

最新公司竞聘演讲稿(通用10篇)

演讲稿首先必须开头要开门见山，既要一下子抓住听众又要提出你的观点，中间要用各种方法和所准备的材料说明、支持你的论点，感染听众，然后在结尾加强说明论点或得出结论，结束演讲。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿以下是我帮大家整理的最新演讲稿模板范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

公司竞聘演讲稿篇一

各位领导：

大家好！我20xx年毕业于x大学，专业，同年7月份进入x公司，走进了这个大家庭，在这里开始了我人生的新的历程[]20xx年8月份开始学习反应岗位[]20xx年4月份学习稳定岗位，并跟随稳定岗位人员一起参加5月份的停检工作，同年10月份正式成为稳定外操[]20xx年8月份我开始分馏岗位的学习并在11月份参加了车间标定工作、学习反应[]20xx年2月份跟随反应岗位参加车间停工消缺工作，4月份开始学习机组，6月份学习热工岗位并且成为热工外操。

在这里我竞聘催化工艺员这个岗位，通过这4年的工作和学习，我对催化工艺相关的知识有了更加深入的了解，对工艺管理也有一些初步的认识，我认为，作为一个合格的工艺员，就是要在车间领导和公司主管部门的领导下，负责本单位的生产、工艺技术管理工作，搞好平稳操作，优化操作条件，使产品质量、收率、能耗处于最佳状态，提高经济效益，编制装置开、停工方案，做好开、停工和异常情况的工艺技术处理，并及时收集、整理操作记录、各种技术台帐，分析、解决生产技术问题，建立健全的工艺技术管理台帐，准确处理工作的各项事务，并及时向上级汇报。

我竞聘的优势是我干过稳定、热工二操，有两年的实际操作经验，理论和实际有了一定的结合，学习过催化的每一个岗位，并且两次参加车间的停工检修，积累了一些经验，为以后组织开停工积累了经验。

我的不足在于缺乏管理经验，学习主动性不够强，专业知识有待于提高，对装置出现的一些问题不能独立的思考并提出解决方法，对调整生产的一些操作理解不深刻，总是停留在问题表面。

如果我能竞聘成功，我计划从如下几个方面，开展我的工作。

第一：做好日常管理工作，养成良好的工作习惯。

第二：组织好开停工，通过这几年的学习和操作，我认为开停工是我工作的重点，有序的开展开停工各项工作，协调配合相关部门的工作，合理安排操作人员的工作，有效的调动操作人员的积极性，时刻紧握安全这根弦，及时有效的完成停检的任务，为下个周期的运行打下坚实的基础。

第三：处理好各种突发事件，避免次生事故的发生。日常工作中就要做好事故预案，在事故发生的第一时间就能及时准确的解决。

第四：做好细化管理，所有的工作尽可能的保有书面或电脑文档记载，集思广益做好节能降耗工作，向细处要效益。

第五：要处理好人际关系，特别是和各个班组操作员的

关系，应为所在位置不同想法就不一样，调动起他们工作的积极性，是以后工作顺利开展的一个基础。

如果竞聘成功，我将在做好本职工作的同时，积极配合领导的工作，加强与领导和员工的沟通，虚心接受员工的批评和

建议，努力提高自身管理水平。我想，只要有强烈的工作责任心和事业心，我会很快适应新的工作岗位，我会积极向各位前辈学习好的管理经验，我一定能早日克服自身不足，成为一名合格的管理人员。

古人言：不可以一时之得意，而自夸其能；亦不可以一时之失意，而自坠其志。坦诚地说，我关注竞聘结果，渴望成功。但我更重视参与的过程，因为对于年轻的我来说，参与的过程有时可能比结果更为重要。无论竞聘成功与否，都不会改变我对公司的忠诚，对催化事业的执著，更不会改变我对在座各位的尊重与爱戴。

演讲完毕，谢谢各位！

公司竞聘演讲稿篇二

各位领导，各位同事，下午好

首先我要感谢分行领导能给我这次展示自己、提高自己的机会，当然这更是我向各位同事学习、积累经验的一次良好机会。

我叫，现年31岁，本科学历，师职称，**年参加工作，**年入行，先后在支行以及分行公司客户理财中心、机构部、公司部任职，担任过储蓄员、所长、客户经理、产品经理，现任分行公司部客户经理。

这次的竞职演讲，对我来说，意义非凡，对我们建行来说，更是体现了建行不拘一格的用人机制。正如我96年刚入行时所看到的感受到的，十一年来我们建行的那种在金融行业竞争中从未停歇过战斗感，作为一名建行员工充分感受到了其中的荣辱与兴衰，成功与骄傲。

时代在前进，二十一世纪的年轻人应该有二十一世纪自我要求与觉醒。所以任何一种磨练与再造对我来说都是我工作生涯的一次新的蜕变。我第一次参加工作是**年，在邵阳市食品公司。因当时公司人才短缺，仅工作半年就被公司派往娄底市分销部负责全面管理与营销工作。从一个没有经验的到一名优秀的分销部管理者，从对管理、营销一头雾水到理性地分析市场，让产品程度地抢占到市场份额，完成了我人生的第一次蜕变。

年初，我怀着踌躇满志的梦想与营销工作对我的巨大魅惑应聘到了新华社湖南分社，负责广告营销与信息采编。工作范围面向全省。于是，我怀着广告订单与激情开始满世界跑。下乡采访、到各个市市政府、军区、优秀企业去采编、营销广告，成了我每天工作的主要内容。身挂摄像机、录音笔，操一口比较流利的普通话侃侃而谈，这就是我当时的形象。这种魔鬼式的辛苦、独挡一面的工作磨练让我在短时间内，个人综合素质与营销谈判能力得到惊人的提高。这对我以后的营销工作也带来了很大的推动与进展。

现在回忆起那时近两年辛苦的采编工作，简直像参加了一个训练营销工作者的强化班，黄埔军校特种兵强化班，把我从一名普通的士兵打磨成了一个优秀的营销特种兵。这种历练的过程让我终生受益。

公司竞聘演讲稿篇三

各位领导、各位同事：

大家好！

在这里我以平常人的心态，参与支行综合办公室经理岗位的竞聘。首先应感谢支行领导为我们创造了这次公平竞争的机会！此次竞聘，本人并非只是为了当官，更多的是为了响应

人事制度改革的召唤，在有可能的情况下实现自己的人生价值。

竞聘演讲稿精彩句子二

今天，我走上演讲台的惟一目的就是竞选班级元首——班长。我坚信，凭着我新锐不俗的官念，凭着我新锐不俗的官念，凭着我的勇气和才干，凭着我与大家同舟共济的深厚友情，这次竞选演讲给我带来的必定是下次的就职演说。

竞聘演讲稿精彩句子三

尊敬的各位领导，各位评委：

大家好！

（演讲提示：演讲中身体要略向前倾，表现出与观众交流与亲近的姿态）

今天，我能够站在这里，参加竞聘**银行副职岗位，深感荣幸和激动。首先感谢领导给我一个展示自己的机会，感谢同事们对我的支持和帮助！作为一名对银行事业充满热爱、无比忠诚的人，我应该站出来，接受组织的挑选。

