

# 工程续签合同个人工作总结(汇总9篇)

总结，是对前一阶段工作的经验、教训的分析研究，借此上升到理论的高度，并从中提炼出有规律性的东西，从而提高认识，以正确的认识来把握客观事物，更好地指导今后的实际工作。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

## 工程续签合同个人工作总结篇一

在20xx年度我厂“守合同重信用”工作有了健康稳步的发展，取得了丰硕的成果。概括的说，企业信誉得到了推进，企业信用形象得到了改善，企业的市场竞争力得到了提高，企业效益的增加得到了促进，企业的法律意识和合同意识得到了增强。为进一步总结经验，使守合同重信用工作再上一个台阶，下面我们把一年来守合同重信用工作汇报如下：

一年来，厂领导始终把做好“守合同重信用”工作作为一项促进企业经济发展的重要工作来抓，成立了以法人代表为组长、财务、生产、经营、销售等部门负责人参加的合同管理领导小组，明确分工，监管人员落实到位。把规范合同管理作为“守合同重信用”的一个极为重要的环节，把合同管理视为企业的生命和财富，把诚实守信作为企业发展之本。为此，厂主管领导不但每月都听取规范合同管理工作汇报，还要求有关部门要加强“守合同重信用”活动的宣传教育和培训力度，利用各种形式来开展这项工作。对上级开展的培训班，也给予了大力的支持，每次都派人参加。通过共同努力，全厂上下对这项活动的认识逐步得到提高，思想也得到了统一，上下齐心合力，共同把这项工作做实做好。

为使“守合同重信用”活动能够健康有序的进行，我们首先做到了组织健全，机构完善，分工明确，职责到位。我们设立了质量体系认证办公室，建立健全了各项规章制度，特别

是我们还对照《合同法》的有关规定及时调整、修订适合本企业、本行业特点的合同管理制度。其次，从合同签订、评审、履行、验收、监督、归档，以及发生纠纷的处理等环节都按照《合同法》规定重新规范，使合同管理做到了有人负责、有据可查、有章可循，企业信用管理水平有了明显提高。

通过参加“守合同重信用”这项活动，“以质量求生存，以管理求发展”、“以诚取信、以信取誉、以誉取益”的企业经营理念在荣武机具厂已经形成，达到共识。在日常的经营活动中，能够讲诚信、讲质量，认真履行每一份合同，在社会上、在用户中也享有良好的信誉，与用户建立了长期的合作关系，同时也取得了显著经济效益。由于管理到位□20xx年全厂实现工业总产值1.5亿元，其中生产各种玉米脱粒机16万台，产值：1.1亿元；电动风车9万台，产值0.4亿元；销售收入1.28亿元，税金50万元，利润总额680万元。并获四川省知识产权局、四川省中小企业局“四川省自主知识产权培育企业”；“荣武”牌商标获资阳市“知名商标”。

## (一)对本职工作的认识

1、对仓库的认识

2、对流程的认识

3、对管理的认识：仓库安全管理；库区规划；货品摆放；成本节约；人员安排等。

4、对职责的认识：明白了团队的重要性；工作合理安排、保障效率的重要性；较好地协调本组人员的工作和保障准确性；对工作能够负责和能够按时顺利完成。

## (二)不畏艰辛、克服困难，全力做好本职工作

我是20xx年09月10日进入公司，也是我踏入社会工作的第一

天。面对陌生的环境，陌生的工作，当时无从下手，充满了迷茫，对业务操作是一窍不通，连一些最简单的工作术语都不懂。在公司领导合理安排岗位和同事的帮助下，很快便对工作业务有了一定掌握，较好地熟悉了入库操作、在库管理、出库操作等。能准确、及时地与客户协调处理异常情况，能较好地处理各种工作细节和服从上级、公司的工作安排和管理制度。

### (一) 高效服务，全力做好客户服务工作

我们的工作本职是服务，服务客户是我们赖以生存的主旋律，只有做好了客户服务，得到了客户的认可。客户才会真正地认同我们。能做到高效服务，对于客户的电话咨询，我都耐心解释并给予解决，客户提到的问题和需要，都能及时解答和解决。

### (二) 专业学习是做好工作的动力源泉

我们的工作价值是什么?是在工作中，得到不断地提升，不断地去学习得到进步。假如我们甘于落后，那么我们的价值将会一降再降，直到自己都不能认可自己。专业的学习，使自己的实际操作得到理论的支持，理论知识得到实际操作的验证，不断地提升不断地进步，才真正是我们的工作价值。点的精通，线的发展，交织成面的扩张，使自己能够覆盖更大的领域，才能在各方面不断地提升自己。

### (三) 因势而变，顺势而为，全力做好自己

在各种突发情况和紧急中，我迅速转变思路，找准自己的工作定位，积极和同事讨论改进方法。讨论在工作过程中的问题，有一些专业上不懂的地方我虚心向其他有经验的同事请教，根本点还是做好自己的本职工作。“天下难事，必始于易;天下大事，必始于细”，从简单的事做起从细节入手。在精细化管理时代已经悄然而至的今天，成大业若烹小鲜，做

大事必重细节。只有从基层做起，筑稳根部，不眼高手低，不心浮气躁，只有当浮躁被扎实所代替，冲动被理智所折服，成功才可能和我们不期而遇。

#### (四) 认真负责是做好工作的有力保障

你手上的每一份工作，都是为自己而做，在服务别人的时候，你所得到的并不仅仅是工作的报酬，还有技术的锻炼，品质的提升与名誉的提高。生活总是会给每个人回报的，无论是荣誉还是财富，条件是你必须转变自己的思想和认识，努力培养自己尽职尽责的工作精神。自己地不负责任往往导致他人的损失和不满，我们要明白到每月手上所拿到的工资，其实不是公司给的，也不是客户给的，而是我们身边每一位尽心尽责的同事在为你创造的财富。

