

2023年银行敬业乐业演讲稿(汇总10篇)

演讲属于现实活动范畴。它是演讲家通过对社会现实的判断和评价，直接向广大听众公开陈述自己主张和看法的现实活动。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿下面是小编为大家整理的优秀演讲稿模板范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

银行敬业乐业演讲稿篇一

大家好!我演讲的题目是“用青春书写激情用奉献诠释自我”

在这个阳光明媚，迎春花盛开的季节，能够和大家一起探讨“青春、激情与奉献”，我感到十分荣幸。青春是读不完的历史长卷，激情是忙碌的身影，奉献是心灵深处一曲人生新的交响，是忠于职守，是敬业，是拼搏，是热爱并献身自己从事的金融事业。当奉献成为一种时尚，当敬业成为一种需求，当知识成为一种资本，我们所有的正是青春的激情。

当前人民银行正处在改革和职能转换的关键时期，县级人民银行责任重大，前景广阔，任重道远。我们还有什么理由不以满腔的热情投入到岗位工作中去呢?奉献社会，是时代对青年的召唤，稳健货币政策在基层的贯彻落实需要我们，维护辖区金融稳定需要我们，支持县域经济发展、帮助农民奔小康需要我们。我们不应该彷徨，不应该迟疑，立刻行动起来吧!努力拼搏，开拓创新，爱岗敬业，无私奉献，从我做起，用自己的青春和汗水给我们人民银行改革与发展添上色彩斑斓的一笔。

我的演讲完毕，谢谢大家!

银行敬业乐业演讲稿篇二

大家好，今天我演讲的题目是爱岗敬业，无私奉献。

一支乐队，需要全体成员的同心协力，否则难以演奏出余音绕梁的乐章；一枝玫瑰，需要根茎的无私奉献，否则难以散发出沁人心脾的芬芳；一座桥梁，需要桥墩的坚实支撑，否则难以确保那行人车辆的平安；而一个企业的蓬勃发展，同样需要每位员工的脚踏实地，真抓实干，需要每位员工的爱岗敬业，无私奉献。

爱岗敬业是一种精神。任何人都有追求荣誉的天性，都希望限度地实现自我价值。而要把这种理想变成现实，靠的是什么——靠的就是在平凡岗位上的爱岗敬业。歌德曾经说过：“你要欣赏自己的价值，就得给世界增加价值。”我们是一支年轻的队伍，积极、主动、热情是我们的优势，不管工作内容枯燥繁琐，遇到问题多么棘手，我们都应当满腔激情地去面对、去担当，当每个人都把银行当成一个家的时候，你会发现自己所做的一切都会显出不同寻常的意义。

爱岗敬业是一种态度。常常看到很多人尽管才华横溢，但总是怀疑环境、批评环境，殊不知他自身所持有的这种态度，恰恰对他的进步成长打了一个致命的折扣。如果因为看到缺点就大肆抱怨，不顾大局，不讲团结，并在不知不觉中养成了抱怨环境、不思改善的习惯，的受害者就是自己。集体肯定有自己的缺点，但也会有优点，正因为优点大于缺点，所以才有很多人选择留在集体。所以请大家永远记住：“成功的人一定爱岗敬业，失败的人始终在寻找客观理由”。

爱岗敬业更是一种境界。当我们将爱岗敬业当作人生追求的一种境界时，我们就会在工作上少一些计较，多一些奉献，少一些抱怨，多一些责任，少一些懒惰，多一些上进心；享受工作给自己带来的快乐和充实感，有了这种境界，我们就会倍加珍惜自己的工作，并抱着知足、感恩、努力的态度，

把工作做得尽善尽美，从而赢得别人的尊重，取得岗位上的竞争优势。

爱岗敬业还是一种美德，而美德不是一朝一夕的偶尔所成，它应水滴穿石潜移默化地贯穿于我们的日常生活中，体现在我们每一个平凡的工作日，体现在每一个普通的岗位上。如果我们人人都能成为一个爱岗敬业的人，把工作当成一种享受，把工作当成一种使命，那我们的生命会更有意义，我们的银行会更加繁荣强大。

敬业是奉献的基础，乐业是奉献的前提，勤业是奉献的根本，而青春则是激情奉献的绚丽舞台！

身为年轻一代的银行职工，我感到无比的自豪，因为在我的周围、在我们的行业中，一个个鲜活的事例和榜样激励和促进着我的成长，他们敬业爱岗，开拓创新，无私奉献，用自己的实际行动谱写着一曲曲动人的青春奉献之歌。

梦在前方，路在脚下。我不去想今后是否能够飞黄腾达，只顾风雨兼程。我不去想身后会不会袭来冷雨寒风，只会义无反顾、勇往直前。爱岗敬业，誓言无声，让我们从现在做起，践行这份誓言，闪亮你的青春。

谢谢大家！

银行敬业乐业演讲稿篇三

您们好！

今天我演讲的题目是：优质服务从七“星”级开始。

银行作为典型的服务行业，服务质量的好坏将直接影响到银行在行业中的竞争力。有了良好的服务态度，才能树立良好的信誉和形象，吸引广大客户；有了良好的服务态度，才能

增进与客户的友谊，维护与客户长期的合作关系；有了良好的服务态度，才能推广和营销我们的产品，促进业务持续发展。别看这三尺柜台，我们的一言一行，都给××银行的荣誉带来不可低估的影响。如何让服务创造价值？树立起××银行的服务品牌，我认为在工作中关键要具有七颗心，即信心，雄心，诚心，热心，虚心，细心，耐心。

