

邮政员工个人总结(优秀10篇)

总结是对前段社会实践活动进行全面回顾、检查的文种，这决定了总结有很强的客观性特征。那么，我们该怎么写总结呢？以下是小编为大家收集的总结范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

邮政员工个人总结篇一

在刚入职时，作为一名新员工，对公司的很多情况都不了解，为了适应新的工作环境，我以归零的心态来接收这里的每一项工作，每一位同事，公司的每一个制度。为了尽快了解学院情况，我搜集了很多公司的资料来学习，遇到不懂的或不清楚的地方，及时向同事请教，这样，我用最短的时间掌握了公司的情况，工作打下了基础。由于我的努力和出色的表现，在x月份被提升为行政与人事部见习经理。

在任行政与人事部经理期间，我兢兢业业，坚持原则，做好每一项工作。为人正直，原则性强，这也是从事人力资源工作必须具备的职业素养，行政人事部本身就是调节企业和员工利益的平衡杠杆，为人正直，正是确保了处理事务的公平、公正。例如：在做员工考勤考核时坚持考核制度，不因任何人的个人原因而放宽条件；在组织召开会议，参加培训等方面严格遵守学院制度，以此作为标杆，在员工行为不符合制度要求时，严格执行制度所规定的行为，对其违规行为进行处罚。

我欣赏xx在全球通广告宣传里的一句话：每个人，都是一座山，世界上最难攀越的山其实是自己。努力向上，即便前进一小步也有新高度。按我的理解，高度不同，视野就不同，思考问题的角度也不同，那么就要求自己站在领导的位置、学院的角度上去思考问题，掌握全局观念，只有这样，我们提供的方案和建议才是全面的、具有价值的；才能将工作当

做自己的事情来做，把学院利益、学生的利益放在首位，才能真正为领导分忧、减压，为学员成长贡献自己的微薄之力。

员工活动是放松紧张的工作状态的有效调节剂，是增加团队凝聚力的途径，员工培训是提升员工素质、统一认识、统一思想、统一行动的有效方法，因此在20xx年的工作中，多次组织员工活动与培训，例如组织员工篮球赛、跳绳比赛、执行力培训、技能培训等项目，得到了员工的认可。

行政工作是项服务性工作，为各部门提供良好的服务，配合各部门的工作，为每位员工建立家的温馨，让每位员工有归属感是我们义不容辞的责任。为此，我们首先从美化办公环境做起，每周进行卫生评比，并张榜公布，表扬卫生好的，批评卫生差的，使每位员工都能认识到，办公室就是我们的家。为过生日的员工庆祝生日也是建立企业文化的一部分，使员工感受到亲人的关怀，家人的温暖。

奖惩有法也是激励员工的有效方法。对进步明显、贡献突出的员工进行精神和物质上的奖励是对员工成绩的认可，也是激励其他员工的有效方法。为此，我们评出了20xx年的最佳进步奖、最佳贡献奖及优秀员工，鼓励真正优秀的员工，为其他员工树立榜样。当然，对于违反学院规定、未及时完成工作、拿出结果的员工给予相应的惩罚也是必不可少的，当然，惩罚不是目的，我们是既要让员工认识到自己的错误，也鼓励其能够用心认真工作，给每一项工作提交一份满意的答卷。

1. 完善公司制度，向实现管理规范化进军

成功的企业源于卓越的管理，卓越的管理源于优异、完善的制度。随着公司的不断发展，搞好公司管理制度无疑是其持续发展的根本。因此，建立健全一套合理而科学的公司管理制度便迫在眉睫，为了进一步完善公司制度，实现管理规范化，年工作将以此为中心。

2. 加强培训力度，完善培训机制

企业的竞争，最终归于人才的竞争。目前公司各门店及部门人员的综合素质普遍有待提高，尤其是各店长及部门负责人，他们身肩重责。需根据实际情况制定培训计划，从真正意义上为他们带来帮助。另外完成新员工入店手册。

3. 协助部门工作，加强团队建议

继续配合各门店及部门工作，协助处理各种突发事件。年是百姓拓展并壮大的一年，拥有一支团结、勇于创新的团队是为其发展的保障。所以加强团队建议也是年行政人事部工作的重心。

其实正所谓“天下难事始于易，天下大事始于细”。只要我们工作更加细致点、沟通多一点、责任心强一点，我相信百姓会越做越强。

员工年终工作总结及明年工作计划（四）

（一）不畏艰辛、克服困难，全力做好本职工作

我是20xx年x月x日进入公司，也是我踏入社会工作的第一天。面对陌生的环境，陌生的工作，当时无从下手，充满了迷茫，对业务操作是一窍不通，连一些最简单的工作术语都不懂。在公司领导合理安排岗位和同事的帮助下，很快便对工作业务有了一定掌握，较好地熟悉了入库操作、在库管理、出库操作等。现任xx组长和参与xx仓库管理，至今顺利完成xx入仓的系统操作；完成xx仓库出入库流程图绘制；组织员工进行xx系统培训；完成核查、修改xx系统历史遗留尺寸差异；绘制xx仓库平面草图；参与xx审计盘点等。能准确、及时地与客户协调处理异常情况，能较好地处理各种工作细节和服从上级、公司的工作安排和管理制度。

