

职员个人一周工作总结报告(精选5篇)

随着社会不断地进步，报告使用的频率越来越高，报告具有语言陈述性的特点。那么我们该如何写一篇较为完美的报告呢？这里我整理了一些优秀的报告范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

职员个人一周工作总结报告篇一

一、加强学习，努力提高自身素质

一方面，认真学习教师职业道德规范、“_”重要思想，不断提高自己的道德修养和政治理论水平；另一方面，认真学习新课改理论，努力提高业务能力，参加自学考试，努力提高自己的学历水平。通过学习，转变了以前的工作观、学生观，使我对新课改理念有了一个全面的、深入的理解，为本人转变学观念、改进教学方法打好了基础。

二、以身作则，严格遵守工作纪律

一方面，在工作中，本人能够严格要求自己，时时处处以一个共产党员的标准来要求自己，模范遵守学校的各项规章制度，做到不迟到、不早退，不旷会。另一方面，本人能够严格遵守教师职业道德规范，关心爱护学生，不体罚，变相体罚学生，建立了良好的师生关系，在学生中树立了良好的形象。

三、强化常规，提高课堂教学效率

本学期，本人能够强化教学常规各环节：在课前深入钻研、细心挖掘教材，把握教材的基本思想、基本概念、教材结构、重点与难点；了解学生的知识基础，力求在备课的过程中即备教材又备学生，准确把握教学重点、难点，不放过每一个知识点，在此基础上，精心制作多媒体课件备写每教案；在课堂

上，能够运用多种教学方法，利用多种教学手段，充分调动学生的多种感官，激发学生的学习兴趣，向课堂40分要质量，努力提高课堂教学效率；在课后，认真及时批改作业，及时做好后进学生的思想工作及课后辅导工作；在自习课上，积极落实分层施教的原则，狠抓后进生的转化和优生的培养；同时，进行阶段性检测，及时了解学情，以便对症下药，调整教学策略。认真参加教研活动，积极参与听课、评课，虚心向同行学习，博采众长，提高教学水平。一学期来，本人共听课32节，完成了学校规定的听课任务。

四、加强研讨，努力提高教研水平

本学年，本人参加省级教研课题“开放性问题学习的研究”的子课题及县级课题开放性教学课型的研究的子课题的研究工作，积极撰写课题实施方案，撰写个案、教学心得体会，及时总结研究成果，撰写论文，为课题研究工作积累了资料，并积极在教学中进行实践。在课堂教学中，贯彻新课改的理念，积极推广先进教学方法，在推广目标教学法、读书指导法等先进教法的同时，大胆进行自主、合作、探究学习方式的尝试，充分发挥学生的主体作用，使学生的情感、态度、价值观等得到充分的发挥，为学生的终身可持续发展打好基础。

职员个人一周工作总结报告篇二

来公司工作已经快一个月了，整洁明亮的办公环境、现代专业的办公设施，都在映衬着公司人员做事的专业和严谨，很荣幸自己能加入这个团队。

对我而言，工作环境从最开始的完全陌生，到现在逐渐熟悉了解，工作内容也从刚开始的不知所措，到如今能基本及时完成领导安排的任务。在这里首先要感谢部门同事和领导给予的帮助、鼓励。当然在工作中我还有很多不足之处和需要改进的地方：

1、对于工作的理解和思路有待加强。要搞清楚自己的职责所在，安排好工作计划，合理高效的做好每一件事，严格按照领导的要求执行，遇到问题和困难，要及时向主管领导反应，绝不可停滞不前，做到每天完成今日计划内的工作。

2、要严格要求自己，提高专业知识能力。利用休息时间主动学习，通过现场，书本，咨询等多种方式提高土建专业知识。计划节点专员是一个对工程，设计，成本，营销知识都有所要求的职位，我深知自身存在的不足，要花时间花力气刻苦学习专业知识，努力做好各部门的计划跟踪、落实情况。

3、要努力将工作做到极致。每天的工作不能当作应付交差，要注重细节，高标准高质量的完成。例如会议纪要的整理，目的不能只局限在记录文字内容，要做到文本格式、语言组织、字体大小、页面布局的统一，同时跟进纪要里的每一项工作是否落实。不懂的地方多向同事、领导请教，增强团队意识，提高工作绩效。

