

最新职场演讲稿高中 职场礼仪演讲稿(大全7篇)

演讲稿具有观点鲜明，内容具有鼓动性的特点。在社会发展不断提速的今天，需要使用演讲稿的事情愈发增多。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿下面我帮大家找寻并整理了一些优秀的演讲稿模板范文，我们一起来了解一下吧。

职场演讲稿高中篇一

大家都知道，漂亮是每个人的优势，大家都想着变漂亮，但是也有那么一部分的人其实觉得不漂亮也是自己的优势。

方晓庆，一个29岁的北京女孩。在金碧辉煌的售楼大厅里，一点也不出众。但就是这个不起眼的女孩儿，卖出了天文数字的业绩20xx年，经她手出售的楼房总价值3.8亿元。

方晓庆成了名人，人们好奇她的售楼秘诀。而她只是说，我不喜欢把成绩归结到运气上。

不能看人下菜

开始，销售总监并不看好方晓庆。给方晓庆做培训的老销售，也不看好她。一次培训课的间隙，小姑娘们都凑在一起聊天，忽然进来一位穿着睡衣的中年妇女，销售人员看她穿着普通，根本不像买房的，都懒得动弹。经理看到没人招呼，便叫方晓庆：你去招呼一下客人，就当是练手，找找感觉。

方晓庆心想：不管人家买不买房子，进来都是公司的客户，就得认真招待。她热情地迎上去，陪着那位妇女四处看，耐心地听她问长问短。最后，这位妇女竟一口气买了3套。从那以后，方晓庆牢牢记住了一个道理，销售人员一定不能够挑

客户，更不能看人下菜。因为，很多有实力的客户穿得都很普通。

这样的例子方晓庆屡见不鲜：我有一个客户，非常有钱，但穿得很随便。他告诉我，以前去看房子，每次售楼小姐都不怎么搭理他。后来发现他有实力，就变得特别热情，拼命招呼，他很反感，干脆不买了。最后，这个人也在我们这里买了3套。因为，他被歧视惯了，遇到我热情招待他，非常感动。

真诚比技巧重要

方晓庆虽然不以貌取人，但时间长了，她也能区分出所谓的高端客户和普通客户。有些女客户一身华贵，态度矜持而淡漠，对待这样的人，态度要热情，但是话不能多，介绍完基本情况，对方不说话，自己尽量也不说，但要随时准备回答问题。方晓庆说，这种客户不容易招待，很难猜到她们的心思，要特别注意把握好距离，近了她会防备你，远了她又嫌你不够热情。相比起这些人，方晓庆还是喜欢跟普通客户接触，他们虽然家长里短问得很仔细，但也容易接近，我很喜欢跟他们聊天，和很多客户都成了朋友。

心态好，就是生存之道

心态好是方晓庆反复强调的一点，无论是工作还是与人相处，她喜欢多看优点少看不足。方晓庆不是美女，这反而成了她的优势。漂亮的女孩，比较矜持，处处在意自己的形象，总希望自己是焦点，受到瞩目。这样的心态，无论在客户面前，还是在同事中，都不占优势。

在客户面前，姿态上放低自己，突出客户；而同行之间，让着别人一点，不抢单。方晓庆说，这就是生存之道。

职场演讲稿高中篇二

他想让自己的业绩得到迅速的提升，于是他开始起早贪黑地出去跑业务，并使出浑身解数说服客户购买他推荐的保险。为了争取到每一个可能成交的业务，他经常要几次三番登门拜访。可令他沮丧的是，一切的努力却收效甚微——虽然他付出了比往常多几倍的汗水，可他的业绩并没有比原来有多大的提高。