第一颗心是信心，就是你在这个岗位上，要怀着我一定能做好的态度，这个态度就决定了服务质量的好坏。俗话说思想有多远的，你就能走多远。在工作中信心就是我们的指明灯，引领我们创造骄人的业绩，走向辉煌的明天。

第二颗心是雄心，就是要求我们工作要有干劲，要积极地迎接越来越高的工作挑战。我们的业务操作不是一成不变的，假如我们不主动去适应这些改变，也就无法胜任自己的工作。另一方面也要以雄心在自己看似平凡琐碎的岗位上兢兢业业，把每天的工作都做得一丝不苟，才能长期为客户提供优质的服务。

第三颗心是诚心。由于我们工作内容的特殊性，诚信对于我们来说尤为重要。向客户介绍我行的产品时，一定要实话实说，不能只说收益不说风险。诚，则招天下客。以诚感人者，人亦诚而应之。根据客户的实际情况提出对客户有利的建议，诚心的服务为客户创造了价值，自然会获得客户长期的理解和信任，也是为我们创造了价值。

第四颗心是热心。不论自己的工作有多繁忙，心情有多烦躁，工作时必须能对来者笑脸相迎，使客户产生宾至如归的感觉。微笑是沟通的开端，简单的一句问好便能拉近与客户之间的距离，在沟通中了解客户的需求，才能有针对性地去营销我们的产品，拓展业务。

第五颗心是虚心。对于客户的抱怨，我们应该看成是客户对我们的服务工作提出的宝贵意见，即使你并没有过错，也要

对客户表示歉意，征得客户的理解，并虚心听取客户的意见。同时，我们也要虚心地向身边的同事学习，取长补短，精益求精。年轻的员工不能心高气傲，要多听取前辈们的宝贵经验见解，踏踏实实做好每一件事。老员工也不能倚老卖老，墨守陈规，不思进取，活到老，学到老是我们工作永恒不变的主题。

第六颗心是细心。我们的工作是很繁琐的，稍不留神就可能出错，给客户造成经济损失，影响我行的形象。除了工作要处处留神，对于客户也要细心周到。比如办理定期存款提前支现时的，就提醒客户是否要到期后再来支取，以免造成不必要的损失，付钱时提醒客户要保管好财物，在客户离去时看看是否有遗漏东西等等。这些微不足道的举动，都会在客户心中留下良好的形象。细心在任何时候都不会是多余的。

第七颗心是耐心。工作一天下来，人的情绪容易变得浮躁起来，我们要学会自己调节，对于客户的提问，一定要耐心讲解，让客户满意而归是我们的责任也是我们的成就之所在。要是遇到出言不逊、胡搅蛮缠的顾客，我们更要耐心，就算自己没有错，也要“忍一时风平浪静，退一步海阔天空”。换个角度来看，别人对你的态度，实际就是你自身言行的一面镜子，不要挑剔镜子的不好，而是应更多地反省镜子里的那个人哪里不够好，哪里又需要改进。

卓越的银行源于卓越的服务，卓越的服务来源于卓越的员工。在提升服务质量的过程，不仅为客户创造了价值，为银行创造了价值，同时也为自己提升了价值。良好的服务态度始终是银行搏击市场的利器，它引领银行在激烈的市场竞争中开疆辟地，屹立于强者之林；良好的服务态度是银行员工的“看家”本领，它会使员工在竞争激烈的职场中脱颖而出。在工作中，我们一切从七“星”级的服务做起，树立起××银行的服务品牌，使之深入人心，有口皆碑，引领我们走向成功。

我的演讲完毕，谢谢！

银行敬业乐业演讲稿篇四

作为一名在前台工作的员工，我深深的知道，服务就是一切，服务就是企业的生命，我也深深的知道只有用心了才能做好服务，营业前台是建行服务的窗口，而我们将最直接的展示中国建设银行的形象，但是，我们的工作不可能总是风和日丽。不可避免的，经常有客户因为不满意建行的服务而责骂、刁难我们。我想，这也是因为我们的工作做得不到位吧。

那么，我们怎样才能做到真正

我们常说，顾客是上帝。但

携起手来，让我们肩并肩，用青春的热血铸造建设银行不老的魂！再次感谢大家给我的这次机会，我的演讲完了！谢谢！

尊敬的欧阳行长、各位领导、各位同事

大家晚上好！

行长毕业于安徽财经大学计划统计专业，是一名忠实的中国共产党员。服务**银行长达四年之久，四年期间曾任南昌分行会计部总经理，南昌分行滕王阁支行行长，南昌分行女工委员会主任，南昌分行机关党委第二支部党支部书记等多项职务。作为分行最早的建行成员之一，她见证了分行从无到有的成长与壮大。亲历了分行“活下来、站起来、跑起来”的一路辛酸与收获。请允许我与大家分享肖行长与**银行共同成长的故事，那些成长中的努力与付出。

