

# 最新公司年会领导致词(汇总8篇)

请示也是一种显示尊重和团队合作精神的表現，它能够让我们更好地与同事和上级沟通交流。请示的开头应该简明扼要地说明问题的背景和目的，吸引读者的注意。请示范文是一个学习和提高自己写作能力的好材料。

## 公司年会领导致词篇一

各位来宾、各位同仁：

大家好！

非常高兴又一次在这团圆、喜庆和开心的场合当中与大家欢聚一堂，共贺新春。时间过得飞快，我们已悄然告别了成绩斐然的20xx年，迎来了充满希望的20xx年。过去的一年，是公司发展历史最令人鼓舞、令人振奋的一年，也是我们在座各位创造历史、书写历史的一年。公司取得所有的成绩都凝聚着在座各位员工的心血和汗水，是全体员工同心协力、无私奉献、团结拼搏的成果。在这里我要感谢大家一年来的辛勤付出和努力，感谢大家的支持。

20xx年的成绩已经成为了历史，展望20xx年，我们的任务更加艰巨，一是规划明年的工作，打造幸福企业。二是关于成立环祥集团。随着企业发展的壮大，就要追求一种目标、一种文化。不光要提高经理的收入，职工的收入也要提高，并且职工的幸福指数也要提高。打造幸福的企业，作为一个愿景、一个目标，首先需要建立一个儒雅的团队，每一个员工要做儒雅的员工，从我做起，从高管做起，人人参与，培养个人的良好品德。个人具有了良好的品德，企业才有良好的品牌形象，才能自觉承担社会责任，才能完成打造幸福企业的使命。希望所有公司的同仁能够卸下历史的成绩和压力，携手共进，在新的一年里不断跨越，再创新的辉煌。战略决定

方向，细节决定成败。20xx年我们将继续完善优化产品结构，加强销售、合作等方面的管理，为客户提供多方面、多渠道的服务，通过各部门全力合作，稳步实现共赢。逐步成为真正的集团公司。

公司要持续发展，需要我们每个人每天每月每年兢兢业业，同心同德，创新进取。对于每位员工，我主要强调三方面的内容，希望大家能够凝聚力量，全力以赴，共铸我们辉煌的未来。

## 一、联袂发展，合作双赢。

对于我们来说真正的赢是双赢，这里包括三层意思：

1. 公司与客户的双赢，即通过实现顾客的价值来实现公司的利益。
2. 公司与员工的双赢，通过建立行之有效的人才培养体系，推动公司的发展。通过每一位员工的努力，凝聚团队的力量，保证日常各项工作的顺利开展，从而更好的推动公司的发展历程。同时，公司将在20xx年着力企业文化的建设，把xx集团的文化理念，与发展战略相结合，促使企业理念真正落实到企业的经营与管理之中。
3. 公司与社会的双赢，通过投身社会公益事业，提供就业机会，树立环祥集团良好的社会形象，为社会的发展做贡献。

## 二、和衷共济，携手共赢。

“天时地利不如人和”，只有同事之间的关系融洽相处，我们工作起来才会更舒心，每天才会过得更有意义。“当工作是一种乐趣时，生活是一种享受；而当工作是一项义务时，生活就成为苦役”，同事之间若有良好的关系，将有利于大家的工作和生活。

### 三、做人之本，成事之基。

我们常说“做事先做人”，它就是指要成就一番事业，首先要有好的品德。的确，学会做人是成事之道，“得人心者得天下”，人品人格是谋事之基，一个人若要成功，首要问题就是学会做人。“善待别人，就是善待我们自己”，懂得尊重别人，懂得互谅互让，懂得爱护集体，懂得勤奋努力。每一个人生活在现实社会中，都渴望着成功，而且很多有志之士为了心中的梦想，付出了很多，然而得到的却很少，这无疑对做人做事提出来更高的要求。每一个成功的人背后都有着责任的身影，责任可以使人坚强，责任可以激发潜能，在一定程度上，责任承载着能力。一个充满责任感的人，才有机会充分展现自己的能力，才能争取到更多的机会，才能更好地走向成功。在这个世界上，有才华的人很多，但是既有才华又有责任感的人却不多，只有拥有责任与才华，才能更好地立足于社会。我期待环祥集团因为有你而自豪！