公司竞聘演讲稿篇四

尊敬的各位评委、各位领导：

大家好！我叫胡建容，现在是托七班的保育员老师。今天我能参加北师大实验幼儿园保育员竞聘演说，感到无比激动和自豪。让我个这年轻教师能站在演讲台上展示自己。下面我就从三个方面对我所竞聘的岗位向各位领导和评委作如下陈述：

一、我对所竞聘岗位的认识及优势

我竞聘的是保育员岗位。孩子是祖国的花朵、祖国的未来。保育员肩付着神圣职责。工作中必须具有较强的事业心和责任感，必须把满腔热血倾注在服务育人上；树立一切为了孩子、一切为了教育学习服务的理念。作为一名保育员，不仅是搞好本班的卫生工作与幼儿的一日生活，也要做好配班工作，真正做到教中有保，保中有教。

三、我的工作设想

我将在自己的工作岗位上，按照园领导的安排布置，不断总结经验、克服缺点，以顽强拼搏的精神战胜各种困难，具体将从以下几个方面努力：

二、言传身教，潜移默化

身教重于言教，保育员的文明程度，保育员工作水平高低，保育员的一言一行、一举一动也直接影响孩子的成长。所以我将用我的人格，我的勤劳智慧做好服务育人。举一个例子。

三、教师组织教育、游戏、户外活动时积极主动参与到活动中为孩子做好榜样！

四、耐心照顾个别儿童吃饭、饮水、穿衣服等！特别关注有需要帮助的幼儿，如：有生病的幼儿要注意多观察！

五、

第二篇：保育员爱与责任演讲稿我是一个容易感动的人。别人一个鼓励的眼神，一句温暖的问候，一次及时的帮助……常常会激起我心中的涟漪，甚至使我眼眶潮热。有时躺在被窝里或在桔黄的灯下，回味那些令我感动的人与事，我的内心便充溢着幸福和温暖。虽然在父母眼里还是孩子的我，但在家长的眼里我却是一名教师，所以拥有这样称号的我，应该不断进步，慢慢积累经验，做个孩子喜欢、领导同事信任

的老师。记得刚刚来幼儿园的时候，我和周老师、何老师带大班的孩子，这对我来说无疑是个挑战。这是我第一份工作，也是新的开始，看到孩子们陌生、害怕的眼神，听着哇哇哭的声音，让我觉得孩子好可怜呀，我有责任和爱心去照顾他们。

当我幸运的成为一名幼儿园老师时，我的这种爱与责任就越发强烈，而它的源泉就来自于我的孩子们 是他们给了我无限的爱，是他们让我重新审视自己，是他们让我更进一步解读生活。陶行知先生说：“没有爱就没有教育。”热爱孩子，不仅是一名教师人品、学识、情感与亲和力的展现，实际上更多的是倾注了我们教师对祖国、对人类、对未来的热爱。因为有爱，我们才有耐心；因为有爱，我们才会关心；因为有爱，我们才和孩子贴心。爱孩子成长过程中的每一个微小的“闪光点”，实际上是我们教师最大的乐趣。

为幼儿教师，我们的责任感可以体现在关心和热爱儿童。因为爱是每一个儿童健康成长的最基本前提和需要。我们还要平等地对待和尊重儿童，这也是儿童的权利与成长的需要。我们要将自己的爱给予班级里每一个可能招人喜爱和不招人喜爱的孩子，为每一位孩子提供均等的发展机会，促进每个孩子富有个性的、充分的发展，让他们拥有幸福、快乐的童年生活。

做为幼儿教师，我们的责任感可以体现在支持儿童的学习，促进每一个儿童全面、健康的发展。儿童是在不断的学习中成长的。教师要在教育工作中努力为儿童创设和提供各种丰富的学习、活动环境和动手操作的机会，积极鼓励他们操作、探索和与人交往，激发儿童主动学习的态度、兴趣，在促进儿童认知和智力发展的同时，还要关注和促进儿童社会性、人格的积极健康的发展，因为促进每一个儿童全面、健康的发展是教师的重大责任。

做为教师，不仅要把幼儿作为一个年幼的个体来培养，而且

要把幼儿作为一个成长中的个体、未来社会成员来培养，对儿童的学习和发展负责，为其一生成长奠基。这也是对儿童和社会做出的承诺。

公司竞聘演讲稿篇五

全体**村有良知的村民们大家好，我叫权**（小名：**），为了**村的美好未来，我站进来竞选本届**村村长。我生在**年，出生寒门，但庆幸生在这个远近闻名的好村子，想当初的**村集体企业、数个农场、酒场、养殖场样样齐全，在全县少说事首屈一流，我为此自豪、为此沾沾自喜。

随改革开放的春风吹遍神川大地，全国人民的各项生活水平整体迅速提高，而观望**村，哎，昔日的辉煌、往日的荣耀，在**村几乎一扫而空。观现状，我痛心不已，所以我站出来竞选本届村长，势必改变**村的现在状况。

现列举**村现状如下：

一、人性问题：现几乎群龙无首，散沙一片，大事小事无人管。

二、农业问题：土地虽多，但无主体种植项目，无统筹规划。

三、住房问题：现在很多户都无住宅地，子女都到婚嫁时候，住房不够占，而楼房买不起，耽误孩子们的谈婚论嫁。

四、数千人的大村子，到如今都未能全部解决南半村的夏季吃水难的问题。

五、**村企业占地众多，并且现在国家的各项惠农政策众多，而租凭费及国家的各项拨款却来无影、去无踪，村民豪不知情，财务丝毫不公开。

六、各村对受苦老年人的问题都有不同程度的解决，而**村却无人问事，置之不理。

哎，细想想，观现状，**村村民真可怜。所以本人竞选本届村长，立志解决**村现有的各种问题，现承诺如下：

一、首先组织一个团结一致的领导班子，组织一个能真正代表民意的村民代表会，民主讨论**村的各项事务，集体解决村中大小事务。

二、组建一支强有力的农业队伍，抽调有能力人选引进各种种植项目和各项种植技术，统筹种植集体规划，统一销售，大力提高农民的收入。

三、想法设法在政策允许范围内，解决急需住房的困难户。

四、南半村打吃水井，解决南半村吃水困难问题。

五、**村各单位企业的租凭费及各种收入款项全部用于村中，财务公开造福百姓。

六、坚决杜绝、乱建乱占问题，解决村名实际问题。

七、老年人的养老问题，至少达到每位500元以上，让老年人老有所养、老有所依。

八、村中德所有医疗保险，在本人当选后费用将全部免除，运输业及有车人士，审验车的一切费用尽本村最大努力减免或免除。还有本村修建大小情况，修建一个停车点，还有现在的秋耕地都全部秋耕，费用全部免除。

以上就是本人竞选村长的承诺，我恳请各位有良知的**村村民们投我一票，我会为**村的发展鞠躬精粹、死而后已、竭尽所能。拜托了，亲爱的**村村民们!!!

