

农业实践总结 暑假实习工作总结(优秀7篇)

工作学习中一定要善始善终，只有总结才标志工作阶段性完成或者彻底的终止。通过总结对工作学习进行回顾和分析，从中找出经验和教训，引出规律性认识，以指导今后工作和实践活动。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？以下是小编收集整理的工作总结书范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

农业实践总结 暑假实习工作总结篇一

这个暑假有幸去浙江永德会计事务所实习了两周，期间虽然满辛苦，但学到了不少实务知识。

在这短短两周的实习中，我完成了公司给我们安排的以下实习工作：

1. 了解会计师事务所机构组成，人员职责, 基本业务。
2. 分别熟悉事务所各种会计业务的操作流程，行业规范。协助会计师完成各类业务。
3. 配合工作人员完成各种办公室日常工作。

开始两天时间，在事务所内熟悉情况，并帮忙完成各项办公室日常事物。每天空闲时间自己翻阅以前审计的工作底稿和审计报告，自己熟悉审计的一般流程和该注意的一些事项，并了解最近的会计政策，从宏观经济，会计制度、证券、法律等方面作以了解，这些都是在今后的工作中经常用到的法律法规，给我们提供了很好的学习机会，使我们获得了行业相关的第一手资料。

个人简历第二周一开始，开始进入审计业务的实际练习操作阶段，主要是在老师的指导下做一些测试工作，协助完成工作底稿。起初比较生疏，就先自己翻看客户提供的各种资料，包括凭、总分账、明细、固定资产明细表等等。然后开始进入抽查凭证工作，开始由老师写出需要抽查的内容和项目凭证号，我们只负责查找凭证是否相符。尤其是涉及大额支出项目，计提折旧项目以及涉及税金项目。老师说：抽查凭证工作是审计过程中一个至关重要的程序，很多问题都是在抽凭时发现和暴露出来。在我们逐渐熟悉抽查凭证的原则和方法后，就独立完成抽查工作了。在此过程中，会遇到一些问题，例如凭证号不相符合，原始凭证不完整等等，在经过老师确认指导后我们写下自己的意见建议。虽然抽查凭证并不难，但查找对照比较烦琐，而且责任重大，这让我有较深刻的体会。

第三天朱老师要外勤，去北仑的一家制药企业——荣生制药有限公司做审计。我也跟去了。业务具体是这样的：宁海的一家制药公司要收购北仑的荣生生物技术有限公司，要求我们对荣生公司成立五年来作个全面的审计。后来与企业的新老总谈话中了解到，原来他们两家企业中签订的合同是这样的：收购时被收购方说自己的资产是1645万，评估出来如果少于这个数，那被收购方就要赔偿一定的钱以补偿收购方。知道了这个后我们就开始工作了。工作总结老师先给另外两位师姐布置了工作(他们应该是老师的助理)，就来跟我讲我的工作，当时好意外，居然我也会有事做，本来以为他会让我在边上看看的。他让我盘点银行存款和货币资金。今天先书面盘点，以帐面为主。我们要做01—20xx年的。从20xx年开始，那时企业刚刚办起来，业务还不是最多，我翻了下银行日记帐，很奇怪的发现他们怎么把购置电脑啊什么的都记为在建工程，问朱老师，他说应该那时候企业还没投入生产，就先记在建工程，到投入生产时再一次性转为固定资产，可以这样做吗？书上好像没这么说的，可老师说现实中这么做还挺多。我想可能这就是理论与实务三差距吧。周四，我在事务所协助完成昨天现场工作的后续工作，整理完成工作底稿，

完成审计报告的编写,并装订成册,直到送到客户手中,心中有一种说不出的感觉,因为那里面包含着自己的工作,包含着自己的努力,也包含着自己的成就感。

接下来两天事务所里没有很多业务了,热门思想汇报毕竟现在是淡季。于是我们就整理事务所的一些文档,我们知道审计的档案管理保存有很高的要求。办公室主任王老师带领我们三个实习学生进行了一些档案整理工作。我们将过去两三年的档案重新码放整齐,并按序号做以说明。另外,老师还手把手的教我们文档的装订方法,几个人一同练习,从排序,打孔,穿线一直到最后的粘贴,编号,最终能够将一落零散的报告底稿整理成完整的报告文件并排放整齐。就是这些看似简单不经意的我们这些在校的学生要是不经过锻炼是没有办法做好的,而这些工作也正式以后从业中最最基本的。所以虽然很累,我们却做得很开心。

