

爸爸树大树的天堂读后感(精选10篇)

很多人在看完电影或者活动之后都喜欢写一些读后感，这样能够让我们对这些电影和活动有着更加深刻的内容感悟。那么你会写读后感吗？知道读后感怎么写才比较好吗？下面我给大家整理了一些优秀的读后感范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

爸爸树大树的天堂读后感篇一

(1) 描写人物外貌的词语

虎头虎脑 眉清目秀 面红耳赤 满头银发 目光炯炯 双目如潭
衣着得体

(2) 描写人物表情的词语

眉开眼笑 破涕为笑 捧腹大笑 洋洋得意 和颜悦色 悠然自得
泪流满面

(3) 描写人物心情的词语

心花怒放 满心欢喜 归心似箭 心悦诚服 心事重重 忧心忡忡
心灰意冷

爸爸树大树的天堂读后感篇二

这本书写的是一种财富观念：穷人努力工作为了赚钱，富人让钱为自己赚钱。

首先，我们要区分什么是资产和负债。简单地来说，资产能让钱进入我们的口袋，比如股票、能产生收入的房地产；而负债能让钱从我们口袋里溜走，比如奢侈品、房租、各种税。

然后，我们应该怎样对待资产和负债。很简单，资产越多越好，负债尽量少。正常人的思维都是用收入来抵消负债，然后再供自己的其他支出。而富人的思维则是收入先投给资产，资产产生收益，用收益来支出，构成良性循环的现金流。

最后，要想成为富人，我们该怎么做？（以一穷二白的刚毕业大学生为例）第一，努力工作积累初始资金，现代社会能暴富的机会不多。第二，增加财商，学习财务知识（理解熟悉的能力，会计）；投资策略（如何以钱生钱）；相关法律知识；市场与需求。第三，投资实践。不要怕失败，要有承担风险的勇气，要从长远看。

另外，书中提到的关于“时间和思考”的价值很重要。时间和思考（智慧）是最值钱的资本，利用时间差和智慧能赚性价比相当好的钱，当然也不仅仅是钱。

再说说对这本书的看法。

1. 作者的思维其实就是资本家的思维，也是大部分有钱人的思维。全书都教我们要让钱为我们工作，就是从个人的角度，使自己的财富增加，仿佛钱成了最终的目的（虽然作者一直强调不要为钱而工作）。想实现财富自由的（应该都想）大概都能从书中收获一些什么，但是我想赚钱的时候难道不应该想想为社会创造价值吗？（作者举的例子其实大部分是房地产的例子）

6. 真正的资产可以分为以下几类□a□不需要到场就可以正常运作的业务。我拥有它们，但是由别人来经营和管理□b□股票（产生股息□c□债权d□共同基金e□产生收入的房地产f票据g专利权，如音乐，手稿，专利□h□任何有价值，可产生收入或可能增值并且有很好的流通市场的东西。7. 关于钱，最妙的是能让它一天24小时地工作并且为你的几代人服务。

爸爸树大树的天堂读后感篇三

作者以富爸爸穷爸爸这两位爸爸在各自的工作上和金钱上的不同观念和思维来论述，围绕着这两位爸爸对自己成长过程中的不同影响，作者最终在富爸爸的影响教育下，思维改变很大，对金钱观也比较理解，以至于最后成为一个理财高手，从而实现了他的财务自由。

1、很多人的思维没有转变，是因为受了原生态家庭观念的影响，要想改变思维，必须学习学校以外的知识，穷人为什么会一直会穷？就因为他们的思维一直从未改变，一直固执于陈旧思维当中，他们只知道为了钱而拼命工作，而从未去学习怎样获取更多金钱的知识。富人为什么会富？因为富人懂得在获取金钱后想要更大的财富，必须学习投资，学习赚取更多金钱的知识，他们经常思索如何让钱为他们工作，从而达到拥有更多的财富，所以思维观念很重要。

