

银行前台柜员竞聘演讲稿 银行柜员竞聘演讲稿(实用8篇)

人生是一座宝藏，我们需要不断努力去发掘其中的珍贵。为了帮助大家更好地写通讯稿，我们特意整理了一些精选范文进行分享。

银行前台柜员竞聘演讲稿篇一

在座的各位领导，各位同事：

大家好！

站在今天的竞争上岗的讲台上，我很是感恩！感恩在的年末有机会站在挑战自己的讲台上，感恩大家的支持与信任，让我更加有信心的抓住今天的机会，今天我竞争的岗位是综合柜员一职，算起来，我参加到农信社工作已经一年有余，这一年的工作当中，我深深的受到农信社大家庭给予每个人的温暖，我在这里得到了快速的成长，也连续两年被评为优秀员工。相信此次的竞聘经历对我来说又是一次进一步锻炼、学习和提高的机会，为未来人生中的重大转折做铺垫，我希望能在今后的工作过程中更好地实现自我的价值。

我热爱农信社工作，五年来，我对待每个客户都会充满着热情，能认真的解答每一个用户的疑惑，也从不欺诈客户。在这五年的时间里，我的努力创造出了很高的好评率，工作也得到了领导和同事的肯定。如何正确的与客户沟通，这也是工作首当其冲的重点所在。五年里，我不仅树立了“用心灵去沟通”的服务观念，更要以追求客户的满意度为宗旨，真心全意、实实在在的为客户着想，恪守职业道德，以自身形象塑造农信社的社会形象，不断挖掘、探索客户服务工作的规律，争取创造高效的工作业绩。

当然，要当好一名海滨社成员，仅仅精通所有业务，用心服务是不够的。新时期、新环境更对工作提出了更高的要求，这点我有几点揽储工作的体会和看法与大家分享：

第一，存款业务是我社生存和发展的根本，仅靠坐在柜面，等待客户上门的形式，已经不再适应社会的发展。农信社与一般银行相比，更像是社区的银行银行网点柜员竞聘演讲稿，这就是我们的优势。在日后的揽储工作中，走出去、勤上门将起到重要作用。新区人口众多，我们必须看重小业务，坚持大额、小额一齐抓，零钞、残币一样存，长期下来，不仅积少成多，更是会树立了农信社社区银行的亲切感，赢得居民的爱戴。

第二，抓住“重点客户”。一些长期的、稳定的、又有一定实力的客户对揽储工作意义重大。在新区九龙商业街、海滨小区、农贸市场等地，拥有大量的中小商户，积极与他们沟通，创新服务手段，使服务更贴近他们的需要，将使这些客户创业紧靠着农信社、发展离不开农信社、致富忘不了农信社。同时，我们也要对他们的情况作分析和评级，培植和发展重点客户。

第三，完善服务态度。五年的经验，我认识到有很大一部分储户对于将钱存在哪里并不在意，反而以态度和服务便利性为主选择。所以，加强自身业务能力，更进一步明确为民服务的理念，不断提高自己思想道德水准、专业水平和业务技能素质，以最佳的业务水平为客户提供最快捷、最周到的服务，可以赢得更广大客户。同时，工作中，可以对此类客户进行一定的理财内容的交流，也能树立农信社良好的形象，增强储户的储蓄力度。

第四，我们作为农信社大家庭的一员，也需要动员自身的力量，为揽储工作尽一份力。我个性开朗，爱交朋友，拥有比较广泛的社交圈子，在以前的工作中也积累了一定数量信任自己的固定客户，家人和亲戚们对我的生活和工作都比较关

心。我的朋友们目前都处在人生的上升阶段，实力和潜力具备，家里的亲戚也都有各自的事业，他们都是海滨社潜在的客户。如果我能成为海滨社一员，我必将通过我的努力，将潜在客户变成真正的客户。