就这样我在浙江永德会计事务所为期两周的实习生活结束了,虽然时间很短,但内容还是满丰富的,接触了审计的大致流程和主要的工作内容。这使我受益匪浅。

通过这次在会计师事务所的实习,使我在即将毕业前学到了很多的东西,很多课本上没有而工作以后又必须具备的东西。还了解了事务所工作的主要职责范围,机构构成,学到了一些必备的办公室事物处理,了解了最近的会计政策法规,并逐渐熟悉了审计业务的流程以及关键步骤。

初到事务所时,面对这么个陌生的环境,感觉挺紧张的,于是处处留心。但事务所同事的热情和友好,让我感受到一片温暖,因为消除了那一层生疏,我开始把事务所当成了我生活的一部分,喜欢上班了。

去北仑外勤时,虽然没干什么实质性工作,我至少也了解了注销时,固定资产、有货之类该如何处置。我学习可各个不同类别的企业所做的凭证,其中的大同小异,和课本理论较

大的差异。这些都不是我单单靠课本就能学习到的。

当然对于这次实习,同样存在着一些不足之处。

一是实习时间短,两周时间不足以对事务所所有业务都有一完整的了解,对于审计业务也是浅尝辄止,没能接触到更多业务类型。

二是对于课本学习内容有所遗忘,以至于在实践过程中时常不知如何解决。对于这些问题,希望有机会在以后的实习中改进。

农业实践总结 暑假实习工作总结篇二

本站发布暑假实习工作总结,更多暑假实习工作总结相关信息请访问本站工作总结频道。

暑假已过,对于各位实习生而言,写实习总结的时候也到了。暑假期间的实习工作总结怎么写呢?以下有一份暑假实习工作总结范文,仅供各位参考借鉴。

首先,我觉得作为一个中学老师,必须要有一个敢于吃苦,乐于奉献的精神。按照学校的作息时间表,学生是在6:50分就要进行早读,这意味着老师如果是督促早读的班主任,务必在6点多就要赶到教室,而在中午是11:30分放学,下午上课是2:30,期间老师休息时间仅为2个小时,下午5点放学,到7:30上自修,期间也是只有2个半小时的自由时间,直到晚上10下自修为止。如果老师是安排巡舍的话,回家时间至少在10:40,整天安排得满满的。以上我罗列了一大堆的作息时间表,或许有同学认为,并不是老师每天都是如此的,但是我的指导老师告诉我,作为一个老师,8小时工作制是绝对不可能的,尤其是班主任,上到与学校,家长联系,下到班级管理,以及负有较重的教学任务,上班时至少要在11个

小时每一天。如果在课外处理班级上的突发事件，时间就更加不好计算了。我的指导老师领的是一个政治专业班，班级纪律较为散漫，总有那么一小撮纪律性较差的“问题学生”，为了在开学初就震慑这些学生，给他们一个下马威，方便整个学期的班级管理，老师们在开学阶段总要下很大的功夫与很多的时间给他们做思想工作，绞尽脑汁去督促他们自律，静心向学，总之，作为一个老师，如果没有吃苦的准备与能力，他是不能胜任这份工作的。

其次，针对我们要顺利进行实习，以取得预期的实习效果，我们在实习过程中要始终的谦虚有礼，虚心向办公室的其他老师请教，吸取他们平时在教学过程中体现出来的宝贵经验。老师都喜欢谦虚好问的学生，这与这个教师职业的特殊性有关。我们在老师面前表现出来一个学生的本分，他们就会很愿意与你分享他们的多年积累出来的教学成果，我在实习过程中经常就如何进行班级管理，学生教育，知识理解，知识教授等方面向同一个课组的不同老师求教。取得挺不错的效果。真是万幸！

其三，在实习过程中，我们要懂得适当的‘帮老师分担一些工作。如批改试卷，发收作业等等。算是对于老师教导的一点点感谢的方式吧。通过这样，可以加深我们与老师之间的感情，增进彼此亦师亦友的关系，在这些工作中可以进一步加深我们对课任老师工作的熟悉程度，并且，说不定进一步取得老师的好感，他能够放开手，让你在实习这个舞台上更大的发挥空间呢。

其四，说到实习，我们就离不开讲课。如何讲好一节课？对于一个有经验的老师而言，他可能会运用不同的教学技巧来驾驭课堂，以加深学生对知识的理解，提高课堂效率。但是对我们实习生来说，最基本的应该是老老实实的备好课。熟悉课本知识点。提炼出每节课的重点，难点。然后在这些地方多下心思。将之讲透。如果这样子讲到，我想，我们上好一节课应该没有问题的啦。

以上是我的暑假实习工作总结。回想暑假实习，点点滴滴在心头！我感到自己是幸运的，在正式的实习之前有了这么一次宝贵的练兵的机会。经过这次短暂的实习我对将到的实习有了足够的信心。在这里，我仍要感谢我的母校，感谢曾经给予我热心指导的潘强老师，温翠老师，周远生老师，范树清老师！