#### (五) 心态决定一切

对环境和自我的判断决定我们的行为。我认为所有的工作改变首先来自于思想上的转变。怀疑、抱怨、无所谓、思想上的懒惰这些态度对工作致命的。认识到工作是自己的事便不会有懒惰的思想。

在过去的工作中，在公司领导和同事的帮助下，经过自己的努力，较快熟悉和顺利完成岗位规定的工作，也使客户对自己有了较高地评价。但仅仅限制于目前工作岗位，对公司其他业务和流程没有较深入的了解和认识，对物流专业知识也有很大的不足。

为了适应新形势、谋划新发展，我决心在今后的的工作中，发扬成绩、克服不足、加强学习、努力工作，为新的一年做好营销工作。决心做好以下几方面：

#### (一) 虚心学习，力争在提高自身专业素质上取得新突破；

通过制定学习计划，做到与时俱进，每天晨会认真学习、总结。当然不仅要学习书上的东西，而且要学习做人的道理，处世的方法，不断增强服务客户的能力，增强与客户沟通的能力，增强解决客户问题的能力，使自己成为一个综合素质比较好的员工。加强思想认识，做到学以致用。

一、要坚持个人自学，通过阅读物流专业知识书刊，利用自己的业余时间加强学习。

二、积极参与公司各类新知识的培训，及时更新自己的知识，提高自己的工作和专业能力。

三、虚心向同事学习，取他人之长，补自己之短。

(二)加强物流管理、供应链管理知识方面的学习，并在工作中不断应用这些知识，做到理论实际相结合，不断发现工作的问题，使自己和公司能够共同进步。

(三)确立目标，不折扣行动；

(四)大胆思考，小心求证，力求做得更好；

在20xx年，我会努力改进，争取做出更好成绩。为了进一步做好工作，为我们向行业先进水平迈进打好基础，积极参加部门培训，从目前情况看培训取得了比较良好的效果。这些培训在提高技能的同时，也促进了大家学习的热情。而把培训的技能应用到工作中去时，工作变得不再枯燥。

随着公司不断扩大，规范，完善，可以预料我们的工作将更加繁重，要求也将更高，需掌握的知识需更广，为此，我将更加勤奋学习，提高自身各项素质和技能，适应公司发展要求。

以上是我的年度个人工作总结，请领导监督和指正。

## 工程续签合同个人工作总结篇二

根据公司《\*\*\*\*\*》，按合同标的的大小，合同分为重大经济合同、一般经济合同和小额合同三类。我部按照以上分类进行严格的合同管理。在合同立项、谈判、条款的设置、合同审核、合同签订以及合同执行进行全过程监控，防微杜渐，提高合同履约率，最大限度地防范和减少因合同隐患给公司带来的法律风险和经济损失。

### （一）合同立项阶段

对不需公开招标的项目，在合同谈判前我部配合合同承办部门联合纪检等相关部门做好市场询价工作，认真调查法人资格、个人身份，对履约能力、资信等级、担保能力严格把关，对合同价款的谈判据理力争，合理节约合同费用。

### （二）合同评审阶段

按照《\*\*\*\*\*》的要求，公司重大经济合同，均由我部组织有关部门进行会议评审，对重大、复杂或专业性较强的合同，还聘请专家、专业顾问机构对合同条款进行咨询和评审，并报公司总经理办公会、董事会研究决定方可签订。如我公司与国家开发银行签订的高达\*\*\*亿的银行贷款协议（包括8个主合同和3个附属合同），我部联合财务部在国开行强势的合同地位下仍据理力争，修改了部份格式合同条款，最大限度降低融资成本和减少融资风险，为公司争取了最大利益。对一般经济合同、小额合同，我部积极协助合同承办部门严格审查合同，及时处理合同中出现的问题，建立完善的合同档案，并督促合同承办人员认真履行工作职责，确保所有合同条款签订手续和形式合符规定、程序正当，有效保证了企业成本效益、切实维护了公司的合法权益。

除负责公司总部各类合同的评审外，我部还积极参与子公司重大经济合同的谈判及评审，如省水投能源开发有限公司与

水城县金狮子水电发展有限公司进行的股权收购项目。在这个项目中，我部联合公司法律顾问给予能源开发公司极大的支持，投入了相当多的人力，多次与水城金狮子水电发展有限公司董事会委托人积极磋商，充分开展法律尽职调查，通过竞争性谈判会议确定收购事项的财务审计和资产评估机构，成立谈判小组与该公司董事会董事对股权转让事宜进行耐心细致的多轮谈判，在多方共同努力下最终达成了金狮子水电发展有限公司股权转让协议。

### （三）合同签订阶段

通过长时间积累的合同管理经验，针对不同的合同类型，目前我部已有部分合同确定了标准文本，例如：咨询服务类、办公家具采购类、房屋租赁类、保险类、框架合作协议等。对不适宜采用标准文本的合同，我部也相应形成了成熟的合同审理流程，对合同双方权利义务、违约责任、违约处罚等重要条款进行逐字逐条、一丝不苟的审查，力争做到合同结构清晰、功能完备、思维严谨、表达精确、版面美观。在我部同事齐心协力、共同努力下，通过娴熟运用各类合同文本，结合严谨的签订审批流程和授权委托制度、规范的印章管理和使用等□20xx年我部合同管理工作没有发生一起合同、信用失误，未出现一笔合同纠纷，极大得降低了公司的法律风险，保证了公司成本效益上升空间。

