

最新电信竞聘报告(精选5篇)

报告是指向上级机关汇报本单位、本部门、本地区工作情况、做法、经验以及问题的报告，那么什么样的报告才是有效的呢？下面是小编给大家带来的报告的范文模板，希望能够帮到你哟！

电信竞聘报告篇一

各位评委，大家好！

我竞聘的岗位是桐庐县中医院院长一职。我有信心、有能力做好中医院院长的工作，我能做、会做、敢做、肯做，希望能得到各位评委的鼓励和支持。首先，请允许我简单介绍一下我自己。我今年45岁，1988年参加工作，临床医学专业毕业，大学本科学历，副高级职称，中共党员。现任桐庐县卫生局纪委委员、桐庐县第二人民医院党支部书记。

我竞聘演讲的内容主要有以下两个方面：

一、我竞聘中医院院长的理由和条件

一是我有多岗位锻炼的经历。在各级卫生行政部门的指导下，在局党委的领导下，在组织的培养下，在同志们的支持下，使我不断成长和成熟。1995年10月，任桐庐县百江中心卫生院副院长；1996年3月，任桐庐县百江中心卫生院书记兼院长；20xx年12月，任桐庐县新型农村合作医疗管理办公室主任；20xx年4月，任桐庐县卫生局人事科科长；20xx年1月，任桐庐县卫生局卫生监督所书记兼所长；20xx年12月起，任桐庐县卫生局纪委委员、桐庐县第二人民医院党支部书记。

二是我在不同岗位创造了佳绩。我二十二年如一日，在普通的岗位上兢兢业业、脚踏实地，在平凡的管理岗位上创造了

一次又一次的佳绩。1996年起，在百江中心卫生院先后创建了“文明单位”、“爱婴医院”；20xx年起，圆满完成新型农村合作医疗试点工作，接受了建德市卫生局、淳安县卫生局、椒江市卫生局、武汉市卫生局、包头市卫生局等单位的学习考察；20xx年，经不断努力和争取，使卫生局机关党支部创建了规范化党支部；20xx年，卫生局卫生监督所年终考评获得卫生系统唯一一家优秀单位，同时创建了桐庐县“基层满意站所”；20xx年，桐庐县第二人民医院党支部首次被桐庐县委授予“优秀基层党组织”。

三是我热爱医院管理并充满激情。自1988年9月参加工作以来的20xx年中，从事医疗和卫生的管理工作20xx年，我热爱医疗和卫生管理并充满激情，在医疗和卫生管理中积累了较为丰富的经验。一分耕耘一分收获，我也取得了许多荣誉。曾获得桐庐县第一届“青年英才”、县级及局级党员积极分子、先进工作者等多项荣誉称号。20xx年7月1日被县卫生局党委授予优秀共产党员。已有近二十篇独立或合作、管理或专业论著在《重庆医学》、《中国卫生经济》、《中国农村卫生事业管理》、《中国初级卫生保健》、《卫生经济研究》、《山东中医杂志》等杂志上发表；多篇调研文章获得县直机关党工委、县委宣传部、县委组织部等部门表彰奖励。

四是我有良好的做人品质、个人修养和工作作风。以“让身边的人因我的存在而感到幸福”为目标，用爱心沟通职工、用真情感动职工、用言语引导职工、用行为带动职工。在管理中以身作则并充分发挥人的主观能动作用、突出群体优势、弘扬团队精神。不阿谀奉承，不溜须拍马，不弄虚作假，胸怀坦荡。我尊敬领导，团结同事，办事果断，干净利落，脚踏实地。无论服务在基层、工作在机关，始终忠于党，忠于党的医疗卫生事业，永葆共产党员的先进性，走在创先争优的前列，争做我们共产党员的优秀代表。良好的做人品质、个人修养和工作作风得到领导和同事的赞誉和肯定。

二、我竞聘上岗后的认识和设想

一是发扬中医文化，铸造医院灵魂。首先是中医院悠久的办院历史积淀了厚重的文化底蕴，提供了巨大的发展潜力；其次是历任院领导为中医院的发展奠定了坚实的基础；再次是中医院有一支医德高尚、业务过硬、乐于奉献的职工队伍。我能进一步发扬中医院这种特有文化，铸造医院灵魂，使之成为中医院发展的内在动力。