那段时间，他异常沮丧，整天郁郁寡欢，对前途丧失了希望，甚至想要放弃这个充满挑战的职业。

一个周末的早晨，从噩梦中醒来的他，仍然有些沮丧和不安。不过很快，他就平静下来。

他开始认真思考解决问题的办法。

他在内心里不断问自己：为什么最近自己会那么忧郁？问题到底出在什么地方？平日里工作的情景，很快闪现在他的脑海里：许多时候，在他多次登门拜访，百般努力下，客户终于答应下来购买他的保险，但在最后的关头，客户常常反悔，并说：“让我再考虑考虑，下次再谈吧。”这样，他最终不得不沮丧地离开，再花时间去寻找新的业务。

怎么办才能很快地把自己从沮丧中拯救出来呢？他在飞快地思考著。

当他没有想到更好办法的时候，他开始随手翻阅自己一年来的工作笔记，并进行细致深入的研究——希望从中能够找到答案。很快，他就发现了问题的症结所在。一个大胆的念头在他脑海里闪现，令他自己都有些震惊。

之后的日子里，他一改往日的工作方法，开始采用新的推销策略进行工作。结果令他大吃一惊，他创造了一个奇

迹——在很短的时间内，他把平均每次赚2.70元钱的成绩，迅速提高到了4.27元。当年，他新接进的保险业务，第一次突破百万美元大关，引起业界的轰动。

凭著自己出色的智慧和独特的推销策略，法兰克·毕吉尔迅速成长为保险业内的巨头。

后来，法兰克·毕吉尔向世人公开了自己成功的秘诀。原来，当年他在自己的工作日志中发现了这样一组奇特的数据，从而改变他对工作的认识：在他一年所卖的保险业绩中，有70%是第一次见面成交的，有23%是第二次见面成交的，只有7%，是在第三次见面以后才成交的。而他实际上花费在那7%业务上的时间，几乎占用了他所有工作时间的一半以上。

于是，他采取的新推销策略是，果断放弃那7%的利益，不再为它的诱惑所动。这样，他就可以腾出大量时间用于新业务的拓展。于是，他成功了。

成功有时候就这么简单——果断放弃你人生的那7%！

职场演讲稿高中篇三

今天我国旗下讲话的题目是：珍惜时间。

东晋诗人陶渊明曾有过这样的感叹：“盛年不重来，一日难再晨，及时当勉励，岁月不待人。”新的一天又开始了，有同学迎着晨光，伴着朝阳，大声背诵、朗读；有同学却显得无所事事；有同学在课堂上专心致志，心无旁骛；有同学却忙于聊天，摆弄桌底的玩物；有同学在作业，复习中，书写自己的刻苦；有同学却身在教室、心在其它地方玩耍。

伟大的文学家高尔基说过：“青春是有限的，但是智慧是无穷的；要珍惜短暂的青春，去创造无穷的智慧。”同学们，时间老人是公平的，慷慨的，每人每天都24小时。可时间老人

却又是不公和吝啬的：朗朗书声的晨读课，时间老人会无意停下脚步，与你一起合奏美妙的交响曲；聚精会神的课堂，时间老人会作暂时逗留，和你共享知识的芳香；全身心投入的晚自修，时间老人会放慢步伐和你一起品味学习的乐趣。懒惰、散漫者只能被时间毫不留情地留下刺眼的分数，留一头白发，两手空空，留下遗憾，悔恨和痛苦。

同学们，“勤奋生智慧，勤奋造天才”，知识的海洋是广阔无垠的，学习是一种艰苦的劳动，不下苦功是学不好的。一个真正渴望得到知识的人必须珍惜时间，勤奋努力，练就坚持不懈的顽强毅力，向愚笨索取智慧，向平庸夺得天才。

历史流传着很多古人苦学的故事，如凿壁借光、悬梁刺股等等。被人们誉为“书圣”的王羲之，几十年如一日，刻苦练笔，从不间断，竟然将绍兴兰亭旁的一池清水变成“墨池”。宋朝诗人陆游一生酷爱读书，在他房中，柜里装书，桌上堆书，床上铺书，他睡觉枕的还是书。世界科学家牛顿，很少在晚上二三点钟以前睡过觉，为完成实验，常常彻夜不眠。那种苦学精神是很可贵的。

