

最新供应商年会演讲稿讲 供应商年会发言稿(汇总5篇)

演讲稿具有宣传，鼓动，教育和欣赏等作用，它可以把演讲者的观点，主张与思想感情传达给听众以及读者，使他们信服并在思想感情上产生共鸣。大家想知道怎么样才能写得一篇好的演讲稿吗？以下是我帮大家整理的最新演讲稿模板范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

供应商年会演讲稿讲篇一

xx从创业发展到这天，已经走过了艰辛、漫长、不平凡的20xx年。就应说，过去的20xx年是创业发展的20xx年，也是机遇和困难并存的20xx年。在座的许多经销商朋友，都和我们一齐成为xx发展道路上的参与者、见证人。我们默默耕耘，勤劳本分，从无到有，从小到大，一步一个脚印，走到这天。

xx虽然之前有失误，也走了一些弯路，但已下定决心，我们不会回避出现的问题。一个企业只有不断的发现问题、解决问题，才能得到更好的发展。显然，与比我们规模大的同行，个性是一批后起之秀相比，我们务必在产品、技术、品牌、营销、市场、渠道等方面重新整合企业核心竞争力，把xx从生产型企业真正升级转型为市场服务型品牌企业，这是市场给我们的机会，也是xx发展必经之路！

当今企业竞争，不进则退。身为经营者，本人深感职责重大，大家把自己人生中最完美的时光陪同xx一路走来，我和公司同仁有职责，为大家带给一个更为广阔的事业平台。

其实□xx此刻正面临着第三次创业的“拐点”，我们发现了自身的不足，也看到了未来发展的期望和目标所在。我与公司

已做好第三次创业的回归心态，并将20xx年定为“迎接挑战、自我加压、改革创新、升级发展”的一年。我们务必迎接挑战，唯有如此，才能破浪前行，否则只会原地踏步，不进步就是退步；我们务必自我加压，在压力下激发动力，苦练内功，激发再次创业的激情；我们务必改革创新，企业的生命力是由创新力决定的；我们务必升级发展，发展才是硬道理，发展永久跟着梦想走，没有发展的事业是没有价值和不能长久的！

xx未来的发展必须是全方位的发展。我们已下定决心，确定创新变革和发展之路，并正在实施落实一系列动作，这是有目共睹的，各位能够深切地感受到。

供应商年会演讲稿讲篇二

各位领导，各位来宾，女士们、先生们，大家好！

今天，是个喜庆的日子，我们来自五湖四海的欧玛嘉宝经销商，带着各自优秀的答卷，满载而归，互诉成功的喜悦和艰辛，真诚的心又在这里碰撞！我很荣幸能够作为欧玛嘉宝的代理商代表在这里发言，首先感谢欧玛嘉宝公司给我的机会，这是对我公司所辖区域五年多工作的肯定，对我个人来说也是一种荣誉。

屈指算来，从郑州科姆到济南梅格彤天，从f&g到欧玛嘉宝，我们的合作已经有五年之多。在这五年中，我们与欧玛嘉宝一道成长，一起历经风雨，但相互信任、相互支持，同舟共济、相濡以沫，走过了一段不平凡的历程。我们和欧玛嘉宝携手并肩共同开拓了一片共有的天地，并且在这片天地里，我们从无到有，从小到大，成就了共同的事业。

第一，欧玛嘉宝产品质量的稳定性和可靠性，以及相当高的高性价比给我们经销商足够大信心和勇气。五年来，从我们销售出去的第一批电缆头——安阳优创，第一台分支箱——聊

大花园，第一台环网柜——商丘府前大街，到第一个开闭所——焦作太极开闭所，除了当时安装时需要技术服务外，以后基本没有需要过维护。质量是企业的生命，可靠运行是企业蓬勃发展的根本。作为经销商，我们在做市场做销售的时候，我不仅考虑盈利，更多的也要考虑我们提供的产品能否对得起客户的信任 and 选择。事实证明，欧玛嘉宝的产品让我们经销商做着放心，让我们的客户用着安心。

