

学校社会实践工作 寒假社会实践工作报告 (优秀8篇)

报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。那么什么样的报告才是有效的呢?下面是小编带来的优秀报告范文,希望大家能够喜欢!

学校社会实践工作 寒假社会实践工作报告篇一

在注重素质教育的今天,社会实践活动有助于当代大学生接触社会,了解社会。同时,实践也是大学生学习知识、锻炼才干的有效途径,更是大学生服务社会、回报社会的一种良好形式。

通过社会实践的磨练,我深深地认识到社会实践是一笔财富。在实践中可以学到在书本中学不到的知识,它让你开阔视野、了解社会、深入生活、回味无穷。俗话说:一份耕耘,一份收获。

社会是一所更能锻炼人的综合性大学,只有正确的引导我深入社会,了解社会,服务于社会,投身到社会实践中去,才能使我发现自身的不足,为今后走出校门,踏进社会创造良好的条件;才能使我学有所用,在实践中成才,在服务中成长,并有效的为社会服务,体现大学生的自身价值。今后的工作中,是在过去社会实践活动经验的基础上,不断拓展社会实践活动范围,挖掘实践活动培养人才的潜力,坚持社会实践与了解国情,服务社会相结合,为国家与社会的全面发展出谋划策。坚持社会实践与专业特点相结合,为地方经济的发展贡献力量为社会创造了新的财富。坚持社会实践与大学生课外科技学术研究相结合,培养和提高大学生学术科研能力与水平,因此我们积极地参与了进去。实现了从理论到实践再到理论的飞跃。增强了认识问题,分析问题,解决问题的

能力。为认识社会，了解社会，步入社会打下了良好的基础。

行政部主要负责公司日常活动，如接待客户，文件传递，财务等事宜；业务部负责业务的洽谈；然后策划部进行网上构思及设计，制作部则进行根据电子作品进行实物制作；最后由媒介部和工程部进行发布和维修。就布局来讲，简单紧凑。

学校社会实践工作 寒假社会实践工作报告篇二

工作报告，范文中的一种形式。它是指党的机关、行政机关、企事业单位和社会团体，按照有关规定，定期或不定期地向上级机关或法定对象汇报工作。以下是小编整理的社会实践工作报告，欢迎阅读！

我的祖国，我的民族

——“传统文化的继承与弘扬”社会实践活动调查报告
中华文明源远流长，五千年的文明史是一部长卷史诗。理清中国古代文化的发展过程，剔除糟粕，吸收精华，是对传统文化的继承与发展的必要条件。传统文化是指一个民族在与自然的长期交往活动中所积累的和积淀下来的物质和精神的各种事物的总和。

身为华夏子孙，中华民族的一员，对祖国的传统文化的学习是一门必修课，五千年的文明孕育出今天的中国，然而随着改革开放的潮流涌进，对于外国事物的接触越来越多，其中表现最明显的是对于节日的态度。在情人节的玫瑰、巧克力，圣诞节的苹果，万圣节的南瓜灯，装扮在我们城市的街头时，我们却忘记了在重阳节为家中的老人送上一句问候。在生活节奏越来越快的今天，忙碌中甚至连春节都无法抽身回家陪伴年年迈的父母。我们的传统节日中除了端午以外，都跟“合家团圆”有关系。但处在家庭小型化初期的中国，年轻人的家庭观念是相对淡薄的。而且中国人总是习惯性的把某种节日和食品联系在一起，仿佛除了吃这种食品过节就没

别的了。

总之，这都是社会转型期人们的浮躁心态所导致的。传统节日是有生命力的，等到整个社会重新对自己的文化有自信力、重新找回传统文化的价值时，也就重新重视传统节日了。

要，过外国节日只不过是一种娱乐而已，而我们的传统文化却已是根深蒂固，它是属于我们自己的！

我们要充分汲取中国传统文化中的思想营养，继承中华民族的传统美德，使民族精神世代代得以继承和发扬，取其精华，弃其糟粕，充分挖掘中华民族的优秀文化遗产，做到古为今用。

我们要坚持与时俱进，结合时代和社会的发展要求，不断进行文化创新，努力繁荣我国的民族传统文化。对于中国传统节日文化我们应该全面、系统地认识。应以以人为本，在尊重为前提而继承，在创新的理念下进一步充实、完善、提高，以满足广大人民不断提高的精神文化生活的需求。这才是有中国特色的传统文化。

我的祖国是多民族国家，我作为少数民族的一员生活在蒙古族的聚集地前郭尔罗斯蒙古族自治县。这里有很浓厚的民族气息，也很高兴能借此次社会实践的机会为更多的人介绍我的家乡和我的民族。

历四月初二定为鲁班节。节日这天，外出修建的泥、木、石匠，无论路途远近都要赶回家里来欢度节日。各村寨都要杀猪宰羊，搭台唱戏。人们还把檀香木雕刻的鲁班像抬着，敲锣打鼓，游走各村寨，然后，大家汇集场上，唱歌跳舞。他们最喜欢的舞蹈叫“跳乐”。跳时，先由男青年作为先导，他们怀抱龙头四弦琴，边弹边跳，后面的人群分成两行，有时围成圆圈有时互相穿插，队形多变，载歌载舞，场面十分活跃。

而在我的家乡，最著名的莫过于，查干湖的蒙古族人民的冬季捕鱼节。每每到捕鱼的季节都有上万人慕名而来，观看壮观的冬捕场景。在查干湖“冬捕节”开幕式上最神秘的是“祭湖、醒网”仪式。按照历代流传下来的习俗，查干湖冬季捕鱼必须首先举行祭祀湖神，唤醒冬网，奉拜天父地母，保佑万物生灵永续繁衍，百姓生活幸福安康。仪式主要包括跳查玛舞(一种蒙古族特有的宗教舞蹈)、诵佛经，鱼把头唱祭词，祭祀天父、地母和湖神，喝壮行酒等。整个祭祀过程极具民族特色，内容相当丰富，先前的各项准备工作也颇费心思，供桌、供品以及出场人物、出场顺序都有定数、定序，不可偏差。通常情况下，由当地德高望重的老人或渔把头主持仪式，在开网眼的冰面上，摆放糖块、炒米、水果、奶干等供品，点燃香火、炭火锅，进行赞语祝辞，祝愿冬捕平平安安，多出鱼、出好鱼。其中第一网打上来的鱼中最大的一个被称之为“头鱼”每年的头鱼的拍卖价格都非常之高。

当然那达慕大会自然也是蒙古族不得不提的一项重大节日。“那达慕”大会是蒙古族传统盛会，“那达慕”是蒙古语音译，意为“娱乐”或“游戏”。

那达慕的历史渊远流长。蒙古人的祖先远在公元前20xx多年时就在蒙古草原的广阔地域上活动。壮美清秀的台尔古纳河，是蒙古民族历史的摇篮。原始社会，生活在蒙古高原的北方民族，逐渐掌握了与野兽格斗的本领，后来，又使用了“骑射”这种较为先进的狩猎方式。随着社会的发展，摔跤、射箭、赛马成为蒙古高原游牧民族军事训练的三个基本项目。随着人们精神生活的不断提高，它又成为人们的体育、游艺活动。青铜器的产生，使摔跤、射箭、赛马的条件越来越好。现在的那达慕，内容比过去更为丰富，比赛项目除了传统的射箭、赛马、摔跤外，又增加了马术、步枪射击、柔道、摩托车表演、蒙古象棋等项目。七八月的草原，正是牧草茂盛、牛羊肥壮的丰收季节，牧民们这时需要出售牲畜和畜产品，购买生活用品和生产资料。于是，物资交流便自然而然地成了那达慕大会的一项新的重要内容，商业部门搭起临时帐篷

作为临时商店，及时地把大批商品运到大会所在地，供牧民们选购。各地区的文工团、剧团，乌兰木骑演出队、电影放映队和科技展览部门也云集而来，为牧民演出和服务。那达慕大会上还有饭馆、茶摊、书摊、说书棚，蒙古包内外欢声笑语，整个草原一派欢腾。作为一个中国人，包括作为少数民族的一员，了解，继承和发展我们的传动文化使我们义不容辞的义务和责任。优秀传统文化是一个国家的身份标识，是中华民族历史创造的集体记忆和精神寄托。我们应该本着取其精华去其糟粕的原则，对我们的优秀传统文化进行继承，将我们的优秀传统文化发扬光大。

“心系国计民生，勇担青年责任”

尚市镇中心学校调研

——弘扬中国民族传统文化社会实践报告

环境学院学号291307120姓名沈玉冰

关键字：意义、行动、发展、体会、感想

“江以瀚川，舟以行远”——弘扬中国民族传统文化

根据《中共中央国务院关于进一步加强和改进大学生思想政治教育的意见》精神，为使我们大学生在实践中牢固树立科学发展观，将专业知识的学习与实践能力的培养相结合，将自身的成长成才与祖国的命运紧密相连，在实践中增长才干，我选择了在自己生长的地方——尚市镇中心学校来完成此次弘扬中国民族传统文化的社会实践，希望培养自己的独立思考能力和社会实践能力。