本年度，所有合同履行过程中未发生合同争议和合同纠纷，为企业树立了信守承诺、规范经营的良好形象。目前黔中水利枢纽一期工程已经进入建设高峰，合同已支付金额初步统计已达\*\*\*\*万元，约占合同总金额的\*\*\*%。大部分合同执行情况良好，鉴于部分工程类合同中一些监理单位和施工单位没有严格履行合同内容，如人力资源和设备配置不到位或者投入不够，造成了工期的滞后和监理服务不能满足现场需求等，针对这些具体情况，我部除按合同规定扣除违约金外，（注：今年累计扣除施工单位违约金\*\*\*万元）还会同\*\*\*\*公司对违约单位分别进行约谈，并提出了相关整改要求。大部

分已基本整改完毕。

### （一）编制完成《\*\*\*\*》

20xx年我部编制完成了《\*\*\*\*\*》。该办法的编制历时近一年，根据公司合同管理实际运行需要，结合公司的行业特点多次进行修改、讨论，确定了公司经济合同全面管理、全程控制、分工协作的原则，明确界定了合同管理机构的设置和职责，完善了各类合同的签订、审批、履行、变更和解除等流程，对合同基础管理、合同责任等合同的日常管理工作和责罚也作了详细的规定。随着该办法的进一步实施，相信未来公司的合同管理工作将更加科学、规范。

### （二）重视提高合同管理水平

根据《\*\*\*\*\*》规定，我部门设立了专职合同管理员，负责合同保管、分发、统计和归档的工作。我部历来重视建立健全的合同台账、注意保持合同档案的完整性（合同档案包括招标文件到合同文本、重要的会议纪要等与合同相关资料），按时更新合同履行情况，以便能及时、准确地提供统计数据及有关资料，为领导的决策提供依据。同时为了提高公司合同管理工作相关人员的法律意识，理解、熟悉、掌握与业务相关的法律知识，我部门特邀请公司法律顾问举办了三期法律培训，培训的内容为《中华人民共和国公司法》、

《\*\*\*\*\*》、《中华人民共和国水法》、《国有企业法律风险防范》、《公司经济合同管理办法》及《合同法律风险防范》等相关法律知识。其中通过对《公司经济合同管理办法》的解读使合同具体承办部门人员更加了解公司合同签订的相关程序和事项，熟悉掌握相关法律知识并且灵活运用，加强了风险防范意识，提高了工作效率。

另外我部还组织对子公司的合同管理工作进行巡查，针对巡查的结果给予专业意见，提出整改建议供子公司参考。我部还积极参与各子公司重大合同项目的谈判、评审工作，有效

防范建设和经营管理过程中的法律风险，为规范下属子公司经营行为保驾护航。

总的来看□20xx年我公司合同管理工作基本达到了公司要求。但客观的说，也存在一些问题。一是合同管理人员的素质和水平还应继续提高，下一年仍应进一步加强专业知识的培训和学习。二是合同管理机构还有待完善，各部门应按《\*\*\*\*\*》要求设立专职的合同管理员；三是合同管理还需细化，务必做到精益求精。这些问题需要在来年的工作中加以解决、完善。

### 工程续签合同个人工作总结篇三

公司成立伊始,企业领导就把商业信誉放在首位,认真贯彻执行合同法及相关法律法规,坚持信用至上的经营理念,提出守合同重信用是企业发展的原动力,要想使企业在激烈的市场竞争中立稳脚跟,就必须做到“以诚为本,恪守信用”,因此在实际工作中,我们依法签订和履行合同,自觉维护双方当事人的合法权益□20xx年合同管理工作情况如下:

在对内管理上,我公司建立了科学、合理、切实可行的合同管理制度,成立了合同信用管理小组,由总经理负总责,分管领导分工负责,设专职合同管理员,做到了定机构、定人员、定岗位、定职责;有健全的合同台帐、完整的合同档案,公司成立至今,没有发生任何一起合同、信用事故,做到了合同、信用管理工作“零失误”

20xx年在公司领导重视和带动下坚持不懈的学习合同法及相关法律法规的学习,在全公司范围内形成了学好用好《合同法》的局面,二是为员工发放有关《合同法》的书籍,督促他们利用业余时间学习相关法律法规,强调遵守合同的重要性。

公司号召各部门加强信用责任意识和信用义务观念,多次组

织各级员工学习《合同法》，熟悉国家有关法律、法规，提高依法签订合同的能力和水平；派专人出版报墙报，强调遵守合同的重要性；通过会议宣传依法组织生产经营活动的重要性。

公司在对外签订合同时一律使用合同示范文本，规范严谨，条款完整，合同台帐齐全，履行完毕的合同资料按规定整理归档，并妥善保管，能及时、准确地提供统计数据和有关资料。由于公司重视合同在企业经济工作中的重要性，在履行合同方面争取了主动性，公司成立至今，未出现一笔合同纠纷。

在经营中我们自觉接受工商行政管理部门和行业监管部门的监督管理，遵纪守法、诚实信用，没有发生任何违法违规行为和不良记录。

通过加强合同管理，维护自身合法权益的同时，公司经营管理水平也得到了提升，取得了较好的经济效益和社会效益。在总经理修玲娣的带领下，我们坚持诚信服务，依法代理，本着公开、公平、公正、诚实信用的原则做好每项业务□20xx年，我们成功的履行了xxx等合同，业务涉及省内各城市区及xxx县区，影响广泛，受到业内人士一致好评，深受xxx的信任□20xx年我公司共签订各类合同52份，涉及项目投资额近10亿元，合同履约率达100%。