- 1.护士暑假实习工作总结
- 2.最新暑假实习工作总结范文
- 3.2019大学生暑假实习工作总结
- 4.大学生暑假实习工作总结
- 5.暑假实习的个人工作总结
- 6.暑假幼儿园实习工作总结
- 7.暑假实习工作总结范文
- 8.暑假实习生个人工作总结

农业实践总结 暑假实习工作总结篇三

暑假第一次留在武汉进行练习，有幸可以来到__公司承受了一个月的磨练，直接深化到社会职场中，与客户面临面的接触与交流，一方面把本人所学知识理论与实际直接相结合，另一方面又学到了很多学校里所学不到的经历与经验，然后使本人对本人有了愈加具体的调查，由于本人学的是金融进入保险有些不情愿，然则一个暑假的练习完毕，本人感觉其实如许的阅历才是本人最想要的！

7月13号正式来到__，老总热情的招待我们，然后我就被布置到了卡单部练习，”卡单”这个概念是第一次接触，其实就是短期不测险的另一种说法，这是最先让我感觉新颖的器械。然后开端进修若何填写保单，第一天就填错了几张保单，发现本人原来是这么大意，好在公司对我们都十分宽容，让我十分打动。这时清楚了什么是宽容！

接下来的几天我就不断在卡单部练习，天天要背卡单产物的信息，哪家保险公司有哪些产物，保证额度多少，合适哪些职业品种，合适那些人群，有哪些是拒保的职业……一会儿记这么多器械，觉得头都有点大，然则要招待客户的话，必需要记住，所以天天都通知本人要加油！这时清楚了要永远对本人有决心！

在卡单最紧张的一天是第一次坐到前台正式招待客户，登帐、填票据、收费每一步都要仔细仔细，然则当天客户来的十分多，对还不纯熟的我来说，几乎有点无能为力，虽然很仔细的去作，照样出了很多错误，幸而有师傅帮助善后，才不致于有太大损失，这一天让我深入的觉得到业务纯熟的需要性和主要性！稳重的主要性从这里开端开掘！

每一天都在接触着五花八门的客户，他们中的大多数都是热情而且宽容的，然则也有一些要求十分严厉甚至是苛刻的客户，他们要求特殊苛刻，一不小心就把他们的冒犯了，这些人真是让人疲于应付，然则你照样要抑制本人的心情，持续为他们耐性效劳，这种状况照样为我们上了实真实在的一堂余人交流课！交流真的是一门艺术，幸而本人清楚的不是太晚！

再后来到车险部进行练习，侥幸的是刚好赶上公司培训新的员工，我就跟他们一同学起了车险算费，这里的进修不像在学校里的进修一样理论性那么强，这里注重的是实践操作才能，这里面有很多都是公司的老员工经过长时间任务总结下来的经历，在实践任务中十分有效，因而觉得特殊珍贵！等我们

“黄浦三期”学员毕业时，公司朱总专门给我们讲了一下昼的保险市场的开展近况及公司原则和公司的将来开展等，为我们描画了一个美妙的愿景，让我们在以后的任务中既不至于太盲目，也不至于没有动力！

公司目前与中国石化协作在很多加油站点开了一些车险的直销网点，这在全国甚至全世界都是一个创新，而且在公司优越的治理方法的运作下，正在有条不紊的展开，让人得到创新的力气！真的十分佩服老总的思想！这在我们以前接触保险的时分基本就没有想过的工作，想不到居然在市场上悄然萌生，并展示出强壮的生命力，真是震撼在以后的进修中通知本人一定要懂得活学活用，读死书，死念书竟会变得没有将来！

本人活在__的每一天更多的是在发现本人，加速本人的生长，然则这种磨练也是要支付价值的，本人天天早上挤公交从武昌到汉口，下昼在从武昌到汉口，天天这么轮回！搞到本人目前看到汽车都有点晕，好在还晓得对峙！对峙去发现美妙的器械，进修有效的知识，虽然有点苦，然则痛并高兴着！

在这里进修练习虽然有时本人也在埋怨，然则有两点让我感应收获最多：

一是干事要严谨。以前历来不晓得本人原来是这么的大意，填写报单的时分任何一个数字，任何一个汉字都不能写错，一错就得作废，而且一天要填写上百张报单，这是细心，耐性等要求就来了。更甚的时分，柜台前忽然就来一大堆业务员，各个急着出单，这是就要在保证精确的'前提下，坚持有条不紊的任务形态，而且要还积极与业务员交流，让本人的立场去传染他们，而不能让他们把本人搞到手忙脚乱。

