

2023年个经典励志小故事大道理(大全8篇)

范文范本是在学习和写作过程中，为了方便参考或者借鉴而收集的一种样本材料，它可以帮助我们提高写作水平，丰富自己的写作技巧。我想我们需要一些范文范本来作为参考吧。如何在范文范本中运用合适的标题和段落结构，以增强整体的逻辑性和条理性？名家范文领略：在这里，你可以欣赏到来自各个领域的大师级别的范文范本。

个经典励志小故事大道理篇一

一群行军蚁以数量取胜，以凶狠见长，所到之处望风披靡，一头凶猛的豹子遇到行军蚁还没来得及反应，早已变成了一推白骨。

没有所向披靡的动物行军蚁便以为这个世界再也没有什么不可以征服了，它们高唱战歌：向前！向前！世界无可阻挡！

丛林的边上有一个村庄，瞭望哨远远地看见行军蚁冲过来了，村民立即行动起来围绕村庄挖了一条防护沟，把尼罗河水灌进来，用以阻挡行军蚁，行军蚁对于村民的举动丝毫不放在眼里，它们返回森林摘来树叶做渡船，再一次向村庄发起了进攻。村民在第一条防护沟后面又开挖了第二条防护沟，这一次灌进去的不是水而是柴油，当行军蚁半渡之时，村民点燃了防护沟中的柴油，熊熊的大火燃烧起来，顷刻之间进入第二条防护沟的行军蚁灰飞烟灭，后面的行军蚁裹足不前了。

不可一世的行军蚁这才认识到——世界上没有所向披靡的动物。

个经典励志小故事大道理篇二

1998年，一个28岁的年轻人找了几个朋友合伙开了一家小网络公司，一次偶然的机会去参加一个有关互联网的企业家交流会。

在交流会当天，年轻人不禁发现自己很是寒碜，其他人个个西装革履，衣着光鲜。而自己由于刚刚创业并没有多少钱，只穿着一件普通并且有点旧的黑色夹克，在会场中显得格格不入，年轻人有意坐在会场的一个角落，以避免更多人的注意。

交流会结束后，大家都在忙着互换名片，根本没有人注意他，他刚起身准备离开，突然一个声音传来：“嗨，小伙子，干嘛这么急着走，来了一次还没认识你们这些青年才俊呢。”年轻人转身望去，只见一个老人边说边笑的看着他，年轻人仔细看了看，这个老人就是刚才第一个上台发言的企业家啊，年轻人又惊又喜，脱口而出道：“您好，您找我有事吗？”

“没什么特别的事，主要想和你们年轻企业家聊聊，年轻人，有想法。”老企业家爽朗地笑道年轻人只得托出实情：“其实，我不是什么企业家，对互联网了解的不深，我只是开了个小公司，来这里学习学习。”

“哦，是这样，”老企业家若有所思地点点头，马上又提高声音说道：“不懂没关系，企业家有不懂的很正常，慢慢学嘛。这是我的名片，请收下。”

年轻人惊愕地看着这位老企业家，不禁被他的尊重和谦逊所感动。年轻人回到公司后，把老企业家的名片放在自己的办公桌上，时刻提醒自己要像老人一样做个谦逊和尊重别人的人。

十几年过去了，年轻人成为了互联网领军人物之一，他就是知名天使投资人，360公司董事长周鸿祎。周鸿祎常在演讲中提起那次令他尴尬又倍受鼓舞的企业家交流会，他说，一张名片有多重？拿在手中很轻很轻，但老企业家称他为企业家并给他名片时让他有了无比的自信和勇气，这一路走来，他深深感受到这张名片所承载的重量。

1993年，一个从农村走出来的小伙子怀着对表演的热爱，报考北京电影学院，初试没过，就呆在北京流浪，跑龙套，当群众演员。

一次，年轻人又有机会去当群众演员了，他兴奋不已，在拍摄时，他只有三五秒的镜头，但是他依旧很用心。可令人没想到的是，在拍摄过程中，由于年轻人不小心，身体碰撞了一下主演，导演一看，竟是个群众演员碰撞了主演，顿时怒从中来，指着年轻人的鼻子骂道：