（二）对本职工作的认识

1. 对仓库的认识：熟悉xx□xx仓库基本情况，包括库房屋区、货架、货品摆放等。
2. 对流程的认识：熟悉xx仓库的进出库操作流程和系统流程□xx仓库的操作流程和系统流程□qc流程；增值服务操作流程；异常处理流程；盘点流程等。
3. 对管理的认识：较好地熟悉了5s管理；仓库安全管理；库区规划；货品摆放；成本节约；人员安排等。
4. 对职责的认识：明白了团队的重要性；工作合理安排、保障效率的重要性；较好地协调本组人员的工作和保障准确性；对工作能够负责和能够按时顺利完成。

（一）高效服务，全力做好客户服务工作

我们的工作本职是服务，服务客户是我们赖以生存的主旋律，只有做好了客户服务，得到了客户的认可。客户才会真正地认同我们。能做到高效服务，对于客户的电话咨询，我都耐心解释并给予解决，客户提到的问题和需要，都能及时解答和解决。

（二）专业学习是做好工作的动力源泉

我们的工作价值是什么？是在工作中，得到不断地提升，不断地去学习得到进步。假如我们甘于落后，那么我们的价值将会一降再降，直到自己都不能认可自己。专业的学习，使自己的实际操作得到理论的支持，理论知识得到实际操作的验证，不断地提升不断地进步，才真正是我们的工作价值。点的精通，线的发展，交织成面的扩张，使自己能够覆盖更大的领域，才能在各方面不断地提升自己。

（三）因势而变，顺势而为，全力做好自己

在各种突发情况和紧急中，我迅速转变思路，找准自己的工作定位，积极和同事讨论改进方法。讨论在工作过程中的问题，有一些专业上不懂的地方我虚心向其他有经验的同事请教，根本点还是做好自己的本职工作。天下难事，必始于易；天下大事，必先于细，从简单的事做起从细节入手。在精细化管理时代已经悄然而至的今天，成大业若烹小鲜，做大事必重细节。只有从基层做起，筑稳根部，不眼高手低，不心浮气躁，只有当浮躁被扎实所代替，冲动被理智所折服，成功才可能和我们不期而遇。

（四）认真负责是做好工作的有力保障

你手上的每一份工作，都是为自己而做，在服务别人的时候，你所得到的并不仅仅是工作的报酬，还有技术的锻炼，品质的提升与名誉的提高。生活总是会给每个人回报的，无论是荣誉还是财富，条件是你必须转变自己的思想和认识，努力培养自己尽职尽责的工作精神。自己地不负责任往往导致他人的损失和不满，我们要明白到每月手上所拿到的工资，其实不是公司给的，也不是客户给的，而是我们身边每一位尽心尽责的同事在为你创造的财富。

（五）心态决定一切

对环境和自我的判断决定我们的行为。我认为所有的工作改变首先来自于思想上的转变。怀疑、抱怨、无所谓、思想上的懒惰这些态度对工作致命的。认识到工作是自己的事便不会有懒惰的思想。

在过去的工作中，在公司领导和同事的帮助下，经过自己的努力，较快熟悉和顺利完成岗位规定的工作，也使客户对自己有了较高地评价。但仅仅限制于目前工作岗位，对公司其他业务和流程几乎一片空白，公司lms系统也没有较深入地了

解和认识，对物流专业知识也有很大的不足。

（一）虚心学习，力争在提高自身专业素质上取得新突破。

通过制定学习计划，做到与时俱进，每天晨会认真学习、总结。当然不仅要学习书上的东西，而且要学会做人的道理，处世的方法，不断增强服务客户的能力，增强与客户沟通的能力，增强解决客户问题的能力，使自己成为一个综合素质比较好的员工。加强思想认识，做到学以致用。

（二）加强物流管理、供应链管理知识方面的学习，并在工作中不断应用这些知识，做到理论实际相结合，不断发现工作的问题，使自己和公司能够共同进步。

（三）确立目标，不折不扣行动。

（四）大胆思考，小心求证，力求做得更好。

在20xx年，我会努力改进，做好20xx年个人工作计划，争取做出更好成绩。为了进一步做好工作，为我们向行业先进水平迈进打好基础，积极参加部门培训，从目前情况看培训取得了比较良好的效果。这些培训在提高技能的同时，也促进了大家学习的热情。而把培训的技能应用到工作中去时，工作变得不再枯燥。

