

最新下阶段工作计划与目标措施(通用8篇)

时间就如同白驹过隙般的流逝，我们又将迎来新的喜悦、新的收获，让我们一起来学习写计划吧。我们在制定计划时需要考虑各种因素的影响，并保持灵活性和适应性。下面我帮大家找寻并整理了一些优秀的计划书范文，我们一起来看看吧。

下阶段工作计划与目标措施篇一

最近，*、*分别召开会议，对当前经济形势和经济工作进行了研究部署。省委召开了十届六次全会，对上半年工作进行了总结，对下半年工作进行了安排。贯彻中央和省委会议精神，我们要坚持稳中求进、好中求快，遵循经济发展规律，避免出现大的起落，着力在优化结构、提高效益、降低消耗、保护环境的基础上加快发展；要坚持未雨绸缪、趋利避害，紧紧抓住发展机遇，及时有效化解不利因素，认真研究和把握国家宏观调控政策的重点、节奏和力度，增强工作的预见性、针对性和时效性；要坚持统筹兼顾、协调发展，既要突出重点、又要全面推进，既要立足当前、又要着眼长远，既要从全局出发，又要充分考虑各地区、各行业的不同情况，使工作更加具有系统性和协调性，确保实现“两个不低于”的目标，力争完成得更好，努力实现国民经济又好又快发展和社会和谐稳定。

实现上述总体要求，我们既要坚定信心，看到促进经济又好又快发展具有很多有利条件和积极因素，又要保持清醒头脑，增强忧患意识，扎实做好应对各种困难局面的准备。为此，我们要采取更加有力、有效的措施，特别要加大重点工作推进力度，确保全年目标实现。

(一) 加大县域经济发展力度。促进粮食生产发展，力争今

年粮食获得好收成。落实支持设施农业、畜牧业、水产业和林地经济发展政策，加快发展现代农业。落实支持县域工业发展政策，加快工业园区建设，扩大招商引资，引进和新一批牵动力大的项目。加快实施辽西北边界防护林体系工程建设。

（二）加大工业经济发展力度。认真解决企业发展中面临的资金、土地、市场开发等问题，做好煤电油运调度工作。全力抓好100个工业结构调整项目，确保按期竣工投产一批并发挥效益。加快推进鞍山不锈钢生产基地、抚顺新材料产业基地、本溪现代中药产业基地、锦州光伏产业基地、营口仙人岛石化工业基地、阜新彰武木材加工基地、辽阳芳烃产业基地、铁岭专用车生产基地等项目建设。加快推进企业科技进步和创新，促进发展方式转变。

（三）加大重点领域改革力度。继续推进国有企业公司制改革，推动企业战略重组。着重转换企业内部经营机制，健全和完善现代企业制度。按照国家计划安排，抓紧实施企业政策性破产。创新国有资产监管体制与机制，加强国有资本经营预算管理。创造条件，鼓励和支持非公有制经济发展。加强软环境建设，提高*工作效率和服务水*。

（四）加大对外开放力度。组织好赴珠三角、长三角和香港等地招商引资工作，确保取得实效。实施百项引智工程和百企并购工程，做好招才引智工作。落实扶持政策，促进外贸出口产品结构调整，重点扩大机电产品、船舶、钢铁、农产品等大宗商品出口。大力实施“走出去”战略，全面推进海外原材料生产基地建设，重点做好科技型企业收购工作。

（五）加大服务业发展力度。组织召开全省服务业发展大会，出台促进服务业发展的政策。加强对服务业发展情况的调度、分析和考核，及时解决存在的问题。拓展服务业发展空间，突出构建重点城区、重点园区、重点企业“三大载体”。合理引导房地产市场开发和销售，促进房地产业持续健康发展。

（六）加大重大基础设施项目推进力度。全力抓好在建项目，力争下半年再开工一批建设项目，确保固定资产投资保持较快增长。重点抓好辽宁红沿河核电一期、哈大铁路客运专线、东北东部铁路、沈抚轻轨、大伙房水库输水等工程，加快推进步伐。进一步强化项目策划工作，积极筛选、论证一批重大项目，搞好项目储备。