一活动地点简介

尚市镇中心学校，位于湖北省随州市曾都区，是尚市镇教育

系统行政管理机构，设立了党总支委员会，下辖两所初级中学，5所完全小学，共有教职工318名，在校中小學生4850人。学校年逾半百，以邓小平理论和“三个代表”重要思想为指导，深入贯彻落实科学发展观，全面实施科教兴国战略和人才强国战略，全面贯彻教育方针，全面实施素质教育，为办好人民满意的教育而奋斗。桃花源中育人，几十年硕果累累。选此处作为活动地点原因在于这里人口流动量极大，多为教师和学生，对民族文化有较高的理解和素质基础作为支撑，使我们中国民族文化的弘扬活动得到更有利的推动。

二民族传统文化的含义及弘扬传统文化的意义

习。而在实现中华民族伟大复兴的征途上，继承和发扬优秀的民族精神，无疑更具有现实意义。而中华民族向来被称为礼仪之邦，礼仪也是传统文化中不可或缺的一部分。

弘扬优秀的传统文化是一件具有深远意义的大事。当今世界，人类共同面临着错综复杂的冲突危机、社会危机、道德危机、信仰危机、价值危机。作为中华文化精神和标志的和合思想，能为化解冲突和危机提供有力的文化资源、合理的指导思想、有效的操作设想和有益的方法启迪。面对中国在和平崛起过程中出现的“中国威胁论”，以和合为中心思想构建中华文化标志城更具有重要意义。因此，中华文化标志城应该首先建成和谐社会、和谐世界的示范区，使周礼尽在鲁国的古风具有更深远的寓意；应该为建构一个和谐、安宁、幸福的人类社会而贡献出独有的价值示范效用；应该为推动中华优秀传统文化走出国门，走向世界，增强国际影响力提供动力。这些正是中华文化标志城在构建过程中应该考虑并予以实现的。世界未来需要一个中华文明轴活动及采访的过程让我也很有触动，培育和弘扬民族精神，首先要培育与弘扬解放思想、实事求是、与时俱进、开拓创新、知难而进、艰苦奋斗、自强不息、清正廉洁、永不自满，乐于奉献等的民族精神，不落于时代而不断发展；不囿于陈规而勇于创新；不敢于骄傲而奋发向上，为全面建设小康社会，为振兴中华的民族精神。今天的伟大

变革和新的伟大实践，正是孕育新民族精神的最佳时期，我们要抓住机遇，反复提炼，不断总结，为民族精神的宝库增光添彩，这既是民族精神发展的攻坚战，又是民族精神前进的光辉点。在弘扬传统文化的过程中我们也要记得取其精华去其糟粕，使优秀的文化更优秀，并让这种优秀深植与每个人的心上。

结束语

在此次活动中，通过我们的亲身体验和听到大众的声音，让我们知道，弘扬民族传统文化一直都进行再每个人的心中，而且这条路还需要每个人，长期的坚持和努力。仰望中华世纪的圣火我们感到中华民族正闪耀着我们民族特有的坚忍不拔，不畏艰难的伟大精神。而且，正是这种不屈的民族精神，使古老的中国从落魄中重新崛起，并再次屹立于世界民族之林。作为祖国后代的我们，所要做的是同先辈们一样把个人的命运同祖国的命运紧密联系起来，真正地做到：弘扬民族精神，立志报效祖国。这不但是每个中华儿女实现自己人生价值根本途径，更是祖国对我们的要求。而本次实践也使我们的独立思考能力和调查、观察、交际能力得到了很大的提升，同时也对中华传统文化多了一份热爱和敬仰，希望通过自己以后的不懈努力，在继续学习追求精华的路上越走越远。此次调研活动必将给以后的学习和社会生活带来重要的影响。

20xx年2月15日

环境学院环境工程沈玉冰

大连理工青春同行文化有我梦之队实践活动圆满结束

为了积极响应大连理工大学机械工程与材料能源学部第四届自主实践月青春微行动，传递正能量的号召[]201x年4月2日至4月22日，机械工程与材料能源学部青春同行，文化有我梦之队一行开展了以雅言传承文化，经典浸浴人生为主题的实

践、调研活动。

201x年4月5日，我们团队六人前往大连现代博物馆参观学习。我们进退有序，组织明确。有事者需请假处理，并要向队长汇报。因此我们所派小分队成功实现博物馆一行。我们通过历史文物，品味历史神韵。从古物入手，了解我国的中华文化。中华优秀传统文化中近现代史也是不可分割的一部分。我们有着完善学习规律，系统的学习方法，我们前往博物馆时，与大连市人民一道共同来铭记日本帝国主义对中国犯下的累累罪行。让人心生痛苦，过程中我们是肃穆的。在回校之时，我们怀着一颗沉重的心，漫步步入学校。我们从此更加明确我们的目标与责任，在传承中华文化上，我们义不容辞。

201x年4月12日，我们在西部综合2号楼b106举行汉服表演暨学习交流活活动。汉服文化博大精深，我们特意邀请到汉服社的齐亮学长替我们讲解相关的活动和礼仪步骤，我们学会了最基本的敬礼和问好礼，在过程中，同学们反映强烈，同学们亲自进行现场展示，大家的体会更加深刻具体。无论是长袖无兜式还是冕胸至腰处的汉服，我们都进行了真人的穿戴和动作。在齐亮学长细致入微的讲解下，我们学的很积极，学习的很认真。动作做的很规范，氛围依旧活跃，同学们也在以自己的讨论的方式热烈回应此次活动。

201x年4月17日，我们在西部综合2号楼b301举行书法学习活动。我们有幸邀请到了大连润之书法公司杨孝凯老师，在现场，杨老师为机1301题写一幅勉联，上书花开花落云卷云舒，横批壹班威武。现场的同学也拿起手中的毛笔，享受着古韵古风带来的那份快乐。来到现场的梁天宇同学说：我觉得书法是中华优秀传统文化的最基本表现形式，对于传承和弘扬传统文化意义重大。

201x年4月22日，我们团队一行四人赴大连市京剧院进行观摩学习。虽然受到门票的限制，但是在远距离的欣赏中我们还是领略到了京剧的魅力，魅力四射的京剧表演、高潮处的阵

阵喝彩、满堂皆红的喝彩喜悦令人无不感到震撼与惊喜。青衣、花旦魅力四射。清韵、宏唱无不样样精通，让我们在近距离接触到了京剧的美丽。我们顿时沉浸在京剧的美丽中。后期在由校京剧团组织组织的活动中，我们同学积极响应，认真学习，争当观众。也是更加近距离的接触到了京剧文化，令人无不心生荡漾。京剧大师和蔼近人，我们同学还有幸和其进行合影留念。品味国粹京剧，体味百态人生，从我做起，立传承中华之志。

中华文明是世界上唯一几千年不断延续、传承至今的文明。通过此次实践活动，我们想唤起人们传承与发扬中华民族传统美德与文化，更多地去关注了解对中国从古至今做出过巨大贡献的伟人们，同时提升当今人们的自身素养，增进对传统文化的了解，对于实现青春的价值有着很大的影响。以崭新的姿态传承悠远的华夏文明！

学校社会实践工作 寒假社会实践工作报告篇三

“千里之行，始于足下”，在注重素质教育的今天，社会实践活动越来越被视为高校培养德、智、体、美、劳全面发展的优秀人才的重要途径。暑期社会实践活动是学校教育向课堂外的一种延伸，它有助于我们大学生接触社会，感知社会，了解社会，奉献社会。同时，实践也是大学生学习知识、锻炼才干的有效途径，更是大学生服务社会、回报社会的一种良好形式。“两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书”的大学生已经不是现代社会需要的人才，我们要在社会实践中培养自己独立思考、独立工作和独立解决问题的能力。

经过深思熟虑，我把家教服务当做了本次暑期社会实践活动的目标。想依靠自己的双手和大脑来赚取自己所需的学费和生活费，当然，更多的是想通过亲身体会、亲身实践使自己进一步了解和认知这个社会，以前总是在父母的庇护下长大，

不知外界社会如何现实。我也希望自己能在这次实践中增长见识，锻炼自己的沟通交流能力，更为重要的是想检验一下自己是否能够融入这个社会的大家庭，并想通过社会实践，找出自己在社会中存在的差距。

一、工作寻求阶段

经过几天的奋斗，终于有位家长看中了我，于是我便开始了暑期中第一份实践工作。

二、工作进行阶段

由于家教地点离我的住处比较远，所以我寻购了一辆二手自行车，好像自己已经真正融入了上班一族。虽然正值夏天，但张家口的早晨还是比较冷的，早晨五点多就得起床准备去工作，骑车要一个小时才能抵达首个目的地，有时甚至连早饭都没时间吃。经过家长介绍，我几天后又接了两份家教工作，两名初三生，一名高三生。他们的基础确实都很差，所以我下了很大功夫去研究他们。前几天我基本不讲解课本上的知识，而是与他们聊天，充分去了解、去感知，尽量去挖掘他们内心的真实想法，首先在激发学习兴趣和端正学习态度上下功夫。

的十几分、二十几分不断地增长，近些天我相继收到了几位家长对我的感谢短信，其中有一条是这样写的“小*老师你好！告诉你一个好消息，在前几天学校组织的统一考试中，赵秋阳（家教对象）的数学拿到了满分，老师和我们都很高兴，真的是很感谢你，希望你有空常来家里坐坐。”看到这条短信我真的是非常高兴，非常感动，欣慰不已，这更是对自己辛勤工作的充分肯定。