二是立足中医特色，兼顾西医发展。桐庐中医院有较好的区位优势和社会各界的普遍关心与关注。要立足于中医特色，发展中医药优势，发展专科专病，以实施名院协作工程为平台，以内科为基础，以骨伤科为龙头，以中西医结合为主导，使特色专科逐渐形成规模，以特色求生存。打造名医品牌，发挥名医效应，提高中医院整体服务能力，使中医院得到稳步发展。

三是借机医院扩建，提升服务功能。在县委县政府的高度重视和支持下，中医院总占地面积为21.87亩、总建筑面积为54478平方米、预计总投资约19782万元的扩建工程设计方案已于20xx年5月6日县长议事会通过并组织实施。要以中医院扩建为契机，认真做好规划，全面提升中医院服务功能，巩固二级甲等中医院标准。

四是加强内部管理，构建和谐医院。以公立医院医疗体制改革为契机，加强内部管理，构建和谐医院。重点是三个“抓好”：抓好制度建设，进一步健全制度并严格执行，提高行政执行力水平。抓好队伍建设，进一步培育人才，提高预防、医疗、保健整体服务能力。抓好行风建设，进一步加强医德医风教育、行风教育、岗位廉政教育，全力打造廉洁医院，为医院健康发展保驾护航。

我的演讲结束，请大家支持我，给我再次施展才华、发挥能力和作用的机会，谢谢各位评委！值此新春佳节，祝各位评委

身体健康、工作顺利、心想事成!

电信竞聘报告篇二

尊敬的各位领导、各位店长、各位同仁：大家上午好!

首先，感谢公司给我这次竞聘的机会。对我个人来讲，这不仅是一次竞争，更是一次对自己的检验、学习和锻炼。

我今天的演讲内容很简单，一个人，一个故事，五个意识。

“欲穷千里目，更上一层楼”，进入吉林大药房的第一天，我就给自己树立了争当店长的目标，并以店长的职业标准来塑造自己，两年时间，把自己打造成成为这样一个人。

1、具备高尚的职业道德

高尚的经营道德、良好的个人品质、强烈的责任感是我工作的根本。

2、建立了良好的个人信誉

在日常生活和工作中我做到了信守承诺，“言必行，行必果”，从而赢得店员的信任和好评。

3、具有积极的实干精神

不计较个人得失，能吃苦耐劳，工作认真细致，条理清楚，积极完成上级交待的工作。

当然，工作中也有不愉快的时候。一天，我正在学习店长考试资料，我带教的实习生问我两个问题我都没回答上，他说，“这都不会，还带我呢”我当时尴尬极了，从此，我深刻认识到，必须加倍努力学习、提高业务水平，只有业务技

能过硬，别人才能佩服你、认可你。从此，我会主动向他询问一些问题，与他共同学习，这样，我的专业知识得到了快速提高，对我这次通过店长考试，帮助很大。

青，取之于蓝而青于蓝。如果竞聘成功，我会在我们大药房现有的经营管理办法的基础上做好“5个意识”来管理门店。

在工作中必须有危机意识，不能有丝毫懈怠。迅速处理好突发事件，如火灾、停电、盗窃、抢抢劫等。

开门迎客遇到各种各样的麻烦事，店长要从经营者的角度去考虑问题，摈弃本位思想，在自己能力范围内，一力承担，趋利避害。

对店员，授之以“鱼”不如授之以“渔”，教以方法和手段，比如商品陈列的方法、商品组合销售的方法等，并训练其举一反三的能力。有些新员工接待顾客时有恐惧心理，店长应及时帮助他们消除这种恐惧心理。

对药品市场销售信息、竞争对手、对手销售动态保持高度敏感性，及早准备，并将信息反馈至总部，以备参考。

天行健，君子以自强不息！无论这次竞聘结果如何，我对会努力工作，继续前进，最后祝吉林大药房财源通四海，生意畅三春！

电信竞聘报告篇三

一、打造一流员工队伍，是做好支局工作的前提

二、拓展业务发展空间，是做好支局工作的基础

三、强化主动服务意识，是做好支局工作的支撑

四、搞好地方公共关系，是做好支局工作的依托

一分耕耘，一份收获。在支局的管理中，我虽然做出了局长竞聘一点点成绩，但随着企业的改制、上市，对基层管理人员的要求会越来越高，我感到差距还很大。只有通过不停地学习、总结、提高，才能适应现代化企业发展的步伐。我愿用毕生的精力投入到无限的企业发展中去，为我们网通的辉煌明天贡献出自己的全部力量。

