

# 2023年交警的演讲稿(精选10篇)

演讲稿要求内容充实，条理清楚，重点突出。在社会发展不断提速的今天，演讲稿在我们的视野里出现的频率越来越高。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿下面我给大家整理了一些演讲稿模板范文，希望能够帮助到大家。

## 交警的演讲稿篇一

今天在这里，我以自己的实际行动，积极参加岗位竞聘，拥护支行的改革与发展。

我是20xx年从x学校毕业后，参加到了支行这个火热的集体当中，至今有15个年头。其中六年的会计工作，我从同事身上学会了银行的“三铁”，知道了做个好会计首先要做个诚实守信的人。4年的信贷工作使我懂得了放贷款是责任不是权利。5年的基层负责人的工作使我懂得了怎样爱护、尊重、理解你的员工。

20xx年，支行实行竞聘上岗，我怀着对基层工作的一腔热情，又一次站在了演讲台上。带着全体员工对我的信任，走上了分理处主任的岗位。基层网点的辛苦，干过基层工作的同事们都知道，但是基层工作的快乐，每个人的感触是不一样的，我和分理处的同事们，最大的快乐就是完成任务后的喜悦，还有同事之间朝夕相处的关心与爱护。随后由于分行政策的原因，分理处在一片叫好声中被撤消了。但当时分理处提供给当地人民的优质服务和对电厂项目的支持是谁都不能抹杀的。每位员工对分理处幸福的回忆是谁都不能抹去的。

在随后的日子里，我个人的主要工作也变成了为稳定存款疲于奔命。工作的结果大家能知道：出师未捷身先死，常使英雄泪满襟。

今年5月，行里安排我到风险管理部工作，我深深的知道，这是行领导对我极大的信任，又给了我一次从头再来的机会。以前的信贷工作中学到的信贷业务知识，在实际工作中已显得力不从心。在同事的帮助下，经过6个月的努力工作，对xx银行的风险管理工作有了一个基本的了解。能保质保量的完成行领导以及部门领导交办的工作。能做好日常风险管理工作，仔细审查信贷材料，发表和记录对审批项目的意见。

宋代范仲淹有句名言：“不以物喜，不以己悲。居庙堂之高而忧其民，居江湖之远而忧其君”。行就是我赖以生存的土壤，行事业就是我的君，就是我的民。为行事业奉献自己，是我时刻不能忘记的责任。这种责任促使我又走上了竞聘演讲台。

如果我能得到大家的支持，竞聘成功，我将按照以下想法开展工作：

- 1、配合部门正职及行内其他同事，为提高我行经营管理水平，降低风险努力工作。
- 2、严格要求自己，加强品德修养的学习，做一个干干净净的行风险管理人员。

银行风险管理岗位之所以重要，是因为放松管理就会给行带来损失，给钻空子的人带来好处。还因为时时刻刻都面临着各种诱惑，这些诱惑有别人摆给你的，也有自己思想上产生的。加强自身的品德修养学习，加强对行铁的规章制度的学习，就能够过好金钱关、亲朋关。在以后的工作中，我将严格要求自己，加强业务学习，对风险管理工作认真负责，把控制、降低风险做为工作的首要目标。在生活方面遵章守法，不参与黄，赌，毒。争取做到生活上堂堂正正，工作中干干净净。

- 3、积极主动完成行领导、部门负责人安排的各项工

自己职责内的工作。具体讲就是：严密关注我行的各项工作中的风险点，积极预警。加强风险管理检查，严格审查信贷资料的合规合法性、谨慎进行信贷审批工作。改掉平时在工作中出现的对风险点不敏感、对审批项目不能发表自己观点的不足。

以上是我竞聘风险管理部副经理这个岗位的几点工作想法。说真心话，我想得到大家的支持。我想把自己在风险管理岗位上的不足，继续加以改正；想把自己工作中好的方法，得以推广，更想把自己的努力留在风险管理这个岗位上。如果竞聘不成功，我也会拍拍身上跌到的尘土，和全体同事一起，昂首挺胸的走向行辉煌的大路上。

我衷心祝愿，我为之努力的，深爱着的行，事业蒸蒸日上。

## 交警的演讲稿篇二

大家好！

很高兴有这个机会在这儿演讲，和大家一起交流教学的经验，而这次我演讲的主题是“爱岗敬业”，作为老师，热爱自己的教学岗位，认真的把自己的教学工作给去做好，对学生们去负责，是我们应尽的义务，也是能让我们在教学之中收获更多。

热爱学生是我们在教学中必须要做到的，只有去爱我们的学生，那么我们才能更好的去教育他们，把我们的知识教给他们，让他们得到更好的成长，平时的时候多去关心学生的学习情况，了解他们学习的困难，而对于他们生活之中遇到的一些困难，也是能帮则尽量多的去帮助他们。在教学之中，我也是关心学生，对于他们的课堂表现，以及作业都是认真的去了解，去批改，知道他们的学习情况是怎么样的，对于优秀的同学要去表扬，对于中游水平的同学也是要重视，有一些进步也是要去肯定，而对于成绩不太好的学生，我也是

会花费精力去辅导，去找到他们成绩不好的原因，是基础差，或者对这一门科目不感兴趣，通过辅导，提升他们的成绩，让他们喜欢上学习。

认真负责是我们在教学之中必须要做好的，从课前的备课，到课后的总结，课中的和学生一起把一堂课讲好，让他们听懂，学到更多，只有负责的去把教学做好，那么我们才能把学生教好，在教学中，除了对教学负责，我们也是要对学生们学习的情况去负责的，了解他们所学，知道他们学习中的难点和哪些方面是需要弥补的，同时我们也是要对我们的教学水平去提升，多听课，多回顾自己的工作。

