

# 最新创业经验交流会的发言稿(大全8篇)

经典著作是文化传承的宝贵财富，具有永恒的价值。阅读经典作品是提升个人素养和拓宽思维的有效方法。这些经典作品充满智慧和哲理，值得我们深入阅读和思考。

## 创业经验交流会的发言稿篇一

大家上午好！我是xx学院xx创业团队负责人xx，很荣幸能够再次站在这里与大家一起分享我们团队在这次售报营销大赛中的经历和收获。

在回顾那段难忘的日子之前，请允许我感谢这么一群人，没有他们，就没有我们团队的辉煌。首先要感谢的是一直为我们团队提供支持与指导的xx老师和xx老师，是你们让我们的团队更加强大，更加有激情，在此我要对对孙老师和任老师真诚地道一声：你们辛苦了！谢谢！其次要感谢我们xx创业团队的全体成员，没有大家共同的努力就没有我们今天这骄人的成绩，所以，这荣誉不是属于我，而是属于每一个为大赛付出心血的成员。最后也很感谢其他兄弟院校的支持与帮助，才使得我们不断的努力，不敢懈怠，一步步走到现在。

回首参加营销大赛这一个月来的点点滴滴，仿佛就像一场梦，但是这梦又无比的真实。在座的你们也许会好奇：为什么我们xx创业团队能够蝉联大赛的冠军，而且比第一届报纸售出的数量上又有所突破呢？其实，我们的成功离不开以下三点：

第一，我们发挥了数量的优势。开学伊始，通过我们的努力宣传招新招了500多人，占学校新生总数的1/8。参赛前期，上一届的营销精英们把自己辛苦实践所积累起来的宝贵经验毫无保留的传授给新队员，并且有针对性的为他们加油鼓劲，让他们带着自信出发。大赛开始的第一天我们要了5000份报纸，发动了将近150人出去义卖营销，不到3个小时5000份报

纸就很快的销售完了。正是有了人数的优势和队员的积极性，使得大赛初战告捷。

第二，作为一个创业团队，我们必须明白我们所做的这一切意义何在。搞创业不仅仅是为了去赚钱，更重要的是要有一颗强烈的社会责任心去服务社会。第一次营销大赛我们侧重营销，第二次就侧重于义卖，为我们身边需要帮助的人送上我们的爱心。当队员们把爱心和善良揉入了行动之中，哪怕再小的一投足一举手都觉得是有意义的。同时，走到校外近距离地接触社会也让大家提前感触到社会的冷暖，这样会让他们更加深刻的认识社会。

第三，压力就是最好的动力。每次外出售报前，我都会为大家强调压力的作用，为自己团队人员施加压力是我一贯的风格，因为我一直都相信只要我们有了压力，我们才能不懈怠，才能更负责的把每一件事做好，所以，压力是我们成功的一大法宝。

可以这么说：这次参赛历练出了一大批精英，他们为我们团队注入了新鲜的血液，让我们团队更加充满活力，一个月的磨砺让每一位成员的能力都得到了相应的提升。在比赛过程中，他们学到了如何承受社会压力，如何与别人沟通交流，如何不断的提升自我。困难面前，他们越挫越勇，营销报纸的效率自然越来越高。

大家都知道，现在我们大学生处于一个激烈竞争的时代，每一个人都面临着沉重的压力和考验。我们从进入大学的那一刻起，就相当于进入了半个社会，我们不能再像高中那样一味的学习，我们要敢于走出校园，主动与社会接轨，如果我们一直呆在安逸的校园里，等我们走到社会我们终将被社会所淘汰。我们之所以选择创业，是因为我们不想被无情的社会抛弃，我们想真正的靠自己的双手体验社会，实现自己的价值。虽然现在有很多学生在大学期间选择了创业，但很少有人坚持到最后，毕竟创业的路是异常的艰辛。我想说的是，

凡事贵在坚持！

有一句话说得好：既然选择了远方，便只顾风雨兼程。我们选择了这条路，不管前方的路有多艰苦，我们都会坚定的走下去。比赛虽然结束了，但我们的成长才刚刚开始。走下台去，一切又将从头开始。我们会把这种毅力和凝聚力化作激情与梦想，在创业的路上不断的前进，请你们和我一起见证xx的明天会更加美好！

谢谢大家！

## 创业经验交流会的发言稿篇二

我是城管局的杨明磊，在“下基层、大走访”活动中，我有幸担任银城镇郭寨村“一书记”。经过半多的基层工作经历，我感觉自己各方面得到了很大的锻炼和提高，现就近期工作情况汇报如下：

### 一、深入调研，掌握基层基本情况。

我先后走访了全村户不同类型的家庭，其中包括专业养殖户家，贫困家庭家，孤寡老人家，有精神病患者家庭家。以走村入户为契机，以与群众拉迹的方式，我从中了解了不少实际情况，记录《民情日记》，及时总结自己的工作情况和体会。

经过调研，郭寨村人口人，党员人，人均土地。亩地。该村现有养殖户户，低保户户，人均纯收入居于全县中游水平。半数以上家庭有人员在外上学或打工，从事农业的劳动力中以中人为主，妇女和老人占到了%，属于典型的劳动力输出型村。限于村民受教育程度及传统思维模式的影响，多数人对于新生事物接受能力不强，对于采用新思维、新科技、新器具、新方法改变落后面貌的信心明显不足，而且缺乏科技致富的带头人。

