

# 独家代理协议有法律效力吗(优秀9篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

## 独家代理协议有法律效力吗篇一

### 独家销售代理合同（三）

甲方： \_\_\_\_\_

地址： \_\_\_\_\_

邮编： \_\_\_\_\_

法定代表人： \_\_\_\_\_

电话： \_\_\_\_\_

传真： \_\_\_\_\_

乙方： \_\_\_\_\_

邮编： \_\_\_\_\_

地址： \_\_\_\_\_

法定代表人： \_\_\_\_\_

电话： \_\_\_\_\_

传真：\_\_\_\_\_

甲、乙双方根据民事及中国软件相关法律，并根据诚信及互利的原则，经友好协商一致，签定此合同。双方申明都已理解并认可了本合同的所有内容，同意承担各自所应承担的权利与义务，严格执行本合同如下内容：

一、甲方授权乙方为\_\_\_\_\_地区总代理，享受甲方制定的一切优惠政策。

## 二、甲方的权利与义务

1. 甲方保证给乙方提供产品均为正版产品并保证乙方所在区域即\_\_\_\_\_地区的独家代理权，且不得自行直接向乙方所在区域的客户销售本合同的标的物。

2. 甲方新品上市应及时通知乙方，甲方有义务及时为乙方提供与产品销售相关的技术支持、信息及资料便于乙方开展销售及宣传工作，乙方在销售方面应积极密切配合。

3. 甲方对乙方所提供的销售、市场、库存等信息严格保密，不得泄露给第三方。

4. 每次发货量由双方协商决定。首次订货量不得低于\_\_\_\_\_万元（折扣后）。

## 三、乙方权利与义务

1. 乙方应积极主动推广甲方的产品并配合甲方做好相应的市场活动，便于促进销售。

2. 如果发现产品存在质量问题，应在三日内书面通知甲方进行调换。（乙方造成的人为损坏如划伤、压裂等情况不在甲方负责调换范围内）。

3. 乙方对甲方所提供的产品相关价格、代理规定等情况严格保密，不得泄露给第三方。但是，甲方如有欺诈行为，即销售给乙方的价格高于其他代理商的，那么乙方不受前款规定约束。

4. 乙方保证不对甲方产品做任何侵权行为，不侵害产品发版权及商标权，在销售过程中，一但发现版权被他人侵犯，应及时通知甲方并提供帮助。

5. 乙方可自行向其下属经销商或专卖店供货。

#### 四、违约责任

1. 乙方一旦发生违约，违规行为对甲方名誉、经济造成损失时，甲方有权立即取消其特约经销商的资格，同时乙方向甲方支付违约金\_\_\_\_\_万元。

2. 甲方如果在乙方代理区域内增设代理或者直接实施销售行为的或有价格欺诈行为的，甲方向乙方支付违约金\_\_\_\_\_万元。

#### 五、销售政策

1. 乙方须销售甲方的全部产品，甲方销售给乙方价格为零售价的\_\_\_\_\_折（除特殊产品以外）。零售价见附表。

2. 结算方式为：款到发货。

#### 六、交货方式

1. 甲方收到乙方货款后三天内将货发出。

2. 铁路：甲方负责将乙方所须产品走铁路运输运送到乙方所在城市的车站，由乙方负责从车站提货。

3. 公路：甲方负责将乙方所须产品走公路运输公司运送到乙方所在城市的货运公司，由乙方负责从货运公司提货。

4. 乙方应在收到货后应立即验货核查，如有问题须在三天内书面通知甲方，甲方三天内没收到乙方的通知视为本批货与甲方的出库单数量、品种核对无误。

5. 运输费用由甲方承担，但调货时的运输费用由乙方承担。

## 七、其它事项

1. 本协议一式两份，双方各执一份，本协议经双方签字盖章后生效。

2. 本协议传真复印件有效。

3. 本协议有效期限为\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日。

附件零售价格表（略）

代表签字：\_\_\_\_\_ 代表签字：\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_\_\_ 日期：\_\_\_\_\_

