

# 2023年电器开业演讲稿 电器公司门店经理竞聘演讲稿(大全7篇)

使用正确的写作思路书写演讲稿会更加事半功倍。在日常生活和工作中，能够利用到演讲稿的场合越来越多。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿下面我给大家整理了一些演讲稿模板范文，希望能够帮助到大家。

## 电器开业演讲稿篇一

竞聘演讲稿又称竞聘报告、竞争上岗演讲稿、竞聘书，是竞聘者在竞聘会议上向与会者发表的一种阐述自己竞聘条件、竞聘优势，以及对竞聘职务的认识，被聘任后的工作设想、打算等的工作文书。下面小编为大家整理了电器公司门店经理竞聘演讲稿，供大家阅读参考！

各位领导：

首先，感谢公司提供了这个展示自己、让大家认识我、了解我的机会。“公开、平等、竞争、择优”，这是历史的必然，也是时代发展的要求。这次竞聘对我个人是一个重要的激励和挑战，将有益于我个人素质的提高。此次竞争，无论成功与否，我都将一如既往的听从组织的安排，干好自己的本职工作。

我竞聘的岗位是基隆店门店经理。下面我将分三个部分进行我的竞聘演讲。

我叫高强，现年 30岁，专科学历，现任职国美电器基隆店门店经理。2001年6 月到国美电器工作至今，曾经在文化店，天化店，基隆店工作，主要负责行政管理，店面维护、行业

单位客户团购开发及门店管理各项工作。工作三年多来，在分部领导的带领下，在同事们的支持配合下，我认真的做好各项维护、开发及管理工作，圆满完成公司总部及分部领导下达的各项任务，部门的相关工作取得了较大的成绩，尤其在春节期间的销售工作，我们门店不断创新，应用各种新思路、新办法，及时迅速的完成各项开发任务，受到分部领导的好评。

我竞聘的岗位是国美电器基隆店门店经理。随着我国深化改革、现代企业制度的逐步建立和家电市场竞争机制的逐步形成，国际、国内家电业的市场环境已经趋于合理且竞争日益加剧。必须建立以企业文化为基础，以优质服务为运营控制，在不断满足顾客需求的竞争环境中良性发展，才能真正把企业“做大、做强、做精、做优、做久”。因此，在当前竞争激烈的环境下，我们企业如何保障顾客利益最大化，以人本+文本+客本为策动力，是企业生存和发展的基础和关键。

同时，为保证企业财富最大化，我个人认为应按照季节变化，节假日，客流大小，竞争对手动态等因素有序、高效的组织卖场，最大限度地挖掘每平方店面、每个销售人员的潜能提高单店的销售和毛利控制，不断优化、提高，并利用严格的规范流程与新的手段，降低运营成本，使企业在竞争中取得更大的优势。

- 1、贯彻落实及组织制定各项规章制度、销售指标及任务、人员管理办法，库存计划，保障卖场的安全、高效、稳定运行。
- 2、加强检查、监督力度和人员能力开发，组织店内、店外促销活动，作好人员调配、商品排列、布局，协调、配合厂家的现场促销，有效降低企业运营成本。
- 3、及时、准确、有策略的开展时常调研，确保价位优势及合理利润并制定针对竞争随手灵活、阶段性的对策。

4、掌控门店及配送中心库存情况，执行安全库存制度，提高资金使用率，加快资金周转。

5、对样机进行专项管理，加快样机周转。

6、组织业务培训，员工的业务知识和销售技巧，制定技术规范、开展技术支援，提高全店人员整体水平。监督对员工下达促销商品的了解及主推情况。

7、保证上级公司制定的命令、授权及任务等在门店得到畅通传达、从分理解和有效执行过程有效控制，并对结果反馈、分析。

以上七个目标是相辅相成的，全店销售人员整体水平的提高，必将能够保障我店的安全、高效、稳定运行，也必将降低企业在运行维护方面的各项运营成本。

我认为，作为门店经理，是分部总经理对部门管理的分担者，因此，我要摆正自己的位子，严格做到：工作主动积极不越位，协助管理不越权，加强团结不分散。充分调动部门员工的工作积极性，发挥他们的聪明才智；加强内部员工的业务技术培训，提高整体员工的技术水平。加强各项运行维护管理制度、作业流程、管理办法的执行力度，做好监督、检查、指导、考核，使得各项维护工作能够贯彻、落实。