在调研中了解到：郭寨村粮棉作物产量较低，这也是制约农业发展的实际困难。虽说瓜果种植有一定的优势，可是由于技术含量低、市场营销渠道不畅等原因，所以没有大面积种植。为了掌握全面准确的一手资料，我经常深入田间地头实地考察，发现制约郭寨村农业发展的瓶颈问题在于灌溉，因为该村土地属于沙土地类型，特别是在夏季蒸发量较大的时间段，农民的“浇地难”往往成了激发矛盾的导火索。以前常有村民由于争抢浇地而大打出手的情况出现，严重影响了村和谐建设进程。为解决这个老大难问题，我及时汇报并争得了孙家敏局长的大力支持，于xx月份，成功开凿两眼机井，让村民用上了“黄金水”。

## 二、热心帮扶，解决实际困难

一个村庄的发展滞后原因是多方面的，既有历史遗留问题也有现阶段难以克服的诸多困难。经过研究分析及征求建议，我从如下三方面入手开展帮扶工作，并取得了一定成效：

一是从人的思想意识领域入手，与村两委大力配合，通过召开座谈会、一对一谈话、入户走访等形式，向村民们灌输党的好政策，特别是政府新近推出的种种惠农政策。如在帮助因病致贫户姜国飞家购置拖拉机，帮助贫困老人李桂荣家购置机时，我事先跑到农机局问询，了解到国家惠农政策对于农民购买农资机械等生产资料都有一定的补贴和优惠政策，才让他们少跑了冤枉腿，并节省下了对于他们而言真正的“血汗钱”。消息传出后，村民们认为我很有本事，先后有家报名，递上了他们的购置计划，我也没有让大家失望，当天晚上就以优惠价购置齐整，并找来拖拉机拉回了大家需要的东西。办好这件事后，大家对我的评价是“明磊是给咱办真事的好干部。”

## 创业经验交流会的发言稿篇三

各位领导、同志们、大家好。

我叫，今年50岁，离岗创业之前，我在地税局工作，任稽查分局副局长。

今年4月，我响应市委鼓励全民创业的号召，同单位签定了离岗创业的协议，收购组建了市亚光灯饰电器有限公司。近半年来，公司营业面积扩大了1000多平方米，营业品种增加了1000多种，营业收入达到去年同期的5倍还多。周边县市5个分销处的业务规模也都显著增强，企业的综合实力堪称通化地区之首。朋友给我总结说是“半百之年、喜遇良机、离岗创业、焕发青春。”现如今，没的说。可是在当初，很多人包括一些朋友，对我这个年龄，放弃这么好的单位和这么好位置不坐，担着风险创立什么公司很不理解。我自己心里有数，市里为鼓励全民创业出台的这么多优惠政策，我若要是没能抓住，可能将是我一生中错过最难得的一次机遇，也怕是最后一次机遇。20年前，我在华侨友谊公司曾任过10年的总经理，在商业界也小有建树，曾担任过市第五届人大代表，对经商创业有点经验。可这么多年的机关工作，什么都淡了。去年，我参加了全市全民创业动员大会，市委田书记在大会上一席讲话，使我受到了前所未有的震撼，而且大会之后，局里又制定了鼓励机关干部离岗离职参与全民创业的优惠政策，我离岗创业的心思活了。

亚光灯饰城的老板是我的老朋友，近几年患了病，企业疏于管理，生意也就不景气了，早就想让我帮帮他。我找领导提出了我的想法，局领导非常重视，同意我离岗离职，参与全民创业。之后，我同局里签定了离岗创业三年的协议。三年后可回原岗位任原职务或解除工作关系。

今年4月份，我筹措资金将亚光灯饰城整体收购，开始了我的二次创业。我先是从各渠道学习了解灯饰、电料业的国内市场现状，找到公司的地域和产品优势，借鉴亚光原有的市场和经营状况，重新树立经营理念，改原有的守门待客，变为走出去找市场、抢商机，又强化售后服务，免费设计、义务安装。短短的几个月，公司销售收入增长为原来的5倍。在

创业过程中我发现，如果公司不扩大规模，很难迅速发展，误了商机，退路都没有。但创业初期，守业都很难，更忌讳扩大。我走访了相关部门，各职能部门都明确表示，为了扶持创业，各项费用能缓收的缓收，能减收的减收，在如此优惠政策的鼓舞下，我放下包袱，筹措资金60万元，租赁了工贸市场的三楼，将营业面积扩大到1800平方米，从装修、进货到正式营业仅用了1个月时间，员工队伍也由原来的28人增加到40人。公司实力增强了，承揽工程能力也提高了。几个月时间内，参与铁路天怡小区电路改造工程10多万平方米、管线安装网络工程15万平方米，实现销售80万元。承接了辽源火车站□xx市洗浴广场等省内6家工程建设的管线和灯饰照明配套工程，累计销售60多万元。目前，亚光公司形成了从集安到四平地区的产品销售网络，固定资产达180万元，经营家居室外照明、工程电料、电线电缆等100多家国内知名品牌，产品达3000多种，在通化地区规模最大，实力最强。