第二个就是要学会对峙。就象前面说的本人天天武昌汉口两头跑，下班也很晚，一天的任务更是紧张而繁忙，认为本人会很刚强，然则照样脑海中照样不时的冲进要抛弃的念头，

本人有时也在笑本人的傻，然则骨子里照样时辰的鼓舞本人去对峙，是的，我对峙了下来，一同去的四个同窗中就只要我完好的依照开端的方案做了下来，这是我的收获也是我的自豪，我不逃避！

经过进修与磨炼让本人认识到了学校光阴的珍贵，晓得了任务的辛劳，晓得了若何学会抑制本人，学会了若何积极的去与人打交道，若何全身心的投入到任务中，更主要的是经过不时的食物与成功让本人愈加清楚的看法到本人的优势与缺乏，可以有一个愈加明白的目的去面对将来！

我想，__练习的这段光阴将是我永远顾惜的珍贵阅历！

农业实践总结 暑假实习工作总结篇四

七天的社会实践，我从初期准备阶段满怀憧憬的开始，到实践期间亲身经历的深刻体会，再到临行时依依不舍的结束，实践的每一天都让我感慨万分，收获良多。在暑期社会实践活动筹备阶段之前，我就经常听师兄说起过。每次听完师兄师姐们讲起社会实践时，那份快乐幸福总是洋溢在脸上。于是我决定要参与到暑期社会实践活动，我一定要亲身的去感受那份快乐。通过社会实践我可以趁此机会锻炼自己，提高各方面的能力；同时我也可以收获真挚的友情，建立真正的良好长久友谊。还有就是想借此机会提前接触社会，向当地的居民带去我们点滴的爱心，向社会奉献我们大学生应有的微薄力量。

从报名参与这次暑期社会实践活动开始，我就做好吃苦耐劳的准备，为了这次期盼已久的实践，就算再苦再累我都要坚持。现在实践结束了，整个实践的过程中，虽然有时我觉得自己做得不是很优秀，但我对自己的表现还是满意的。

吃苦耐劳的思想准备是真正投入到暑期社会实践活动的基本

前提。所以，实践团组织为让大家做好思想方面的准备，从模拟阶段开始就对队员们严格要求，并对纪律方面制定了严格的规章制度。由于我是被分配到调研小组，其工作的主要职责是通过调查问卷的形式了解当地的一些教育情况，这是这次实践活动其中的一大项目。要进行调研，光靠我们调研组的几名成员是远远不够的，我们还需要大家每一名实践队员的帮忙。由于在惠城那边是由我来负责这里的调研工作，我尽量根据大家各自工作之余的时间来安排调研的人员。七月的天气烈日炎炎，大家都是浸泡在汗水中工作的，但大家还是任劳任怨。我想，大家的努力是我们模拟调研能够取得成功的一大因素。当然，团长的调配以及之前的模拟调研都使我们工作起来又减少了许多麻烦。还有就是大家的积极服从安排很大的促进了这次的调研成功。所以说，一个组织如果没有了纪律，就如一盘散沙没有了水，怎样都捏不成一团泥。

就这样，模拟阶段严格的团队纪律制度让我们从思想上做好了吃苦耐劳的准备，为真正的暑期社会实践活动打好思想基础。

历经一周的模拟社会实践之后才开始我们真正的暑期社会实践活动。铁定的纪律是团长们组织领导好所有成员的坚强后盾，所有纪律中强调最多的是要与团队集体活动，严禁单独行动并且要注意形象。从头到尾，他们给大家灌输这种大局观念，渐渐地让我们形成了强烈的意识。毋庸置疑，这给我们真正的暑期社会实践活动做好了思想的准备。

工作开展之后，我们赴惠来实践服务团的惠城小分队主要的工作职责有：项目调研和义教活动。为了能使大家参与到每个活动中，团长在每天晚上的小会议后总是重新安排人员的工作，让大家都能尽可能的参加各项工作，得到不同方面的锻炼，提高全方面的能力。

义教活动，是我们小分队本次活动的主要工作之一。由于大

家都是第一次踏上讲台为小朋友们授课，经验不足让我们显得捉襟见肘。一是不知怎么办。于是我们只能通过花多一点时间在备课上来弥补我们经验的不足。但是时间也就只能在休息时间中争取了。于是这个星期里在深夜依然有同学在积极努力的备课。除了经验不足，另外一个难题是我们每次的授课对象都在变动，因为我们是上的补习班，班上的同学年龄大小不一，学的进度参差不齐，这更是给我们备课增加了不少难度。所以，平时的那种系统的教学形式已经不可能适用了。由此，我们只能确定每次上课的主题，然后围绕主题来进行备课。就这样，每次上课都让我们积累不同的经验。到了后面两天，经验积累多了，我们在备课上所消耗的精力和时间也就慢慢减少了。