随着公司不断扩大，规范，完善，可以预料我们的工作将更加繁重，要求也将更高，需掌握的知识需更广，为此，我将更加勤奋学习，提高自身各项素质和技能，适应公司发展要求。

以上是我的年度个人工作总结，请领导监督和指正！

邮政员工个人总结篇二

首先，感谢领导在百忙之中抽出时间阅读我的辞职信，我怀着忐忑的心情正式提出辞职申请。从我进入邮政储蓄工作以来，无论是在实习阶段，还是实习后这几年的工作，我都获益良多，个人综合素质得到了极大的提高。一方面，泗阳邮储给了我一个广阔的平台，让我得以发挥个人专长，在实践中锻炼了自己，并对各种业务知识有了比较全面的认识。另一方面，在各位领导的正确带领下，各位同事的团结协作下，我在办事能力、为人处世和工作作风方面日渐成熟，受益匪浅。在此，我非常感谢各位领导和同事在我工作以来的这段时间里对我工作上的知道和生活上的指导和关怀。当然，这几年的时间里，也有许多的不对之处，工作由于能力和经验的问题也给大家带来了一些麻烦，请领导和各位同事谅解和包容。在泗阳邮储的这段工作经历对于我而言是非常珍贵的，无论将来我到哪里，我都会为自己曾是泗阳邮政储蓄的一员而感到荣幸！

最后，祝愿泗阳邮政储蓄发展越来越好、事业蒸蒸日上，领导和同事们身体健康、工作顺利、阖家欢乐。望领导批准我的申请，谢谢！

尊敬的领导：

我将于下个月离开贵报社，特此向您提出辞呈。

报社是我走出校园接触社会的第一站。感谢贵报为我提供这一平台。借助这一平台，我更广泛而深入地认知到社会的方方面面、人情冷暖。

两年来，领导们对我的教诲与关心，同事间兄弟姐妹般深沉而厚重的情谊，每每思之，仍令人心绪难平，流连忘返。

新闻事业是一项具有重大社会意义的神圣的事来，新闻记者这一职业因而显得崇高。然而，在从事采访报道的过程中，纵然自己事以全能、几以竭力，结果往往却不尽如意，有负他人瞩望。从而，我发现自己越来越不能做于他人有意义的事，也就越来越缺乏工作的激情，越来越不适应这样的工作。这与自己的初衷及目标都是尽不相同的。

不过，因为常伴领导们的关心与提携，仁人同事的无私友爱，在报社的时光仍然是色彩斑斓的。这两年的经历也必将转化为一笔宝贵的资财。

但愿贵报今后能广纳贤才，开创辉煌的事业。

此致

敬礼

尊敬的老师：

您好！

从大一加入会到现在将近一年，当初的想法是抱着一颗”锻炼自己的心态”加入这个组织。在里面也感受到了这个组织具有很强的组织、纪律性，也尝到了之中的酸甜苦辣，在里面学到了很多的东西，让我受益良多！

但最近，感觉到了学习和工作两个方面上都已显力不从心，自感压力！同时，也认识到自己有很多的缺点，平时的工作也有很多的不够！步入大二，学习压力增大，压力很大！为了照顾我自己的学业，我想退出会是我自己经过考虑后想法和行为，与他人无关！

此致

敬礼！

邮政员工个人总结篇三

您好！作为黄金投资团队的暂时负责人，在这里我代表我们团队向您汇报一下上一阶段（2月17-2月27日）我们团队的总体工作情况和下周（2月28-3月6日）的主要工作安排。

（一）实地调研。

“实践是检验真理的唯一标准”。为了更直观的了解洛阳黄金珠宝市场，了解主要竞争对手状况，为了下一步做好工作做准备，也为了更好的把所学理论联系到实践的工作中去，铁真真、沈浩、孙智超和我对洛阳市区主要的珠宝专营店（金世福珠宝、金伯利钻石、老帕敢翡翠等）及珠宝大卖场（金鑫珠宝、中央百货、王府井百货等）通过各种方式进行了为期10天的市场调查，并认真整理调研记录，掌握了洛阳市珠宝行业的第一手资料，为下一阶段撰写市场调查报告做了铺垫。

（二）加强团队学习。

学习是伴随终身的一种生活方式。作为金融团队，不了解学习财经时事是会被快速发展的经济趋势所淘汰的。因此我们团队不断加强自身学习，全面提高自身综合素质。

每天8:00-9:30组织团队成员学习黄金投资知识及对当天黄金价格的变动的的原因趋势分析讨论，各抒己见。

9:30-16:00团队进行珠宝黄金市场的实践调研。

16:00-17:30组织团队成员对当天实践调研的感受做书面记录并交流各自心得，对有争议的问题进行讨论，对市调中感觉

模糊不清的问题上网搜索学习，达到理论和实践的有效结合。

(三) 在学习实践中加强团队建设。

要有纪律性：按时上下班，不迟到，不早退，服从领导安排，工作期间不做与工作无关的事。

要有自主性：当领导不在时，团队成员要能自主做事，而不是什么事都打电话询问。

要有思考性：团队成员要能独立思考，而不是什么都靠领导下达命令，然后去做。要发挥自己的创造性思维！

要有合作性：团队成员之间、与其他部门之间能彼此协调运作。通过一周左右的工作学习磨合，我们团队成员能够明确工作目标，较好的工作协作，工作进入状态，成员之间相互合作，坚决服从领导安排，无迟到、早退和工作期间做与工作不相关的事等现象。