## 独家代理协议有法律效力吗篇二

本软件(指《国学宝典》版)受国际版权巴黎公约和 $\square^{\wedge}v^{\wedge}$ 《著作权法》保护。本软件授权使用协议书是一份公司与用户之间的合法协议。

1、保证此授权书是真实的、合法的；

3、保证本软件不含任何病毒，无明显错误，在符合软件需求

的系统环境下能正常使用；

4、保证对合法用户提供必要的技术支持和售后服务。从购买之日起，单位购买服务期为1年，个人购买服务期为xx年。

1、将本软件安装至单人使用环境下的计算机，每套软件只授权在一台机器上长期使用；

2、本软件只限购买者本人(本单位)使用，如转让或转卖，本公司将无法提供技术支持和售后服务。

3、本授权合同书允许在不损害本公司利益的前提下自由使用本软件及相关资料。所有未在授权合同书中授予使用者的权利，均归本公司所有。

1、禁止复制和扩散光盘；

2、禁止以任何方式将本软件中的部分或全部数据用于商业目的；

3、禁止对本软件进行反编译、解密或其他破坏原始程序设计的操作。

2、因本授权所发生的一切争执，由双方协商解决；协商不能解决时，可通过北京市海淀区人民法院进行裁决。

我同意协议全部内容，并慎重承诺履行以上条款。

用户签名(盖章)：

联系方式：

证件名称：

证件号码：

日期:

## 独家代理协议有法律效力吗篇三

乙方: \_\_\_\_\_

根据《中华人民共和国合同法》之规定,本着平等、互利、共同发展,经双方友好协商,签订本合同:

1、乙方在销售甲方或甲方总代理产品,在未征得甲方同意下,不得转嫁第三方销售。

2、甲方所提供商品必须出自正规厂家(必须提供厂家营业执照,税务登记证,卫生许可证,产品检测报告)商品质量必须符合国家标准及行业标准,否则乙方有权拒绝收货。

3、进店费用如下几种方式

(1)乙方不收进店费用。

(2)乙方要收进店费用,进店费用形式为: \_\_\_\_\_。

4、结帐方式分为三种

(1)现结(货到验收无误后当时结帐)甲、乙双方指定结帐联系人。

(2)压批结(每次货到验收后结上一批货款)甲、乙双方指定结帐联系人。

(3)月结:甲、乙双方约定月结帐期为30天,对帐时间为每月\_\_\_\_\_,结帐时间为每月\_\_\_\_\_日。

如遇特殊情况乙方应提前通知甲方且约定结帐期，如乙方连续二个帐期未给甲方结帐，甲方有权停止供货，且有权提请法院判决。

5、乙方必须提前24小时向甲方订货，以电话或传真方式详细说明所需商品的名称、规格、数量。

6、甲方按乙方要求提供商品，严格保证商品质量和供货时间，如甲方所供商品在销售当中出现质量问题，经确认后，甲方有义务进行调换和回收。

7、甲方根据乙方要求自费将商品送至乙方指定的接货地点，经乙方指定收货人验收无误后，在甲方送货单上签字认可，双方的债权债务随之产生，在结帐时以乙方收货人签字的送货单为结算凭证，甲方任何无签字送货单的人员都无权与乙方进行帐务结算。

8、在产品销售过程中，出现因甲方产品质量问题而引起的与消费者的纠纷或因国家有关部门(卫生监督部门、工商部门)抽查而产生的问题，乙方必须及时通知甲方，且有甲方派人协助乙方处理，乙方未经甲方同意私自处理，甲方不承认处理结果。