这对我来说是一个挑战，但是，当我走进教室站在讲台上，台下的所有的渴望的眼睛都望着我，脸上流露出开心的笑容，注视着我的一举一动，我心里久久震撼不静，备课时所有的疲倦和抱怨也便烟消云散了。是孩子们的活泼可爱让我忘记了辛劳疲惫，是孩子们的天真好学让我克服重重障碍，也是孩子们对我的尊重让我意识到我的存在。

虽然，我们不能给孩子们很短的时间内灌输许多的知识，不能真正的提高他们的知识水平，但是只要我们能引起他们学习的兴趣也便足够了。经过社会实践之后才知道，原来我们这样的付出也能给孩子们带去爱心和希望。爱，平凡而不平庸，有了爱就会有希望，我们的不经意的爱心就带给了小朋友对学习对大学的期望。

在整个社会实践活动中，除了义教活动，我们小分队开展的另外一个主要的活动是社会调研活动。为了考察当地的教育设施情况和当地居民们的卫生基本情况，将有用的信息总结出来，我们结合这些当今比较关注的话题，对当地的居民进行了社会调查。我们主要的调查方式是通过填写调查问卷和当面询问。说实话，在烈日和当地居民不解的眼光底下完成每份调查问卷那可不是容易的事，加上语言上十分的不通，

有时候解释起来，真的是越说越乱，难上加难。苦苦在路边徘徊，有时足够的耐心和不断的讲解才能换来路人的配合调查。

也许，我们调查出来的结果不一定会全面或代表大众的意思，但我们多少能够将其中有用的信息归纳总结起来。希望这些信息能对目前的情况有所帮助，有所改善。这算是我们大学生能够为当地居民所带去的微薄力量。

仅有七天的社会实践活动转眼间就结束了，时间虽然很短，但我却从中学到了许多东西，而其中的许多知识是在书本上不能学习而得到的。另外最重要的收获，便是我在很短的时间内种下了这么多份长久的友谊，大家在这段时间里互相帮助互相照顾，那种温馨的局面让我久久不能忘怀。大家一起吃苦，一起享受快乐，一起笑，一起挨批，可以这么说，整个实践活动让我满载而归。

暑期社会实践活动真的让我们学到很多很多，在这里我们学到了一些平时学不到的东西，虽然时间很短，实践也结束了，但这段日子是那样的快乐，相信我会一直想念这段时光到永远。

社会实践，让我们青春梦想展翅飞翔。

两个月的百事生活结束了，回到那个熟悉而又亲切的校园。安逸的生活与之形成的反差，让我觉得大学生生活越发的珍贵。

20xx年的这个暑假，收获似乎意外的多。初涉管理，理论第一次转化为实践，还算成功。也让自己对自己更加的清晰，不足的地方补充、修正，优势的地方继续发扬。

做好本职工作，微小的地方不要疏忽，成功在于细节，但是还要有宽广的胸襟，遇事沉着冷静，对事对人，把握好分寸，不同的人群，不同性格的人，要用不同的方式去面对。这需

要平时多分析多积累。

对领导，对下属，都要做到：长眼力、会办事、肯吃亏、能吃苦，为别人多做一些，就是为自己多做一些。予人方便，就是予己方便。吃亏不是坏事，个人的得失，不要太过计较。眼里看到的，不要是芝麻，要是西瓜，把目光放长远。遇着领导，即使心情再不好，也要打招呼。社会生活，大部分的空间都是与人接触。在成长中多总结为人之道，对以后发展，会有很大帮助。

这次实习，提升了自己的能力，补充了社会经验，更让我对以后的生活充满信心。即使以后的路会有很多坎坷，我也会勇往直前！别人能做到的，我亦能！

1.暑假实习生个人工作总结

2.暑假实习总结

3.暑假实习自我小结

4.暑假实习工作总结

6.2019年暑假社会实习总结

7.实习个人工作总结

8.护士暑假实习工作总结

农业实践总结 暑假实习工作总结篇五

暑假第一次留在武汉进行练习，有幸可以来到xxx公司承受了一个月的磨练，直接深化到社会职场中，与客户面临面的接触与交流，一方面把本人所学知识与理论直接相结合，另一

方面又学到了很多学校里所学不到的经历与经验，然后使本人对本人有了愈加具体的调查，由于本人学的是金融进入保险有些不情愿，然则一个暑假的练习完毕，本人感觉其实如许的阅历才是本人最想要的！