在工作中，我还多次与学生家长进行交流，从他们的口中，我似乎更加真切地感受到社会竞争的残酷以及支撑一个家庭的巨大负担。不仅如此，我也从一位家长（从事**系统管理

工作)那里了解了许多关于自身专业的相关知识、真实的就业状况等信息,更加坚定了自己的学习信念!还包括说话做事、与人相处、餐桌礼仪等诸多方面的社会常识,使我自身的社会素养得到了进一步的提高。

三、工作体悟阶段

仅如此,我们做每一件事都要用心的去做,做家教如此,做其它任何事情都是如此。

现在城市里的孩子,生活环境安逸,诸多可供享受的事物已经占据了他们更多的学习时间。当然,玩是孩子们的天性,但学习也是不可或缺的一部分。我向来注重兴趣与能力的培养,我相信,这对他们学习成绩的提高也是有一定帮助的。

时间九个小时,中午、晚上还要自己做饭、洗衣服经常备课至深夜,第二天又是早早起床无论狂风骤起还是暴雨来袭,无论骄阳似火还是阴云密布,每天都是这样,为了生活,为了生存,拖着疲惫的身体,重复,再重复这并非抱怨,相反,恰恰是对工作的深刻体悟。

做家教赚的不只是钱,其实,做家教是对自己很好的考验,能锻炼口才,加强与人交流的能力,也是对自己知识的肯定。见识不同的人、不同的家庭,学会怎么做人、与人相处,提早适应社会。大学生做家教得到的不仅仅是经济上的贴补,更重要的是我们自身的价值能得到社会肯定,增强我们进入社会的信心。当家教的过程中,就是与人交流的过程,在这之中,大学生可以提前感受社会是什么样的,在和家长交流的过程中,你可以明白雇主和员工之间大概就是这样了,你要拿钱,你就要搞好和雇主的关系,这样你才能让雇主心甘情愿的把钱给你,把孩子放心的交到你手上。在教学的过程中,不断的发现问题,不断的改进,问问自己怎样才能让学生学的更好,成绩提高的更快,让他们真真正正的在自己教的过程中,在脑中领悟到知识的本质,而不再局限于浅显

的表层。

现在愈发地感受到，经过一个暑期，自己真的是成熟了许多，体味到了生活的艰难，自己交了学费，为父母买了几身像样的衣服，懂得了感恩，懂得了钱是不能乱花的，懂得了作为一个成年人、一名大学生本应具有的社会责任感和使命感。

2015年的这个夏天，我收获了阳光下最灿烂的感动，我收获了属于我自己的道路上的成就。最后，想给自己说：继续加油！自己的路，得自己一步一步的走，我已经迈出一步了！

相信本次的暑期社会实践工作能为我日后的生活与学习征程注入新的活力！

今年暑假，我参加了假期工的实习，这是我大学的第一个暑假，也是第一次开始接触社会我们走出了校园，也满怀激情地参加了暑期社会实践活动。作为一个大学生有别于中学生就在于他更重视培养学生的实践能力，在注重素质教育的今天，社会实践活动一直被视为高校培养德、智、体、美、劳全面发展的新世纪优秀人才的重要途径。走向了社会，到社会的大课堂上去经受风雨、见识世面、检验知识、锻炼能力。现将此次实践活动的有关情况报告于下。

在实践的这段时间内，由于我只是初学者，而且对会计专业的知识知之甚少，只是干一些琐碎的工作。我帮忙接电话，复印资料，整理文件，开发票等，感受着工作的氛围，这些都是在学校里无法感受到的，而且很多时候，我不时要做一些工作以外的事情，有时要做一些清洁的工作，在学校里也许有老师分配说今天做些什么，明天做些什么，但在这里，不一定有人会告诉你这些，你必须自觉地去学，而且要尽自己的努力做到最好，一件工作的效率就会得到别人不同的评价。在学校，只有学习的氛围，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。而这里是工作的场所，每个人都会为了获得更多的报酬而努力，无论是学习还

是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自己的能力！

记得老师曾经说过大学是一个小社会，但我总觉得校园里总少不了那份纯真，那份真诚，尽管是大学高校，学生还终归保持着学生的身份。而走进企业，接触各种各样的客户、同事、上司等等，关系复杂，但我得去面对我从未面对过的一切。学生的实际操作能力与在校理论学习有一定的差距。在这次实践中，这一点我感受很深。在学校，理论的学习很多，而且是多方面的，几乎是面面俱到；而在实际工作中，可能会遇到书本上没学到的，又可能是书本上的知识一点都用不上的情况。或许工作中运用到的只是很简单的问题，只要套公式似的就能完成一项任务。有时候我会埋怨，实际操作这么简单，但为什么书本上的知识让人学得这么吃力呢？这是社会与学校脱轨了吗？也许老师是正确的，虽然大学生生活不像踏入社会，但是总算是社会的一个部分，这是不可否认的事实。作为一名新世纪的大学生，应该懂得与社会上各方面的人交往，处理社会上所发生的各方面的事情，这就意味着大学生要注意到社会实践，社会实践必不可少。毕竟，3年之后，我已经不再是一名大学生，是社会中的一分子，要与社会交流，为社会做贡献。只懂得纸上谈兵是远远不及的，以后的人生旅途是漫长的，要把锻炼自己成为一名合格的、对社会有用的人才。

选择了会计为专业的我，在这次实践中自然比较关注这一环。虽然在实践中我并没有做会计，但能亲自看到会计工作的流程，能向前辈们请教，我已经很高兴了。这为我学习专业课打下了一些基础吧。平时在学校，数字错了改一改就可以交上去了，但在工厂里，数字绝对不可以出错，因为质量是企业的第一生命，质量不行，企业的生产就会跟不上，而效率也会随之降低，企业就会在竞争的浪潮中失败，所谓“逆水行舟，不进则退”，企业要时时保持着这种竞争状态，才能在市场中立于不败之地，就因为这样，企业会对每一个在厂的员工严格要求，每一个环节都不能出错，这种要求在学校课堂上是学不到的，在学校里可能会解一道题，算出一个程式就行了，但这里更需要的是与实际

相结合，只有理论，没有实际操作，只是在纸上谈兵，是不可能在这个社会上立足的，所以一定要特别小心谨慎，而且一旦出错并不是像在学校里一样老师打个红叉，然后改过来就行了，在工厂里出错是要负上责任的，这关乎工厂的利益损失。在这里我接触了形形色色的人，也学到了很多待人之道，下面就是我学到的东西。

一、待人要真诚

第1页

六盘水职业技术学院

被关心。仅仅几天的时间，我就和同事们打成一片，我担心变成“透明人”的事情根本没有发生。我想，应该是我的真诚，换取了同事的信任。他们把我当朋友，也愿意把工作分配给我。

二、要善于沟通

沟通是一种重要的技巧和能力，时时都要巧妙运用。认识一个人，首先要记住对方的名字。了解一个人，则需要深入的交流。而这些，都要自己主动去做。

三、要有热情和信心

其实，不管在哪个行业，热情和信心都是不可或缺的。热情让我们对工作充满激情，愿意为共同的目标奋斗；耐心又让我们细致的对待工作，力求做好每个细节，精益求精。激情与耐心互补促进，才能碰撞出最美丽的火花，工作才一能做到最好。

四、要主动出击

当你可以选择的时候，把主动权握在自己手中。我想很多人和我一样，刚进实习单位的时候，都做过类似复印打字的“杂活”。或许同事们认为你是小字辈，要从小事做起，但有些时候，是因为他们心中没底，不知道你能做什么。做“杂活”是工作的必需，却无法让我学到什么。有些东西不能选择，有些东西却可以选择。份内的工作当然要认真完成，但勇敢的“主动请缨”却能为你赢得更多的机会。只要勤问、勤学、勤做，就会有意想不到的收获。

五、要讲究条理

如果你不想让自己在紧急的时候手忙脚乱，就要养成讲究条理性的好习惯。“做什么事情都要有条理，”这是刘经理给我的忠告。其它的工作也一样，讲究条理能让你事半功倍。养成讲究条理的好习惯，能让我们在工作中受益匪浅。

第2页

你是真心在接受他们的批评。因为这样才能在失败中吸取教训，为以后的成功铺路。我们要学会从那里跌倒就从哪里爬起来，这才是我所应该做的。我也从工作中学习到了人际交往和待人处事的技巧。在人与人的交往中，我能看到自身的价值。人往往是很执着的。可是如果你只问耕耘不问收获，那么你一定不会交到很多朋友。对待朋友，切不可斤斤计较，不可强求对方付出与你对等的真情，要知道给予比获得更令人开心。不论做什么事情，都必须有主动性和积极性，对成功要有信心，要学会和周围的人沟通思想、关心别人、支持别人。在实践的日子里，有喜有忧，有欢乐，也有苦累，也许这就是实践生活的全部吧。但总的来说，这次的实践生活是我人生中迈向社会的重要一步，是值得回忆的。现在想来，实践生活，我收获还是蛮大的。我所学到的实践生活的道理是我在学校里无法体会的，这也算是我的一分财富吧。现今人才市场上大学生已不是什么“抢手货”，而在每个用人单位的招聘条件中，几乎都有工作经验。