（七）加大区域经济协调发展力度。继续抓好“五点一线”沿海经济带基础设施建设和招商引资工作。加快沈阳经济区建设步伐，积极推进经济发展、基础设施建设和体制机制的同城化。积极支持各地结合实际，立足自身优势，因地制宜，创造发展空间，发展培育各具特色的优势产业。集全省之力，支持“突破辽西北”。

（八）加大物价上涨控制力度。做好重要商品和生活必需品的产销协调、储备与投放等工作，保障重要产品和物资有效供给。加强市场价格监测，搞好预警分析和信息发布。加强产品质量和价格监管，维护市场秩序。关注物价上涨对低收入群众生活水*的影响，努力保证低收入群众生活水*不下降。

（九）加大财政金融工作力度。依法加强税收征管，确保应收尽收，决不收过头税。进一步加强非税收入管理，做到依法依规足额征收。压缩一般性财政支出，严禁一切不必要的行政开支。积极与金融机构沟通，组织搞好银企对接，努力解决企业特别是中小企业资金紧张问题。落实扶持政策，积极推进企业上市，扩大直接融资。

（十）加大节能减排工作力度。加快淘汰落后生产能力，坚决关闭小火电、小冶炼等污染严重企业。加快污水处理厂建设，确保年内完成建设任务。加快实施辽河流域生态治理工程，力争用两年时间消灭劣五类水质。继续推进二氧化硫减排工程，推动大企业安装除硫设备，关闭小烟囱、小锅炉。

（十一）加大民生工程实施力度。加快建设廉租住房和经济

适用住房，确保完成全年任务。全面落实就业政策，切实做好困难群众就业、高校毕业生就业工作。积极推进城镇职工基本养老保险扩面工作，抓紧做好城镇居民基本医疗保险试点，继续完善新型农村合作医疗制度。进一步抓好扩大免费义务教育范围、农村整村扶贫和特困群体扶贫帮困以及解决百万农村人口饮水安全问题等各项民生工程。

（十二）提早研究明年经济工作思路。按照*、*和省委近期关于经济工作的部署，深入分析经济社会发展面临的环境，既要充分看到各种有利条件和积极因素，更要深刻认识面临的挑战和可能出现的问题，继续着眼“两个不低于”的目标，紧紧围绕抓项目、促开放、引资金、调结构，研究有效措施，在思想上、工作上、物质上做好明年经济工作的准备，推动辽宁经济又好又快发展。

在做好全省经济工作的同时，要把安全稳定工作摆在更加突出的位置，加强领导，强化措施，落实责任，确保全省安全稳定。同时，要按照中央的统一部署，做好对口支援安县工作，加快开展灾后重建。

下阶段工作计划与目标措施篇二

1、通过主题班会、讲座，让学生了解和认识高考形势和动态，以及高考对人生的影响，强化高考在学生心目中的分量，激发学生的参与热情和对知识的渴望。

2、通过往届考生的经验教训和心理体验的交流，消除学生对高考的恐惧感、陌生感，让学生零距离地感悟高考。

3、“抓两头，带中间”这是常规的方法。通过对优生个别谈心，为他们指出学习的光明之途，明白所处的位置，鼓足信心，争分夺秒，为班级带头，立好标。在学习上既要在全班争上游，又要在学校争先，更要在全市定位。对后进的一些同学个别谈心，让他们树立信心，看到前途的光明，通过今

年和今后高考形势的分析，向他们指出，只要努力拼搏，考专科是一定能够成功的。只要抓好这两个方面的工作，全班工作定会出现好的局面。

1、督促学生做好计划，合理安排学习时间，处理好闲暇时间，并且形成生活规律，跟上节奏，不要过快，也不要过慢，在一张一弛中调整状态，以最佳的身心投入学习生活。

2、密切关注学生思想动向。人有智力高潮低潮时，情绪也同样，所以作为班主任要密切关注学生的思想动向。对班级中出现消极悲观思想的学生，要及时做工作，让学生始终保持乐观进取的心态。

