

2023年国企一季度工作总结优质

总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它可使零星的、肤浅的、表面的感性认知上升到全面的、系统的、本质的理性认识上来，让我们一起认真地写一份总结吧。总结书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇总结呢？下面是小编整理的个人今后的总结范文，欢迎阅读分享，希望对大家有所帮助。

2023年国企一季度工作总结优质篇一

进入公司已经差不多有两个月了，我感觉自己已经渐渐适应了工作环境，抱着积极认真的态度去落实工作任务。这两个月以来，我主要的工作是找床上用品的厂家，了解产品信息和产品报价，撰写工作日志反馈工作情况。除此之外也有跟同事外出点货，提货、送货，积极配合、协助同事完成展厅的布置工作等等。

回顾这两个月，自己在找床上用品的时候，也花了不少的功夫，得到了一定的成果。我已经找到了不少的厂家，从一开始找厂家信息，到打电话跟厂家联系，到去厂家看产品，咨询报价等等，在这个过程中，我在口头表达方面有了明显的提高，能够与厂家进行有效的洽谈；遇到问题，自己会努力地去克服。在产品信息与资料方面也有了一定的积累。不过，处理工作方面存在很多不足的地方，在网上查找到的厂家没有及时地整理成表格，没有及时地完成工作日志向公司反馈工作情况，这表现为信息反馈意识比较薄弱，容易造成信息错漏，公司不知道我们工作中的实际情况及遇到的问题等等。另外工作效率比较不够高，这表现为工作方式，工作方法的不合理，造成工作方向不明确。比如现在找的床上用品，是要找适合展厅的款式，还是要找不同层次的产品。另外是咨询报价方面也存在问题上也没有的进展。麻烦地咨询报价，寻找产品没有针对性，很难取得厂家的信任，导致工作延误，

就是在沟通技巧上，做事的方式方法上仍然需要提高的。与厂家联系不够紧密，在一两次联系过后就没有下文了，给人的感觉就像做市场调查一样，这方面我也是做得不足的。带给公司有价值的信息不多，还是停留在厂家信息，产品的款式上。只停留在比较表面的工作上，信息比较少，在往后的工作中，需要切实地落实这方面的工作。

另外在协助同事完成展厅的布置工作上，我是以积极的态度去落实工作的。回想起那时的工作，时间长，工作量大，工作很繁琐，确实是一件不轻松的事情。但是看到现在展厅有如此好的效果，再辛苦也是值得的。在工作中，主要是协助搬送家具，安装家具等场地布置的工作，我能够如实，及时地反馈情况，完成工作。但是在细节的工作处理的不好。例如在装灯饰的时候，虽然不是我负责的工作，但是我也有责任去了解情况，咨询主管领导的意见，可以避免问题的发生，所以说在反馈信息上，要清晰明白主管、领导的意思，避免少走弯路，提高办事效率。其次，在监工的过程中，要与工作人员进行沟通，仔细检查存在的问题，当问题出现了，第一时间寻找解决方案，咨询工作人员的意见，并向主管汇报情况，最后按照公司的意思解决问题。归根结底还是要有针对性完成工作，解决存在问题。

其次，在提货，送货方面，自己有接触了不少。我想最主要的是要把数量点齐，查看产品是否有损坏，虽然说用时会比较长，但是这些都是必须的。要保证产品不受损害，在包装跟卸货方面要时刻提醒工作人员。其实这方面的工作需要耐心地观察，耐心地与他人沟通。

总体上来说，我对自己的工作表现是良好的，但是在工作意识方面和工作效率方面需要加强，我希望自己能够继续保持良好的心态，努力工作，不能辜负经理和领导的期望。

anson

2012年3月26日

2023年国企一季度工作总结优质篇二

忙碌的十月已经过去，在-十一-月份当中，我在公司领导的正确领导和指导下，在各位同事的帮助协助下，很好的完成了当月工作和各项任务指标，在此我衷心的感谢，为了更好的做好以后的工作，我在此认真的完成十月工作总结，为自己在下阶段工作找到方向，认准下阶段应该坚持的一些好的方面。

