

最新小学生平安夜的活动 平安夜的活动 总结(实用16篇)

辩论可以帮助人们深入理解问题，拓宽思维，增加对复杂问题的认识和理解。辩论需要注意语言表达的准确性和地道性，避免词不达意或引起歧义。请大家认真阅读以下的范文，我们可以从中学到一些辩论的思路和方法，希望能够给大家一些启发。

小学生平安夜的活动篇一

在幼儿园里，学前班的小朋友，可谓是大哥哥、大姐姐了，她们讲文明、懂礼貌，时刻为弟弟、妹妹们做着榜样。同时，她们也是辛苦的，因为她们要在学前班掌握更多的知识。“叮铃铃、叮铃铃……”下课了，这可是她们最开心的时刻了，课间十分钟，终于可以尽情的游戏了，来吧、来吧，大家一起来轻松吧。请欣赏学前班带来劲舞《十分钟》。

今天是喜庆的一天，我们迎来了“平安夜”，我们协会(健美操协会)与英语协会共同举办了平安夜晚会，这次活动最终圆满的落幕了。

我们在活动中发现存在很多的问题的出现：

一、我们在活动开始时的准备工作并没有完全的弄好，导致活动时出现了状况，“冷场的现象”。

二、在接待工作上，我们完全能够顾及到全部的嘉宾。

三、两个协会合力举办活动，始终存在很多分工不合理的地方。

虽然这次活动我们存在了很大的问题，但是我们这次活动现

场有很多开心得场面，师专健美操协会他们带来的“搏击操——功夫”让我们学校师生看见了，师专外校的激情表演，让我们感受到不一样的舞蹈表演。他们在我们这里一起渡过了这个“温暖的平安夜”。活动的最后我们协会(健美操协会)与师专健美一起嗨了健美啦啦操，热情的舞蹈，让观众们大饱眼福。

我们协会第一次举办了这次活动有这样的成绩我们很是开心，在今后的日子里我们协会会越走越远。

小学生平安夜的活动篇二

晚上，我和爸爸妈妈逛街。我看到熙熙攘攘的人群，还有很多人卖一些圣诞饰物，我买了几盒我喜爱的鞭炮。我们来到桃花岭饭店，门口有一个很大的圣诞老人好像在欢迎我们似的。里面人山人海，聚拢在饭店花园的小广场，我不明白为什么?挤到前面一看，原来是在表演杂技，欣赏了会儿精彩地表演，我们又顺着人流往大厅走，大厅里制作了一个“圣诞老人骑鹿送礼”的布景展台，做得非常精美，很多人情不自禁地拿出相机以展台为背景拍照。最后我们又逛了一圈，就准备回家，路上我和爸爸进行了鞭炮大战，他被我炸得落花流水，夺路而逃。

今天我玩地很开心，希望明天的圣诞节快点到来，那样我就可以得到让人惊喜的圣诞礼物了!

小学生平安夜的活动篇三

快乐圣诞，共度平安之夜”