做好自己，一名老师，只要把自己做好了，做一个有道德，有修养的老师，也是才能让学生们也有品德，更好的去教他们，并且在教学之中也是可以让让他们有更多的收获，只有我们以身作则，提升自己，让自己的知识储备更多，让自己的德行优秀，那么我们才能把教学给认真的给做好。

爱岗敬业不是我们口头说说就可以了的，而是需要我们认真的去做，在平时的一个工作之中去把自身做好，去把教师的职责做好，去把教学的方法改进，认真的教育学生，爱护学生，那么我们才对得起教师的岗位，真正的做到了爱岗敬业，我相信我们大家一起努力，一定都是会把教学给做好，做一名优秀的爱岗敬业的老师的。

我的演讲完毕，谢谢大家！

## 交警的演讲稿篇三

大家好！

我叫任xx，现在某某部门任某某职位，我是在xx树脂厂成立的时候进来的，随后去河南学习，直到现在！工作了将近五年了吧！也算是跟着我们厂的发展、繁荣走过的五年时间！

那年我运气不错，有幸进入了我们公司这个大家庭！我们榆化集团是我们榆社的龙头企业，关系着我们榆社的兴衰，公司的兴旺不仅仅是关系着我们自己的利益，也关系着整个榆社繁荣。自从我进入公司，我就把这当作我自己的家，我想，这一生我将在这个公司度过！我个人的发展、命运跟公司紧紧的连在了一起！

今天我站在这里是想竞选我们公司的销售部门的职员！为什么呢？今年我三十岁了，人说三十而立！在今天这个日新月异的知识经济时代，在竞争激烈、机遇与挑战并存的今天，扪心自问，我能立什么？我深思过，迷惘过，也无奈过。古人讲：天生我才必有用。今天，我们公司在发展的道路上遇到了一些小小的障碍，这是挑战，但同时这也是机遇！我们受到考验！但也给了我这次竞岗的机会，我本着锻炼、提高的目的走上讲台！我没有过去的辉煌，只求把握现在和将来！

公司这次竞岗的目的，就是想在年轻一辈中挑出一些能干的人才，组织一支强干的销售队伍，使我们公司度过这个难关，走上更辉煌的发展道路！

那么在我看来，该如何搞好我们公司化工类的产品呢？

我觉得：

首先，我们要招聘一些销售人才，当然今天我们正在努力！但我想我们应该有一些更有水平，更专业的人才来组织我们、领导我们！而且，我们需要一些培训，我们需要一些包装，我们需要一些鼓励，我们更需要自信，发自内心的对我们榆化集团产品的自信，对我们榆化集团全体员工的自信！

(1) 市场状况：目前产品市场/规模/广告宣传/市场价格/利润空间等。

(2) 产品状况：目前市场上的品种/特点/价格/包装等。

(3) 竞争状况：目前市场上的主要竞争对手与基本情况。

(4) 分销状况：销售渠道等。

(5) 宏观环境状况：消费群体与需求状况。

优势：销售、经济、技术、管理、政策等方面的优势力。

劣势：销售、经济、技术、管理、政策（如行业管制等政策限制）等方面的劣势力。

机率：市场机率与把握情况。

威胁：市场竞争上的最大威胁力与风险因素。

综上所述：如何扬长避短，发挥自己的优势力，规避劣势与风险。

分析营销战略包括：

目标市场：

定位：

产品线：

定价：产品销售成本的构成及销售价格制订的依据等。

分销：分销渠道（包括代理渠道等）。

销售队伍：组建与激励机制等情况。

服务：售后客户服务。

广告：宣传广告形式。

促销：促销方式。

等等

我们要了解我们的市场，收集市场资料，以及相关的市场人员，然后接近这些人，让他们了解我们，然后接受我们！当然我们不能单纯的靠销售来发展公司，我们在产品更新方面也得更新，这就更加要求我们去努力了解市场的需求，它变更，我们必须跟着市场动而动，甚至要预测未来的市场，要早市场一步而动。

## 交警的演讲稿篇四

大家好！我是来自交通局的号选手，很高兴能参加今天的演讲比赛，有机会说一说我们交通干部的事儿，我演讲的题目是《铺就党和政府与群众的连心路》。

朋友，当您出门在外，享受着现代交通的便利；当您货畅其流，不再为风挡雨阻而忧心；当您有所诉求，得到了高效圆满的答复。此时，您的脸上是否流露出满意的笑容？在您满意的背后，您可知道，为了构建和谐交通，打造良好交通运输环境，有多少交通人为之默默的奉献着，不辞辛劳的工作着。而我很荣幸就是他们中间的一员，从成为交通人的那天起，我就在心中不断的告诫自己：要秉持“公仆”之心，把人民满意作为自己的工作准则。

路是线谱，串起为民造福的律动音符；路是彩虹，架通城乡发展的经济动脉。几代交通人逢山开路、遇水架桥的披荆斩棘，从贯穿我市西北部的招辛快速路建设，到正进入关键期的龙青高速公路建设，招远交通已经构筑起纵横交错、四通八达的快速路网络格局。修的是路，连的是心。“村村通”油路、农村公路网化工程的实施，搭建起党和政府连接群众的“心

路”，打通了联系服务群众的“最后一公里”。民之所需，我之所为。在加快推进富美文明新招远的建设进程中，我们交通人以“建好一条路，造福一方民”为己任，早出晚归，顶风冒雨，一条条通畅的道路都是我们交通人用心血和汗水铺就。城乡处处体现着“热忱、责任、奉献”的交通精神！