“你没长眼睛啊，一个跑龙套的，这么不长眼。”

年轻人反应过来自己碰撞了主演，吓得赶忙道歉，并极力解释自己无意。谁知主演却走到年轻人身边，拍拍他的肩膀说道：“咱们都是演员，拍戏的时候难免有碰撞，不必往心里去。”

一股暖流瞬间涌上年轻人的心间，这是他第一次被人尊称为演员，他深深得被感动。

一旁的其他演员很是诧异，便问道：“他碰了您，导演替您训斥他几句也无可厚非，您可倒好，还反过来安慰他。”

“不，不，”主演反驳道：“虽然他碰了我，但他是无意的，我如果动怒于他反而显得我很小气，不向无意的人动怒，这应该是对别人最起码的尊重。”

年轻人惊讶地看着主演，久久说不出话来，他暗暗下了决心，从今以后，要做一个真正的演员。

十年后，年轻人主演了人生的第一部电影，一举夺得东京电影节金麒麟奖，并在以后的影视道路上，获得了一个又一个了不起的荣誉。他就是郭晓东，一个从山区农村走出来的小伙子。

在做人交际方面，我们应该像主演那样，在受到别人的无意冒犯时，多站在别人角度考虑问题，用一颗平等的心尊重别人。如此，不仅你的交际之路越走越宽，还有可能成就别人。

1990年，一个年轻人高考落榜后，去了一个影视城做保安，他每天尽心尽职，兢兢业业，但不时受到公司同事的嘲笑和讥讽，年轻人却早已习惯这种生活。

一天早上，影视城经理宣布，为了激励员工积极性，将选一

部分优秀员工晚上去星级酒店和董事长共进晚餐，所有人都激动不已，希望这次机会能垂青自己。年轻人心想，自己只是个没人注意的保安，肯定没机会去和董事长共餐，但是他觉得别人去聚餐放松，自己也应该请个假休息休息，毕竟自己每天兢兢业业的工作，也很劳累。

年轻人中午来到经理办公室，说明来意，经理反问道：“怎么突然要请假呢？”

年轻人想，今晚有不少人去聚餐，影院人手紧缺，经理肯定不轻易准假。于是急中生智道：“呃，那个，我身体有点不舒服。”

“哦，这样啊，”经理遗憾地摇摇头。

年轻人心里一惊，莫非经理已经察觉到自己撒谎。

“身体不适的话，那就好好休息吧，”经理拍了拍年轻人的肩膀，继续说道：“你今晚去不了的话，我让小陈帮你带些酒店的特色菜和好酒回来，不过，带回来时饭菜可能会凉，热一热再吃。”

年轻人顿时明白过来，当他无意中放弃与董事长进餐机会时，经理在为他惋惜的同时，还考虑到让别人帮他带些饭菜回来，而他只是一个小小的保安，这不禁使年轻人深受感动。

很多年过去了，这个年轻人一路坎坷，一路奋斗，最终成为中国最著名的主持人之一，他就是孟非。

在我们平时生活中，‘帮你带些饭菜回来’，这是朋友之间最熟悉不过的对话，可这句话让孟非牢记至今，因为这是一个经理曾对一个保安的关心与尊重，孟非后来在一次访谈节目中说，当时的他只是一个保安，他以为没人会关心他，尊重他。可那天晚上，经理让同事带回来的饭菜虽然已经是凉的，却温暖了他的心。

个经典励志小故事大道理篇三

父子俩牵着驴进城，半路上有人笑他们：真笨，有驴子不骑！

父亲便叫儿子骑上驴，走了不久，又有人说：真是不孝的儿子，竟然让自己的父亲走着！

父亲赶快叫儿子下来，自己骑到驴背上，又有人说：真是狠心的父亲，不怕把孩子累死！

父亲连忙叫儿子也骑上驴背。谁知又有人说：两个人骑在驴背上，不怕把那瘦驴压死？

父子俩赶快溜下驴背，把驴子四只脚绑起来，用棍子扛着。经过一座桥时，驴子因为不舒服，挣扎了下来，结果掉到河里淹死了！

大道理：一个人要有主见，具备判断是非的能力，才不会被别人的意见所左右。不要活在别人的舆论中，要靠自己的脚走路，自己的脑袋思考。

大道理：不要一味地埋怨环境带给人的诸多不便，其实环境本身是客观存在的，谁处于那个位置都会遇到同样的问题，聪明的人会努力去改造罢了。

个经典励志小故事大道理篇四

为什么埋头苦干的人最后成了愤世嫉俗的人？我后来才想明白。没有人是不求回报的人，但是有人明骚，有人闷骚。埋头苦干的就属于这种“闷骚”的，我有一度也是闷骚的，孤芳自赏的。