**银行南昌分行筹建期间，紧密团结在以欧阳行长为中心的筹建中心小组周围，谋近思远，克难奋进，着手于装修、设计、招聘、培训等各项工作，积极贡献自己的每一分光和热。

特别是在肩负管理全线会计人员赴杭业务学习期间，适逢中秋团圆佳节，又巧遇年迈老父亲入院动手术的紧急情况，在个人利益与集体利益冲突的两难选择下，强忍着内心的焦虑与煎熬，始终坚守在业务管理第一线，与同事共进退，最终在行领导的指导下，在同事的通力合作下，为分行顺利开业奠定了坚实的业务基础。

会计工作健康发展。推进会计各项管理改革，实现任期各项工作安全平稳无事故，为全行业务的平稳发展保驾护航，获得了总分行的高度认可。此外，在业绩领域提出全员营销理念，带领会计部积极开展营销工作，每次均超额完成分行下达任务指标。

经营主营业务的同时还兼任分行女工委员会主任，机关党委第二支部党支部书记，时刻响应党的号召，积极协助工会开展活动策划及组织工作。为每一位女职工传递着**人的关怀，送去温馨的祝福和诚挚的真情。

在面对“累不累、苦不苦”的询问时，她的回答是：“这只是一名合格**人应该做到的，这是我们的义务，更是我们的职责”。就是这样简单的一句话，却充分体现了一名优秀共产党员的无私奉献精神。

xx年8月，分行党委任命会计部总经理担任滕王阁支行行长一职，主持日常工作，当时的滕王阁支行正遇瓶颈期，各项业绩止步不前。二话不说，临危受命，奔赴一线，以一名共产党员的责任肩负起滕王阁支行的发展重任。拿破仑曾经说过，一头狮子带领的九十九只绵羊可以打败一只绵羊带领的九十九只狮子。这就是著名的狮羊效应。充分说明主帅或者领导人对于团队的至关重要性。选好领导者，是一个集体不断发展和获得胜利的根本所在。就是滕王阁管理中的“领头羊”，她始终坚信“只要精神不滑坡，办法总比困难多”。

积极组织员工开展反思，讨论经营中存在的问题及不足。身

先士卒，带领全行员工埋头苦干，进行思想沟通，不断鼓舞士气，在她的努力下，全行上下一心，信心倍增。即使面临因道路改造影响网点正常运营的新难题。支行上下凭借已打造出奋勇拼搏的滕王阁精神。在行长“走出去”的作战方针指导下，力挽狂澜，取得业绩新的突破，于xx年末全面完成分行下达的对公、零售任务。实现对公各类存款余额159031万元，零售存款余额28089万元，对公贷款160820万元，个人贷款13709.6万元，且提前半年完成全年任务的178.42%。

生活中的肖行长，是一个随和、淡定、从容的普通人。对自己严格要求，每一个任务、每一项计划都要定期定量完成。同时对于他人的错误给予最大限度的理解和宽容，发挥团队的核心力量。她和员工亲密、和谐的相处，组成了一个温馨的大家庭。共进退、齐奋进，共同为**银行南昌分行的发展贡献每一份力量。

总之，这几年来带领员工在南昌分行的发展史上留下了浓墨重彩的一笔。在平凡的工作岗位上兢兢业业、任劳任怨、埋头苦干，做出了不平凡的业绩。带着对成绩永不自满，对困难永不服输、对工作永不放松的态度，以饱满的工作热情，昂扬的斗志，不断超越自我、完善自我，迎接每一次挑战！也正是这种精神感染着**银行的每一个人。

我的演讲即将结束，借用行长会议中的一句发言与大家共勉：年轻的我们，请挖掘自己灵魂深处的真诚，把握瞬间的辉煌，拥抱一片火热的激情，去装点生活的风景。

谢谢大家！

银行敬业乐业演讲稿篇五

大家好！我叫，是一名团员青年员工，在采油厂开展“争创安全标准化班组，争做安全标准化能手”活动中，能够站在大家面前发表演讲，心情十分激动，感到无比荣幸。今天，我作

“青春与安全同行”的演讲，讲述我们班组开展“青春与安全同行”安全故事会活动的一些情况，目的是与大家一起交流，互相探讨，共同勉励，提高安全生产意识，切实做到安全生产，促进采油厂科学发展，安全发展。

科学发展观是我们党的指导思想，科学发展观的核心是“以人为本”，“以人为本”强调世间一切事物中，人是根本，人的利益是第一位。我们所作所为，都是为了人，离开了人，任何事物都没有意义。现在是和平时期，对人最大威胁是安全事故，一年中被安全事故夺取生命的人不计其数。纵观发生的安全事故，很大部分是人的责任事故，是人的安全责任缺位，酿成了惨烈的安全事故，造成人员伤亡、财产损失。我们采油厂是安全事故易发多发的行业，我们采油厂员工更是每时每刻与安全紧密相关，“安全两个字，责任重千斤”，为了抓好安全生产，我们班组深入开展“青春与安全同行”安全故事会活动。