: 为了丰富大家的课余生活，让大家在圣诞之夜在体验西方文化的同时放松心情，展现大家的风采，活跃班级气氛。

: 12月24日晚18: 00

: 11动漫高职班全体同学

晚会筹备工作管理方式：项目式管理与阶段式管理相结合

工作人员：全体班干 总负责：班长_____ 总策划：刘佳伟

项目组：

(1) 第一项目组：节目组

组 长：班长

组 员：各参演人员

任 务：

a□完成节目收集、筛选及后期的排练、彩排工作（包括收集互动游戏）

b□主持人的选择、形象设计及台词审核；

c□负责节目的编排及晚会全流程的衔接

d□准备好晚会所需的一切服装道具；

(2) 第二项目组：采购组 负责人：生活委员_____

任 务：

a□负责采购布置舞台物品及晚会现场的用品

b□保管采购清单并做好报销费用的工作

(3) 第三项目组：舞台布置组 组 员：文艺、体育、学习委员

任 务：

a□晚会现场的设计与装饰

b□确保演出当天舞台装饰的完整性

c□负责会场桌椅的配备工作

(4) 第四项目组：机动组

任 务：

a□晚会期间，负责会场纪律维持、会场后勤保障以及处理紧急情况

b□晚会现场话筒的传递

c□晚会期间的灯光、音响设备的维护与管理

(7) 第七项目组：清场组 负责人：_____

任 务：

a□负责清理晚会会场的布置

b□负责晚会会场的场地清扫

c□负责晚会结束后桌椅、音响设备等的归还

(1) 晚会策划及准备期 本阶段主要完成宣传、节目收集、主持人确定及邀请嘉宾

1) 节目收集：由节目组负责。采取向各协会收集节目的渠道，确定主持人。

2) 前期宣传：由宣传组负责。海报设计、准备台词。

1) 节目筛选及排练：由节目组负责，总导演监督。

2) 中期宣传：由宣传组负责。该阶段让各系学生会出本次晚会的海报。

3) 物品购买：由采购组负责。物品需要情况征求各组组长。

4) 邀请嘉宾：由外联组负责。确定邀请嘉宾，经主席团同意后方可发请柬。

(3) 晚会倒计时期 本阶段主要确定晚会的全过程（节目单的确定、末期宣传、核实邀请嘉宾）

1) 晚会全过程确定：由节目组负责，总负责与总导演监督。节目组确定节目单后交于宣传组打印，并加紧排列节目。

（兄弟院校的节目也由节目组审核）

2) 末期宣传：宣传组负责。节目单的设计与发放，网络宣传。

3) 核实邀请嘉宾：由外联组负责。

(1) 清扫会场（由清场组负责）

(3) 书面总结（全体工作人员）

小学生平安夜的活动篇四

今天是平安夜，为了这个节日，我和小姨可花了不少功夫。

第一大项目—准备礼物

我们在上个月就开始准备了，小姨在网上“团购”，买了好多的玩具，一辆40厘米长的车子，只要10元!然后，我们又挑选了10张美丽的包装纸，和红、蓝、绿三种颜色的拉花。我呢?就在学校里四处奔走，你说干嘛?要贺卡呗!我又翻箱倒柜找到了我一年级的课外题，当作智力题抄在了贺卡上，因为客人都是在上幼儿园的“小客人”。那就得拿“低难度”的题来考他们喽!另外，我还经常找盒子来装礼品。也花了不少功夫噢!

第二大项目—包装礼物

我们把礼物放在盒子里，小的盒子就装小的礼物，盒子太大了，就把盒子剪开，做成小盒子。盒子做好了，礼物也就装进去了，我们就把包装纸拿来，选出一张，把盒子放在纸的一边，然后卷一圈，在纸上大致样一下，用笔作个记号，用剪刀剪下，把盒子的每一面都裹起来，然后用透明胶粘上，最后拉出花来，样一下哪种颜色最显眼，再用双面胶固定。就这样，我们包完了礼物，但小姨一声尖叫：“啊!两辆40厘米长的车子还没装在盒子里呢!”“什么?还没装盒子里!快点啊。”可我们左试右试，就是没有合适的盒子，姨夫灵机一动，急中生智，说：“放进纸包装袋里，再用彩纸包呗!”“好，就这么办!”于是，我们把所有的礼物都包完了。

第三小项目—讨论计划

小姨先发表她的意见：“我认为我们22号晚上什么也不布置，23号上午把家里布置一下，把彩带、气球挂好，把圣诞树拿出来，把糖果装在袋子里，挂在圣诞树上，然后把彩带挂上去，剩下的(饰物)等小朋友来时再挂上去，我下午就让他们过来。”“前面的我同意，但有一点反对，你让小朋友们去挂，他们会有意见不同而吵架、打架。在高处他们站在椅子上挂容易摔下来，会出事故的。”我说道。小姨夫也讲

了“的确，而且23号上午能布置完吗？”小姨说：“那你们留一点饰物给它们挂吧，但如果22号晚上布置的话，23号早晨孔泊远会弄脏、弄乱的。”于是，我们采纳了小姨的最后意见。

第四大项目—布置场景

23号一大早，我们把彩带挂在天花板上。然后，我们给气球打气，但不久，我们发现，

打气比吹气还慢，于是，我们拿一个气球“啊呜，啊呜”地吹起来了。不一会儿，气球就吹好了20个，我们把气球系在彩带上。接着，把圣诞树拿了出来，我、小姨和姨夫一同把圣诞树的叶子掰开，挂上饰物与彩带，然后，小姨抹桌子，姨夫扫地，我把带亮片的雪花粘在窗户上，然后，我又把零食放在茶几上。就这样，一个上午过去了。

第五大项目—欢度圣诞

小学生平安夜的活动篇五

平安夜作文

今天是平安夜，为了这个节日，我和小姨可花了不少功夫。

第一大项目—准备礼物

我们在上个月就开始准备了，小姨在网上“团购”，买了好多的玩具，一辆40厘米长的车子，只要10元！然后，我们又挑选了10张美丽的包装纸，和红、蓝、绿三种颜色的拉花。我呢？就在学校里四处奔走，你说干嘛？要贺卡呗！我又翻箱倒柜找到了我一年级的课外题，当作智力题抄在了贺卡上，因为客人都是在上幼儿园的“小客人”。那就得拿“低难度”的

题来考他们喽!另外，我还经常找盒子来装礼品。也花了不少功夫噢!

第二大项目—包装礼物

我们把礼物放在盒子里，小的盒子就装小的礼物，盒子太大了，就把盒子剪开，做成小盒子。盒子做好了，礼物也就装进去了，我们就把包装纸拿来，选出一张，把盒子放在纸的一边，然后卷一圈，在纸上大致样一下，用笔作个记号，用剪刀剪下，把盒子的每一面都裹起来，然后用透明胶粘上，最后拉出花来，样一下哪种颜色最显眼，再用双面胶固定。就这样，我们包完了礼物，但小姨一声尖叫：“啊!两辆40厘米长的车子还没装在盒子里呢!”“什么?还没装盒子里!快点啊。”可我们左试右试，就是没有合适的盒子，姨夫灵机一动，急中生智，说：“放进纸包装袋里，再用彩纸包呗!”“好，就这么办!”于是，我们把所有的礼物都包完了。