3、针对学生每一次月考成绩，总分名次来了解学生的阶段学习情况。同时让学生确立下次的目标，通过实现目标，完成目标情况与未完成情况的比较，找差距、找原因、以求得在下一一次考试中实现突破。

经常与本班科任教师保持联系，负责协调本班科任教师之间的相互关系，调整各项教育教学措施。了解本班学生各科学习情况，协调各科作业负担以及课内外出现的问题，必要时召开本班科任教师会，共同研究，设法解决。

通过家访、“电访”等各种途径同家长保持经常联系，沟通学校教育和家庭教育，发挥家长在学生教育中的作用。

距离高考还有不到四个月的时间，是高考冲刺阶段，也是关键的阶段，为了能让学生能顺利渡过这个关键时期并能在学习上有所提高，从思想上给学生讲清我们面临的高考的严峻形势。

一要抓好立志教育，立大志，立坚韧不拔之志；

二要培养学生打持久战的思想准备；

三要培养学生的吃苦耐劳的精神。

使学生明白只要有信心，再加上刻苦努力的学习，朝着自己的目标发展奋力拼搏就一定能够成功。

下阶段工作计划与目标措施篇三

1、认真履行国家、行业和省市有关标准、法规，按照公司《质量手册》规范公司内部质量、环境等管理体系有关的日常工作。

2、对公司的.质量管理体系管理工作负主要责任。

按iso9000□xx□yyt0287-xx标准要求，建立、实施和保持质量管理体系；确保质量管理体系过程得到建立和保持；负责与质量管理体系有关之外部联络。

3、负责体系文件控制，审核质量手册、质量方针、目标；

指导各部门负责人对相关文件之使用、保管、收集、整理与归档。负责对现有体系文件定期评审。

4、审查各部门编制之质量记录在案格式，并审批；

负责监督、管理各部门之质量记录；指导各部门对质量记录之整理和保管。

5、向总经理报告质量管理体系运行情况，提出改进建议；

制定管理评审计划、收集并提供管理评审所需之资料，编写管理评审报告，协助、协调、监督实施管理评审中相关纠正、预防措施。

6、评审、设计开发验证报告，协助审核试产报告；

为工程部经理批准项目建议书、量产报告提供质量方面参考意见;指导采购部对所需物料采购之质量检查工作,市场调研或分析,市场信息及新产品动向;指导研发质控部负责新产品检验和试验、新产品的加工试制和生产。

7、负责协调、协助工程部设计、开发产品之组织、协调、实施工作,设计开发、策划、确定设计、开发组织之技术接口、输入、输出、验证、书、下达设计开发任务书,设计开发方案设计开计划书、设计开发。

指导工程部编制工艺规程;指导质检部进行了产品验证和标识及可追溯性控制;负责对设施采购的质量审批,指导销售部在各方面售后服务之工作。

9、协助总经理定期召开管理评审会议;

全面负责内部质量管理体系审核工作;选定审核组长及审核员,并审核年度内审计划、审核实施计划、审核报告。

10、指导质量体系办公室编写《年度内审计划》并负责组织实施;

组织、协调内审活动之开展;指导审核组长编写内部审核报告。对内审或管理评审提出的纠正预防措施之指导、跟踪、监督、验证。

下阶段工作计划与目标措施篇四

设计出与银行卡相仿的会员卡,建立我店独有的特色返息制,让顾客在我店消费时会有一种额外的赠送优惠,符合市场上客户的普遍消费心理。

2. 储值卡制度

采取新型的储值卡制度，结合其他的传统储值卡及直销会员卡优点而开发设计，体现我店的独有特点。凡是购买我店储值卡的顾客在节假日、生日、年终、店庆等时间均可以享受较大的折扣优惠。如买1000送200(8.34折)，买__送500(8折)，买3000送100(7.5折)。