“携手共赢，共创美好的未来”。我相信，有在座各位员工的信心和努力，有大家团结协助、不断创新的团队精神，必将开启环祥集团新的发展篇章，使公司取得更加辉煌的业绩，相信我们在座的各位，也能够收获更多的成功和幸福！最后，值此新春佳节来临之际，我也代表公司向全体员工拜个早年，祝大家在新的年里工作顺利！身体健康！阖家幸福！

谢谢各位。

小编推荐更多相关的文章阅读：

1. 企业年会领导发言稿
2. 最新羊年公司年会领导感谢发言稿
3. 公司年会领导发言稿

4. 公司年会领导发言稿
5. 保健品企业年会领导致辞发言稿
6. 猴年公司年会董事长发言稿
7. 公司董事长20会发言稿
8. 企业2016年会董事长发言稿
9. 公司领导2016年元旦晚会发言稿
10. 公司2016年元旦文艺晚会领导发言稿

## 公司年会领导致词篇二

亲爱的各位同仁：

大家晚上好！

今天，站在这里，灯光闪亮，人声鼎沸，人人喜气洋洋，处处欢声笑语，这是我们xx集团辞旧迎新的新春酒会。20xx年，正好是公司迅速头十年，我们亲自见证了世纪的前十年，也见证了xx集团十年发展，积累下来的今日之硕果。十年前，我们刚刚起程，十年后，xx品牌，享誉业内，我们已经发展成为一个医疗行业内的企业！

丰收的时刻，不忘过去辛勤洒下的汗水，庆功的当下，我们放眼明天的美景！集团能够取得这样的成就，与大家的努力是分不开的。过去的一年，集团在各项业务上均取得了可喜的成绩，各个分公司都有不小的进步。这一年，我们又喜添新丁，xx成为我们这个大家族的新生力量。新的一年，将会有更多的新生力量加入，我们xx集团的队伍将会越来越壮大！

新的国家政策，开放了民营医疗行业广阔的发展空间，这意味着我们将拥有更广阔的市场，抓住机遇、抢占市场、超速发展，将我们xx的事业推向下一个巅峰！

今夜把酒庆功，明朝征战沙场，我预祝大家新的一年事业更上一层楼，也祝我们xx集团新的一年再谱新的乐章！

谢谢大家！

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

## 公司年会领导致词篇三

首先，感谢今晚到场和没到场的客户，感谢今晚到场和没到场的伙伴，感谢今晚到场和没到场的员工家属，感谢今晚到场和没到场的离职员工，感谢今晚到场和没到场的好朋友们，当然，更要感谢我的家人和我的同事们！

今晚在座的所有人都是我的“领导”，我简单向“领导们”汇报一下xx的现状，目前我们的服务网络已经覆盖了全国所有省份，拥有近xx家的加盟伙伴和xx多名电脑服务工程师，

可以肯定的说□xx的网络规模已经中国第三方最大的电脑服务商□xx连锁商标品牌也于两年前在国家商务部做了备案，虽然公司已经成立十年，但xx全国连锁才短短四年时间，我们能在四年内取得这些行业地位，与在座每个人的支持与努力是分不开的。

对我本人来说是非常重要的而且值得纪念的一个年份，不仅仅是我的本命年，还是我的“双十年份”：结婚十年和创业十年。结婚十年的“后果”就是我和老婆都不再年轻了，而回望十年的创业历程，从当年35个人到现在100多人，一路走来确实有许多故事，但如果你要问我这个过程难不难，我觉得不容易但也不算很难。说不容易，是这十年来我也遭遇了不少挫折，说不算很难，是因为我有一颗蜗牛的心，虽然走得慢点，但走得很专注，也没有迷失方向，更不会放弃目标，因为有人说过“伟大是熬出来的”，所以，凡事一旦“下定决心、真正用心”就不会太难。

今晚，我邀请了一些离职员工代表来参加我们的晚宴，虽然因为客观原因未能全部邀请，但我确实应该感谢他们，因为他们在过去十年的发展道路上，为公司提供了自己力所能及的帮助，也推动了公司成长，虽然他们今天因为各种各样的原因离开了，但我没有理由不去感谢他们，以后每年的年会，我都希望他们能抽出时间与我们一起共度美好时光，分享我们的喜悦。