公司的管理者深知：以客户满意为目标，以信息反馈为突破口，遵纪守法、诚实信用，是保持自身竞争优势的良好途径，因此“守合同、重信用”永远是xxx公司向前发展的主旋律。

## 工程续签合同个人工作总结篇四

“守合同重信用”是企业生存发展之本，是企业立于不败之源，是开拓创新之基，是企业久战沙场而不销声匿迹的根本□20xx年，xxx有限公司始终坚持以诚信为本，追求为市委、市政府，为主管部门和授权企业创立一流满意服务，获得了

市委、市政府、市国资委和广大授权企业的进取评价和充分信赖。

x年，xxx有限公司在市国资委和市工商行政管理部门支持和指导下，在公司领导班子重视和带动下，坚持不懈地抓了《合同法》及相关法律法规的学好、宣传和培训工作。在全公司范围内构成了学好、用好《合同法》的局面。一是充分利用外派培训、集中学习、网络教育等形式进行重点学习。一年来，公司多次举办员工《合同法》学习班，公司领导在工作十分繁忙之中挤出时间，带头学习，起到了很好的示范作用。此外，公司还派出兼职合同管理员参加由法律权威机构组织的合同法培训，帮忙他们进一步强化对合同法规的掌握；二是为员工发放有关《合同法》书籍，督促他们利用业余时间学习相关法律法规，并注意在平时工作中强化宣讲各种合同、信用管理新政策，在公司营造出了学习《合同法》、争创重合同守信用企业的良好局面。

机构建设是创立“重合同守信用”企业的组织保证□20xx年，公司进一步强化了对信用、合同工作的组织管理，创立构成了以公司领导为核心总公司——一直属子公司两级合同管理组织体系，由公司总经理负总责，分管领导分工负责。此外，根据经营实际，公司还组建了一只兼职合同管理员队伍，并全部经过了专业培训，构成了公司合同管理由管理机构具体负责和管理人员经办负责的有序运行机制。目前，公司合同信用管理机构健全，合同管理人员到位，信用合同管理架构已经基本确立。

在对外经营活动中，公司注意发挥总公司、子公司两级合同管理人员的作用，使其能够全程参加各种经济、技术合同的洽谈、起草，依照法律法规和部门规章审核合同条款，以确保合同合理合法、条款完备可行。

目前，公司所有的经济合同，均需由公司合同管理部门参与洽谈、起草，并报公司总经理办公会研究，最终，由总经理

审批签订，杜绝了在合同、信用工作中可能发生的职责不清，职权不明的问题。在合同商定过程中，公司合同管理部门和合同管理员做到严把法人资格关、个人身份关、合同条款关、履约本事关、资信等级关、担保本事关，严格按照公司的经营范围对外依法开展经营活动。20xx年，公司没有发生一齐合同、信用事故，做到了合同、信用管理工作“零失误”。

x年，按照市委、市政府的指示，公司成为沈阳市承接国家开发银行亿元软贷款的投放及管理平台。充分展示了我公司良好的信用形象。在整个软贷款投放管理进程中，我公司共与家项目单位、个使用软贷款资金建设项目，签订借款协议（合同）份、担保协议（合同）份，合同金额亿元。这个项目全部为沈阳市重大基础建设项目及装备制造业企业技术改造投资，是我市实现“东北振兴、沈阳先行”伟大战略目标的重要保障。

为了扎实搞好这项工作，公司进一步完善了合同管理制度，扎实做好各项基础工作，一是及时对合同管理制度进行了全面清理、修改、补充，出台了公司新的合同管理办法等配套规定。二是对证照、合同文本及有关资料、统计报表、台帐、印鉴、示范文本及法人授权书的管理办法进行了修订，设置了专人管理。经过以上措施，不仅仅按期完成了软贷款相关合同协议的签订工作，保证了软贷款资金的及时到位，并且将公司合同管理工作提升到了一个新的层次。目前，公司已经完成软贷款资金投放金额近亿元，有力地推动了我市各重大项目的建设进程。

在20xx年度创立重合同守信用单位工作中，公司始终坚持围绕“领导重视、分工协作，齐抓共管”的工作思路不动摇，始终坚持领导班子把重合同守信用作为头等大事来抓不动摇，严格履行总经理负总负责，其他领导及中层经理分工协作的工作准则，在全公司上下构成了共创“重合同守信用”企业的生机勃勃的局面。经过创立活动深入开展，目前，公司合同履约率基本到达了%，良好的信誉得到了省、市各金融机

构、商业银行的一致认可[]20xx年，公司先后顺利完成多笔总额数亿元的贷款及展期工作，并再次被沈阳市信用评级委员会授予级信用单位的光荣称号。

## 工程续签合同个人工作总结篇五

我加入爱利丰公司以来，负责工具(工具、配件、耗材等)管理工作，包括工具的申购或采购、库内的管理、相关领用发放、使用监督改进、财务账目记录，我们的工具数量及类型虽然不算多(总计约\*\*\*\*种\*\*\*\*类\*\*\*\*件……)，可是由于生产任务的急迫性与部分工人师傅的操作不够熟练等原因造成了工具损耗量较大，这就要求我在管理上做到预测使用需求，合理申购采购、保证安全库存，以备随时领用。我曾经是一个塑料工艺技术员，从事工艺技术的工作经历使我养成了认真仔细的工作作风，这运用到了现在的工具管理上。在我负责的工具室里，可以看到的是整齐的工具摆放、明确的出入库记录、整洁的环境卫生……每天下班前的工具整理、即时的出入库登记、每天上班前的环境清洁是我每天的必修课。