9、在合同期内甲、乙双方发生争议，应友好协商解决，如协商不成，交由合同签订地人民法院解决。

10、若甲、乙双方如有一方倒闭、破产或出现违反国家法律法规的行为，另一方有权单方面终止合同，遗留帐务一次性结清。

11、本合同有限期为\_\_\_\_\_年，自合同签订之日起生效，若双方续约，可在合同期满前15天协商决定。

12、本合同一式二份，双方各执一份为凭，本合同如有补充

条款，经双方签字并盖章后有效。

甲方(盖章)\_\_\_\_\_乙方(盖章)\_\_\_\_\_

## 独家代理协议有法律效力吗篇四

甲方：

乙方：

本着诚实信用、互惠互利的原则，经双方友好协商，并根据<sup>v</sup>法律、法规，在平等互利的基础上签署本经销协议。

第一条产品、要求及期限：

3、乙方为甲方代理产品的期限为：自\_\_年\_\_月\_\_日起至\_\_年\_\_月\_\_日止。

第二条合作方式：

1、乙方为甲方的oem代理商，甲方提供“代理商软件自助工具”给予乙方，乙方可以利用这个自助工具，管理乙方自己发展的所有注册及未注册用户；甲方根据乙方提供的相关信息，包括软件名称、公司名称、客户联系方式等进行改版软件，若由此改版的软件因为软件名称、公司名称和联系方式与其他公司发生版权纠纷，与甲方无关；乙方不能对甲方的软件进行反编译或进行软件破解，任何违反国家知识产权法的行为甲方将追究法律责任。

2、乙方主页中必须有乙方所制作的甲方oem软件的专门栏目。如没有该专门栏目，乙方的代理资格自动取消。

3、在乙方提供预付款的情况下，甲方将软件注册的权限提供给乙方，由乙方自行对客户进行注



册。(注 \_\_\_\_\_  
软件的注册必须由甲方处理)

4、乙方可直接向客户收取注册费，但必须对客户负责。

第三条 结算：

## 独家代理协议有法律效力吗篇五

签定地点： \_\_\_\_\_

签定时间： \_\_\_\_\_ 年 \_\_\_\_ 月 \_\_\_\_ 日

本着平等互利，诚实信用、双方自愿的原则，甲乙双方在协商一致的基础上就此次买卖活动签订本合同，共同遵守。

产品名称： \_\_\_\_\_

产品数量： \_\_\_\_\_

合计金额： \_\_\_\_\_

1、交货时间：合同签订后 \_\_\_\_\_ 个工作日内。

2、交货地点： \_\_\_\_\_。

3、交货方式：由乙方将以上产品送至合同约定的交货地点。

甲方收货确认后，在乙方开具发票后一个月内，甲方以银行电汇或支票方式向乙方支付全部货款，共计： \_\_\_\_\_ (大写： \_\_\_\_\_ 元整)。

乙方保证向甲方提供的所有产品均为原装正品，产品质

量要求按原生产厂质量标准，产品技术标准以附随货物提供

的用户手册或产品使用说明书为准。

1、由乙方负责将货物运输(或托运)至交货地点，运费由乙方承担。

2、货物到达合同约定或甲方指定交货地点，甲方签收后，货物毁损、灭失的风险即由乙方转移到甲方承担。

3、甲方未全部支付货款前货物的所有权仍属于乙方。

1、收货确认：甲方的签收人应在收到货物的同时，对到货产品进行清点、检查、核对：若货物与合同所示无误，包装完好，甲方的签收人应在《收货确认书》上签字盖章确认，并交付给乙方作为交货完成的有效证明；若货物与合同所示产品的型号、规格、数量和质量不符合规定，需在三个工作日内向乙方提出书面异议，并妥善保管所有货物(含包装原件、包装内配件及说明书等)，由乙方自行负责收回货物。若甲方收到货后三个工作日内未签字确认也未向乙方作出产品有误有损的书面通知，则视同甲方已默认签收并交货完成。