今晚是happy的时光，但我还是想给我亲爱的同事们提一个有点不合时宜但居安思危的建议，如果我们不能从开始，持续提高自己的“技术水平”，提高自己的“服务速度”，提高自己的“服务规范”，真正让我们的客户享受到五星级的“服务品质”和“服务体验”，真正“让每一个客户都用好电脑”，那我们终有一天会失去今天在场的客户，而一旦失去客户，我们就谈不上美好未来。

所以，如果你想让在座的客户明年继续和我们坐在一起，如

果你想让我们的客户愿意告诉更多的客户我们是电脑服务行业中做得最棒的公司，那么，请从现在开始，就为客户的100%满意度全力以赴，就改变自己的不足，把服务做到让所有客户无可挑剔，让所有客户年年岁岁都乐于依赖我们。

神马也不全是浮云，而心想才能事成，如果你希望自己的人生能够成就不凡，如果你希望我们的事业未来大获成功，如果你希望与公司共创未来十年辉煌，还是从此刻开始，你就要用心地做好每一天平凡而琐碎的工作，或许，我们永远做不到完美，但我们可以拥有一颗追求完美的心！

希望在座的每个人都度过一个愉快的夜晚，希望我们的努力能让上天福佑xx□让我们为幸福而干杯。

[公司年会领导致辞]

## 公司年会领导致词篇四

各位来宾各位同事们：

大家晚上好！

今天是我们公司的年会，我感谢大家能够来到年会现场，在这里我们共聚一堂，我作为公司的负责人，我感触很多，未来的一段时间肯定还是会出现更多的事情，回顾我们的这一年有困难，也有收获，我当然是希望能够继续报这些好的习惯保持下去，对于我们每一位\_\_的员工来讲这些都是应该做好的，我感激大家的付出，也感激我们的所有人的对公司的热爱，我们是一个大集体，现在到了这年终大家坐下来一起收获是非常有趣的事情，在新的一年里我们万众一心，当然也需时刻解决问题，继续为公司美好明天奋斗。

回顾这一年来我们公司也是取得了一些成绩，我们公司在某些领域也是取得了提高，这绝对不是说说而已，我们每一个

人都应该主动地承担起这份责任，在工作当中这些都是应该继续落实好，保持稳定持续的工作状态，能够让我们在未来的工作当中继续发挥自己能力，公司一年来经历了很多困难，但是都是已经过来了，一路走来大家都是见证者，大家都是公司的开拓者，我们公司虽然现在发展的不是很大，在业内也仅仅只能是中游，我们的业务还是有待提高，有待扩展，这一直都是公司一直以来的发展方向，虽然说我们取得了不错的成绩，虽然说在过去一年的工作当中，公司正在朝着目标一步步的`靠近，但是任重而道远，我希望大家能够共同背负起这份职责，公司也会在未来的发放更多的福利，这一直都是公司的初衷所在。

我也很感激各位来宾，感谢我们的合作伙伴，在未来的工作的当中我们一定是会越来越好的，这份工作我们是需要继续保持下去的，合作是共赢的，一年来我司的成长与进步都是离不开各位合作伙伴公司的支持，我们一同在过去的一年取得了不错的成绩，我是非常原因继续在新年的一年在业务上面我能够继续加强沟通，在工作上面我们能够达成更多的共识，对于现阶段我们的合同我希望大家能够更进一步，我们的在过去的年是非常愉快的，虽然说在合作的过程当中也会出现一些小插曲但是那都不是非常重要，重要的是我们的之间的合作默契，能够有一个好的工作默契这是非常的珍贵的，我们在下阶段一定会继续保持，也会让合作更进一步，感谢来到我们的公司的年会现场，我已经很期待新的一年了，最后预祝这次年会圆满成功。

## 公司年会领导致词篇五

尊敬的. 各位领导，各位来宾，公牛大家庭的各位同仁：

大家下午好！

非常高兴我们在这里欢聚一堂，回顾过去一年的成绩，表彰先进，展望未来，共贺新春！在此我谨代表集团，对各位的

到来，表示热烈的欢迎和衷心的感谢！

过去的20xx年，我们都深刻感受到了市场的变化和竞争的加剧，遭遇到了许多的挑战。我们通过产品创新、营销创新和管理创新，克服了外部环境的不利影响，取得了可喜的成绩。全集团总营收比上一年同期增长22%，转换器、开关□led□数码和电商事业部均出色地完成了预定的销售和营运目标。转换器事业部在完成减少渠道库存任务的基础上，实现了稳定的增长，行业领导者地位进一步加强；墙开事业部，出色完成了50%的全年增长目标，销售额达到了第二名的两倍以上，行业领先优势进一步扩大□led事业部销售业绩突破了两亿元，取得了260%的增长。仅成立八个月的数码事业部，也实现了2.1亿的销售，完成了销售目标的119%。电商事业部全平台销售较去年提升79%，总销售额突破了八亿元大关。在这里，我谨代表集团对全体同仁的辛勤付出表示衷心感谢，也感谢各级领导和合作伙伴的大力支持，谢谢你们！