在-十一-月份，我从思想做起，进一步端正对待工作态度，把自己的工作当着自己的人生事业，进一步强化干工作的执行意识，领导讲到哪里，我努力的做到哪里，我做为公司的业务，在以前的工作中，多少有一点按部就班，墨守陈规的工作态度，在不断的总结中，我充分的认识到这一点，在-十一-月份我注重解放自己的思想，改掉按部就班，墨守陈规的坏习惯，积极的吸收新鲜切合实际的新方法，并用到工作中去。

为我的工作服务，并取得了较好的效果，以实际行动积极投入到我们整个销售团队中良好销售氛围当中去，努力使自己变成一个在各项工作中都敢于去学，去比，去赶，去拼，去超的优秀业务员。现在我对我区域的各项工作开展情况，以及取得的效果做如下总结。

1、在-十一-月份我对客户情况的关注一刻没有放松，时刻跟客户进行很好的沟通，耐心的劝导客户，贯彻我们产品思想，终于在-十一-月份月初开始了我在福建市场上的第一单生意，福建xx-xxx-x有限公司发货整车28吨，其中cc-800□26吨，硅灰石2吨，现款付账，解决了日后要账难的问题。接着福建福清xx-xxx公司发货16吨□cc-2500□对我来说是非常的鼓励，我将要更加的努力，更加的有信心的达到预期目标。

3、在做整车销售方面，我针对我区域的特点，选了特殊行

业xx-xxx行业做为十至十月份为我开展销售工作的开路先锋，在这个消费群体当中有相当一部分没有需求，因为他们本身不造粒，而且在福建这个区域本身做xx-xxx行业的公司也并不多，所以我在此就需要有针对性的开展工作，针对性的跟踪客户进行沟通和谈判，争取在xx-xxx-x行业里面有一席之地，而且xx-xxx-x行业用量都是比较大的。这也是我为何选择这个行业的原因。

4、我在-十一-月份很好的按照八月份计划的路线，也充分的完成了八月份计划任务，到十月我现有客户资料157家公司，意向客户达到30余家，成功在用公司产品有2家。

5、在-十一-月中旬是我国一年一度的中秋佳节，在这一个节日期间，也是跟客户进行沟通的很好平台，过节送祝福，当然少不了送礼，除了公司派送五合月饼外另外还送一些有特色特产进行疏通。现在正在进攻性的沟通。

6、另外在广州举行的展会，更加让我们信心百倍，感觉到自己的工作是那么崇高，为中国发展和环保事业做出不可估量的成绩，尤其在展会期间开会总经理讲的指导精神和会议精神，我将贯彻思想为将来在区域发挥更大的作用。

这次展会最大的体会不是在展会上学到啥，也不是见到多少客户，而是体现公司的实力所在，认为自己在公司是非常荣幸和幸福的。公司让我们全国业务员在广东一聚，就好像在教会我们该怎么花钱一样。就好像我们到广东来学不学习，参不参展不重要一样，因为公司已经有具体安排特定人员负责。就好像让我们来花钱的，目的就是花钱，这就是公司的实力所在。

7、还有就是现在在工作中把自己完全的从，以前单靠经验做销售的简单的工作方法中解放出来，对每一家公司都进行了比较全面的了解，考察，分析。对每一个工作难点都进行了系统的分析，并针对实际情况做出有效有用的解决方案，坚

持对待重点一定全面抓，对待难点采取各个击破，做到主次分明，突出了重点，明确了工作方法，有针对性的解决了难点问题。

以上是我对十月份的工作总结，总结得不够全面的的地方，对自己认识不足的地方，请领导和同事给予宝贵意见和建议，我在此万分感谢，并定期改正。

2023年国企一季度工作总结优质篇三

我局高度重视“质量月”活动，根据市局文件，结合我旗实际制定了《察右中旗质量技术监督局20xx年“质量月”活动方案》，成立了由局长、副局长及各股室负责人组成的领导小组，统一安排部署“质量月”期间各项工作，确保“质量月”活动顺利开展。

9月7日，我局在旗政府广场举行了“质量月”活动启动仪式。

在启动仪式上，旗分管旗长作了重要讲话，旗人大、政协主要领导、旗直有关企业负责人参加了此次活动。察右中旗电视台对此次启动仪式进行了宣传报道，为“质量月”活动顺利进行营造了良好的社会氛围。