所以，大学生不仅仅要有理论知识，工作经验的积累对将来找工作也同样重要。事情很简单，同等学历去应聘一份工作，公司当然更看重个人的相关工作经验。就业环境的不容乐观，竞争形式的日趋激烈，面对忧虑和压力，于是就有了像我一样的在校大学生选择了暑期实践。暑期虽然只有短短的1个月但是在这段时间里，我们却可以体会一下工作的辛苦，锻炼一下意志品质，同时积累一些社会经验和工作经验。这些经验是一个大学生所拥有的“无形资产”，真正到了关键时刻，它们的作用就会显现出来。“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。”在短暂的实习过程中，我深深的感觉到自己所学知识的肤浅和在实际运用中的专业知识的匮乏，刚开始的一段时间里，对一些工作感到无从下手，茫然不知所措，这让我感到非常的难过。在学校总以为自己学的不错，一旦接触到实际，才发现自己知道的是多么少，这时才真正领悟到“学无止境”的含义。这也许是我一个人的感觉。不过有一点是明确的，就是我们的会计教育和实践的确是有一段距离的。会计是一门实践性很强的学科，会计需要理论的指导，但是会计的发展是在实践中来完成的。所以，我们学习会计应当与实践结合起来。做到从感性认识上升到理性认识。采用理论与实际相结合的办学模式，具体说就是要处理好“三个关系”：即课堂教育与社会实践的关系，以课堂为主题，通过实践将理论深化；暑期实践与平时实践的关系，以暑期实践为主要时间段；社会实践广度与深度的关系，力求实践内容与实践规模同步调进展。这近一个月短暂而又充实的实习，我认为对我走向社会起到了一个桥梁的作用，过渡的作用，是人生的一段重要的经历，也是一个重要步骤，对将来走上工作岗位也有着很大帮助。通过这次的实习，我通过亲身体验社会实践让自己更进一步了解社会，在实践中增长见识，锻炼自己的才干，培养自己的韧性，更重要的是检查一下自己所学的东西能否被社会所用，自己的能力能否被社会所承认，找出自己的不足和差距所在。在这种地方，看得到的机会，的挑战，有时会把自已与那些出入写字楼的同样年轻的人比较，心里真的感受到那很明显的差距，当然，这种差距并不是一时一日而起，所以，出到外面，一个正确的心理定位但

显得格外重要，不然，常常因为比较把自己看得很不平衡，而迷失自己的方向，那些在我们前头的人们，可以当作是榜样，但不可过多的去计较，自己能做到何种程度，应该有一个很明了很中性的认识，不能过于攀比，更不可自以为是。

因而。结束工作的时候，心里就有一种很渴望的感觉，明白了自己与社会所需的要求，因为现在毕业求职，特别是对于像自己一般的人，的时候是社会，职业选择自己，面是不是的自己去选择职业，这应该就是所谓的先就业再择业吧，总结我的这次时期社会实践活动，虽然是我的一次社会实践，但我认为是一次成功的，有用的，受益非同的社会实践这将会对我的以后学习起很大的帮助的。在每日紧张充实的工作环境中不觉间已经走过了一个月的实习期，回首这一个月的实习期，内心充满着激动，也让我有着无限的感慨。就业环境的不容乐观，竞争形式的日趋激烈，面对忧虑和压力，于是就有了像我一样的在校大学生选择了社会实践工作。打工实践实践虽然很短，但是在这段时间里，我们却可以体会一下工作的辛苦，锻炼一下意志品质，同时积累一些社会经验和工作经验。这些经验是一个大学生所拥有的“无形资产”，真正到了关键时刻，它们的作用就会显现出来。

第3页

大学生除了学习书本知识， 还需要参加社会实践。因为很多的大学生都清醒得知道 “两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书”的人不是现代社会需要的人才。大学生要在社会实践中培养独立思考、独立工作和独立解决问题能力。通过参加一些实践性活动巩固所学的理论，增长一些书本上学不到的知识和技能。因为知识要转化成真正的能力要靠实践的经验 和锻炼。面对日益严峻的就业形势和日新月异的社会，我觉得大学生应该转变观念，不要简单地把暑期打工作为挣钱或者是积累社会经验的手段，更重要的是借机培养自己的创业和社会实践能力这一次的 实践虽然时间短暂，虽然接触到的工作很浅，但是依然让我学到了许多知识和经验，这些都是

书本上无法得来的，通过实践，我们能够更好了解自己的不足了解会计工作的本质，了解社会工作的方方面面，让我更早地为自己做好职业规划，设定人生目标，向成功迈进一大步。

第4页 级中会班：张家琪 2012年7月30日 11

2012暑期社会实践报告 现将此次实践活动的有关情况报告于下：

势和日新月异的社会，我觉得大学生应该转变观念，不要简单地把暑期打工作为挣钱或者是积累社会经验的手段，更重要的是借机培养自己的社会实践能力。现在的招聘单位越来越看重大学生的实践和动手能力以及与他人的交际能力。作为一名大学生，只要是自己所能承受的，就应该把握所有的机会，正确衡量自己，充分发挥所长，以便进入社会后可以尽快走上轨道。这次的认识时间是一个开始，也是一个起点，我相信这个起点将会促使我逐步走向社会，慢慢走向成熟。

由于相关的专业知识还没有学，所以不能去一些比如证券公司等相关的单位实习。销售和收银的相关工作在去年的暑假和寒假都已经做过了。为了有点新鲜感，也为了提高我的与人交际的能力，这个暑假，我在长治市复兴小区的两户人家做家教，一个是给一个小学升初中的孩子补习数学，一个是给一个初中升高中的孩子补习理化生。都是每天补习两个小时，星期天休息。在这期间，我感受到了当一名老师的满足感与充实感，并且，和孩子们在一起的时间真的特别开心而又单纯，而且，我的暑假也可以这么精彩的过完。

这是我第一次做家教，所以选择我相对较强的几门科目来进行单科或者是理科的教学，而没有选择全科教学。毕竟对于现在的我来说，家教是一个新鲜的工作，教自己比较强的几门课也比较容易上手，还有最重要的一点就是，家长也要考核我们，你必须教得好才会让你去教她们的孩子，所以在前

期我真的压力挺大，是一种对未知教学生活的期待。

准备工作，家教这个工作是我在学校的时候就写了招生启示，然后让妈妈给我在小区进行宣传的。妈妈给我定下了三个孩子，由于一个孩子要求的是全科教学，我觉得我不能胜任，所以我在八号和那另外的两个孩子的家长联系好了试听的时间和教学的科目以及内容，然后利用那剩下的一个星期自己复习了一下初一上半学期的数学和高中必修一的理化生。我想的是，做好充足的准备才能防患于未然。总不能被两个孩子问下去吧。

接下来，详细叙述一下教这两个孩子的具体情况。

们的性格啊，学习情况啊等相关的情况，以便可以因材施教，使他们获得最大的收益。总体来说，是比较顺利的，由于我是属于刚上大学一年的，高中的知识还比较清楚，而且，讲课时候说话也比较清晰明了，所以那两个家长就当场同意了让我来教她们的孩子。这是对我的一个极大的肯定哦！

相比来说，那个小升初的孩子更加的聪明一些，所以我更注重培养他的举一反三的能力，而不仅仅限于基础知识或者是基础试题的教学。我还给他选了一本参考书，可以让他更好的掌握课本的知识，毕竟初一的数学是整个初中三年数学学习的基础，打好底子，以后才能学得好。可是，有优点也会有缺点的，这个孩子比较活泼，坐不住，也不会乖乖的写作业，这让一开始的我很困扰，上课不听话，那课堂的质量会下降，不练习，知识永远都学不好，后来在和他的家长商量了以后，我在课堂上用比较多用动态模型来给他讲课，并且参考书上的东西我会挑出来随堂给他说了，基本上是两个课时一小节的内容，二十分钟复习，五十分钟的讲新知识的时间，半个小时他自己做题的时间，剩下的时间用来让他问问题。后来发现这个方法还不错，就一直采用下去了。

在这过程中，也有很多的不如意之处，那个孩子太活泼了，

也有点不听话，受不了我的那种传统的教育，我也很困扰，因为我从小受的就是那种传统的教育。所以我和他进行了深层次的交流，了解他究竟想要的是哪样的一种教学。然后我进行了逐步的改变，以前是布置课后作业，现在是布置预习的任务，然后课上更多的是我们俩的讨论，而不是我的填鸭式教育。这个改变也收到了很好的效果。他的学习兴趣也提高了。

那个初升高的孩子是比较踏实的那种，中考也考的很不错，高中就是我的小师弟了，所以对这孩子真的没有费多大劲。不过他的举一反三能力较弱，针对这个情况，我就没有给他选参考书，而是让他彻底把课本上的内容搞通搞透。课时的安排我是这样的，物理对他来说是相对最难的科目，所以我给他一周安排了六个课时的物理课，四个课时的化学课，和两个课时的生物课。主要就是激发起他的兴趣，让他有那个心去学理化生，而不仅仅是为了教会他多少东西。