2、努力完善自我，提高工作能力

虽然我刚刚接手门店经理的工作不久，但是在家店零售行业一日千里得今天，尤其是在店面运营维护技术方面，如何加强零售经营的稳定运行能力，营销网络的业务支撑能力，强化一线销售人员技术和意识，做好运营管理系统大客户的自主开发工作，将会是一个需要认真学习，不断发展的领域。只有不断努力学习，深入实践，才能做到与技术同步，担当

起技术指导和管理任务。

### 3、创新解决问题的方法，加强技术交流和对外协作

店面零售管理人员在不断提高自己水平的同时，还应该能够组织各方面技术力量，我将充分利用公司先进的交流平台，为各部门、各单位提供更加丰富和完善的数据技术支持。另外还要加强全店销售人员的交流与培训，组织更多更高水平的讲座，提高整体防范意识和技术水平，以保证全店的安全、高效、稳定运行。

我将在工作中逐步建立各品类人员、维护专家及相关厂家之间通畅的信息传递途径，共享知识，共享经验，共同提高人员水平和技能。同时，我还将努力建立一个通畅的维修解决途径，使出现的各种问题能够及时得到相关技术人员及专家的支持，并能将类似问题统一发布，使大家得到共同提高。

### 4、加强应用开发，利用先进的方法进行科学管理，提高管理成效

作为一个家电运营企业，我们在为用户提供优质产品及服务的同时，也应该充分利用自己的资源和行业优势，为本企业建立先进的科学管理平台。以后我们还应加强应用管理开发，充分利用我们的网络资源，进行科学管理，提高企业管理效益和管理水平。

众所周知，家电零售是个软课题，随着经营的日益多样化，服务工作所面临的问题也越来越复杂。俗话说，“道高一尺，魔高一丈”，服务售后的领域就是在此消彼长中不断发展，不断进步。服务永远面临着挑战，没有一劳永逸、尽善尽美的解决方案，所以在各项日常售后工作中，不仅要求我们的售后人员随时跟踪，了解售后维护重点工作内容，还要在各种服务中不稳定、不安全情况的发展中不断提出新要求，解决新问题。最重要的是，我们还应加强售后服务的自主开发，

不仅可以提高我分部客服的技术水平，而且对后期维护，客户再开发等方面带来便利之处，并且能够为企业节约大量资金，降低企业运营成本。

## 电器开业演讲稿篇二

大家好！

我宣布，渤海市物贸公司（企业）长征自行车、电动助力自行车专卖店（总店）的开业典礼，现在正式开始！

请允许我代表董事长、代表我们所有的员工，向大家的到来和对专卖店的支持，表示衷心的感谢！

今天的来宾有：（介绍来宾）让我们以热烈的掌声表示欢迎！

阶，标志着我们的市场开发又有了一个崭新的起点，标志着我们公司（企业）的阵容在不断地发展壮大。

长征品牌的自行车、电动自行车是广大消费者信得过的产品（简要介绍所经销产品的特性、优势和生产厂家或企业、公司的概况）。

我们将继续恪守“顾客至上、诚实守信、热情服务、依法纳税”的经营理念，进一步打造产品质量和销售服务双赢的品牌工程。让广大消费者对我们的信赖与日俱增！

谢谢大家！

## 电器开业演讲稿篇三

大家好！

值此开业之际，也是特别的感谢各位的光临，为我们这次的开业带来了祝福和欢庆，而我们公司的开业，也是希望在今后能为大家去服务，能为各位的生活添加一些光彩，同时我们也是会用心的去经营，去把公司办的越来越好。

其实筹备新公司的建立，真的付出了很多，我们也是在努力的过程之中去探讨，去思考了，我们究竟应该开展什么样的业务来作为我们公司的主要营业方向，之前也是有数个的方案，我和我的合作伙伴经过了认真的探讨，市场的调查，最后也是决定了这个业务来作为我们公司主要的一个项目来做，在此基础上，我们也是开始招人，而招聘的工作做得并不是特别的顺利，毕竟我们是新创的公司，还没有事情可以做，也是没有太多的可以保障，但是看到能来的员工们，今天在这里，也是感谢你们，佩服你们的勇气，愿意是和公司一起的去成长，你们的付出，我相信不会白费，我们的公司也是会在大家的一个努力下，去做好，去做出出色的成绩来的。