而今，当我们看到一辆辆崭新的大巴在城市中穿行，看到一个个靓丽的站亭在街道两旁挺立，看到每年有超过200多万人次免费享受公交，看到老百姓乘车时的喜悦和快乐，看到我们的辛苦指数转换成群众的幸福指数，交通人没有怨言，唯有欣慰。“把群众放在心上，把心放在群众身上”，这句话已经成为交通人的行动指南。他们在平凡的岗位上，尽心尽力，用心血、用付出编织着一条条传递着党和政府温暖、传递着民众心声的流动纽带！

身为交通人，完成人民赋予我们的使命就意味着热忱。热忱来自于为民服务的真心。交通服务大厅和行政服务中心窗口担负着全市1万多辆货运车辆的证件办理、业务档案管理工作，工作人员秉承“为您服务是我们的责任、您的满意是我们的追求”，本着“说好每一句话，办好每一件事，接待好每一位业主，干好每一天工作”的服务宗旨，让群众跑最少的路，花最少的时间享受高效快捷的服务，真正做到了“门好进、脸好看、话好听、事好办”。群众心里有杆秤。交通人满腔热忱的服务换来了“零投诉”的工作业绩和社会各界的广泛赞誉。

身为交通人，完成人民赋予我们的使命就意味着责任。“权为民所用，情为民所系，利为民所谋”，只有永葆心中那份责任，做好每一份工作，对待好每一位群众，才能真正拉近与群众的距离。今年3月份的一天，交通监察大队的执法人员执勤时，遇到1辆教练车发生车祸，4名学员受伤被困。危急之际，执法人员赶忙将学员送往就近的医院进行救治，并垫付了医疗费后悄然离开。似这样的事情在交通局干部中不胜枚举，也正是这样一件件小事，塑就了交通人的良好形象，



诠释了交通人的社会担当。

身为交通人，完成人民赋予我们的使命就意味着奉献。或许我们每一个人心中都有这样一个愿望：当您家的下水管道出现故障的时候，您希望遇到像徐虎那样的好水电工；当您乘车远行的时候，您希望遇到像李素丽那样的好乘务员；当您在路上不幸遇上交通事故的时候，您希望遇到像济南交警那样的好民警。诚然，您在道路的使用中也一定希望得到良好的交通运输服务。如今，我们交通人真得做到了您投资我服务，您发展我开路，您有难我帮助。一条条通达城乡的公路，一座座涉水跨河的桥梁，掀开了招远交通的新一页，绘就出招远交通的华美篇章，而这，正是对交通人锐意进取、无私奉献精神的最好见证。

我的演讲结束，谢谢大家！

## 交警的演讲稿篇五

大家好！

对交通岗台，你一定很熟悉，然而我更熟悉，因为三尺岗台就是我的工作岗位。那上面不仅有我洒下的汗水，也有我成长的足迹。在我的眼里，它不仅是人民安全的绿灯，也是衡量交警价值的一杆秤。

去年6月的一天，我正在值勤时，发现一个五十多岁的老大爷遇红灯刹车时不小心重重地摔倒在马路上，我赶忙找车把他送到医院，背着 he 上楼透视，并拿出身上带的三百块钱和工作证抵押为他办了住院手续，又通知了他的家属。老大爷感动地拉着我的手说：“孩子，大叔我跪不下去，就让我好好看看你吧！”当时我这五尺高的汉子，哽咽着说不出一句话。

20xx年5月份的一天，我发现一个三四岁的小女孩在马路中间哭泣，汽车直躲她，可她不知躲汽车。经询问才知她因找不

到一块出来的奶奶又找不到家才哭的。下岗后，我把她抱回家，让妻子给她做饭，请假哄她，我连饭也顾不得吃就去四处打听谁家丢了孩子。当我把孩子领到她父母面前的时候，他们感动得不知如何是好，又是送礼又是写感谢信。礼品我没收，可我收下了人民群众对警察的信任和爱戴。

在便民服务台上，除了修车工具，我又准备了地图和指路条；在学生放学高峰时我除了组织护路队又设立了交通安全通道；纠正违章我杜绝“冷、硬、横”，坚持以理服人，文明热情。小小岗台连万家，分内的我要管，分外的我也管。有一次，一个七十多岁的老大娘来到岗台上对我说，她和儿媳妇闹翻了，求我帮她搭车回山西老家。下岗后，我好言相劝，把她送回她儿子家，耐心做他们的工作，走时留下二百块钱帮他们生活，以后又经常去探望，婆媳终于和好如初了。他们感动地说：“你们武清警察真好哇，连我们外地人的家务事都管，真不知怎么谢你们！”我听了心里热乎乎的。我更进一步认识到，原来站在岗台上我代表的不是我王卫星，而是人民警察，武清交警。为此，我一定要站岗一分钟，负责60秒，展现出武清交警的风采。

别看小小十字路口，什么事都可能发生。一名交警，心中只要有了导航灯，就能处理好任何事情。

当得知一辆蓝色小货车把人撞到沟里逃跑后，我和同志们立即堵截，终于将肇事司机抓到，使他得到应有处理；当一辆从北京至天津的大客车遇红灯停车突然起火时，我冲进冒火的车里，将乘客全部疏散下来，并冒着油箱爆炸的危险和消防队一起灭火，避免了一场车毁人亡的事故；当我和沙洪波发现被扣的无牌摩托车司机神色慌张时，立即报告领导进行审查，结果查出摩托车是他偷来的赃物，使罪犯得到了应有的惩处；今年6月，在新开桥拓宽工程中，我们全班同志冒着暑热执勤，几个月没歇一个公休日，晚上还要加班加点，终于圆满完成了县内车辆分流、疏导工作。我们把心交给了人民，人民把真情给了我们，一封封表扬信，一面面锦旗拥向了我们；广播

