# 公司演讲题材(优质7篇)

范文为教学中作为模范的文章,也常常用来指写作的模板。 常常用于文秘写作的参考,也可以作为演讲材料编写前的参 考。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗?以下 是我为大家搜集的优质范文,仅供参考,一起来看看吧

## 公司演讲题材篇一

我的优势主要体现在以下两个方面:

一是具有基层管理经验。在5年的基层管理工作中,我在全车间先后推行了班组优化组合,实现了人员双向选择,动态流动,进行了班组整合,将7个专业组合并精简为3个,大大提高了工作效率,实施了设备包机到人,制定包机责任制共6章48条,坚持了每季一次的技术测试,在分配上实行了竞岗分配。通过这些管理措施,逐步把平均年龄只有29岁的机电车间职工,煅造成了技术过硬、纪律严明的机电维修队伍[]20xx年度,机电车间取得了机电设备台时0.58小时/万吨的好成绩,在全公司所有选煤厂中名列前茅。

二是我有在非煤领域干事创业的激情。随着煤炭主业的逐步萎缩,就业压力的越来越大,非煤产业的位置就越来越重要,我之所以从轻车熟路的车间主任的岗位上,来竞聘恒邦公司副经理,就是想把握当前非煤发展的战略机遇,发挥自己年轻、易于接受新事物,能够熟练利用互联网等现代传媒获取信息、学习新知识的优势,在非煤产业干出一番成绩,为非煤产业支撑起半壁江山,做出自己应有的贡献。

第一,牢固树立"安全第一"意识,切实承担起安全生产直接责任者的责任,认真抓好全公司的安全生产。

第二, 牢固树立"大成本"意识, 一切从效益出发, 强化对生

产环节中的成本控制,努力实现生产管理由粗放型向集约型转变。

第三, 牢固树立创新意识, 立足当前, 着眼长远, 通过加强 管理和技术创新,确保"恒邦"产品富有较强的生命力和较高 的市场占有率。我的"三步走"的工作目标是"提高质量,服务 本矿;以质取胜,打入超市;产品研发,走向社会"。为实现 这一目标, 我将采取以下措施: 一是利用两个月的时间, 深 入到生产厂点,深入到使用本公司产品的单位,调查研究, 掌握情况,倾听用户的建议和要求,然后拿出提高产品质量 的具体意见, 并狠抓措施落实, 使恒邦产品更好地为我矿的 安全生产服务。二是利用三到五个月的时间,抓巩固,促提 高,求创新,提高技术含量,使恒邦公司的产品在与集团公 司兄弟单位的竞争中,打好质量牌,做到"人有我优",以质 取胜, 让恒邦的产品全部顺利打入矿区超市并站稳脚跟; 在 确保现有产品市场占有率的同时,以市场为导向,抓好现有 项目的技术开发,如精密铸造项目,其主打产品市场前景相 当可观,要发挥这一优势,尽可能地上规模、上档次,增加 产品品种,尽可能地拓宽和延伸产品领域,发展关联性产品 链,形成产业优势,打造我们自己的拳头项目。三是利用一 年左右的时间, 搞好新项目、新产品的开发, 在这方面, 我 会加强和部分高等院校的联系,利用他们的技术优势,利用 互联网等现代媒体,学习、引进和掌握前沿技术,为我所用, 提升现有产品的科技附加值。同时,牢牢把握市场占有率和 产品生命力两个基本点, 争取上一到两个高科技含量、高市 场占有率、高附加值的骨干项目,使我们的恒邦产品冲出矿 区, 走向社会, 为把我矿非煤产业做大做强打下坚实基础。

# 公司演讲题材篇二

尊敬的各位领导、各位同仁: 大家早上好!