【三分钟竞聘演讲稿（二）】

公司竞聘演讲稿篇六

尊敬的各位领导、各位评委、各位同事：

大家好！

今天是个难忘的日子，是我第一次面对大家进行竞聘演讲。我首先感谢领导给我这次竞聘的机会，感谢评委在百忙之中抽出时间来给我讲评，感谢同志们对我的信任和支持。我个性温和，但充满激情；我做事稳重，但不张扬；我为人正直，但不固执。

我已经步入人生的不惑之年，在这充满生机和活力的新世纪，机遇和挑战并存。我常常门心自问：“我还该不该有自己的梦想，我还有没有梦想？我的梦想在哪里？”我深思过，也彷徨过、惆怅过。凭心而论，我工作时间虽长可人生平凡而普通。二十多年来，我一直默默无闻地工作，是这次竞聘上岗的机会又一次唤醒了我沉睡的梦想。我没有辉煌的过去，但是，我会把握好现在和将来。为此，我来这里展示自我，让大家认识我，帮助我，进而喜欢我，支持我。我希望能靠自己的知识和水平，靠自己的实力而不是靠运气来赢得这次竞聘。我这次竞聘具有五个优势：

一、有丰富的机关工作经验。我在机关工作近二十年，特别是在基层科的十多年里，我能服务好基层，并得到了基层同志的认可，有丰富的基层工作经验。

二、有较强的工作能力。在日常生活和工作中，我能不断加强个人修养，以“明明白白做人，实实在在做事”为信条，踏实干事，诚实待人。在领导和同事的关心帮助下，我的组织协调能力、判断能力、办事能力都有了很大提高。

三、有乐于奉献的敬业精神。我出生在农村，种过田，进过厂，吃过苦。我爱岗敬业，不管干什么，干一行爱一行，努力把工作做得更好。

四、有一定的写作能力。我喜欢看书读报，在平时的工作中，也撰写一些信息、先进事迹、经验材料和调查报告，具备较好的文字功底。

五是有较大的年龄优势。我正值人生中年，身体健康、精力旺盛、敬业精神强，能够全身心地投入所热爱的工作中去。

假若我有幸竞聘成功，我将不辱使命，努力工作：

一、加强学习，提高素养。一方面加强政治理论知识的学习，不断提高自己的政治理论水平；另一方面加强业务知识的学习，不断给自己“充电”，尽快完成角色转换，胜任本职工作。

二、摆正位置，当好配角。在工作中，向领导多请示多汇报，真正做到工作到位不越位。

三、勤奋工作，不计得失。我将兢兢业业，踏踏实实，吃苦肯干。今天，我是本着锻炼、学习、提高的目的来参加竞聘。如果我竞聘成功，我会努力；如果我竞聘不成，我会更努力。我想，在一个人的成长过程中，每走一步，包括参与这次竞聘，都属于成功。天生我才必有用。我将以这次竞聘为新的起点：对待人生，会多一份梦想；对待工作，会多一份努力；对待领导，会多一份尊敬；对待同事，会多一份微笑；对待生活，会多一份热爱；对待家庭，会多一份责任。我相信，只要努力，有时我们自己都会惊讶自己的潜能。

各位，现在，我以一个小故事结束今天的竞聘演讲。著名的发明家爱迪生费尽了大半生的财力和精力，建立了一个庞大的实验室，但是一场大火，无情地将他几乎一生的心血付之一炬。当他的儿子在火场附近找到父亲时，67岁的爱迪生居

然平静地坐在一个小斜坡上，看着熊熊大火烧尽一切。他扯开喉咙对儿子说：“快叫妈妈来，让她看看这场难得一见的大火。”大家都以为这场大火可能对爱迪生的打击是沉重的，但是，他平静地说：“感谢上帝，正是这场大火，我又可以重新开始了”。没过多久，就诞生了留声机。

最后，我有个请求，请允许我邀请在座的评委、领导、亲爱的同事和我一起，用最真诚、最热烈的掌声，为参加竞聘的同志加油；为获得成功的同志祝福；为我们光辉灿烂的明天祝福。

谢谢大家。

【三分钟竞聘演讲稿（三）】

公司竞聘演讲稿篇七

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！首先我衷心的感谢省公司给予我平等参与机关本部人员竞争上岗的机会。我来自基层，今天能有幸与机关的同志们一起同台演讲，展示自我，感到无比的激动，对我来说，这不仅是一次选择岗位工作的机会，更重要的是一次难得的学习和锻炼的机会。

我叫，1966年11月出生，中共党员，大专文化，经济师，现为省分公司财会处借调人员，来自天水分公司，借调前担任天水市北道区支公司经理助理。我的第一志愿是客户服务部客户服务岗，第二志愿是财会部固定资产及单证岗。

一、我的工作经历

1986年7月，我从甘肃省商业学校物价专业毕业，分配到甘肃省天水百货采购供应站，从事商业财务会计工作。

1991年9月调入人保公司天水市北道区支公司，正式成为一名保险员工，开始了自己的保险生涯。

1991年9月-1993年12月，在人身保险外勤业务岗位上工作；

1994年1月-1998年12月，先后在机动车辆保险科担任理赔业务员、付科长；

1999年1月-12月，担任区公司办公室主任、兼赔案稽审；

20xx年1月-20xx年10月，担任服务所主任、营销部经理；

20xx年11月，被天水市分公司聘任为北道区支公司经理助理，分管两险、审计及营销。

20xx年7月借调到省公司财会处从事单证工作。

1997年参加了省分公司与甘肃汽车工程研究所联合举办的“中保财险汽车理赔员培训班学习；1997年在人保公司加入了中国共产党；1999年获得经济师专业技术资格。

二、过去工作的总结

在调入公司之前，我在天水百货站从事商业财务会计工作，先后做过出纳和会计。1990年该单位成立大型商业零售商场时，我是筹备组成员之一，参与了商场财务会计的建账工作。

在人保公司的20xx年里，我先后在人身保险、机动车辆保险、财产保险、意外险等承保和理赔业务岗位长期工作，并负责过基层业务稽核、办公室、工会学习委员、党支部组织委员等管理工作，担任过支公司经理助理，经受了各个岗位的锻

炼，取得了较好的业绩。

在车辆保险理赔和管理岗位工作的5年里，处理赔案累计超过万件以上。认真的贯彻了“主动、迅速、准确、合理”的理赔原则，维护了公司和保户的利益。先后经手和参与处理了多起骗赔及重大疑难案件，为公司挽回数十万元的经济损失。1999年，天水分公司首次成功行使保险代位追偿权，胜诉后追回赔款10多万元。这起事故的查勘定损、赔案的处理都是由我经办，在陕西省咸阳中级法院的起诉审理中，我是甲方委托人之一。在我担任支公司办公室主任的一年里，又同时兼公司重大赔案的稽核工作。公司所有险种万元以上的赔案在上报前我都对照各有关险种条款责任，认真审核，严格把关，保证了业务质量的同时，有效的控制了赔付率。在负责服务所工作的时期里，针对财产险赔付率上升较快的实际，调查研究，改进查勘理赔方法，对家财险实行定额赔付、企财险聘请专家参与鉴定、责任险提高现场到位率的办法，使赔付率的上升趋势得到遏制。