我们班组收集厂内有典型教育意义的安全事故，编成短小精悍的安全故事，利用每天晨会、班组会等向全体班组员工讲故事。进入鲜花盛开、景色美丽的红五月，我们班组全体员工迎着初升的太阳，着矫健的步伐上班，这天晨会我们班组开展“青春与安全同行”安全故事会活动，由我讲安全故事。我首先讲一个起下作业事故□xx年xx月xx日时分，某炼油厂作业大队队上班，在营2-23井提油管放单根时，由于拖放油管的小滑车翻到，油管落地，司钻李某用四挡快速提油管操作过猛，致使油管上部节箍插入井架第三道横梁，油管尾部翘起打在工人曲某的头部，安全帽破裂，送医院抢救无效死亡。这个安全事故的原因完全是司钻李某安全责任心不强，没有按照安全制度操作所造成的，致使一名员工死亡，留下了惨痛的血的教训。这个起下作业事故提醒我们班组每个员工在生产上一定全面落实安全制度，严格按照规章制度要求，认真排查安全隐患，确认无安全隐患再投入生产；要不贪图爽快，不嫌麻烦罗嗦，不当违章操作的好汉和英雄，老老实实、自觉遵守安全生产制度，切实做到“不伤害自己，不伤害他人，

不被他人伤害”，促进企业平安发展，共创企业美好明天。接着，我讲了一个发生在自己身上的操作安全事故：这是今年xx月份的一个夜班，我们班组刚刚搬到一口新井，换上液压钳，为了试液压钳尾绳是否够长，我与一位老师傅一起推液压钳，因为方向不同，老师傅推向了油管的一侧，我却向油管推去，结果手挤在液压钳和油管之间，导致大拇指粉碎性骨折。这个安全事故的原因是我没有重视安全生产，麻痹大意所引起，真是“安全生产一日放松一日患，侥幸心理一时存在一时忧”。针对我的操作安全事故，班组员工都说一定要在思想上高度重视安全生产，时刻保持清醒的头脑，时刻保持高度的警觉性，吸取安全事故血的教训，克服麻痹疏忽，做到遵章操作，规范操作，形成“人人讲安全，事事为安全，时时想安全，处处保安全”的思想氛围，切实维护国家财产和员工生命的安全。

十八以后，我国进入了全面建成小康社会的伟大时代，我们采油厂迎来了开拓创新、创造辉煌的新时期，我们团员青年员工要懂得“安全工作重于泰山”，做到青春与安全同行，为了他人的幸福，为了社会的和谐，增强工作责任，提高安全意识，切实做好安全工作，牢记“安全第一，幸福所有人”，手牵着手共建安全堡垒，肩并着肩共铸平安长城，促进我们采油厂平安发展、健康发展、快速发展！

我的演讲完了，谢谢大家！

银行敬业乐业演讲稿篇六

大家好！我是来自分行部门的，我今天演讲的题目是：立足岗位，奉献青春

谁不曾有梦想，谁不渴望生命的光环会更加璀璨；谁不曾有激情，谁不期待着能够到达事业的最巅峰；谁不曾有信仰，谁不心甘情愿以心血和汗水创造壮丽的辉煌？！在追求神圣使命的道路上，每个人都怀揣理想、担负责任，一次次战胜

艰难险阻、一次次迎来风雨后的温暖阳光！银行，是一方培育梦想、浇灌梦想、成就梦想、激扬梦想的沃土，她为每一名员工提供了展示才干、实现抱负的土壤，在这块美丽的园地里，我们即使只做一朵花、只做一棵草，也感到无比的光荣和骄傲。

鼓点声声，战旗猎猎，金融市场已经进入了理性竞争的时代。我行与其他大型国际、国内银行相比，显然不能靠拼政策、拼实力、拼资源，我们所能够依靠的，只能是创新经营、优质服务、特色文化、个性对接，这似乎才是我行的立足点和制胜点。正因为这样，我们更重视客户的需求，更重视市场的变动，更注重资本的安全，更追求个性化、多样化、灵活化的经营策略。正所谓“船小好调头”，我行在群雄林立中，却始终能够一枝独秀、独树一帜，这也我们的战略转型是分不开的。

构建和谐，倡导文明，我行在强劲的发展势头中始终不忘社会责任，体现了一个金融企业的高瞻远瞩与社会担当。多少年了，我行始终坚持把员工队伍建设放在第一位，始终进行着坚持不懈的渗透式教育，这样的理念与追求，不知不觉中，每个人都成为了我行的一张“名片”，每个人的一言一行，都在为我行做着无声的宣传。试想，如果每一个企业、每一个单位，都能够如此要求员工，那么我们的社会，将会变得怎样的繁花似锦、鸟语花香。一个有抱负的企业，必定造就有抱负的员工；一个拥有着团结奋进员工队伍的企业，必定能够走得远、攀得高，成为同业竞争的佼佼者。

时光漫漶，岁月穿梭，过去了日子总是显得如此珍贵。在过去的十多年里，银行支行走过了一段壮丽而不平凡的创业、创新、创意之路。为了使客户感受到贴心的服务，支行开展了一系列优质文明服务活动，以一个个真诚的微笑、一声声亲切的问候、一次次令客户满意的回访，赢得了广大客户的拥戴和忠诚。当客户选择我行的时候，是我们最开心的时候；当客户将赞美之词送给我们的时候，我们的内心充满了