电台赞扬我们，但我们并不为此而飘飘然。我们想的是，能保一方平安，能为人民做贡献，再苦再累心也甜。

三尺岗台，是安全责任台，是为人民服务台，也是自我牺牲台。这是在我经历了失去孩子的痛苦之后才认识到的。去年年三十，是我妻子的预产期，也是我们交警任务最繁忙的时候。我见妻子没有生孩子的预兆就照常上岗了。谁知妻子由于过分劳作，使孩子没来得及看这个世界一眼就死在母腹中。面对身体虚弱、以泪洗面的妻子我无言以对。男儿有泪不轻弹，可我躲在没人的地方，第一次放声地哭了！我内疚，我是一个不称职的丈夫；我伤感，结婚两年多，没有让父母抱上孙子。我想，假如我不是交警，我就能抽时间多承担些家务，就不会连换煤气都要让妻子承担；假如我不是交警，在妻子临产时就会守护在她的身边，孩子就不会夭折。然而我是交警，交警就是要别人休假我上班，交警就是要牺牲自己保人民安全。夜深人静的时候，我浮想联翩，想想戴成江弥留之际惦念着岗台，看看身边所有的战友，又有哪一个顾得上家，又有谁不是三尺岗台献青春？我擦干了眼泪，又坚定地站在了岗台上。是的，为了人民的幸福，我们是欠下了父母情、妻子债，但我骄傲的是我们虽然不是父母的好儿子，却是人民的好儿子；虽不是妻子的好卫士，却是人民的好卫士！

6年来，我付出得很少很少，可我却得到了很多很多。近两年，我先后被评为“天津市优秀共青团员”“市新长征突击手”“先进青年民警”。今年年初，我作为共青团代表光荣地出席了天津市第十届团代会。但鲜花和掌声并没使我陶醉，我知道我只是做了一名交警应该做的，因为优秀指挥能手不只是我，为民服务的不只是我，不怕牺牲救火救人的也不只是我。我只是一滴水，反射的是太阳的光辉，代表的是整个交警群体；我只是一片树叶，显示的是整个树林的生机，光荣的是我们全体橄榄绿！

聂譬初在给交警题词时说：“发扬优良传统，做人民交通卫士。”今天我要对着大家说，我无悔我是一名交通卫士，我

自豪我是一名人民警察!今后我一定要谱写新篇章，让青春永远和红绿灯一同闪光!

谢谢大家。

## 交警的演讲稿篇六

我们又见面了!

现在我开始本次第二轮部门经理竞争答辩。

我已是第四次站在了金正大竞争上岗公平公正、严肃严谨的宽阔舞台。

回顾过去这一年，在公司领导的关心和支持下，我在工作中取得了点滴进步和成绩，市场网络初步搭建，销售复合肥50416.35吨，20号王恒光的1080吨没给加，全面实完成总公司下达的销售任务，同时也暴露了一些缺点和不足，借此机会汇报给大家。敬请指导，鞭策。

值得欣慰的几方面是：

第一，管理和用人的才能有所提高。在20xx年度的工作中，感该领导对我的信任，我担任奥格尼公司经理，金正大是一所大学校，我就是奥格尼公司一班之长，就要使奥格尼公司的运行有条不紊，就要多注意，多留心，发现不足及时弥补，把奥格尼公司成员拧成一股绳，使我们的团队发挥出最大的潜能。我们成功的将三个业务部的兵力，划为六个业务部，更大程度的调动了大家的积极性，增强了大家的责任心和竞争意识。新划业务部个个全面完成并超额完成了任务。连续多年担任业务主任的王恒光同志更是顾全大局，积极支持三划六举措，并比原计划超额约两千吨，富有创业激情的年轻的新上升的王全昌主任硬是凭着一腔热情和吃苦耐劳的干劲，经常独自一人背着重重的行囊，奔波于市场，成功的开发华

中市场并比原计划超额约两千吨，钟声经理也是顾全公司在四月份调整的大局，顶力支持我的工作，团结一致，并兼任四部主任，使这个销售业绩滞后的业务部完成全年任务的84%。

第二，品牌管理和产品开发能力有所提高。奥格尼品牌从始到今只经历了一年的时光。我们奥格尼公司全体同仁群策群力，身兼数职，几位部主任一边跑市场一边提一些奥格尼品牌建设的好方案，并积极配合市场部设计包装和宣传材料。万总和解总的指导，我们努力将奥格尼作为高端肥料的牌子来塑造，同时奥格尼公司钾宝和奥力威冲施肥深受欢迎，由于冲施肥销售旺季还没到来，在销量上暂时一般，但潜力很大。我们有奥磷丹和硫酸钾复合肥两个包装被多个厂家模仿或侵权，这说明我们的产品包装策划是有市场影响力的，为保护知识产权，已通过北京公司申请了包装专利。

第三，报考了政法学院本科继续教育，努力学习，提高水平，随着公司的高速发展，也给本人带来巨大的压力和挑战，我要认真学习罗文精神，时时处处以“罗文”的标准严格要求自己。伴随着金正大事业的壮大，我已感觉到长江后浪推前浪的紧迫感。如果不进步，真是前有猛虎后有追兵，只有凭借坚持不懈的努力学习，才能给自己插上腾飞的翅膀。与金正大公司一起成长，力争为二次创业做出更大贡献。