第三小项目—讨论计划

小姨先发表她的意见：“我认为我们22号晚上什么也不布置，23号上午把家里布置一下，把彩带、气球挂好，把圣诞树拿出来，把糖果装在袋子里，挂在圣诞树上，然后把彩带挂上去，剩下的(饰物)等小朋友来时再挂上去，我下午就让他们过来。”“前面的我同意，但有一点反对，你让小朋友们去挂，他们会有意见不同而吵架、打架。在高处他们站在椅子上挂容易摔下来，会出事故的。”我说道。小姨夫也讲了“的确，而且23号上午能布置完吗?”小姨说：“那你们留一点饰物给它们挂吧，但如果22号晚上布置的话，23号早晨孔泊远会弄脏、弄乱的。”于是，我们采纳了小姨的最后意见。

小学生平安夜的活动篇六

十二月二十四日晚上，我们渡过了一个难忘的平安夜。活动前夕，班委们进行活动策划、晚会用品的采购和一些活动道具的制作之后对教室进行了布置。在大家的努力合作下，有了圣诞的气息。万事俱备，只等晚会的开始。

随着欢乐轻快的圣诞歌响起我们的晚会开始了。在接歌的环节同学们唱得不亦乐乎，随着主持人给出的关键字越来越难，被淘汰的同学越来越多，开心愉快的。接歌由蔡xx等五位同学的取胜而结束。

紧接着搞笑的比手画脚的猜字环节，让同学们哄堂大笑，既开心又害怕怕自己被抽中上去表演，游戏在愉快的笑声中结束。到了晚会的最后一个游戏也是晚会中同学最期待最激动人心的游戏—真心话、大冒险。真心话、大冒险的游戏弄得大家心惊胆战的，这次活动中大部分同学体现了既害怕又想玩的心理，整场活动既紧张又轻松愉快最后在洪亮的歌声中结束。

通过平安夜晚会的活动让每一位xx班的同学感受到xx班的温馨，让他们在娱乐中彼此分享一年来生活中的喜怒哀乐，表达内心的祝福及爱。

小学生平安夜的活动篇七

12月23日(星期五)—1月5日(星期三)

相约圣诞之夜(圣诞狂欢夜、欢乐优惠在圣诞)

每年的12月25日，是基督教徒纪念耶稣诞生的日子，称为圣诞节，是西方国家一年中最盛大的节日，可以和新年相提并论，类似我国过春节。

a.门口：一服务员妆扮成圣诞老人站在门口迎侯宾客，迎候语必须是‘merry christmas!’遇上大约10岁以下的小客人则发一粒水果糖。

b.大堂：中央摆上圣诞树，圣诞树要大，要与大堂的空间协调一致，树上必须有闪烁的彩灯吸引客人的注意。

c.玻璃门窗：贴上圣诞画如：雪景，圣诞老人等(精品批发市场有现成的出售)

d.餐厅：服务小姐头戴圣诞红帽，给每桌客人先上一盘别致的圣诞点心，点心主要有蛋糕，饼干，也可以是平时很受欢迎的宾馆特色点心，周围摆上各式各样的糖果。还可以在盘中藏匿一有奖吉祥物，不同的吉祥物到服务台领取不同的圣诞节小礼物e.过道：用红纸扎成小巧的灯罩，每隔一米五挂一只，顺着过道挂两列。

a□门前广场可设置这样一个场景造型：在雪地上耸立着一座别墅市的房子，房子周围是浓郁的圣诞树，并有着一个美丽的花园，整个房屋透着黄色的暖和的灯光，透过窗户可看到一家人的身影，正在欢快忙碌着准备圣诞晚会，精心布置圣诞树，圣诞老人正悄悄爬上烟囱，悠扬的音乐从圣诞屋飘出来。整个场景静谧而欢快，有动有静，栩栩如生、充满情趣。注：音乐必不可缺少的，给整个场景增加动感，可以播放一些经典的曲子。

b□服务员和收银员全部戴一顶红色圣诞小帽子，衬托节日气氛，刺激顾客消费。

(a)狂欢帽子节!展出款式新奇、色彩鲜丽的各款男女老少帽子!让您在享受暖冬的同时，增添一抹靓丽的风采!操作说明：在严冷的冬天，帽子是不可少的御冷用品，也越来越成为时尚年轻人着装的一大点缀。在帽子展出陈列上，可以突出红

色的圣诞帽，一方面渲染节日氛围，另一方面也通过圣诞帽带动其他帽子的销售。

(b)定餐送手套，定餐满1200元，凭购物小票，赠送一双手套(手套价值5-10元左右)，在手套里还藏有小礼物操作说明：手套也是人们不可少的防冷用品，购物送手套，对顾客来说比较实在，将奖券藏在手套里又是一个新奇的促销方式，跟西方的小孩在过圣诞节时在长袜子里得到礼物有异曲同工之妙。注：购物赠品还可为一些时尚台历、圣诞礼品、平安符(平安夜赠送平安符)等。

a.组织节目。我们到黑大、工大等高校联系欧美国家留学生10多人，邀请他们参加我们的活动，到酒店大厅与大家一起表演节目，共度平安夜。我们的邀请得到他们热烈的欢迎，有啤酒，还能够与英俊的中国小伙和美丽的中国姑娘一起共度良宵，还不用花钱，这美事还从来没有过，他们简直是喜出望外。我们对他们的要求仅是会表演节目或会跳的士高就行，节目水平要求不高，只要能够突出气氛就行，这一点都难不住他们，有的会吹萨克斯、有的会弹吉它、有的会唱欧美流行歌曲，的士高则是他们生活的一部分，没有一个不会跳的，这就够了。