尊敬的各位领导、各位评委，我正处于人生的黄金年龄，身心健康，精力充沛，能够全身心地投入到我所热爱的事业和工作中去。虽然我没有太多的豪言壮语，但是我能一如既往地踏实工作，为集体奉献微薄力量，同时不断完善自己，充实自己；与同事一同创造一个团结协作、和谐的工作环境，忠于自己的职责。五年的xxxx工作经验使我具备了优秀的工作能力，我有信心银行网点柜员竞聘演讲稿、有能力出色地做好这项工作，当好一名称职的海滨社柜员！最后，再次希望各位领导、评委给予一次机会，您将收获是一位努力、开朗、协作的新同事。也祝海滨社事业兴旺发达，祝愿各位领导、各位评委身体健康，万事如意。

银行前台柜员竞聘演讲稿篇二

在座的各位领导，各位同事：

大家好！

站在今天的竞争上岗的讲台上，我很是感恩！感恩在的年末有机会站在挑战自己的讲台上，感恩大家的支持与信任，让我更加有信心的抓住今天的机会，今天我竞争的岗位是综合柜员一职，算起来，我参加到农信社工作已经一年有余，这一年的工作当中，我深深的受到农信社大家庭给予每个人的温暖，我在这里得到了快速的成长，也连续两年被评为优秀员工。相信此次的竞聘经历对我来说又是一次进一步锻炼、学习和提高的机会，为未来人生中的重大转折做铺垫，我希望能在下一步的工作过程中更好地实现自我的.价值。

我热爱农信社工作，五年来，我对待每个客户都会充满着热

情，能认真的解答每一个用户的疑惑，也从不欺诈客户。在这五年的时间里，我的努力创造出了很高的好评率，工作也得到了领导和同事的肯定。如何正确的与客户沟通，这也是工作首当其冲的重点所在。五年里，我不仅树立了“用心灵去沟通”的服务观念，更要以追求客户的满意度为宗旨，真心全意、实实在在的为客户着想，恪守职业道德，以自身形象塑造农信社的社会形象，不断挖掘、探索客户服务工作的规律，争取创造高效的工作业绩。

当然，要当好一名xx社成员，仅仅精通所有业务，用心服务是不够的。新时期、新环境更对工作提出了更高的要求，这点我有几点对于揽储工作的体会和看法与大家分享：

第一，存款业务是我社生存和发展的根本，仅靠坐在柜面，等待客户上门的形式，已经不再适应社会的发展。农信社与一般银行相比，更像是社区的银行银行网点柜员竞聘演讲稿，这就是我们的优势。在日后的揽储工作中，走出去、勤上门将起到重要作用。新区人口众多，我们必须看重小业务，坚持大额、小额一齐抓，零钞、残币一样存，长期下来，不仅积少成多，更是会树立了农信社社区银行的亲切感，赢得居民的爱戴。

第二，抓住“重点客户”。一些长期的、稳定的、又有一定实力的客户对揽储工作意义重大。在新区九龙商业街□xx小区、农贸市场等地，拥有大量的中小商户，积极与他们沟通，创新服务手段，使服务更贴近他们的需要，将使这些客户创业紧靠着农信社、发展离不开农信社、致富忘不了农信社。同时，我们也要对他们的情况作分析和评级，培植和发展重点客户。

第三，完善服务态度。五年的经验，我认识到有很大一部分储户对于将钱存在哪里并不在意，反而以态度和服务便利性为主选择。所以，加强自身业务能力，更进一步明确为民服务的理念，不断提高自己思想道德水准、专业水平和业务技

能素质，以最佳的业务水平为客户提供最快捷、最周到的服务，可以赢得更广大客户。同时，工作中，可以对此类客户进行一定的理财内容的交流，也能树立农信社良好的形象，增强储户的储蓄力度。

第四，我们作为农信社大家庭的一员，也需要动员自身的力量，为揽储工作尽一份力。我个性开朗，爱交朋友，拥有比较广泛的社交圈子，在以前的工作中也积累了一定数量信任自己的固定客户，家人和亲戚们对我的生活和工作都比较关心。我的朋友们目前都处在人生的上升阶段，实力和潜力具备，家里的亲戚也都有各自的事业，他们都是xx社潜在的客户。如果我能成为xx社一员，我必将通过我的努力，将潜在客户变成真正的客户。