第四，提高了觉悟，革新了意识。我是公司第一批派往青岛参加fst意识革新训练的学员。期间简单的几条内容大半天还背不下来，我真正领悟自己曾经是如何眼高手低。摆在我们大家面前的各项工作看似简单，但真正完整的、扎实的、不折不扣的办好还是要耐下性子，身体力行的去做才能行。

当然，我本人的一点进步还远远跟不上公司前进的步伐，

1、新产品开发缺乏系统性，并且在新产品问世后没有与之配套的宣传推广方案。比如钾宝就没有制定有力的宣传方案，甚至连宣传材料都没有。解决方案是每推出一个新品种先做

出方案。

2、对有些区域市场了解不透，没能在适合的季节进行有效的市场开发。比如安徽市场，总公司其他品牌在这里销量很大，而奥格尼产品当时错过了市场开发的黄金时期，客户又少又校解决方案是在20xx销售年度开始之际，召集大家系统讨论分析，广泛咨询论证，统一制定全年市场开发方案。

3、没能解决物流瓶颈对销售的影响。没到火车站、铁路局积极主动的找路子，协调缓解车皮压力。解决方案是统计、了解发货涉及的铁路局，找关系协调。

4、对员工管理方式缺乏科学的领导艺术，方式简单粗暴，批评人不注意场合，影响了自己的形象，伤害了员工的感情和自尊心，挫伤了积极性，解决方案：不断加强自身修养，换位思考。

5、在今年3月份发现个别小厂防制我公司“奥磷丹”包装，没有从法律角度以起诉或打假的方式去解决纠纷。影响了我公司产品的销售，解决方案是向客户搜集材料，鼓励客户到当地工商部门投诉。案情较大的地方亲自办。

6、审核员工报销单据连续两次出现失误，一次是不认真查看误将联通公司对帐单当成正式发票签字，一次是姚一富的报销封面没有大写数额就签字，也没看出来。解决方案是：认真负责，细心工作。

7、对公司内部卫生管理不严，曾两次被罚款。解决方案，注意培养卫生意识。

8、我公司业务二部和业务四部人员经常迟到请假，由于本人有老好人思想，本想拒绝签字不同意，又怕得罪人，就签字同意很多不当理由的请假，致使个别同志失去了改良的机会。解决方案：杜绝老好人思想。

9、原来本人制定的把部分部主任培养成销售经理，把部分业务员培养成部主任的计划没落实，上次答辩瞎吹的承诺，在实际工作中没做。解决办法：认真去做。

10、对公司规定的周例会制度没有落实，其中还有一次根本没开就编了二个会议记录交到人力资源资部，这种掩耳盗铃的做法是不称职的行为。解决办法：只要不出差，严格认真组织召开，并让成为提高管理和开展工作的手段。

## 交警的演讲稿篇七

大家好！

我叫。

非常荣幸能站在这里演讲，我演讲的题目是《平凡岗位，爱岗敬业，无悔奉献》。

说起平凡，我想大家都会有一个共同的感受，那就是在很多人看起来，我们农业人的一生事迹平凡、服务对象平凡、工作成绩更平凡！的确，我们农业人没有惊天动地的事迹，只有日复一日，年复一年的不懈执着！但是，正是这种默默执着，正是这些平凡的人所做的平凡的事，铸造了国家的根本！“中国要强，农业必须强；中国要美，农村必须美；中国要富，农民必须富”。那么实现“中国梦”就要实现“农业梦”，实现“农业梦”就要铸好农业魂！农业魂是什么？那是我们农业人的一种精神！这种精神就在我们身边，在无怨无悔，默默奉献的农业人身上！

一年前，一次偶然的工作机会，我结识了一位工作多年的村级防疫员，工作间隙我问起老师傅：“你们防疫员的工作总是那么多，时间那么紧，这么多年干下来累不累？”“工作需要，再说也习惯了”，他轻声地回应了我一句然后笑了笑，起身向下一户走去，只留给我一个洒满余辉的背影。这个平

凡得不能再平凡的村级防疫员的背影至今还定格在我的脑海，因为在我看来，他是千千万万个农业人的真实写照。没有激情满怀的豪言壮语，没有惊天动地的英雄壮举，只是一句淡淡的“工作需要，习惯了”，可是在这寥寥数语中，我感到的却是一种平凡中的伟大，朴实中的光华。沧海中的每一滴水，都能折射出太阳的光辉；沙漠中的每一粒沙，都能承载着高塔的巍峨。因为伟大，往往就在细微之处放射光彩，在默默无闻之中成就业绩，在平凡的位置上创造奇迹！

作为一名农业工作者的我，所处的岗位平凡而普通，工作琐碎而具体，当初之所以会选这份职业是因为我生在农家，深深体会到农民的艰辛。记得我10岁那年的冬天，我家将近百十斤重的十几头猪持续高烧，父母到处求医，毫无结果，眼睁睁地看着辛辛苦苦养了半年的猪一个个倒下……母亲哭红了双眼躺在床上，父亲唉声叹气地呆在家里闭门不出，年幼的我放学回到家，吃不上热饭也不敢吱声。那个场景，深深印在我的脑海，至今也不能忘怀，那一刻，我便暗暗下定决心，将来长大一定做个好兽医。天随人愿，毕业后，我通过考试成为一名农业人。