发包人与分包人(如：水电、消防、设备安装、装饰装修等)移交施工现场不仅是“三通一平”，更主要的是已完成前道工序的工程项目(如：建筑主体结构，等)。

作为工具管理员，我熟悉每一种工具的性能及操作方法，当工人师傅前来领用新的或以前没有使用过的工具时，我得向其介绍该工具的操作方法及注意事项；当我前往车间巡视工具的使用情况时，如有不合理的使用立刻指正，以提高工具的使用寿命。

损失=乙方所在分公司在考核周期期间内形成的但并没有实际支付而是在考核周期满后必须由甲方或分公司对外支付的违约金、侵权赔偿及其他赔偿的金额。

作为工具管理员，与其他的物资管理员一样须保证账物一致。

每月(不定期)我都进行库存盘点，并及时将相关财务账目进行核对结算，确保账物一致，到目前为止尚未出再账物不一致的现象。

以后我将着手完善工具管理制度，以使工具管理更好得为公司生产服务。

(二)订立合同前，应当针对对方当事人的主体资格、资信能力、履约能力进行调查，不得与不能独立承担民事责任的组织签订合同，也不得与法人单位签订与该单位履约能力明显不相符的经济合同。

施工人员要文明施工，禁止野蛮施工。如：要爱护室内原有设施，业主所有的物品未经许可，不得擅自处理等。业主对表现不好的施工人员有权要求掉换，承包人不得拖延。

有较强的思政工作能力、协调沟通能力、组织管理能力和一定的文字口头表达能力;爱好广泛、品行端正、身心健康。

营改增对企业带来的并不仅仅是税率的简单变化，它对企业内部的财务管理、涉税管理、客户管理、合同管理、现金流管理等方面都将产生重大影响。企业应积极利用营改增这一契机，通过改善和优化自身的内部管理体系来最大程度地利用营改增所带来的机遇，并降低潜在的风险。合同管理是企业完善内部管理体系中的重要一环，合同条款的具体内容将直接影响企业的税负承担及税款交纳。本文主要介绍营改增后企业合同管理中需要关注的几个要点问题。

乙方必须确保“\_\_\_\_\_广场”工程的资金充足。若因乙方原因，导致“\_\_\_\_\_广场”无法继续施工，或不能按期完成“\_\_\_\_\_广场”主体结构工程。甲方有权凭乙方出据的借据及律师楼签印的所有关于本合作内容的法律文件，依法查封甲方已转让给乙方的黄扑地皮及其地上所有建筑物，并可以此弥补甲方的损失。对乙方在“\_\_\_\_\_广场”项目中的

投资亦同时终止核算，甲方还有权追究乙方其他方面的违约责任。乙方愿意用自己公司的名誉及\_\_\_\_\_公司自有资产作“黄扑地皮”等值资产的担保。

感谢您的阅读，祝您生活愉快。

## 工程续签合同个人工作总结篇六

xx年1~5月份，业务总收入为943万元，比去年同期增长41% 门诊人次达24279人，住院人次达1240人人均住院费用3391元，人均门诊费用148元人均住院天数6天病床使用率达80%呈现良好的发展势头。

上等级医院工作作为我院xx年全年工作重点，是一个必须攀登的平台。争创等级医院，是我院在医院发展中的一次机遇和挑战，是提升我院核心竞争力，进一步科学发展，从而把我院建设成为新型管理医院的重要举措。虽然困难重重，但在领导的重视下，全院职工的努力和支持下，不断学习和借鉴兄弟医院的先进经验，积极筹备上等级医院工作。并组织召开全体动员大会，把工作细分到各个科室、各个人。定期组织医务科、上等级医院工作办公室下各个科室检查指导工作，并就具体工作进度进行评分。有效的推进了上等级医院工作。

充分发挥党支部战斗堡垒作用和领导干部率先垂范作用，努力改善服务，切实抓好党风廉政建设，提高反腐倡廉意识，完善治理医药购销领域商业贿赂专项工作长效机制。在药品、设备、耗材采购、基建工程招标等工作中，严格按照有关规定办事。加强检查监督，做到规范办事程序，严明工作纪律。针对解决群众看病难问题的要求，认真落实、出台有关政策，优化服务流程，改善就医环境，切实提高医疗服务质量。

医疗质量是医院生存和发展的基础，提高医疗质量是医院管理最根本的目的，多年来，始终坚持“以病人为中心、以质

量为核心”的服务宗旨，强调“医疗质量”、确保“医疗安全”、完善“医疗服务体系”作为医院头等大事来抓，通过制度建设、人员素质建设等措施，着力抓好此项系统工程，使医院成为“医疗质量高、服务态度满意”的品牌医院。明确领导机构与职能，为进一步提高医疗质量有了更大的保障。

认真贯彻落实上级卫生主管部门有关传染病防治工作的文件精神，设立肠道门诊、发热门诊，积极做好h1n1新型流感病毒防治工作。组织培训肠道传染并重点传染病的发病原因、流行及防治，按规定及时上报，坚决杜绝漏报、少报等现象。定期组织医务人员和工勤人员感染培训，对全院医务人员进行感染知识考核，严格感染管理制度，加强合理使用抗菌素。

经领导班子不懈努力和广大职工的一致支持，不断完善新型科室骨科的建设，为我县骨伤病患者提供了新型的就医平台。为方便病人及其家属，在各个病区都设立了电开水炉，还购置了中药煎药机，并积极投入资金购买高档b超机。