2、安装调试：视甲方的要求，乙方应提供安装调试，调试完后甲乙双方共同验收。

1、所有产品的保修条款，均以生产厂商提供的用户手册或产品说明书为准。

2、乙方协助生产厂商严格按厂方标准对甲方提供技术支持和售后服务。

1、乙方逾期交货，每逾期一日，乙方需向甲方缴纳未交货物总金额千分之三的违约金。若乙方逾期一个月仍未能交货，甲方有权取消定货。

2、甲方逾期付款，每逾期一日，甲方需向乙方缴纳未付款总

金额千分之三的违约金。若逾期一一个月仍未支付完货款，乙方有权收回所供货物。

乙方对于不可抗力因素(如：战争、火灾、洪水、台风、地震或其它人力不可抗拒之事件)造成的交货延期不负责任。不可抗力因素可能出现在货运及运输过程中，出现上述现象后，乙方应立即通知甲方，并提供相关合理证明资料，就合同条款履行受影响的部分进行协商。不可抗力事故持续超出十天，甲方有权取消合同。

在履行本合同中如发生争议，甲乙双方应本着互让互谅之原则协商解决。若协商无法解决，任意一方均可向合同签订地人民法院提起诉讼。

1、本合同一式肆份，经甲乙双方代表签字并加盖公章后即生效。甲乙双方各执两份，同等效力，共同遵守。

2、与本合同有关的产品说明书，质保书及规格，型号标识均是本合同附件，与本合同一并生效。

3、本合同未尽事宜由甲乙双方协商解决，双方可以补充协议或其它书面形式另行约定。补充协议与本合同具有同等的法律效力。补充协议中的条款若与本合同中的相应条款发生冲突，则以补充协议为准。

4、除本合同规定的情况或经双方共同协定或以法律规定之外，双方不得以任何理由解除或随意变更本合同。

甲方：\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_

签订日期：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

# 独家代理协议有法律效力吗篇六

甲 方(委托方):

乙 方(受托方):

根据《^v^民法通则》和《^v^合同法》的有关规定，甲、乙双方经友好协商就双方合作事宜达成如下协议:

## 一、委托内容

甲方委托乙方全程策划、独家代理销售甲方产权所属的“绿岛商城”项目(下简称项目)，该项目位于 江门市建设三路135号，可售建筑面积约万平方米左右;该项目的商业和写字楼单位均为乙方独家销售代理销售范围，所有可销售物业均视为乙方业绩并可按本合同约定标准收取佣金。

## 二、销售任务

- 1、甲乙双方约定，项目取得预售许可证并正式开盘后6个月内乙方应完成项目推盘量(推盘量指项目具备销售条件并实际公开销售的物业面积)的60%，项目正式开盘后12个月内乙方应完成项目推盘量的80%，乙方销售业绩以《房屋买卖合同》和《认购书》的销售面积为标准统计。
- 2、甲乙双方约定，项目在20\_\_年 月日前取得预售许可证，如项目在正式开盘前未完全具备销售条件(指项目未取得预售许可证或其他销售手续不齐全)，甲方对乙方的销售任务指标和完成时间随之顺延或不再生效。
- 3、如在约定时间内乙方未完成销售任务，甲方有权单方面解除本合同或要求乙方采取有效措施。甲方应支付乙方已经实现销售业绩对应的代理费。如甲方与乙方解约，甲方应支付乙方已经实现销售业绩(以购房合同和购房认购书的总金额为

统计基数)对应的代理费。

### 三、合同期限

本合同有效期自签订之日起至乙方完成本项目可销售面积的95%时,在乙方完成项目95%销售率后,双方可协商终止本合同。

### 四、策划、设计、代理费的相关约定

1、策划、设计、推广及销售人员基本费用;甲方同意自本合同生效后每月五号支付当月基本费用2万元,至项目销售完毕的当月终止支付。

2、项目商业部分(包括酒店、写字楼、车库)销售代理费:

甲乙双方约定,本项目商业部分销售,乙方代理费标准为销售总额的2%,即甲方每月支付乙方当月商业销售总额的2%作为乙方代理费。

### 五、销售代理费的结算约定:

1、甲乙双方每月结算一次,甲方同意在每月5日前支付乙方上月的代理费。

2、客户交付部分首期款并签定购房认购书后的当月,甲方即应以实收购房款总额为计算基数,按约定代理费比例支付乙方代理费。

3、客户交付首期款并签定购房合同后的当月,甲方即应以购房合同的总金额为计算基数,按约定代理费比例支付乙方代理费。

4、如由于获取预售许可证的时间超出上述约定时间30个工作日并导致商品房买卖合同不能签定影响乙方结算的,甲方须

按照购房认购书的总金额为计算基数，按约定代理费比例支付乙方代理费。

5、合同期内甲方不得再自行销售，所有销售成绩(包括项目团购部分及关系户购买)均计入乙方销售业绩，甲方均须按约定比例支付乙方代理费。

6、甲方支付代理费前，乙方可提供收据，甲方支付代理费后，乙方须开具正式发票。

7、甲方支付策划代理费只以对公转账进行：

帐户名称：鹤山市广智商业策划有限公司

开户银行：工商银行鹤山支行 帐户号码：

## 六、关于溢价代理费的约定

1、甲乙双方确定项目销售平均底价，如乙方实现的销售价格超过销售底价，价格超出部分对应的销售额部分，甲乙双方约定双方按8:2分配，即甲方分配80%，乙方分配20%，乙方分配的20%即为乙方溢价代理费。

2、结算时根据每套实际成交价格与项目底价价格的差额，进行溢价代理费的结算，即乙方溢价代理费计算公式为： $(\text{实际销售价} \times \text{已销售面积} - \text{销售底价} \times \text{已销售面积}) \times \text{分配比例}$ ，乙方溢价代理费以客户签定的购房合同或认购书为计算依据。

3、甲乙双方确定项目销售平均底价为：本项目酒店销售平均底价为 元每平方米、写字楼销售平均底价为 元每平方米、项目商业部分销售平均底价为元每平方米。

4、甲乙双方约定乙方溢价代理费每季度结算一次，甲方同意在每季度末按约定溢价代理费比例支付乙方上季度的溢价代

理费。

5、甲方不得对项目价格任意打折，如甲方对关系户打折成交价格低于甲乙双方约定的项目销售平均底价，则该部分的销售不计入双方计算溢价代理费的基数。

## 七、甲方的权利义务

1、甲方应对委托项目的开发销售拥有合法手续，并负责履行购房合同中的卖方职责；项目相关法律纠纷由甲方负责。

## 独家代理协议有法律效力吗篇七

甲方（以下简称授权人）：

法定代表人：

地址：

电话：

邮箱：

乙方（以下简称被授权人）：

法定代表人：

地址：

电话：

邮箱：

甲乙双方在\*等互利的基础上，遵循诚实信用的原则，通过友好协商达成如下使用协议：

## 一、软件产品

甲方授权乙方使用的软件产品：\_\_\_\_\_

## 二、授权方保证

- 1、保证此授权书是真实的、合法的；
- 3、保证本软件不含任何病毒，无明显错误，在符合软件需求的系统环境下能正常使用；
- 4、保证对合法用户提供必要的技术支持和售后服务。从购买之日算起，单位购买服务期为\_\_\_\_\_年，个人购买服务期为\_\_\_\_\_年。

## 三、被授权方权利

- 1、将本软件安装至单人使用环境下的计算机，每套软件只授权在一台机器上长期使用；
- 2、本软件只限购买者本人（本单位）使用，如转让或转卖，本公司将无法提供技术支持和售后服务。
- 3、本授权合同书允许在不损害本公司利益的前提下自由使用本软件及相关资料。所有未在授权合同书中授予使用者的权利，均归本公司所有。