全民创业活动助力。谢谢大家。

## 创业经验交流会的发言稿篇四

经验交流会发言稿一：

尊敬的各位领导、各位同仁：

大家好！

走上台来，我的脸发红，腿发颤，心发慌。说句心里话，陈老师让我在本次研讨会上发言，我满心里是惭愧。虽然我从事语文教学十余年了，但由于届届学生情况不同，课程改革不断深化，总觉得实用的教学经验很少几乎没有。这次陈老师把我这只“笨鸭子”赶上了“架”，下面我就谈谈我教这届学生的具体做法和心得体会。但我有两个目的，一是抛砖引玉，二是不当之处恳请各位老师批评指正。

我这届学生是自己从初一带上来的，在教学中我做到了“六抓”：

## 一、抓自己。

我们都知道“强将手下无弱兵”也晓得“打铁需自己身板硬”。所以，我很注重自身语文素养的提高。简言之，我要求自己平时做到两个“别浪费”。

1、别浪费时间。时间是构成我们生命的材料，单从这一点上来说我们就应该珍惜。著名的语文教研员余映潮老师的“八种苦做法”我们学不来。但我却做到了每天读几篇文章，两天写一篇生活随笔。我让阅读成了自己的一种生活方式和习惯。这样既为我“吃透”教材奠定了基础，也为我的课堂教学引来了源头活水。

2、别浪费失败。别人看重成功，我则看重失败。因为成功只是暂时的，他只代表过去，不代表将来和现在，但失败却代表着自己的不足，他将影响着自己的现在和将来。所以，我提醒自己“别浪费失败”。每一次失败除了我都能乐观的接受外，更多的是有反思之举和弥补之措。坚决把失败培养成成功的亲娘。这一点，相信同仁们比我做得好，我就不在这里多赘述了。

## 二、抓学生

大家都知道这是我们教学上的重头戏，抓住学生也就抓住了教学成绩。大话美言咱这里不谈了，道理谁都懂，具体操作最重要。我想在坐的同仁都有自己的招数。我抓学生的经验只有十二个字，乃是“关心全体学生，关注几个学生。”“关心全体学生”就是热爱学生喜欢学生，我们知道人心都是肉长的，四两换半斤。但在我们师生之间可以说“四两换斤半”。为此，只要我们关心全体学生，公平公正的对待每一个学生，学生就会喜欢我们。

爱屋及乌，自然就会喜欢我们所教的语文。只要喜欢了就有了学习语文的兴趣与动力，还怕语文学不好吗？再就是要做到“关注几个学生”，我的言外之意就是培养咱们自己学科的领头雁。有了优秀生，也就有了学习语文的助推器。大家肯定有同感吧！至于具体怎样做到“关心全体，关注个别”，方法应因人而异，但原则只有一条，乃是“刚柔并济”。

多年的教学使我体验出了：刚是一种威仪，一种自信，一种力量，一种不可侵犯的气概；柔是一种收敛，一种宽容，一种真爱，一种魅力。多年抓学生经验告诉我，人无刚则不能自强，不能自强则不能成功；人无柔则没有亲和力，没有亲和力则会陷入孤立。所以，在我们的语文教学中该“刚”时则不能心软，该“柔”时则不能心狠，总之，应做到“爱而有度，严而有格”。

### 三、抓教学

课堂教学，是提高学生语文素养的主阵地。我们语文教学要立足课堂，立足文本，着眼于从一个个标点、一个个词语、一个个句子开始构建或更新学生的语言世界，与此同时构建或更新学生的人文世界。在我的具体教学中做到了“四简”：

1、简明的教学目标。一节课就45分钟，我们既不能“眉毛胡子一起抓”也不能“西瓜芝麻一起捡”。我每节课都目标简明，师生课堂上集中兵力，打歼灭战，学生就能在反复触摸文本过程中获得丰富的感受。

2、简约的教学内容。我们知道语文学科具有人文性与工具性的特点。拿过一篇课文，需要我们教师确定教学内容，我就从中提取最具语文价值的部分，并且积极主动地支付自己的语文教学经验库存，然后形成符合学情的简约的教学设想。

3、简化的教学过程：我不敢说每节课都是一个思路明晰、重点突出、环节简单的读书思考过程，但每单元我都要求自己



精讲两篇课文。在这个过程中，我为学生触摸语言、探究文本铺路架桥，指引方向。我的学生在我的引领下始终是处在一种主动思考、积极探究、对话分享的课堂情境中，学习着语文，享受着语文。

4、简便的教学手段。不怕老师们笑话，我自前面的精品课大赛中才刚学会了驾驭多媒体。平时我上课从不用，不是条件不具备，而是觉得用它弊大于利。

总之，语文教学不是灌输，而是点燃火焰。这好比是《西厢记》中的一个场景，教师、学生，文本扮演的分别是“红娘”“张生”和“崔莺莺”，在学生和文本没有相识之前，教师要多做引领、促合工作，一旦他们相识相近了，我们这个“红娘”就马上撤退，再滞留下去，就成了第三者了！实质上就是“老师调动，学生发挥。”

#### 四、抓读写

读书，是生命中一道美丽的风景。在学生一上初中我就让学生背熟了宋代著名理学家朱熹的《观书》“半亩方塘一鉴开，天光云影共徘徊，问渠那得清如许，为有源头活水来。”让学生明白“观书”犹如欣赏一道亮丽的风景，读书能使人才思敏捷，新水长流。然后我还写了一篇《今生做“书”女》的文章读给学生听，以引导激励学生爱上书。我要求学生每学期必买两本名著进行阅读。

