紧密合作，充分发挥教研组、备课组的作用，借助各学科的带头人、骨干教师的力量，走进课堂，多作研究，让更多的教师体会教学的乐趣，继续发扬书院校区教务科处事严谨的优良传统和雷厉风行的工作作风，把学校的各项教学常规进一步落实，确保教学工作按照学校的总体目标有条不紊的进行。

我还要虚心地向教务科的其他同事学习，因为我知道经过彭主任和徐主任多年的辛勤培养，这个优秀的科室有许多放眼xxxxx区都不可多得的人才，我将会尽我所能，让科室的同事在各自的岗位上工作愉快，最大限度地实现自己的价值，又好又快地完成学校交给教务科的各项工作。

## 第三，假如竞聘失败，我要做什么

假如竞聘失败，我决不会灰心丧气，我一定会全力以赴地做好学校交给我的其他工作。因为，能和同事们携手并肩为xxxxx一中美好明天而奋斗的每一份工作，都将成为我生命中最美好的记忆。

## 成本管理竞聘演讲稿篇二

大家好！

今天，我站在这里，面对朝夕相处的领导和同事，心情非常激动。我本着进一步锻炼自己，为单位多做贡献的宗旨，参加本次xx(岗位)的竞聘。首先非常感谢单位，为我们提供了一个这么好的竞争平台，让我们可以在这里展现风采，同时，更要感谢这些来一直关心、帮助和爱护我的领导和同事们，是你们给予我信心和勇气，让我今天站到这个演讲台上畅想未来。

我叫x□今年x岁，在20xx年硕士研究生毕业有幸结识来到精炼厂。本是英语专业出身的我，对黄金交易这个行业了解非常浅薄，远也不知道在预计金价方面有那么多的高手通过自己的聪明才智为企业谋得了巨大的利润□20xx年6月1日，由于工作的需要，我被领导安排到了投资分析部，在这个部门，我经历从唯一员工到后来的三名同事，从刚开始的刘春晓做部门经理到后来的姜经理带领我前进，从刚开始对业务的懵懂不知，到后来深深爱上预测金价这个行业，不谦虚的说，我见证了这个部门的每一步成长。虽然说投资分析部从来没有真正的独立过，但与它同甘共苦的这么多年来，我已对这个部门对这个岗位有了很深的感情。

宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来，随着这些年的工作历练与学习充电，我的工作经验日渐丰富，理论知识日益扎实，我已具备充分自信担任x一职，能做好相关工作。

预测金价不外乎基本面和技术面两个工具。投资分析部成立之初，大半年的时间里我都是一个人呆在办公室，很多人可能会疑惑，你都在办公室里干什么。我可以告诉大家，正是这大半年的时间，让我更加直接地接触到了这份工作，也给了我更多的机会投入到研究基本面的工作中去。随着部门的成长，我又紧紧跟随交易部姜经理的带领，不断深入到我所热爱的工作中，研究黄金就是研究世界，基本面的分析可以说综合了很多门学科的知识，我可以为了一个金融术语，翻遍所有相关金融的教材。记得，当初为了学习金融知识，我

坚持在繁忙地工作中，利用生活空闲将所有的大学相关的讲课视频下载下来学习，凭着自己的努力，如今我已具备系统的金融知识及娴熟的业务技能。也让我更加坚定信念，只要是我认定了想学的东西，我一定是那个韧性最大百折不挠，能让所有人感动的人。

在以往的工作中，大家可以看到每个月我配合姜经理所出分析报告，我们可以毫不谦虚的说，我们做的分析报告，不管从准确性还有报告质量，都不输任何一家外聘分析机构，我们从对行情的回顾总结，纠错，本月需关注的重大事件，总结出可能影响金价的主线，力争做到分析的有力度和深度，力争做到有自己独立的想法，再纷繁复杂的市场中保持自己的清醒，而不是人云亦云，我们做的报告是有思想有观点有想法的。对希腊问题的关注，美qe3预期，美国经济复苏的力度均是我们长期关注的热点。虽然支撑一份分析报告最重要的是结论，也即是大家关心的涨还是跌，即使预测的不准确，我们也会积极纠错，分析总结出现失误的原因，因为只有这样，水平才会提高。大家可以从我们所做的分析报告感受到我们对金价预测的诚意。