b□赠酒和鲜花祝福，消费者获得意外惊喜。凡当晚到民防商务酒店的消费者我们对每桌客人都免费赠送葡萄酒1瓶，并由礼仪小姐向情侣们中的女士送一支红玫瑰，并真诚地对他们说：“感谢你们光临，我代表民防商务酒店祝你们圣诞快乐，情深似海！”这种意外的礼物和暖融融的话语使每一位消费者都倍感亲切和激动，和民防商务酒店的距离一下就拉近了。消费的激情也就被充分地调动起来了。由于给自己带民防商务酒店来的不仅是本身的享受，更重要的是精神上的超值享受，这是无法以用金钱来衡量的。

c□与留学生同歌共舞，燃烧品牌激情。除了店内的节目之外，我们穿插着让留学生表演节目。他们全部一身牛仔服，流着

前卫的发型，个个酷呆了，具有浓厚欧美风格，充满动感和激情的表演引起阵阵掌声和喝彩，许多消费者忘情地与留学生们一起狂歌劲舞，把活动一次次地推向高潮，更让人们乐开怀。留学生们在表演中不停地有中文或英文喊“民防商务酒店，我爱你！”加上你们的精彩表演把整个活动推向了最高潮，民防的品牌与消费者的激情产生了高度的共鸣。

d□赠送精美照片，留住精彩瞬间。为了让消费者永远留住这一精彩瞬间，永远记住民防商务酒店，可以免费获得我们为其拍摄的精美照片一张。

要留下详细地址和电话，我们亲自送到。谁出来还想到带相机，而这一难忘的时刻不拍张照片留下来太可惜了。这可乐坏了消费者。我们让消费者在民防商务酒店的大厅拍照，并且每张相片都装进一个简易的相框里，为的是让消费者放地显眼的上方，让他们能够经常看到照片和照片上的民防商务酒店，就永远忘不了这一难忘的时刻，也就永远记住了民防商务酒店。照片洗出后按消费者的详细地址，我们派专人送达，得到消费者的再一次感谢！

小学生平安夜的活动篇八

在20xx年12月24日，这个充满圣诞气息的日子里，我们河南农业大学食品学院青年志愿者协会举行了为银水河敬老院的老人送平安果的活动。

在去敬老院前，我们就都买好了苹果，并已经进行了包装，每一个苹果也都系上了彩带，分别挂上一个贺卡，上面写着我们真挚的祝福，然后，我们每一个人提着一兜，向敬老院出发。

在敬老院里，我们见到了那些可爱的爷爷奶奶们，他们差不多都和我的爷爷奶奶一般大了，看着他们花白的头发，我心里有一股心疼，我们上前去给他们唱歌，讲故事，陪他们聊

天，听着他们讲他们的家事，有时感动，有时大笑，真的感觉很好，最后我们把带来的苹果都拿了出来，看着他们欣喜的表情，我们都很快乐，我们想让他们的晚年更幸福。

在我们聊天的时候，敬老院的爷爷奶奶们看到我们戴的是河南农大食品志协的小红帽时，好奇的问：“你们是河南农大的？”“是的”，我们骄傲的回答。在活动结束时，敬老院的老人们还带着我们协会的人转了转呢，他们不仅夸奖了我们协会的志愿者的志愿奉献精神，还告诉我们，没事的时候，还可以来这玩呢！爱的吸引，让我们相聚在一起。在这个充满欢笑的日子里，我们给予的不仅是甜美的笑声，更是平安夜的祝福。

相信我们的身影能徘徊在每个需要我们的角落里，相信我们会送去我们最真挚的祝福与暖流。

小学生平安夜的活动篇九

浓情“苹”安夜，温暖你我心

二、活动背景

已经接近尾声，新同事们的加入我们这个大家庭也有几个月的时间了。在这短短几个月的时间里， we 有过欢声笑语，有过相互鼓励，我们不仅是工作上的同事，更是生活上的朋友。为此，在圣诞节即将到来之前，就让我们在平安夜这一天，送出真心的祝福，温暖寒冷的冬天。

三、活动目的、意义

通过这次活动的开展，来进一步加公司内部所有在职干

事之间的认识和了解，也让大家感受到，社联是一个温暖

的大家庭，是一个让我们可以寄托，愿意为之付出的地方。

四、活动前期安排和准备

宣传部负责本次活动的宣传。另外负责整个活动过程中的拍照任务。

联络部负责联系所有社联在职同事准时到活动现场。

办公室主要负责购买活动所需要的用品，包括：一定量的彩纸、十件小礼物、一次性塑料手套或白色小方便袋、沙拉酱和酸奶(最后吃水果沙拉用)。果盘办公室已有可以不用在买。

监察部负责活动中评比时候的秩序。保证不能出现因评比结果而闹矛盾的现象。同时确保评比的公正性。

运营部主要负责活动前会场的布置及活动后办公室的清洁问题。

活动以部门为小组，每个小组在活动前一定要商量买好自己组需要的各种水果，按自己小组的需要购买。并带好自己需要的刀具。

五、活动流程

1. 12月24日晚七点前到办公室。七点的时候准时开始，首先是老总讲话，主要是对公司所有同事表示祝福，然后是副总及各个部门的主管、副主管表示对所有成员的祝福，有新同事想要说的也可以到前面表达自己的祝福。最后老总宣布活动开始。