## 四、被授权人所应该履行的义务

- 1、禁止复制和扩散光盘；
- 2、禁止以任何方式将本软件中的部分或全部数据用于商业目的；
- 3、禁止对本软件进行反编译、解密或其他破坏原始程序设计



的操作。

## 五、违约责任及其他

2、因本授权所发生的一切争执，由双方协商解决；协商不能解决时，可通过\_\_\_\_\_人民法院进行裁决。

甲方（盖章）：

法定代表人（签字）：

签约日期：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

乙方（盖章）：

法定代表人（签字）：

签约日期：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

## 独家代理协议有法律效力吗篇八

合同(或合约)(covenants)是双方当事人基于对立合致的意思表示而成立的法律行为，为私法自治的主要表现，意指盖印合约中所包含的合法有效承诺或保证。

第一章合营公司的组成

第二章生产经营范围和规模

第三章投资总额，投资比例及资本转让

第四章利润分配和亏损负担

第五章合营期限及终止合同

第六章合营各方的责任

第七章董事会

第八章经营管理机构

第九章财务会计制度

第十章劳动管理

第十一章设备、原材料和配件的采购

第十二章纳税

第十三章保险

第十四章违约责任

第十五章不可抗力

第十六章争议的解决

第十七章适用法律

第十八章合同的变更与解除

第十九章合同的生效及其它

中国北京中国技术进口总公司和 国市公司。

根据《中外合资经营企业法》和中国的其它有关法规，本着平等互利的原则，通过友好协商，同意在^v^省市，共同投资举办合资经营企业，特订立本合同。

第一章合营公司的组成

11本合同的合营各方为：

国 公司(以下简称乙方)，在国地登记注册，其法定地址在国地，法定代表：姓名职务国籍（如合营为多方者，可按丙，丁方依次排列）。

12合营公司的名称和法定地址：

合营公司的名称有限公司。

外文名称。

合营公司的法定地址在^v^省 市。

合营公司可以根据业务需要在国外或其它地方设立办事处，或分支机构。

13合营公司是在中国境内建立的合资经营有限公司，是中国法人。公司的一切经营活动必须遵守中国的法律，法令和有关规定。

## 第二章生产经营范围和规模

21合营公司的生产经营范围是：

生产产品；(主要根据具体情况写)

22合营公司的生产规模如下：

221合营公司投产后的生产能力为年。

222随着生产的发展，生产规模可增加至。

(注：要根据具体情况写)

223合营企业产品的销售由公司作为总代理。具体的销售办法另签协议。

### 第三章投资金额，投资比例及资本转让

乙方出资元。占注册资本 %

合营各方在合营期内。不得减少其注册资本。

32甲，乙双方将以下列方式作为出资：

甲方：现金元。厂房元。土地使用费元。

工业产权元。其它元。共 元。

乙方：现金元。机械设备元。工业产权元。专有技术使用费元。其它元。共

33合营各方在合营公司得到营业执照后天内。分期缴足出资资金。其应付金额和期限规定如下：

任何一方对其出资额逾期缴付或欠缴均按 条办理。

341注册资本的增加，转让或以其它方式处置，均经董事会会议通过，并报原审批机关办理登记手续。

342合营一方向第三者转让全部或部分出资额，须经公司另一方同意，公司另一方有权优先购买其转让的股份。公司一方向第三者转让出资额的条件，不得比向公司另一方转让的条件优惠。

### 第四章利润分配和亏损负担

41合营公司利润在按中国税法纳税后，由董事会决定扣除公司的储备基金，企业基金和职工福利基金后，合营各方按出

资比例分享利润或分担亏损或风险。

42合营公司的资产负债，仅以合营公司的注册资本为限。

## 第五章合营期限及终止合同

51合营公司在领取营业执照后。即可以法人身份开始营业，期限为年。合营期满，合营合同自行终止。

52经合营各方同意延长公司合营期限。应在公司期满前六个月，向原审批机构提出延长申请。

每次延长以 年为限。

53在合营期满时，中国技术进口总公司将用币购买外国投资者的股份，购买价格另行商定。

## 第六章合营各方的责任

61合营企业在正式开业前，应各负其责，完成以下各项事宜：

611甲方责任：

办理为建立合营公司向中国有关部门的申请。注册登记手续；

办理申请取得土地使用权的手续；

组织合营厂房的其它工程设施的设计，施工工作；

按条的规定。提供现金，机械设备，厂房等(详见附件)，协助外籍工作人员办理所需入境签证，工作许可证等手续，协助合营公司招聘当地中国籍的经营管理人员，技术人员，和工厂所需的其它人员。