尊敬的各位领导、各位评委，我正处于人生的黄金年龄，身心健康，精力充沛，能够全身心地投入到我所热爱的事业和工作中去。虽然我没有太多的豪言壮语，但是我能一如既往地踏实工作，为集体奉献微薄力量，同时不断完善自己，充实自己；与同事一同创造一个团结协作、和谐的工作环境，忠于自己的职责。五年的xx工作经验使我具备了优秀的工作能力，我有信心银行网点柜员竞聘演讲稿、有能力出色地做好这项工作，当好一名称职的xx社柜员！最后，再次希望各位领导、评委给予一次机会，您将收获是一位努力、开朗、协作的新同事。也祝xx社事业兴旺发达，祝愿各位领导、各位评委身体健康，万事如意。

银行前台柜员竞聘演讲稿篇三

尊敬的各位领导：

你们好！

我叫xx□竞聘的岗位是新区信用社综合柜员。

我自x年初考取信用社以来，先后在铁石口、金鸡、嘉定及嘉定分社实习和工作过，现在是安西信用社的综合柜员。

我之所以竞聘新区信用社综合柜员，是因为我在嘉定等多个单位工作过，积累了一定的经验，也有相对丰富的储源；我有责任心、上进心，对工作热情高，学习钻研精神强，相信自己能胜任这个职位。

银行的竞争主要是服务的竞争，信用社的发展与我们的服务水平紧密相连，所以我除了不断把业务知识学宽、学精之外，还将着力于提高自身的服务水平，做到业务素质与服务水平齐头并进。在工作中，我虚心向有经验的领导和同事学习，勤奋实践不断掌握各项业务知识，不断增长服务技能，提高工作能力。时代的发展瞬息万变，各种科学知识日新月异，金融服务不只局限于我社现今的业务，我在熟知本社工作之余，将不懈的努力学习猎取各种金融和相关的法律知识，个人简历以便适应我社的业务发展需要。

xx月，小额支付系统跨行通存通兑业务开通了，使之银行之间的竞争更加激烈。提高服务水平，为客户提供更为优质和更具特色的服务显的尤为重要。我打算主要从以下几方面入手：

首先，在日常服务中，做到服务规范化、快捷化，提高服务效率；做到微笑服务，热情耐心，同时不忘提示风险；做到为客户排忧解难，提供个性化服务，适时适情给予建议，为客户谋取获利最大化，为我社争取更多客户，实现互惠双赢。

其次，在业务宣传上，作为柜员主要宣传方式是通过柜台宣传，在宣传中注意针对性，例如我社特色服务“百福卡”，可以突出宣传卡的“惠农”、“三免”（免收工本费、免收年费、免收各项业务手续费）特点，吸引农民工等客户利用“百福卡”办理各项业务，增加卡的发行量及卡存款余额。除此之外，还要突出宣传“卡”的应用和安全知识，使之达

到应有功能，服务客户。

第三，柜台之外、工作之余，加强与客户的联系沟通，挖掘潜在客户，努力做好吸存工作。

总之，我将本着“勤奋、严谨、忠诚、开拓”八字精神，认真学习，积极进取，勇于创新，不断提高自身的业务素质，完善服务质量，为我社发展贡献力量。

竞聘、竞岗是当今聘用、录用适用人才服务事业的良好方法，也是鼓励、激发人才热情，激励人才努力自觉成才的良好途径。今天有幸参与竞聘，首先要感谢社领导给我一个锻炼机会，无论成功与否，我都将更加努力工作。

银行前台柜员竞聘演讲稿篇四

亲爱的领导人和法官们：

你好。我的名字是xx[]我今年xx岁。我有学士学位。我在xx—xx大学毕业，同年参加了xx—xx的工作。我在xx年通过了x的竞争性招聘考试，并被调到业务部做综合出纳。由于工作出色[]xx—x和xx—x连续两年被授予“xx”和“xx”荣誉称号。