今天我演讲的题目是"我与公司同行"。

我于20\_\_年8月加入\_\_\_\_这个大家庭,我很荣幸自己能够成为财务部的一员。

刚入司时,我就在心里暗暗对自己说:这里将是我的另一个家,这里将是我为之奋斗的地方。我目前所从事的岗位是会计,负责本部和各厅、点的账务处理及税务申报工作,月底市内厅财务报表及各项附表的上报。我会尽职尽责,全心全力的完成本职工作,做到账实相符、账账相符,使每一笔费用的支出都有据可查。

在\_\_\_工作的100多个日日夜夜,一路成长,期间有成功的喜悦,也有失败的痛楚,无论遇到怎样的困难,企业的关怀始终是我最坚强的后盾。她的栽培、信任、包容,赋予了我成长的宽阔舞台。每当我和同事共同配合完成一项繁杂的工作时,心里总是有一种满足感,那是一种在集体中特有的愉悦感,没有完美的个人,只有完美的团队,个人只有融入到团队当中才能博采众长来弥补己之所短,才能创造1+12的效果。一个人的力量往往微不足道,但是,如果每个渺小的我们,都付出自己的努力,那么便能积小流以成江河。

这个故事,让我感悟到:责任重于泰山!奉献、敬业、忠诚、责任,这四个词汇在人的一生中占有很重要的位置。在以后的工作中我也会遵循这样的一个原则:用心、专心、细心,踏实地完成好每一项工作,对自己的工作付出多一点,奉献多一点,对自己所做的工作负责、对结果负责。

诗人艾青说过这样一句话,让我记忆犹新:

"为什么我的眼里总充满泪水?因为我对这片土地爱得深沉!"在\_\_\_,我是鱼,企业就是那渊博的水;我是鹰,企业就是那广阔的天;我与企业的关系,就是一滴水与大海的关系;我与企业的情意,就是绿叶对根的情意!我与企业共发展,我与企业共命运!

#### 公司演讲题材篇三

#### 中午好!

古人云: 有朋自远方来,不亦乐乎? 今天,我们在此欢聚一 堂, 共庆丰收的喜悦! 首先我谨代表全体同仁, 向参加年会 的各位来宾表示衷心的感谢与热烈的欢迎! 正是因为您们的 大力支持和帮助,才会有今天;同时向敢争敢拼、锐意进取 的全体同仁、及长期在幕后为发展事业默默奉献的家属致以 崇高的敬意和由衷的感谢! 正是因为您们的辛勤付出和无私 奉献,之船才得以乘风破浪,一路前行,人饮春节酒,马渡 风月关口20xx即将到来,望大家在新的一年里策马奔腾鼠年行 大运,回顾公司发展,我们走过的是一条艰难曲折的道路。 我们凭着顽强的毅力和坚定的信念, 脚踏实地, 开拓进取, 一步一个脚印地走了过来。公司蓬勃发展,硕果累累,特别 是我们每个员工都得到了锻炼和提高,今天在座的各位经理、 组长、各位元老,当然也包括我本人在内都是与一起成长的。 之前,我们从投递干起,物流部的元老们见证了成长,流通 部的兄弟们为发展添砖加瓦,电销部的精英们为壮大立下汗 马功劳。

回首20xx[公司顺利接下泸州产品的经营权,扩建电销三部及网络部,在网络发展迅速的今天,又让发展进入了一个新阶段,我们要让我们的产品能在网络平台上有一席之地,要让更多的人知晓网络平台,这既是机遇,又是挑战,但总的来讲,机遇大于挑战。我们要克服种种困难,迎难而上,齐心协力、共创辉煌,使公司的发展迈出更大的步伐。我坚信,在大家的共同努力下在未来的征途中必将会取得更大的成就。

最后,我再一次向大家表示衷心的感谢!祝大家身体健康、工作顺利、万事如意!祝愿明天会更好!!谢谢!

## 公司演讲题材篇四

大家现在好!光阴似箭,岁月如梭,奋斗的20xx已经过去,在过去的一年里,我们挥洒汗水,付出辛劳,迎来进步,收获硕果。值此佳节之际,向全体员工致以新年的问候和祝福,祝愿大家在新的一年里,身体健康,工作顺利,万事如意!