埋头苦干的人因为自己的努力得不到认可，而变得愤世嫉俗。其实他不知道，别人不是不认可他，而是根本不知道他在做什么，更别提在想什么了，有什么特长和奇思妙想了。

可能部分埋头苦干的人是完美主义者，但是，领导没有时间去探索每个人的具体进展。同事也没有义务像一个伯乐一样，

去窥视自己身边的每个人。你可能的确想把自己最完美的一面，最完美的结果展现在大家面前。但是身边的所有人，等到的往往是“没有任何进展”。

这种情况下，你的靠谱指数为0，谁会把机会给你呢？

怎样沟通，怎样变得不那么“埋头苦干”，其实很多时候不用花言巧语。可以经常和同事、领导讨论一些进展，具体问题。可以阶段性的把工作进展在大家那里demo演示，也能取得很有效，很积极的反馈。当你和大家都把自己的阶段性成果放在一张桌子比较时，你才能知道自己的具体的位置。你才可以及时做出调整。

从今天起，抬起头来，做一个幸福的人。

正能量小故事大道理5：眼界高于能力，能力大于所得

这句话我说过好几次，到现在依然想再次强调，因为这个规律对我现在依然成立。

在任何一个以盈利为目标的组织里，无论是大公司还是创业公司，没有人真正爱你，他们看重的是你的能力，他们付出的成本是工资和时间！

在打工的环境下，在一个大型的，盈利良好的企业内，价值创造的链条被切成若干关联的环节，绝大部分基层员工都会被局限在某个环节内，无法直接曝露在客户面前，更无从了解价值链的细节。在这种情况下，有一个技巧可以分享。总结起来就是“眼界高于能力，能力大于所得”。

眼界指vision就是说尽管你可能是基层的工程师，但是还是要要有远大的理想，并且了解公司远景，最好找到合适的结合点。在做好本职工作的前提下，8小时之外坚持不断学习，提高水平，并及时和老板沟通这种心得。经常能站在一定高度

和老板进行沟通的人，他所能得到的机会要比整日默默无闻的人多得多。这就是所谓“眼界高于能力”，从而得到很多可以提升自己能力的实战机会。

能力大于所得指的是，如果你本身价值7000元月薪，那么6000可能是一个更好的数字。因为所有的绩效考评都是人主观判断，其中重要的一条就是横向比较。如果同样是贡献价值7000元的人，一个拿8000，一个拿6000。如果你是领导，你会给哪个人加薪？而如果这个价格低一些的人，在8小时之外还非常努力，经常能表现出更好的潜质，那么又是什么结果？作为领导，你是不是还经常得考虑给这个性价比高，潜质更好，更加努力的同事多升职？如果你足够努力，总是能让“眼界高于能力，能力大于所得”的状态一直保持下去，那么持续的上升渠道就在你面前。而作为员工个人，往往又容易在这种状态下发挥出最大的潜能，从而形成正向反馈，加速提升。所以，在大的企业的同学们应该特别注意这一点。

一个经典励志小故事大道理篇五

直到今天，我还是认为，我在motorola面试时，之所以在同批人中第一个获得二面机会，是因为我在笔试前后，还在埋头看一本c++的书。所以，“爱学习”是我给第一任领导的第一印象。后来在motorola也是不断给同事介绍书。所以，书在工作中给了我很多机会，很多印象分。

我个人的生活也曾落入低谷，在那个时候，我看了很多书，《少有人走的路》、《爱上双人舞》等，无一不给我启发。在去年陷入焦虑的时候《痊愈的本能》，《精神焦虑症的自救》又给了我安静的力量。所以，在人生低谷的时候，书就像我的救生艇。朋友的语言给我慰藉，而书籍则给了我黑暗中的火把和黎明的曙光。