(四) 吸引了一批有志之士加入团队。

队伍要不断的吸收新的力量，才能发展壮大，充满活力。我们作为一个新的团队，广揽人才会给我们团队不断注入新的智力因素，集思广益，发展壮大；团队才能在激烈的市场竞争环境中得到生存，并不断发展壮大。上阶段在不放松市场调研工作的基础上，与负责招聘的同事积极沟通，诚聘了范单锋、张震等一批有志之士加入团队，并对新加入的团队成员进行了基本的工作指导。

团队整体专业实践不足。具体表现为团队成员中从事过珠宝相关行业的人员较少，社会经验不足，自身知识体系有待补充。

针对上阶段（2月17-2月27）未完成的工作及工作中存在及发

现的不足，并结合公司下一阶段整体的目标规划，制定本周工作计划。

（一）根据上阶段市调基础上完成市调报告；

期10天的市场调查，并认真整理调研记录，掌握了洛阳市珠宝行业的第一手资料。接下来本周就是要在上阶段调研的基础上，分析调查数据，做出书面的市调方案。

（二）安排新的团队成员进行市调；

对刚加入团队的等团队成员，针对他们对珠宝黄金市场的迷茫性，计划安排他们进行为期一周的洛阳市珠宝市场的调研，以增强他们对洛阳市珠宝黄金市场的直观感觉和熟知程度，为以后的工作打下坚实的基础。

（三）继续组织加强团队学习讨论，交流培训；

任何时候学习都不能放松，在保证工作任务完成前提和在寻求领导的帮助下，有计划分批次的聘请相关专家或外出学习等方式对团队进行专业培训和指导，另外在团队内部继续开展学习讨论及加强自我学习。全面提高团队整体业务素质和工作技能。

（四）不断激励团队成员，进一步强化团队建设；

通过各种形式的激励措施，充分挖掘出团队潜力，进一步的增强团队的凝聚力和战斗力。

（四）积极吸引新的有志之士加入团队，以壮大团队。

与负责招聘的同事积极加强沟通，通过各种形式广揽人才充实团队，壮大团队力量。

根据本周工作安排，实现本周工作目标。

（一）提交市调报告；

认真分析总结上阶段的调研数据等第一手资料，向贺总提交洛阳市珠宝行业市场调查报告。

（二）团队新成员完成初步市场调研；

敦促新的团队成员认真进行市调，使他们对洛阳珠宝市场有一个整体的感知。

（三）团队成员理论和实践水平达到一个新的台阶；

在贺总的带领下，通过学习和培训使我们的团队在理论及工作能力上有一个质的飞跃，逐渐成长为一只优秀的金融理财团队。

（四）团队成员协作更加紧密，团队更具有凝聚力。

团队成员在工作、生活，学习等方面的互助性及合作性进一步深化，团队成员都能够积极的最大的为团队建设进步发挥自己的聪明才智，使这个团队以一种饱满的，富有激情的积极的状态去面对工作，学习和生活。

结语：学习是伴随终身的一种生活方式，工作要始终以一种谦虚、真诚、执着的心态去面对，多向他人学习，要和伙伴和睦相处，以阔达的心胸面对你身边的每一个人。我相信我们团队每个人的一小步，就是这个团队的一大步。

我坚信：有公司领导的正确指引，有我们团队成员的不懈努力和执着追寻，我们的团队定能成为洛阳珠宝界的后起之秀！

XXX

20xx年xx月xx日

邮政员工个人总结篇四

毕业实习是每个学生必须拥有的一段经历，它使我们在实践中了解社会，让我们学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，受益匪浅，也打开了视野，增长了见识，为我们以后进一步走向社会打下坚实的基础。由于我所在实习的单位是一家私企，所以我刚开始的工作并不忙，没有感觉到很累。只是每天都要守在前台和电话机旁边。第一天就因为坐了一天腰酸背痛的。

刚开始就应该踏踏实实的干好自己的工作，毕竟又没有工作经验，现在有机会了就要从各方面锻炼自己。不然，想念以后干什么都会干不好的。我目前的工作，自己感觉相比其他人来说待遇挺不错的了，有时自己感觉也很幸福的，也不是和其他人比，工作也不是很难，很容易进入工作，关键是学习对人怎么说话、态度及其处事。由于经验少，我在这方面还有欠缺。现在才明白，在学校做一名学生，是多么的好啊！早晚要工作，早晚要步入社会，早晚要面对这些避免不了的事。所以，现在我很珍惜学习的机会，多学一点总比没有学的好，花同样的时间，还不如多学，对以后择业会有很大的帮助。