今天能有机会站在这个舞台上,首先要感谢我们公司的缪总,是您创建了唯丝,为我们提供优越的工作和生活环境,我们把最发财的掌声送给缪总,各部门所有人员的大力配合,正因为有大家的积极参与配合,才有我们今天的精彩,也要感谢的在场的每一位员工。

在过去的20xx年,我们所有的员工能够紧紧的抱在一起,坚持我们自己的理想及信念,用我们的坚强毅力,和不怕苦,不服输的工作作风,在各位领导尤其是的吴总的英明领导下,还是取得了一个丰收的20xx[相比住年,后道我们做到了少请临时工,且顺利完成了年度任务,我为全体员工感到自豪。在皮球和王冠的到来,希望各位员工极力配合他们的工作,在新的生产模式带领下,让20xx年我们的质量及产值最大化。

今天我给大家带来的《感恩唯丝》希望我们在20xx年以爱心做人,用感恩的心做事,预祝20xx我们唯丝公司再创新的辉煌!感恩父母,是他们给予我们生命,感恩师长,是他们用知识丰富了我们的大脑,给我们飞向蓝天的力量!感恩朋友,茫茫人海、相遇便是最大的缘分。

感恩是一种生活态度,一种智慧,是员工忠诚企业的基础。 一个有着感恩之心的员工,会执着而无私,博爱而善良,敬 业而忠诚,一个有着感恩之心的员工,会对企业充满感激, 转化为勤奋工作。感恩是一种美德,是一种态度,是一种信 念,是一种情怀,同时也是人生的一种使命! 曾经常看到这样一句格言: "今天工作不努力,明天努力找工作!"这句格言,让我深深体会到了没有企业,哪有员工的道理!企业的命运也就是我们每一个员工的命运,企业的发展与富强要靠我们每一名员工的奉献与奋斗。对我们赖以生存的企业,只有有了感恩的心态和意识,才能有感恩的行动,我们的企业也才能因此而绽放和谐之花!

永不放弃[]20xx让我们与唯丝公司一起腾飞!谢谢大家!

## 公司演讲题材篇五

#### 大家好!

xx年,我们风雨兼程,在众位领导职工的共同努力下,公司茁壮成长,此刻我激情万分。站在演讲台上,我想任何困难都不能阻止我汹涌澎湃的演讲,更不能阻止我为公司效力的心。

xx年我们在不断回望不断总结中努力使公司效益不断提高, 也在不断展望不断创新中使公司全面发展。作为一名职工, 我在经历了公司的成长后获益匪浅。我深信我们的领导是一 支强大的领导班子,是明智的领导,我更加坚信我们的职工 时敬业奉献,处处为公司利益着想的职工。小到清洁工,大 到部门经理,无处不显示出旺盛的力量,这都是那我们公司 蒸蒸日上的最好理由。

xx年我们随着祖国同进步,我们在英明的决策下应对各种风险,我们时刻牢记公司的产品质量是第一,服务第二,信誉第三,我们没有质量和服务就没有信誉可提。同其他公司一样,我们站在顾客的角度着想,处处想着顾客,才能处处落实到公司的利益上。

xx年,我们也在不断提高职工素质,因为只有提高职工素质才能提高产品质量,才能提高服务质量。

回顾这xx年,我们是问心无愧的。如今我们站在新的起点上,我们希望公司利益再创历史新高,我们在新征程里更加努力,我们以全新的姿态,充沛的活力对待工作。我们继续落实领导的英明决策,继续为公司利益出发奉献自己的力量。

演讲完毕,谢谢大家。

## 公司演讲题材篇六

#### 大家好!

今天我怀着激动的心情,参加市分公司领导班子职位竞聘,不管是否成功,我觉得都是我的幸运和机遇,这充分表明了各位领导、各位同志对我的期望、支持和关心,这种机会对我来说是第一次也是最后一次,我想努力吧!