2. 各小组准备好自备的水果、刀具。在办公室分好地方，分发果盘，就可以开始进行水果拼盘了。各小组可根据自行准备的水果决定拼出的形状，例如：各种花型、动物型、字型

等。整个过程限定为40分钟。

3. 各小组将做好的水果拼盘摆放到一起进行评比。评比方式为：第一轮所有人举手表决，选出票数最多的三个。第二轮由主席、副主席、办公室主任及监察部部长讨论评选出第一名。最后为第一名的送出爱心小礼物。当然评选结果要公正，得到礼物的人要表演小节目，然后为所有人送上祝福。

4. 进行手工艺比赛，可用事先准备好的彩纸进行折纸，按自己的喜欢可折出不同的形状。不会的也可以跟着一起学习。折纸过程限定为20分钟。

5. 同样按照上述水果拼盘的评比方法进行评比。评出前三名，也会有爱心小礼物相送。最后评出的第一名要教会大家如何折的。

6. 自愿表演节目，秀出自己的风采，送出真心的祝福。表演最好的人同样有爱心小礼物相送。这个就由所以一起评出。

7. 大家与拼出的水果拼盘和折纸的成果合照留影，自由拍照。照完后可以拿出沙拉酱将水果拼盘做成水果沙拉。大家共同品尝。（强调：这个品尝的前提是在做拼盘的时候大家一定要带好准备好的一次性手套，保证干净。）

六、活动时间、地点

时间：月24日晚七点(平安夜)

地点：公司办公室

七、活动对象

公司所有在职同事

八、注意事项

1. 老总、副总及各位主管，副主管事先准备好祝福词。
2. 各主管在通知部门同事的时候强调一下，在没什么特殊情况一定要前来参加本次活动。
3. 活动前主管最好和小组商量下到时候想拼的图形，以免到时候弄不完，同时也通知小组成员事前学学手工折纸的技巧。
4. 活动时注意安全，切记刀具不能乱放。不会用的一定要让人切水果，以免出现切伤。
5. 提醒大家：平安夜的那天苹果一定特贵，所以我建议苹果最好提前两天买好，应该不会坏的。别的水果应该就可以当天买哈。

更多热门

小学生平安夜的活动篇十

12月24日

本班教室

1. 通过活动让各位学生初步了解西方的节日和西方文化背景
2. 在公共场所参加聚会的礼仪，让学生充分感受节日的快乐氛围，体验与家长、老师、同伴共庆节日的快乐情绪。
3. 学生在集体生活中如何与人交流例如：孩子在参加活动时大方，不扭扭捏捏

活动宣传：制作节日海报，设计邀请卡，及时把活动流程在博客中落实；

3、家长准备：

(1)准备化妆品(当天宝宝都是由家长进行自由发挥式的化妆)

(2)准备当天聚餐需要的食物，我们按照学号顺序分组进行准备、

(3)家长准备一道自己拿手的菜，带到幼儿园和大家分享

我们一起共度圣诞节，需要家长们准备以上物品当天带到幼儿园，大家分工不同，让我们一起完成简单的食物制作，最后共享美味！

家长带来的菜一定要用微波炉盒子装好，并且做好记号！

注：为保证家长带来食物的可口，需要微波炉、电磁炉各1台，如果您离学校较近，方便带到班级，请提前告知老师，谢谢！

小学生平安夜的活动篇十一

十二月二十四日晚上，我们渡过了一个难忘的平安夜。活动前夕，班委们进行活动策划、晚会用品的采购和一些活动道具的制作之后对教室进行了布置。在大家的努力合作下，有了圣诞的气息。万事俱备，只等晚会的开始。

随着欢乐轻快的圣诞歌响起我们的晚会开始了。在接歌的环节同学们唱得不亦乐乎，随着主持人给出的.关键字越来越难，被淘汰的同学越来越多，开心愉快的接歌由蔡同学取胜而结束。紧接着搞笑的比手画脚的猜字环节，让同学们哄堂大笑，既开心又害怕怕自己被抽中上去表演，游戏在愉快的笑声中结束……到了晚会的最后一个游戏也是晚会中同学最期待最激动人心的游戏—真心话、大冒险。真心话、大冒险的游戏弄得大家心惊胆战的，这次活动中大部分同学体现了既害怕又想玩的心理……整场活动既紧张又轻松愉快最后在洪亮的

歌声中结束。

通过平安夜晚会的活动让每一位同学感受到班级的温馨，让他们在娱乐中彼此分享一年来生活中的喜怒哀乐，表达内心的祝福及爱。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

小学生平安夜的活动篇十二

十二月二十四日晚上，我们在丹东博佳机器人俱乐部度过了一个难忘的平安夜。晚会开始前30分钟全体老师在一楼大厅迎接小会员和家长，4：30时随着欢乐轻快的圣诞歌响起我们的晚会开始了。