技术面的分析是我的欠缺，虽然我一直坚持这方面的学习，但由于前期我全心地投入到基本面的分析中，在技术面的分析上入门较浅。但我深知技术分析的要义在于验证，书本上已有的理论一定要拿来验证，集合百家独成一家方位可行之道。技术分析是一门博大精深的学问，对行情的之道意义非凡，是最直接最直观的预测行情的工具。基本面分析的很多弊端可以通过技术面来弥补，因为之前我属于基本面派，对很多两者有机结合方为预测行情的可行之道。之前我对技术面的学习严重不足，现在也处于起步状态。在近期的行情预测报告，可能我所划的图形的技术派眼里稍显幼稚，但均是我自己的理解和总结，无抄袭成分，而且我在做分析时，我总是喜欢兴致勃勃地投入到基本面的工作中，然后再绞尽脑汁地挤出技术面分析，现在我发现其实做技术也同样非常有意思，对行情的预测更加直接和直观，因此如今我首先进

行技术面工作，第一步完成图形画作准备，再进行技术面工作。随着工作程度的日渐加深，我逐渐发现对各种技术图形走势的总结和纠错是一件很有趣的事，看似枯燥的技术理论其实沉浸于其中也同样能找到乐趣，在不断的分析判断然后验证的过程中，找出真正有效适合自己的技术分析工具，这个过程需要时间，也需要付出大量的努力，同样值得我们花时间和精力去研究，去钻研。

成绩属于过去，激情成就未来。回首过去，我所走过的每一步，都渗透着组织的培养，都凝聚着领导的关心，更有各位同仁的默默奉献。我想□x(岗位)不只是一个有吸引力的职位，更是一份沉甸甸的责任。如果领导和同志们信任我，我将从以下几个方面努力工作，为我们单位的发展做出更大贡献。

1. 保证每月分析报告的质量。保证对行情的区间判断和趋势判断较高的准确性，起到对自产黄金销售的指导意义。
2. 打造优秀的分析团队，做好对外的宣传，具备对内对外讲课开课的能力。讲课也不外乎有关预测金价方面也即是基本面技术面两个方面。
3. 从小量自产金卖起，锻炼自己对行情的预测分析能力，摸索出切实可行的销售策略。

成功是得到所爱的，幸福是爱所得到的！各位领导，各位评委，各位同事，面对着大家信任和期待的目光，我看到了希望的所在，同时也意识到压力 and 责任的所在，但都必将成为我们工作的动力。假如组织选择了我，我坚信自己有能力在x的岗位上做出更大的成绩。古人云：不可以一时之得意而自夸其能；亦不可以一时之失意而自坠其志。不论这次竞聘结果如何，我将继续勤奋学习、勇于实践，不断提高科学判断形势、应对复杂局面及配合全局的能力。进一步增强事业心、责任感和使命感，尽心尽责做好各项工作，为我单位发展事业添砖加瓦！

谢谢大家！

## 成本管理竞聘演讲稿篇三

大家晚上好！首先，我很高兴也很荣幸能够参加这次外国语学院学生会的竞聘。今天，我来这儿的`目的不是为了扬名，而是要为外院美好的明天贡献自己的一点微薄之力。

或许会有些人会暗自发笑：这小姑娘怎么这么自负！可是我想说，这不是自负，这是自信！一个人如果连自己都不相信，那么他就没有资格做任何事，即使做了，也很难成功！我之所以能够站在这里，大部分是由于我的自信！当然，能力也很重要，因为一个人的信心和能力永远是成正比的。所以，今天我充满自信的站在这里，认为自己有能力挑战主席团！

我热情开朗，有很强的亲和力，能与同学们打成一片；我认真负责，尽心尽力地做好每一件事，有很强的凝聚力；我敢于创新，进取心强，工作一定会充满活力，生机勃勃；我有强烈的为同学们服务的精神，为学校争光的思想。