- 1、周日至周一，早上清洁前台卫生。
- 2、负责前台服务热线的接听及来电咨询工作，重要事项认真记录并及时传达给相关人员，不遗漏，不延误。
- 3、负责来访人员的接待，基本咨询和引见，严格执行公司的接待服务规范。
- 4、晚上4点到五点半之前做好当天的销售报表。
- 5、做好分内事的前提下，认真协助其他人员交待的工作。

1、与客户沟通不好;2、上司给的某分工作感到吃力，难以胜任;3、与上客户发生争执;4、对琐碎重复的工作感到厌烦;5、情感方面。

针对这几点我有以下的分析方法：

面对挫折，不妨从调整心态来纾解压力。古曰“天将降人于斯人也，必先苦其心志，劳其筋骨，饿其体肤，空乏其身，行佛乱其所为;增益其所不能。”遇事应进行冷静分析，从客观、主观、目标、环境、条件等方面，找出受挫折的原因，采取有效的补救措施，树立一个辩证的挫折观，经常保持自信和乐观的态度，要认识到正是挫折和教训使我们变得聪明和成熟，正是失败本身才最终造就了成功。学会自我宽慰，能容忍挫折，要心怀坦荡，情绪乐观，发奋图强。善于化压力为动力，改变内心的压抑状态，以求身心的轻松，重新争取成功，从而让目光面向未来。

踏上社会，我们与形形色色的人打交道。由于彼此存在着利益关系，又工作繁忙，很多时候同事不会像同学一样对你嘘寒问暖。而有些同事表面笑脸相迎，背地里却勾心斗角不择手段，踩着别人的肩膀不断地往上爬，因此踏出校门的我很多时候无法适应。我觉得可能在学校的名单跟踪问题上没有完整的流程，导致现在出现了些争名单的现象，所以人与人之间的关系有时候显得有点紧张，但是环境往往会影响一个人的工作态度。所以，办公人员的情绪低落导致工作效率不高，每天只是在等待着下班，早点回去陪家人。而偶尔的为同事搞一个生日party□生病时的轻轻一句慰问，都有助于营造一个齐乐融融的工作环境。在电视上不止一次的看到职场的险恶，办公室里同事之间的是非，以我一个新人而言，我想我能做的就是“低头多工作，抬头少闲话”。且通过，这次的实习是我更加认识到同学之间的关系是多么的珍贵。我要保持不评论，不背后说人是非，也不与同事发生利益争吵。

邮政员工个人总结篇五

忙忙碌碌间，我们即将走过充满感动和坚强的一年。对我个人而言，这是收获颇丰的一年。

这一年中我和大家一样都经历着感动、告别、收获、感激和努力，不论是生活还是工作都让我重新审视了自己以往做人做事的态度和方式，得到了成长。尤其是参加工作后，在领导和同事们的支持和帮助下，各方面所得到的锻炼都使我受益匪浅。在此，我须真诚的向各位领导和同事表达我深深的谢意，感谢大家在这段时间给予我的足够宽容、鼓励和帮助。

刚刚走出校园的我，没有任何的工作经验，走上工作岗位初始也未参加过专业的培训，很多专业知识对我来说虽然极具吸引力，但还是非常陌生，和其他同事相比自知存在着太大的差距，在着了通过大家的帮助和自己的学习，逐渐进入工作状态后，不安与紧张慢慢得到了平复，自己也有了自信和做好工作的决心。由于感觉自己身上的担子很重，而自己的学识和阅历有限，所以不敢掉以轻心，努力提升自己，向书本学习，向周围的同事学习，向领导学习，这样的一年充实而又快乐。

回顾这一年，有许多的不足需要弥补。比如，在面临一项新的工作时，要先理清工作的思绪再动手。先思考后行动，让行动更有目标，这样可以使工作更有条理性，也便于日后工作的开展。在以后的工作中，对于工作中的问题要及时向领导反映，与同事沟通，这样可以避免工作中的不足，提高工作效率。

经过不断的努力不断的学习，积累了不少的工作经验。这一年中我不断地去各个工作岗位上学习，在领导和前辈的细心指导下学会了很多东西。同时也深深感受到了自己的不足，很多时候还缺乏一些主观能动性，要学会发现问题解决问题，强化自己的专业知识，发扬主人公精神少说多做，不仅要懂

得埋头苦干，还要学会总结经验和教训提高工作效率，争取质量产量双丰收。

于是，我慢慢的调整好自己的心态去重新审视这个小集体，也渐渐的明白，其实各个岗位都有发展才能、增长见识的机会，只要我们满怀着一颗热忱的心，最平凡的岗位也可以做出最不平凡的业绩。