的过，最后他终于掌握了。这充分证明了，回归课本才是最重要的啊，参考书只能起到参考的作用。

总而言之，这段教学生活让我懂得了什么叫因材施教。

同时我也发现一些了自己的不足，这需要我在以后的学习中不断的弥补和提高。这也引发了我的一系列思考。

- 1、大学生共有的特点，或者说是缺点：眼高手低。刚开始总觉得自己好像什么都懂，什么都会，但当真正给孩子们讲时才发现原来自己是那么的脆弱和不堪一击。一个多月的实践，让我深刻意识到，亲手做一做真的很重要。

- 2、对孩子可能还是耐心不够，有时候会发火。毕竟孩子只是孩子，不听话是正常的。

- 3、还是不能有效的和家长们沟通，有个家长对于我和孩子的

那个边玩边学拿一些时尚的东西举例子的教学不太理解，后来我不得不改的相对传统一点。

4、我的语言表达能力还需要提高，有时候有些东西我自己特别清楚，可就是说不出来。当然，也不可能孩子能听得通。

接下来就是我所收获的：

1、对于相对比较稳的孩子，要有耐心，不要急，越急他越听不懂，循循善诱永远是最好的。对于相对比较活泼的孩子，要用相对活泼的讲课方法，对于他来说，古板的教育会扼杀他的优秀之处。

2、做家教除了要教得好，还得学会和家长们沟通，让他了解你的计划，能配合你，这样才能事半功倍的。

3、做家教其实不是为了钱，而是为了自己增加更多的经验，并且，要对得起自己的良心，对孩子们负责。

4、通过与小朋友们的相处，我学到了许多我们所欠缺的东西。例如纯洁，例如童真，例如勇敢，例如坚强，例如乐观。通过与们一个月的相处，我逐渐学会了怎样控制自己的情绪，在课堂上尽量不要让自己的情绪影响到孩子们，尽自己最大的努力让失常的情绪远离课堂。

5、学无止境，虽然自己已经上了大学，可是初中高中的题目自己还是有不会的。有的甚至能学两天，以后还是要不断的完善自我。

6、其实讲课比演讲还锻炼口才，讲课要的是临场发挥啊，必须要把那些只是变成自己的话交给孩子们，可是这个是很难的。

7、这次的家教的工作不仅仅使得我的表达能力有所提高，而

且使得我从控制学生情绪到帮助学生提高学习兴趣方面都有了一定的方法和措施。

8、虽然没有赚多少钱，可是和孩子们在一起的时间还是很开心的，并且这个暑假过的也是比较充实的，在授课完成了以后他们也经常给我发信息来问一些学习或者是生活方面的问题。可以说我交到了两个小的好朋友，他们也都是很亲切的叫我姐。通过这次实践，我的暑假生活变得快乐而多彩。我也认识了两个小朋友。这个暑假，我们一起走过。最重要的，不仅得到了学生的关怀与爱。更得到了学生家长的信任与帮助。让我对今后的学习以及未来的社会和工作充满信心。

9、看见那些家长们为孩子们所做出的一切，付出的一切，懂得了很多以前对家长们的很多做法不了解的地方。让我更加爱我的爸爸妈妈，也理解她们以前的做法。其实父母对孩子的爱是一样的。

通过实践我总结出以下几点有利于孩子们学习的：

1、要因材施教，有的孩子可能对填鸭式的教育比较适应，可是对于有些孩子来说，填鸭式教育只会扼杀了他们的一些好的天性。

2、现在山西省大力发展的研究性学习，可以说，对于有的孩子来说，是如鱼得水，让他们更好发展，而对于有些孩子来说，是雪上加霜，并不会起到多大的效果。老师们应该把教学具体到每一个孩子，每个孩子都有一套适合他们自己的学习方法。除了教学，老师们更应该了解孩子们心里的一些想法。或许心理教育会比多教一个知识点更合得来。

3、要创新，增加一些学习的活力，现在这个社会需要创新，老师需要创新，我们的孩子也需要创新的教学。或许传统的教学方法已经老了，今后的学习是创新的学习。相比来说，西方的教育会更加开放，可是对于我们的孩子来说或许也不

会很适合。要取其精华，去其糟粕，结合具体实际情况，寻找一条适合中国孩子的独特的学习之路，让孩子都可以快乐的学习。

4、老师在课堂上要教的其实不仅仅是多少的知识，还要教孩子如何去自己学习、吸收那些知识。好奇心是最重要的，是孩子吸收知识的动力。

5、态度至关重要，老师的态度直接影响了孩子的学习态度。所以不管什么时候，面对孩子，老师的态度都应该是非常认真的，为孩子们做出一个好的榜样。态度好，才可以教得好，学得好。

6、或许现在减负才是重要的吧，现在孩子们的学习压力应该是最大的了吧，家长们已经不仅限于孩子的成绩好，还要求孩子的才艺，孩子经常是学习一天之后晚上还会学习一些乐器什么的，所以这样怎么让孩子培养出兴趣来呢？要找出每个孩子适合发展的道路，真正让孩子快乐学习。

最后是我的一些感想

假期补习的经历为我的假期生活增添了一道绚丽的风景。这道风景让我学会了许多，体味了许多，思考了许多何谓“师者，传道授业解惑也”，何谓“可怜天下父母心”，何谓“十年寒苦”，在我补习教学的这一段时间内我感触最深的就是老师应以何种心态对待学生，要成为一名合格的老师需要什么样的素质。

家长暑假让孩子上补习班的用心显而易见，无疑是希望自己孩子能更上一层楼。其中家长绝大多数不了解孩子们的真实想法，其中有两点是家长们普遍存在的想法：一是，上补习班总比没有好，多少都能学到点；二是看到其他的孩子在学习心里不平衡。就家长们存在的这种心理可以看出，所有的家长都希望自己孩子成绩可以取得进步，这是他们对孩子最

真实的爱。而请家教就是他们体现这种爱的表现，尽管很多时候得不到孩子们的体谅。而其实大半的学生，与家长的沟通都不畅，学生不能理解家长的苦心，家长也不理解自己的孩子的内心活动，这也就是人们常说的代沟。而我们作为家教，就应该扮演联通代沟的桥梁角色。使孩子能了解家长们的苦心，家长也可以了解孩子们的辛苦。

在工作上要有自信。自信不是麻木的自夸，而是对自己的能力做出肯定。社会经验缺乏，学历不足等种种原因会使自己缺乏自信。其实有谁一生下来句什么都会的，只要有自信，就能克服心理障碍，那一切就变得容易解决了。

知识的积累也是非常重要的。知识犹如人的血液。人缺少了血液，身体就会衰弱，人缺少了知识，头脑就要枯竭。所以在工作的時候我们要不断学习，虽然工作给了我们好多经验，但是，课本上的只是还是很重要的。

实习实际上就是一次就业的演练，在实习中，我发现，其实学习不光充满在课堂上，社会上给你提供的学习机会更多。只不过，这个学习资源需要你的筛选。不像我们课堂上，老师永远教给我们的都是实实在在的真理性的知识。社会上提供的学习资料更及时，利用率更高。学习的机会时刻充实在生活中、工作中。

其实大学生利用假期来做一份家教的工作是最普遍的，首先是因为这种工作好找，其次呢，我觉得是这份工作的收入不错，能为家庭减轻不少的负担，最后，这份工作真的能让我们学到不少。这次的社会实践让我受益匪浅，学到了很多，也了解了很多，从中我明白了一个基本的道理，一份真心，加一份耐心，加一份专心，加一份动力，你才能在一个工作岗位上做好。通过在假期的这段教学生活，让我得到了很多感触。锻炼了我的表达能力，交往能力。“真理来源于实践，实践出真知”我们只有不断参加社会实践，才能将我们在学校所学的知识与社会实践相结合。社会才是学习和受教育的大

课堂，在那片广阔的天地里，我们的人生价值得到了体现，为将来更加激烈的竞争打下了更为坚实的基础。

学校社会实践工作 寒假社会实践工作报告篇四

时间过的飞快，转眼间我在上海满翼实业有限公司做汽车美容一个多月的暑期工就这样结束了。在打工实践的时间里，我学到了很多的东西，不仅有工作方面的，更学到了很多做人的道理，对我来说受益匪浅。对于一个在校学生，没有社会经验，能在上海这个发达的城市里和社会里面各种各样的人待在一起生活一个多月，真的不容易。

在这个店里面，从十几岁的同事到四五十岁的同事都有，做事认真的，喜欢说大话的，都被我遇见了，而且和他们在一起还能生活的很融洽。还遇见了和我一样在校的学生，包括客户在内各种形形色色的人，让我学到了如何更好地与别人沟通，如何更好地去陈述自己的观点，如何说服别人认同自己的观点，如何让别人相信你，让自己的话自己的行为得到别人的认可。