首先，我要感谢所有领导对我的信任，感谢他们给我机会竞争会计主管的职位。我参加了比赛，因为我有以下四个优势：

首先，他们有扎实的理论知识。自从参加工作以来，我一直坚持在学习中工作，在工作中学习，立足于自己的职责，努力学习，不断充实自己，完善自己，提高自己，大大提高了我的理论水平。加入协会后，协会在几次理论考试中取得了优异的成绩。平时，业务上从来没有任何差错，领导交办的所有任务都能顺利完成。

二是工作能力强。我在日常工作中脚踏实地，勤奋诚实，赢得了客户的一致好评。经过多年的学习和领导培训，我的组织协调能力、分析判断能力、应急处理能力和社会沟通能力都有了很大提高。调到销售部后，他加强了对更全面会计业务的学习，掌握了日常经营中的各种会计业务，得到了领导和同事的肯定。

第三，他们有强烈的企业意识、企业意识和主人翁意识。在我的会计岗位上，我深深地感觉到会计在合肥分公司的发展中起着重要的作用，我也深深地意识到我有很大的责任。我一直坚信要做好工作，这也让我更加热爱会计，有强烈的主人翁意识，认真工作，一丝不苟地做好每一项工作。

第四，我年轻，精力充沛，热情洋溢，精力充沛，非常有耐心。会计工作既琐碎又繁重。我的年龄优势和耐心为我提供了保护。我接受能力强，对新业务敏感，能够创造性地开展工作的，迅速进入角色，并有信心、决心和能力成功完成上级领导分配的各项任务。竞争不是针对官员的。但是为了充分发挥自己的水平，体现自己的能力，在更高的舞台上实现自己的价值观。如果比赛成功，我的工作理念是：坚决服从上级领导的安排，积极配合分管工作的主席，以完善规章制度为基础，以改进管理为手段，以提高工作质量和经济效益为目标，做好助手，做好员工，务实开展工作。

首先，根据业务发展的需要，不断充实自己，提高自己。首先，在理论方面，要加强金融专业理论知识的学习，进一步提高理论水平。其次，制定学习计划，有针对性地学习必要的管理知识，更深入地掌握各种规章制度、操作规程和业务知识，理论联系实际，充分运用学到的知识开展工作，不断提高业务素质和能力。第二，加强内部控制和管理，完善岗位责任制，使各项制度适应业务运作。严格按照协会的部署安排，正确管理思路，完善内部控制制度，确保规范安全运行，加强对营业网点系统实施情况、重要凭证管理和使用情况、柜员卡交接和使用情况、各类登记簿的规范登记情况的

检查，促进内部控制管理质量的不断提高。第三，做好员工业务学习，组织业务技能培训，提高全体员工素质。业务的不断发展需要员工素质的不断提高。督促员工学习会计合规阅读器和上级下发的文件，并抓紧时间进行业务技能培训。让员工从商业理论和商业技能两方面提高，从而提高整个团队的专业素质。第四，加强标准化服务教育，全面提升员工提供优质服务的理念。从增强员工的主人翁意识入手，让他们知道自己的发展与银行密切相关。在银行业竞争激烈的今天，优质服务对银行的发展起着非常积极和决定性的作用。让他们知道，他们需要客户从高质量的服务中受益，企业从高质量的服务中受益，努力打造高质量的服务网点，并利用高质量的服务促进新的利益增长点。

如果这次比赛不成功，我就不会有负面情绪。我只会把它视为开阔视野和思考的机会。我也因此得到了改善。我会加倍努力工作，学会完善自己。尊敬的领导和法官，作为一名大学生工作者，根据我目前的理论知识、业务表现和工作能力，我已经完全符合担任会计主管的必要条件。我希望我能成功，让我实现我的美好愿望：在更高的舞台上更充分地为银行贡献自己的力量！

银行前台柜员竞聘演讲稿篇五

尊敬的各位领导，各位评委：

你们好！

决定参加这次竞聘前，也曾度德量力，思虑再三。今天，我之所以参加这次竞聘演讲银行柜员竞聘演讲，一方面是我对银行柜员这份工作的热爱和执着；另一方面，通过这次演讲，锻炼自己的能力、展现自己的才华并借此机会和大家交流思想，同时，接受领导和评委对我的挑选，发现自己的不足，得到更大的进步。