1. 启动仪式现场，我局举行了现场宣传、咨询、受理举报投诉等活动，并发放质量安全手册500余份，“食品安全”、“特种设备安全”宣传资料300余份。

2. 启动仪式结束后，我局邀请旗人大代表、政协委员和媒体记者参观走访了我旗重点企业，共走访3家食品企业、3家镍铁生产企业、1家水泥生产企业、1家化工厂。

1. 开展“中秋”月饼生产小作坊专项检查活动。

“中秋节”来临之际，我局组织食品执法人员，在辖区内开展

了“中秋”月饼糕点专项检查行动。此次专项检查共出动执法人员24人次，执法车辆7台(次)，重点对月饼加工作坊的食品生产情况进行了排查。经检查，我旗月饼生产没有违法使用添加剂和非法添加非食用物质的现象，但发现部分月饼加工小作坊生产条件不符合生产要求、生产场所卫生差、工作人员未穿戴工作衣帽等不符合《食品安全法》的行为。我局对三家在室外加工生产，无任何食品安全防护措施的月饼加工作坊下发了《责令停产通知书》，要求其在限定日期内停产整改，改善生产条件，确保节日食品安全。

2. 开展“迎中秋、庆国庆”计量为民活动。

为保障我旗计量公平、公正，维护消费者的合法权益，在“中秋、国庆”到来之际，我局组织开展了集贸市场、商铺小贩、商场超市计量执法及计量器具检定专项工作。共出动执法人员48人(次)，出动执法车辆12台(次)，检定小衡器287台，走访网点120余个。此次计量为民行动得到群众的一致好评，被地方领导部门称为为百姓做实事的典范。

3. 开展“迎两节、保安全”特种设备安全大检查工作。

为保障“中秋、国庆”期间我旗特种设备安全经济运行，让广大人民群众度上一个平安、欢乐、祥和的节日，我局组织开展了特种设备安全大检查工作，重点对化工企业、供热公司、气瓶充装经销及使用单位、商场超市、宾馆饭店等人员密集场所使用的特种设备进行了检查。共出动执法人员46人次，检查特种设备使用单位、企业20余家，检查锅炉、压力容器(含气瓶)电梯、起重机械等特种设备40余台(件)。对在检查中发现的问题，均已下达特种设备安全监察指令书，责令限期整改。今年“质量月”活动期间，我局除了做好本局工作之外，还积极参加市局各项工作，如积极动员食品企业参加全市质监系统食品生产小作坊整治现场会、积极安排执法人员参加执法能手评选活动等。

此次“质量月”活动，我局开展了一系列工作，取得了显著成绩，同时也存在一些不足，主要表现在群众性质量活动较少，工作力度大宣传力度小等方面。我局将继续保持“质量月”活动期间的工作势头，加大宣传力度，进一步提升我旗整体质量水平，为我旗的经济发展做出新的贡献。

2023年国企一季度工作总结优质篇四

业道德等培训，让员工感觉到公司的发展前景和发展规划，加强员工的归属感和责任心，并能长期为企业作出贡献，也避免4月份出现的罢工事件。

行政人事在招聘时，不仅要考虑到学历还要考虑专业技能，另外，在用人的机制上，也要努力培养、吸纳、造就一大批高素质的人才团队，以适应公司的快速发展，但在提升班组长以上的管理人员时必须要通过层层审核，避免出现误用人才的情况。

行政人事作为员工的选送部门，不仅要注意招聘、培养人才，在送至人员到各个部门的同时，须制定一个完整的程序机制，避免出现管理层的纠纷误会。

3、主要工作内容(附2)

分析：

(1)为不断增强公司的竞争能力，往上市公司的目标迈进，本部门正在策划员工培训方案。

a□与新进员工讲明《员工须知》的内容；

b□按照培训计划，对员工进行《车间生产上下班工作流程和要求》、《员工工作纪律》、《员工守则》等方面培训。

(2)5月份公司在按绩效为基准，同时纳入计分方式计算个人当天的实际绩效奖金(白天以每小时5分计，晚班以每小时8分计)。

4、异常情况：4月份因杨柏成未听从管理，擅自动用机器导致手部受伤，现经常夜归上网，生产部须作出工艺流程方案，加强安全操作意识，防范不安全事故的再次发生，保安后勤也要加强管理，禁止员工11后外出厂区的状况。