从4岁起，我学习古筝，以良好的等级获得了江苏省音乐家协会古筝十级考核证书高中时期，我积极参加学校及南京市里各种活动，并获得令人瞩目的成绩。在xx年赴法访学中，曾有与法国学生共同主持联谊晚会的经历；在开学的新生英语演讲比赛中，我用自己的能力取得了第一名的好成绩；之后通过面试被纳入院学生会文娱部，并参加了学校组织的各种文艺活动，都获得了不错的名次。

自从担任班长一职后，我对班级事务尽心尽责，关爱同学，团结同学们解决班级遇到的一个个困难，不断学习探索管理办法，总结管理经验，丰富实践知识，正逐渐形成自己的管理风格，使自己各方面能力都有了很大的提高。从工作中，我学会了怎样为人处世、怎样学会忍耐，怎样解决一些矛盾，怎样班级各成员之间的关系，怎样动员一切可以团结的力量，

怎样提拔和运用良才，怎样处理好学习与工作之间的矛盾。

首先，我认为作为学生干部的我们应深入群体，收集信息，整理信息，反馈信息。为每个部门建立起部门档案。通过部门档案里反映的内容对每个同学的特长，爱好更深刻的了解，方便日后学生会工作的开展。协调好老师与学生、年级学生会与学校学生会、学生会与同学之间、学生会内部之间的各种关系。

其次，是把握全局。我会加强学生会团队建设，在同学心目中树立一个良好的组织形象，接受广大同学的监督，处事做到公平，公正，公开。同时，通过举办一些活动，培养各部门团结协作的精神，增强学生会的凝聚力。

学生会是一个集体，我们学生会每一个成员都要时刻维护学生会的优良形象，做好模范带好头。要时时以身作则，处处树立榜样，秉公办理各类事情，不能有丝毫的私心，要敢于批评与自我批评，善于听取不同意见，完善自己，促进工作。不但在同学们中树立自己的良好形象，而且要让同学们充分信任学生会，这一切要求我们努力努力再努力。当然，这一切都要首先从我自己做起，经得起检验与考验。

加入主席团，是一种荣誉，更是一种责任。我知道这条路上有许多挑战，但我自信我有能力担起这副担子，因为我的热情，我的毅力，我实事求是的工作态度。如果我有幸当选，我将以良好的精神状态，尽心尽责地管理学生会事务，使校园生活更加多姿多彩，真正做好本届学生会的工作！如果这次未能当选，我会一如既往地努力做好本职工作，同时积极支持学生会的各项工作。我也会一如既往地加紧学习，充实自己，提高自己，下一次我依然会来竞选。那时，再接受老师和同学们的检阅。

竞争给优胜者带来欢乐，但同时又给失败者带来痛楚，但我想无论我竞选成功与否，我都坦然处之，因为一个懂得竞争

真谛的人绝不会因为某次失利而耿耿于怀。

希望是自信的动力，自信是成功的源泉，我坚信，通过今天的洗礼，明天的我必将受益匪浅，在学生会的工作锻炼中，一只稚拙的雏鸟必将长起丰满的双翼。最后，真诚地请各位支持我，投我一票！

谢谢大家！我的演讲完毕！

## 成本管理竞聘演讲稿篇四

大家好！二是具有较为丰富的实践经验。自1999年调入职教中心开始，我最先从事信息处工作，深知网络化的信息产业在当今社会发展与学校教育教学及各项校务工作环节中的地位与作用，知道一名信息工作者的职责、任务和规范，明白信息工作者所必备的素质和要求，悟出一些搞好信息工作的方法策略。在今后的工作中，我将扬长避短、取人之长，补己之短、在成功的基础上扬弃，在成功的基础上完善，从而为我校的信息工作更好的成长与发展，做出自己应有的贡献。

三是具有较强的工作能力。我在日常生活和工作中注意不断地加强个人修养和行性修养，以“认认真真做人，实实在在做事”为信条，言行与各级领导保持高度一致，踏实干事，诚实待人。经过多年学习和锻炼，自己的综合写作能力、组织协调能力以及判断分析能力，都有了很大提高，我坚信自己能够胜任信息中心工作。