而今公司正式的开业了，在这我也是会带领我的伙伴们去把业务做好，去让公司生存下去，现在的竞争很大，而我们也是一家新的公司，不过那又如何，只要我们的业务是好的，我们自己的竞争优势，我想，市场是有我们的一席之地，我们也是会在一步步的努力下去壮大，去得到。伙伴们，这是一个新的开始，新的公司，新的市场在等待着我们去拿到，去努力，拿下我们的业务。我也是不会辜负大家的期盼，去带领我们的团队做好工作的，同时也是感谢到场的嘉宾给予的支持，你们带来的支持也是我们公司的头笔业务，我们也是会尽责的去做好，开个好头。

看到我们优秀的同事们，大家的脸上都充满了笑意，都拥有着能力和自信，我想，今后的路，无论是平坦也好，坎坷也罢，我们都是会勇往直前，去做好我们的业务，去开拓我们的市场，让社会看到我们这股新生命力的崛起。最后，我也是再次的感谢到场的嘉宾，感谢你们的到来，感谢你们的支持，我们公司也是会在一次次的努力之中去得到成长，去在

这个市场上站住脚跟，去开拓出新的商机的。谢谢！

## 电器开业演讲稿篇四

大家上午好！

我受公安牛肉品牌创始人、荆州市东南醇牛肉食品有限公司董事长的委托，谨代表公司全体员工向您们的到来表示衷心的感谢，谢谢各位领导的关心和各部门的大力支持。

七、八年前，我们就开始筹划，今天只是水到渠成，瓜熟蒂落的成果。半年前，我们所站的地方，还是一座废弃的棉纺厂，200多个日日夜夜转瞬即逝，期间我们所付出的艰辛和劳累，只有我们自己清楚。从厂区基本建设，到设备选择安装调试，到食品生产各种证件的申请，从企业文化的理念设计到产品的广告宣传到包装，从食品的配料到口感的实验，我们都经过了细致的考察和周密的策划，严格的组织，科学的考量。

“为父母做食品”是我们企业文化精髓，表达了我们对消费者的一种承诺，一种责任，一种良知，一种情谊。我们不仅仅是在为消费者做吃的，做一道美味的菜肴，也是在为大家创造一种美好生活，让消费者多一份对生活的美好念想。

我们的员工大部分都是来自附近乡村的兄弟姐妹，他们勤劳、朴实、快乐，服从管理，听从指挥。在对我们的企业文化、生产管理理念的领会上所表现出来的智慧和聪颖，让我非常感动，这也是我们企业顺利投产的重要因素，今天我要代表公司对你们说一声谢谢。

我可以骄傲的说，我们不仅有靓丽的产品，我们还有靓丽的员工。美味在里，美誉在外，东南醇罐装牛肉的广告、包装设计、口感，品质，都得到了广大消费者的称赞；产品一面世，代理商，经销商和消费者络绎不绝，这让我们对企业未来充

满憧憬，信心满满。

我们公司一期投资一千万，以生产罐装牛肉产品为主；二期投资两千万，生产鸡、鸭、水产品食品；远期以休闲、绿色食品为主，争取做成全省牛肉加工龙头企业，全国驰名商标。

谢谢大家！

## 电器开业演讲稿篇五

大家好！秋高气爽，时光鎏金。通过这些天紧锣密鼓的筹备，分公司今天正式开业了！

在这喜庆的日子里，我谨代表分公司经理班子和全体员工，向以总公司董事长为首的决策层表示最崇高的敬意；向关心和支持分公司组建工作的政府各主管部门、产业界同仁及社会各界人士表示最衷心的感谢；向参加分公司开业庆典活动的各位领导和嘉宾表示最诚挚的祝愿！

朋友们：分公司的成功组建和正式运营，是团队精神与集体智慧的结晶，是跨越发展的重要里程碑。分公司肩负着为周边地区的产业提供优质和优良服务，实现与总公司的同步发展的重大战略使命，作为创业团队，我们感到无比的光荣和自豪。

感谢领导为我们提供了施展才华的广阔平台，我们一定不负众望，充分整合利用市场的优良资源，加强管理，全力呵护和改善品质、交付及服务信誉；努力发挥聪明才智，战胜一切艰难险阻，出色完成各项任务，同心同德，不辱使命，为共同繁荣而奋斗！

我们豪情满怀，我们任重道远。让我们用心血和汗水浇灌新生的分公司，共同创造和享用美好明天！

谢谢大家!