5、消防安全状况

厂区内消防器材以老旧，为了保障员工的安全，应该进行更换，并进行年检。

6、后勤保障情况 宿舍方面：近期出现了员工在宿舍喝酒和在宿舍内乱接电线插座等情况，应该制定宿舍管理规定，保障员工的人身安全。

饭堂方面：根据员工的需要，将菜色多样化，尽量满足不同的员工口味。

7、做好行政部的基础和日常管理工作，完成上级领导交办的各项工作。

(2)加强培训工作。

2023年国企一季度工作总结优质篇五

经过半年多委派会计工作的实行，我深深感受到在核心业务上线的基础上，委派会计工作比以前的会计工作需要更多的努力与谨慎。自从担任委派会计以来，我力求做好一切工作，以便让自己真正起到委派会计的作用。

首先，在财务的会计达标方面，在核心业务的系统上线以后，

我们每个人对新的业务操作流程存在或多或少的不解之处，我与柜员共同讨论、互相学习、同时督促，使她们按照业务操作流程及联社的要求办理业务，以防存在错误隐患。并且要求柜员每天下班之后，及时进行凭证盖章及各种登记簿的登记。然后，我按照凭证装订的要求及时进行凭证的整理及装订，以防时间过长导致凭证丢失。对于其它会计档案，我不仅及时进行清理及归档，而且摆放整齐，以便日后因工作需要查账。

其二，在贷款方面，我严格按照信贷管理的要求把好关子。因此，三到八月份这段时间里，我社贷款已经实行了规范化。每一笔贷款都做到资料真实、齐全，并且实行严格的柜台监督。杜绝不应发放的贷款发放出去，以防日后给我们农村信用社带来不良的效益。

其三，在费用管理方面，我按照核定费用进行合理利用以防超支。

以上几点，都是我在这一段时间里，通过努力学习和工作所取得的一些成绩。不过，我还存在一些不足之处。例如：由于工作经验欠缺，在有些方面自我感觉不如老会计在行。因此，在这方面我也会经常向一些老会计求教，不断的吸收经验以提高自身的素养。再者，在存款、不良贷款、利息收入任务方面还完成得不够好，在这一点上以后我将会尽自己的努力去做好，以达到用自己的工作综合改变信用社不好的方面。

最后，我对于农信社自我感觉不好的方面提一点小小的意见。自从我进信用社以来，我深深感受到的就是农信社的总体员工素质确实比较差。虽然说信用社的工作简单谁都会做，但谁都做得好的话我感觉并非如此，也许有的甚至尽为了消磨一天的时间而工作，而且就如一些客户反应服务态度确实不行。这些都是我进信用社以来所深深感受到的，因为在我的印象当中我曾在私人企业上班我们是从来不允许出现一点的违规

违纪，甚至迟到一分钟都不行。这是我们信用社的缺点。因此，我觉得我们是不是应该采取一些方法来提高我们员工的总体素质，以适应竞争激烈的社会，也使我们农村信用社在未来的社会里有一个广阔的发展空间。

我祝福农村信用社有一个辉煌的明天！

2023年国企一季度工作总结优质篇六

1、工作业绩方面 这个月业绩不好，机床与配件销售量都没上。去主要原因是：自己工作没有做好，客户回访不太及时，对信息的管理不明确一些常买普通设备交货期太长，合同签订到货期又不能太短导致一些合同不能签客户群太小，能百分之百买设备找我的客户太少。这主要是没能取得客户的足够信任手里没有大客户，许多大客户都能够建立关系，在多次的回访后客户依然冷淡导致自己信心不足。但是我会一直坚持下去，在发掘大客户这块一定会下大力气。

2、资金回笼方面 由于自己的销售量不好，资金回笼方面没有大的拖欠。有一些配件款客户还没有付清，我会x月中旬把这些配件款交给公司。

3、工作态度方面 能较好的做的公司多规定的制度，态度端正。对自己所代表的公司形象有一个清楚的认识，凡事以大局为重。在工作能与同事齐心协力；在生活中能与同事打成一片。