3. 做一送一活动

在店开张前期，为增加我店人气，带动客流量，带动前期宣传，增加知名度，同时为保证技师有钟上、有活干，对店的发展充满希望和使命感，特举行做一送一活动，比如消费198元项目送98元项目。

4. 代金券

通过向外发放一定金额的代金券，持有代金券的顾客可以享受代金券上列出的优惠政策(除店内单项项目外)。

5. 设立棋_室等娱乐场所供宾客休闲娱乐。

6. 建立客户消费档案，将每位顾客的消费情况记录存档，并定期追踪。

下阶段工作计划与目标措施篇五

自参加工作以来，遵守站及所在项目部的各项规章制度，积极服从领导的工作安排，圆满完成工作任务，满足施工进度，维护集体荣誉，思想上要求进步，积极响应站的号召，认真贯彻执行站文件及会议精神。工作积极努力，任劳任怨，认真学习相关试验知识，了解建筑新型材料检测及应用，不断充实完善自己。做到思想行动统一。坚持保证质量第一、安全第一的思想指导自己的工作。不放过工作中的每一个细节步骤。做到工作认真严谨、实事求是。耳边总是回想起当年大学第一节课上老师的一段话：建筑是一门艺术、技术并

存的专业，更是一门影响国计民生、人命关天的行业。搞建筑我们得时刻谨记把安全第一记于心中，因而致使我们把工程质量放在第一位。检测监督工作就是质量把关的最重要的一环，不容置疑地抓好原材料、半成品、成品的质量。

从拿到图纸到图纸会审，认真的查看每一个部位细节，核对数据，思考施工步骤方案。做到脑中有图。组织图纸会审。协调交换与业主、设计、监理各方意见。进入工程开工，认真了解每一个部位施工细节，按设计图纸要求，严格编制本专业施工方案，对关键点编制作业指导书，监理单位确认后执行。同时在施工准备过程中对班组进行技术、安全交底，班组对所施工内容做到心中有数，按施工规范严格要求。施工过程中，做好班组自检、复检、专职检三检工作，同时做好分部分项质量检验评定记录、隐蔽记录及相关质保资料。严格控制原材料、半成品、成品材料应用于工程。

由于自己的经验不足致使自己势必付出的劳动强度要比别人大，好在自己在学时的专业知识比较扎实。工作也严谨认真。使我记忆最深的就是测量时查出有条斜轴桩位偏离轴心三十公分，由于当时没有桩竣工图致使自己复核三遍多最后才确定打桩错误。打桩队也承认施工时失误；还有如某些承台加深时业主、监理要求钢筋笼相应增加，而那时钢筋已下好料。依据自己所学砼具有较强抗压性能这点再根据查阅资料和问有经验老师傅指点。坚信不增加钢筋的情况下依旧能满足工程需要。以致与设计方交流说服业主、监理做到省了不少钢筋，运用自己的所学理论知识结合实际情况，做到满足工程质量的前提下尽量降低建筑成本；还有首层梁板分开浇筑，可能对于老施工来说那是再简单不过的事，但说实话对于新手来说那是比较大的飞跃，至少能做到往满足工程质量的情况下为施工省材。虽说不是原创，但主要的`是作为一名称职的技术员能取别人之长补自己之短。

热爱自己的本职工作，能够正确认真的对待每一项工作，全身心地投入工作，认真遵守公司的各项规章制度。有效利用

工作时间，坚守岗位，需要加班完成工作按时加班加点，保证工作能按时完成。在现场跟工人打成一片，做到以理服人。在工作之余还积极参加再教育培训，现已考取xx年度二级注册建造师资格证书及c牌驾驶证。

在开展工作之前做好个人工作计划，有主次的先后及时的完成各项工作，达到预期的效果，保质保量的完成工作，工作效率高，同时在工作中学习了很多东西，也锻炼了自己，经过不懈的努力，使工作水平有了长足的进步，开创了工作的新局面，为公司工作做出了应有的贡献。