4、加强内部管理制度的学习。从思想到行动向要求的标准靠拢，遵守规章制度，加强自身内务管理，团结部门同事，改变从前工作和生活中存在的陋习。

5、要有克服困难的决心和方法。作为一个新人，在将来的工作中不可避免的会遇到各种矛盾和困难，首先要有不怕吃苦、勤奋学习、战胜困难的决心，理清工作思路，努力钻研找到解决问题的突破点，强化制度和执行力，快速有序的推进各项工作。在困难和问题中提高自己的工作能力和管理水平，为部门和公司创造价值。

职员个人一周工作总结报告篇三

1、与银行相关部门联系，井然有序地完成了职工工资发放工作。

2、清理客户欠费名单，并与各个相关部门通力合作，共同完成欠费的催收工作。

3、核对保险名单，与保险公司办理好交接手续，完成对我公司职工的意外伤害险的投保工作。

4、做好各种财务报表及统计报表，并及时送交相关主管部门。

二、其他工作

1、迎接公司评估，准备所需财务相关材料，及时送交办公室。

2、为迎接审计部门对我公司帐务情况的检查工作，做好前期自查自纠工作，对检查中可能出现的问题做好统计，并提交领导审阅。

3 按照公司部署，做好了社会公益活动及困难职工救济工作。

1、严格执行现金管理和结算制度，定期向会计核对现金与帐目，发现现金金额不符，做到及时汇报，及时处理。

2、及时收回公司各项收入，开出收据，及时收回现金存入银行，从无坐支现金。

3、根据会计提供的依据，及时发放教工工资和其它应发放的经费。

4、坚持财务手续，严格审核算(发票上必须有经手人、验收人、审批人签字方可报帐)，对不符手续的发票不付款。出纳工作总结忙忙碌碌的一周又过去了，由于刚刚开学，本周的主要工作还是收费，在收费过程中每天都要面对形形色色的家长。作为学校的财务人员，深知学校财务状况的窘迫，面对每一笔开支，我都会细心地核对，以保障学校财务收支准

确无误。

在收费时，有的学生家长会上毫不犹豫地掏出学费按学校的收费标准交费，可是有的家长则会找出种种借口要求减免学费。每当此时，我都会耐心而详细地向他们作出合理的解释。在理解的基础上有些家长还是很痛快地为学生交齐了学费。对于那些家里确实有困难的学生，我就会按照学校的规定，让他们填写减免学费申请表，经校领导批示后给予适当减免。虽然收费工作看起来简单，但在实际工作中确实存在不少复杂的问题，如果处理得当不仅可以为学校创收，同时还会为学校招生。我校学生王__的父亲第一次来我校咨询时，我向他详细介绍了我校的情况，并及时回答了家长提出的问题，在他感到满意的同时，又相继为我校介绍了六、七名学生。

在收费工作中我感受最深的就是人与人之间需要太多的沟通，太多的理解，无论什么问题在相互沟通、理解的基础上都会迎刃而解。

职员个人一周工作总结报告篇四

在20__过去的_销售部通过努力的工作，也取得了一点收获，现对销售部的工作做一下总结。

20__年开始当中，坚决贯彻__的政策。学习、制定销售各环节话术，公司产品的核心竞争优势，和市场部共同策划宣传公司的形象、品牌的形象，在各媒体广告里如：广播电台、报刊杂志等，使我们公司的知名度在太原市场上渐渐被客户所认识。

部门全体员工累计发短信三万余条。团队建设方面，制定了详细的销售人员考核标准、销售部运行制度、工作流程、团队文化等。这是我认为我们做的比较好的方面，但在其他方面工作中我们做的还有很大的差距。

从销量上看，我们的工作做的是不好的，销售业绩的确很不理想。客观上的一些因素虽然存在，在工作中其他的一些做法也有很大的问题，目前发现销售部有待解决有主要问题有以下几点：

1、销售人员工作的积极性不高，缺乏主动性，懒散，也就是常说的要性不强。

2、对客户关系维护很差。客户留资率、基盘客户、回访量太少。一个月的时间里，总共八个销售顾问一天拜访的客户量_余个，手中的意向客户平均只有_个。从数字上看客户是非常少的，每次搞活动邀约客户、很不理想。导致有些活动无法进行。