下面，请允许我介绍一下自己的经历。近两年的银行柜员工作中，让我深深地体会到了作为一名银行柜员应该具有的素质和能力。本人性格内向外向成正比，有较强的沟通能力。爱岗敬业，诚实稳重，熟练各种业务的办理，坚持礼貌微笑服务让每一位接受服务的客户都能开心而来，满意而归。

首先，感谢各位领导对我的信任，给我这次参加竞聘会计主管的机会。之所以参加竞聘，是因为我具有以下四方面优势：

一是具有扎实的理论知识。参加工作以来，始终坚持在学习中工作，在工作中学习，立足本职，勤奋钻研，不断丰富自我，完善自我，提高自我，使我的理论水平有了较大的提高。在入社后，联社组织的几次理论考试中均取得了优异的成绩。平时所经办的业务也从未出现差错，能够圆满完成领导分配的各项工作任务。

二是具有较强的工作能力。我在日常工作中脚踏实地，勤勤恳恳，诚实待人，赢得了客户的一致柜员竞聘报告好评，经过这几年在学习工作中的锻炼和领导的培养，自己的组织协调能力、分析判断能力、处事应变能力、社会交往能力都有了较大提高。调至营业部以来，又加强了对更全面会计业务的学习，熟练掌握了日常运作的各项会计业务，工作能力得到了领导和同事的肯定。

三是具有强烈的事业心，进取心和主人翁意识。我在会计岗位上深深感到会计工作对合行发展的重要作用，也深深体会到自己的责任重大。始终有干好工作的坚定信念，这也促使我更加热爱会计工作，具有强烈的主人翁责任感，兢兢业业，一丝不苟的做好每项工作。

四是我年富力强，精力旺盛，有热情，有拼劲而且非常有耐心。会计工作细琐而繁重，我的年龄优势和耐心的性格为我提供了保障。我的接受能力强，对新业务比较敏感，能够创造性地开展工作，进入角色迅速，并且有信心，有决心，也

有能力圆满完成上级领导分配的各项工作任务。

竞聘不是为了争官。而是为了充分发挥自己的水平，体现自己的能力，在更高的舞台上实现自我价值。如果竞聘成功，我的工作思路是：坚决服从上级领导安排，积极配合主持工作行长，以健全规章制度为基础，以完善管理为手段，以提高工作质量和经济效益为目标，当好助手，当好参谋，求真务实的开展工作。

第一，根据业务发展的需要，不柜员竞聘充实自我、完善自我。首先，在理论方面，要强化金融专业理论知识的学习，进一步提高理论水平；其次，制定学习计划，有针对性的学习必要的管理知识，更加深入掌握各项规章制度、操作流程和业务知识，理论联系实际，将所学知识充分运用到工作中，不断提高业务质量和工作能力。

第二，加大内控管理力度，完善岗位责任制，使各项制度与业务运行相适应。严格按照联社的部署安排，端正经营思想，健全内控制度，确保规范、安全的经营，对营业网点的制度执行、重要凭证管理使用、柜员卡交接使用情况、各种登记簿规范登记情况等方面加强检查，促进内控管理质量的不断提高。

第三，搞好员工业务学习，组织业务技术练兵，提高全员素质。业务的不断开展需要员工素质的不断提高。督促员工认真学习会综合柜员竞聘计合规读本和上级下发的文件，抓住一切可利用时间进行业务技能训练。让员工从业务理论和业务技能两方面得到提升，从而提升整个团队的业务素质。

第四，加强规范化服务教育，全面提升员工进行优质服务的思想。从增强员工主人翁意识入手，让他们懂得自己的发展紧紧和合行联在一起，银行业激烈竞争的今天，优质服务对合行的发展又有非常积极和举足轻重的作用，让他们懂得从优质服务中要客户，从优质服务中要业务，从优质服务中要