## 电器开业演讲稿篇六

今天，弘程时尚购物中心在这里举行盛大的开业庆典，这是我县商贸服务行业的一件大喜事，在此，我代表县工商联向弘程时尚购物中心隆重开业表示热烈地祝贺!向所有关心、支持弘程时尚购物中心的领导表示衷心的感谢!向光临开业仪式的各界朋友表示热烈的欢迎!

弘程时尚购物中心是以缔造全新的时尚生活方式为目标，集休闲、娱乐、餐饮、购物为一体，丰富、高端、时尚的家庭一站式购物中心。它的开业运营不仅会给广大市民带来了更多的方便和服务，同时也必将全面带动提升我县商贸服务业整体水平，特别是精品百货业的规模、档次和水平，也为广大市民提供了一个现代时尚、舒适优雅的购物场所，带给广大市民更时尚、更潮流的购物体验。

把弘程时尚购物中心做强做大，是县委、县政府的希望，也是广大消费者的期盼。希望我们相关部门支持、关注弘程时尚购物中心的发展，为其提供最优政策、最佳环境、最好服务。同时，也希望弘程时尚购物中心恪守“诚信为本，顾客至上”的经营宗旨，依法经营、规范管理，内强素质，外树形象，不断提高管理水平，努力扩大经营规模，以信得过的商品质量和价格，以优美的环境、优质的服务和优良的管理奉献给全县广大消费者，为我县商贸服务业的快速发展多作贡献。

我相信：通过弘程人的不懈努力和社会各界的关心和支持，弘程时尚购物中心一定会得到广大县民的青睐和信赖，也一定会得到丰厚的回报!

最后，祝弘程时尚购物中心开业大吉，生意兴隆!祝各位领导 and 来宾身体健康、万事如意!谢谢大家!

# 电器开业演讲稿篇七

大家好！

金风送爽、金菊吐丝，丹桂飘香、香满鹏城。我们怀着激动的心情，迎来了今天的大喜日子——xx公司揭牌开业庆典仪式隆重举行。首先，我谨代表xx公司全体员工对在百忙之中前来参加开业庆典活动的各位领导和朋友表示衷心的感谢和热烈的欢迎！

今天，前来参加开业庆典的嘉宾有给予我们大力支持的xx公司领导和xx的领导，有给予我们大力支持的新闻媒体记者，有xxxxx[]还有xxxxx[]

在此，请允许我代表xx公司人再一次向各位的到来表示衷心的感谢。

现在，我宣布：

xx公司揭牌开业庆典仪式正式开始。

仪式进行第一项：鸣炮奏乐。

仪式进行第二项：下面让我们以热烈的掌声欢迎公司董事长某某某先生致辞。

值此xx公司揭牌开开业，我代表xx公司全体员工感谢在座各位的光临！

xx公司的成立，标志着二次创业的开始。我们肩负的责任将进一步加重。但是我们有信心不辱使命。继续发扬团结务实，奋力拼搏，以诚为本，多种经营的方针。我们将再接再厉，把企业做大，做强，让公司持续健康稳步发展，为社会多做

贡献。

物流是第三产业中的新兴产业，也是第三产业的重要组成部分，是社会经济发展链条中不可缺少的重要环节，物流业的发展直接影响经济活动中的各个领域，所以我代表我们从事物流业的全体在职员工或者是个体户们，可以自豪的说：我们的职业是伟大的职业。我们同样承担着促进国民经济发展的光荣使命。特别是面对当前的经济环境，我们xx人更是任重道远。

借此，我也希望我们物流业的从业人员，注意提高自身素质，加强我们的使命感和责任感，不断进娶相互学习，克服困难，迎接挑战，共创美好的明天！

在此，我还是要感谢今天参加开业庆典的各位领导、各位朋友、各位同仁：

感谢各单位、各团体以及我们的客户们对我们的`关心与祝贺！

感谢你们为我们加油！

感谢你们对我们的理解与支持！谢谢各位。