过去的一年，我们不断加强产品创新的力度，完成了新国标产品的全面升级，并推出了一大批技术与工艺领先，又深受消费者欢迎的新产品。如：钻石纹理开关、大板幻影开关、精品led筒灯、防过充等数码配件系列产品，尤其是魔方usb插座和金属车充产品上市不到一年，就分别成为电商同类产品的冠军和第三名。新产品的卓越性能和精致做工得到了消费者的高度赞扬，大大提高了公牛品牌的美誉度。

过去一年，我们持续打造核心竞争力：在基础设施建设方面，完成了国内最大的墙开生产基地和自动化立体仓库的建设；在品质体系建设方面，成立了集团质量管理中心，全面系统的构建品质管控体系；在信息化方面，实施了b2b电商、全面预算管理等一系列项目，显著地提高了运营管理的效率和质量。与此同时，通过成立公牛大学，强化人才培养和梯队建设，为未来快速发展奠定人才基础。

过去一年，我们加强了自主品牌的海外出口业务，在完成布局印度、菲律宾和老挝等市场的基础上，开始全面拓展东盟市场，并且通过成立跨境电商部门，开拓欧美等海外发达国家市场。

过去一年，我们积极打造企业软实力工程。通过开展“安居乐业”工程等一系列员工关爱活动，增强了企业的凝聚力；同时，我们也积极履行社会责任，通过设立“武汉大学阮立平教育基金”“复旦大学教育基金”等，持续为各项慈善事业贡献自己的力量。

成绩属于过去，未来仍需努力。20xx年我们将继续在传统民用电工领域扎深根基，重点发展led照明和数码智能物联产品。通过新国标实施和产品全面升级，持续巩固转换器行业领导地位。墙壁开关通过强化对精装房和装修公司的渠道开拓，实现墙开营销的全渠道覆盖，进一步扩大领先优势。通过丰富led灯的产品线，努力打造基础led照明引领者的形象。通过推行配送访销模式，在全国快速建立数码渠道体系，为数码业务的发展奠定坚实的基础。

未来的企业一定是服务型的企业，我们将通过信息化和大数据管理，践行以客户为中心的大服务理念，为实现企业的可持续发展做好充分准备。

各位同仁，让我们共同努力，为把公牛打造成“国际民用电工行业的领导者”而不懈努力。

最后，值此新年来临之际，提前向各位拜个早年，祝大家在新的一年里身体健康、工作顺利、阖家幸福。

谢谢！

## 公司年会领导致词篇六

各位同仁：

家上午好!时隔一年之久，今天，我们又齐聚一堂，共谋发展，内心激动非常，感动万分!在此，我谨代表xx集团和即将在x市成立的xx生物科技有限责任公司向家致以最最诚挚的谢意和敬意!感谢你们在过去的一年里，为公司的发展不遗余力，出谋划策。可谓披星戴月，劳苦功高!公司能有今天的发展，与你们的努力是分不开的!同时，特别感谢家对我的助和关心!

xx集团重庆营销服务中心自去年成立以来，至今也一年有余，在过去的一年里，我们并肩作战，同欢苦，共荣辱，有很多的辛酸和汗水，也有很多的收获和快乐!最为宝贵的收获是培养了一批公司骨干人员，汇集了一批你们这样的销售精英和营销高手!看到你们，我就看到了公司的希望，不禁遐想起公司的未来，有你们在，我坚信!有任何的困难我们都可以克服，有任何市场我们都可以做好!公司的明天将充满无限希望!