人的一生只有三天：昨天，今天和明天。昨天已留给记忆，明天将交给梦想，你所能把握的，就只有今天！让我们好好珍惜今天这美好时光吧！“莫等闲，白了少年头，空悲切”。当熟悉的铃声又在耳畔响起、琅琅读书声又响遍菁菁校园的时候，同学们，珍惜时间，辛勤的耕耘吧！努力学习一定会给你带来成功！预祝同学们在取得优异成绩！

谢谢大家！

职场演讲稿高中篇四

大家好！

我今天演讲的题目是：爱国与口号。

仔细体会一下，大家会觉得这些口号很滑稽，但这的确是我们国人自己发明创造的。

当然，我并不否认口号的作用。标语口号具有“纲领性”和“鼓动性”，它弥补了集体行动在组织结构上的缺陷，使人的潜力得到自然充分的发挥。然而，当口号仅仅是口号，没有落实到实际行动中时，它就没有任何意义。

当爱国仅仅是一句口号时，就不是爱国了。那么，什么才是真正的爱国呢？

其实，爱国就是从点点滴滴的小事做起，为提高国家和民族的素质做自己应有的努力：在升旗仪式上保持肃穆，这是爱国；见到老师主动问好，这是爱国；倒垃圾时，双手把垃圾筐递给那位年过半百的收垃圾的老人，这也是爱国；甚至，在某位同学做“爱国与口号”的主题演讲时，报以热烈的掌声，这同样是爱国。当爱国口号和实际行动结合到了一起，我们就是真正有责任感，有使命感的中华儿女了。

正如今天，大家欢聚一堂，共同抒发对祖国的热爱；明天，我们坐在教室里，努力提高自身素质，心中高喊着口号：“读凯里一中，考名牌大学！”这就是爱国！

我的演讲完了，谢谢大家。

职场演讲稿高中篇五

大家下午好：

梦想，是每个人心中一盏不灭的灯，自从我来到这个世界上，它就一直照亮我前方的路，梦想，给予我勇气和力量，在每一次跌倒或失败后总让我挺起胸膛。

我见到了您，花木兰，您是位舍小家顾大家的巾帼英雄，您

毫不犹豫地辞别双亲，勇敢地投身于保卫国家的行列之中，留下了“谁说女子不如男”的千古传奇。您把自己化为夕阳下驰骋的风景，伏在那宽阔的马背上。您看，那杀敌的马儿还在余晖下奔跑。

我见到了您，司马迁，您出生在富家大院，但又饱受人间酷刑，却不能抹杀您心中的热血。

职场演讲稿高中篇六

每个中国人都有自己的中国梦，古人如此，今人亦然，吾亦如此。

面对统治者的多次邀请，庄子拒绝了，他说：“吾将曳尾于途”，他有他小国寡民、追求逍遥的理想，这是他的中国梦。面对六个强硬的对头，嬴政并没有退缩，因为他要横扫六国，他要建立一个统一的中央集权的国家，这是他的中国梦，最终他实现了自己的中国梦。

当玄武门事变后，他说：“吾登基后，一定要还万民一个政治清明、世态平和的盛世，一定要使朝政充斥着虚心纳谏的风气。”他就是唐太宗，他的这段话代表了他的中国梦，最终也实现了。他开创了贞观之治的盛世图景，他的功绩被写进了《贞观政要》和被誉为“二十四史之一”的旧唐书与新唐书中。

同样具有中国梦的，还有孙中山先生，他的中国梦一直在发生着改变。广州起义前，他一直笃信变法可以救亡图存的信条。但广州起义的失败打醒了他，这次失败提醒他——变法救国、君主立宪在中国行不通，于是在1894年11月24日，他在檀香山建立了兴中会；在1905年8月，他在东京成立了中国同盟会。在1911年辛亥革命后被推举为中华民国临时大总统。由于受到帝国主义、封建主义的强大压力与革命党本身的涣散无力，孙中山被迫在清帝退位后，于1912年2月13日辞去临时大总统职务，让位于袁世凯，4月1日正式解职。但不久后，

