

非计划停工工作报告 国民经济和社会发 展计划草案工作报告

光阴的迅速，一眨眼就过去了，成绩已属于过去，新一轮的工作即将来临，写好计划才不会让我们努力的时候迷失方向哦。通过制定计划，我们可以更加有条理地进行工作和生活，提高效率和质量。下面是我给大家整理的计划范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

非计划停工工作报告 国民经济和社会发展计划草案 工作报告篇一

各位代表：

现在，我受县人民政府委托，向大会报告**年国民经济和社会发展计划执行情况及**年计划草案，请予审议，并请各位政协委员和其他列席人员提出意见。

**年，是全面贯彻落实党的xx大精神的第一年，也是实施“”规划承上启下的关键一年。我县按照“一个核心、五个加快”的总体部署，积极抢抓省市地区发展政策机遇，全面推进“四个宝应”建设，主体经济指标保持平稳增长。预计实现地区生产总值364亿元、同比增长12%，其中一、二、三产分别增长4%、13%和15.9%。完成财政总收入46.6亿元、同比增长10%；公共财政预算收入23.7亿元、同比增长14.5%。实现城镇居民人均可支配收入21076元、农民人均纯收入13128元，同比分别增长11%和12.5%。

(一)产业发展稳步向好。工业经济持续增长。全部工业实现开票销售462亿元、增长12%，入库税收12.5亿元，设备抵扣税、工业用电量分别增长37.6%和13%。净增开票销售过亿元企10家、10亿元企业1家。新增规模企业57家、净增42家。重

点产业推进继续加快，输变电装备、轻纺化建、有机食品、电子信息等产业发展势头良好，宝胜集团加入中航集团、开票销售突破150亿元，森萨塔公司开票销售突破10亿元。新开工亿元项目20个，宝胜特缆、宝生聚酯、兴发铝业、渔光互补太阳能发电等重大项目将陆续投产或部分投产。建筑市场持续扩张，拥有资质企业113家，施工产值351亿元、增长20%，县外“双包”面积1900万平方米，境外施工产值2500万美元。服务业扩容发展。实现服务业增加值135.8亿元、增长15.9%，占gdp比重提高到37.3%；社会消费品零售总额121亿元、增长15%；服务业税收较快增长，已占税收总额50%以上。五洲国际、时代国际等商业综合体建设加快推进。新创市级服务业集聚区2个，认定总部企业1家。着力创建电子商务平台，开发区创成扬州唯一电子商务示范基地。物流业态多元化发展，宝胜物流创成省级物流示范基地。旅游业发展态势良好，成功举办首届乡村旅游节，新增国家级休闲农业示范点1个。泰山殿佛教旅游街区项目启动实施，安大路轴线景点规划建设。房地产业健康运营，开工建设商品房45万平方米，销售商品房72万平方米，二手房交易30万平方米。农业经济质量提升。新增设施农业2.5万亩，有机农业面积增至2.1万亩。建成农业园区175个，总面积达38万亩。粮食生产总产量突破96万吨，实现“十连丰”，再获全国粮食生产先进县。水产养殖面积45.5万亩，水产品总量15.8万吨。畜禽规模养殖比重提高到85%。农业利用“三资”16亿元，荷仙集团实施股权重组。58家农业产业化龙头企业带动农户22万户，创成省、市级农业龙头企业15家。创成省级出口农产品示范基地3个、市级农产品加工集中区1个。新创农业“三品”64个。创成国家生态原产地保护产品1个，获批全国品牌农业示范县。

(五)人口资源环境协调和谐。计生政策全面落实。人口出生政策生育率99.8%，出生人口性别比下降。改造提升计生指导站，建成免费孕前优生健康检查检验中心。计生惠民政策实现全覆盖，创成省生育关怀项目基地。土地资源有效利用。实施土地综合整治等项目，新增耕地1.2万亩，新增高标准农田16万亩。获批独立选址项目、点供项目各4个，争取用地指