灿烂；即便是客户一个首肯的眼神，也同样令我们感动。的确，“于无声处听惊雷”，人间大爱的传递，往往不需要语言，一个眼神足够了。

把梦想融入事业的辉煌！我常常想，我们是幸运的，因为我们是我行的一员，并且正在为我行做出着属于自己的努力。在这个充满活力、充满希望的花园里，我们每一名员工都能够找到开放的地方。只要心中有梦想、有激情，我们就一定会在事业的辉煌中找准人生的定位、实现生命的价值。朋友们，为了人生不虚度，让我们共同努力吧！！

银行敬业乐业演讲稿篇七

大家好！

我是来自xxxxxx的xxx□我今天演讲的题目是：立足本职，追求卓越。

当一名好员工，这是每一位农行人共同的愿望和理想。然而，当一名好员工却并不那么容易。如果你仅仅满足于八小时的工作时间，如果你仅仅满足于做好手头的工作，如果你仅仅满足于不受到领导的批评，如果你仅仅满足于工作不出失误，那么当一名好员工也许是容易的。但是，“好员工”的内涵远不是那么单一，除非你只是想“混”一份薪水而已。不！作为团结进取的农行人，我们的目标不会那么低，我们不仅要当一名好员工，更要当一名“卓越员工”。

在当前农行正在积极推进股份制改革和经营战略转型的特殊历史时期，全心全意当一名好员工，不仅是事业发展的客观需要，更是个人成长的内在要求。正所谓“进势造英雄”，越是在关键时刻，我们越是要能够适应得了、冲得上去、有所作为、敢为天下先。是农行成就了我们的事业理想，我们更要以扎实、无私、创新的行动，为农行的大发展助力加劲。这不仅仅是口号，而应该变成实实在在的行动；否则，不是

我们被突飞猛进的农行业务所抛弃，就是我们在前进的道路上迷失了自己。

作为一名前进中的农行人，不仅要敬业，更要专业。如果仅仅有一副埋头苦干的精神是不行的，还必须着眼农行的改革发展目标，着眼市场的竞争趋势，着眼如何提高客户的满意度，着眼如何扩大营销质量与效率，着眼如何以更好、更快、更强的新形象来树立农行的强势品牌。“处处留心皆学问”，如果我们能够主动、积极地学习、思考和实践，能够敏锐地发现自身的缺点并积极改正，如果能够虚心向同事、向客户，甚至向竞争对手学习，那么我们将在每一天的成长中实现最大的跨越。

超越平庸，追求完美——这应该成为我们每一个农行人孜孜以求的事业格言。事实一次次证明，成功者与失败者的分水岭在于：成功者无论做什么，都力求达到最佳境地，而失败者却总是得过且过，敷衍了事；成功者无论做什么职业，都不会轻率疏忽，轻言放弃，而失败者却总是半途而废、自暴自弃。海尔集团的董事长张瑞敏就曾说过，把一件简单的事做好，就是不简单；把每一件平凡的事做好，就是不平凡。这对于我们有着深刻的启发意义。农行为我们每个人提供了一个广阔的舞台，每个人都有着足够的开拓空间，是知难而退，固步自封，还是迎难而上，全力去打开市场空间，这全在于个人的努力与拼搏。从平凡到优秀，由优秀到卓越，当一名好员工，总是要经过艰苦的磨砺与历练。

当一名好员工，还有一个很重要的内容，那就是敢于负责。对于自己承担的职责，能够全心全意、一丝不苟地做好；对于自己确定的目标，能够咬紧牙关、努力去做；对于领导交办的任务，能够排除万难、坚决完成；对于事业寄予的大目标，也能够尽自己的全部努力，去冲刺、去拼搏、去实现，这样的员工，是合格的，也无疑是不可战胜的。在前进的路上，每个人都会遭遇困境，对于有责任的人来说，困境正是挑战，也是实现自己理想的最佳机会；而对于没有责任的人

来说，困境将是毁灭个人前途的“陷阱”，他只会选择逃避。从这样的角度来看，我认为有责任心的员工，就是好员工，是值得令人尊敬的。我愿以扎实的行动，向着好员工的梦想而努力，追求卓越！

我的演讲完毕，谢谢大家！

银行敬业乐业演讲稿篇八

大家晚上好！

行长毕业于安徽财经大学计划统计专业，是一名忠实的中国共产党党员。服务**银行长达四年之久，四年期间曾任南昌分行会计部总经理，南昌分行滕王阁支行行长，南昌分行女工委员会主任，南昌分行机关党委第二支部党支部书记等多项职务。作为分行最早的建行成员之一，她见证了分行从无到有的成长与壮大。亲历了分行“活下来、站起来、跑起来”的一路辛酸与收获。请允许我与大家分享肖行长与**银行共同成长的故事，那些成长中的努力与付出。

**银行南昌分行筹建期间，紧密团结在以欧阳行长为中心的筹建中心小组周围，谋近思远，克难奋进，着手于装修、设计、招聘、培训等各项工作，积极贡献自己的每一分光和热。特别是在肩负管理全线会计人员赴杭业务学习期间，适逢中秋团圆佳节，又巧遇年迈老父亲入院动手术的紧急情况，在个人利益与集体利益冲突的两难选择下，强忍着内心的焦虑与煎熬，始终坚守在业务管理第一线，与同事共进退，最终在行领导的指导下，在同事的通力合作下，为分行顺利开业奠定了坚实的业务基础。