2、要提早有事业规划和财务计划，进而才有创业的机会，越年轻储蓄就越容易积累财富，当自己有理财的想法时，就马上付诸行动，选择不同命运也是不同的。

3、很多人都重复着“老鼠赛跑”的生活模式，他们都不知道怎么去改变自己，也没找到解决的办法，生活中经常用大脑思考的人才会容易发现赚钱的机会。

4、不是所有的富人都会理财，掌握了财务知识才能使钱生钱，富人得到资产，而穷人和中产阶级得到负债，资产就是能把钱放进你的口袋里的东西，负债是把钱从你口袋里取走的东西。

5、富人为什么越来越富？因为他们资产项目产生的收入远可弥补支出，可以用剩余收入对资产方进行再投资，随着投资的积累，资产会越来越多，相应的收入就越来越多了。真正的资产分为下列几类：

(1) 不需要我到场就可以正常运作的业务，我拥有它们，但由别人经营和管理，如果我必须在那儿工作，那他就不是我的事业而是我的职业了。

(2) 股票。

(3) 债券。

(4) 共同基金。

(5) 产生收入的房地产。

(6) 票据（借据）。

(7) 专利权如：音乐、手稿、专利。

(8) 任何其他有价值，可产生收入或可能增值并且有很好流通市场的东西。

6、要让钱为我工作，而不是我为钱工作，这是真正的力量，如果你为钱工作，你就把力量给了雇主，如果钱为你工作，你就能控制这种力量，知识就是力量，钱越多，需要的知识也就越多，没有知识世界会牵着你走。

7、迈出财富自由的第一步有五个方法：

(1) 克服恐惧。

(2) 远离愤世嫉俗的心理。

(3) 拒绝懒惰，我们要贪婪一点。

(4) 不要忽视习惯的力量。

(5) 永远保持学习的心态，不要自负。

8、为什么必须提高自己的财商？为什么必须懂得财务知识？那是因为要获得更多的选择机会，你也将会获得更大的成功。

9、打好坚实的财务知识的基础是从接受扎实的财务教育开始的，值得重复一遍的是，财商是由四项主要技能组成的：

(1) 财务知识即阅读理解数字的能力。

(2) 投资战略，即钱生钱的科学。

(3) 市场、供给与需求。

10、在创办企业过程中，我们不要仅将自己的注意力集中于自己的产品、服务或生产设备，而是要集中于开发管理才能，开创自己的事业所必备的最重要的三种管理技能：

(1) 现金流量管理。

(2) 人事管理。

(3) 个人时间管理。

鉴于以上十点，我知道自己需要学习的东西还很多，今后坚持在理财这条道路上，循序渐进的学习、学习再学习，直到达到自己的目标为止。

爸爸树大树的天堂读后感篇四

去年我就买了这本书，这二天把它认真看完，看完觉得自己的财商尽乎为0。

90%的普通人坚持着接受良好教育，拿到更好的文凭，寻到一份收入可观的工作，努力工作给公司创造价值，等待着升职与加薪，但工资收入永远好象不够支持生活的支出和养老的

需求。作者认为，这就是世上大多数人从未认识到他们是在陷阱之中，这种生活是被恐惧和贪婪所控制，人生就重复这种循环。

资产就是能把钱放进你口袋里的东西，负债是把钱从你口袋里取走的东西。对穷人，工资是他们收入的全部来源，他们的生活完全依赖于他们的雇主，为必须保证安全，他们工作非常辛苦，生活的非常累。富人买入资产，穷人只有支出，中产阶级购买自以为是资产的负债。

三. 关注自己的事业。职业和事业是有很大的区别，没有关注自己事业的人，只是围绕着工资收入转，是非常危险的情况。在你做好自己职业的同时，花时间投资并创建自己的事业之后，就准备好迎接那神奇的秘密，富人最大的秘密。

过分的害怕和自我怀疑是毁掉我们才能的最大因素，在现实生活中，人们往往是领先勇气而不是智慧去取得领先的位置，读后感《读后感-富爸爸穷爸爸》。财商是由四项主要技能组成□a.财务知识□b□投资策略□c□市场供给与需求□d□法律规章。要想成为理财能手，须具备三项技能：如何寻找其他人都忽视的机会，如何增加资金，怎样把精明的人组织起来。

job is just over broke,这是英语格言：工作就是比破产强一点。工人付出最大努力以免于被解雇，而雇主提供最低工资以防止工作辞职。这句格言适用我们千百万人，我们都量入为出，努力工作挣钱，然后支付账单。我们是为短期的工资和福利工作的，但从长期来看这种做大大做法是具有灾难性的。