标3027亩。新批建设用地4289亩，盘活存量土地1781亩，增建工业厂房41万平米、追加投资29亿元。生态环境逐步改善。营造成片林9000亩，林木覆盖率达21.2%。主要河流水质符合水功能区划要求，集中式饮用水源地水质达标率100%，大气环境质量符合国标天数比例达98%，区域环境噪声符合功能区标准。全面实施秸秆禁烧，履行环保竣工验收。削减化学需氧量876吨、氨氮109吨、二氧化硫72吨、氮氧化物41吨。入选全国生态文明建设试点地区。其他事业同步协调。人武人防、双拥优抚、侨务台务、民族宗教、对口支援、烟草盐务、工商物价、统计档案、妇女儿童、老年人、残疾人以及地震气象、防震减灾、综合治理、平安创建、安全生产、食品药品安全等工作继续取得新的进展。

**年，是全面贯彻落实党的xx届三中全会精神、推进新一轮改革发展的开局之年。我县将以党的xx届三中全会和省市委全会精神为指导，按照县委十一届十次全体(扩大)会议的总体部署，抢抓省支持苏中苏北结合部地区发展的政策机遇，围绕“四个宝应”建设，突出项目建设核心和“五个新进展”，精心谋划、统筹安排经济社会发展年度计划。

**年全县经济社会发展的主要目标是：

1、约束性指标

——万元gdp综合能耗下降3.5%。

——化学需氧量削减2.5%。

——二氧化硫排放量削减0.5%。

2、预期性指标

——地区生产总值增长12%。

- 财政总收入、公共财政预算收入增长10%。
- 全社会固定资产投资增长18%以上。
- 全部工业开票销售增长15%以上。
- 规模工业产值、利税增长15%以上。
- 建筑业施工产值增长15%以上。
- 自营出口6亿美元。
- 外资实际到账1亿美元。
- 新增有限公司认缴注册资本金实际到账80亿元。
- 向上争取无偿资金12亿元。
- 城乡居民人均收入分别增长13%。
- 社会消费品零售总额增长13%以上。
- 城镇登记失业率3.5%以内。
- 人口自然增长率1%以下。
- 初中毕业生升学率99%以上。

**年，主要围绕“四个宝应”建设的总目标、突出项目建设核心的总要求，对接落实、组织实施重点项目计划。初排新建、续建各类项目350个以上，计划总投资400亿元以上，完成固定资产投资270亿元以上。其中计划实施交通能源、农田水利、城建环保等基础设施项目，以及社会事业和民生项目100个以上(不含工业、农业、服务业产业项目)，计划总投资100亿元以上、当年投资60亿元以上。

2、农田水利项目20个以上，计划总投资20亿元以上。组织实施高标准农田建设、千亿斤粮食产能、土地整理、万顷良田建设、补充耕地和城乡建设用地增减挂钩等项目。组织实施小型农水重点县、蔷薇河整治、向阳河治理、宝射河驳岸、新城一横河治理、地涵除险加固等工程，以及城区水环境治理、农村河道整治等项目。

非计划停工工作报告 国民经济和社会发展规划草案 工作报告篇二

转眼间，20__年已过去，我在公司的试用期已到。回首3个月来的工作，尽管我为公司的贡献微薄，但总算迈出了新区域，跨行业发展的第一步，通过学习工作和其他员工的相互沟通，我已逐渐的容入到这个集体当中。

我是去年十月份来到公司工作，在公司上海办事处工作，为了更好的工作，向领导请教、向同事学习、自己摸索实践，在短的时间内熟悉办事处的工作，熟悉了业务流程，明确了工作的程序、方向，提高了工作能力。在具体的工作中形成了一个清晰的工作思路。在来公司后，我本着“把工作做的更好”这样一个目标，和客户的采购部门，及主要决策人进行沟通，搜索工程信息，为下一步工作打好基础。俗话说：隔行如隔山，初来本公司时，由于行业的区别，及工作性质的不同，确实有过束手无策，好在有同事的帮忙，使我以最快的速度熟悉对市场操作流程有了一定的了解。在这短暂的3个多月里，通过对一定量客户的拜访，使我对本行业有了足够的认识和了解，也为后期的发展打下基础。

在开展工作之前我就做好个人工作计划，有主次的先后及时的完成各项工作，有质量的完成工作，也锻炼了自己。经过努力，使工作水平有了的进步。但是业绩并不是很理想，还需要做出更大的努力。总结今年的工作，尽管有了一定的进步，但在很多方面还存在着不足。比如有创造性的工作思路

还不是很多，业绩不明显。个别工作做的还不够完善，业务类客户资料太少，这有待于在今后的工作中加以改进。在新的一年里，我将认真学习各项政策规章制度，努力使工作效率全面进入一个新水平，为公司的发展做出更大更多的贡献。