作为会计部带头人的两年工作任期内，坚定执行欧阳行长“夯实基础，稳健发展”的工作思路，紧密围绕“保利润、控风险、促发展”的年度工作目标，严格把好制度关，将制度建立健全作为会计考核工作指标，指导全行会计工作健康

发展。推进会计各项管理改革，实现任期各项工作安全平稳无事故，为全行业务的平稳发展保驾护航，获得了总分行的高度认可。此外，在业绩领域提出全员营销理念，带领会计部积极开展营销工作，每次均超额完成分行下达任务指标。

经营主营业务的同时还兼任分行女工委员会主任，机关党委第二支部党支部书记，时刻响应党的号召，积极协助工会开展活动策划及组织工作。为每一位女职工传递着**人的关怀，送去温馨的祝福和诚挚的真情。

在面对“累不累、苦不苦”的询问时，她的回答是：“这只是一名合格**人应该做到的，这是我们的义务，更是我们的职责”。就是这样简单的一句话，却充分体现了一名优秀共产党员的无私奉献精神。

xx年8月，分行党委任命会计部总经理担任滕王阁支行行长一职，主持日常工作，当时的滕王阁支行正遇瓶颈期，各项业绩止步不前。二话不说，临危受命，奔赴一线，以一名共产党员的责任肩负起滕王阁支行的发展重任。拿破仑曾经说过，一头狮子带领的九十九只绵羊可以打败一只绵羊带领的九十九只狮子。这就是的狮羊效应。充分说明主帅或者领导人对于团队的至关重要性。选好，是一个集体不断发展和获得胜利的根本所在。就是滕王阁管理中的“领头羊”，她始终坚信“只要精神不滑坡，办法总比困难多”。积极组织员工开展反思，讨论经营中存在的问题及不足。身先士卒，带领全行员工埋头苦干，进行思想沟通，不断鼓舞士气，在她的努力下，全行上下一心，信心倍增。即使面临因道路改造影响网点正常运营的新难题。支行上下凭借已打造出奋勇拼搏的滕王阁精神。在行长“走出去”的作战方针指导下，力挽狂澜，取得业绩新的突破，于xx年末全面完成分行下达的对公、零售任务。实现对公各类存款余额159031万元，零售存款余额28089万元，对公贷款160820万元，个人贷款13709.6万元，且提前半年完成全年任务的178.42%。办-理公司理财、融资顾问、委托贷款、保函、委托贷款、实物黄金等业务实现投

行中间业务收入100多万元。在推动支行业绩的同时，她也十分注重个人的业绩贡献，营销身边的亲人、朋友、同学，不放弃任何可能的机会，实现个人储蓄日均突破3000万元，位列分行第一。

生活中的肖行长，是一个随和、淡定、从容的普通人。对自己严格要求，每一个任务、每一项计划都要定期定量完成。同时对于他人的错误给予限度的理解和宽容，发挥团队的核心力量。她和员工亲密、和谐的相处，组成了一个温馨的大家庭。共进退、齐奋进，共同为**银行南昌分行的发展贡献每一份力量。

总之，这几年来带领员工在南昌分行的发展留下了浓墨重彩的一笔，在平凡的工作岗位上兢兢业业、任劳任怨、埋头苦干，做出了不平凡的业绩。带着对成绩永不自满，对困难永不服输、对工作永不放松的态度，以饱满的工作热情，昂扬的斗志，不断超越自我、完善自我，迎接每一次挑战！也正是这种精神感染着**银行的每一个人。

我的演讲即将结束，借用行长会议中的一句发言与大家共勉：年轻的我们，请挖掘自己灵魂深处的真诚，把握瞬间的辉煌，拥抱一片火热的*，去装点生活的风景。

谢谢大家！

银行敬业乐业演讲稿篇九

大家好！我是来自文化路支行的一名普通柜员，我今天演讲的题目是：奉献青春，梦在xx□

海阔凭鱼跃，天高任鸟飞。每个人都怀揣着一个属于自己的梦想，它是一种对未来的向往，于我们是，于集体是，于国家更是。然而，什么是梦？什么又是梦想？梦是期待，而梦想是坚持，是你把飘渺的梦坚持作为自己理想的勇气和执著。

于国家而言，我们的梦就是国家富强、民族振兴、人民幸福；于集体而言，我们的梦就是xx集团可以创新发展，日益壮大；于我们每个人而言，我们的梦就是可以实现自我，生活安乐。然而大到国家、集体，小到个人的梦却是不能分开实现的。常言道，团结就是力量。一滴水只有放进大海才能永不干涸，一个人只有把自己与集体融合在一起才最有力量。中国梦□xx梦的实现需要凝聚每个人的力量，我们每个人小梦想的实现又需要xx集团这个平台。

20xx年12月，刚刚走出校园的我怀着满腔热血进入了柜员这个岗位去追逐自己的梦想。在这个平凡的岗位上我服务着每位客户，体会着柜员这个岗位的不平凡——它需要我们这些刚刚走进职场的新人戒掉自己一身的浮躁，脚踏实地的学习业务知识、苦练技能，更需要那些已经在柜员岗位上工作了数十载的前辈们在阅尽了“各色人等”之后还能以一颗“赤子之心”真诚的服务着每一位客户，用周到、便捷、高效的服务来换取客户的理解和尊重。