在搞好业务工作的同时，配合公司的整体宣传，利用业余时间，经常撰写一些保险宣传方面的新闻稿件和工作研究文章。几年来，《在中国保险报》、《甘肃日报》等省内外报刊、媒体发表新闻稿件近百篇，并被聘任为〈天水日报〉特邀通讯员。期间撰写的《送不出去的核桃》获得1992年全省报刊好新闻三等奖。在省级以上报刊发表保险专业研究性文章5篇。其中《简论强化保险职工的敬业精神》发表后入编《中国保险大视野》丛书；《强化内部经营机制防范保险经营风险》在《甘肃金融》杂志发表后，被评为甘肃省第二届保险科研优秀成果三等奖、天水市1998年度企业管理优秀论文三等奖，并载入《甘肃省保险学会文论选编》、《中国财税金融干部优秀论文选》；《浅议机动车辆保险赔付率上升的原因及对策》入编《天水保险论文选》；纪实文章《一起保险代位追偿案的始末及启示》入编《中国保险理赔大案》一书。

几年来，我多次受到上级公司的表彰奖

励，1992、1996、1998三年被评为天水市人保系统年度“先进工作者”；1994年被评为天水人保系统“先进宣传工作者”；1997年被评为天水市人保系统“文明服务标兵”和“展业能手”；1998年被评为天水市人保系统“双文明先进工作者”□20xx年被评为天水市人保系统“优秀共产党员”□20xx年被省分公司党委授予“优秀共产党员”荣誉称号。

三、我的工作设想

今天，我和大家一起竞争客户服务部客户服务管理岗位工作。我认为，不论在哪个岗位上工作，机关工作的实质就是服务。管理为业务服务，机关为基层服务，全员为客户服务，公司为社会服务，是我公司一贯倡导的服务方向，服务是人保公司的核心竞争力，是一曲永远唱不完的主旋律。

如果我能竞争到客户服务管理岗位的工作，我将努力从以下几个方面作好工作：

第一，在部门总经理的领导下，按照岗位说明书全面履行岗位职责。结合我省系统实际，充分发挥自己基层工作时间长，与客户实际交流多的优势，细化和落实各项工作部署和要求，使规定的岗位职责成为客户服务的具体实施规范。本岗位的7项职责规定，把客户服务管理定义成为一种包括服务业务、服务保户、服务基层、服务相关职能部门的综合的大服务概念。这就要求从业人员必须具备更高的专业素质和综合素质，站在更高的角度来把握和理解服务的内涵和实质，以更高的标准、创造性的方法，适应新形势下作好客户服务工作的需要。

第二、整合我省系统的客户服务技术资源，为形成有甘肃人保特色的客户服务规范体系有所作为。坚持以客户为中心的服务理念，在进一步落实和完善客户经理制、机动车互碰处理机制、同城通保通赔、黄金客户绿色通道等现有的服务资源的同时，通过走出去、沉下去，引进来等各种办法，优化

客户服务规范的运作体系，使我省的客户服务在保险产品的售前、售中和售后等环节以及承保、理赔、防灾防损等各个方面形成特色，提高水平，再上台阶。

第三、强化服务能力，创新服务方式。用先进的服务理念武装头脑，把服务的焦点转移到客户关系上来，以客户的满意度作为衡量我们服务的标准；改变“有求必应、有问必答”的被动服务方式，追求“想你没有想到的，做你没有做到的”的主动关怀的服务方式。通过建立和进一步完善客户资料库，有针对性的提供个性化服务、顾问式的服务。

第四、以优质服务为目标，切实

履行客户至上的服务理念。通过服务环境的改善、服务态度的热情、文明服务用语的使用、接待礼仪的规范、经常性的客户回访等各个方面和环节来增强客户服务的人性化、真情化，打造优质服务品牌，以此提高客户对我公司的忠诚度和信任度，努力成为公司与客户相融的桥梁和纽带。

第五、深入一线，调查研究，服务全局。把工作的重心放在经常性的调查研究上，着眼市场，前瞻性地总结系统各级服务部门日常服务管理工作的经验，全面准确掌握公司客户的整体情况，分析客户需求的变化轨迹，形成对业务经营、营销管理、大客户服务等相关部门发挥支持作用的市场和客户信息资源，并在公司整个经营体系中实现客户信息的互动和客户资源的共享，共同促进公司利润目标的实现。

我有信心，有能力，在新的环境里，新的岗位上，创造更好的业绩，做出更大的贡献！

尊敬的各位领导、同志们：

大家好！

我叫，现年32岁，金融本科文化，中共党员。1996年7月参加工作□20xx年来，先后在出纳员、记账员、联行员、计算机系统管理员等岗位及信贷部、客户部、风险部、会计部等部门工作过□20xx年担任支行综合管理部经理至今。

今天，我竞聘的岗位是支行副行长。

支行副行长这个工作岗位不仅仅是一个有吸引力的职位，更是一份沉甸甸的工作责任。要挑战这个岗位，挑起这份责任，需要真诚、正义、自信、勇气、能力和强烈的敬业精神。首先要具备较高的政治素质。在农业银行即将上市的今天，农业银行肩负着执行国家经济政策及服务“三农”的神圣使命，所以作为农业银行的领导干部，要有坚定的政治立场、政治方向和政治观念，要坚定不移地执行党和国家的政策和上级行的规章制度，只有这样才能在前进的道路上始终保持清醒的政治头脑，才能经受住各种困难和风险的考验，才能完成党和国家赋予我们农业银行的各项工作任务。其次要具备较强的理论素质。理论建设是党的根本建设，理论素质是领导干部思想政治素质的灵魂，一个支行的行级领导干部应该广泛的学习经济、政治、法律、科技、文化等方面的知识，以开阔自己的视野，提高自己的政治理论水平和业务工作能力，并将所学到的政治理论和业务知识广泛运用到自己的工作实践中，推动本行各项工作的健康有序发展。三是要具备过硬的业务本领。作为一个支行副行长是行长的助手，即是本行各项工作的组织者，也是本单位各项具体工作的实施者，没有过硬的业务本领，就无法组织和带领本行干部职工实施和完成好各项工作任务，因此具备过硬的业务本领，是做好工作的先决条件和重要保证。

基于以上三点认识，经过我深思熟虑，度德量力，我认为自己已经具备了这种能力和魄力，可以挑起这副担子，因为我具备以下三个方面的优势：

一是具有勤奋好学的敬业精神和求真务实的工作作风。我生

在农行，在潜意识里知道了农行所代表的含义；成长与省分行干校，使我深层次地了解了农业银行担任的社会使命；就业与农行，使我更加热爱农行的事业。正是这些因素的形成，在我的血脉里才成就了我今天为农行事业雷厉风行的敬业精神和求真务实的工作作风。“书到用时方很少，是非经过不知难”这是我多年来的深切体会。因次，我始终没有放松过对自己的学习，较为系统的学习了经济、金融、法律等专业知识。先后取得了金融专科及本科学历。参加省分行举办的各类培训班30余次。通过学习、培训，系统掌握了农业银行各个层面的理论知识和操作技能，并结合实际应用到了业务实践中去。

