

最新后备站长竞聘演讲稿 竞聘加油站站长演讲稿(汇总5篇)

演讲属于现实活动范畴。它是演讲家通过对社会现实的判断和评价，直接向广大听众公开陈述自己主张和看法的现实活动。优质的演讲稿该怎么样去写呢？接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇演讲稿吧，我们一起来看一看吧。

后备站长竞聘演讲稿篇一

尊敬的各位评委、各位同仁：

大家好！很荣幸能站在这里参加加油站站长的竞聘，首先我就个人基本情况向在座的各位评委作一个简单的介绍。

我叫xxx，现年xx岁，19xx年毕业于鹤峰县林中，19xx年进入石油公司工作，19xx年取得经济管理专业大专文凭，20xx年参加省公司举办的站长资格培训，20xx年荣获恩施州石油系统先进个人暨优秀管理员荣誉称号。伴随着企业的发展，我不断提高自身各方面的素质，思想觉悟高，政治立场坚定，奉公守法，工作踏实。十多年的基层经历，我积累了较为丰富的工作经验，并坚信自己具备胜任燕子加油站站长的能力和素质。

在这次燕子加油站站长一职的竞聘中，我认为自己有以下方面优势：

三是以终身学习的精神来要求自己，繁忙的工作中，我始终不忘记学习，因为我深知学习于人的重要意义，一路走来，在完成本职工作之外，我的最大乐趣莫过于汲取丰富的知识营养。

如果我竞聘成功，在今后的工作中，我将努力做好以下方面

的事情：

第二，全力做好安全工作，保障企业稳定运行。加油站始终坚持“安全第一、预防为主”的安全工作方针，严格落实安全工作责任制，正确处理安全与生产、安全与效益、安全与发展的关系，把安全工作放在各项工作的首要位置。加油站每日的安全巡检决不走过场，同时做好专业性、季节性和节假日的安全检查，特别注重夏季雨水高峰期和冬季取暖期的安全检查。对安全生产的制度的贯彻落实情况及时上报公司主管部门，得到他们的认可，做好安全检查记录，安全上的隐患和问题及时整改到位，把加油站的各项应急预案分步建立。同时组织员工学习、演练预案内容，组织员工学习安全知识，增强主动学习安全知识的意识，掌握安全事故应急处理的技能，保证加油站全年安全无事故，为加油站正常经营创造良好的安全环境。

第三，巩固发展新老客户，全面拓展销售业绩，以积极的态度确保圆满完成公司08年下达的销售任务。只有全体员工加强业务学习、增强服务意识，努力提高服务水平，靠我们的优质服务来赢得顾客的信赖，把进站加油的每位顾客留住，同时积极开发中小客户，为他们排忧解难，做好拜访记录，用我们诚心的服务来打动新的客户，把中石化在鹤峰的终端销售做大做强。

我参加今天的竞聘，不是最终目的，我不是为竞聘而竞聘，如果竞聘不成，我也无怨无悔，同样以主人翁的敬业精神，有一份热发一份光，为创造中石化美好的明天而拼搏进取。

我的竞聘演讲完毕，谢谢大家！

后备站长竞聘演讲稿篇二

尊敬的各位评委、各位同仁：

大家好！很荣幸能站在这里参加加油站站长竞聘，首先我就个人基本情况向在座的各位评委作一个简单的介绍。

我叫xxx，现年xx岁，1990年毕业于鹤峰县林中，1991年进入石油公司工作，19xx年取得经济管理专业大专文凭，20xx年参加省公司举办的站长资格培训，20xx年荣获恩施州石油系统先进个人暨优秀管理员荣誉称号。伴随着企业的发展，我不断提高自身各方面的素质，思想觉悟高，政治立场坚定，奉公守法，工作踏实。十多年的基层经历，我积累了较为丰富的工作经验，并坚信自己具备胜任燕子加油站站长的能力和素质。