过去的一年，有太多太多的故事，值得我们追忆，回想当初来到xx□我可以说的是一无所有，只有一名员工，几千块钱。有的只是坚信自己会成功的信念，以及一往如前的无畏的勇气。市场一片空白，营销模式一片陌生，很茫然、很无助。一切都是从零开始。我至今依然记的，40几度的高温天气，我和在xx市，为了找到一个客户，徒步走了5个多小时，从上午走到下午，没有喝一口水，没有吃一口饭，结果那个客户还一盒药都没有定。短短两个月，我走遍了几乎xx市所有的客户!终于把市场打开了，用我们的汗水和诚信，建立了良好的口碑，才进入了良性循环，才有了后来的长寿市场、忠县市场。才有了我们现在坐在一起的所有同事。回想往事，感慨颇多，为了公司的发展，我们有很多的同事付出了很多，虽然，现在有的同事没有在公司上班了，但我依然怀念他们!依然感谢

他们!

过去的一年中， we 有过太多的失败，也有过很多的成功。总结过去，展望未来。我们需要的不是沉醉于过去的些许收获，更不是懊恼于过去的点滴不足。我们需要的是认真总结，深刻思!共同创造更加辉煌的明天!

下面，我将我谬去一年以来公司所存在的一些问题简单作一下总结，希望家共勉!

公司的收获与成功:

一、在过去的`一年中，公司产品在市场上从无到有，从滞销到畅销。知名度、美誉度不断攀升。截止到6月30日，我们三个市场，共实现销售回款160多万元。客户九千多家，其中，建立稳定供销关系的近三千家。产品也有原来的16种增加到现在的20几种，并且以后还会逐渐增加!我们充分看到了市场的潜力，也看到了xx集团和我们的发展。

二、在过去的一年中，公司员工队伍从最初的一个，发展到今天的几十人，员工队伍不断成长，销售额更是节节攀升。涌现出一批的优秀员工和优秀骨干，为公司的后续发展提供了可靠的人力资源保障。我们不但完善了我们的管理制度，还完善了我们的企业文化，并且还将不断努力，不断完善，努力为家创造一个好的平台，一个快乐和谐的工作环境。

三、在过去的一年中，营销模式从陌生到熟悉，从不了解到应用自如，并且，在家的共同努力下，我们创新了很多营销模式[]xx年十月十日中秋感恩活动更是创下垫江之最[]xx之最。每每回忆至此，就不禁感到非常自豪，因为我们有一个团结的团队，创新的团队，这也正是我公司最为宝贵的财富。

四、现在的我们，更是得到了xx集团总部的力支持，得到了王总和李总的力助，公司总部不但给了我们300万的信用担保，

还给了我们更多的市场。我们有蓉药集团这样一个好的平台，有总部力的扶持，是没有理由做不好的。

过去的辉煌也都成为过去，人的眼睛是长在前面的，不是长在后面，现在的我们，最应该做的是做好以后的工作。保证我们曾经犯过的错误不在出现第二次，有鉴与此，我跟家开诚布公的总结总结我谬去的一年来的所犯的错误的，也许，这些错误在多数人看来都是情有可原，难以避免。也有人说责任不在员工，在领导。是的，我也很认同这种说法，过去的所有错误，责任的确不在员工，也不在经理，而在于我自己，如果我不出差，不担搁这段时间，所有的错误是不是都可以避免呢？所以，今天把这些过去的失误指出来，并不是要追究哪一个人的责任，而是要家共勉，共同思。同样的错误不能再出现了，绝对不允许出现。

最后，预祝我们的公司在新的一年里，更上一层楼，再创佳绩！谢谢家。

## 公司年会领导致词篇七

各位来宾、各位同仁、各位家属、女士们、先生们：

向长期在幕后为公司的发展事业默默奉献的所有家属致以崇高的敬意和由衷的感谢！

即将过去的一年，是公司实施五年战略规划的第一年，是继往开来、稳固基储抢攻市场的要害一年。

全体员工紧紧围绕“以市场为导向的产品、技术及服务”战略，艰苦创业，高歌猛进，铸就新的辉煌：20\_\_年，公司共生产各类产品近万台。

共推出和改善电能表、终端产品及主站系统软件产品余种。

20\_\_年，公司实现销售收入突破亿，比20\_\_年的亿增加收入亿，增幅高达。完成外贸出口万美金。

至此，公司连续4年增长率超过40，实现了跨越式发展。公司荣登美国福布斯中文版杂志20\_\_中国潜力100榜。

20\_\_年，我们还会继续荣登20\_\_年中国潜力100榜。

公司销售市场继续扩大，已在全国21个省建立了驻外销售办事处，20\_\_年，市场竞争异常激烈，产品价格非凡是电能表价格大幅下降，业内同行经营业绩普遍不佳，公司取得的这一成绩，来之不易，它凝聚着我们公司全体员工的辛劳和汗水。