然而，满怀一腔实现梦想热情的我，虽然学了一肚子兽医专业知识，但初到单位，没有实践经验，在畜牧兽医工作中，常常力不从心，为此我非常苦恼。不久第一次下乡走进养殖户家调查时，我惊奇的发现他居然懂得那么多畜牧兽医知识，很多我们课本中都没有！一个普通的养殖户竟然不平凡！因此，我开始喜欢下乡，喜欢与养殖户交流，吸纳他们的实践经验，不断充实自己，逐步积累了一定的实践技能，终于有了实现自己梦想的能力。一次安里下乡时，我了解到一位养殖户由于外出有事将猪瘟苗放在冰箱的冷藏箱内20余天，正准备给购回的100头仔猪注射，当时，我就向养殖户详细解说猪瘟苗需放在冷冻箱内，放在冷藏箱15天后疫苗就会失效，用了就会造成免疫失败，猪群发生猪瘟的可能性就很大，严重时100头猪可能全部死光！听着我详细的解说，看着我一本正经的样子，养殖户带着惊讶而又信任的眼神连连对我道谢。通过这



件小事，让我意识到：仅仅自己的一句话，就可以让养殖户受到很大的益处，足以显示出我所从事的工作虽平凡，但平凡的工作也一样可以发挥重要作用。

“不积跬步，无以至千里；不积小流，无以成江海”。在实现“农业梦”的广阔大道上，我每个农业人就是一块小小的“铺路石”，也许我们没有任何的风采，没有任何的潇洒，但是我们有着农业人的无悔奉献的精神和忘我情怀，有着对实现“农业梦”的执着追求。正如一首歌中唱到的“没有花香，没有树高，我是一棵默默无闻的小草”，我们虽然平凡，但是我们却拥有人生最美丽的春天。在我们人生的春天，每一个农业人都会坚守平凡岗位、无悔奉献青春，用我们无数的脊梁共同肩负起实现“农业梦”的重任，共同去实现这个伟大的梦想！

同志们，青春无悔，岁月如歌，美好的“农业梦”必将在我们的辛勤奋斗中变为现实！

## 交警的演讲稿篇八

党的提出，倡导富强、民主、文明、和谐，倡导自由、平等、公正、法治，倡导爱国、敬业、诚信、友善，积极培育和践行社会主义核心价值观是我们全区财税系统全体干部职工势在必行的重任，目前，全国文明城市创建也在如火如荼的进行，这两者紧密相连，密不可分，做到了这24个字，等于整体推进了文明城市的创建，我们以“践行价值观，文明我先行”这一主题迎来了今天的大论坛活动，这是全区财税系统干部职工的一件盛事。开展这项活动，目的就是要积极践行社会主义核心价值观，展示财税人的风采，提高财税队伍的凝聚力。

借此机会，我代表局党组、局领导班子向辛勤耕耘、乐于奉献的广大财税干部职工致以崇高的敬意和最亲切的问候！向各位领导、评委、主持人、演讲员和华龙区地税局、华龙国税

局所给予的大力支持及全体工作人员的精心筹备表示衷心的感谢!

今天，各位领导、各位评委，在百忙之中抽出时间，亲临现场指导，让我们感到极大的欣慰和鼓舞，让我们再次以热烈的掌声向他们表示最诚挚的谢意!希望各位选手拿出你们的精气神韵，尽情地展现你们的勃发英姿!

在此，预祝你们取得好的成绩!

也祝本次大论坛活动取得圆满成功!

## 交警的演讲稿篇九

尊敬的各位老师，各位部长，大家好。

我叫\_\_\_，来自\_\_班，很高兴能站在这里说出我内心深处的想法，我竞选的是学习部部长一职。

记得有位名人曾经说过：“不要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就有资格担任这个职务。”我认为我能够担当得起学习部部长这个光荣的职务。因为我的热情、我的毅力，还有我实事求是的工作态度，对于每一项工作，我对自己都有很高的要求。通过在学生会的工作，我在组织和交流等方面都有所提高，在不断尝试新工作并把它做得更好的过程让我明白人生最可怕的不是输，而是一开始就没有想过要赢。是学习部让我不断挑战自己超越自己。基础学生会是一个藏龙卧虎之地，因此我希望自己可以留在这个组织里，与大家共事，建设我们的基础学生会。我从部长那里获得了宝贵的工作经验，而且女生较男生而言更具亲和力，所以我坚信，如果我有幸当选学生会学习部部长一职，在如此有利的条件下，我一定能够将工作做到让学校满意，让同学舒心，同时更让自己无悔。虽然我不是班上的班干部，但是我也懂得怎样为人处世，怎样解决一些矛盾，怎么开展各种活动。我相

信我有能力胜任学生会学习部部长一职，并且有能力把学生会发扬光大，也有能力为学生服务。当然，一个好的干部应该兼顾学习和工作。我觉得能够学习工作两不误才是一个好的干部，才是一个有能力的干部。帮老师做事并不能完全体现一个人的能力，机械的做事情不存在任何技术含量，应该思考如何去做好这件事，如何高效率的完成这件事，而且做事的同时也应该有自己的想法和自己的见解，甚至敢于向老师提出，这样的做事才是有用的做事。我相信我的领悟能够帮助我更好的完成我的工作。更重要的是，做工作，不是为了做而做，而是我从心底喜欢着我的工作，对工作有浓厚的兴趣，才不会觉得工作是负担，才会更好的完成工作。

如果我当上了学习部部长，我将从各个方面进一步提高我自身的素质，提高自己的工作热情，以饱满的热情和积极的心态去对待每一件事情；进一步提高责任心，虚心地向别人学习。

我相信我能行，再多灿烂的话语也只不过是一瞬间的智慧与激情，理想还有待到实践中检验。我是一个活泼的人，更是一个踏实的人。我善于言谈，但我更善于实干。我选择的是用实际行动证明自己。我知道自己并不是秀的，但我会尽的努力，做的自己。我在用真心做好学习部的每一件事，我相信我能带领好学习部这个温暖的集体。

希望各位老师部长能给我一次机会，投上你们信任的一票。我的演讲到此结束，谢谢你们的倾听。

## 交警的演讲稿篇十

竞争上岗，如逆水行舟，有上有下，身为交警也是如此，那么交警竞争上岗时需要说些什么内容才精彩？现在就来看看本站小编为大家整理的交警竞争上岗演讲稿，欢迎阅读。

各位领导、评委：

大家下午好!