四是具有较好的计算机功底。自20xx年我决定培养自己的文学写作开始，家里就安装了一台配置较高的电脑。一方面研究文学的理论与实战，另一方面，也为自己学习计算机知识奠定了坚实的基础。从担任兼职编辑至今已近两年，每天在网上停留时间都要超过三个小时。目前，在word状态下，我可以娴熟的操作汉字的录入、文字的编辑与处理、文本框、图文框以及图片、文字的插入、飞入□photoshop的剪辑与处

理Windows状态下的排版以及网络信息的搜集、整理、剪辑等。相信不久的将来，我的计算机技术与能力还将有较大的提高。所有这些，都为我从事信息中心的服务工作提供了强有力的支持。勿须学习，或是少学习，即可投入到紧张的战斗中去。

五是具有较好的年龄优势。我正值而立之年，身体健康，精力旺盛，敬业精神强，能够全身心地投入到自己所热爱的工作当中去。调入职教中心的前几年，孩子小没人带，生活上有压力。现在，孩子一天大一天，对个人精力的耗费以相对宽松和减少。尤其值得提出的是：我爱人为了更好的支持我的工作，已经辞去了幼儿园班长的职务，由前勤教学转入后勤服务。同时承担起全部的家务和教育孩子的任务，成了一名全职的“职嫂”。这样，就使我完全的从家庭的琐事中解脱出来，全身心地投入到我校职业教育的信息工作中去。假若我能够竞争上岗，我打算从以下几个方面做好信息中心工作，提高信息中心的工作水准。

(一)科学规范地做好日常事务工作。学校信息中心承担着招生、就业、培训、联合办学、校企合作、岗前培训、信息搜集与整理等各项工作，是信息传递、学习落实、上下内外沟通的窗口，是学校教育教学工作的重要综合部门和前沿哨所，既要承担琐的事务，又要参与前卫职业的预测与分析。我将根据实际情况，认真落实岗位责任制，确保本职工作井然有序。

(二)及时传达贯彻学校的各项英明决策，加强专业能力，积极推进学校各项决策的落实。认真、科学地搞好沟通协调工作，避免互相扯皮、推委以及出现工作空档，确保以信息搜集为中心，各方面通力合作，默契配合，步调一致，共同完成信息引导工作。

(三)当好参谋助手，服务校长及主任决策。及时准确地掌握社会各方面的工作动态，及时地向学校领导反馈各方面的信息，注重调查分析，主动为领导献计献策，对各种情况进行

科学的分析和判断，为领导决策提供可靠的依据。对外广泛宣传学校，提高知名度，建立积极氛围，树立良好形象。

(四)加强个人修养，练好基本功。从事信息工作光荣而辛苦，需要有强烈的事业心和责任感，需要有较强的工作能力和工作艺术。我将不断地加强党性锻炼，坚决服从组织安排，言行与各级领导保持高度一致，自觉讲学习、讲政治、讲正气、讲纪律，顾全大局，维护学校形象，维护领导形象，主动协调信息中心全体工作人员的积极性，团结信息中心人员一道共同搞好工作，提高服务质量，力争在服务中显示实力，在工作中形成动力，在创新中增加压力，在与人交往中凝聚合力。

各位领导、老师，虽然我的年龄距离竞聘的标准欠缺了一岁，但王校长在全体职工大会上说过：坚决打破以人定岗，彻底实现以岗定人。我觉得，从微观的角度，就内因而言，我的能力适合在信息中心工作：主观上，我拥有强烈的愿望和企图心，我有信心、有决心做好学校信息中心工作；宏观上，就学校发展的全局而言，信息中心秘书网网址：一样需要我。我愿像一颗螺丝钉，拧在信息中心，埋在信息中心一个最微小的角落，为我校的信息工作作出微小的贡献——纵然点点滴滴，依然无怨无悔！我愿与大家一道，携手并肩，共创学校美好的未来，迎接三河职教中心辉煌灿烂的明天！