二是具有较强的业务知识和丰富的实践经验。十多年来，多个岗位的工作经历，磨练了我今天的成就。4年的柜台操作，使我多角度、深层次熟悉、掌握了农业银行的各種柜面业务操作；6年的会计、信贷、客户、风险工作使我对农业银行的业务基本操作流程和各项制度有了进一步学习和掌握；尤其是在我担任综合管理部经理这3年中，在支行各位领导和全行员工的熏陶下，我能够全力倾注自己的汗水，任劳任怨，忘我工作。强烈的事业心和工作责任感，使我本人养成了求真、务实的工作习惯和恪尽职守、乐于奉献的工作作风，并在全行干部员工中得到了良好的口碑。

三是具有较好的群众基础和事业交际能力。外部因素：我生在，长在，参加工作后一直没有离开过，对县情和民情有着比较全面的了解，群众基础较好，与行政、企业事业的领导和财务人员有着良好的社交关系，外部环境较为有利。20xx年，经我多方联系，努力筹备，支行被**县委评为县级精神文明单位，支行营业室被市共青团委评为市级“青年文明号”，从而使支行在社会影响力得到充分肯定。内部因素：多年的实践锻炼，使自己具有了一定的组织协调能力和应对处理复杂问题的能力。如在abis系统切换、cms系统上线、不良资产剥离、不良贷款清收、党群关系、组织协调等重要工作中，能够积极妥善处理好各种关系及矛盾，较为圆满的完成了工

作任务。尤其在今年7月份县支行组织机构架构调整以后，我又兼任支行信贷业务审查工作，在工作中，我坚持边学边干，结合我行实际提出了一些关于信贷业务操作流程行之有效的管理制度和办法，草编了《农行主要贷款操作流程指引》，规范了信贷操作，加强了贷后管理，使我行的信贷管理水平得到进一步提高。

各位领导、各位评委：假如我的想法能够得到各位领导和同志们的信任和支持，假如我今天竞选的愿望能够得以实现，竞聘为支行副行长，我将会尽职尽责，以规章制度为标准，以提升工作质量和经济效益为目标，努力当好行长的助手和参谋，并力争做到以下几点：

一是加强学习，提高素质。在工作中，我将继续坚持做到不断加强政治理论和业务知识学习，不断提高自己的政治理论水平和业务工作能力，并要把学习当成一种觉悟、一种责任、一种修养、一种追求、一种境界，贯穿于本人的工作始终。

二是秉承发扬，开拓创新。继承和发扬“发展就是硬道理”这一新时期的时代理念，并加以自觉坚持、学习和运用，务实求新，开拓创新，全身心的投入农行业务经营之中。紧紧围绕改革发展这个大局，按照股份制银行经营管理原则，面向市场，面向客户，捕捉商机，掌握信息，在强化管理，注重风险防范的前提下，着力去解决当前业务中存在的总量不足、质量不高、效益不优、内控不严、收入单一等问题，全面提高支行盈利水平。

三是团结协作，搞好配合。副行长既是行长的助手，又是行长的参谋，在工作中我会坚持做到工作到位不越位、相互补台不拆台，多进言、进好言，摒弃私心杂念和小团体利益，坚持副职服从正职，个人服从集体的原则，维护好正职的核心作用，增强班子的向心力、凝聚力和战斗力。

四是廉洁勤政，身体力行。自觉践行党风廉政建设和反腐败

的各项规定。做到公道正派，言而有信，严于律己，清正廉明，既要管好事，又要带好人。自觉过好政治关、权利关、金钱关、享乐关和亲朋关，做到不为名所累，不为利所缚，不为权所动，不为欲所惑，凡事都要身体力行地为员工做好表率。

五是接受监督，阳光作业。树立监督是爱护、是帮助、是培养的观念，正确对待上级、同事和群众的监督，始终使自己在广泛监督下兴正风、树正气、走正道、干正事。做到警钟长鸣，阳光作业。

具体的工作设想是：强化“六种意识”、做到“三个领会”。“六种意识”即：在工作中，要有谋事意识，主动为行长出谋划策，提供可行的、有价值的参考意见；在安排中，要有效率意识，每项工作都要善始善终，抓好组织、落实；在班子建设中，要有大局意识，搞好班子成员之间的团结，自觉维护领导班子在群众中的；在业务发展中，要有竞争意识，实施赶超战略，在同业中争份额，在系统内争位次；在日常事务中，要有服务意识，把全心全意为员工服务作为自己工作的立足点，廉洁从业、真心为民；在经营管理中，要有创新意识，依靠不断的改革创新来解决经营发展中随时出现的新问题、新矛盾。“三个领会”即：全面、协调、可持续发展。“全面”就要统筹兼顾，不能顾此失彼，既要求稳健经营，确保实际增效果，真正做到既要全面发展，更要防控风险；“协调”就是要以信贷资金的安全性和源头上控制风险为前提，稳健、合规、审慎经营，切实做到不触高压线、不闯红黄灯、合规经营，协调发展；“可持续”就是要立足当前，着眼未来，储备后劲，厚积薄发，持续发展，不能只顾眼前和当前利益，寅吃卯粮，确实将质量与规模、收益与风险、速度与效益综合起来，统筹兼顾，走向实现长期、稳定收益和可持续发展的道路。

具体做法：一是工作目标要明确，思想观念要转变，措施要跟上；二是管理要细，指导要有针对性；三是工作节奏要快，

不拖沓，不推诿；四是政策执行要严，不打擦边球；五是工作要扎实，不走过程；六是做到警钟长鸣，安全措施到位，确保我行各项业务的健康有序发展。

借此平台，请允许我衷心感谢各位领导和同志们长期以来对我的培养、关心和支持，并恳请大家在今后的工作中一如既往，继续给予关心、支持和厚爱，我将不辜负行党委和同志们的厚望。

谢谢大家！

今天，我演讲的主题是——继往开来，有所作为。

选拔一个勤奋好学，具有良好的敬业精神和职业道德、精技术懂业务、有较强的文字驾驭能力，且善于文化管理的办公室主任或副主任是州电信分公司的人心所向，更是电信企业文化建设的希望所在。综合办公室有文秘宣传和行政管理两方面的职能，是电信对外的形象代表。

下面，我谈一谈对综合办公室工作的四点认识、构想与建议：

第一、认识本位，勤于服务

众所周知，办公室是综合部门，是领导工作和机关工作的参谋部门与服务部门。在整个企业中处于承上启下、服务左右、应酬各方的枢纽地位和中心位置。我认为，办公室是服务部门，应该做好三项服务工作：

一、为领导服务。当然不是狭义上的为领导的个人服务，而是指为领导的工作服务，为领导的思想和决策服务，当好部门主管的助手，当好公司高层领导的参谋。

二、为各部室服务。办公室在传达上级指示，在贯彻领导旨意或在催办、督办时，要从团结科室或班组，共同做好工作

的良好愿望出发，要充分尊重每个职务角色的重要性，体现平等的原则。如果遇到困难，要学会换位思考，置身于别人的角度思考问题，共同研究，以达成解决问题的共识。

三、为职工服务。办公室是企业的办公室，是人民群众、是大家的办公室。我认为，综合办公室是领导与群众沟通的桥梁。为大家解决实际问题和虚心听取职工的良好建议，是我们的重要职责之一。而且，我们要尽快在公司内部设立群众意见箱，高度重视职工的意见和建议。把群众要我们解决问题转变为，我们主动向群众征询有没有问题需要解决。此外，**地区地处祖国边疆，在当前变幻莫测的国际环境和国内、外激烈的电信市场竞争中，要把保密工作提高到一个新的高度来认识，这对国家的安全战略和中国电信的利益尤为重要。我们要加强公司的文件、档案及对外发文的严格管理。