掌握财务知识的人不能成功，主要有以下原因：恐惧心理、愤世嫉俗、懒惰、不良习惯、自负。

1. 需要有一个超现实的理由-精神的力量； 2. 每天做出自己的选择-选择的力量； 3. 慎重的选择朋友-关系的力量； 4. 掌握

一和模式，然后再学习一种新的模式-快速学习的力量；5. 首先支付自己-自律的力量；6. 给你的经纪人以优厚的报酬-好建议的力量；7. 做一个印第安给予者-无私的力量；8. 用资产来购买奢侈品-专注的力量；9. 对英雄的崇拜-神话的力量；10. 先予后取-给予的力量。

看完这本书，我是个穷人，改变自己的未来，那就现在积极的采取行动吧。

爸爸树大树的天堂读后感篇五

《富爸爸穷爸爸》一书由罗伯特·清崎、莱希特所著，讲述了主人公有两位爸爸，从两位爸爸这里，他学到了不一样的知识，不管是财富观还是人生观，不知道大家有没有读过这本书？下面给大家带来的是富爸爸穷爸爸读后感范文欣赏。

对于我们这些普通人来说，在应试教育的背景下，真正懂得财务知识的人可能很少，除非从事财务工作，否则许多概念都会非常模糊。

富爸爸告诉我们，拥有足够的财务知识，是给理财打地基。

如果不懂得理财，会发生什么呢？

穷人买彩票中奖了，但是很快就会挥霍完。

球星很快挣到了百万美元，但是不懂得管理，最终露宿街头。

而打好了地基，又会发生什么呢？

有能力管理几十亿的资产，掌控自己的商业帝国。

懂得合理购入资产，而非购入负债。

资产的概念是：能够产生收入的。

负债的概念是：只产生支出。

在中国，有一样东西属于负债，但实际上是资产，那就是房子。

没错，咱们的国度就是这么神奇。

不过话说回来，此书的作者是美国人，所以很大程度上他的财商知识是以美国的经济发展为背景的。

从书本的衡量标准来说，房子是属于负债的，因为他只产生支出，不产生收入。

但实际上，只要是买房，都在产生收入。按照目前的买房方式，我们分为两种：按揭买房以及全款买房。

按揭买房：利用杠杠原理将房子收入囊中，在多年以后，既得到了房子，又跑赢了通胀。

全款买房：相当于把现金变成了固定资产，而随着房价的飙升，那么固定资产是在不断增值当中的。另外处置固定资产还有两种方式，一种是将房子出租，换取被动收入；一种是将涨到一定价格区间的房子，卖出变现。