在这次燕子加油站站长一职的竞聘中，我认为自己有以下方面优势：一是基层工作经历，积累了丰富的管理经验，十多年的基层经历，使我对加油站设备管理、安全管理、台帐表单、规范服务、环境卫生等各方面管理都熟知于心，多年的ic卡管理经验，使我对ic卡管理系统各环节能驾轻就熟，二是具有强烈的事业心和责任感，在以往的工作中，我始终能做到以站为家，以企业为家，对中石化有着深厚的感情，为企业勤勤恳恳、兢兢业业；三是以终身学习的精神来要求自己，繁忙的工作中，我始终不忘记学习，因为我深知学习于人的重要意义，一路走来，在完成本职工作之外，我的最大乐趣莫过于汲取丰富的知识营养。

第二，全力做好安全工作，保障企业稳定运行。加油站始终坚持“安全第一、预防为主”的安全工作方针，严格落实安全工作责任制，正确处理安全与生产、安全与效益、安全与发展的关系，把安全工作放在各项工作的首要位置。加油站每日的安全巡检决不走过场，同时做好专业性、季节性和节假日的安全检查，特别注重夏季雨水高峰期和冬季取暖期的安全检查。对安全生产的制度的贯彻落实情况及时上报公司主管部门，得到他们的认可，做好安全检查记录，安全上的隐患和问题及时整改到位，把加油站的各项应急预案分步建

立。同时组织员工学习、演练预案内容，组织员工学习安全知识，增强主动学习安全知识的意识，掌握安全事故应急处理的技能，保证加油站全年安全无事故，为加油站正常经营创造良好的安全环境。

第三，巩固发展新老客户，全面拓展销售业绩，以积极的态度确保圆满完成公司08年下达的销售任务。只有全体员工加强业务学习、增强服务意识，努力提高服务水平，靠我们的优质服务来赢得顾客的信赖，把进站加油的每位顾客留住，同时积极开发中小客户，为他们排忧解难，做好拜访记录，用我们诚心的服务来打动新的客户，把中石化在鹤峰的终端销售做大做强。

我参加今天的竞聘，不是最终目的，我不是为竞聘而竞聘，如果竞聘不成，我也无怨无悔，同样以主人翁的敬业精神，有一份热发一份光，为创造中石化美好的明天而拼搏进取。

我的竞聘演讲完毕，谢谢大家！

后备站长竞聘演讲稿篇三

各位领导、各位评委：

你们好！

二十五年的辛苦工作，历尽坎坷，但也硕果累累，我把人生中最宝贵的青春献给了我衷爱的石油事业，我见证了鹤峰片区由弱到强、由松散到规范中的每次变革。变革中我曾迷惑过、也曾深深的不解过，我一次又一次的思考，做为一名老职工，老站长，我该怎么办？最后我想通了，只有通过学习，再学习，更新观念，奋发上进。面对这一次脱胎换骨的真正竞聘，我不再犹豫，决定抓住机遇，开辟我人生的第二次创业，今天，我竞聘的加油站是鹤峰最大的容美站。

我的口号是：实践自我，再创辉煌！

一、稳定客户，做大销量。容美加油站搬迁新开业，中油云南庄加油站已开业一年，相距不远，油价的优势和促销的方式将直接冲击到我站的销量、削弱我们的市场、抢走我站的客户。将面临一场激烈的竞争，容美站将做好以下工作，1、落实五项便民措施，推行容美茶水服务，形成员工与顾客浓浓茶水情。2、建立用户会员制，长期会员，资源紧张时想受优先权。3、发放救援联系卡，帮助联系修车，送配件，送润滑油，解决用户困难。4、抓住资源，在中油脱销时抓好服务，做好宣传争取用户，5、了解对方的经营情况，准确掌握对方销售节奏，做到心中有数。6、建立客户视像档案，做到人车合一。依托容美站可开展多元化服务的硬件优势，特色服务，亲情服务，在公司给予的权限内，最大限度的为他们提供优质服务，洗车服务、加水，检查轮胎，依托市场调研、电话联系、登门拜访等方式，做到客户的信息及时更新，客户的需求及时回应，客户的抱怨及时处理，形成紧密、牢固、友好、和谐的客户关系。走访大客户，特别是菜坡煤矿运输车队，鑫新矿业公司，物流公司，反季节蔬菜运输老板，大型矿山机械。应尽快把这部分用户聚拢起来，力保市场不失，做大销量。