我们的语文难抓就难在这里了，学生课下读不读，我们没法检查。所以我又让“写”。因为，读书是吸入写作是输出嘛。写在纸上的我们可以检查，再说了学生不读书就写不出东西来，从而也培养了学生做一个生活中的有心人。我把全班学生四人一小组分开，然后让学生写循环日记。也就是四人出钱买一个大厚硬皮本，每人每周写一篇，组长安排组员哪天写就哪天写，星期五交上来我认真判阅，按字数和质量打分，选出优胜组课堂上大大的表扬，再选出必欣赏篇和点读篇，

评出“周写明星”。

学生的读写积极性空前的高。组长为了自己组得优就会管制着组员认真写；学生为了自己的文章能成为欣赏篇目也不甘落后。这样，写作文成了学生最上心的事，而每周的日记欣赏课成了学生最期盼的课，那真是一种享受！初一初二两年我们师生都在读写欣赏中度过，我们班涌现出了一些学生心中的天才小作家和新生代作家。我不是夸，我的学生的考场作文不一定得高分，但让他们写生活随笔的话，他们能在一夜之间写出一万多字的生活感悟来。现在我的语文循环日记停了，因为我每周的“中考一练”占去了我三节课，初三的课程太紧了，再加上日记是打基础的，到现在是中考实练的时候了，我每周让学生写一篇中考作文。我认为这样比较有利于中考。

## 五、抓积累

我们都知道“不积硅步，无以至千里。”“不积小流，无以成江河。”“天才在于积累”。而我经常对学生说的话是“聪明在于读书，文才在于积累”。我们也都知道语文教师的重要任务是让学生养成一种勤于积累善于积累的习惯，而且在这个过程中不断地梳理，不断丰富自己的阅历，不断地丰富自己的知识。这个习惯的养成是一个长期的过程，也是一个非常必要的过程。

一旦形成习惯是非常非常可贵的，这就需要我们老师在引导学生进行积累和梳理方面下功夫，且责无旁贷。我特别重视学生的语文积累，我一开始教他们我就要求每人建立两个仓库。一个是“语文知识库”，一个是“作文材料库”。“语文知识库”储藏课内外著名作者的的有关知识、文体常识、中外名著知识，诗文默写的名句、中考考点及重点例题分析等等。

每次考试前我都拿出两节课来让学生复习巩固一遍。这样不仅为了一次小考，也为中考做好了准备。“作文材料库”的

积累有课内到课外，小到字词大到整篇美文，远到童年趣闻近到当日新闻。每到考试那周的作文课学生都带此库来欣赏，让学生在享受中汲取营养丰富自己。“语文知识库”大多是我在教学中指导学生积累的。

而“作文材料库”则是学生“深挖坑”“广积粮”自由积累的。但我一月一评“积累冠军”，有的好学生至今已积累了五六个厚本子。“厚积而薄发”，这是我让学生积累的目的，“薄发”的时间可在中考亦可在高考。我劝诫我的学生“只管耕耘，不用去问收获”反正“天道酬勤”。

## 六、抓考练

我们都知道语文皮厚，其实语文中考题更厚，想堵题比登天还难。但我们的消极目标就是三年的教学就为中考一战。我们知道“万考不离其宗”，我们有时间有能力分析战情研究战术。我在平时的语文教学中，每堂课都设计一个中考题，对学生进行战略战术的指导。

到了初三，我又加了一个“周周中考演练”。每次考完我都认真判阅。我对我的学生有个阶梯性的要求，即1号同学必须考到85分，2号同学必须考到80分，3号同学必须考到75分，4号同学必须考到70分。谁考不到我们的要求，罚背作文一篇。这样学生考有目标，奋斗能成功，都觉得很轻松。另外我都要求学生考后在中考试题记录本上写“语文试题明晰卡”，包括四个板块：1成绩记录2错题分析3经验教训4考后感想。这是学生必做的善后工作。

以备以后考试时参考。我允许学生考试失分，但不允许受“硬伤”。例如，本次考试的第22、23题这是送分的题，学生一定要把握住。尤其是23题，我的学生几乎没有失分的，因为这样的题我在教学中不但常做，而且告诉学生应从语言和内容两方面来答。总而言之，抓考点进行练习，就是为了“知己知彼，百战不殆。”

经验交流会发言稿二：

尊敬的各位领导、各位同仁：

大家好！

今天很荣幸能和大家在xxx相聚，感谢xxxxxx工作会议，为我们提供了相互交流和学习提高的机会。面对新形势，办公室如何做到科学服务、和谐服务，是摆在我们面前的一个重要课题。下面，我将结合xxxx综合工作部实际情况，谈几点粗浅认识。

## 一、强化管理，完善工作流程，不断提高工作质量和水平

综合工作部现有员工xx人(其中司机4人)，是我院和各部门的桥梁纽带，处于承上启下、联系左右、协调各方的重要位置，担负着人事劳资、财务审计、档案管理、公文文秘、行政事务等重要职责，其工作效能和服务水平的高低直接影响我院科学决策的贯彻实施。为此，我们把健全工作机制，完善工作流程作为日常工作的重要内容，大力推进工作规范化，既降低了经营管理成本，又提高了工作效率，为全院职工提供了比较满意的服务。