也许有的人会认为我们是一群古板不知变通的家伙，只知道在两道门和一道厚厚的防盗门后抱歉的说“对不起，我们不能做不合规的业务”，但我们清楚我们所在岗位的职责，我们担负着最前线的合规把关工作，我们是银行得以合规、正常运作的防范前线。也许，在很多人眼中我们是朝九晚五没有压力的一族，但只有我们知道我们需要按照制度的要求早七晚八的接送款车审核票据，因为我们清楚的知道只有时刻按照制度的要求来执行才可以保证现金的安全和银行的正常运作。

也许，有的人会说，你们是每天坐在椅子上工作不经风吹日晒的幸福一族，但我们却在每个人几平方米的工作岗位上对待每一个客户真诚的迎来送往，因为我们知道作为柜员我们也许不能像市场团队一样为xx银行的业绩贡献那么多，但我们可以用我们所能做的用心服务来做好部门协作，让每一位

来到xx银行的客户都能够感受到我们的真诚与用心。柜员这个银行一线的平凡岗位，用他所有的平凡来诠释着它的不平凡。

来到xx银行一年有余的我，在柜员这个岗位上经历了太多动人的故事，在这些故事里总有这么一些“可爱的人”感动着我和我所热爱的集体。

依然清晰的记得那是20xx年的酷暑，天气闷热的犹如密不透风的蒸笼。我们所在的支行在一个比较老旧的市场里，空调系统坏了，整个营业室在几乎没有任何排风口的情况下显得更加闷热。

虽然支行领导给每位员工的工作桌前都配备有风扇，可是打开的风扇会把客户递进来的钱和票据都弄乱，几乎所有的人都是关掉风扇依旧面带微笑服务客户。更让我为大家感到骄傲的是：由于柜员岗位的特殊性我们需要短时间内在工作岗位的休息区解决午餐，这就使得一些老鼠陈年累月的存活着，闷热的环境滋生的一些微小的几乎看不到的小虫子悄悄的钻进了柜员的身上，让仍坚守在岗位上的大家忍受着虫子带来的瘙痒。可面对这些，我们每一个柜员依旧无怨无悔。坚守在平凡的岗位上，服务着客户，用我们的方式为xx美好的明天奉献着自己的一份力量。

在这些小事里还有这么一件，让我现在想起来内心仍旧是暖暖的。记得在一个忙碌的阴天的下午，来了一位步履蹒跚、满鬓斑白的老先生，说是要取10000美元的现钞给自己的儿子出国用，可是却没有提前预约，接待的柜员委婉的告知老人无法帮他支取，老人显得情绪有些激动，用颤颤巍巍的声音表达着他取这些钱的重要性。

送完老人回来的主管告诉了我们他和老人的这番对话，让我觉得心酸又有些感动，是呀，谁都有到暮年的时候，那时我们也跟那个老人一样，只是希望多一点的关心和体谅。此刻

忆起这件事多么庆幸，庆幸自己可以在柜员这个岗位上服务着不同的客户，可以用自己的方式和力量给每一个需要帮助的客户多一点沟通和体谅。换位思考，用心服务，也许带给我们的感动会更多。

像这样的小事，在我们每天的工作中发生的还很多，我们每一个xx人都把自己的青春和热血奉献给自己的热爱的这个岗位，用最真诚的服务期待着□xx明天会更好。

雄关漫道真如铁，而今迈步从头越。奋进的时代，需要有创新意识员工；改革的企业，需要富有责任心员工，让我们在xx银行这个广阔舞台上，努力学习，认真工作，早日岗位成才，实现我们的人生价值。

我的演讲完毕，谢谢大家！

银行敬业乐业演讲稿篇十

大家好！我叫xx□今天，我演讲的题目是“爱国、爱行、爱岗，奏响青春乐章”。我国近代学者梁启超先生曾在《少年中国说》中有这样几句话一直鼓舞我奋发向上：“少年智则国智，少年富则国富，少年强则国强”。梁启超先生说得是国家的未来靠青年一代，而作为现代金融企业的一支重要生力军，建设银行的未来同样靠我们这样一群年青人。面对经济全球化和金融国际化的新形势，总行党委审时度势、及时推出了人事激励与约束机制改革。

首先，做好服务，必须具备高素质。个人的良好素质是通过你的知识、你的工作、你的待人接物、你丰富的个人内涵等方面综合体现的。以过硬的业务技能为客户提供服务。我的计算机操作技能在全系统不算什么高手，但在进行业务操作的时候，我注意动作的连贯性和协调性。在确保正确的情况下，给顾客以美的享受，这是向客户展示个人能力的机会，更是树立信用社形象的好机会。

高素质体现的第二个方面就是接待客户礼仪大方。我们提供的文明优质服务，我认为首先是一种内心的深刻感受，而不是生硬的词语和格式化的程序，我的客户到我这里来都有一种到家的感觉。

高素质体现的第三个方面，做行家，说行话。做到这一点就要加强学习，知识面要宽，理解问题要深刻，对信用社经营的金融产品要全部熟练掌握。有一位企业老板，到我社开设基本存款账户，需要验资50万，可是钱存在南通，携带不便，加上我们的活期储蓄存折只在海安范围内通存通兑，我就替她想了很多种方法，最后利用金桥卡为其解决了难题，通过办理业务和谈话交流，他改变了我们信用社服务手段落后的观念，可见，高素质员工的服务既能塑造自身形象，更能展现整个信用社的良好形象。