7月13号正式来到xxx老总热情的招待我们，然后我就被布置到了卡单部练习，”卡单”这个概念是第一次接触，其实就是短期不测险的另一种说法，这是最先让我感觉新颖的器械。然后开端进修若何填写保单，第一天就填错了几张保单，发现本人原来是这么大意，好在公司对我们都十分宽容，让我十分打动。这时清楚了什么是宽容！

接下来的几天我就不断在卡单部练习，天天要背卡单产物的信息，哪家保险公司有哪些产物，保证额度多少，合适哪些职业品种，合适那些人群，有哪些是拒保的职业……一会儿记这么多器械，觉得头都有点大，然则要招待客户的话，必需要记住，所以天天都通知本人要加油！这时清楚了要永远对本人有决心！

在卡单最紧张的一天是第一次坐到前台正式招待客户，登帐、填票据、收费每一步都要仔细仔细，然则当天客户来的十分多，对还不纯熟的我来说，几乎有点无能为力，虽然很仔细的去，照样出了很多错误，幸而有师傅帮助善后，才不致于有太大损失，这一天让我深入的觉得到业务纯熟的需要性和主要性！稳重的主要性从这里开端开掘！

每一天都在接触着五花八门的客户，他们中的大多数都是热情而且宽容的，然则也有一些要求十分严厉甚至是苛刻的客户，他们要求特殊苛刻，一不小心就把他们的冒犯了，这些人真是让人疲于应付，然则你照样要抑制本人的心情，持续为他们耐性效劳，这种状况照样为我们上了实真实在的一堂余人交流课！交流真的是一门艺术，幸而本人清楚的不是太晚！

再后来来到车险部进行练习，侥幸的是刚好赶上公司培训新的员工，我就跟他们一同学起了车险算费，这里的进修不像在学校里的进修一样理论性那么强，这里注重的是实践操作才能，这里面有很多都是公司的老员工经过长时间任务总结下来的经历，在实践任务中十分有效，因而觉得特殊珍贵！等我们“黄浦三期”学员卒业时，公司朱总专门给我们讲了一下昼的保险市场的开展近况及公司原则和公司的将来开展等，为我们描画了一个美妙的愿景，让我们在以后的任务中既不至于太盲目，也不至于没有动力！

公司目前与中国石化协作在很多加油站点开了一些车险的直销网点，这在全国甚至全世界都是一个创新，而且在公司优越的治理方法的运作下，正在有条不紊的展开，让人觉得到创新的力气！真的十分佩服老总的思想！这在我们以前接触保险的时分基本就没有想过的工作，想不到居然在市场上悄然萌生，并展示出强壮的生命力，真是震撼在以后的进修中通知本人一定要懂得活学活用，读死书，死念书竟会变得没有将来！

本人活在xxx的每一天更多的是在发现本人，加速本人的生长，然则这种磨练也是要支付价值的，本人天天早上挤公交从武昌到汉口，下昼在从武昌到汉口，天天这么轮回！搞到本人目前看到汽车都有点晕，好在还晓得对峙！对峙去发现美妙的器械，进修有效的知识，虽然有点苦，然则痛并高兴着！

在这里进修练习虽然有时本人也在埋怨，然则有两点让我感应收获最多：

一是干事要严谨。以前历来不晓得本人原来是这么的大意，填写报单的时分任何一个数字，任何一个汉字都不能写错，一错就得作废，而且一天要填写上百张报单，这是细心，耐心等要求就来了。更甚的时分，柜台前忽然就来一大堆业务员，各个急着出单，这是就要在保证精确的前提下，坚持有条不紊的任务形态，而且要还积极与业务员交流，让本人的

立场去传染他们，而不能让他们把本人搞到手忙脚乱。

第二个就是要学会对峙。就象前面说的本人天天武昌汉口两头跑，下班也很晚，一天的任务更是紧张而繁忙，认为本人会很刚强，然则照样脑海中照样不时的冲进要抛弃的念头，本人有时也在笑本人的傻，然则骨子里照样时辰的鼓舞本人去对峙，是的，我对峙了下来，一同去的四个同窗中就只要我完好的依照开端的方案做了下来，这是我的收获也是我的自豪，我不逃避！

经过进修与磨练让本人认识到了学校光阴的珍贵，晓得了任务的辛劳，晓得了若何学会抑制本人，学会了若何积极的去与人打交道，若何全身心的投入到任务中，更主要的是经过不时的食物与成功让本人愈加清楚的看法到本人的优势与缺乏，可以有一个愈加明白的目的去面对将来！