612乙方责任：

按第条的规定。提供现金，机械设备，工业产权，专有技术，使用权(详见附件一)。

为使合营公司得到产品的设计，生产，安装和维修的全部技术，为保证全部技术转让。乙方将提供：产品设计，制造技术和方法，生产和质量的管理方法，工厂的设计和改造及工厂的组织方法和安装维修方法等。

办理合营公司委托在中国境外选购机械设备，材料等事宜，培训合营公司的技术人员和工人。

62在合营企业正式开业后各方将负责办理合营公司委托的其它事宜。(如：原材料供应，产品的销售，信息交换等可根据具体情况订立)

## 第七章 董事会

71合营公司设立董事会，董事会为公司的最高权力机构。

董事会由名董事组成，其中甲方名，乙方名。董事长由甲方委派。设副董事长名，由方委派。

72董事长，副董事长及董事的任期为四年。任期期满如获继续委派，可以连任。

任何一方需要更换自己委派的董事长，副董事长时，必须事先通知合营公司和合营另一方。

73董事会的职权，决议程序及董事会的开会时间均按合营章程规定执行。

## 第八章 经营管理机构

81合营公司实行董事会领导下的总经理负责制。设总经理一名，由方推荐，付总经理名，由甲方推荐名，乙方推荐名，

正副总经理任期为年。

82 总经理的职责是负责执行董事会的决议，组织和领导合营公司的经营管理工作。副总经理根据合营章程的规定，协助总经理工作。

合营公司将根据本公司的业务需要，下设部门经理，负责部门业务的日常工作，并对总经理，副总经理负责。

83 正副总经理由合营公司董事会任命和免职，正副总经理不得兼任其它公司和企业的总经理和副总经理职务。各部门经理由总经理任命。

## 第九章 财务会计制度

91 合营公司的财务会计制度应根据<sup>v</sup>有关法律和财会规定，结合本公司的实际情况加以制定。合营公司注册登记后，应及时到当地财政部门 and 税务机关备案。

合营公司在中国银行开立人民币和外汇帐户。也可以在经批准和指定的国外其它银行开立帐户。

92 合营公司的财务会计年度，应采用日历年制，自公历每年一月一日起至十二月三十一日止。为一个会计年度。公司会计采用国际通用的权责发生制和借贷记帐法记帐。一切记帐凭证，单据，报表，帐簿必须用中文书写。（也可以同时用甲乙双方同意的另一种外文书写）

93 合营公司设总会计师，副总会计师各一名。总会计师的职权和责任按合营公司章程规定执行。总会计师由方推荐，副总会计师由方推荐，总会计师，副总会计师均由董事会任命。

## 第十章 劳动管理

101合营公司职工的雇用，辞退，工资，福利，劳动保护，劳动保险及劳动纪律等事宜，均按《中外合资经营企业劳动管理规定》和合营公司与个人签订的劳动合同办理。劳动合同订立后，即报当地劳动管理部门备案。

102甲乙双方推荐及聘用的高级管理人员，工程技术人员的工资及福利待遇等问题，由董事会议讨论决定。

## 第十一章设备、原材料和配件的采购

111合营公司为生产和经营需要的原材料，燃料，配套件，运输工具和办公用品等，原则上由合营企业自行采购，在同等条件下，应优先在中国购买。对需要在国外采购的产品，一般应选择具有国际先进性和适用性的产品，其价格不得超出国际市场的合理价格。

112在采购上述设备和材料前，甲乙双方应充分酝酿协商并可派员实地考察，必要时可公开招标采购。

## 第十二章纳税

121合营公司应按照《税法》及有关规定缴纳各种税金。

122合营公司的职工应按照《个人所得税税法》缴纳个人所得税。

## 第十三章保险

131合营公司的各项保险，均向中国人民保险公司投保，合营公司成立后，由总经理，副总经理向董事会提出公司的保险计划。经董事会讨论决定后，以合营公司的名义办理投保手续。