第二、只求所得，不求所有

有人说，办公室工作可用八个字概括，即：“参与政务，管理事务”，形象地说是“上管天文地理、下管鸡毛蒜皮”。具体一点，参与政务是指参加领导对重大问题的讨论和决策；管理事务是指管理环境卫生，组织参加各种社会公益活动等。的确，办公室的工作是苦、是累、是默默无闻！每天埋头于琐碎小事，风光与荣誉总擦身而过。“台下十年功，台上一分钟”，深夜的伏案写作，常常只换取匆匆一瞥。因而，树立正确的义利观对办公室工作很重要。我想，作为办公室的一员应该多牺牲一点个人利益，用孔总的话说，就是“只求所得，不求所有”。“先天下之忧而忧，后天下之乐而乐”是仁人志士的追求，更应该是办公室人员的人生旅程。

第三、精诚合作，追求完美

办公室作为公司的文书部门，要经常起草大量文稿、传达上级指示和本单位意图。无论是起草领导发言稿，还是撰写年度计划或总结，需要办公室群体的通力合作。要充分发挥个

人的聪明才智，仅凭个人奋斗是难以生存的，只有自然地融入集体、相互协作，才能无往不胜。为了能更好地为电信的企业文化服务，办公室人员要练就过硬的写作能力、组稿能力和改稿能力，我认为要从三个方面入手：

一、认真学习方针政策和法律法规

例如要起草一份产品购销合同，办公室主任作为合同起草的第一负责人，就必须熟读《经济合同法》、《产品质量法》和《消费者权益保护法》等相关法律。否则，凭个人的主观臆想，写出来的合同，必有疏漏之处，一旦发生纠纷，必将给企业造成损失。

二、深入实践，掌握第一手材料

毛泽东说“谁没有调查就没有发言权”，罗素也说过“要购买房子，至少要到里面看看”。调查研究，是办公室员工的一项基本职责，也是重要的工作方法。要掌握第一手资料，可采取发征询函、走专访、听汇报、开小组会等形式。只有调查研究，才能透过现象看本质，才能为领导提供真实准确的决策依据。

三、言之有物，写出高质量、高水平文章

俗语道：“言之无物，行之不远”。我认为，要写出一篇观点鲜明、内容详实和妙语连珠的公文，必须有丰富的素材作铺垫，而且要会掌握、应用生动活泼的语言，为公文润色增彩。办公室的员工要能熟练掌握先进的电脑技能和最前卫的文字编排技术，

如microsoft word 20xx、wps 20xx、lotus 1-2-3 office pro 20xx等，才能编排出来精美别致、赏心悦目、丰富多彩的版式，让读者寓教于乐。为了提高表达能力、分析能力、判断能力和应变能力，我们要不断学习通讯技术、汉语文学、逻辑学、公关和哲学等书籍，以便能将具有电信专业水平、有较高文

化品味和逻辑严密的好文章、好作品呈献给公司高层领导和广大干部职工。

我首先感谢部领导、同事们的信任和支持，给了我这个机会来参加竞职演讲。今天我演讲的主线是“13445”，即：围绕一个目标（竞职部办公室主任），回顾三个阶段，体现四点优势、反映四个认识，实现五个工作目标。举行部机关中层干部竞职演讲，是部领导班子以人为本、锐意改革的创新精神，也是“打造一流组工干部，创一流工作业绩”的决心和信心。正是这种精神、这种决心、这种信心，必将造就xx市委组织部无比的生机和活力。

我今年26岁，中共党员，江西农业大学本科毕业，获工程学士学位、国家英语四级证书□20xx年省委组织部、省人事厅面向农村基层工作的选拔生。“时光飞逝，日月如梭”。参加工作恰好满四年，回首近四年来的工作和学习，可以清楚的分为三个阶段。

第一个阶段：适应转变阶段。从20xx年7月下派锻炼起至20xx年12月止，历时一年零五个月。在洵田乡政府任文书、宣传干事、人大办副主任。这一阶段，我逐步适应了农村基层工作新环境、新工作，由一名懵懵懂懂的大学生，实现了向一名勤恳踏实的乡镇干部的转变。选拔生锻炼一开始，乡党委、政府让我从事材料撰写、宣传报道等方面工作，我不断提高自己的工作责任感和使命感，增强工作的积极性和主动性，经常深入农村基层调查研究，深挖素材，在省、地、市报刊杂志上多次登载通讯、论文、消息等文章，并在景德镇市□xx市征文活动中多次获奖。

第二个阶段：夯实提高阶段。从20xx年1月至20xx年5月止，历时一年零五个月。在礼林镇任宣传干事。这一阶段，我一方面夯实了材料撰写、宣传报道工作基础，一方面逐步丰富了农村工作经验，提高了农村工作能力和素质。除了做好材

料撰写等方面的工作外，镇党委、政府还安排我在礼林刘家村、牌楼村等村委会驻村，在农村财贸任务征收、计划生育、退耕还林、社会治安、经济发展等农村中心工作中，工作难开展，也很难得到农民群众的信任和支持，我力求在政治上更加坚定，更加纯洁，在作风上更加踏实，经常深入农村实地，与村（组）干部一道，身体力行“三个代表”重要思想，扎实工作，达到了丰富自己的大脑，提高工作能力的目的。

第三个阶段：创新突破阶段。从20xx年5月至20xx年6月止，历时一年零二个月。在xx市委组织部组织股任科员。这一阶段，我将在农村基层积累的工作能力及认真踏实的精神运用到部里的工作中，以创新的思维及工作方式取得了“三项创建”及非公有制企业党建等工作的突破。作为一名组工干部，要做到部风“六句话”要求，政治素质和业务能力要求很高，同时，去年的党建工作任务重、要求高。为了扎实做好工作，经常加班加点，为了开拓创新，经常冥思苦想。在部领导的正确领导下，我协助股长，与“三创办”同事一道先后组织开展了全市“三项创建”活动，在全市基层党组织中基本达到了“四有”目标以及“五个一”要求，一些乡镇（街道）领导班子、基层党组织得到省、景市委的表彰。

为深化非公有制企业党建工作，我协助股长抓住组建、管理和发挥作用三个环节，使全市非公有制企业党的工作覆盖面得到进一步扩大。20xx年11月xx市非公有制企业党建工作在全省“两新”组织现场会上得到了交流。xx市“一会一联选派两员”的工作模式得到了景德镇市部领导及兄弟单位的肯定，并得到了推广。

通过以上三个阶段历经四年的学习、工作锻炼，现在站在大家面前有点瘦弱的我，年轻而不失稳重，温和而不会懦弱，认真而不呆板，谦虚而不自卑，自信而不自负。

这次部里拿出部办公室主任、干部二股股长、信息管理中心主任的职位竞争上岗。这是部领导班子的英明决策，是人事

制度改革的必然趋势，更是提高部机关干部素质和能力的重要举措。对我来说则是一次展示才华、接受评判、得到锻炼的好机会。今天我竞聘的岗位是部办公室主任，这是因为我具有以下优势：