我想□xxx练习的这段光阴将是我永远顾惜的珍贵阅历！

农业实践总结 暑假实习工作总结篇六

短暂的暑假就这么过去了，我感觉这个暑期过得真快，从学校出来，到此刻快要回到学校，我觉得我的生活一眨眼的功夫就过去，但也是因为我在这个暑假做社会实践的工作真的很充实，让我每一天没什么其他的时间想，而是认真的把工作做好。

这个暑假我在一家电商公司做平面设计的工作，虽然在学校学了很多的理论，同时对于一些软件也是很熟悉，可是真的出来工作，发现还是有很多不懂的地方。我的工作资料是从摄影师那里拿到的原图，进行修改，调整，做成产品页面的图片，以及做好一个广告图的设计工作。

修图是一个很枯燥的工作，异常是摄影师有时候拍摄的光线，角度不是异常好的时候，因为公司不只是一个摄影师，并且

有时候有些兼职的摄影师拍的外拍图更是需要我后期下大功夫做好。因为产品上新的时间是比较紧张的，并且外拍的时候天气是不好控制的，可是又必须在那天拍好。从拿到图，到我做好，每一天的工作量都是比较大的，并且有些枯燥。

可是我在做的过程中确是发现了乐趣，一些同事觉得这个工作太无聊了，可是我觉得，从修不一样的图，会发现以前觉得没有用的小技巧原先能够这样的用，以前没想到摄影能够这样貌的角度，此刻也学会了。还有关于尺寸，关于风格的要求，虽然说是抑制了我们设计的创造性，可是却是工作中会遇到的问题，因为我们设计只是整个公司运营的一部分，当然得服从安排，统一风格，这样做出来的效果才能够一致。

做了一段时间的修图工作后，主管觉得我的工作做得不错，就给了我一个广告图的设计工作，这次我能够发挥我的创意了，主管只是定了一个风格和主题的要求，至于尺寸和格式那是固定的，可是广告图的资料效果确是我能够把握的，总算有一个设计的能够做了，这时候我也拿出我的本事来尽力的做好，在一些细节方面我也有我个人的印记在里面了。最终出来的效果图，领导并不是异常的满意，让我反复修改了几次之后，最终能够使用了。虽然设计作图的过程是很辛苦，并且这一张广告图在其他同事那里，可能只需要一天的时间就能够做好，可是我却需要三四天的时间，能够说速度比较低，可是也是我做的第一份设计，我还是感到很兴奋，并且还能使用，最终运营给到的点击量数据也是不错的。后续我也又做了几份设计图。

这份工作的时间过得很快，从早上上班到下班的时间基本没怎样停过，偶尔也是需要加班来完成工作的，可是是一个多月的实习工作，我的本事却是得到了巨大的提升，同时我对未来的工作也是充满了信心。一个多月的社会实践，我过得异常充实，我也收到了来到大学后首份靠自我本事赚来的钱。

农业实践总结 暑假实习工作总结篇七

时间总是在不经意间悄悄溜走，转眼间，来到cc市工程咨询院实习已经有一个月了。回想起来，在这一个月的时间里，我正逐步实现由象牙塔中的大学生到初出茅庐的职场新人的转变。在此期间，我的思维、视野、能力有一定提升，同时发现了自身的很多问题，现在对我实习期间的工作和学习情况做出总结。

经过这一个月的实习，在领导的悉心指点和自己的不懈努力下，我学习了一些专业知识，提升了待人接物的能力。知识方面，我通过查阅资料、听取录音，了解了鱼台县开发区发展背景及其发展机遇、国内外大米制品产业及其深加工技术、大型沼气工程实施方案、新旧动能转换促进产业升级、供热管网管径选择等方面的内容。人际沟通方面，我通过帮助客户联系合适的危废处理企业，积累了与企业负责人电话联系的经验，包括通话内容和通话礼仪两方面；同时积累了与客户用微信来对接工作的经验。在日常的工作中，学会了自如地应对来拜访领导的客户，积累了招待客人的经验。

在这一个月的工作学习中，我也有一些自己的心得感悟。其中最重要的一点，是认识到大学四年中学到的知识并不能直接运用到实际工作中，但之前学习过程中积累的学习方法和能力，会帮助我尽快学习从未接触过的新鲜知识。因此之后还应当不断改进提升自己的学习方法和能力，以便更快更好地适应新知识体系。还有，除了自己摸索方法和向前辈探讨之外，仔细观察同事、领导甚至客户的工作方法、表达方式、工作习惯等等也能学到很多。有些不足之处可能平时自己感觉不到，但看别人表现出来就分外明显，此时要及时反思自己是否有类似的不足，有则改之，无则加勉。相反，对于资历很深的前辈们的长处，自己也应记在心里，时刻学习，争取以后也能向他们一样优秀。