虽说我做的这个工作是服务行业，但是我们的主管教了我们如何做营销这方面的知识。这一个月多月下来，感觉做服务行业就是态度好、信誉好、细心、速度还要快还要做的让客户满意、还要能留住客户让他经常来这个地方做车的美容！关于营销方面，我的主管和我说过，我也细心的听到了一些，主要是：了解所卖的产品，把你所卖的产品介绍给客户，让客户接受并买你的产品，使客户觉得他买了你的产品他赚了付出去钱得到了应有的价值了。也不否定里面存在一些忽悠的成分，但是再怎么忽悠也要让客户觉得自己赚了，觉得自己付这个钱值得！然而，在做汽车美容这个方面也要注意不能让别人敲诈了，毕竟社会上什么人都有，有些不规矩的人就是喜欢用这个对你的公司或者是个人进行敲诈勒索。

回想一下，我这一个多月所经历的。记得7月3号刚到这个店的时候，我就去熟悉了一下环境，毕竟不熟悉环境的话对于做这个工作困难还是有点。

上班的第一天就是在洗车房里面待着，一洗车就是半天，对于我一个还在学校里面的学生来说，洗了半天车肯定是累的，而主管也考虑了这个事情，下午就安排我到外面擦车了。一个三十多岁的中年老大哥负责指导我工作，刚开始洗的时候，肯定是洗不干净的，老大哥同事总是在边上告诉我哪个地方需要洗的仔细，哪些地方一带而过就可以了，在擦车的时候也是如此！以后的每天都是过着擦车洗车的生活，期间我们的主管给我开过会，给我们制定了一个标准的洗车方法，给我们安排过值日排班表，有洗车间的卫生美容间的卫生、卫生间的卫生、擦车毛巾的清洗！这个店主要是以洗车为主，汽车美容有客户来做的时候还是做美容为主。

记得，有一次来了一辆路虎过来做大美，同事叫我去给他帮忙，帮忙的同时我学会了钢圈的清洗、发动机引擎的清洗、汽车漆面抹泥、汽车内饰清洗、漆面打蜡、车玻璃的推蜡、而漆面的抛光我不是特别的熟练，害怕把车漆给打穿了！而这些汽车的美容，也不只是在这一辆路虎的身上学到的，而是做过好几辆车之后掌握的。我们的主管之后给我们开会时候说的最多的还是向顾客推销洗车卡、汽车美容会员卡，前提条件是必须把车洗干净，这样才有机会和客户交谈，不把车洗干净的话你根本没有机会和客户交谈。

记得有一天早上我站在店外面，来了一位开着奔驰s350l的车主主动像我问起了洗车卡这面的问题，而我细心的为他解答，果然在我的回答之下这位大方的车主办理了一张1580的会员卡，当时我很是兴奋。这是我在这个店里办理出去的第一张会员卡，后来直到我辞职离开店这段时间里只卖出去过500和20xx年的实战经验，这对于那些既想读大学又想带薪打工的同学是个不错的选择。

实践过程:

初期准备: 首先, 我们四个朋友一起分别找到我们学校的高技能培训班和长沙理工大学以及中南林业科技大学自考招生的资料, 然后, 我和小新同学一起去买了一台固定电话, 接着去各处打听租房信息, 最后皇天不负苦心人, 让我们在二中底下找到了一个小的门面, 价格也还合理; 打扫好租房后, 从房租爷爷那借了桌椅, 又从小清同学家里运过来一套桌椅, 我也从家里带来一些生活用品, 将这个小门面装饰的有模有样了, 又将招生宣传资料贴在墙上进行宣传, 又买了颜料画笔等进行海报宣传, 小新同学和阳阳同学去印刷了宣传单和名片, 还挂了张横幅, 站在门外望着我们的成果, 这就是我们的招生点啊, 崭新的地方, 我们也都信心十足, 整装待发, 准备进入奋战阶段。

中期实践过程: 第一阶段, 在熟悉了各个学校的资料后, 我们进行了人员分配。小新同学和阳阳同学、小青同学去各网吧和贴吧进行外部宣传, 我和莫莫同学在招生点负责打电话, 他们回来后也接我们的班, 对于前面几个有意向的同学都发放了信件寄往家里, 但是就后面效果来看, 并没有取得相应结果, 我们晚上也偷偷地去贴宣传单, 但是很快就被销毁了, 因为我们城市在搞城市形象, 不允许乱贴乱画, 这着实让我们郁闷了一番。但在这个阶段中我们电话联系还是进行了一周, 消灭了几张名单; 第二阶段, 我们仍旧进行电话联系, 但是效果已明显不佳了, 因为家长和学生对于接到的电话态度不怎么好, 可能是接到相似的电话太多, 都失去了耐x##b□ 这一定程度打击到初步接触招生的我们的信心, 士气明显懈怠了不少, 于是决定改变策略, 进行短信联系, 可是效果也明显不佳, 后来我们只能进行紧张地等待和间接电话联系了, 这个阶段也将近用了一周的时间; 第三阶段, 当电话联系和短信联系效果不明显时, 我们又转换策略, 决定去人多的广场进行摆点宣传。带好桌椅和相关资料, 在广场的转角处摆了个咨询点, 过来过往的人群很多, 前来咨询的人也不少, 我们耐心和善地与他们交流, 心里都很开心, 没事的时候大家

就聚在一起开玩笑娱乐，时间过的很快，这也给我们增添了不少信心；第四阶段，摆点过后，我们又把重心集中到招生点来，小新同学还去了家里进行家访，但结果也不如意，后来大家商讨决定进行跟踪服务，将各自联系到的有意向的同学进行短信和电话追踪，达到个个突破。

实践结果：

到第四阶段为止，原本有意向的同学又各自做了其他打算，终究没有和我们合作，所以实践结果为：失败！

实践总结及心得：

2、大家的行动没有组织性，应该有一个领头人物进行总体分配和管理；

3、各成员的积极性受打击后没有及时调整，形成涣散的局面；

6、招生点的位置不够显眼，人流量不够，招生点人气欠缺；

8、招生经验不足，需要更多地锻炼。当然，还有许多的原因我没有理解到，但是从这些方面足以看到这次招生失败的症结了，给了我们大家都上了一课，我想这次经历会永远留在我们心里，为以后的实践提供借鉴。此外，我们也有其他的收获，就是交流了感情，结交了许多好友，像小清同学、小军同学、露露同学等等，他们都帮忙我们很多，在招生的过程中都加深了彼此的认识，也算的上一笔小财富了。现在一切都已经结束了，留给我们不少反思，也留给我们不可磨灭的回忆，希望我们在以后的成长中慢慢经历，获得更大的收获，一切走向成功！加油！

这个暑假带给我的有很多，让我发现了自己的很多不足，这是值得欣慰的，以后的时间里会更好地提升和发展自己，也

会珍惜和尝试更多的社会实践，让自己更加强大，更快迈向成功的殿堂！也会和伙伴们更好地合作，一起奋斗，让大学和人生都更加精彩！！

学校社会实践工作 寒假社会实践工作报告篇五

本次我进行实践活动的单位是xxx超市。它是位于我们市中心的一家综合性的购物中心。我在这家超市的工作岗位有导购员、收银员，还有保洁员。本次我的实践活动圆满结束，并且达到了我预期的目的。实践的内容包括了主体、总结以及实践体会等内容，并且附实践论文一篇。以下是我对此次为期2周的实践活动的具体说明。

主体主体内容共包括了3个方面：实践前期工作、实践过程以及实践的体会。以下我将会分别从这三个方面来谈谈我此次实践的收获。

实践前期工作在实践前，我先了解了下附近几家超市的情况，并通过分析自身的条件，最终选择了较为合适的一家进行寒假实践活动。在确认了进行社会实践的地点之后，我联系了超市的负责人，并对实践一事征得其同意，自己是无偿对超市义务劳动，他也表示愿意提供力所能及的帮助。

1. 服务态度要认真，要谨记顾客就是上帝
3. 不可监守自盗，违者重罚
4. 应当按时上下班，不可迟到早退，有违者扣奖金
5. 超市内保持清洁，禁止抽烟明火

以上就是我根据超市内的条例自己简单记下来的几点。从事超市工作是一件简单但是重要的事情，直接关系到社会的稳定和发展，我整理好了自己的状态，准备投入到这为期两

周的实践活动中。

这是我第一次经历社会实践。对于一个大学生而言，敢于接受挑战是一种基本的素质。虽天气严寒，寒风呼啸，我毅然踏上了社会实践的道路。想通过，亲身体会社会实践让自己更进一步了解社会，在实践中增长见识，锻炼自己的才干，培养自己的韧性，想通过社会实践，找出自己的不足和差距所在。

在现今社会，就业问题就似乎总是围绕在我们的身边，成了说不完的话题。招聘会上大字报都总写着“有经验者优先”，可还在校园里面的我们这班学子社会经验又会拥有多少呢？为了拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加个人在社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的能力，以便在以后毕业后能真正真正走入社会，能够适应国内外的经济形势的变化，并且能够在生活和工作中很好地处理各方面的问题，我来到了xxx□开始了我这个假期的社会实践。实践，就是把我们在学校所学到的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学到的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等于零。理论应该与实践相结合。另一方面，实践可为以后找工作打基础。通过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学到的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。

在中国的经济飞速发展，又加入了世贸组织后，国内外经济日趋变化，每天都不断有新的东西涌现，在拥有了越来越多的机会的同时，也有了更多的挑战，前天才刚学到的知识可能在今天就已经被淘汰掉了，中国的经济越和外面接轨，对于人才的要求就会越来越高，我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自己，才能在竞争中突出自己，表现自己。