二、强化服务，严格管理。在市场竞争如此激烈的今天，及时导入现代营销理念，以人为本，强化意识，优质服务，加油站员工使用文明服务用语，礼貌迎送，规范服务，编写日常考评细则，每日组织单人服务考评，改24小时工作制为8小时工作制，实行站长长期值班制，确保住站率85%。工资二次分配，实行升油工资+考评积分的新办法，提高全站职工的工作积极性，打破吃大锅饭的旧分配体制。

三、抓规范化服务，树品牌效应。加油站是中石化对外的形象窗口，规范化服务的好坏，直接影响到整个公司形象。为此规范化服务对加油站的形象来说是十分重要，抓好规范服务，就等于抓住了品牌效益。抓规范化服务要从细微、点滴

入手、从着装、站容、站貌、服务用语着手，要求每个员工牢记“引、问、开、加、盖、擦、唱、送”八个字，并能分细每步操作程序，按章严格操作。规范员工的行体动作，同时要求员工做到三个“一点”，对用户热情一点，服务周到一点和耐心一点，给客户一个好的环境，好的心情，让他们感受到一种回家的温馨，让他们真正体会到在中石化加油站花钱不仅是买到了油品，而且还买到了上呈的服务。让司机们走了想回来，来了不想走，确保司机回头率100%、油箱加满率100%。

谢谢大家！

后备站长竞聘演讲稿篇四

尊敬的各位评委、各位同仁：

大家好！很荣幸能站在这里参加加油站站长竞聘，首先我就个人基本情况向在座的各位评委作一个简单的介绍。

我叫xxx，现年xx岁，xx年毕业于鹤峰县林中，xx年进入石油公司工作，xx年取得经济管理专业大专文凭，20xx年参加省公司举办的站长资格培训，20xx年荣获恩施州石油系统先进个人暨优秀管理员荣誉称号。伴随着企业的发展，我不断提高自身各方面的素质，思想觉悟高，政治立场坚定，奉公守法，工作踏实。十多年的基层经历，我积累了较为丰富的工作经验，并坚信自己具备胜任燕子加油站站长的能力和素质。

在这次燕子加油站站长一职的竞聘中，我认为自己有以下方面优势：一是基层工作经历，积累了丰富的管理经验，十多年的基层经历，使我对加油站设备管理、安全管理、台帐表单、规范服务、环境卫生等各方面管理都熟知于心，多年的ic卡管理经验，使我对ic卡管理系统各环节能驾轻就熟，二是具有强烈的事业心和责任感，在以往的工作中，我始终能做到以站为家，以企业为家，对中石化有着深厚的感情，为

企业勤勤恳恳、兢兢业业；三是以终身学习的精神来要求自己，繁忙的工作中，我始终不忘记学习，因为我深知学习于人的重要意义，一路走来，在完成本职工作之外，我的最大乐趣莫过于汲取丰富的知识营养。

第二，全力做好安全工作，保障企业稳定运行。加油站始终坚持“安全第一、预防为主”的安全工作方针，严格落实安全工作责任制，正确处理安全与生产、安全与效益、安全与发展的关系，把安全工作放在各项工作的首要位置。加油站每日的安全巡检决不走过场，同时做好专业性、季节性和节假日的安全检查，特别注重夏季雨水高峰期和冬季取暖期的安全检查。对安全生产的制度的贯彻落实情况及时上报公司主管部门，得到他们的认可，做好安全检查记录，安全上的隐患和问题及时整改到位，把加油站的各项应急预案分步建立。同时组织员工学习、演练预案内容，组织员工学习安全知识，增强主动学习安全知识的意识，掌握安全事故应急处理的技能，保证加油站全年安全无事故，为加油站正常经营创造良好的安全环境。

第三，巩固发展新老客户，全面拓展销售业绩，以积极的态度确保圆满完成公司08年下达的销售任务。只有全体员工加强业务学习、增强服务意识，努力提高服务水平，靠我们的优质服务来赢得顾客的信赖，把进站加油的每位顾客留住，同时积极开发中小客户，为他们排忧解难，做好拜访记录，用我们诚心的服务来打动新的客户，把中石化在鹤峰的终端销售做大做强。