首先我要感谢分局党委、警署领导和同志们的信任给了我这次竞岗演讲和展示自我的机会。今天我演讲的内容是:爱岗敬业,履行职责,努力争当一名合格的公安基层干部。

年我从公安高等专科学校毕业后先后在派出所、警署、警署工作,现在在警察署综合科负责全面工作。从警年来,我先后从事过社区、刑侦、国保、出入境、情况调研等多个公安岗位,多次荣获市局、分局表彰和嘉奖,也曾连续三年获得公安部等级情报。忠诚、奉献、务实和向上是我工作的全部。作为一名青年干警,面对这个充满生机和活力的新世纪、面对充满挑战和希望的公安工作,实现自我、超越自我是我实现人生价值的最大目标和追求。

首先,有坚定正确的政治方向和立党为公的政治信念。年月,我光荣地加入了中国共产党,通过受党的教育和培养,我认为,在新的历史使命条件下,青年干警只有树立马克思主义的世界观、人生观、价值观和正确地权利观、地位观、利益观,牢固确立“立党为公、执法为民”的根本宗旨和“人民公仆”的价值定位,牢牢把握“三个代表”重要思想精髓,坚持解放思想、实事求是、与时俱进,并用以指导自己的思想和实践,才能为实现“xx大”提出的全面建设小康社会的目标做出自己贡献。

其次,有吃苦耐劳、无私奉献、善于专研的敬业精神和求真务实、雷厉风行、敢于碰硬的工作作风。新时期,敢于决断的气质、竞争开放的性格和坚忍不拔的意志品质是时代对青年干部的要求,也是我不断努力的方向。多年来,正是这些要求不断激励着我在一个又一个的公安岗位中发挥着自己的光和热;年,我通过成人高考和学习取得了大学法学专业的学历,在工作中,我能坚持不唯人、不唯书、只唯真、只唯实的工作态度,敢于管、更善于管,不断积累从事本职工作所必须的业务技能和担当领导所必须的管理艺术。

第三，有较为丰富的公安工作经历。在挑战中求发展，在实践中求超越。我深深地热爱着公安事业，渴望通过自己的不懈努力和奋斗为公安事业多一些贡献。在我所从事的多个公安岗位上，我都出色地完成了各项工作任务。尤其在近一年负责综合科全面工作中，更能根据上级和警署对政治、党建、纪检等工作上的要求，紧密结合本单位实际，创造性、灵活性地协调、开展各项工作，取得了一些成绩，积累了一些经验。作为一名发展中的青年干警，担任副政治教导员是组织赋予我的一次机遇和挑战，是在不断实践中的超越自我，是回报组织和领导关心的人生又一新起点。

假如我这次竞岗成功，我将围绕以下四方面开展工作：一、着力抓好队伍建设。公安工作队伍建设是根本，也是保证。首先，我将坚持“两手抓”、“两手都要硬”，切实担负好从严治警的政治责任，牢固确立“以人为本”的管理理念，以率先垂范和自己非权力的影响力、亲和力，充分调动干警的工作积极性，将政治工作贯穿在业务工作的每个环节；当前，主要是抓好党的“xx大”精神的深入学习、公安部“五条禁令”的贯彻执行和“贯彻xx大、全面建小康、公安怎么办”的大讨论以及“端正执法思想、坚持执法为民”的专题教育，在稳定队伍的基础上，提高干警的综合素质。

二、配合抓好业务建设。积极围绕建立现代警务机制，紧扣“排堵保畅、街面防控、事故防范三个重点”，通过逐步完善夯实基础工作、路政设施、业务管理三大建设，努力确保责任区域的交通管理有序、街面控案有力和市容秩序良好。

三、注重抓好自身建设。交巡警业务对我来说是一项比较新的工作，我将变压力为动力，努力按照政治、业务精、善管理的复合型高素质公安领导干部的要求，爱岗敬业、履行职责，要求民警做到的自己首先要做到，率先垂范，严以律己，努力争当一名合格的公安基层干部，全力实践“团结、务实、严谨、拼搏、奉献”的上海公安精神。

四、重视抓好班子建设。正确认识和充分发挥副职的辅助作用，当好配角，摆正位置，做到到位而不越位，敢于工作，更要勇于承担责任；讲究管理艺术，注重吸收、借鉴现代行政管理的科学思维和方法，摒弃因循守旧、单向思维的思维定势，将严格管理融入在对每一位干警的体贴与爱护之中，把民警当作自己的朋友或者亲人，把同级和上级当作自己的老师，多一点将心比心、诚心公心、真心关心，把思路拓得宽一些，将问题想得全一点，使工作做得实一点，努力创建一个团结进取、正气浩然、充满激情而富有战斗力的先进警队。