电信竞聘报告篇四

大家好！

首先感谢领导提供了这样一个机会，也感谢同事们在工作中对我的信任和支持。

我叫吴万达，于2009年参加工作，从事客户经理工作已经三年了。

在工作中勤勤恳恳，任劳任怨，刻苦钻研技术，多次受到领导和同志们的一致好评。

每一次竞聘不仅是一次展示自我、认识自己的机遇，更是一次相互学习、相互交流的机会。

今天我竞聘的岗位是电信公司乡镇支局局长。

我清楚地认识到，要成为一名合格的乡镇支局局长不容易，做为一个负责人，不仅要有实干精神，还要善于谋略；不仅要熟悉本单位的业务，还需要有广博的知识；不仅要有高超的组织管理水平，而且还需要有良好的人际沟通能力。

我之所以要竞聘这个岗位，是因为我觉得我完全有能力胜任这项工作。

因为我认为自己具备以下几个方面的有利条件：

1、本人具有正直的人品、良好的修养以及完善的工作作风。

做人，必须先做好人。

一个人无能，最多是件次品，而一个品德不好的人，则是危险品。

2、电信公司目前的市场营销其实主要就是关系营销，我坚信在我和全体同仁的共同努力之下，肯定能协调好与各级政府机关之间的关系，把电信公司的业务向纵深方向发展。

3、我有饱满的工作热情。

我将用百分之百的热情投入到工作当中去，让公司的业绩更上一层楼。

第一、开拓发展。

小平同志曾经说过：“发展才是硬道理。

”我们要从发展入手，拓宽销售渠道，加大宣传力度。

首先，电信乡镇支局有两个营业厅和八家代理商。

由于他们分别座落在每个乡镇的中心位置，地理位置非常优越，所以要通过他们加大对各乡镇及周边农村的宣传，逐步完成各合作厅的村级代办，使我们电信公司的业务真正的进入到每一村、每一户，真正做到家喻户晓。

其次，通过发挥本人在当地的人际关系网，汇同代理商一起同各级政府机关搞好关系，逐个沟通、逐个推进、逐个攻破，争取使大部分机关单位都成为我们公司的集团用户。

使其在完成cdma业务收入基础上，更上一个台阶。

第二 提升服务。

树立以客户为中心，全心全意为客户服务的经营理念。

对营业厅的工作人员定期进行培训，通过培训提高营业人员的服务意识，改变服务观念，提升公司形象，力争让每一个客户高兴而来，满意而归。

另外，要处理

好重大投诉事件。

每一次投诉，都是对我们工作的监督和鞭策，一定要按照公司的制度，在规定的时间内处理完毕，不躲避、不推诿。

给客户一个满意的答复。

第三 加强管理。

没有科学的管理企业就不会有生机，不会有活力。

因此，要切实加强公司内部管理，进一步完善规章制度和培训计划，加强纪律监督，定期组织学习和培训，提高所有工作人员的业务水平，加大考核力度。

使每个员工都做到纪律严明，形象良好，谈吐适度，为电信公司创造更加完美的形象，使我们支局成为一个更加团结，更具战斗力的一个集体。

空谈误事，实干兴邦。

我虽然没有什么豪言壮语，也没有什么博大精深的施政纲领。

但我深知事业如山，同时我也清楚自己还有不适应这个职位的另一面。

但我相信有在座的各位领导、各位同事的帮助、支持和配合，我有信心、有能力出色地做好这项工作，当好一名称职的乡镇支局局长。

坦诚地说，我关注竞聘结果，渴望参与成功。

但我更重视参与的过程，因为对于我来说，参与的过程有时可能比结果更为重要。

我想无论竞聘成功与否，都不会改变我对事业的执著，更不会改变我对在座各位的尊重与热爱。

“给我一次机会，我将还您十分精彩！”这就是我永恒不变的信念和这次竞聘的诺言。

最后，祝大家身体康舰万事顺随！祝愿我们电信公司明天会更好！

谢谢大家！

电信竞聘报告篇五

大家好！

首先，感谢公司领导给予我这次展示自己，提高自己的机会，同时也希望广大同仁给予我真诚的帮助和支持。竞争上岗是企业顺应时代发展、最大限度的发挥人力资源优势的一种管理手段，通过竞争上岗，能够激发全员竞争意识，使员工在竞争的危机感中努力工作，努力提高，做到人尽其才，才尽其用，在这种良循环中达到企业整体提高和持续发展的效果。今天，我第一次走上这个讲台，参与综合办公室副主任岗位