我将这一年的工作收获总结如下：

无规矩不成方圆。工作中，我严格遵守公司班组的各项规章制度，不迟到、早退，不懂就问，把自己本职工作内的事情做到最好。即使是最基础的工作，也不断地创新求进。

职业生涯是学生生涯的一种延续。进入社会的这个大集体后，我仍发现自己在许多方面的知识缺乏。三人行则必有我师，原来社会这个大集体是如此的粉彩多呈，没有什么知识是学的完的。

学如逆水行舟，不进则退。为了让自己的知识底蕴更上一个台阶，也为了职业生涯能有更好的发展，我激励自己自考学习，用更强的知识来武装自己。

象牙塔中的生活，我们天真的活在一种自以为的骄傲中，以为自己已经无与伦比。

工作后才真正明白，如果只是一个人，永远都成全不了最优秀的团队。谁都不可能建座孤岛，一个人要取得成功，必须与他人一道工作并得到别人的合作。

这个过程，除了技术，便是处事为人的能力，不是狡诈，是尊重聆听，真心换真心的过程。我们的集体和谐融洽，我们的工作氛围轻松，大家都毫不吝啬的交流传授经验，我们的团队凝聚力强了，我们的工作效率便越来越好。

今年，是我职业生涯的第一个丰收之年，无论是在行为、思维上都切身感受到了提升和进步，更加清楚的知道自己的优势与不足，也下定决心去学习职业生涯中必备的更多的能力和技巧，我会在此基础上不断的调整学习。

结束，意味着新的开始，我已准备好了全身心的热忱，让新的一年，新的学习过程，早些开始吧！

邮政员工个人总结篇六

在xx景点这一年的工作中，作为售票员中的一员，我积极的完成可各项任务 and 指标，微笑服务，对客人主动热情，也非常热爱本职的工作。以下对本年度的工作做一个大概的总结。

每天按售票处领班的指示工作；严格按交接班制度进行交接班，做好班前交接、准备工作；正确预计当日的游客量，准备好门票及散钞；按规定程序进行电脑售票及收银设备的操作；售票工作中说话文明，礼貌待人，热情友好的对待游客的各类相关询问；参加每日晨会，了解当日客情，做好相关票务准备。

一、严格执行运价政策和票据管理及营收报解制度，负责票据的领取、登记、发售、保管工作。遵守售票纪律，严禁无关人员进入售票室。

二、根据不同旅客的特点，采用多种方式按时保质保量地完成售票任务。

三、注意观察客流动态，当客流发生变化时，及时向有关人员提供信息，以便加(减)班。

四、熟练掌握售票工具和设备性能及操作技术、爱护设备、用具、定期保修，保持售票室、设备、工作台和工具的清洁卫生。

五、遇到紧急情况，能及时应对和解决。

另外，在工作中也有一些不足，需要改进，比如对景区的景点等专业知识了解不够，需要加强自身的学习，以便更好的服务于游客。新的一年，我将更加努力，成为一位合格的xx人。

售票员2018年工作总结(二)

光阴荏苒，又到了一年收官之际。一年时光不知不觉中悄然流逝，回顾今年的工作，很荣幸加入香茗这个大群众，能与各位同事共同进步，我也在大家的身上学到了不少的知识。进入香茗以来我心中最大的感受便是要做一名合格的售票员不难，但要做一名优秀的香茗人就不那么简单，还有很多需要学习、明白、实践。恰好有这全年度工作总结的机会，对自己的工作进行全面具体的分析、总结，使自己更好的发现问题，查找不足，为以后的工作打好基础。

作为香茗大剧院的一员，对公司的`各项工作有基本的全面了解。虽然乍看起来，售票的工作复杂度不高，但事无巨细。任何事情想要做好、干出色，都不是容易的，都需要付出百分百得职责心和发奋。

售票方面，热情周到给客人带给售票服务，耐心仔细解答客人提出的相关咨询问题。熟练规范的进行出票收银工作，正确清晰地记录本人售票数据，统一交给票审让其出报表。用心热情接听客人电话，向客人说《徽韵》演出的相关问题。根据系统座位图的预订状况，尽量满足客人对座位安排的要求。多站在客人立场上思考问题，尽量满足客人的合理要求，做好细致化服务。

其他方面工作，仔细阅读及填写交班本，注意是否有需要跟办的事情，每一天仔细做好区域内卫生工作，正因我们部门是直接对客服务，我们部门是公司对客的窗口之一，一点一

滴都关联到公司的形象和文化，不管在硬件还是软件服务方面，都要做到细致化服务，留给客人一个很好的形象。除了对外，对内用心响应国家和公司节能减排的号召，按公司规定做好设备的开关操作，不浪费公司资源。