各位领导、各位评委、同志们，也许今天我的演讲并不动人、也并不精彩，但我一定会以自己的实际行动来为我所热爱的公安事业奉献我全部的青春与热情，决不辜负大家对我的厚望。最后，我想向在座的各位领导、各位评委、同志们表个态：无论我这次竞岗成功与否，我都将一如既往、忘我奋斗，因为，结果不是目的，能够参与，能够在参与中检验自己的能力、水平，激励自己更加奋发有为地做好工作，才是应有的目的。

我的演讲完了，谢谢大家！

各位领导、评委，大家下午好：

我能站在这里，首先要感谢领导给我们提供一个施展个人才华的舞台。今天我要讲的是一种信念，要为之奋斗一生的信念。

交警工作崇高而神圣，\*年，我抱着对交警工作的热爱，大学毕业后进入了交警支队，先后在\*大队、支队办公室一干就是十余年。作为一名普通的干警，工作之初，深怀热情。特别是在支队工作期间，接触交队工作的方方面面，在挑战中求发展，在实践中求超越是我工作的宗旨，由于工作勤奋，创造性、灵活性的完成了领导交付的各项任务，\*年我被提拔为支队长。

在工作中，我能坚持不唯人、不唯书、只唯真、只唯实的工作态度，敢于管、更善于管，不断积累从事本职工作所必须的业务技能和担当领导所必须的管理艺术。但现实也带给我一些困惑和犹豫：每当执法时遭到不明情况群众的误解甚至语言、人身攻击；工作中，不管是三伏天还是三九天，一个接一个的高峰岗枯燥而艰辛，热了只有汗水的陪伴，冷了只有寒风在安慰。只要刮风下雨就是最忙碌的时候，尤其下雨，车速慢，就会造成堵车，站在马路中间，任凭雨水顺着帽檐流下冷冷地打在脸上。但所有这些都不可怕，在所有公安警种中，受到辱骂、厮打最多的是交警，一面是群众的抵触，一面是交警的辛苦，使我开始怀疑自己当初从事警察职业的选择。

人都是在磨练中不断前进，我深深地热爱着公安事业，渴望通过自己的不懈努力和奋斗为公安事业多一些贡献。有了这份执着，彷徨也只是暂时的。那一年，我一同工作一同战斗过的好战友、\*大队副大队长因长期超负荷工作，积劳成疾昏倒后再也没有醒来，他没有轰动的业绩，更没有惊人的壮举，栉风沐雨20xx年，家是40余平方米的出租房，只用清贫两字来形容，但他为事业忠诚无悔的精神深深地打动着。为什么他能如此执着，面对困难如此坚强，我开始反思自己。

是的，人们都在追求美好的东西，都有自己的信念，我的信念就是要通过人民警察这个职业来实现为家庭、为社会奉献的人生目的。每当看到高峰期马路上车水马龙却井然有序、看到学校门口学生上下学时一张张可爱的笑脸，看到事故现场紧张忙碌的身影，我就感觉自己的人生价值得到体现。我更加坚信，要把交警职业作为自己毕生的事业来经营，哪怕再多的艰难险阻。

现在，我来应聘新的职位，就是要向我的目标更进一步，如能在新的岗位工作，我会向科技强警方面努力，努力提高群众对交警行业的满意度，提高自身业务水平，提高工作效率，与同志亲如兄弟，与领导共谋发展，共筑平安和谐，从而回报组织和领导关心，更是为心中的那份执着、那份信念。

各位领导、同志们：

我叫，江西\*\*人，今年26岁，现为入党积极分子，毕业于□20xx年通过公务员考试进入高速交警队伍。进入高速交警队伍以来，本人在大队党组织的正确领导及同志们的支持帮助下，能够认真学习马列主义、毛泽东思想、邓小平理论，不断改造个人的主观世界，忠于职守、服从命令、勤奋工作，忠实地履行人民警察的职责、义务，取得了一定的成绩，组织上也给予了许多荣誉。先后被授予。

领导、同志们，下面我再谈谈我竞选一中队中队长这个职务的优势：

一、政治上积极上进。本人在工作、学习、生活中能够不断加强政治理论的学习，始终与党中央保持高度一致，做到了立场坚定、帜鲜明、积极进取、对公安工作保持着满腔热情。

二、有一定的交通管理工作经验。加入高速交警队伍以来，跟随领导、同志们学习、掌握了一些工作技巧和方法，严格执法，文明执法，(举例说明)

三、具有较好的专业基础知识。本人在警校学习期间，曾多次获得奖学金，打下了较为扎实的基础。加入高速交警队伍以来，为充实自己的业务知识，又积极学习业务知识。撰写了、等篇调研文章被上级公安机关采用或转发。

首先，进一步加强个人政治理论和业务知识的学习，不断提高思想修养。深入贯彻落实xx大精神，身体力行落实科学发展观，把自己锻炼成一名政治合格、业务过硬、作风优良的基层交警干部。

其次，积极工作，坚持做到“两手抓，两手都要硬”，一手抓好队伍，管好队伍，确保队伍是听党指挥、团结协作、遵纪守法的队伍；一手抓业务，确保道路管理工作出成绩，



出亮点。再就发挥好大队领导参谋、助手的作用，当好联系民警与领导的纽带和桥梁。

再次，遵纪守法，模范遵守社会公德，在群众中保持良好的人民警察形象。如果我没有竞争上，我也决不灰心丧气，这说明我在某些方面的条件还不够成熟，我一定会一如既往的干好本职工作，发扬优点，克服缺点，再接再厉，争取早日实现自己的目标，为道路交通管理工作贡献自己的力量。

我的演讲完了！

谢谢各位领导、同志们。