第一，肯“学”。大学四年教会了我科学有效的学习和思考方法，同时工作以来，我善于学习和思考，并不断地得到自我提升。工作给予了我学习探索的动力，学习赋予了我工作的激情。

第二，能“管”。我具有一定的组织管理才能和团队合作精神。我敬业精神较强，有强烈的事业心和高度的责任感、有吃苦耐劳的精神和开拓进取的意识，能够全身心地投入到自己所热爱的工作当中。

第三，会“写”。我文字能力较强，有多篇文章发表及获得奖励，在组织股一年多来，除撰写了各类文件、总结、领导讲话、典型材料、汇报材料外，还撰写一些市委及部里的重要文件及材料。

第四，够“专”。我参加工作以来，有近三年时间在乡镇党政办工作，深知办公室在单位工作中的地位、作用；知道办公室的职责、任务和规范；清楚办公室工作人员所必备的素质和要求；悟出了一些搞好办公室工作的方法策略，可以胜任办公室主任的工作。

我清楚地认识到，办公室主任的职责和作用十分重要，主要有以下四点：

第一不仅是一位办公室的负责人，同时又是一个单位的管家。部办公室主任担负着做好部机关的文秘、档案管理、财务、接待、车辆管理及调研、主办《组工通讯》等工作的职责，要做好信息传递、落实任务、内外联系及综合协调工作，是部里各项工作起辅助作用的综合人员，既要承担繁忙的事务，

又要参与政务，做好部领导的参谋和助手。

第二不仅要有实干精神，还要善于谋略。办公室工作“细、杂、繁、累”，需要有吃苦耐劳的敬业精神和真抓实干的工作魄力。必须善于以一种高超、科学及艺术性的谋略，处理好各种工作矛盾，井然有序的做好各项工作。

第三不仅要熟悉各股室的业务，还需要有广博的知识。办公室主任要熟悉部机关各股室的各种业务，以利于加强各股室工作之间的协调及同事之间的配合，同时还得需要较深厚的法律知识、科技知识、文秘知识、宏观经济知识、财务知识、党务知识及心理知识作为坚强的保障，才能确保各项工作科学规范、卓有成效。

第四要有高超的组织管理水平，而且还需要有良好的人际沟通能力。办公室主任如果没有高超的组织管理水平，特别是没有良好的人际沟通能力，就不能做到以诚待人、以理服人，组织协调好部里的各种关系，也就不能做到保证全体机关干部职工一条心，得到部领导及同事们的拥护和支持。

假如本次竞聘我能当选办公室主任，我的主要目标和工作思路就是“当好五员、争做优秀办公室主任”，即：

一是善于学习，当好“学习员”。如果我能当选办公室主任，我要努力抓好部机关干部职工的学习，督促大家按照“8+1、5+2”的学习方式，提高大家对学习的兴趣，采取专题辅导、授课、学习座谈、讨论、撰写心得体会等形式，提高部机关干部职工的理论素质和业务能力。

二是献计献策，当好“参谋员”。我将积极主动地站在全局思考问题，把握好部里的中心工作，及时准确地掌握部里的各方面工作动态，及时向部领导反馈各方面的信息；并且注重调查分析，对各种情况进行科学的分析和判断，为领导决策提供信息、出谋划策，真正为领导当好参谋助手，当

好“参谋员”。

三是立足本职，当好“服务员”。为领导服务是办公室主任义不容辞的职责，领导交办的事要不折不扣地完成，特别是要为股室服务、为全体机关干部职工服务。因此，如果我能当选办公室主任，我一定加强党性锻炼，服从安排，言行一致，顾全大局，做好机关后勤等各项服务工作，全面提高各项服务质量，密切联系全体机关干部职工，积极倾听大家的呼声，了解和关心大家的需求，多干实实在在的事情，做一名合格的“服务员”。

四是搞好关系，当好“协调员”。如果我能当选办公室主任，我一定会注重团结，顾全大局，认真科学地做好综合协助、协调工作，处理好领导和同事、同事与同事之间的关系，确保部里的政令畅通。我将及时地贯彻落实部务会的决策，并加强各股室工作督办检查，促进部里各项工作和决策的落实。

五是加强管理，当好“管理员”。办公室工作面宽事杂，只有加强管理才能保证工作宽而不推诿，杂而有序。我一定要努力提高管理水平，完善各项规章制度，不断加强财务、文秘、后勤管理，切实改进工作方法，努力开拓创新，善于调动全体办公室人员的工作积极性和创造性，使办公室形成一个团结协作的战斗集体。

假如我竞聘失败，那说明有很多地方我做得还不够。我将总结经验，改进方法，积极愉快地工作；假如我竞聘成功，我会全力以赴，实现心中的蓝图。

“春风千重抬望眼，征程万里驾长车。”我深知，不论竞聘成功与否，我都将以高度的政治责任感和历史使命感，以“一万年太久，只争朝夕”的气概，朝着部风“六句话”要求的目标而阔步前进。我深信，市委组织部将会有更加灿烂的明天，在座的每一位领导及同事也必定会有更加美好的明天。

公司竞聘演讲稿篇八

各位领导，各位同事，下午好

首先我要感谢分行领导能给我这次展示自己、提高自己的机会，当然这更是我向各位同事学习、积累经验的一次良好机会。

我叫xx，现年31岁，本科学历，师职称，**年参加工作，**年入行，先后在支行以及分行公司客户理财中心、机构部、公司部任职，担任过储蓄员、所长、客户经理、产品经理，现任分行公司部客户经理。

这次的竞职演讲，对我来说，意义非凡，对我们建行来说，更是体现了建行不拘一格的用人机制。正如我96年刚入行时所看到的感受到的，十一年来我们建行的那种在金融行业竞争中从未停歇过战斗感，作为一名建行员工充分感受到了其中的荣辱与兴衰，成功与骄傲。

时代在前进，二十一世纪的年轻人应该有二十一世纪自我要求与觉醒。所以任何一种磨练与再造对我来说都是我工作生涯的一次新的蜕变。我第一次参加工作是**年，在邵阳市食品公司。因当时公司人才短缺，仅工作半年就被公司派往娄底市分销部负责全面管理与营销工作。从一个没有经验的到一名优秀的分销部管理者，从对管理、营销一头雾水到理性地分析市场，让产品最大程度地抢占到市场份额，完成了我人生的第一次蜕变。

年初，我怀着踌躇满志的梦想与营销工作对我的巨大魅惑应聘到了新华社湖南分社，负责广告营销与信息采编。工作范围面向全省。于是，我怀着广告订单与激情开始满世界跑。下乡采访、到各个市市政府、军区、优秀企业去采编、营销广告，成了我每天工作的主要内容。身挂摄像机、录音笔，操一口比较流利的普通话侃侃而谈，这就是我当时的形象。

这种魔鬼式的辛苦、独挡一面的工作磨练让我在短时间内，个人综合素质与营销谈判能力得到惊人的提高。这对我以后的营销工作也带来了很大的推动与进展。

现在回忆起那时近两年辛苦的采编工作，简直像参加了一个训练营销工作者的强化班，黄埔军校特种兵强化班，把我从一名普通的士兵打磨成了一个优秀的营销特种兵。这种历练的过程让我终生受益。