### 1、建章立制，明确职责任务，确保工作有序进行。

通过近两年来的企业标准化建设，我院已完成了管理标准、技术标准、工作标准三大制度体系中的60余项制度、规定，完成企业标准化建设的90%。《绩效考核管理办法修订稿》、《督办工作制度》、《服务承诺制》等管理标准与多项制度相继出台。

管理的流程化、规范化，对综合部的职责进行了量化细化，使每位员工做到了各司其职、相互配合。工作部于月末将每位员工本月工作完成情况和下月重点工作计划进行汇总，在

月工作例会上对每位员工进行考核并评出等级，考核结果直接与该月绩效挂钩，激励员工以强烈的责任心对待每一项工作任务。

## 2、完善协作机制，形成工作合力。

综合部的工作涉及点多、面广，需要各部门的相互配合与共同努力。为此，我们重点做好两方面的工作。一是切实加强内部团结协作，对工作中存在的问题和困难，大家出谋划策，齐心协力，打造团结和谐有战斗力的队伍。二是切实加强上级单位与有关职能部门的联系，建立良好的工作关系，及时做好沟通协调等相关工作，以得到他们的大力支持和配合。通过建立与各有关方面良好的协作机制，充分调动了各个方面的工作积极性，有效整合了各方面的优势，形成了工作合力，保证了工作的顺利运转。

## 二、创新服务意识，丰富工作内涵，创造性地开展各项工作

我们的服务理念是“服务永无止境”，我们的服务仅仅局限于“鞍前不越位，马后不掉队”是远远不够，为了适应形势变化，就需要不断创新，做到全方位提高服务品位和服务水平。

### 1、想尽一切办法，解决员工最关心、最现实的焦点问题。

为了尽快改善员工工作、生活环境，院工作部积极努力，开展了大量的前期工作。经过全面深入的调查了解，通过公开拍卖，成功竞得市区一块土地的使用权，基地建设迈出了关键的一步，并迅速进行规划设计、铁塔迁移等工作，采取有效措施，争取有利条件及政策，加快院基地建设的步伐，广大员工期盼环境优美、鸟语花香的办公、生活环境指日可待；今年，在完成了员工定岗定级岗位系数调整的基础上，进一步完善了企业内部分配及绩效考核制度，在很大程度上调动了员工的积极性和主动性，激发了职工的工作热情。

落实员工休假和体检制度，不断改进员工食堂工作，保证大家用餐卫生、安全、健康。时刻关注员工心态变化，工作、学习、生活状况，善于倾听员工心声，及时发现问题解决问题，切实为员工排忧解难，做些实事。先后为几名家庭困难的员工组织捐款及慰问；员工的生日，及时送去生日蛋糕和良好的祝愿；每逢节假日，为了让那些不能回家的员工快快乐乐过节，我们把他们组织来一起安排活动，让设计院员工充分感受到了这个大家庭的温暖，感受了集体的力量，营造了和谐的工作氛围，维护了企业发展与稳定的大局。

## 2、加强调研，勤于思考，为领导科学决策当好高参。

综合部的参谋助手作用发挥的好不好、充分不充分、领导满意不满意，是检验办公室工作水平高低的重要标志。为了发挥好参谋助手作用，为领导科学决策当好高参，要创新工作思路，在改进工作方法上下功夫，我们要求员工努力做到以下三个必须：

一是必须参领导之所需，谋职工之所求，谋到点子上，参在要害处。

二是必须超前谋划工作，要敢于打破传统思维定式，换位思考，超前思考，考虑问题快半拍、早半拍、抢半拍，对领导关注的重点问题，做到领导未谋有所思；对群众关注的热点问题，做到领导未闻有所知；对工作中的难点问题，做到领导未示有所行。

三是必须搞好调查研究分析，深入一线摸实情，广泛收集信息和资料，然后对各类信息进行科学分析，结合本院实际加以整理提炼，形成比较有价值的调研报告和方案，为领导决策出思路、出新招、出良谋，让领导多做“选择题”，少做“问答题”。

以上是xxxx部一些做法和体会，希望大家批评指正。通过这

次联络员会议，我们也看到了与同行的差距和不足，我们将虚心学习各方先进经验，不断提高工作水平。

最后，祝大会圆满成功，各位领导、同仁身体健康，工作顺利！

[经验交流会发言稿【精选经验交流会发言稿】]

## 创业经验交流会的发言稿篇五

大家好！

首先我要感谢公司领导、公司工会给我们提供的这样一个突破自己、展示自己的机会。一直以来我都非常羡慕和佩服那些在台上可以滔滔不绝、妙语连珠、引经据典、神态自如的人们，但我从来没有想过让自己也站在台前。当我听说公司要举办这次活动时，我犹豫过、胆怯过、也激动过，但最终我勇敢的选择，我要突破自己、我要提升自己，我要试一试，不管最后的结果怎样，重要的是我敢走上讲台。

岁月的流逝，生活的考验，工作的磨练，让我们少了一份天真、少了一份莽撞、少了一份激情，但却多了一份成熟、多了一份慎重，更多了一份责任心。让我们更懂得珍惜工作、珍惜生活、珍惜这份来之不易的责任。家庭和孩子是我们心的归属，企业和工作是我们充盈生命的平台。