#### 我的竞聘优势

- 1、有丰富的工作经历。长期工作在基层展业一线,对基层工作有较深的了解和管理经验,并能处理好各种实际问题,同时本着以管理制度约束人,以政治思想激励人的宗旨,公司制定了一系列规章制度。任职几年来,未发生任何违规和责任事故。
- 2、有较强的协调能力。不管是内部或外部出现的各种问题都能很快的得到解决并有很好的结果,公关协调能力较强,与地方政府、各职能部门中国演讲网专业代写竞聘演讲稿十余年竞聘辅导经验,一万多件成功案例,服务涉及金融、通讯、保险、教育、制造业、服务业、公务员等各行各业,涵盖了各个职务层级,中国演讲网,当之无愧的竞聘辅导!只需说出您的具体要求、提供必要的材料,剩下的一切工作,都交给专家来完成!二十四小时求稿热线:一三二二零五三五零零六王老师,在线扣扣三一六三二七八七六和保户之间的关系密切。几年来,支公司业务年年有增长,市场份额稳居

在90%以上,险种结构调整最合理化,车险业务占业务总量52%,非车险48%,每年都能不折不扣的完成上级公司下达的保费任务和利润指标。

3、自身综合素质的优势。我有一颗忠于人保事业激情燃烧的 心,鼓舞着我始终保持奋发有为的精神状态,多年来,我一 直从事着管理工作,无论是在部队或是地方,我都能以高度 的事业心和责任感来严格要求自己, 兢兢业业工作、堂堂正 正做人,服从于工作、服从于全局,在不同的工作岗位上都 做出了突出的贡献,在部队先后荣立个人三等功3次;所领导 的连队被北京军区授予精神文明先进单位并记集体3等功1次; 到地方任公司一把手以来,个人先后受到各级嘉奖,被评为 省分公司优秀党务工作者、先进个人,\*年被\*\*市政府授予五 一劳动奖章,\*年被授予优秀管理者奖章。支公司连续\*年被 授予\*级文明单位,\*级服务质量奖,\*诚信单位,\*五一劳动 文明班组,分公司先进单位、先进基层党组织,连续数年被 县委、县政府评为目标考核一等奖,行风建设二十强单位等 等。任职以来,公司无论从管理还是到业务发展,年年都有 提高,险种结构调整非常合理,几年来带领\*\*公司上缴利润近 \*万元。

我在不同的工作岗位上干出了一定的成绩,受到各级领导、公司员工的一致好评和认可。

如果这次我未能竞聘成功,说明我在某些方面还没有达到组织和群众的要求,但我将继续为人保发展做出自己应有的贡献。如果我能竞聘成功,不仅是我人身追求、自我提高的体现也使我有机会进一步奉献人保事业,服务他人。

我的具体工作设想是:

1、采取措施,真抓实干,务求实效。作为一名副总经理,我一定要认真贯彻总经理室意图,深入实际,关注市场,根据市场变化及时采取措施,主动寻求对策,提高公司的反应能

力和应变能力。二是要积极指导、配合和帮助基层公司制定业务计划,确定展业重点,锁定展业目标,并要身体力行,协调、疏通有关工作环节,解决有关具体问题,营造良好的展业环境。三是建议设立创新奖,对在组织创新、业务创新、技术创新和管理创新上有突出贡献的干部员工,给予一定的精神和物质奖励。