而根据这几年楼市的表现来说，这种投资方式基本上有益无害，因此也让更多人加入到了投资买房，或者是刚需买房的浪潮之中。

上面我们提到了资产的概念，用一句更加简单的话表示：资产就是能把钱放进我们口袋的东西。

可能对于普通人来说，去判定资产比较难，那么我们不妨先从判断负债开始。

比如汽车，我们在购置回来以后仍然需要投入油钱、过路费、保养费等等，并且随着时间的推移，汽车的使用率增高以后还会不断贬值。

比如冰箱，为了让食物保鲜，必须一直开着，每天都在耗电，同时随着时间的推移也会贬值。

比如手机，随着每一次的更新换代，很快就会被时代给淘汰。

以上的这些物品，便都是负债了。所以我们在购置这些产品的时候，要合理地考虑自身情况。

据我所知，我还知道一个文章中没有提及的东西，也是负债：那就是攀比心。

很多时候我们感到焦虑，有时候并不是因为自身有缺陷，而更多的是看到身边的某些人比自己过得好，然后进行攀比，从而产生不理性的消费。

比如有些人实际上自己已经拥有一套房产了，但发现身边有人买了更大更漂亮的房子，于是又开始琢磨着卖掉现有的房子，去购买更宽敞的住所。

甚至有时候他们压根都不会考虑，可能刚刚购入的房子，离自己上班的地方远了，平白无故需要增加交通费用。

另外对于许多爱车男士来说，经常换车也是一种常态。明明现在的车子安全性很好，车子动能也很好，但是看到兄弟刚换了一辆高档车，于是毅然决然又跑到了车行消费了。

在网上看到过这么一句话：如果你现在工资一万，收租能有两万，那么你一定不会焦虑。

工资几乎是所有普通人最重要的一项收入，而收租是许多富

人其中一项收入，其中，能够收租的房子或者商铺便属于资产。

所以，穷人想要变富，需要我们去创建更多的资产，当收入多样化，那么许多生活中的负债几乎可以忽略不计。

当资产带来的收入持续超过支出所产生的负债，我们才有可能变成富人。

爸爸树大树的天堂读后感篇六

{ 傻事 }

穷爸爸富爸爸好词好句

{ 错事 }

{ 险事 }

(1) 描写学习态度的词语

勤奋 刻苦 认真 专注 钻研 踏实 勤恳

(2) 专心学习的词语

聚精会神 全神贯注 屏息凝视 目不转睛 津津有味 掩卷沉思
神情专注 专心致志

(3) 描写人物表情的词语

(4) 描写人物心情的词语

爸爸树大树的天堂读后感篇七

读《富爸爸穷爸爸》这本书需要慢慢地反复咀嚼，而不是当故事看完就丢掉。因为接受富爸爸先进且实在的理念，需要一个潜移默化的过程，道理只有真正领会了才能加以实践。

书中的“穷爸爸”是作者清崎的亲生父亲，一个高学历的教育官员；“富爸爸”是清崎好朋友的父亲，一个高中没毕业却善于投资理财的成功人士。这本书就是清崎以亲身经历的财富故事展示了“穷爸爸”和“富爸爸”截然不同的金钱观和财富观，穷人为钱工作，富人让钱为自己工作！清崎从小开始，“穷爸爸”一直告诉他：“努力学习，取得好成绩，你就能找到薪水高、福利好的工作”。清崎一直遵从“穷爸爸”为他设计的人生道路：上大学，服兵役，参加越战，走过了平凡的人生初期。直到1977年，清崎亲眼目睹一生辛劳的“穷爸爸”失了业，“富爸爸”则成了夏威夷最富有的人之一。清崎才清醒，毅然追寻“富爸爸”的脚步，踏入商界，从此登上了致富快车。

“穷爸爸”的教育理念其实就像现今中国的传统教育，中国的父母也是从小教育孩子要“好好学习才能找到好工作”，别人给什么书，就念什么书。学校毕业了，教育就结束了。几乎很多父母认为儿女能平平安安过一辈子就是最幸福的事。但是对于我们这些个性张扬追求自己梦想的人肯定否认这种观点，因为我们有自己的梦要去追，不会那么顺从地跟着教育傀儡走。如果等着毕业、然后找好工作、接着赚钱养家糊口，最后无风无浪过完一生，那真的就是是“赤裸裸地来，赤裸裸地去，我挥一挥衣袖，不带走一片云彩”。

在中国的教育中，从小就让孩子背诗词歌赋，孩子们根本还分辨不出诗词背后的深意时已经被要求学习大师们的人文情怀，而简单的道理却被定性地告诫，照着书本做就对了，根本没教会你，用逻辑思维去论证，去求精。也许是正因如此，时下网络上才会出现那么多热血青年，自称为“愤青”。我想之所以叫做“愤青”，是因为他们看问题先从感性去判断，再用热情去强烈表达。然，世间万事并非感情热血能左右的，

必须用理性的思维去推敲才能得到正确底色结论，然后再加以人文思想，这才是王道。但是中国教育的缺憾导致很多人如何正确去思考问题。

而富爸爸的教育理念却让清崎快速登上致富快车，他的教育思维不同寻常。富爸爸认为不要为钱工作，要让钱为你工作，如果念书不能让钱为自己工作，说明念书方向错了。因为为别人工作从长期来看解决不了财力问题，除非你真的很喜欢某个特定的职业愿意在那个岗位上坚守此生。不然要去创业，在创业中不要怕风险，胜败兵家常事要越挫越勇，越战越勇。