下阶段工作计划与目标措施篇六

一、对销售工作的认识

1. 市场分析，根据市场容量和个人能力，客观、科学的制定出销售任务。暂订年任务：销售额__0万元。
2. 适时作出工作计划，制定出月计划和周计划。并定期与业务相关人员会议沟通，确保各专业负责人及时跟进。
3. 注重绩效管理，对绩效计划、绩效执行、绩效评估进行全程的关注与跟踪。
4. 目标市场定位，区分大客户与一般客户，分别对待，加强对大客户的沟通与合作，用相同的时间赢取最大的市场份额。
5. 不断学习行业新知识，新产品，为客户带来实用的`资讯，更好为客户服务。并结识弱电各行业各档次的优秀产品提供商，以备工程商需要时能及时作好项目配合，并可以和同行分享行业人脉和项目信息，达到多赢。
6. 先友后单，与客户发展良好的友谊，处处为客户着想，把客户当成自己的好朋友，达到思想和情感上的交融。

7. 对客户不能有隐瞒和欺骗，答应客户的承诺要及时兑现，讲诚信不仅是经商之本，也是为人之本。

8. 努力保持和谐的同事关系，善待

同事，确保各部门在项目实施中各项职能的顺利执行。

二、销售工作具体量化任务

1. 制定出月工作计划和周工作计划、及每日的工作量。每天至少打30个电话，每周至少拜访20位客户，促使潜在客户从量变到质变。上午重点电话回访和预约客户，下午时间长可安排拜访客户。考虑__市地广人多，交通涌堵，预约时最好选择客户在相同或接近的地点。

2. 见客户之前要多了解客户的主营业务和潜在需求，最好先了解决策人的个人爱好，准备一些有对方感兴趣的话题，并为客户提供针对性的解决方案。

3、从招标网或其他渠道多搜集些项目信息供工程商投标参考，并为工程商出谋划策，配合工程商技术和商务上的项目运作。

4、做好每天的工作记录，以备遗忘重要事项，并标注重要未办事项。

5. 填写项目跟踪表，根据项目进度：前期设计、投标、深化设计、备货执行、验收等跟进，并完成各阶段工作。

6、前期设计的项目重点跟进，至少一周回访一次客户，必要时配合工程商做业主的工作，其他阶段跟踪的项目至少二周回访一次。工程商投标日期及项目进展重要日期需谨记，并及时跟进和回访。

7、前期设计阶段主动争取参与项目绘图和方案设计，为工程

商解决本专业的设计工作。

8. 投标过程中，提前两天整理好相应的商务文件，快递或送到工程商手上，以防止有任何遗漏和错误。

9. 投标结束，及时回访客户，询问投标结果。中标后主动要求深化设计，帮工程商承担全部或部份设计工作，准备施工所需图纸(设备安装图及管线图)。

10. 争取早日与工程商签订供货合同，并收取预付款，提前安排备货，以最快速度响应工程商的需求，争取早日回款。

11. 货到现场，等工程安装完设备，申请技术部安排调试人员到现场调试。

12. 提前准备验收文档，验收完成后及时收款，保证良好的资金周转率。

三、销售与生活兼顾，快乐地工作

1. 定期组织同行举办沙龙会，增进彼此友谊，更好的交流。

客户、同行间虽然存在竞争，可也需要同行间互相学习和交流，本人也曾参加过类似的聚会，也询问过客户，都很愿意参加这样的聚会，所以本人认为不存在矛盾，而且同行间除了工作还可以享受生活，让沙龙成为生活的一部份，让工作在更快乐的环境下进行。