谢谢大家！

## 成本管理竞聘演讲稿篇五

大家好！

非常感谢领导给我这次展示自己的机会，今天我竞聘的岗位是熟食车间原料工序班长一职，我的报告分为三个部分。

我叫xx□毕业于周口商水一高，93年11月进入双汇，93--98年

包装车间从事装箱工作，98年底调到原料车间□xx年调到熟食车间至今。

作为一名班长，我认为一定要做到让领导放心，职工安心自己，无愧于此岗。班长，兵头将尾，在生产中是最基层的管理者，一定要做到上传下达，上情下报，保持信息畅通，再以班长要腿勤手快，嘴多说，有眼力，有发现问题，解决问题的能力，和职能部门多沟通，能协调生产中的难题，尽量做到防范未然，少出问题，少扣分，使生产顺畅。李总说过：说实话，办实事，敢担当。我觉得很实在，班组长少给错误找借口，俯下身去，脚踏实地的去干工作。

如果是成为原料组长，首先要做到以下几点：

(1) 做好周计划。对美洲的周计划认真核算，合理安排上架原料数量，杜绝反复解冻，以保证产品质量及原料利用率。

(2) 利用小班组会议，向职工灌输十大红线的重要性和不能跨越的条条框框，天天说，天天讲，让职工从思想上改变对质量的认识，让正确的操作规范成为一种习惯。

(3) 制定班组工作链，头发联保制度，让职工利用接班前5分钟检查自己所承包的卫生区域卫生，头发互查，然后再投入生产中，并在工作期间落实职工30分钟互检的效果，是否流于形式。如刚检查过头发，班长再去复查时，谁身上有头发，对联保人每次处罚5元。

(4) 安全工作不能忽视，对班组职工多讲安全知识，安全要点，本班组的安全注意事项，每天给他们讲一个安全事例，让职工真正懂得安全的重要性。因为“不知道”的后果是很可怕的！

(6) 人员管理。人家常说，家和万事兴，班组的管理业是一样。对于不同的职工，要用不同的管理方法，从而达到班组

的稳定性。

以上是我的认识和工作思路，何有很多的认识不到位和想不到的地方，希望得到领导的指导和启蒙。如果我竞聘成功，我会取别人之长补其之短，认认真真，兢兢业业的去配合马主任为首的熟食车间领导班子，把熟食车间原料工序修切班长一职干好，希望得到领导的支持和认可！

谢谢！

## 成本管理竞聘演讲稿篇六

大家好！

首先，感谢公司给我这次参与竞争的平台，感谢领导给了我一次自我展现的机会。今天我有幸参加营业机构所主任的竞聘，心里非常的激动。在此，我感谢领导、同事在工作中给我的支持和帮助，我将以自己的实际行动来回报营业机构所。

下面，做一下自我介绍：

第一、我诚实稳重，人缘好。

我这个人做事认真，诚恳务实。为人热情大方，善解人意，善于与各种类型的人沟通交流。工作中我能够服从领导，团结同事一起做好工作。我虽然不太擅言辞，但我天生一副热心肠，能够协同大家一起做好工作。正是我实在、诚恳的处世态度，让我赢得大家的好感。今后我愿与大家更加友好和睦地相处。

第二、我具有一定的工作经验和吃苦耐劳的精神。

参加工作十年来，我历经多次岗位的变迁，一步一个脚印，走到现在客户经理的岗位上。不同的工作岗位历练了我的工

作能力，增长了我的见识。我这个人做事严谨、认真，工作中无论事情大小，我都认真对待，不辞劳苦，把它当作一个学习和积累的过程。这培养了我一心为公，吃苦耐劳的精神。由于在基层岗位时间较长，我熟悉各种业务，这让我丰富了阅历，积累了经验，为我做好以后的工作奠定了坚实的基础。

### 第三、我有较强的业务能力和创新能力。

我参加工作以来不断熟悉各种业务，不论是出纳、会计还是客户经理我都认真做好，这使我的业务能力不断攀升。在现在社会里，创新显得尤为重要。我年轻，能够较快接受各种新的信息和知识，喜欢开动脑筋，发挥主观能动性，创新工作思路，不断提升工作能力，创造新的工作业绩。