我们人生的智慧无非就是向前看的能力和向后看的能力。前者，可以看一些讲趋势的书，比如《失控》、《奇点临近》。

后者，可以看类似《中国大历史》。这些书让强化了我的vision和反思的能力。

我们每一天都在变老，唯有读书，能让你不再恐惧。

总结一下，如果人生是一场游戏，恭喜你已经从“训练模式”毕业，进入独立作战模式。而游戏的最终结果，就是看你把有限的人生资源：时间，金钱和注意力投在哪些地方。集中火力，在正确的事情上确保投入！

个经典励志小故事大道理篇六

村里人世代以开山卖石头为生。自从发现本地的石头总是奇形怪状之后，这个青年便决定不卖“重量”卖“造型”，不出几年，他成了村里第一个盖起瓦房的人。

当不许开山、只许种树的政策下来，许多村民开始忙着种果树时，这个青年又急忙种起了柳树。因为他发现本地的特色桃非常好卖，但客人们却总是不愁买不到桃而发愁买不到装桃的筐。几年后，他成了村里第一个在镇上买楼的人。

再后来，他搞起了服装批发，并且和另一家服装批发店隔街相对。如果对方的批发价是500元一套，他就卖450元；如果对方也降到400元，他就卖350元。所以，一个季节下来，对面只批发出去了不到一百套服装，而他却批发出去了近千套。

终于，对方忍无可忍地跟他吵了起来。面对着众多前来看热闹的人，他一副唯唯诺诺、好人受气的样儿，让人看了心生可怜，并由衷佩服他的宽宏大量，因此之后总会光临他的小店，以便顺应天意让“好人有好报”。

可是人们不知道的是，其实这两家店都是他的，而之所以自己会跟自己吵起来，完全是因为花钱做广告实在太贵了，而且人们还不一定信。

大道理

相比物质和知识的丰富，想象力和创造力的丰富更为重要，因为只有与众不同的想法，才可能带给人们与众不同的收获。

一个经典励志小故事大道理篇七

一个人被烦恼缠身，于是四处寻找解脱烦恼的秘诀。

有一天，他来到一个山脚下，看见在一片绿草丛中，有一位牧童骑在牛背上，吹着悠扬的横笛，逍遥自在。他走上前去问道：“你看起来很快活，能教给我解脱烦恼的方法吗？”

牧童说：“骑在牛背上，笛子一吹，什么烦恼也没有了。”

他试了试，却无济于事。于是，又开始继续寻找。

不久，他来到一个山洞里，看见有一个老人独坐在洞中，面带满足的微笑。

他深深鞠了一个躬，向老人说明来意。老人问道：“这么说你是来寻求解脱的？”

他说：“是的！恳请不吝赐教。”

老人笑着问：“有谁捆住你了吗？”

“……没有。”

“既然没有人捆住你，何谈解脱呢？”

他蓦然醒悟。

大道理：由于我们的心态没有调整好，烦恼也就一个跟着一个而来，实际上，大多数烦恼都是无中生有。把心态调整好，

问题会变得很简单，烦恼也就不驱而散。

个经典励志小故事大道理篇八

从前，有个人养了一圈羊。一天早上他准备出去放羊，发现少了一只。原来羊圈破了个窟窿。夜间狼从窟窿里钻进来，把羊叼走了。邻居劝告他修补羊圈，他说：“羊已经丢了，还修羊圈干什么呢？”第二天早上，他准备出去放羊。到羊圈一看，发现又少了一只羊，原来狼又从窟窿里钻进来，把羊叼走了。他很后悔没用听从邻居的劝告，就赶快堵上那个窟窿，把羊圈修补得结结实实的。从此，他的羊再也没有被狼叼走过。

安全启示：

“亡羊补牢”的寓言故事告诉我们：发生了问题并不可怕，可怕的是不能及时纠正错误。我们企业在发生安全事故后，应当正确对待，按照事故原因不查清不放过、责任人员未处理不放过、整改措施未落实不放过、有关人员未受到教育不放过的“四不放过”原则，做好整改工作。