效益，努力打造优质服务精品网点，用优质的服务来推动效益的新增长点。

古希腊哲人说：“给我一个支撑点，我会把地球撬起”，这是对生活的自信；而我现在要说：“给我一个机会，我会干出我的风采！”，这是我对生活的热爱和对事业的无尽追求。

这次竞聘无论结果怎样我都以平常心对待，我也会继续把全部智慧和精力奉献给我所热爱的事业，谢谢大家。

银行前台柜员竞聘演讲稿篇六

大家午好！

一条好的渠道，会引来一池活水；一个好的用人机制，能使无数人才脱颖而出。参加这次竞聘，我的心情是非常激动，因为这是对我多年来工作业绩与工作态度的充分肯定！首先要感谢领导和同志们对我的信任，使我有机会在这里竞聘演讲，相信这次竞聘将是我今后人生中的又一个重大的转折点。

我叫，今年岁。于年进入农村合作银行工作，至进入我行以来主要从事综合柜员岗位服务至今。回顾往昔，岁月如梭，在柜台工作的这个年头，我将青春与热忱投入到自己所从事的平凡岗位上，履职尽责，努力工作，从一个业务新兵逐渐成长为一个有担当、敢反思、珍惜人生价值的农合人。

宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来，随着这些年的工作历练与学习充电，我的工作经验日渐丰富，理论知识日益扎实，我已具备充分自信担任客户经理一职，能做好相关工作。

竞聘该职务我的优势：

第一，有娴熟的业务技能，熟悉各项规章制度。作为一名综合柜员必须做到严格遵守制度，一切严格按制度规章办事，

把握尺度，洞察秋毫，一丝不苟，不让一个数据或者一次不合规的行为在自己眼皮子底下漏过。在综合柜员这个工作岗位，让我有机会学习和运用包括制度、柜台制度等在内的各类财务制度，其次，我具备系统的金融知识、娴熟的业务技能。这些年我始终不忘充实自己，坚持干中学、学中干，完善自我，提高自我，年以来的岗位磨练，也练就了我娴熟的业务能力，无论是传统业务，还是新兴业务，力求做到守制度，懂原理，会操作。

第二，具有良好的政治素养，热情与冷静并存。作为农合的一员，在工作中我不仅有坚定的政治立场，而且有较高的思想政治觉悟，我总能清醒的意识到肩负的责任，在职业生涯中未曾在原则问题上越雷池一步。能力不足，道德可补，责任可补，道德缺损，责任意识不强，能力却不可补。良好的政治素质、身体素质和业务素质必将使我工作起来事半功倍。

第三，具有较强的服务意识，以客为中心，勤恳扎实。在工作中，我具有较强的事业心和责任感，能爱岗敬业、踏实工作，以身作则、遵纪守法。在岗位工作中，能使自己牢固树立起“为民服务、服务客户”的服务理念，工作积极主动，不以个人原因耽误客户之事，长期坚持急客户之所急，想客户之所想，保持一颗热心为他们服务，从而得到了客户的一致好评。

成绩属于过去，激情成就未来。回首过去，我所走过的每一步，都渗透着组织的培养，都凝聚着领导的关心，更有各位同仁的默默奉献。我想，客户经理不只是一个有吸引力的职位，更是一份沉甸甸的责任。如果领导和同志们信任我，我将从以下几个方面努力工作，为我们农合的发展做出更大贡献。作为一名客户经理，我认为不但要善于学习，还要勤于思考。

第一，把优质服务推进到更深层次，同时抓好客户管理，维护声誉。经营之道在于最好的服务，在服务上，我将通过加

强在服务手段、服务方式等方面的提高，把优质服务推进到热诚、高效、优质、守规，做到储户参谋的深层次上，树立我行良好的服务形象。在客户管理工作上，一是由被动向客户解释向主动宣传转变，将发展目标任务落实到地方，通过有效沟通逐步引导农户转变观念。二是由过去只向有需求的客户营销向全面营销转变，全面落实我行提出的营销策略，下村到客户家中、院落搞好客户资金需求调查，做实做细为营销掌握第一手资料。三是由过去的单纯办理业务向帮助客户投资理财转变，主动转变作风，转变观念、主动服务，主动营销，主动为客户的发展建言献策，拓宽客户群体，提高资金使用效益。