忆往昔，我怀着对铝业事业的憧憬，进入了广银公司，让我有了这份事业，企业的繁荣发展，让我能施展才华。现在进入广银工作，给了我一个了解铝业行业的机会，并更好的融入这行中，对于这点我想我比有的刚毕业大学生是幸运的，在学校里学习的理论知识可以运用到实践中去，这使我的视野变得更加的开阔，也让我有了更高的起点。弹指间，我已在甘肃广银铝业工作近半载，广银给了我们新员工一个发展的舞台，我们一定在这个舞台上展现出自己的光彩，我决心

要把自己的全部精力投入到工作中去，绝对不辜负领导对我们的信任，同事对我们的支持，我们会更快、更好的成长。我对这份事业，有一种独特的情感，选择这份事业我无怨无悔。

有句歌词唱的好，“感恩的心，感谢有你，伴我一生让我有勇气做我自己”。

父母的养育之恩、老师的教育之恩、领导的知遇之恩、公司的待遇之恩、社会的关爱之恩。看到的想到的，我们没有理由不去做一个感恩的人。因此，我们要以一颗感恩的心去回报给予我们恩惠的人。当前，我国正处于第十二个五年战略规划大发展的时期，铝业正处于产业的腾飞和产业多元化、跨地域开发，承上启下的重要时期。俗话说的好，知遇之恩必当涌泉相报，古人总结的道理我们后人应该有更深的体会，广银对于我们来说有知遇之恩，我们必须努力回报，广银未来的发展需要我们员工们的共同努力，无数的水滴汇集成一起能够成就浩瀚的大海，企业是我们幸福生存的家园，我们每个人在为企业奉献着青春和智慧的同时，企业也在为我们提供自我发展的空间和实现自我价值的平台。在这个平台上，我们在增长着阅历，丰富着自我，实现着人生的价值；在这个平台上，我们用激情点燃着理想，用薪酬支配着生活。因此，我们应该感谢企业，感谢企业培养我们，感谢企业让我们成长，感谢企业给予我们一片展示自我的天地。用感恩之情转化为忠诚企业的具体行动。

十多年的学习和生活，丰富了我的社会阅历，教会了我一些人情世故，让我深深体验到责任心在工作学习生活中的份量。工作和家庭一样，永远意味着责任，肩负起自己的责任是多么重要！因为责任意识会让我们表现得更卓越！只有承担责任的生命，才叫真正的生命！

铝业事业是我职业生涯的绿洲，滋养了我的心田，激荡了我的才情，我会勇于承担重担敢打敢拼，在这个“努力超越、



追求卓越”的企业精神激励下，一起打造铝业事业的新天地。祝愿我们甘肃广银一帆风顺！越走越好！

## 创业经验交流会的发言稿篇六

同志们：

这里召开价格公共服务现场经验交流会，今天。目的就是总结工作效果，推广先进经验，进一步推动全市价格公共服务再上新台阶。刚才，大家观看了市中区开展价格公共服务的专题片，市中区程自杰副区长、物价局李建局长及张公桥街道办事处和长征社区义务监督员分别作了大会交流，泽全同志就全市价格公共服务工作开展情况，取得效果、特点以及下一步工作安排等讲了很好的意见，都同意。省物价局领导对我市价格公共服务工作的具体做法和取得的效果给予了肯定，并对进一步开展价格公共服务工作提出了具体要求，希望大家结合实际，认真抓好落实，切实抓出成效，为促进我市经济又好又快发展和社会和谐进步再立新功！

就进一步推进我市价格公共服务工作讲三点意见。下面。

结合物价部门实际作出的安排和部署，开展价格公共服务活动是国家发改委依照科学发展观的要求。“价格服务进万家”活动的延续和深化。以来，温家宝总理、李克强副总理、曾培炎副总理等国务院领导专门就价格公共服务工作先后多次作出重要批示，国家发改委、省物价局也多次提出具体要求。7月中旬，湖南省召开全省价格公共服务现场经验交流会，国家发改委两位司长到会并作了重要讲话。全市物价干部要认真学习领会新形势下开展价格公共服务活动的重要意义，切实增强做好价格公共服务工作的自觉性和使命感。

(一)价格公共服务是贯彻落实科学发展观的肯定要求。科学发展观的核心是以人为本。价格公共服务集中贯穿了物价部门落实科学发展观的各项要求。价格公共服务中，要充分体

现执政为民的根本要求，高度重视以民生为导向的价格政策体系建设，积极探索新形势下更加符合广大人民群众愿望和利益的价格监管方式，紧紧围绕解决民生价格问题确定价格公共服务工作的目标方向，进一步强化价格公共服务职能，有效促进经济社会发展，用科学发展观指导价格公共服务工作，用价格公共服务效果来体现体现和展示学习实践科学发展观取得的实效。

(二)价格公共服务是构建和谐社会的客观需要。价格是经济运行的晴雨表。价格一头连着生产，一头连着消费；一头连着政府，一头连着市场和人民群众。由于受国际金融危机的有利影响，当前经济运行和社会生活中敏感复杂的上学难、看病贵、房价高、收费乱等突出矛盾，最终都是通过价格表现出来。各级政府和物价部门务必要以开展价格公共服务为契机，全力协调有关各方利益，着力化解各种价格矛盾和纠纷，实现各方利益博弈的均衡。要围绕经济社会发展中心，全力解决群众普遍关心、社会舆论关注、各方面反映比较强烈的价格热点难点问题，为企业脱困增效、农民减负增收，为促进投资和消费增长、改善民生促进和谐等提供全方位、多层次的价格服务，切实促进经济社会和谐发展。