我们向工作战斗在销售、产品推广、项目工程、市场服务第一线的同仁们致敬，我们向工作战斗在车间生产第一线的同仁们致敬，我们向技术中心、销售中心、产品技术部、工业设计部、生产制造部、品保部、检测中心、企业治理部、采购部、财务部、办公室、人力资源部、车队等所有从事技术、治理、行政的同仁们致敬。

20\_\_年，是我们实施五年战略规划第一阶段的最后一年，做好20\_\_年工作，对公司发展极为重要。20\_\_年，国家宏观能源政策走势及国家电网公司、南方电网公司电力营销工作安排对公司产业发展十分有利。

一是两步制电价的执行范围会扩大到除居民和农村外的所有动力用户。

二是国家电网和南方电网十分重视电能计量工作，将继续加大对电能计量装置的投入。三是电力营销现代化建设工作进程加快。这将为我们公司的电能表、用电现场服务与治理系统等产业带来一个难得的发展机遇，我们要紧紧抓住这一机遇，实现公司健康、稳定、持续发展。

困难与期望相伴，挑战与机遇并存。20\_\_年，在公司内部，多年来的高增长产生和积累了很多问题和矛盾。

我们急需解决这些问题和矛盾。在公司外部，低价无序的市场竞争将会更加激烈，电力采购集约化步伐加快将会影响市场格局，市场需求多样化需要更多品种、更多规格产品的支撑。业内大企业大竞争局面已经构成。要实现公司做专做强，我们任重道远。

20\_\_年，我们要以战略的思路把握时代赋予的新机遇，我们要以全面的眼光审阅新的市场变局，我们要以坚定信心，再创辉煌！

## 公司年会领导致词篇八

尊敬的各位领导，亲爱的员工、朋友们：

大家好！

瑞丽祥和的xx年即将姗姗走过，激情勃发的20xx年即将到来。值此佳节到来之际，我代表公司领导班子，向全体员工和一直支持我们的朋友们，致以新年的问候和祝福，祝愿大家在新的一年里，身体健康，工作顺利，万事如意！

高度决定视野，角度改变观念，尺度把握定位。纵览公司的发展，衡量企业的长短有两把尺子。第一把是纵尺。用这把尺子量，走过的xx年里，特别是近几年取得了前所未有的成绩，值得自豪。第二把是横尺，即是横向比较。用这把尺子量，就会看到与我们同期发展的企业的巨大进步和成果。就会在比较中看到xx还有很多不足。

在过去的20xx年，作为公司的第二个十年的创业阶段，也是三五计划的开始，按照三五计划中将置于市场经济及国家经济发展的大局中来定位的要求，我们感到前所未有的使命感

和紧迫感。所制定的五年战略发展纲要定位是科学务实的，而且要求高，特别是优化集团核心业务，提炼企业的核心价值观和文化，增强集团的核心竞争力，加强品牌建设，要把加快的资本化进程作为五年发展战略的核心内容必须完成，从而使我们的团队真正分享到发展的辉煌成果。

在过去的一年里，我们面临着重重困难，外部市场的激烈竞争，内部资源的不足，都造成我们的举步维艰，但是我们所有的员工能够紧紧的抱在一起，坚持我们自己的理想及信念，用我们的坚强毅力，和不怕苦，不服输的工作作风，在新老朋友的支持配合下，还是取得了一个丰收的20xx。我为全体员工感到自豪，并向所有支持和配合我们的朋友们致以最崇高的敬意！

鲲鹏展翅正此时，扶摇直上九万里，是因为底蕴深厚的天池与万千股雄风托负起了它巨大的翅膀。志存高远的xx人将以为志者立心，为随者立命，为昌盛聚贤才，为登高开先河，的博大胸怀，用自己的智慧与勤奋支撑xx展翅腾飞。xx愿与所有志在未来的追求者和实践者一道，智慧博弈，竞合多赢，精诚合作。

我相信，在不远的未来，所有与xx共同奋斗过的人，都会带着骄傲去回味每一个我们共同打拼的日子，并自豪地说：我们开创了xx从平凡走向卓越的新航程。

最后在这辞旧迎新的时刻，请再次接受我真诚的感谢和问候：祝你们和你们的家人新春快乐！