我参加今天的竞聘，不是最终目的，我不是为竞聘而竞聘，如果竞聘不成，我也无怨无悔，同样以主人翁的敬业精神，有一份热发一份光，为创造中石化美好的明天而拼搏进取。

我的竞聘演讲完毕，谢谢大家！

后备站长竞聘演讲稿篇五

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！

我叫××，现任××加油站站长。今天，感谢在座的各位领导给我竞聘××加油站站长一职的机会。我将珍惜这次机会，为××加油站今后的繁荣发展，做出自己的贡献。在中石化工作这×年中，我把自己的青春奉献给了咱们的石油行业，这×年来我辛苦工作，在历尽坎坷的同时，也收获了累累硕果。通过不断的学习，我从一个涉世未深的年轻人成长为一个有责任心，有经验，有上进心的加油站员工。进入中石化这个大家庭以来，我一直在一线工作，×年来，我从加油员到计量员，再做到加油站站长，工作经验及个人能力都得到了全面的提升。今天，我来竞聘这个职位，主要具有以下优势：××年×月，我参加省公司组织的计量员培训，合格并颁发证书；××年×月，我参加中国石化销售企业区外公司数质量管理岗培训班培训，完成课程学习，成绩合格并颁发证书；××年×月，我有幸在××参加站长培训，成绩合格并颁发证书。

我的工作思路是：

找准切入点，抓重点，攻难点。在销售形势异常严峻的韩城地区，如何扭转销售下滑的势头一直困扰着我。虽然我们有中石化这一金字招牌，但是各种挑战仍然严峻地摆在我面前。通过对形势的入微研判，我将在以后的工作中着重抓以下几个重点：

- 1、狠抓规范化服务。在行业竞争如此激烈的今天，数质量问题已不再占主导地位。此时此刻，我们应该把工作重点转移到服务细节上。从站长到员工都要求熟练掌握加油“八步法”，把销售“六技巧”作为上岗员工的必备武器。顾客进

站加油，员工严格执行“跑、笑、迎、唱、送”五字诀。用优质、周到的服务留住我们的每一位顾客。与中石油及个体站展开竞争。在同等价格下比质量，在同等质量上比服务，让广大顾客朋友切身感受到在中石化加油站消费放心、舒心。

2、想方设法增销量，巩固大客户，发展小额配送。面对销售形势严峻的20xx年，我将积极寻找对策，把握机遇。在经营管理模式上，尝试全员动员，走出去，请进来。站内由出纳带当班加油员稳住进站车辆，站长负责攻关配送客户。能请的客户请进来，能拉的客户拉过来。

油品业务，此举也可极大促进我们的成品油销售。顾客在购买商品的同时绝大部分都会加油，加油的同时又会购买商品，两者之间是互相促进的。在某种程度上它也是一项便民服务措施，而且非油品引来的客户也为加油站聚集了人气。

4、对安全常抓不懈。我们要围绕“为什么我要安全，”“我的安全责任是什么”，“我如何保安全”，“如何落实谁主管谁负责安全责任制”等问题开展讨论。同时，定期组织员工进行应急预案实战演练，并深度查找挖掘未遂事件，增强员工对身边存在的安全隐患识别意识，并且练就隐患排除能力。结合加油站实际，细化加油站安全纪律和规定。严格执行资金油品管理制度，同时也希望片区对我们站指导力度加大，提高员工安全防范能力和处置突发事件的能力，确保企业财产和员工生命安全。

紧张而又充实的工作，是对我的一种锻炼，更让我从中学到了许多知识。在今后的工作中我会倍加努力，勤奋工作，处处以企业利益为重，时刻牢记领导的教诲，围绕年初企业制订的各项经营目标任务，结合本职工作，脚踏实地，真抓实干，再接再厉，为了企业的美好明天而努力工作！

我的演讲到此完毕，感谢领导，评委对我的评价。