4、客户管理方面 每天能及时将自己当天所跑的客户、得到的信息记录下来，但是没有往奥丁软件里输，我会尽快买台电脑以免在这方面掉队。但是对客户的分类管理做的不好，对于一些客户的信息没有等级的分类安排。

对即将过去的x月份我深感自责，为了把自己的业绩做上去，完成公司的业务量，体现自己的价值。所以对以后的工作做

如下安排：加强与客户的沟通联系，多想办法，建立起良好的合作关系；工作要到位，服务要跟上，及时了解客户的生产运作情况和竞争对手的情况，发现问题及时处理；及时将客户的要求及产品质量情况反馈给有关部门，并加强与横向部门的沟通协作，使我们的产品质量和服务能满足客户的需要；集中精力攻效益较好的大客户，争取在最短的时间里把保定的业务巩固下来，且越做越大；积极参加与公司组织的各种活动。我一定要加强自己的业务能力，提升自己的工作热忱，绝不掉队！希望我们的安都机电越来越强大！

2023年国企一季度工作总结优质篇七

1、开展“交通安全”专题工作，并组织开展“交通安全”培训及开展新《安全生产法》宣传、培训。

3、协助安环部“安全示范班组”验收及安全先进评定；

6、月底组织由中心领导带队对分厂“煤气”、“电磁吊”、“起重码堆”，“吊具、料斗”进行专项检查，检查未发现大的安全隐患。

1、中心生产形势稳顺，无环保安全生产事故；

2、十二月份公司安全事故分析：

本月公司工伤事故*起，即7*0分厂1起，89分厂1起工伤。

（一）起重码堆安全措施不到位，大管码堆垫木和防滚三角木未按规定使用，挂钩作业危害辨识不够充分，发生了一起起重码堆安全事故。

12月x日上午，7*0分厂精整甲班颜成武在7*0分厂ef跨大冷床后货位，脚踩在一支钢管上穿钢丝绳时隔木被钢管压断，钢管滚动，挤伤右脚，致右脚跟骨、距骨、腓骨远端等处骨折。

教训：

3、挂钩作业人员应提高辨识和防范安全风险的能力。

（二）未停机处理生产故障。

1*月x日晚**：30分左右，89分厂探伤站员工曹魁在离线3#探伤机后方碰头处，未停机处理辊道上弯管时左手中指被管子端头碰撞在碰头挡板上致左手中指远端挤伤。

教训：

- 1、处理生产或设备故障时必须先停机并挂牌；
- 2、身体部位不要置于危险区（如钢管与碰头之间）
- 3、加强夜间作业的安全管理。

（三）、个别员工消防安全意识较差，在休息室等场地吸烟和乱扔烟头引发火灾，违章在工具柜内存放汽油等易燃易爆物品。

1*月x日，铁水分罐站东头一公用休息室因吸烟和乱扔烟头引发大火，而且火场工具柜内违章存放汽油等易燃物。

教训：

- 1、生产现场禁止吸烟，休息室吸烟不乱扔烟头；
- 2、办公室、休息室、工具柜内等处不能存放汽油、香蕉水、油漆、清洗剂等易燃易爆物品。

- 1、开展“危险源辨识（一）”专题工作；
- 3、持续深入开展“打非治违”行动。

- 4、道达尔高钢级认证hse前期整改及准备工作；
- 5、继续开展7s管理保持、提高。

2023年国企一季度工作总结优质篇八

新区：

4、竖炉车间：设备运转率99.44%，设备作业率99.44%，设备停机252分钟，处理链板机掉道及换布料车皮带及顶轮。

老区：

3、烧结1#机：设备运转率89.22%，设备作业率98.47%，检修停烧4030分钟，无白灰停烧100分钟；设备影响停机683分钟。

5、竖炉车间：设备运转率89.37%，设备作业率99.83%，检修停机4744分钟；30日换布料车电动滚筒、顶轮、皮带停烧75分钟。

月初就开始准备老区的检修计划，人员的安排、分项的用时、检修方案、安全措施及时下发，需联系厂家项目统计好报公司设备处及供应处，为保证这次检修任务完成，检修急用件、氧气、乙炔、等项目也都与设备处结合好。炼铁厂老区设备已经连续运转4个月，很多设备存在不同程度的隐患，尤其2#高炉自中修投产后一直未进行检修，分厂借公司外网管道改造工程碰口的机会向公司申请后决定检修40小时，5月7日分厂按公司检修安排，分别按顺序把竖炉、烧结、2#炉、1#炉所有设备陆续停下来开始检修，在公司的正确领导下，各职能处室大力配合及各外协单位的鼎力相助，分厂通过历时72小时48分钟的艰苦努力，克服重重困难，最终圆满完成了这次的检修任务。