(三)价格公共服务是物价部门转变职能和建设服务型机关的现实需要。价格监管中。辩证统一的有机整体。管理和服务相辅相成、密不可分。只有提供优质的公共服务，才干实施人性化、高效率、高水平的管理。近年来，市物价部门积极探索价格工作的职能定位，逐步把价格工作的重心从常规的定调价、监督检查转移到市场监管、公共服务上来，把价格监管和公共服务放到同等重要的位置，充分体现了建设服务型机关的实质要求。只有端正服务态度，转变工作观念，增强工作效能，提高服务质量，把服务寓于管理和监督之中，服务中促进管理，管理中体现服务，才干真正为经营者和广大消费者当好“服务员”才干有效解决好广大人民群众最关心、最直接、最现实的价格问题，实现好、维护好、发展好广大人民群众的价格权益。

## 二、服务大局，突出重点。不时提高价格公共服务质量

涉及到经济社会发展的各个方面，价格公共服务是一项综合性工作。重点体现在价格服务进企业、进社区、进农家、进学校、进商场、进景区、进医院等“七进”之中。依照国家发改委“全面进、扎实干、重创新、求实效、耐久抓”总体要求，市物价局以价格服务进社区为突破口，全面推进全市城乡价格公共服务工作，取得了明显效果，涌现出市中区物价局、张公桥办事处、长征社区等一大批先进典型，总结了一批有较高推广价值的先进经验，开创了价格公共服务工作新局面。当前，全面推进价格公共服务工作中，要围绕经济社会发展大局突出抓好以下几个方面：

(一)要为企业减负增效搞好服务。目前。市局部企业生产经营呈现了一定困难，各地在开展价格公共服务中，要切实把协助企业减负增效作为一项重点内容，主动深入企业开展调研，及时出台协助企业减负增效的政策措施。要全面清理涉及企业的各项收费政策，该降低的坚决降低，该取消的坚决取消，所有收费必需坚持公示到位。要认真落实各项鼓励投资和消费的价费政策，抓好已出台的各项扶持企业发展的价费政策措施的贯彻落实。要加强专项检查和市场巡查，积极引导经营者加强价格自律和诚信建设，严厉打击各类价格违法行为，进一步规范市场价格秩序，优化价费环境。今年以来，市物价局会同市级有关部门及时协调解决发、供电企业之间的电价矛盾，有力促进了企业发展，受到市委主要领导表扬和企业的好评。犍为县采取“定费统收”加强涉企收费.....

## 创业经验交流会的发言稿篇七

尊敬的老师、亲爱的同学们：

大家好！我是七年级四班的xx[]在这次学科竞赛中取得了年级总分第一名的好成绩，我感到很幸运。今天，能在这里和大

家分享我的学习心得和体会，我感到很荣幸，希望能给大家带来一些帮助。

首先，要培养学习的兴趣，变被动学习为主动学习。孔子曾经说过：“知之者不如好之者，好之者不如乐之者。”这说明了学习兴趣对学习有着重大的推动作用。进入初中，科目较多，作业也很繁重，但我们要努力在学习中寻找乐趣：当你开动脑筋解决一个数学难题的时候，那份喜悦是发自内心的；当你在语文课上赏析那一篇篇佳作的时候，那份文字的曼妙是沁入心扉的；地理让我们懂得国家幅员辽阔，历史让我们明白人类的过去，思品让我们学习做人的道理，其他学科让我们的学习生活更加丰富。所以，每个学科都是很有意思，很有价值的；学习不需要别人的逼迫，自觉的态度就能使我们取得好的成绩。

其次，要提高学习效率。初中和小学相比，科目多、作业多、任务重，提高学习效率就显得尤为重要。怎样才能提高学习效率呢？我认为关键就是要静下心来，做到专心致志，不要在学习的同时干其他事或想其他事。课堂上应专心听讲，努力配合老师。

课后不论是预习、复习还是写作业的时候，一样要做到一心不二用。可能有的同学时常边学习边听音乐或看电视，认为那样既能放松紧张的神经，又没有耽误学习。但实际上，这样做远没有你专心地学习一段时间，再去听听音乐或者做做运动所产生的效果好。

第三，要合理的安排时间。一是要根据自己的情况安排好学习和休息的时间。每天上午的学习结束后，利用中午的时间午休，哪怕只睡十分钟，为保证下午上课有旺盛的精力充电。晚上学习时间不可太长，但也不能太短，只注重学习效率而没有时间保障也不能取得好的学习成绩。现在作业很多，有一段时间我和许多同学一样，作业一做完就感到学习任务结束了。后来我发现仅仅是课堂听老师讲，课后完成老师布翻

的作业并不能取得优异的成绩。如果时间允许，是根据自己的情况有目的对掌握的不好的课程进行复习或加强二是在复习时间的安排上要对自己和所学课程有一个全面的认识，突出重点，不要平均用力。