## 第十四章违约责任



141合营一方因不履行合同或履行合同义务不符合约定条件，造成合营另一方损失时，受损失一方有权要求赔偿损失或采取其它补救措施。补救措施采取后，尚不能完全弥补另一方所遭到的损失的，另一方仍有权要求赔偿损失。

143合营一方未按期支付合同规定的应付金额，合营公司有权收取迟延支付金额的利息，从逾期第一个月算起。

上述逾期的利息以各自出资的货币支付。

## 第十五章不可抗力

151合营各方因地震，台风，严重的水灾和火灾，战争及其它不能预见并且对其发生的后果不能阻止或避免的不可抗力事故，造成一方迟延履行或无法履行本合同，在符合下列全部规定的情况下，不当作违约处理。

1511不可抗力必须是阻止，阻碍，迟延受事件影响一方履行合同的直接原因。

1512受事件影响的一方，在该事件发生时，已及时采取各种合理措施。

1513受事件影响的一方，在遭受事件时，已立即通知合营另一方，并在十五天以内，以书面形式提供事故及处理情况，以及迟延履行或无法履行本合同的理由，并由该事故发生地的有关机构出具证明。

152在事件影响已经克服或处理结束后，受事件影响的一方必须立即通知合营另一方。

## 第十六章争议的解决

161发生合同争议时，合营各方应尽可能通过协商解决，或经

第三者调解解决。当事人不愿协商和调解的，可以提交中国仲裁机构或双方同意的其它仲裁机构仲裁。在中国仲裁应遵守中国仲裁机构的仲裁程序，在其它仲裁机构仲裁应遵守该仲裁机构的仲裁程序。

仲裁裁决是终局裁决，对双方均有约束力。

162 仲裁费用由败诉方负担，或由裁决裁定。

## 第十七章 适用法律

171  $\wedge$ v $\wedge$ 法律为本合同的适用法律。

172 本合同的订立，效力，解释，履行，均受 $\wedge$ v $\wedge$ 法律的管辖。

## 第十八章 合同的变更与解除

181 经合营各方协商同意后，可以变更或修改合营合同，但合营各方必须就此签署书面协议，经审批机关批准方能有效。

182 有下列情况之一的，合营一方有权通知合营另一方解除合同：

1821 企业发生严重亏损，无力继续经营。

1822 另一方违反合同以致严重影响订立合同时所期望的经济效益。

1823 另一方在约定期限内没有履行合同，在被允许延迟履行的期限内仍未履行合同。

1824 发生不可抗力事件，致使合同的全部义务不能履行。

1825 合同约定的解除合同条件已经出现。

183有下列情况之一的，合同即告解除。

1831双方商定同意解除合同。

184合营任何一方未征得合营另一方的书面同意，不能将本合同章程和合同附件规定的权利和义务转让给第三者，违反上述规定，以任何方式转让的合同均属无效。

## 第十九章合同生效及其它

191按照本合同原则订立的如下附件，包括章程，协议，附件等均为本合同的组成部分。本合同条款与附件条款发生矛盾时，应以本合同条款为准。

192本合同经双方法定代表签字后，须经批准，方能生效。

193本合同于一九年月日由甲乙双方的授权代表在地签字。

194本合同用中文和文书就，两种文字具有同等效力。

中国技术进口总公司代表国公司代表

签字签字

甲方见证人(签字)乙方见证人(签字)

## 独家代理协议有法律效力吗篇九

乙方：\_\_\_\_\_

经\*乙双方友好协商，达成如下协议。

一. 协议合作项目为：\_\_\_\_\_, \_\_\_\_\_. 按月销售双方分成比例\_\_\_\_\_.

## 二. 乙方的责任与义务:

1. 乙方提供各种原料或现成货物以及技术支持.
2. 乙方保\*货源的质量与供应的充足.
3. 如出现质量问题或卫生问题由乙方完全负责.

## 三: \*方的责任与义务.

1. \*方负责销售, 售量每月最低\_\_\_\_\_, 大扎售价\_\_\_\_\_, 小扎售价\_\_\_\_\_.
2. \*方提供销售场地, 保鲜柜, \*作案台, 并代