第二，加强竞争意识，注重本所的吸存效果。在当前市场情况下，吸存工作的竞争日益激烈，通过调查研究，找原因，挖潜力等方式，改善提高服务态度，提高服务手段，总之以千方百计提高吸存力度。不但要稳定老客户，更重的是要引进一批新客户，使市场份额不断攀升。在保证存款总量增长的前提下，还要注意提高低成本存款份额，从而不断优化存款结构，加大攻关力度，扩大对公存款开户面，从而降低资金成本，提高了收益率。

成功是得到所爱的，幸福是爱所得到的！各位领导，各位评委，各位同事，面对着大家信任和期待的目光，我看到了希望的所在，同时也意识到压力 and 责任的所在，但都必将成为我们工作的动力。假如组织选择了我，我坚信自己有能力在客户经理的岗位上做出更大的成绩。古人云：不可以一时之得意而自夸其能；亦不可以一时之失意而自坠其志。不论这次竞聘结果如何，我将继续勤奋学习、勇于实践，不断提高科学判断形势、应对复杂局面及配合全局的能力。进一步增强事业心、责任感和使命感，尽心尽责做好各项工作，为我行发展事业添砖加瓦！

银行前台柜员竞聘演讲稿篇七

亲爱的领导人和法官们：

大家好！我今天竞争的职位是银行出纳员。

在竞争这个职位之前，我也仔细考虑和衡量过。虽然我犹豫了，但我最终还是选择了勇敢的竞争。我参加这次比赛演讲的原因，一方面是我对银行出纳员工作的热爱和坚持；另一方面，通过这次演讲，我将锻炼我的能力，展示我的才华，并借此机会与大家交换意见。同时，我将接受领导和法官的选拔，发现自己的不足，取得更大的进步。接下来，请允许我介绍一下我自己的经历。在过去两年的银行出纳工作中，我深深体会到银行出纳应该具备的素质和能力。我性格内向外向，有很强的沟通能力。热爱工作，诚实稳重，善于处理各种业务，坚持礼貌微笑服务，让每一位接受服务的顾客都能愉快地到来，满意地返回。

我有努力工作而不抱怨的精神。我有脚踏实地的工作作风和一丝不苟的奉献精神。我努力工作，没有区别。我以“更真诚”的态度处理每一件事，不敷衍了事。适应性强。沉默是金，忍耐是银，帮助他人是美德，失去是幸福。在与同事相处的两年多时间里，我一直宽宏大量，公正正派，体贴，与人友好，与人非常和谐。我被公认为知心姐姐。接下来，如果我在比赛中成功，请允许我详细阐述我的工作想法。

首先，与企业保持良好的联系，召开银企座谈会，向客户介绍银行的业务品种和新的结算方式，加强与客户的沟通，获取各种结算需求信息，更好地为客户解决结算问题。

第二，团结合作，增强团队凝聚力，在给自己增值的同时，增强自身的业务能力水平，勇敢地承担业务骨干的重任，发挥合作精神，增强团队凝聚力，以良好的精神面貌和顽强的拼搏精神面对日益激烈的市场竞争。

古希腊哲学家说过：“给我一个支撑点，我就撬起地球”，这是对生活的信心；现在我想说：‘给我一个机会，我会做我优雅的举止！’这是我对生活的热爱和对事业的无尽追求。不管这次比赛的结果如何，我都会以平常心对待它。我将继续把我所有的智慧和精力奉献给我热爱的事业。

谢谢大家。

银行前台柜员竞聘演讲稿篇八

尊敬的各位领导：

你们好！我叫xx□竞聘的岗位是新区信用社综合柜员。我自07年初考取信用社以来，先后在铁石口、金鸡、嘉定及嘉定分社实习和工作过，现在是安西信用社的综合柜员。

我之所以竞聘新区信用社综合柜员，是因为我在嘉定等多个单位工作过，积累了一定的经验，也有相对丰富的储源；我有责任心、上进心，对工作热情高，学习钻研精神强，相信自己能胜任这个职位。