2. 对于老客户和固定客户，经常保持联系，在时间和条件允许时，送一些小礼物或宴请客户，当然宴请不是目的，重在沟通，可以增进彼此的感情，更好的交流。

3. 利用下班时间和周末参加一些学习班，学习更多营销和管

理论知识，不断尝试理论和实践的结合，上网查本行业的最新资讯和产品，不断提高自己的能力。

以上是我__年销售工作计划，工作中总会有各种各样的困难，我会向领导请示，向同事探讨，共同努力克服，争取为公司做出自己最大的贡献。

下阶段工作计划与目标措施篇七

作为一名人事干部，没有较强的政治功底和业务知识能力是不行的。本人平时能加强重要思想的学习，努力掌握其理论体系和精神实质。用发展着的马克思主义武装头脑，用科学的发展观指导工作。切实增强实践重要思想的自觉性，增强政治意识、大局意识和责任意识，使自己的政治素质得到了明显提高。同时，人事工作涉及面广，政策性强，只有通过不断地学习业务知识，增强自己的业务水平，才能把握好人事工作的各项政策、规定，才能更好地服务于别人，服务于中心和全局。在调资过程中，能切实领会每次调资的政策、规定，及时主动地为符合调资人员进行调资，做到一个不错，一个不漏。同时，对有人提出疑问的或不太清楚的，能耐心解释，做到对人人负责。另外，还积极配合市人事局做好了镇属事业单位内部分配制度改革的调研工作。根据市局统一安排，认真组织镇机关公务员参加《行政许可法》的培训，培训、及格率均达100%，使他们增强了依法行政的能力。另外，还认真组织了部分规模骨干企业参加了市人才中心举办的系列培训和讲座，使企业家们的思想观念得到了更新，视野拓宽了，发展的压力增强了。

二、改进工作作风，增强服务本领

为了进一步提高人事工作的服务水平，提高服务效率，本人经常深入企业，调查了解各单位的人才需求信息，为他们提供及时、准确的人才服务。一是做好企业和高校的桥梁和纽带，组织3家企业和安徽工学院等高等院校进行双向交流。同

时，还积极做好冬、夏两季大中专毕业生专场招聘会的各项准备工作，通过对企业的调查、摸底，了解人才需求信息，积极动员他们参加人才集市，以便他们引进合适的人才，为企业的发展提供智力支持。二是积极做好我镇各类技术人员的职称申报工作。在调查摸底的基础上，凡符合条件申报的都能及时申报。另外，今年四月份积极做好了扬中市专业技术带头人选拔工作，我镇按要求选拔并申报了专业技术带头人5人。三是对机关事业单位人员进行人事管理。在核实的基础上，对18名合同到期的招聘干部进行了续聘，及时对镇属法人事业单位进行了年检，同时还认真做好了机关事业单位技术工人的定级考核和继续教育的报名工作以及培训工作，此外，还认真做好国家公务员的考核录用工作，今年我镇考核寻用了1名国家公务员。同时，为了解决我镇的后勤人员后顾之忧，多次到市劳动局了解和咨询有关劳动保险情况，根据他们不同情况办理劳动保险。另外，及时做好干部年报、工资年报、编制年报以及党员年报工作，按时完成机关事业单位工作人员的年度考核工作等。

在做好人事工作的同时，紧密围绕党委、政府的中心工作，不折不扣地按要求完成各项任务。一是切实协助做好铁本的善后处理工作，在分房安置、装修、分配等多个环节中协调各种关系，处理各种矛盾，做好稳定工作。二是紧密配合镇“双清双美”主题活动，深入所分工的村及路段，做好思想宣传发动工作，和村干部一道清理整治杂草、垃圾及河道里的漂浮物，营造整洁、优美的环境。三是协助组织口工作，积极发挥参谋助手作用。配合组织委员继续做好农村干部“三制”管理工作、农村后备干部培训工作、举办入党积极分子培训班和发展党员工作、村干部人事考察工作以及支部换届选举工作等，四是积极做好分工定村工作，与村干部一起为村里的三个文明建设出谋划策，出力流汗。同时，还认真做好了村组合并前的各项协调和宣传解释工作，为南旺桥村和双三村的顺利合并做了应有的工作。