新区烧结由于z5-1及ls-1皮带的使用情况临时决定21日进行检修，由于本次检修时间仓促，没有按原计划进行，需联系厂家的项目没有完成，主抽风机没有校平衡□ls-1皮带没有更好钢丝绳，但基本解决了设备隐患，检修中单齿辊蓖板老化磨损严重，检修计划之外的项目，这给检修带来了很大的困难，经过维修的努力，将蓖板掉向，解决了这项大的设备隐患，给顺利生产打下了坚实的基础。

1、5月1日关于安装除尘器需购买辅材及外协项目的报告，新老区安装单机布袋除尘器5台需打基础，及新区烧结铁料地坑安装5#炉西侧闲置的布袋除尘器需购买风机，电机；李处批示新增设备如固定资产，打基础找基建，管道安装等分厂负责。基础已和基建联系好，除尘器近期准备发货。

2、5月2日关于新区循环泵站加装高压柜的报告，王总批示同意；

3、5月5日关于炼铁厂关于烧结8月份大修计划的报告，主要是大型备件费用的问题。李处批示同意。

4、5月11日炼铁厂关于35吨锅炉的报告，李处批示材料及需厂家部分报供应处，需外协部分建议由炼铁厂负责；王总批示同意。

5、5月17日炼铁厂关于喷煤磨碗延伸环技改的报告，李处批示可以试一下，但经与厂家咨询其它单位未改过，延伸环可保用一年。采购处现已联系厂家。

6、5月19日炼铁厂关于输送带的报告，李处批示建议供应处联系厂家现场解决质量问题，尽量少用两家皮带；王总批示如质量问题属实，应停用。

大型设备泥炮打泥缸总成、主卷减速机、磨机减速机、单齿辊（2#烧结机）、新区空压机需返厂大修2台。王总批示设备处

与炼铁厂逐项落实，能否自己修理。设备处落实后批示泥炮打泥缸总成、主卷减速机、新区空压机需返厂大修2台费用由分厂承担，分2-5个月摊入车间成本，磨机减速机、单齿辊走大修费用。外修设备现已返厂大修。

8、5月23日炼铁厂关于新区120吨铁水包做探伤的报告，李处批示报供应处，尽快安排返厂换耳轴。

9、5月23日炼铁厂关于新区水冲渣采购新过滤器的报告，设备处批示同意购买，成本分2-5个月摊入分厂成本，王总批示同意。

11、5月16日炼铁厂老区关于烧结高压室断路器技改的报告，李处批示经与水电处、炼铁厂烧结结合，可以改造。

12、5月22日炼铁厂老区竖炉新加冷却风机的报告，王总批示同意。

13、5月25日炼铁厂老区关于烧结加装皮带机的技改报告，王总批示同意。

14、燃料破碎斗提机技改皮带的技改项目现已安装完毕，正在进行调试优化工艺，已具备上料条件，基础的浇筑已联系基建处，没有落实。

5月份设备科除重点催买备件外，设备科强化现场备件的管理，落实备品备件定置管理工作，备品备件的使用数量，现场存放数量，统计准确，摆放整齐。生产急需备件有重点与设备处采购联系及时催买，到货后仔细核对备件质量数量，记录清楚。为了更好的控制制造费用，还对申报计划的价格评估，做为主要工作来抓。

为了确保安全生产，确保煤气快切阀的正确使用，设备科制定了《快切阀的操作及维护规程》。

设备科虽然在管理工作中总结了一些经验，但还存在很多的不足之处，设备科还要继续努力，发挥职能作用，即为生产服务，又要做好各项管理考核，紧跟公司的发展方向，做好公司及分厂交给的各项工作。