【三分钟竞聘演讲稿（六）】

公司竞聘演讲稿篇九

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！首先我要感谢公司领导给我们提供了一次展示自我，相互学习的机会！同时，我也衷心祝愿今天参加竞聘的各位同事，都能取得理想的成绩。今天，我竞聘的是三产事业部出纳这一职位，我有勇气担当重任，也有信心把今后的工作做得更好。

下面我分*部分做竞聘演讲。

第一部分，向大家汇报，我在**-*年担任出纳期间的业绩。

在这一期间，我在收付、反映、监督、管理四个方面尽到了应尽的职责，在不断改善工作方式方法的同时，顺利完成如下工作：

一、日常工作：

1、我始终加强与银行相关部门联系，根据工作需要提取现金备用。

2、核对保单，与保险公司办理好交接手续，完成对我公司职工的投保工作。每月按时交公司按揭款。（此项若工作中没有，请直接删除。以下几项业绩中，如果有符合事实，请自行删减，添加实际工作情况。）

3、做为现金出纳，每天对收入和支出的凭证要认真核对，及时记帐。月底和会计对帐、盘点，做月报表。

4、做好2012年各种财务报表，并及时送交部门领导。

二、其他工作

1、为迎接公司评估，我及时准备了所需财务相关材料，及时送交部门领导。

2、为迎接税务部门对我公司帐务情况的检查工作，我做好前期自查自纠工作，对检查中可能出现的问题做好统计，并提交领导审阅。

三、在本年度工作中

1、严格执行现金管理和结算制度，定期向会计核对现金与账目，发现现金金额不符，做到及时汇报，及时处理。从无坐支现金。

2、根据会计提供的凭证，及时发放职工工资和发放工费。

3、坚持财务手续，严格审核，对不符手续的票据不付款。

第二部分，自己对出纳岗位的认知。

出纳是会计工作的一个重要岗位，担负着现金收付、银行结算、货币资金的核算及各种有价证券的保管等重要任务。在有些人看来，出纳工作好像很简单，不过是点点钞票、填填支票、跑跑银行等事务性工作。

而在我看来，出纳工作直接关系到职工个人、单位乃至国家的经济利益，工作出了差错，就会造成不可挽回的损失。因而不仅责任重大，而且有不少学问和政策技术问题，需要深入学习才能掌握。我认为，要做好出纳工作，要有高尚的人品，能严格遵守职业操守；同时，有强烈的责任心和保密意识，成为会计的得力助手，让领导满意。

第三部分，竞聘优势。我今天之所以来应聘这个岗位，因为我自忖有以下条件和优势：

第一，我善于学习，具有丰富的理论基础。我于xx年7月毕业于贵州机械职工大学《会计电算化》专业，参加工作以来，我从没有放弃学习理论知识和业务知识，于xx年取得会计专业初级职称□xx年又取得会计专业中级职称。同时，我还自学法律，于xx年2月毕业贵州电视广播大学《法学》专业，从而更加扩宽了自己的事业，使自己的思维空间更加广阔。

第二，我经验丰富，具有在多家分公司从事出纳的经验。我于1998年5月进入本企业成立的一家分公司从事出纳的工作，同时还承担报税、人事等工作。这份工作让我初步接触了出纳这一职业，并且在工作学习之中深深的爱上了出纳这一行业。在1999年10月到日本研修一年。

怀揣着中国本土的出纳知识，认真学习外来的出纳文化，融会贯通后使自己得到了进一步的升华。回国后，我于xx年11月进入本企业成立的另一家分公司，从事销售计划兼采购的工作，因工作需要后又从事会计的工作。正是这些工作，使我将所学所知应用在工作之中，使自己的进步更加迅速□xx年，我正式进入本单位，在本企业的总部从事会计工作，主要负责税务和银行等相关工作。

xx年进入本企业下属的一家分公司从事出纳的工作，同时还承担报税、人事社保等工作□xx年又进入这家企业的总公司从

事出纳及人事社保等工作，一直工作至今。可以说，现在可以说出纳岗位没有我陌生的工作，多企业的不同侧重区域的出纳工作，使我的水平得到提高，能力也得到完备，经验更加丰富。

公司竞聘演讲稿篇十

尊敬的各位评委：

下午好！

首先，感谢领导给了我这次公平竞争护士长的机会。

我是来自急诊科的-----，从山东省中医药学校毕业后，至今为止，在临床工作已经整整16年了。

20xx年我院刚刚组建综合icu病房的时候，我成为第一批建科的护士，那时候我们护理人员少，经验更少，开始的几个月，我们几乎吃住在科室里，同年我又带着领导交给的任务到青岛医学院附属医院进修学习，在那里，我努力钻研重症监护和机械通气理论，在ARDS、羊水栓塞、肺栓塞、慢阻肺呼衰病人护理方面积累了丰富的临床经验，很快成为科里的业务骨干，回来后，我发挥自己善于讲课的专长，在业余时间备课总结，把自己的所学教给年轻的护士，在我的辛勤努力下，培养了无数的学生，同时在临床带教中也提升自己的业务科研水平，在省级护理杂志上发表护理论文6篇。

20xx年，我被调到急诊科工作，在这样一个时间就是生命，与死神赛跑的前沿阵地，在日日夜夜的急救工作中我得到了全面的磨练和考验。在这里我们要随时面对十万火急的病情，迅疾果断，雷厉风行成了我的工作作风。在处理紧急突发事件中，在无数次的急危重症的抢救中，和各个科室紧密配合，协同合作，为我院赢得了荣誉，并多次得到上级领导的好评。

不管是在icu病房,还是在急诊,我始终忠实的履行一名白衣天使的神圣职责,平时做好护士长的助手和参谋,为科室出谋划策。平时严格要求自己,关键时刻敢挑重任。由于我工作突出,表现出色,我非常荣幸的获得了让我欣慰的荣誉称号:

滨州市医学院优秀带教教师 烟台卫校优秀带教教师。----青年岗位能手, ---新长征突击手, ---人民医院服务明星. ----人民医院优秀护士, 病人最满意护士。

感谢领导的期望,感谢大家的信任,我一生都会怀着感恩的心记住这些光荣的称号。

假如我成为一名护士长,我会以“以人为本”和“换位思考”作为自己的座右铭。在求真务实中,做到以下四点:

一、做一个与时俱进的护士长

二、做一个德才双修的护士长

三、做一个善于沟通的护士长

四 做一个善于理财的护士长

管理过程 分三步走一是先稳,二是稳中求变,三是变中求新。

最后一点,是找准自己的位置,协调好各种关系,谨记在其位,谋其政,与院党委和护理部保持高度的一致,做领导的上传下达的纽带和桥梁,做科室的好当家人。为创建温馨示范病房,营造和谐护患环境出谋划策,再创佳绩!

我深爱着我们的护理事业,深爱着我们的集体,正在建设中的新院感召着我,让我有勇气站在这里,迎接挑战和考验,希望领导给予鼓励和支持!

谢谢大家!