四、做到严于律己，树立良好形象

平时能认真学习党纪、党规，发扬艰苦奋斗的优良传统，生活上不追求享乐，特别是对两个条例的系统学习，对党的纪律有了更深了解，时刻做到自重、自省、自警、自励，在各种诱惑和考验面前把握好自己。作为一名入事干部，更应该做到对党负责，对事业负责，对个人前途负责，对家庭负责，严格要求自己，时刻不忘廉洁自律：一是要有坚定的理想信念。树立正确的人生观、价值观和世界观。二是要约束、克制自己的欲望，克服拜金主义和享乐主义，不义之财，断不可取。三是要自觉遵守廉洁从政的各项规定，在工作圈、生活圈、社交圈都能做到一尘不染，一身正气，从而提高自己的拒腐防变的能力。

下阶段工作计划与目标措施篇八

上学期，各音乐教师都能顺利地完音乐教学任务。为了达到教学目的，培养学生有理解，有表情地歌唱和感受音乐的能力，通过音乐的艺术形象，培养学生的革命理想，陶冶高尚情操，启迪智慧，使他们的身心得到健康的发展，老师们在教学工作中做出大量努力，现将上一学期的工作总结如下，以便今后更好地开展工作，弥补不足，精益求精。

1、课堂教学：

坚持以审美教育为核心，注重培养学生对音乐的.兴趣、爱好及情感，努力做到通过音乐教育陶冶情操、启迪智慧、激发学生对美的爱好与追求。注重以学生为主体，让学生在愉快的音乐实践活动中，主动地去发现、去探究，去感受音乐、理解音乐、表现音乐，并在一定基础上创造音乐。

2、课堂管理：

为了使学能轻松、愉快地上音乐课，多用鼓励的方式使学生表现出良好的品质。努力做到用好的设计抓住学生的注意力。不过，有时对于学生的肆意课堂的行为掌控力度不够。

今后应注意把握尺度。增强幽默力量。

3、教学研究：

为了使音乐教师的教学水平及业务水平都有所提高，上学期，老师们加强了自身素质的培训，多次参加各级音乐教学、科研等活动，对音乐学科教学有了进一步的认识。自身素质和教学质量都有了进一步的提高。

总的说来，上学期的音乐工作初步达到了新课标的教学要求，当然也还有不足之处，这需要老师们在今后的教学和科研的工作中找出不足、认真改进、努力提高，我想冯小的音乐工作一定会更出色。

二、新学期教学思路

采取精细化管理的模式，注重切实提高教师教育教学水平；注重校本教研制度建设和教学常规制度建设；注重新课改理论行动化研究、网络教学研究；发挥专家引领效应，提高全体教师整体素质的研究；严把集体备课和教师个人备课关；严把课堂教学关。

三、教研活动具体要求和措施

1、强化目标管理。各年级组、备课组、学科任教老师根据学校的整体目标计划，结合学科要求制定教学计划。教学计划，从集体到个人，从整体到局部，最后落实到教师个体教学目标和学生个人上，从而实现学校的整体目标。

2、提高课堂教学质量。注重教师专业成长，加大培训力度。备课组前期研讨，中心组教师参与评课，进行互动作课展示，提高课堂效率。针对课堂教学，鼓励教师积极反思，在集体备课和教师个人反思当中，确定问题，进行积极研讨，提高课堂教学预设和生成能力。

3、完善集体备课制度。备课组活动要做到“三定”、“四备”，即定时间、定内容、定中心发言人；备教材、备学生、备教法、备学法；各备课组还要抓好每次集体备课的质量，结合网络虚拟教研，落实好备课的专题，有效地把备课内容转化到教学实践中。

4、走出校门，接受洗礼。组织教师参加区教研中心新课程师资培训，以及各级各类各种专业培训。鼓励老师积极参加片区教研，跨片区教研。有计划地分批组织教师外出学习。