- 2、密切联系群众,严格要求自己。在新的工作岗位上,我要不断加强学习,牢固树立正确的人生观、价值观和权利观,依靠集体,尽职尽力,视权利为责任,视职位为服务,坚持廉洁奉公,奉献人保,努力做实践三个代表重要思想的楷模,锐意进取,开拓创新,做好总经理的参谋助手,将\*\*公司的各项工作不断推向前进。。
- 3、认真学习,努力钻研业务,尽快进入角色。走上新的工作 岗位,首先开展调查研究、结合业务发展实际,迅速开展工 作,要想当好一位领导,首先是要学会先做人后做事,虚心 向老领导、有工作经验的同志学习,打开工作局面,提高工 作的准确性,减少盲目性。
- 4、摆正位置,当好助手,积极推进观念创新和机制创新,当好总经理的助手,密切联系群众的桥梁,做好参谋,从方方面面想细做细,关心干部职工的疾苦,帮助他们解决实际问题,做到经常交心、谈心,促进他们振奋精神,投入工作。

作为副总经理,首先要摆正位置,正确处理好正职和其他副职的关系,既要尊重领导,顾全大局,又不能事事依赖、胆怯盲从,唯唯诺诺。其次,按照分工,明确自身职责,坚持集体领导下的分工负责,创造性的开展工作。

5、当前在人保公司内部,要积极推进观念创新和机制创新,树立以人为本的管理思想和以市场为导向,以客户为中心的经营理念。作为来自基层经营单位的负责人,更要充分认识到人才的重要性,要提请总经理室关注员工的合理要求,为

员工设计职业生涯,能让员工根据自身特点选择发展道路,要引导员工树立正确的市场观念和竞争观念,有市场才有繁荣,有竞争才有进步,但市场不相信眼泪,竞争不同情弱者。要将以产品为中心的推销观念转变到以客户为中心的营销观念上来,充分满足不同层次客户的个性化需求。要积极适应现代企业制度的要求,建立民主科学的决策机制、高效有序的运作机制、规范严格的监督约束机制和科学合理的激励机制,提高公司运行效率,降低公司运营成本。

## 公司演讲题材篇七

大家现在好!

光阴似箭,岁月如梭,奋斗的20\_\_即将过去,在过去的一年里,我们挥洒汗水,付出辛劳,迎来进步,收获硕果。20\_\_元旦钟声即将敲响,在这辞旧迎新的时刻,我们欢聚一堂,欢声笑语,畅想美好未来!

今天能有机会站在这个舞台上,首先要感谢我们公司的刘总,是您创建了意旺,为我们提供优越的工作和生活环境,我们把最发财的掌声送给刘总,也要感谢黄经理,各部门所有人员的大力配合,正因为有大家的积极参与配合,才有我们今天的精彩,更要感谢的是在场的每一位嘉宾的到来。请把我们20\_\_最发财、最给力、雷鸣般的掌声送给在座的嘉宾朋友,带去我们最温馨的祝福—祝大家元旦快乐!今天我给大家带来的《感恩意旺》希望我们在20\_\_年以爱心做人,用感恩的心做事,预祝20\_\_我们意旺公司再创新的辉煌!感恩父母,是他们给予我们生命,感恩师长,是他们用知识丰富了我们的大脑,给我们飞向蓝天的力量!感恩朋友,茫茫人海、相遇便是最大的缘分。

感恩是一种生活态度,一种智慧,是员工忠诚企业的基础。一个有着感恩之心的员工,会执着而无私,博爱而善良,敬业而忠诚,一个有着感恩之心的员工,会对企业充满感激,转化为勤奋

工作。感恩是一种美德,是一种态度,是一种信念,是一种情怀,同时也是人生的一种使命!

曾经常看到这样一句格言: "今天工作不努力,明天努力找工作!"这句格言,让我深深体会到了没有企业,哪有员工的道理!企业的命运也就是我们每一个员工的命运,企业的发展与富强要靠我们每一名员工的奉献与奋斗。对我们赖以生存的企业,只有有了感恩的心态和意识,才能有感恩的行动,我们的企业也才能因此而绽放和谐之花!

感谢天地,感谢命运,天地宽阔,道路坎坷!但只要心中有爱,心存感恩,无论多大的风雨,我们都可以勇敢的面对!永不放弃,20\_\_让我们与意旺公司一起腾飞!谢谢大家!