首先是我们的特邀小嘉宾主持人宋子陈和我们的淋淋老师为大家拉开了晚会的帷幕，并送上祝福。随之我们全体老师带来了一支精彩的舞蹈《江南style》同时我们的小会员也带来了精彩的`节目表演，为我们的晚会锦上添花。节目过后迎来的是我们为小会员精心准备的游戏环节，每个游戏都非常的受欢迎，场面非常的热闹，小会员玩的都很开心，看到此情此景我们老师也是很开心的。上半场游戏结束后就是晚会的

抽奖环节，我们的老师戴着圣诞帽拿着抽奖箱走到会员中让他们抽奖，就像圣诞老人在送圣诞礼物一样，孩子们都争先恐后的来抽奖。全场充满欢声笑语，其乐融融。随后我们开始了下半场的游戏，最后到了颁发游戏奖的环节，我们俱乐部的王老师为获奖小会员颁奖，同时送上了她对所有会员的感谢和祝福。晚会最后是俱乐部所有老师带来的歌曲《相信我们会创造奇迹》，虽然音响出了点小问题没有伴奏了，但是并没有影响到我们老师，最后我们用轻唱完成了这首歌。此时时间不早了该回家了，外面还飘落着雪花，但是小会员们还是依依不舍，希望以后还有这样的聚会。

此次活动到会会员58人，非会员6人。此次活动也是非常有意义，小朋友们深深体验到了游戏带来的快乐，朋友之间的互相交流，并增进了感情！俱乐部的平安夜答谢晚会在各位家长 and 会员的支持下圆满结束，再一次由衷的感谢各位家长和会员的支持与积极的配合！

小学生平安夜的活动篇十三

十二月二十四晚上，我们在2342度过了一个难忘的平安夜。活动前夕，班委们进行活动策划、晚会用品的采购和一些活动道具的制作之后对教室进行了布置，在大家的努力合作下，才有了圣诞的气息。

随着欢乐轻快的圣诞歌响起，我们的晚会开始了，带着份祈盼，同学们写下了对同学们的祝福，希望所有的祝福在新的一年里都能实现。

开场就是发放礼品环节，望着同学们收到礼品后热情洋溢的笑容，我们所付出的所有劳累都会在心里释然一笑。在节目夹杂着游戏的活动形式中，同学们表现的很积极。在切歌的游戏环节中同学们唱的不亦乐乎，随着切歌环节的'不断循环进行，导致有很多同学瞬间想不出与所需要要求相符的歌，加上害怕被惩罚的心态，所以游戏期间，有不少同学逃离了

教室，以至游戏不得不终止。这是这个游戏所存在的缺陷。平安夜晚会活动圆满结束，基本上取得了所要达到的效果。因此，在此我要感谢我们班级所有成员的积极的支持，也让我感觉到了班级凝聚力的强大。

但是在成功的时候，总是有许多不足之处的。具体谈谈在哪些方面不足：

1、活动中的纪律不是很好，挽回过程中时常有人在晚会会场进进出出，影响晚会的正常秩序。

2、有极个别同学表现散漫，一直在玩手机，完全不把自己融入到这个快乐的集体中。

3、关于晚会需要的设备方面，没有很好的做到位，最主要的影响就是话筒，很多精彩的节目没有取得理想中的效果。

4、教室的相关布置人员的相关安排工作没有做好。

班级的平安夜晚会在取得成功的时候存在了这些方面的问题，但我们还是应该庆幸，至少我们组织的班级活动在一次比一次的好，我们在不断进步当中，只是后期还待加强。希望在以后的活动和班级的事情的处理方面可以做的更加的完美，不让大家为难，不让大家失望。

通过此次平安夜晚会的活动，让每一个快加八班的同学感受到班级里的温馨，让同学们在娱乐彼此分享一期来大学生活的喜怒哀乐及友爱。

小学生平安夜的活动篇十四

在12月24日，这个充满圣诞气息的日子里，我们河南农业大学食品学院青年志愿者协会举行了为银水河敬老院的老人送平安果的活动。

在去敬老院前，我们就都买好了苹果，并已经进行了包装，每一个苹果也都系上了彩带，分别挂上一个贺卡，上面写着我们真挚的祝福，然后，我们每一个人提着一兜，向敬老院出发！

在敬老院里，我们见到了那些可爱的爷爷奶奶们，他们差不多都和我的爷爷奶奶一般大了，看着他们花白的头发，我心里有一股心疼…我们上前去给他们唱歌，讲故事，陪他们聊天，听着他们讲他们的家事，有时感动，有时大笑，真的感觉很好，最后我们把带来的苹果都拿了出来，看着他们欣喜的表情，我们都很快乐，我们想让他们的晚年更幸福！

在我们聊天的时候，敬老院的爷爷奶奶们看到我们戴的是河南农大食品志协的‘小红帽’时，好奇的问：“你们是河南农大的？”“是的”，我们骄傲的回答！在活动结束时，敬老院的老人们还带着我们协会的人转了转呢，他们不仅夸奖了我们协会的志愿者的志愿奉献精神，还告诉我们，没事的时候，还可以来这玩呢！爱的吸引，让我们相聚在一起。在这个充满欢笑的日子里，我们给予的不仅是甜美的笑声，更是平安夜的祝福。