的竞争。

办公室是综合性较强的部门，也是最能锻炼人，磨炼人的地方。自己从事办公室工作以来，在各位领导的指点，同仁的帮助下，已能逐步熟悉和胜任办公室工作。今天我竞争综合办公室副主任之职，是我对自己工作的更高要求，同时也是展示和发挥自己才能的极好机会。我相信自己有这个能力胜任办公室副主任之职。

自年邮校毕业踏进邮电局大门开始，我就立志将自己满腔的工作热情投身到通信事业的发展中。年在通津铺支局，年在蒋家坪任机务员，从事农话维护，年到程控机房从事设备维护，年任网管中心主任。在多年的工作中，我始终严格要求自己，年独立完成通津铺支局程控电话位升位的工作，年采用我提出的方案，对各网点机务员组织培训，全县农话交换顺利地由位升至位，得到了领导的一致好评，任网管中心主任期间，我又进行了大量的数据操作，工程建设，使我县的通信建设逐步走向规范，走向完善，可以毫不夸张的说，机房的维护，我倾注了大量心血，牺牲了多少休息时间，加班加点更是家常便饭，当然，我的努力也没有白费，不但换来了设备的安全运行，而且慈利县机房得到了省市领导的一致好评，我个人也因此多次被评为先进工作者，并于××年被评为张家界市“优秀人才”。

1、有过硬的政治素质。通过不断学习提高，××年我光荣地成为了一名中共党员，在工作和生活中，我始终以一个党员的标准严格要求自己，不断完善自身修养，提高自身素质，并具备了较强的政治分析能力。

有自强不息的学习精神。俗话说，活到老，学到老，只有不断的学习，才能不断的进步，才能紧跟时代的步伐，调到办公室工作以来，我虚心向各位领导、同仁学习办公室的工作要领，并买来专业书籍从书本上学，不断充实自己，我相信通过不断的努力与提高，一定能把工作做得更出色！

2、熟悉通信网络和业务。多年来的维护工作生涯，使我对通信网络的构成以及县市通信网络的布局非常熟悉。电信企业是一个业务技术较强的专业部门，而从事办公室工作，有较强的业务技能，无疑对工作开展是非常重要的。

3、有一定的组织协调能力。办公室是领导与员工，员工与员工这间的桥梁和纽带。凭借踏实的作风，诚恳的态度，乐于助人、虚心好学的精神，网管中心多年来年的团结一心就是最好的证明。我相信我一定能够协调处理好各种关系。

4、有一定的文字处理能力。从事办公室工作，能说会写是必不可少的。早在学生时代，我就曾在各种报刊、杂志上发表过一些豆腐块式的文章，参加工作以后，我又在省邮电报上发表过自己的一些文章，当然，仅有这一点点功力是不行的，毕竟我不是专业的文秘出身，和文秘出身的专业人员是远远不能相比的，但我会以后的工作中努力学习，我相信，凭以前扎实的文字功底，一定能够将工作做得得心应手。

如果我有幸能够在此次竞选中成功，我将会以此做为新的起点，认真当好领导的参谋，主任的助手；架起沟通与理解的桥梁，协调好方方面面的关系完善目标管理考核，充分发挥办公室的宣传优势，宣扬企业文化，充分调动员工的工作积极性努力营造慈利电信良好的工作氛围。如果我未能竞选上，我也不会气馁，仍会一如既往地做好本职工作，有一份光，发一份热，为电信事业的发展贡献自己的力量。

各位领导，各位同事，新年新气象，在新年到来之际，我期待自己有一个新的开始，并真诚的希望在家一如继往的关心我、帮助我、支持我，我一定会尽自己最大的努力干好工作，不辜负大家对我的期望！