### 第四、我具有较强的沟通、协调和管理能力。

自从参加工作以来，我任职不同的工作岗位，每到一处，我都积极沟通、协调各种关系，发挥自己桥梁和纽带的作用，使各项工作有条不紊地顺利开展。在我这两年担任客户经理期间，我学到了许多新的知识和工作方法，工作由不熟悉到熟悉，提升了我的管理能力，为我做好以后工作奠定了良好的基础。

### 第一、做好对外服务工作。

“工欲善其兵，必先利其器。”今后我将做好服务这一利器。针对当前其他银行在努力提高优质服务与我行争抢优良客户，和我行地处口岸，边贸发达，个体私营老板较多的特点，我将在营业所内现有人员的基础上，合理安排，全面整合资源，做到柜台内外工作各有侧重，通力合作，柜台人员提供优质的服务，柜外对优良客户实行差别服务，针对不同客户需求，提供不同的金融产品和服务，满足这些客户多方面的金融需求。同时，为激发员工积极性，拿出部分效益费用成立中间业务专项奖金，坚持“谁营销，谁得益”的原则，奖励直接

产生效益的营销人员。此外我还要用一种钉子精神，盯住有合作意向的优良客户，让他们充分了解我们的服务热情和工作诚意，用良好的服务吸引他们，成为我们的老客户，并产生链式效应，带来更多的新客户。

## 第二、搞好团结，加强营业机构队伍建设。

今后我将努力使营业所里的员工组织成一支素质高，作风硬的高素质队伍。培养、爱护，支持员工的工作。针对当前工作状况，我会进一步健全各项管理制度，加强管理监督的长效机制，提升人员综合素质，增强核心竞争力，使我们的事业蒸蒸日上。

## 第三、抓好内部管理、做好日常工作。

作为一个营业机构的主任，我会努力完成上级行下达的各项指标任务，做好客户的维护工作，我工作的基本思路是抓住优良客户，稳定中小客户，优良客户是我们利润的保证，中小客户是我们稳定的基础。工作中我会搞好团结，协调好工作关系，以一个团队精诚合作的精神，开创我们工作的新辉煌。

在内部管理方面，我将以身作则，打铁先要自身硬，先从自身做起，严于律己，自己提高了，才有说服力，此外要关心员工，充分调动大家的积极性，共同做好工作。及时了解发现问题和大众的需求，把问题解决在萌芽状态中。

古希腊哲人说：“给我一个支撑点，我会把地球支起”，这是对生活的自信；而我现在要说：“给我一个机会，我会干出我的光彩”，这是我对生活的热爱和对事业的无尽追求。我也深深地知道：此次竞聘意味着有一部分人会成功，而另一部分人会落选。对此我将以平常心来面对。此次竞聘，无论成功失败，我都将以此为新的起点，更加努力工作，勤奋学习，迎难而上！

我的演讲完毕，谢谢大家！

## 成本管理竞聘演讲稿篇七

法学界曾经评价主诉检察官制度改革是“对抗和危机的产物”。面对法官手中的法槌，律师身上的法袍，我们用主诉检察官的名号，代表公诉人的威严，并且在仪式化的背后，强调名符其实的素质。因为，他的职称，肩负着社会对司法的信任！他的胸前，凝聚着法律和检察职业的尊严！

我认为，“主诉”的“主”可以解释为“主导追诉程序、主办疑难案件和主持业务管理”，而“诉”则包含了“诉讼的质量、效率和责任”。

主导首先要充当“法官之前的法官”。用庭审的标准，对罪与非罪、此罪彼罪、罪轻罪重进行相对独立的法律判断，把指控的准确率作为办案的生命线；其次，要成为引导侦查的行家，强化提前介入、追捕追诉和补充侦查等配合制约机制，圆满完成举证责任；第三，要为案件的“快侦、快诉、快审”发挥积极作用，例如减少退补和延期审理、用足用好简易程序和普通程序简化审等等；最后，鉴于法律监督机关的宪法地位，主诉检察官还要扮演好“法官之上的法官”，用正义之剑，维护公正的天平！

作为公诉部门的业务核心，主诉检察官应该在主办重大复杂疑难案件中展现驾驭各种刑事法律政策问题的才能；在还原案件事实、纠正违法侦查、粉碎伪证翻供、驳斥歪理辩护的较量中树立检察职业的权威；在打防结合和综合治理的协作中实现公诉的法律效果和社会效果。