## 工程续签合同个人工作总结篇七

合同管理工作是企业的一项重要管理内容，在市场经济日益发达的现代社会，企业的“重合同、守信用”已成为企业在市场竞争中不可或缺的重要标签。管理层已认识到企业信用的好坏直接关系到企业的发展潜力和未来，同时，对企业合同管理的好坏又是影响企业信用好坏的关键环节。因此加强对企业合同的工作的管理，已成为上下的共识。“重合同、守信用”已成为我企业不断鞭策自身持续改进的口号。回顾本年度合同工作，我们发现在合同管理工作的规范化、信息化、标准化方面又迈上了新的台阶。

- 1、由财务部牵头组织各部门管理人员进行了合同法、税法及会计知识的培训。

2. 改变了以往对信用管理不明晰的状况，明确了合同管理由综合部统一管理，设财务、市场部兼职专管员各一名。

二、加强管理制度到位为使“守合同重信用”活动能够健康有序的进行，我们首先做到了组织健全，机构完善，分工明确，职责到位。我们设立了质量体系认证办公室，建立健全了各项规章制度，特别是我们还对照《合同法》的有关规定及时调整、修订适合本企业、本行业特点的合同管理制度。其次，从合同签订、评审、履行、验收、监督、归档，以及发生纠纷的处理等环节都按照《合同法》规定重新规范，使合同管理做到了有人负责、有据可查、有章可循，企业信用管理水平有了明显提高。

1、对新进厂员工签订劳动合同，规范了双方的权利与义务，并进行了劳动部门鉴定，并为其办理了养老保险。 2、为更好地了解员工思想状况，搭起员工与公司间的桥梁，本年上半年我公司成立工会委员会，在涉及员工的集体权益时代表员工与公司协商解决。3、在供应商供货方面，仍采用质量管理体系的标准区分大批量供货与偶尔购货，针对经常性的采购，意向供货方仍启用上年度经质量体系评定合格的供应方，本年度对合格供方进行了评审，仍符合供方评价要求。对于不经常发生的临时性采购，我公司由采购部门考察、咨询、联系，在综合各方面因素后形成书面合同工，报总经理签字，转交综合部，综合部留存签字联并审核后给予盖章，在付款时转财务一份，财务针对合同的付款方式、期限及产生纠纷所采取的办法进行最后的审核通过后按合同要求予以付款。

回首本年的合同管理工作，在各部门的配合下，取得了一定的成绩，但我们仍要看到，工作仍存在较大不足，对合同管理工作的培训仍要加强，合同管理制度需进一步完善。展望未来，我们相信在上级领导的指导下，在全体员工的共同努力下，把企业的信用管理工作做得更好。

## 工程续签合同个人工作总结篇八

合同管理工作是企业的一项重要管理资料，在市场经济日益发达的现代社会，企业的重合同、守信用已成为企业在市场竞争中不可或缺的重要标签。管理层已认识到企业信用的好坏直接关系到企业的发展潜力和未来，同时，对企业合同管理的好坏又是影响企业信用好坏的关键环节。所以加强对企业合同的工作的管理，已成为上下的共识。重合同、守信用已成为我企业不断鞭策自身持续改善的口号。

回顾20xx年度合同工作，我们发此刻合同管理工作的规范化、信息化、标准化方面又迈上了新的台阶。

1、改变了以往对信用的淡薄观念，由财务部牵头组织各部门管理人员进行了合同法、税法及会计知识的培训。

2、改变了以往对信用管理不明晰的状况，明确了合同管理由综合部统一管理，设专职专管员一名，财务、市场部兼职专管员各一名。

为使守合同重信用活动能够健康有序的进行，我们首先做到了组织健全，机构完善，分工明确，职责到位。我们设立了质量体系认证办公室，建立健全了各项规章制度，异常是我们还对照《合同法》的有关规定及时调整、修订适合本企业、本行业特点的合同管理制度。其次，从合同签订、评审、履行、验收、监督、归档，以及发生纠纷的处理等环节都按照《合同法》规定重新规范，使合同管理做到了有人负责、有据可查、有章可循，企业信用管理水平有了明显提高。

1、对新进厂员工签订劳动合同，规范了双方的权利与义务，并进行了劳动部门鉴定。

2、为更好地了解员工思想状况，搭起员工与公司间的桥梁□20xx年上半年我公司成立工会委员会，并与20xx年12月

与公司签订了团体劳动合同。在涉及员工的团体权益时代表员工与公司协商解决。

3、在供应商供货方面，仍采用质量管理体系的标准区分大批量供货与偶尔购货，针对经常性的采购，意向供货方仍启用20xx年度经质量体系评定合格的供应方，本年度对合格供方进行了评审，仍贴合供方评价要求。对于不经常发生的临时性采购，我公司由采购部门考察、咨询、联系，在综合各方面因素后构成书面合同工，报总经理签字，转交综合部，综合部留存签字联并审核后给予盖章，在付款时转财务一份，财务针对合同的付款方式、期限及产生纠纷所采取的办法进行最终的审核经过后按合同要求予以付款。当年度除合格供方外，销售出合同签订xxx份，合同金额xxxxx万元。

4、客户主要为政府、事业单位，客户存在单一性和稳定性的特点。今年收入合同xxxx万元，实际收入为xxxx万元；明年收入会有更大增长，已与xxxxx万元的年度合同。