相信我们的身影能徘徊在每个需要我们的角落里，相信我们会送去我们最真挚的祝福与暖流。食品志协，永远是爱心一族！

小学生平安夜的活动篇十五

平安夜前几天，在西亚斯西校园内进行苹果营销，带动西亚斯学生过平安夜的气氛，同时借助良好时机能够将我们的苹果很好的销售出去，销售的对象为西亚斯全体学生。

我们的苹果选择品种为红富士，该品种果实膨大，色泽鲜艳，味美汁多，是我们耳熟能详的居家果实。它不仅体积庞大，而且营养价值也很高，常常被人们作为送礼待客的上好礼品。

本篇文章来自。选择红富士苹果作为平安夜的销售产品，不仅仅去别去校园内的普通品种，而且个大鲜艳，代表着在未来的一年里能给自己带来祥和，顺利，幸福平安的寓意。

1、优势：

1)、作为学生，对自己的校园自己学校制度有较深的了解，知道哪个方向，那个地段的人流多，适合摆设平安果摊位。了解那个地段人流比较少，摆设平安果摊位销售效果不会好。

2)、人脉关系也是很具有优势，自己所设立的摊位，同班同学好友会多来光顾。作为销售者的同龄人，对消费者的心理需求和偏好有着较深的理解，以此可以设定合适的产品方案和不同的分销渠道以及在产品的促销上也是可以有着自身条件的优势。

2、机会：

1)、平安夜学生设立摊点销售平安果的参与者较多，这就为大家一起联合起来进行集中的采购运输提供了可能，而且集中采购成本也会相应的较少。

2)、自己团队的组建，充分考虑到大家学习时间上的限制性，所以选择了时间相对比较充足的队员，这样可以很好的避开时间限制，避免到时无人在场销售的情况发生。

3)、选择了以代理销售的方式销售，避免了我们资金不足的硬性缺点，因此我们只需要缴纳少量的定金就可以采集到供销售的产品。

在平安夜期间通过各种形式出售优越品种的平安果，力争在校园总的平安果市场销售份额中占20%以上。在市场细分上，依据学生的年级、性别、价值观以及在情调上的不同，分别设置不同的市场方案和营销方案。平安果的销售在价格上设

置高、中、低三档(8元, 6元, 5元)。在优越的统筹的市场细分、产品价格设置及产品的促销形式下, 加之创新的. 销售渠道的总统筹下, 争取取得平安果销售市场20%以上的占有率。

产品组合: 产品以“3+1”模式组合。“3”为高、中、低三个档次的产品, “1”为一种特色的产品。我们的核心的产品是高中档的产品, 高档产品以纸装平安果为主, 价格设置在8元。高档产品主要以精美礼盒包装, 附带精美留言卡片, 送礼盒, 可免费包装。除此之外, 高档的平安果果身上附着“我爱你”, “一生平安”, “老婆或老公爱你”“闺蜜, 小伙伴”等一类当下潮流网络用语。高档产品的订购量在总订货量的50%, 是销售的主力军。

中档产品为简单的包装抑或是不带包装的平安果为主, 由于省去了包装材料及包装所需的时间, 此类产品价格设置较低, 基本上为6元每个。中档产品的订购量在总订购量中占20%的比列。低档的产品, 主要以“裸果”为主, 从色泽和体积以及口味上稍低于中档, 也没有任何的包装, 此类平安价格在4元, 该档次订货量在总订货量的20%。其次, 就是我们的特色产品, 即所谓的“1”, 此类商品以高档的裸果以及再配置几种各自不同的小水果为组合。让顾客自行选定自己包装, 风格视各客户自己而定。此类产品为此次销售的特色也是一次创新, 作为试用产品其订购量占总订购量的10%。价格设置: 在10元到15元每个为浮动式价格, 价格设置为裸果与包装材料总成本的150%至200%为优。

2、分销策略上门配送: 主要适用于为提前预定客户服务, 24日之前选择预定的客户在预定时要留下具体的信息, 按照约定日集中配送上门。

摊位现场销售: 在24日前后的几天在学校的人流比较集中的地方, 设立几个售卖的摊位。在恰当的促销方式配合下, 吸引客户到摊位直接购买。这是最为重要的销售渠道, 应该投入大量的精力。

上门推销：流动式的销售模式，可以安排几个成员带上适当数量的平安果到学生比较集中地推销，场地的选择主要考虑人流，比如可以食堂，在教室或者是在学生宿舍等。

根据分销渠道的不同可以设定不同的促销方式，具体安排如下：

上门配送渠道促销：因为主要依靠预定模式，这中模式对信息的传达性要求很高，所以选择发放宣传页打广告之类的促销方式。提前向顾客发放大量的宣传页，在学校的广告栏上张贴大幅的海报，把具体的定价优惠方案向客户讲明。宣传页和海报的量要充足，以保证适当比列的学生到了了解到我们产品的促销方案。

现场设摊的销售：现场设摊位，直接面对着来来往往的客户，如何能把客户吸引过来就要求好的促销方式。主要以人员促销模式，在摊位前陈列各种的平安果，向顾客展示各种档次的上苹果，并向客户讲解产品的品种及每种产品具体所代表具体的意义。对购买较多达到一定数量的客户可参与抽奖或者赠送一些优惠券等鼓励更多的客户更多的购买。