我深知，实习的过程就是发现问题、解决问题、提升自我的

过程。因而针对前面提到的问题，我想到了以下几个改进方向。首先，面对未知的挑战，要保持头脑冷静，快速思考解决方案，无论处理结果是好是坏，都记录下来，形成应急知识库，之后遇到类似的问题能够给出更快更好的方案。其次，查询资料时应最先考虑权威的信息渠道，官方的编制依据、设计规范等，不要在来历不明的资料上浪费时间；同时，每项新任务都设定一个完成时限，提升思考紧迫感，排除外界一切干扰，提高学习工作效率。最后，善于学习，凡事抱着请教学习的心态，向同事领导学习、向书中的经验学习，多看多学多思考，慢慢开拓自己的思维，提升自己的能力。

路漫漫其修远兮，吾将上下而求索。走向社会的职场进阶之路刚刚开始，还有很多未知的领域等待我去探索。在此期间，务必怀揣一颗爱岗爱业、服务大众、奉献社会的赤子之心，不断突破自我、勇敢创新，在提升自我的同时为咨询院贡献出自己的一份力量。

实习前我没有任何直接的教学经验，所有关于教学的间接经验都是来自课本知识和观察其他老师授课。这种间接的经验确实能给我的实际教学提供一些理论的指导，但并不是所有理论都能够在实践中发挥它的作用，每个理论都有它所适用的条件，如果条件不允许，即使理论再正确，它也不能在实践中发挥巨大的作用。要知道所有的理论经验都是从具体的案例中发现，再经过反复修改最终总结出来的，它可以适用于对应的情况。而自己的教学经验还是要靠个人感悟和总结反思，起初可能什么都不知道，但慢慢的就会在教学中摸索总结出一些个人的经验，这些经验十分宝贵，因为是针对自己的具体情况总结出来的，所以最适用于自己的教学。

这半年里感悟最深的就是要备好课，如果备课不够充分，讲起课来总会感到底气不足，遇到一些问题难免会感到慌张，因为之前没有考虑到这些内容，只有在匆忙之中想出个答案来回复学生，借以保全老师的颜面。课本中有些内容自己很熟悉，它们从知识层面上看并不难，但首次作为老师讲给学

生总会感到有些生疏。问题就在于准备的不够充分，有些内容老师早就应该熟记在心，讲课时不用书本就能脱口而出，而实际情况是有时老师照着课本读句子也会出错，这是老师自己不负责任的结果。备课不考虑学生实际情况也会出很大的问题，内容设置过难，高于学生学习水平，学生的听讲状况可能会不如以前；内容设置太简单，学生学习起来没有动力，渐渐他们的注意力就会转移到其他事情上。只有内容难度合适，让学生学起来有一定难度，但又不至于太困难，这时学生才更愿意去听讲，跟老师一起分析文章解决问题。备课更离不开备教法，针对不同的课型和内容，老师需要灵活选择教学方法，有的文章适合让学生分组合作解决问题，另外一些文章难度较大，可能并不适合学生独立分析解决，这时需要老师要带着学生一起分析理解。

接下来我要说一说我所使用的这套教材，这套人教版新目标英语与我在中学时学习的冀教版英语教材有很大不同，人教版每个单元都是一个独立的话题，根据话题延伸出相关的词汇，短语，句型，对话和文章。每个单元的内容设置都大致相同，听力，阅读，写作，对话各项内容都有涉及，培养发展学生的四项英语技能。而且不同于冀教版教材，人教版教材更重视课堂上练习讲解，学习了一部分内容后马上就进行针对训练，要求学生快速掌握知识并能学以致用。重要的语法内容会用两个单元讲解，相对简单的语法点则只出现在一个单元。每个单元分成a和b两部分□a部分内容不难，主要是对单元内容的引入，让学生熟悉本单元的一些重点单词和词汇。接下来，语法部分是单元的重点内容，需要重点讲解让学生加深记忆。再之后是b部分，这一部分会再讲些新的词汇和短语，重要的是后面更长的一篇短文，相当于一篇阅读理解题。一个单元正常情况下需要四节课讲完，其中还需要拿些时间讲解练习册，这样算下来，课时还是有些紧张的。光讲不练学生学到的知识得不到巩固，光练不讲学生的问题会越积越多，影响后来的学习。用于讲解和练习的时间要把握好，让学生从中得到锻炼和提高。

实习这半年是我在大学里最好的历练，它让我清楚地认识到自己的不足，找到今后仍需努力的方向，这是在大学学习任何课程都达不到的效果，实习已经接近尾声，我会好好总结经验，努力提升自己，向着更高的目标迈进。