回首20xx年的合同管理工作，在各部门的配合下，取得了必须的成绩，但我们仍要看到，工作仍存在较大不足，对合同管理工作的培训仍要加强，合同管理制度需进一步完善。

展望未来，我们相信在上级领导的指导下，在全体员工的共同努力下，把企业的信用管理工作做得更好。

## 工程续签合同个人工作总结篇九

今年以来，我局合同管理工作在省、市局的正确领导下，在地方党委、政府的支持下，以宣传贯彻法律、法规为中心，抓住打击合同欺诈查处合同违法行为，整治和改善经济发展环境为主线，促进合同监管全面发展，积极推进诚信体系建设，深化“订单农业”的合同帮扶，探索合同监管基层化“七进”活动。同时，认真做好动产抵押登记、拍卖监管、

格式条款合同备案、合同纠纷行政调解、企业信用等方面工作。通过全局上下共同努力，较好地完成了上级下达的合同工作任务，现将一年来的主要工作总结如下：

## 一、基本情况

截止年底，我局共检查各类合同×份，金额达×万元，查处合同案件立案×件，结案×件，违法总值达×万元，罚款×.×万元；办理动产抵押登记×件，抵押金额×万元；行政调解各类合同纠纷×件，争议金额×.×万元；守合同重信用企业×户，其中：国家级×户、省级×户、市级×户、县级×户；拍卖备案×次，现场监拍×场次，拍卖成交金额×万元；格式条款合同备案企业×家，涉及×种类，备案合同样件×份；培育龙头企业×家，发展涉农示范户×户，合同帮扶企业×家；合同“七进”达标三分之二的八个工商所合同“七进”工作逐项进行，其中：进农户约×万户、进企业×家（其中：涉农企业×家）、进乡镇×个、进现场×次、进商场×个、进市场×个、进社区×个，举办农民专业合作社、“守重企业”合同法律、法规培训×次×人。

## 二、主要工作

### 1、抓法律法规宣传、抓业务培训、强素质树形象。

为认真学习宣传、贯彻落实《合同法》、《担保法》、《拍卖法》、《物权法》、国家工商总局《关于支持发展订单农业，积极开展涉农合同帮扶工程工作的通知》、《安徽省合同监督条例》等法律、法规，严格履行合同监督管理职能，不断拓展合同监管领域。

一是利用×活动日进行《合同法》等法律法规宣传。全局各所在×活动日期间，采取各种有效形式，大张旗鼓地宣传《合同法》的重要性、必要性和《合同法》、《安徽省合同监督条例》规定的各项制度及主要条款，营造执法环境的良

好氛围。据统计活动日期间，共出动宣传车辆×台(次)、参加人员×人次、制作横幅×条，开辟专栏、黑板报×块，上街设立宣传台×个，散发宣传材料×余份，受教育面达×万人。

二是加强法律法规及业务知识培训。培训教育是贯彻落实《合同法》等法律法规的重要措施和有效途径，根据市局目标考评要求，我局针对“守合同、重信用”企业、农民专业合作社负责人、合同管理员组织×次×人参加的培训活动。

2、积极探索、努力推进合同监管基层化“七进”活动，严厉打击和查处合同欺诈违法行为。

合同监管基础化。开展合同“七进”活动，是促进基层工商所合同监管机制全面深化，监管领域进一步拓宽，监管力度进一步加大的重要手段。为此，县局领导高度重视，把合同“七进”活动摆上重要议事日程，并作为合同管理工作的一个重点。在一年一度的春训会议上，局长、分管局长、业务股室进行合同“七进”活动专题辅导和强调此项活动的意义和合同监管基层化的重要性。县局专门制定下发了定工商合字(20\_)第×号文件《关于深入推进合同监管基层化“七进”活动实施方案》，成立了以局长、分管副局长为组长、副组长的“定远县工商局推进合同监管基层化“七进”活动领导小组”，相关业务股室、各工商所负责人为成员，明确工作重点，实行目标管理负责制，做到主要领导亲自抓、分管领导具体抓，合同专管员及全体人员全力以赴抓落实。

为使合同“七进”活动开展的有声有色、富有成效。重点抓好三分之二工商所“七进”达标，要求和指导工商所做到：一是领导重视，责任明确，确定专人抓此项工作。在摸准本区域合同现状基础上，制定切合实际的具体的“七进”计划，以创新的精神大胆实践。二是借鉴经验、整体推进。县局号召基层各所向城郊、永康试点工商所参观学习，学习他们在“七进”活动中对资料的积累和创造性活动形式。结合各

自的区域对“七进”内容和标准进行细化，充分发挥基层合同监管干部的聪明才智，进一步提升工商形象。三是重点突出，分类指导，确保“七进”活动落到实处。以省局开展的合同“七进”（进企业、进商场、进市场、进现场、进社区、进乡村、进农户）活动为抓手，以合同全方位工作为平台，调动广大合同监管干部的积极性，进一步提高合同监管水平，立足工商所的现状和实际，把工作分解到具体工作每个环节、工作岗位、工作人员，确保“七进”活动所有内容和标准体现在“七进”的方方面面，认真做好每“一进”，使“七进”活动开展的既有形式又有内容。

滁州市工商局合同监管“七进”现场观摩会 ×月×日在定远召开，与会人员现场观摩了城郊、永康工商所合同“七进”的软件资料和活动开展的照片展板，并参观了工商所合同“七进”、合同帮扶服务示范点定远百大超市有限公司、定远鑫羽养鹅专业合作社、滁州玉好米业有限公司、定远万源米业有限公司和永康合同进乡镇“七进”成果。

省局李明副局长给会议作了充分肯定，认为定远县局乃至滁州市工商系统合同“七进”工作措施多、力度大、影响好、有经验、有地位、有成果，“全面、规范、深入、扎实”。

合同“七进”活动在我局开展初见成效。通过三分之二工商所的积极探索和努力实践，“七进”内容正在我局深入推进，其中：合同七进帮扶，进农户达×万余户、进企业×家、进现场×场（次）、进乡镇×个、进市场×个、进社区×个、进商场×个。