在实践的这段时间内，我们穿街走户接触各种各样的人和事，

这些都是在学校里无法感受到的，在学校里也许有老师分配说今天做些什么，明天做些什么，但在这里，不会有人告诉你这些，你必须要知道做什么，要自己地去做，而且要尽自己的努力做到最好。在学校，只有学习的氛围，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自己的能力!记得老师曾经说过大学是一个小社会，但我总觉得校园里总少不了那份纯真，那份真诚，尽管是大学高校，学生还终归保持着学生的身份。接触那些刚刚毕业的学长学姐，他们总是队我说要好好珍惜在学校的时间。在这次实践中，我感受很深的一点是，在学校，理论的学习很多，而且是多方面的，几乎是面面俱到;而在实际工作中，可能会遇到书本上没学到的，又可能是书本上的知识一点都用不上的情况。

回想这次社会实践活动，我学到了很多，从我接触的每个人身上学到了很多社会经验，自己的能力也得到了提高，而这些在学校里是学不到的。

在社会上要善于与别人沟通是需要长期的练习。以前没有工作的机会，使我与别人对话时不会应变，会使谈话时有冷场，这是很尴尬的。人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，事半功倍。别人给你的意见，你要听取、耐心、虚心地接受。

在工作上还要有自信。自信不是麻木的自夸，而是对自己的能力做出肯定。社会经验缺乏，学历不足等种种原因会使自己缺乏自信。其实有谁一生下来句什么都会的，只要有自信，就能克服心理障碍，那一切就变得容易解决了。

知识的积累也是非常重要的。知识犹如人的血液。人缺少了血液，身体就会衰弱，人缺少了知识，头脑就要枯竭。这次接触的酿造业，对我来说很陌生，要想把工作做好，就必须了解这方面的知识，对其各方面都有深入的了解，才能更好

地应用于工作中。

这次亲身体验让我有了深刻感触，这不仅是一次实践，还是一次人生经历，是一生宝贵的财富。在今后我要参加更多的社会实践，磨练自己的同时让自己认识的更多，使自己未踏入社会就已体会社会更多方面。

大学生岗位见习活动是充分发挥校地资源优势，形成工作合力，引导大学生积极参与地区经济发展建设的重要途径。寒假期间，我校学子结合自身专业知识，发挥创新精神，深入开展岗位见习、挂职锻炼、企业调研等形式多样的社会实践活动，以此增加自己的社会阅历和工作经验，从而进一步了解相关的行业动态，为将来的就业创业打好坚实基础。

发挥专业优势深入基层实习为充分发挥大学生专业优势，引领大学生更好地运用专业知识，增强大学生奉献社会的责任感，近日，我校多支服务队走进乡村，运用自身所学，帮助群众解决生活难题□20xx年xx月xx日到20xx年xx月xx日，环境规划学院、农学院分别于河北省辛集市、聊城市姜堤村等地开展土壤检测活动，帮助农民更好地管理土地，切实做到了为农民谋福利、谋发展，带去了科技致富的福音。寒假期间，生命科学学院、药学院、建筑工程学院、数学科学院等服务队运用专业知识，深入聊城市周边农村，帮助群众解决家中养殖、种植等方面难题。

建立合作见习基地促进校企共同发展为提高在校大学生就业创业技能和实践能力、积累工作经验，为企事业单位选人用人搭建平台□20xx年xx月xx日-20xx年xx月xx日就业创业见习基地”并进行了授牌仪式□20xx年xx月xx日-20xx年xx月xx日，聊城大学美术学院、计算机学院、历史文化与旅游学院、生命科学学院、传媒技术学院大学生就业创业见习基地签约挂牌仪式分别在在聊城市东昌府区堂邑镇乡村学校少年宫、聊城电子商务产业园、聊城园丁假日旅行社、聊城凯维信生物医药科技有限公司和行知中学举办。“青年就业创业基地”

的不断建立和完善，以就业创业见习基地为平台，为学生提供见习实习岗位，为其积累工作经验、提高就业创业能力创造条件，为企事业单位选人搭建平台，从而达到双赢的目的。

企业参观调研实习提升能力纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。为增强大学生对专业知识的运用，增加其对企业文化及运作的了解，寒假期间，我校多支服务队走进企业进行参观见习。20xx年xx月xx日，计算机格创实践队员来到济南达内时代科技有限公司进行参观和学习。进一步的加强了与达内科技集团的合作，增进了双方的交流，有利于进一步的促进校企合作的共赢局面。同时也丰富了同学们的专业知识，开阔了同学们的眼界，为同学们实习就业打下了基础。月xx年创业——走访聊大周边青年创业商家”社会实践活动。同学们组成调研小队走出校门，先后走访了聊大手机卖场、馋媳妇酥皮绿豆等商家，并邀请各个商家参加创业访谈会。创业商家们讲述创业历程，为同学们提供创业思路，有助于调动大学生创业的积极性，创造自己的事业。环境与规划学院实践团走进体育馆咖啡厅对自主创业学生进行了采访，全面了解大学生自主创业情况。

岗位见习活动的开展不仅有利于增加大学生的社会阅历，使同学们对本专业的发展前景有充分的认识，树立正确的就业观，为以后他们走上岗位投资创业提供宝贵的经验，也为我校与当地企业交流合作提供了新探索、新方式，使企业真正了解当代大学生的就业规划，从而为大学生的就业创业提供帮助，切实服务学生成长成才。

学校社会实践工作 寒假社会实践工作报告篇六

伴随着暑假到来，我的社会实践计划也积极的展开了。作为一名大学生，我决定利用暑假的机会去了解社会的环境和生活。虽然对我而言，真正走上社会可能还需要几年的学习和锻炼之后。但我并不期望自己在不了解社会的情况下去为今后的社会道路做准备，这不仅让我缺乏对社会的认识，也欠

缺对未来的计划。

今年暑假，我放弃了轻松惬意的暑假生活，并靠父母的指点和引导，在__工厂找到了一份临时的暑假工作。

虽然是在工厂工作，但对于我这个缺乏经验的大学生而言，却也能得到不少的体会。在工作上，作为暑假工，我负责的主要是一些不需要技术和经验的简单工作。虽然听起来挺简单，但在实际的工作上对于工厂却有着十分严格的要求规定，即使是暑假的临时员工，在工作质量上也必须严谨细心。

在这段工作中，我经历了一个月的时间。不得不说，虽然每天的生活都听充实繁忙，但一直重复同样的工作却也十分枯燥。但好通过自身的努力，工作方面也有了很大进步，让我在岗位上也渐渐有了一些成就感。

在实践中，我除了每天的工作，其实在休息的时候，最期待的就是和其他同事一起的交流。在工作上，我认识了许多朋友，并通过和他们的交流，扩宽了对社会的认识。

并且，通过交流和学习，我大大的提升了自身与人沟通的能力，认识了许多在校园中学不到的经验知识。

通过这次的工作，我认识到了社会和校园的一些区别，也感觉到自身对于社会而言，还有很多的不足。这些不足并不仅仅是专业和工作的能力，更多的是经验和自身面对事物的态度与责任感。

但经历了这次的锻炼后，我的在一定程度上融入了社会，并掌握了一些经验和能力。这些都让我的意识到作为一名大学生应该怎么去学习、去发展。相信在今后的校园学习上，我也能做的更加出色。

暑假匆匆结束，虽然今年的暑假过的十分辛苦，但我却收获

了满满的回报。相信在今后的学习中，我能得到更多的成长，在人生中开辟属于自己的道路！

学校社会实践工作 寒假社会实践工作报告篇七

超市应当是结构最简单的企业，但是它的经营管理却是不容小视的。作为连接产商与消费者之间的枢纽，它起着至关重要的作用。

超市的最主要成员就是经营管理者与销售人员，诸如会计，保安等当然也是不可或缺的部分，但是真正主宰超市命运与发展前景的仍然是经营管理者与销售人员。一个盈利叫大具有很好前景的超市必然拥有一批优秀的经营管理者与销售人员。

作为经营管理者，是整个超市商业行为的核心组成，必须具备良好的个人素质与经营理念。

诚信。古语说“与朋友交，言而有信”，诚信是做人之根本。要想成为一个成功的经营者，就应当做到言而有信，行而无欺。世界上没有一个狡猾的人，能够狡猾到使每一个人都不知道他是狡猾的，你可能在某一时候欺骗所有的人，也可能在所有的时候欺骗某一个人，但是你却不能在所有的时候欺骗所有的人。

俗话说“得利不可再往”，天时。地利。人和总是处于一种动态变化之中。即使你偶尔通过不法或不道德的手段取得一次成功，但那并不意味着第二次你还会成功。不要怀疑，世界上永远没有能够永远瞒住别人的谎言。如果你想你的谎言不被拆穿，只有一种解药，那就是你从不说谎，永远保持正直。超市是一个薄利多销的企业，需要的是留住老顾客，吸引新顾客。顾客越多，效益越好。如果一个超市想以次充好，廉物高售，那么这个超市离“关门大吉”应当是不远了。当超市内出现了货物质量问题时，该向顾客道歉的及时道歉，