上门推销：由于是在人员的集中地，所以主要依靠方案上的优惠来达到促销的目的。比如一次购买达到一定量的可以给予不同程度上的优惠，也可以让顾客免费的品尝平安果样品，或者免费地赠送适当的平安果。

1)、采购和准备产品方案：提前一周去选购平安果，高档平安果与特色平安果的选购可以选择区大型的商场选购，成本为一般为4元一斤，这种又大又红，而且果子上有一些很吉祥的词像“平安”、“福”、“喜欢你”等等的字样。中低档的平安果可以去郊区的农贸批发市场选购，那里的苹果质量上也是很不错的，但是缺少了像高档果身上的那些吉祥的字样。至于包装材料可以到材料包装大市场买到，高档和特色平安果可用精美的纸质包装盒子。

上门配送：从订货之日起便发放宣传页，宣传页上得包含平安果的各种种类、价格。最为重要的是的具体陈列出提前订货我们为之设定的各种不同的优惠方案，期间得做好客户的选购记录，并确定配送上门的日期和具体的方案。

现场摊位销售：12月22日至12月25日为设立摊位的时间。提前两天设立摊位主要有两方面。第一方面可以扩大产品的销量，保证订购的商品可以尽早的卖出。第二方面设摊本身就是一种很好的广告宣传形式，可以让顾客大众知道在什么时候在什么地点有摊位，在摊位上提供的平安果都是什么的类型。这样即使有些客户在24号之前没有选购，待到24号他们需要购买的时候可以首先想到我们的摊位。

上门推销：待平安果集中包装好后就可以实施。先带上少量的平安果可以到各个宿舍楼进行上门推销，要知道我们推销的目的不仅仅是让他买我们手中的平安果，更多的是让他们帮我们宣传。本篇文章来自。因此我们在推销的同时要抓住客户的心理，及时传播我们的促销方案，同时收集客户的购买意向，为未来几天的促销和价格调整做出及时的反应。网络推销方式：我们主要用微信方式来进行一种销售。比如在21号之前发放宣传页的时候，我们可以在宣传页上附上我们的微信号，加入我们的“平安夜、行动”的讨论。该群可以订货，可以交流平安夜话题，也可以传递送货信息和免费的送“平安果”服务。

通过本次的促销销售活动，让我们更好的把书本上的知识同实践结合起来，理论知识在实践中得到了很好的应用。同时更加体会到经济活动并不是我们想象中的那么简单，需要更多的知识理论，人员之间的配合来完成。促销活动不仅仅是一场实践活动，更多的是给我们融入社会上了宝贵的一课，锻炼了我们的能力，增强了我们同学之间的交流，更重要的迈出了促销的第一步。当然，本次促销的销售实践活动也存在诸多问题：如销售过程中，缺乏同顾客之间的交流，对市场行情分析不够，第一次亲身经历拘谨胆小等。希望以后的

实践中做到吃一堑，长一智。克服这些问题，对于我们自身的优势则继续保持下去，力争做到更好更完美。

10位男生(策划班全部男生)，5位女生。三人为一。

营销小组，共分为5个营销小组。

略

小学生平安夜的活动篇十六

12月24日下午，职业技术学院分团委学生会于文科楼205教室召开了例会，例会主要是关于平安夜活动的总结并以特别的方式给分团委学生会成员送去苹果和节日祝福。

会议的开始，和以往一样，办公室助理对今天会议的考勤做了详细的汇报。紧接着是各个部门代表轮流做晚会的总结工作，每个部门的代表都认真地汇报了他们在晚会前期和过程中所做的工作，并指出优点和不足，还表示有则改之无则加勉。尤其是文艺部的部长，谦虚地点出了本部门在和支持人的沟通方面做得不够好，而且还在晚会前弄坏了一个小道具，幸好及时解决没有影响到晚会。

各部门的总结过后，陈老师首先表扬了大家在晚会中所作出的努力，并称大家实在是太谦虚了，其实我们很多部门都做得很好了。其中，陈老师也给大家提出了很多工作中的建议和指导，比如说学会合理分工，沟通，都是工作中非常重要的。陈老师的讲话十分在理，博得了阵阵掌声。

今天恰逢平安夜，因此在会议结束后，由生活部的副部长主持本次平安夜活动，几箱红彤彤的苹果突然展现在大家的眼前，而且每个苹果都做了精致的包装还配有祝福语。但是苹果却不是一个个分发的，巫副部长别出心裁地让大家先来点小互动，首先由院分团委学生会老师随机从箱子里抽出5个写

有名字的苹果，赠与幸运儿。陈老师还为今天生日的黎明其同学也亲手送上了一个大大的苹果，他表示我院分团委学生会是一个温暖的大家庭，在这里感到很幸福。互动过后，没有被幸运抽中的同学就上台随机领取一个苹果，领到谁的苹果，今晚就自行联系那位同学将祝福苹果送到他的手上，这也是给大家一个交流了解的机会。

本次会议进行得有条不紊，气氛十分融洽，反思总结过后的大家都收获满满。每一次总结反思，都会让下一次工作取得更加骄人的成绩。这次会议最后发苹果、送祝福，拉近了大家的距离，同时也让大家深深感受到了分团委学生会这个大家庭的温馨和感动。