检察改革要求淡化行政色彩、增强司法属性，作为公诉部门的业务领导，主诉检察官应当着重在拟定提审提纲、组织案件讨论、签发法律文书、制定庭审预案等关键环节上加强对助手的业务管理，在明辨是非的唇枪舌战和法理思考中把自

已培养成专家型的检察人才，在监督、竞争、合作的氛围下打造一批职业公诉人中的精英骨干。

主诉检察官是责、权、利高度统一的法律职务。自由裁量权的运作是一个严守办案规则、严把审批权限的过程。处理好和检察长、检委会、科长的职权关系，关键在增强独立定案的信心，克服担心错案追究的保守心态。当好主诉检察官，缺不了强烈的政治荣誉感和高尚的职业道德，离不开刻苦的理论钻研和丰富的实践磨练。除此之外，我认为，还必须象第一公诉人方工那样，“不喜欢交际”，远离诱惑，甘心寂寞，让“距离产生公正”。

我在设计检察人员分类管理试点方案时，把主诉检察官作为检察官序列中的最具专业含量的精英分子，把主诉检察官办案组作为未来检察权运作的典型模式。成为其中的一员，是我不悔的执着。

## 成本管理竞聘演讲稿篇八

今天，我竞聘的岗位是图书馆馆长。我的演讲将从以下几个方面展开。

1、政治方面：我能够认真贯彻执行党的路线方针政策，有较强的组织观念和全局意识，热爱图书管理这项工作，这是做好工作的基础。

2、工作业绩：在从事图书管理工作的十几年当中，我可以问心无愧的讲，我为学校图书，阅览室的发展做出了应有的贡献，如：原蒙师的阅览室可以说是在校领导的支持下是我一手创建的，报刊杂志从无到有，从开始的几十种到现在两校合并后的上千种，按我的设计制作的书架一直沿用到今天，尤其在xx年两校合并时对于堆积如山的图书进行图书整理工作时，我即当指挥员又当战斗员，带领同志们从事图书分类编目工作，我将所学的业务知识运用于实际工作当中，按照

《中国图书分类法》的要求建立起符合学校标准化，规范化，适应学校教育教学需要的图书馆。按照规范化，标准化要求起草了各业务环节上的工作细则，岗位责任制，借阅规则，库房规则等等。对图书进行了科学管理，带领同志们迅速的完成了图书，阅览室搬迁合并工作。当然，这当中学校领导给了我大力支持，图书馆的同志们跟着我吃了不少苦，挨了不少累，正是由于这种团结奋斗的实于精神才使图书管理工作受到了师生们的认可。本人也连续三年年终被评为优秀。

3、我具有适应工作需要的知识和业务。我系统的掌握了图书馆学及其相关学科的基础理论。专业知识和技能，在做好业务工作的同时我还学习了专业知识，并且撰写的《试论师范学校图书室工作的重要性》一文获市级一等。

4、我具有多年的图书管理工作经验和组织协调能力，在工作实践中，充分发挥各类人员的作用。团结同志一道工作，这些都是我做好今后工作的精神财富。

1、本着改革创新的精神，重新审视以往的工作，找出差距和不足，按照学校要求和各项指示精神，抓好工作，为适应学校发展需要的图书馆而奋斗。

2、拓展服务功能，加大服务力度，为学校的教育教学和读者服务，是我们图书馆的宗旨和价值所在，在知识信息大量涌现，计算机技术飞速发展的今天，我们要不断改进和提高文献信息服务的方式和手段，如：搞好信息服务定期走访各科室，读者座谈会，广泛听意见，使我们的工作更紧密的贴进教学科研部门，更好的为师生服务。另一方面我们充分利用计算机进行书名，着者，分类，主题□isbn的检索等多种方式，不断提高学校存取传输能力，为教育教学服务。

如果我能够得到同志们的认可和校领志的批准，我会承担起这个责任，我将以饱满的热情投入工作，做到百尺竿头更进一步。我的演讲完毕，谢谢！