记得有人曾问一位哲学家：“一滴水怎样才能不干涸？”哲学家意味深长地回答说：“把它放到大海里去。”朋友们，这富有哲理的一问一答，给了我们太多的启示：为什么汹涌的波涛蕴涵着激荡一切的无穷力量，正是因为有那一滴滴水的力量汇集；而那一滴滴水，也只有融入大海的怀抱里，才能赢来更加广阔的空间！而发展银行正是这浩瀚的大海，我们每个xx人则正是那小小的水滴！没有展，就没有我们建功立业之基；我们要在xx的发展中成就人生的理想，更要使xx在我们的付出与拼搏中蒸蒸日上！

这恰恰为我们青年员工在建行事业发展中实现自我价值、建功成才、有所作为提供了最佳的机遇，给我们搭建了一个施展才能的大舞台。作为建行的青年员工置身于改革的浪潮中，如何在这个舞台上唱好戏，续写人生的新篇章，如何实现人生理想爱国爱企爱岗奋斗目标，如何实现个人价值与建行价值最大化的有机统一，给每一位青年人提出了不容回避的课题。改革对我们青年人是一项考验，我们只有在实践中不断磨练自己、摔打自己、总结自己，才能提高自己、发展自己。

这需要我们有志存高远、宁静淡泊的心境，需要有不断进取、勇于竞争的干劲，需要有与时俱进、直面困难和挑战的勇气。有人说，19世纪是英国人的世纪，20世纪是美国人的世纪，而21世纪，就是我们中国人的世纪，“远去足音凝重，再创辉煌更爱岗敬业奉献青春心！”中国建设银行经过近年来一系列的改革，也迈出了向国际标准的现代商业银行靠近的步伐。但我们不要忘记，我们建行仍有许许多多地方有待完善和发展，要想国家富强，建行事业兴旺，就必须继续努力；而希望，就寄予在我们这一代年青人的身上。

走进客户的心。优质的服务其实是心与心的交流。走进客户的心，从客户的需求出发，来推荐我们的金融产品，才能真正抓住客户。这就要求我们在平时服务中多听客户的建议，多积累资料，到了具体服务时，主动迎合客户的心理，尤其是一些老客户、大户、优良客户，为他们设置合理的储种、存期，为他们做恰当的家庭理财。仅就教育储蓄而言，刚接触时客户不了解，我向他们作细心、客观的介绍，为他们设置合理的存期、月存金额、零整周期，吸引了不少客户，现在，教育储蓄已经成为老客户的首选储种。走进客户的心还在于服务方式的改进，比如特定客户上门服务。

有位老客户叫王宝来，开了一个小超市，每两三个月就有钱存，有一段时间忽然不来了，我利用中午时间主动上门，情况一了解，两千元全是破币，他说怕浪费我们的时间，我打消了他的顾虑，花了两个多小时整好了两千元残破币，存了起来。加油站的邵文成老板一元硬币需求量较大，常到我这里来兑换，时间长了过意不去，舍近求远到别的行社兑换，我知道这一情况后，到了一定的时间，就主动把零币送到他家，长此以往，他成了我们的忠实客户。服务源自于真诚，只有通过贴心的服务才能走进客户的心，才能建立起信用社长期稳定的客户群。

我想作为一名建行的青年只有对事业孜孜不倦地追求，对工作全身爱岗敬业献青春的投入，才能适应改革，推动改革。

首先要做到热爱岗位，珍爱自己的事业，珍惜自己的工作；其次要树立坚定的信心，具有面对任何困难和挑战的勇气，把握自己的人生方向，找准自己的人生坐标；最后是要有实力，通过不断的学爱岗敬业和实践，提高自身的素质，掌握有用的本领，才能将“爱国”热情化为“爱行、爱岗”的巨大动力，把人生的思想支点放在“爱国、爱行、爱岗”这个信念之上，积极爱岗敬业演讲稿身于建设银行改革与发展的大潮中去，大胆开拓，勇于创新，让我们的人生价值在建行改革中得到充分发挥和教师爱岗敬业华！

为客户提供超值服务。超值服务是服务范围的延伸。在平时工作中，时刻不忘为客户排忧解难。由于结算手段的不断更新进步，乡镇企业会计不了解新的结算手段，在办理结算业务时，凭证不知如何规范填写，章戳不敢盖，背书不敢填，不知道怎么使用支付密码器，每遇到这样的情况，我都是主动为他们提供帮助，不厌其烦，讲解清楚，做好示范银行爱岗敬业演讲稿。

青年朋友们，行长曾经说过：“建设银行的改革需要青年，建爱岗敬业演讲银行新世纪发展目标的实现离不开青年，希望寄托在青教师爱岗敬业人身上，青年兴则建行兴，青年强则爱岗敬业的稿行强，青年有希望，奏响银行未来的发展就有希望”。让我们抓住改革的机遇，不负张恩照行长寄予我们的殷切希望，行动起来，让改革见证我们的青春，让我们用知识加汗水，去顺应新改革、拥抱新希望，迎接新挑战，让青春在改革中飞扬！谢谢大家。