个人很欣赏赞同富爸爸的教育理念，愤世者永远不会成功，我们想发财必须得改变观念才能系统的发财，要想让钱为你而工作必须学会财务知识。德克萨斯人说：“如果你要破产了，那就索性一分不剩吧。”“做什么事都有风险，但当你成功了你已经回避了风险。就像要想得到《柏油孩子》里那只野兔得到的东西——自由，那就要走上一条布满荆棘的路，那些荆棘是恐惧和贪婪，而我们这些想要成功的人，不是汤姆克鲁斯也不是周杰伦既没有特殊艺能也没有好运气的人，只有用唯一的也是最重要的资产——头脑去思考，去学习，去克服那些恐惧与贪婪。

富爸爸一直告诉清崎要去追逐自己的梦想不要工作是为了金钱。我们也要有自己的梦想和自己的小宇宙，未来成功与否是个时间观和事业观的问题。毕竟成功的人不是人人，而是愿意承担责任愿意冒险愿意执著的人才能成功。也许很多人都跳不开世俗的枷锁，但是我相信自己可以成功，请拭目以待。

爸爸树大树的天堂读后感篇八

《富爸爸，穷爸爸》一书是一本十分畅销也十分“另类”的书，畅销书作家罗伯特·清崎用自我的亲身经历讲述了富人如何教育孩子有关金钱的问题，而这些看似常识的关于金钱

的观念和知识却是穷人和中产阶级家庭所没有的。能够说作者在此书中一语道破了“富人的秘密”。

作者的亲生父亲在斯坦福大学、芝加哥大学、西北大学等美国著名学府均取得学位，受过全面的高等教育。然而，虽然他拥有体面的工作，收入颇丰，却终身面临财务困境。而他朋友的父亲中学就辍学了，却因为有着正确应对金钱的观念和超人的理财技能和商业才干，成为了一个乐观的亿万富翁。

《富爸爸，穷爸爸》的作者第一次通俗地说明了富人的秘密，他透过自我亲身经历印证了走向财务自由的首要观念，在这一点上穷人和中产阶级与富人有天壤之别：穷人和中产阶级让自我为了钱工作；富人则让钱为自我工作。在这个观点的基础上，作者进一步阐明了资产与负债的定义和关系。作者认为只有能不断地为自我挣钱的财产才叫资产，而凡是让自我不断花钱的都叫负债，这种定义尽管看上去很简单，但实质上却充满了人生智慧。在如何处理负债和资产的关系方面，作者用财商的观念解释了每一个人在应对金钱游戏规则时都就应明白的理财技巧和知识。

还有很多人把财务的困惑或缺钱归纳为知识的不足，总是想办法去多学知识，取个什么学位或什么证书之类的，这又是另一种形式的误区，作者在他自如的叙述中简单地打破了这种“财商的面纱”。

正因为用亲身经历为证据，作者打破了许多关于理财的错误观念，伴随着《富爸爸，穷爸爸》一书在全球的畅销，许多读者应对金钱时的软弱内心被摧毁能够说在全球构成了近十年来人们理财观念的最大冲击波，清崎的“富爸爸”系列产品在全世界已成燎原之势。

世界上到处都是有才华的穷人。在很多状况下，他们之所以贫穷或财务困难，或者只能挣到低于他们本来能够挣到的收入，不是因为他们已知的东西而是因为他们未知的东西。他

们只将注意力集中在提高和完善做汉堡包的技能上，却不注意提高销售和发送汉堡包的技能。也许麦当劳不能做最好的汉堡包，但他们能够在做出一般水平的汉堡包的前提下，做最好的销售和发送工作。

我们看到如此之多渴望得到晋升和加薪的员工，那么晋升和加薪能够满足他们实现心中梦想的愿望吗？一般不会。如果在企业满足不了晋升和加薪的要求，或许有人会作出跳槽的举动，但跳槽后状况会依然如此。最终的结果往往是抱有此类心态的人员不会因为报酬的多少彼此之间产生什么本质的区别，相反，那些用思考代替贪婪，区分职业和事业(为自我工作还是为别人工作)，明辨资产和负债(能够源源不断带来收入的叫资产，导致帐单发生的叫负债)，果断把握机会的人，才能够实现为自我和社会创造财富的目标。