当然工作中还有不足之处：领会、应变潜质不足，遇到一些突发的、未经历的事情方面，表现为犹豫不决，不知所措；对领导安排的一些工作，领导处理一些事情方面，没有很好的领会和学习，总把自己固定在以往的经验之中；对客沟通方面不足，工作中缺乏工作了解，对一些黄山旅游景区和交通知识不足，正因我们客人主要是针对游客的，他们在买票之余，还会咨询周边的旅游和交通信息，这方面还有待加强学习和应变。针对以上工作中的不足之处，我会勤于学习，进一步提高对客沟通潜质，多向领导同事沟通请教，遇事冷静分析，沉着应对，更好全面的服务客人。做好本职工作同时、学习小结、计划，每月一小阶段，每季度一大阶段，并及时回顾总结，查找不足，逐步改善。只有这样才能更加优质地服务客人，服务公司。

以上是我今年的工作总结，在以后的工作中，我会踏实工作，加强学习，多向身边同事请教，并及时总结经验和不足，发奋提高自己各方面工作潜质。同时，以踏实的工作态度，高昂的热情，投入到来年的工作中，做一名优秀的香茗人。最后真诚祝愿我们公司在来年取的更加辉煌的业绩。

邮政员工个人总结篇七

我叫xx□毕业于xx大学，自20xx年xx月入职以来已近一年，在这近一年的工作和学习中，接触了不少人和事，在为自己的成长欢欣鼓舞的.同时，我也明白自己尚有许多缺点需要改正。

转眼间，我来xx已有三个月了。通过三个月的试用期工作，自己学到很多，遇到很多的困难，也出了不少的错误。在这

里首先感谢陶经理的关心、帮助与培养，感谢财务与其他部门同事们的帮助与指导。

这个月的xx号到今天我来到公司上班也一星期了，学习了不少以前做文员里外的知识，比起来这个职位规范很多，工作中，我一直虚心求教，恪尽职守，努力做好工作。

实习生月度工作总结 时间过得真快，转眼我们的实习生活已经进行了3个月的时间，对于我们x个人来说，真的是一路耕耘，一路收获，这里的每一天都是那么充实，那么的丰富多彩。

试用期工作总结范文时间一晃而过，转眼间三个月的试用期已接近尾声。在这三个月的时间里，在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的不懈努力，我已经逐渐适应了周围的生活与工作环境，对工作也逐渐进入了状态。

邮政员工个人总结篇八

□i□努力做好日常工作

第二，工作不耐烦，我总是想完成工作，有工作不耐烦的现象

第三，团员活动不够充分调动年轻人的积极性，组织能力有待加强

二是丰富青年员工的组织生活，充分发挥团支部的作用，组织带领团员加强学习，努力工作，根据青年人的特点，组织不同类型的文化生活，激发团员和青年人的青春活力年轻人在全行员工忙碌紧张的工作中，年底即将到来，年底是我们最忙碌的时候，也是我们心中最安全的时候，因为回顾今年的工作，我们会计出纳部的每个员工都有自己的收获，没有平庸和浪费，虽然分工不同，但大家都在努力为行业发展做

出贡献。时光飞逝，转眼又将是新的一年。

- 1、只满足完成自己的任务，工作发展不够大胆
- 2、业务质量提升不快，新业务知识的知识不够透明
- 3、自己的工作与同行还有差距，创新意识不强

以上是我个人的工作总结，向银行领导和员工汇报。今年所有的成绩只代表过去，所有的教训和不足我们都铭记在心，努力改进。工作日复一日，看似枯燥，但我们相信“一点一点，创造非凡”今天的积累，明天的辉煌。

邮政员工个人总结篇九

一. 我的服务

两年的经验告诉我，服务是我们的首要工作也是我们必须掌握的技能。20xx年我更注重培养自己的服务意识。近几年随着商业银行的市场化，服务也越来越受到重视，而大堂这个工作是客户接触我行优质服务的开端，是客户对我行的第一印象，因此行里对我们的要求也格外严格；大堂经理是连接客户、高柜柜员、乃至客户经理的纽带。我们不仅是工作人员，同时也是客户的代言人。在客户迷茫时，我们为其指明方向；在客户遇到困难时，我们施予援手；当客户不解时，我们耐心解释；我们要随时随地，急客户所急，想客户所想，以完美无缺的服务去赢得每一位客户。要让每一位客户感受到我们的微笑，感受到我们的热情，感受到宾至如归的感觉。

良好的营业秩序，我们才能成功地寻找到我们的目标客户，营销我们的理财产品，引荐给我们的客户经理，实现服务与营销一体化。作为大堂服务人员，除了要对银行的金融产品、业务知识熟悉外，更要加强自身职业道德修养，爱行敬业。平时在工作中，大堂经理的一言一行通常会第一时间受到客

户的关注，因此要求其综合素质必须相当高。在服务礼仪上也要做到热情、大方，主动、规范。而且还要处事机智，能及时处理一些突发事，避免投诉。我们团队经常在一起沟通如何配合好彼此提升我们整个团队的服务水平。