第二，欧玛嘉宝对经销商在销售上的支持力度之大，是同行业其它厂家无法比拟的。欧玛嘉宝的一整套销售策略是非常有力并具有独到之处的。例如，欧玛嘉宝的路演就对我们的新市场开拓具有非常重要的作用。还有诸如在用户要求一周内紧急供货等类似情况也时常出现，但在欧玛嘉宝都能得到很好的解决。也正是因为这种支持使我们在开拓新市场上毫无顾虑。

第三，欧玛嘉宝对于供应商的选择上非常的务实和具有长远的眼光。我们公司其实是一个没有任何电力系统背景的公司，开始的时候公司的规模也不大。可是，双方都本着一个真诚合作的态度，一步一个脚印地扎实做好每个细节的工作，不计较一城一池的得失而更看重长远的发展和长期的合作。在我们的成长过程中，欧玛嘉宝和我们都秉承着“不抛弃不放弃”的合作精神，帮助我们从弱小逐步走向强大。

供应商年会演讲稿讲篇三

尊敬的xx总、各位供应商朋友：

大家好！非常荣幸能邀请到各位供应商朋友来参加此次盛会，我代表xxxxxxx全体同仁对你们的到来表示热烈的欢迎。

xx公司的发展离不开在座各位朋友多年来的大力支持，在发展的坎坷道路上，是你们陪同着xx公司走过了这么多年的风风雨雨，与我们一起见证了xx公司的成长。岁月匆匆，我们

不仅拥有的是合作伙伴关系，更沉淀了一份深厚的友谊。

10多年历经沧桑□xx公司持续发展的同时，我个人也一步步成长，在董事长xx总的栽培下，现肩负起xxxxxx副总一职，再次，我代表个人对xx公司及董事长xxx先生的辛勤培养深表感谢。

xx公司从今年8月份开始投产，到今天小灯已经批量供应，前组合灯、后组合灯已具备批量生产能力，下个月开始量产。公司10月份已通过xx公司达产审核，取得供应商代码资格。在这么短时间取得这样的成绩，我非常感谢xx公司兄弟姐妹一路走来对我的支持与鼓舞；我代表xx公司对xx公司xx总及各位表示深切的感谢，谢谢你们…….

我们的任务还很艰巨，道路依然很坎坷□xx公司也才刚刚起步，公司还存在方方面面的问题，我坚信，只要我们不怕苦、不怕累、坚持不懈、一起努力，明日的胜利曙光将会照耀在xx车灯每一个角落。希望大家能陪同我，陪同xx公司一起度过今后的风雨，我们是命运共同体，明日的胜利将属于我们大家的。

接下来，我将公司的基础建设情况及20xx年度发展规划给大家做下汇报：

供应商年会演讲稿讲篇四

各位领导、各位同仁：

崭新的一年已经向我们走来，既有着挑战，也存在着机遇。我们将秉承“创新、合作、诚信、共赢”的理念，积极配合×××公司业务的不断拓展，力助×××公司的高速健康地发展，这也将成为我们今后工作的主题。我们会始终牢记“质量第一、客户至上”的经营理念，竭诚用心地

为×××公司提供优质的产品、快捷的服务。我们会努力地做到“供货及时、品质优良、价格合理、服务周到”。同时，为进一步提高公司服务技能，完善服务体系，公司在塔河油区投入近3000万元，成立了“服务”、“维修”、“检测”一体的产品服务中心，竭力为×××公司提供一流的售后服务，真正成为×××公司金字招牌的a级供应商。

“路漫漫其修远兮，吾将上下而求索”，在×××公司的引领下，我们将会同众多供应商一道，振奋精神、鼓足干劲、奋力拼搏。值此大会之际，祝各位领导、各位来宾身体健康、工作顺利、阖家幸福；祝各位供应商企业，事业蒸蒸日上！

谢谢大家！

供应商年会演讲稿讲篇五

- 2、建立一支具有行业竞争力管理团队；
- 3、成为中高端汽车的核心灯具供应商。

以上是xx公司的建设情况及20xx年度发展规划。

接下来，我衷心的希望能通过此次盛会能表达我们最真诚的感激之情，从而回报与我们唇齿相依的朋友们。希望能与在座的各位朋友创造一个快乐和谐的交流平台，加深了解、增进感情，促使紧密合作，携手同行、共赢未来。

各位朋友，让我们共同祝愿本次供应商大会成功，共同祝愿我们的明天更加美好。

谢谢大家。