因此，职场的人员必须要放下单纯依靠晋升和加薪来改善生活质量的想发，而就应在工作中勤于思考，不断增加自我的资产(各类投资，如证券、房地产、知识和技能)。

爸爸树大树的天堂读后感篇九

我们从小就听着爸爸妈妈说：“好好读书好好上课找一份好的工作。”那好好上学真的可以找到好的工作吗？找到好的工作就能确定会富有吗？这些都是不确定的因素，你好好的读书了，你的成绩名列前茅了，那又能代表什么吗？不，如果你不懂，那么你就不会富有。

在学校里或许你真的在学习，可是你真的可以将它运用到生活中吗？在生活中你可以不为金钱工作吗？你能让金钱为你工作吗？这些的答案都是否定的，谁能够一直坐在教室里听着那些枯燥乏味的教学内容，那些内容让我们只会运用于考试中，在生活中往往被我们给忽略了，我们如何才能让我们的生活不再为了金钱而生活，我们为什么不能让金钱为我们工作呢？因此要学会管理风险，学会投资，不要让我们的生

活只会留下债务单，不要为了生活而生活在忙碌中，盲目中。那样的生活没有意思，会让你往后的生活只会教育你的后代：“好好上学，好好读书，找好工作。”这样的生活在现代已经不实用了，没有谁会认为只有读书才会有出路。

富人可以不为钱工作，而穷人为什么只可以为钱而工作呢？那是因为穷人会为了更高的工资而选择辞职，然后去找另外一份工作，期望能够得到更好地机会，更高的报酬，认为一份新的工作，或更高的报酬会解决所有的问题。而在大多数情况下是不可能的。有些人会这么做，仅仅因为他们和他们的家庭需要钱而接受这份工资，但他们所做的只是等待，等待着能有机会让他们挣更多的钱使问题解决。于是大多数人接受了，有些人做两份工，并且非常努力地工作，但仍只能得到很少报酬。因此，我们只能为了金钱而工作，这就是人们为什么会穷的原因。

你是否会为你的工资思考过，如果你不为很少的工资生气，而是很高兴的接受它，那么你就仅会是一个十足的穷人，真正的学习需要精力，激情和热切的愿望。愤怒是其中一个重要的成分，因为激情正是愤怒和热爱的结合物。说到钱，大多数人希望稳稳妥妥的挣到，他们很少有挣钱的激情，于是只好有没钱的恐惧。

在我们工作时说工资少，被剥削了，倒不如说是自己剥削自己。那是因为我们工作就是为了钱，只为了钱，我们怕失去工作，怕付不起账单，怕没有足够的钱，怕挨饿。

现在的我们是否也是为了学习寻求稳定，才去选择学习某种专业，或做生意，拼命为钱而工作，这样的我们仅会变成钱的奴隶，然后在老板的背后大骂老板是：“吸血鬼。”

因此，我们必须学会财务知识，学会支配钱，而不是害怕它，我们不要去担心，不要胆小，这样的我们就不会为钱工作了。

富爸爸和穷爸爸用不同的方法诠释着财务与生活。人们都是在生活，可走的路却各有不同，有的沿着穷爸爸的足迹走着，有的按照富爸爸的方法活着。结果却大不相同。富爸爸谈到的在大富翁游戏中大部分人看不到的东西，他也一直在这样做着。穷人买入认为资产的负债而富人则不同。穷人一直为了生活辛勤的工作着，而富人则坐在桌子的另一面让公司为自己创造财富。穷人理财方面认知程度相对较低所以越来越穷，而富人则用着自己的方法让钱为自己工作而不是为了钱而工作，就如把连着的财座绿房子变成一座大的红房子一样。天下没有笨人，只是接受的教育不同，学校会教育出桌子的一面那是好的职员，而富人则用着其他不搞不懂的方法领悟着财富之路他们坐在桌子的另一面。作者用财商的观念解释了每一个人在面对金钱游戏规则时都应该知道的理财技巧和知识。