银行的竞争主要是服务的竞争，信用社的发展与我们的服务水平紧密相连，所以我除了不断把业务知识学宽、学精之外，还将着力于提高自身的服务水平，做到业务素质与服务水平齐头并进。在工作中，我虚心向有经验的领导和同事学习，勤奋实践不断掌握各项业务知识，不断增长服务技能，提高工作能力。时代的发展瞬息万变，各种科学知识日新月异，金融服务不只局限于我社现今的业务，我在熟知本社工作之余，将不懈的努力学习猎取各种金融和相关的法律知识，以便适应我社的业务发展需要。

11月，小额支付系统跨行通存通兑业务开通了，使之银行之间的竞争更加激烈。提高服务水平，为客户提供更为优质和更具特色的服务显的尤为重要。我打算主要从以下几方面入

手:

首先，在日常服务中，做到服务规范化、快捷化，提高服务效率;做到微笑服务，热情耐心，同时不忘提示风险;做到为客户排忧解难，提供个性化服务，适时适情给予建议，为客户谋取获利最大化，为我社争取更多客户，实现互惠双赢。

其次，在业务宣传上，作为柜员主要宣传方式是通过柜台宣传，在宣传中注意针对性，例如我社特色服务“百福卡”，可以突出宣传卡的“惠农”、“三免”(免收工本费、免收年费、免收各项业务手续费)特点，吸引农民工等客户利用“百福卡”办理各项业务，增加卡的发行量及卡存款余额。除此之外，还要突出宣传“卡”的应用和安全知识，使之达到应有功能，服务客户。

第三，柜台之外、工作之余，加强与客户的联系沟通，挖掘潜在客户，努力做好吸存工作。

总之，我将本着“勤奋、严谨、忠诚、开拓”八字精神，认真学习，积极进取，勇于创新，不断提高自身的业务素质，完善服务质量，为我社发展贡献力量。

竞聘、竞岗是当今聘用、录用适用人才服务事业的良好方法，也是鼓励、激发人才热情，激励人才努力自觉成才的良好途径。今天有幸参与竞聘，首先要感谢社领导给我一个锻炼机会，无论成功与否，我都将更加努力工作。

谢谢大家!

银行柜员竞聘报告二:

各位领导、各位评委:

大家好!今天我竞聘的职位是银行柜员。

决定参加这次竞聘前，也曾度德量力，思虑再三。今天，我之所以参加这次竞聘演讲，一方面是我对银行柜员这份工作的热爱和执着；另一方面，通过这次演讲，锻炼自己的能力、展现自己的才华并借此机会和大家交流思想，同时，接受领导和评委对我的挑选，发现自己的不足，得到更大的进步。

下面，请允许我介绍一下自己的经历。近两年的银行柜员工作中，让我深深地体会到了作为一名银行柜员应该具有的素质和能力。本人性格内向外向成正比，有较强的沟通能力。爱岗敬业，诚实稳重，熟练各种业务的办理，坚持礼貌微笑服务让每一位接受服务的客户都能开心而来，满意而归。

“业精于勤荒于嬉”，工作上我具有任劳任怨的黄牛精神，作风踏实，具有一丝不苟的敬业精神，认真工作，分毫不差，以一种“较真”的态度处理每一笔业务，不敷衍塞责。有很强的适应能力。

“沉默是金，忍让是银帮人是德，吃亏是福”。与同事相处的两年多中，从来都是胸怀坦荡，公道正派，善解人意，与人为善，关系非常融洽，是大家公认的知心大姐。

接下来，请允许我阐述一下如果我竞聘成功后的工作思路。

一，做好与企业之间的联系，召开银企座谈会向客户介绍我行的业务品种、新的结算方式，加强与客户的沟通，获取各种结算需求信息，更好地为客户解决结算上的难题。

二，团结协作、增加团队凝聚力，在自我增值的同时，强化自身的业务能力水平，勇于担起业务骨干的担子，发挥协作精神，增强团队凝聚力，以良好的精神面貌、顽强的拼搏精神去面对日益剧烈的市场竞争。