优质的服务不能仅仅停留在行为规范等方面，应该是一种主动意识，一种负责态度，一种良好的工作心态。为了更好的提高自己的服务水平，和业务水平，支行在今年的每个月都召集大堂人员进行考试，这样的测试督促了我在平日要加强学习以便为客户提高更专业的服务。

二. 我的专属工作

今年年初我接手了行里信用卡联络员的工作，恰逢信用卡业务最忙的时段，那时行里几乎每周都要出去外展，我便在周五晚上做好所有的准备工作，例如：分派礼品以及各组外展用品，周日晚上做好外展工作的情况通报，每天登记行内所有员工的信用卡完成情况并在当晚发送简单简报至全行，当然也要与支行联络员做好沟通，及时检查申请表的填写、及时寄出整理好的信用卡资料。

今年行里进入大量实习生，作为一名“老”大堂，我也有幸当了多次师傅，在平日带徒弟的过程中对自己的工作有了更深的认识、对自己的工作状态也有了积极的影响。新人的注入也给了我们这些老大堂一定的压力，当然这样的压力会随之转化为工作的动力，带动新人做好大堂日常工作也是我明年的必修课，四季度我被x行长引荐参加了支行的服务督导管的竞聘，并很荣幸当选。现在我要学会怎样引领全行做好我们的服务工作，我想这也是我明年的工作重点之一。除此之外，11月我还负责了大堂团队的管理工作，与之前不同现在是要在做好自己的本职工作之外还要协调好我们整个团队的工作，如今刚开始两个月我想自己做的还远远不够，需要完善的工作也还有很多，这些都是我明年的工作中心。

当然自己在大堂的工作中还有很多可以提升的空间，今年自己也曾出现过工作上的失误，但在x行长和x行长每次的耐心教导下我又重获信心继续起航，感谢领导在工作和生活上的关心与帮助，使我不断成长，也要感谢同事们特别是大堂的姐妹们对我工作的支持与帮助，我想在20xx年我会以新的面貌迎接新的挑战！

邮政员工个人总结篇十

我们塘桥镇20xx年度党员冬训工作以江总书记“三个代表”重要思想和*****“两个务必”要求为指导，深入贯彻党的十六大、十六届四中全会精神，以把我镇建设成为“经济繁荣昌盛、民主法制健全、科技文化发达、社会文明进步、环境整洁优美、人民生活富裕”的新型农村城镇为总目标，结合本地实际，注重实际效果，全面开展党员冬训，取得了明显的效果。从今年冬训开始，我们就对冬训进行了认真的规划与部署，学习形式多样，有集中辅导，镇党委书记作了全镇党员干部冬训动员报告；有心得交流，华芳、银河等单位作了交流发言。有分散自学，下发了《十六大文件汇编》、“两个务必”等材料，并结合实际工作，开展了外出招商引资、参观考察、慰问贫困户等多项活动。

通过冬训，我们在以下三个方面有了提高。

- 1、确立率先意识，始终把发展作为第一要务。发展是当前一切工作的主线。通过冬训，我们形成共识，要紧紧抓住经济建设这个中心，进一步解放思想，自觉打破传统观念和陈旧思维的束缚。本着不进是退，慢进也是退的原则，进一步调整目标，提出明年工业开票销售收入超80亿元的目标，并提出加快工业结构战略性调整，进一步增强工业经济综合竞争力。

一要壮大规模经济，提升产业群体优势，年内建成1个全国知

名的'棉纺织生产基地、1个大规模的信息电子产品生产开发基地、1个国内最大规模的机顶盒生产基地和国内民用智能龙头基业。

二要加大技改投入，提升企业档次。全年完成技改工业量超过10亿元。三要加强服务引导，不断提升中小企业的集群优势。

2、确立民本观念，把富民放在突出位置。加快富民步伐，促进共同富裕，是实践“三个代表”重要思想的最最终体现，也是我们工作的根本出发点和落脚点。年内在青龙中心路形成一条集商贸、饮食、娱乐于一体的商业街，调整现行农业种养业布局，发展壮大花木果品、特种水产、特色蔬菜三大特色种养业，并积极发展第三产业，不断拓宽农民增收渠道。年内完成三产投入1亿元，新增个体工商户130户，新增从业人员500人。

3、确立创新理念，把提升开放层次和水平作为动力源泉。招商引资是当前经济工作的重中之重，也是全面构筑新一轮竞争优势的关键。冬训大会一结束，党委书记就亲自带队，远赴新加坡、香港等地开展招商活动，打响了羊年经济工作的第一炮。我镇早在97年就创建成国家卫生镇，并获得全国第一批小城镇建设示范镇等荣誉。通过冬训，大家意识到荣誉面前应当有更高追求。遂召开动员会，向全镇人民发出了20xx年创建全国环境优美镇的动员，并组织基层干部及相关部门人员赴上海、苏州、常熟等地考察，制订了详尽的创建规划。