“思想决定行动，行动决定命运”

爸爸树大树的天堂读后感篇十

“世界上绝大多数的人之所以为了财富奋斗终身而不可得，其主要原因在于虽然他们都曾在各种学校中学习多年，却从未真正学习到关于金钱的知识，其结果就是他们只明白为了钱而拼命工作，却从不去思索如何让钱为他们工作。”——罗伯特·清崎 看完《富爸爸穷爸爸》这本书后，印象最深刻的是书中对当今社会一个很普遍的模式抨击——“去上学，争取拿好成绩，然后找到安全、稳定的工作，它会供养你一辈子”这是许多家长对孩子们的谆谆告诫。但是，罗伯特·清崎却认为，“在这天的世界，每个孩子都需要得到更多的教育，不一样的教育，他们需要明白真实生活中的游戏规则，各种不一样的规则。富人有他的那套教育规则，而富人的规则对于绝大多数穷人和中产阶级来说还是个秘密。其他占人口95%的人则有他们的规则，而这些人是从学校学到这些规则的。这就是这天为什么简单地对孩子说“‘努力学习，找好

工作’是危险的。”“学校教育只专注于学术知识和专业技能的教育和培养，却忽视了理财技能的培训。

这也解释了为何众多精明的银行家、医生和会计师们在学校时成绩优异，可一辈子还要为财务问题伤神；国家岌岌可危的债务问题在很大程度上也应归因于那些作出财务政策的政治家和政府官员们，他们中有些人虽然受过高等教育，但却很少甚至几乎没有理解过财务方面的必要培训。”

说不上是完全赞同作者罗伯特·清崎的观点，但也着实对他的观点有着十分强烈的好感。这天我们面临着经济全球化和新技术的变革，它如同人类从前以前面临过的一样巨大，甚至更大。没人有能够预测未来的水晶球，但有一件事是肯定的：超越我们当前生活的变化就在面前。

谁明白未来什么样？但无论发生什么，我们至少有两个基本选取：玩得安全，或透过周密准备获得教育并且唤醒你和你孩子们的经济潜能而玩的高明。

也许没有理财的尴尬，没有财富的颐指气使，没有金钱的花花绿绿，没有财商的理性与力量，没有经济的泡沫与实在，没有金钱的脾气，没有理财的规则与打破，亦没有什么选取与行动……书中提及了一个简单地运用财务智慧、使用金钱、创造金钱以及保全金钱的例子：“原先价值10万美元的房屋此刻只值7.5万。但我没有去找本地房地产公司买进这些房地产，而是去找破产事务律师办公室，或者透过法院开始洽谈业务。在这些地方，一幢7.5万美元的房屋有时能够按2万美元或更低的价格买下。首先，我以现金支票的形式支付给律师20xx元定金，这是我向朋友借的，为期90天。利息200元。当购买程序刚一启动，我就在报纸上刊登售房广告，以6万美元、首期付款为零的条件，卖出这幢价值7.5万美元的房屋。我的电话铃很快就响个不停，我对有期望成交的买主一一进行了调查筛选。然后，当房屋在法律上归我所有后，所有有望成交的买主都被允许去实地察看这幢房屋。交易十分火爆，

房子在几分钟之内就售出了。我要求得到2500美元的手续费，买主很高兴地支付了。这笔钱我用于支付带给了中介服务的公司、偿还我的朋友20xx美元和额外的200美元利息。在这笔交易中，我的朋友高兴、房屋的买主高兴、律师高兴，而我，当然更高兴。我支付2万美元的成本买入一幢房子，又以6万美元的价格卖出去，净赚的4万美元以买主开出的承兑汇票的形式流入我的资产项目。

所有的工作时光累计起来只有5个小时。”为什么大多数人没能想到这些技能呢？为什么我们大多数人甘愿做金钱的奴隶呢？因为我们的文化把对金钱的需要视为万恶之源，并把这种观念灌输给了我们，这种观念促使我们学习某种技能，并为金钱而工作，却没能教给我们如何让金钱来为我们而工作。