该赔偿的及时赔偿，该退换的及时退换，做到顾客对商品和服务满意。放心。

诚信是立人之本，狡诈是害人之源。作为经营管理者绝对不能为牟取暴利而损害消费者的权益。要知道，顾客就是上帝。在上帝面前是没有谎话可言的。一个超市，最重要的就是诚实与信用。

做任何事情都讲求天时。地利。人和。超市经营更是如此。

经营者们应该抓住节假日这一良好时机。机不可失，时不再来。面对这一时机，管理者应当做出果断的决策。在节假日期间进行一系列的促销活动。因为节假日期间，市民大部分都不要上班，顾客量会大幅增加。而顾客一般具有贪小便宜的特点。超市进行促销活动必然会吸引顾客大批量购物。促销的主要手段有降价。连带销售。赠送礼品。达到一定金额给予一定折扣。抽取幸运购物奖等！降价主要是针对于那些堆积久难出售的商品和一些日常用品等。虽然降价使商品单价盈利减少了，但是一天的总盈利却是大幅上涨了。例如，在情人节时对购买巧克力的顾客可赠送玫瑰等。

它要比邻居民区，交通便利，人流量大。但是这样的地段租金一般相对较贵，并不是所有的超市可负担的起。因此做好超市的宣传就显的尤为的关键。超市的宣传大体上可以分为两个方面，一个是有形的，一个是无形的。有形的方面主要是指超市自身的宣传，比如张贴海报，在电视报刊上进行广告宣传，聘请专人进行传单式宣传。无形的方面主要是消费者“帮助”超市所进行的宣传。当然，这“帮助”是自发，自愿，无意之中的。例如：某一个消费者到一超市购物后，发现该超市的商品价格，商品质量，服务态度等方面都较好或是某一方面特好，那么该消费者很可能下次还会到该超市购物，不仅如此，他/她还可能把该超市介绍给其朋友或家人，而起朋友又介绍给其朋友的朋友或家人，这样一传十，十传百。超市的知名度自然在无形之中就大了。有形的宣传是一

资金人力为基础的，而无形的宣传则是以超市的信誉为基础的，是超市长期诚信经营而形成的。有形的宣传与无形宣传是相辅相成，缺一不可的。

所谓的生动化陈列就是指以最诱导消费者购买的方式将商品明显展示，有效的向消费者传递商品形象。起重要意义主要在于吸引消费者，刺激其冲动性购买，从而增加销售量。要做好生动化陈列。首先，货架必须清洁，整齐，卫生。其次，将商品尽量摆放在良好的陈列位置，争取最大的陈列面。再次，应当及时整理货架，及时补货，更换破损商品和过期产品，滞销商品要适当调整排面或设法处理掉，并且促销及特价商品要保证较好的陈列位置。如果正确运用商品的配置与陈列技术，销售额可在原来的基础上提高10%以上。

中国人都讲求“和气生财”。超市的人和主要就是搞好与顾客之间的关系，妥当的处理好超市与顾客之间的纠纷和矛盾。要做到人和。首先就要在顾客购物过程中下足文章，让顾客对服务态度满意。这一点主要就是导购员要有良好的服务态度，与一些专业的导购知识。其次要做好售后服务，及时准确的解决好顾客的咨询与投诉。对导购员推荐不当，产品过期，变质等引起的不愉快要及时的向消费者由衷地道歉，并负责换货，提供消费者适用的商品。因顾客使用商品不恰当而引起的问题，要耐心的讲解，引导其正确使用。

超市经营管理者方面应对公司的职员进行定期的业务培训。知识是日新月异的，只有通过不断的学习与积累，才能丰富自己，完善自己。公司职员的素质直接关系到超市的发展前途，因此定期的业务培训是很必须的。正所谓“磨刀不误砍柴工”，只有磨好了刀，才能事半功倍，游刃有余。

当然，超市的经营管理者应当制定严格的奖惩条例。对表现突出的职员该表彰的表彰，该升级的升级。对犯错的职员该罚的罚，该开除的开除。这样才能提高员工的工作积极性与责任心。

上面主要谈了超市经营管理者在超市这项商业行为中该扮演怎样的角色。下面让我说说作为超市经营活动的一线部队——销售人员。在超市里，销售人员一般称为导购员。从名称上顾名思义就的引导顾客购物的人员。他们是厂家，超市与顾客之间真正的桥梁，是消费者了解厂家与超市的窗口。一批优秀的导购员是一个超市繁荣的主力军。

学校社会实践工作 寒假社会实践工作报告篇八

首先，我很感谢系部的老师、学长学姐们的推荐，让我有这样一个机会来参加这次xx村的社会实践，让我有机会体验不一样的生活，让我有机会认识这样一群“奇葩”。

在xx村实践的时间并不长，短短的七天，但是在这七里我的感触却是非常多的，因为我收获了许多。记得刚去xx村的时候，在车上一直很期待快点到达，经过四个小时的期待与张望，我们的车终于驶进了xx村，而就在要与村民们见面的时刻来临时，我的心情突然变的紧张起来。然而，真正的接触后，我才发现接待我们的叔叔阿姨是那么的随和，让我有一种感觉，感觉就像在自己家一样，轻松自在，倍感温暖。

第一天下午熟悉了环境，在乡间的河流里放松了下。大家都很开心，来到这样一个山青水秀的地方，在没有清澈的河流里嬉戏打闹，同时也让原来不太熟络的同学们变的熟悉起来，团结对我们后来的工作是非常重要的。然后在接下去的几天里我们开始了我们的实践工作。原本是宣传组的我在这几天中将和调研组的成员们一起完成我们的社会调研工作。那段日子白天的气温都非常的高，太阳公公天天高高的在天上笑着，看着我们在乡间小路上或是附近农家里忙着调研。说实话，那几天真的很辛苦，有想过快点结束吧，快点回学校吧。偶尔也会抱怨为什么天天都是这么“大好”的天气，就不能下点雨么？调研必须要在村民们都在家的时候去各个村每家每户的做调查，值得庆幸的是，当地的村民都很积极的配合

着我们的工作，这让我们的工作进行的更顺利，更有效率。我们分成两个小组同时进行调研，小组间合作的都很好，大家相互鼓励，相互照顾，在工作的同时增加了友谊，我们都懂，我们是一个团体。调研的同学们也很辛苦，因为小朋友的年龄不等，因为爸爸妈妈都不在家，基本上都是爷爷奶奶带，所以也比较任性，所以支教工作最初也进行的不是很顺利，在经过开会总结后，大家重新思考着怎么样跟这么一群孩子在游戏中学习，让他们能开心的学。我们带去了很多东西也都派上了用场，足球，折纸，画笔，糖果等，每天晚上的电影时间也是孩子们最开心的时候。支教组的同学们都很有耐心，总是会听见小朋友在叫哥哥姐姐们一起玩，相信对于他们而言这也将是一段美好而又具有童真的回忆。

起初我们做的并不是很好，因为第一次来，也没有经验，所以第一天我们做的并不是很好，但是经过学长的指点之后，第二天，大家都更认真很积极的去工作，我们一直相信“好，很好，非常好，明天会更好！！”，每天辛苦了一天，总会在晚上留下一点时间来做游戏，这个时间完全是属于我们的欢乐时光，这样做的目的是让大家的关系能在游戏中变的更亲密，让这个团队更牢固。在游戏中大家都玩的很嗨，笑的很乐，一天的疲惫也就这样消散了。

每天早上我们六点准时从双赢楼出发绕村跑步进行晨练，并在那个时间在广播里向告知村民们我们当天的工作，这就意味着我们需要要 五点起床，这对我们而言可不容易，但是出人意料的是没有一个人迟到，七天下来没有一个人迟到。跑完步我们各自回各自住的叔叔阿姨家吃早饭，然后再去双赢楼集合开始一天的工作。我们每天来回双赢楼最少八次，基本上都是吃了饭就开始出发，天气比较热大家都很辛苦，但是大家都坚持下来了□xx村小分队坚持下来了。

晚上通常大家一起“回家”，大家说说笑笑，缓解一天的疲劳，有的人唱着歌，有的人说着白天发生的趣事，有的人开着别人的玩笑，这样的夜晚真的很美好。

在那里的七天中，我们住的那户人家很用心的照顾着我们。每天奶奶总是会变着法儿的烧好吃的给我们，每顿都很丰富，每天回家吃饭都吃的特别香。姐姐会做好柠檬水等我们回去，给我的解渴。叔叔阿姨也很和蔼。不管我们晚上工作多迟回去，总会看见奶奶留着灯等着我们，心里暖阳阳的。

离开了xx村有一个星期了，回过头来看这段日子，心里还是很难过，还想再回去看看，不知道还有没有机会，不知道回去的时候小朋友们还记不记得我们。

在xx村我们学会的不仅是坚持，团结、更是人与人之间相处的信任，信任我们之间的情感。真的很感谢学校给我们提供了这样一个平台，让原本在不同系的我们有机会相聚在一起，一起拥有这样一段让人难忘的经历，我相信，这段日子带给我们的收获是无穷的，有许多无法用语言形容却心有感触的东西。

要永远记得□xx村小分队，明天会更好！！