3、沟通不够深入。销售人员在与客户沟通的过程中，不能把我们公司产品的情况十分清晰的传达给客户，了解客户的真正想法和意图，对客户提出的一些问题和要求不能做出迅速的反应和正确的处理。在和客户沟通时不知道客户对我们的产品有几分了解或接受到什么程度，在被拒绝之后没有二次追踪是一个致命的失误。

4、工作没有一个明确的目标和详细的计划。销售人员没有养成一个工作总结和计划的习惯，销售工作处于放任自流的状态，工作时间没有合理的分配，工作局面混乱等各种不良的后果。

5、销售人员的素质形象、业务知识不高。个别业务员的自身素质低下、顽固不化恶习很多、工作责任心和工作计划性不强，业务能力和形象、素质还有待提高。

在接下来的工作计划中下面的几项工作作为主要的工作来做：

1、建立一支熟悉业务，高素质高效率而相对稳定的销售团队。

- 2、完善销售制度，建立一套明确系统的管理办法。
- 3、提高人员的素质、业务能力。
- 4、建立新的销售模式与渠道。
- 5、顾全大局服从公司战略。

提高执行力的标准，建立一支好的销售团队与一个好的工作习惯是我们工作的关键。我们销售部在20__年接下来的工作中有信心，有决心为公司再创新的辉煌！

职员个人一周工作总结报告篇五

上周工作内容：

1□35kv变电站进展情况：

- 2、对三个井筒进行了全面的防爆检查，对查出的问题进行了整改处理。
- 3、对两个项目部提升运输系统的钢丝绳、销轴、钩头、吊桶、托辊进行了检查，并要求项目部对制动系统进行了调整。
- 4、将机电完好标准、失爆判定、机电奖罚制度、质量标准化标准等资料下发到各项目部进行学习。
- 5、对钢丝绳检测仪进行了软件系统升级。
- 6、对回风斜井井下排水设备检修维护。
- 7、处理配电室保护器、互感器故障。
- 8、针对矿内经常停电且送电恢复时间长的问题，结合矿内实

际，制定了停送电工作流程及注意事项。

9、到明业参加警示教育后，写了观后感，与安监科对项目部进行了安全教育培训，增强了全员的安全意识。

10、组织各科室和探水队利用公司的旧水管安装了380米供水管路、水泵、线路并投入运行。

11、进行了“机电、运输质量标准化”对标打分。

12、完成了灾防计划的二次修定。

未完成的任务及原因：

1、供水管路只安装到了临建办公区，下一步需观察水源水量、管路焊接、计划高扬程水泵，条件满足就继续安装供水管路。

2、因项目部制动系统配件不到位，人员不足，主副井提升系统密封件更换还未完成。

存在问题：

项目部绞车司机、配电室、空压机房人员短缺，发生停电不能及时切断负荷，不能保证在规定时间内恢复送电，部分电钳工、绞车司机无证上岗且业务不熟练，存在重大安全隐患。下周计划：

1、与安监配合督促项目部配齐岗位人员，对无证的电钳工、绞车司机进行培训办证。

2、条件允许继续安装供水管路，预计安装450米。

3、继续做好回风斜井水泵检修维护。

4、加大力度做好机电防爆检查、提升运输系统检查。

- 5、完善机电运输安全质量标准化打分考核资料。
- 6、与供电部门加强沟通协调，进行供电系统大检查，避免或减少我矿无计划停电时间。
- 7、配合探水队做好探水工作的设备安全、供电安全。
- 8、加强机电人员提升系统知识的培训学习。
- 9、加强特殊工种手指口述的练习。
- 10、主副井提升系统密封件更换
- 11、加强雨季三防检查，并完善内业资料。
- 12、参加矿内各部门组织的安全活动。
- 13、对照检查标准，完善各项资料，做好迎检工作。
- 14、加强设备管理，重新落实包机责任制。
- 15、收集机电、运输事故案例，对全员进行培训教育。
- 16、加大隐患排查处理和处罚，机电隐患7.5%并不可怕，可怕的是发现不了隐患，所以机电科要进一步加大隐患排查处理与整改落实的力度。