这里说的重点，不是指哪一科重要就是重点，而是指自己学习中成绩不理想的课程或某些薄弱点各科知识中的重点内容。比如，期中考试时我的数学考得并不理想，我就有意识的在课余时间找一些课外习题来做，强化数学解题思路方面的不足。还有一个很重要的学习方法就是多写、多背。俗话说“好记性不如烂笔头”，就是说在学习中，我们应该多写多练。如果把一门门学科比作一栋栋正在施工的高楼大厦的话，那么不论是一个字、一个单词还是一个公式就是建造高楼大厦的砖瓦，没有这些砖瓦，设计再好的高楼大厦也不可能凭空而起。

最后，学习贵在持之以恒。不管采用何种学习方法，都不能三天打鱼，两天晒网。只要锲而不舍的坚持下去，胜不骄、败不馁，我相信不久的将来，我们每一个人都会取得成功。

谢谢大家！

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

## 创业经验交流会的发言稿篇八

各位领导、同事们：

下午好！

我任美术教学工作已快十年了，多年来面对许许多多不太重视美育的学生，我感到作为美术教师“传道，授业，解惑”都要建立在师生交流上，建立感情、理解学生、从严要求、与科学沟通，缺一不可。现就我的体会谈一谈以下的几点问题。

学生违反纪律一定要受到纪律处分，这一点可以说是天经地义，校有校纪、班有班规，无规矩不成方圆。但是怎么样才能使学生心悦诚服的接受而不至于产生抵触情绪呢？我们美术教师怎样将这些不好的事情巧妙的转变为好事？最近几年来，我尝试了这样一种处罚方式：对违反纪律情节比较轻的学生，我罚他负责收美术作业，对于违反纪律情节稍重的学生，我罚他到黑板上演示与示范一个作画步骤。经过一段时间的实践后，我发现这种处罚方式的效果比以前明显好了很多。第一：受这种处罚方式的学生一般不会对老师产生心理上的抵触情绪，因为他收作业时催促同学尽快完成中自己有一种责任感，同学们不会再嘲笑他，他也慢慢找到自尊。第二：学生在众目睽睽之下演示与示范，大家的目光都集中在他身上，对他的造型表现是一个考验，对他的绘画技能对胆识都是一种锻炼。第三：可以令到学生的心态更加积极、可以发掘到一部分学生的潜能。

记得我刚开始担任美术教学工作的时候情绪是比较激动的，在课堂上看到不顺眼的学生很容易发脾气批评学生，有时弄得自己也很难堪下不了台，渐渐地我发现这种方法批评学生，即使他表面上服气了，但心里不服，而且影响师生感情。于是我学习教育心理学书籍，分析学生的优缺点，捕捉每一个学生身上的闪光点。前苏联著名的教育家马卡连科曾经有这

样一句话：“用放大镜看学生的优点，用缩小镜看学生的缺点”，我国著名的文学家刘心武先生在他的一篇作品中也有这样一句经典的话：“一个丑恶的罪犯也有他自己的心灵美！”我们的学生再怎么调皮也不至于将他同罪犯等同起来吧？第三个问题：如何引导与训练优生帮助带动差生共同进步？整个课堂教学效果好坏在于全面学生的学习过程与进步程度，面对学生一个一个地辅导的时候，几乎忙得不亦乐乎，但效果并不太理想，这样辅导的效率是不是太低了。问题的症结就在于学生本身接受学习的智力程度不一。把所有的学生分组合作，探究学习，怎样分组，就是每个组都有优生、中差生和差生，让他们觉得他们之间的关系如同整个机器，每个组里的学生如同机器里面的每个零件，一个再坏的零件如果没有帮助修理是无论如何也转动不起来了。记得有一次在工艺制作课上，我曾经讲过给每个组一个小红旗的奖励方法来培养优生带动差生一起学习，共同解决问题，共同交流探究，这一招还是蛮有用的。这样可以增加优生的责任感，激励差生的斗志，一当拿到了小红旗，会使他们以后绘画学习的积极性有所提高。但每一个人对绘画学习不可能永远感兴趣，一遇到难题的时候也很容易消极，这个时候教师应该教他们一些学习方法和技巧。举一个例子，有个优生抱怨他们第二组同学在学习过程时反应冷淡，不够热情，比如他提出来星期六下午在学校附近搞一次树木速写交流学习，结果表示要参加者寥寥无几，结果泡了汤。

后来我问了其他同学，为什么没有人参加，其他同学说是他的学习方式令人无法接受，他的学习方法多是命令式的，他说：星期六下午速写学习，全组同学都必须参加。少一个都不能。优生都喜欢用这种语调，其实很多学生都不太接受这种方式，我教这个优生用这样一种方法：首先讲出这次学习的目标，画出来的效果是如何丰富生动、整个交流学习的安排等等将同学们的胃口先吊起来，提高大家的兴趣，然后最后来问大家：“同学们是觉得这个星期六下午学习好呢还是下周学习好一点？”这种方法叫做二选一，既暗示了速写学习肯定要做又给全组同学商量时间的余地，而且以这种商量

的语气讲出来让所有的学生都感觉到了自己的意见受到了尊重，他一讲完组上就讨论的很激烈，有的说这周、有的说那周。

少数几个表示不参加，但大部分人都说下周好点有充分的准备，最后大家达成了共识，在一个星期的准备中几个不太想参加的同学也被感染了，最终的结果是这次速写学习做得比较成功，不仅如此还吸引了第一组学生参加，后来第三、四组也纷纷效仿获小红旗的第二组，使第二组的学生脸上充满了成就之感。同样的事情但在学习方式和技巧上改动一下取得的效果是如此的不同。