省、市局工作部署，结合我局《关于开展打击利用合同进行欺诈违法行为的实施方案》，我局组织由直属局、合同、商广、×联手开展对重点领域房地产、电信、医疗等单位合同管理备案及履行情况进行了专项整治。按照市局确定的检查对象和检查内容及合同备案和示范文本使用情况，深入企业依法检查。做到边检查、边宣传、边规范。针对企业合同管

理存在的不足，视其情节，分别予以纠正、批评教育、限期改正。本次共检查房地产、电信、医疗等企业×家，其中：检查建筑施工合同、商品房买卖合同×份，合同金额×.×亿元。检查期间，城郊工商所查处×件合同违法案件、永康工商所查处×件合同违法案件。

通过专项执法检查 and 整治，对企业的合同监管备案、示范文本推广、使用和签订履约现状，有了清楚的了解和掌握。今后，我们将加大合同监管力度，拓宽合同监管领域，切实把常规工作和重点监管领域进一步抓实、做细、做好。

### 3、实施“合同帮农”、培育涉农“示范户”、发展“订单农业”。

我县是农业大县，加强对农作物种子、化肥、农药、农技、农机等涉农购销合同监管，工商行政管理部门任重道远。通过近年来对其合同实施帮扶服务，基层工商所积累了丰富的经验和做法，也收到一定的效果。炉桥工商所开展合同“七进”进农户时对“涉农龙头企业”跟踪服务，“订单合同”从签订到履行全程监管，共备案“粮食订单农业”合同×份，亩数达×万余亩，水稻约×多万公斤。永康工商所在选择帮扶企业的同时，认真开展“订单农业”的宣传，适时开展对“订单农业”合同进行检查，并在产前、产中、产后分别给予不同的帮扶服务。合同监管进乡镇，进永康镇人民政府行政服务大厅，为农民专业合作社、农户、龙头企业在产前优先办理营业执照，工商所联系人在联系点(企业)及时帮扶制定企业发展计划、制定合同管理各项制度；在产中帮扶企业、农户、各类企业利用设备、农机具、房地产进行抵押贷款，解决周转经营资金困难，同时还帮扶联系解决农业技术、用肥、病虫害防治等问题；在产后跟踪监管“订单农业”合同的签订、履行、落实备案。在农户中注意培养大力发展一批农业产业化的领头雁、进入商海的农民经纪人，不断总结、不断提高。为农业产业化发展推行执照农民，为农村提供信息，为农民出谋划策，尝试农户+企业+销路的运作模式。实行两份订单，

即农户+企业、企业+销路，达到产供销一条龙服务，使企业发展、农民丰产、企业增效，为促进地方经济发展，做出工商部门应有的贡献。

实施合同帮扶，支持订单农业，建设新农村。我局制定下发了一系列指导措施，按照省、市局要求，成立了组织、落实联系点、联系人、帮扶对象，做到示范镇有“龙头企业”，示范村有“涉农示范户”，重点围绕“五扩大一提高”开展工作。

一是在农村“订单农业”覆盖面进一步扩大，力争覆盖面至全县所有乡、镇、村，合同帮扶到所有经营门点和农户。

二是“订单农业”占农田总面积的比例进一步扩大。

三是“订单农业”品种范围进一步扩大，由过去粮食、棉花、种子、化肥扩大到生猪、家禽养殖、蔬菜、茶林、果园种植、花草林木、农田灌溉、农机作业等。

四是合同份数进一步扩大。

五是“涉农龙头企业”进一步扩大。按照市局要求，每个工商所都要有发展上规模、经济有实力、社会有影响的龙头企业。以龙头企业的带动作用，促进“订单合同”的发展。

进而，使工商部门在支持涉农合同帮扶服务的质量和效能上进一步提高。

4、积极开展“守合同重信用”企业信用监管，加强动产抵押登记工作。

认真贯彻执行《安徽省守合同重信用单位认定暂行办法》，积极开展信用建设。经全县上下共同努力，县评审委员会评审认定×—20\_年度县级守重企业×家，推荐省级×家，市

级×家，中盐东兴盐化股份有限公司荣获国家级守重企业。我县省、市、县守重单位私营企业比例较大，通过诚信荣誉的获得，使私营企业发展形成良好的态势，为做好企业信用监管，按市局要求逐户健全台帐，并落实了一户一档，为促进地方经济发展建立了良好的氛围。

我局在合同争议行政调解、拍卖监管、格式条款合同备案等其它工作方面，根据省、市局目标考评要求和有关文件精神，结合我局20\_年制定下发的合同监管目标考评方案，都做到了领导重视、组织健全、重点明确、局所联动、责任到人、指标量化、措施有力，确保了全年合同目标任务全面实现。

### 三、存在问题，下步打算

20\_年度合同管理工作虽然取得了一定的成绩，但离上级要求还有一定的差距，主要反映在合同管理工作中对重点工作创新意识不强，指导不力，没有特色，常规工作抓的不紧，满足现状。合同监管基层化“七进”活动整体发展不平衡，三分之一工商所需要巩固提高，三分之二工商所需要推进完善。合同帮农、合同七进任重道远。合同监管基层化系列活动刚刚拉开序幕，下一步我们将总结经验，不断创新，逐步完善提高合同监管水平。按照上级统一部署和要求，做到常规工作有发展，重点工作有突破，把合同监督管理工作抓实、抓好、抓出特色，全面工作再上台阶。

二〇\_年一月四日