袁世凯的复辟与他发起的“二次革命”和几次“护国运动”、“护法运动”的失败使他再度惊醒这次他迷茫了。但很快，五四运动使他看到了曙光，把他以前的三民主义发展为新三民主义，他这次提出来：“我要明确的反帝，我们要实行联俄、联共、扶助农工三大政策，使中国尽快摆脱半殖民地半封建的泥潭。”他最后的梦想虽然失败了，但他从始至终都是一个革命者，一直在坚持着实现自己的中国梦。

曾经在九二南巡中说过一句发自肺腑的话：“我是中国人民的儿女，我深深爱着我脚下的这片土地。”我也有我的中国梦，我时常看到、黄岩岛等中国与其他国家产生争端的例子，我的中国梦就是：努力学习，在有生之年，争取为国家的某个领域奉献出自己的一份力量，使中国走向国家统一、繁荣富强、国民具有高度环保意识的世界强国。”路漫漫其修远兮，吾将上下而求索。”作为一名高中生，我要走的路还有很远。

职场演讲稿高中篇七

大家好，今天我演讲的题目是“忘言之美”。

回顾久远的历史画册，陶渊明在隐居之地的不经意一眼，对所见之景发出“采菊东篱下，悠然见南山”，这“悠然”便道出了只存在于诗意生活中的惊鸿一瞥。赏美景，享生活，人生的诗意之美尽在无言之中。

以自然之美治愈心灵。世间最美丽的风景都是不加修饰的，大自然的万物都生长于万物灵气笼罩之中，当你身处林间，每一口呼吸，每一声鸟鸣都如此沁人心脾。“久在樊笼里，复得返自然”。喧嚣的生活充满心灵，只有“采菊”“南山”之景，方能开阔心灵。诗意的人生，是发现美的眼睛，是聆听自然之声的耳朵，是能够深入自然，感受自然的美的心灵。

以宽阔胸襟接纳万物。“问君何能尔？心远地自偏”。我们

在生活的“苟且”中寻觅诗和远方，渴望逃避世俗的残酷和牢笼。鼓足勇气，离开所站的地方。踏上未知陌生的前方，然而背后的喧嚣仍萦绕耳畔，爱恨纠葛将我们拼命向现实的泥沼中拉扯，究竟是什么阻挡了我们自由的步伐？“世人皆晓神仙好，唯有金银忘不了。”利益仇恨，一切压在心口上的重担将我们置于黑暗之中，唯有“心远”才能地偏。陶渊明放弃了富贵官场回归自然，他以宽阔的胸襟接纳万事万物，舍弃了世俗功利的情感，让诗与美留存心间，这才是真正的隐居。处在喧嚣都市的我们，更应学会“放手”，放弃无用的情感，为心灵开启一扇诗意的天窗。

以智慧之心感悟人生。李清照“回舟”便有“争渡，争渡，惊起一滩鸥鹭”的梦一般美丽的视角；徐志摩于万人中寻觅知己“得之，我幸；不得，我命。”陶渊明隐居乡下，赏飞鸟又有“此中有真意”之感。诗意的人生中万物皆有灵，一切行动都是似真似幻，有诗的童心与美丽。做梦是“庄周梦蝶”；离别是“挥一挥衣袖，不带走一片云彩”；思念是“问君何采撷，此物最相思”；愁绪是“杨柳丝丝弄轻柔，烟缕织成愁”……只要怀有一颗智慧诗意的心，一切情感都将被赋予生命，诗意的人生，就在感悟之中。

面对阳光，阴影将落在你的身后。让我们于诗中学会感受自然，接纳万物，抒发感悟，体会诗意生活中独有的“忘言之美”。栖居自然一隅，眼角眉梢尽显诗意之美。

谢谢大家！