转眼间又要进入新的一年—20__虎年了，在新的一年里对我们市场部来说是一个充满挑战、机遇、希望与压力开始的一年，也是我非常重要的一年。出来工作已经很快的过了5个年头，家庭、生活和工作压力驱使我要努力工作和认真学习。在此，我订立了本年度工作计划，以便使自己在新的一年里有更大的进步和成绩。

1、熟悉公司新的规章制度和业务开展工作。公司在不断改革，订立了新的规定，作为公司一名老业务人员，必须以身作责，在遵守公司规定的同时全力开展业务工作。

2、在第一季度，以渠道业务开拓为主。针对现有的老客户资源做业务开发，把可能有需求的客户全部开发一遍，有意向合作的客户安排时间见面洽谈。期间，至少促成4件业务。

3、通过到专业市场、参加专业展销会、上网、电话、报纸等多种业务开发方式开发客户，加紧联络客户感情，组成一个循环的有潜力有合作意愿的目标业务的客户群体。力争开发代理商和经销商(每月不低于2家)。在大力开拓市场的同时，不能丢掉老客户交办的各类业务，与老客户保持经常性联系，及时观察老客户业务的进展情况。

4、第三季度的“十一”“中秋”双节，带来的无限商机，给下半年带来一个良好的开端。并且，随着我对业务专业知识与综合能力的相对提高，对规模较大的潜力客户和条件，实力优越的客户，做一次有针对性的开发，有意向合作的客户可以安排公司参观等，争取签订合作协议，从而为公司争取利益。与该等客户保持经常性联系，及时报告该等交办业务的进展情况。

5、第四季度就是年底了，这个时候要全力维护老客户交办的业务情况。首先，要逐步了解老客户中有潜力开发的客户资源，找出有漏洞的地方，有针对性的做可行性建议，力争为公司的利益保护做到最全面，从而达到维护客户的目的。

二、制订学习计划。学习，对于业务人员来说至关重要，因为它直接关系到一个业务人员与时俱进的步伐和业务方面的生命力。我会适时的根据需要调整我的学习方向来补充新的能量。专业知识、综合能力、都是我要掌握的内容。知己知彼，方能百战不殆，在这方面还希望给与我的支持。

三、增强责任感、增强服务意识、增强团队意识。积极主动地把工作做到点上、落到实处。我将尽我最大的能力减轻公司的压力。以上，是我对20__年的工作计划，可能还很不成熟，希望领导指正。火车跑的快还靠车头带，我希望得到公司领导的正确引导和帮助。展望20__年，我会更加努力、认真负责的去对待每一个业务，也力争赢的机会去寻求更多的客户，争取更多的单，完善业务开展工作。相信自己会完成新的任务，能迎接20__年新的挑战，让公司尽快度过金融危机这个冬天！

此致

上海办事处丁建

20__—2—25

非计划停工工作报告 国民经济和社会发展计划草案 工作报告篇三

我办及时调整成立了领导小组，组长由主任担任，副组长由副主任担任、成员由等3名同志担任，领导小组下设办公室，办公室主任由副主任兼任，并负责做好人口计划生育工作的综合管理工作。

今年年初，我办根据去中办、国办印发的《关于创新机制扎实推进农村扶贫开发工作的意见》要求，在全县扎实开展贫困人口精准扶贫工作，及时把计划生育贫困户纳入扶持范围，根据计划生育贫困户的实际，制定扶持计划，帮扶他们种植橡胶、油茶等经济作物，养殖鸡、鹅及猪等禽兽。

我县在做好扶贫开发工作中，非常注重扶贫村的整村推进工作，在修路、兴建饮水等项目的实施中，全面考虑大部分群众利益，尤其是计划生育好的贫困户的利益，确保贫困村群众脱贫致富。今年我办在整村推进村优先安排计划生育好的贫困家庭种苗和物资。

我办在开展今年的贫困村劳动力转移培训和农村实用技术培训工作中，优先安排了计划生育家庭劳动力参加培训，同时利用贫困村劳动力引导转移培训资金，举办酒店服务、面点制作等技术培训，给计划生育贫困户外出打工提供了技术保障。

根据我办与县人口和计划生育委员会签订的责任书，我办积极履行工作职责。一是认真贯彻落实“少生快富”工程，加大计划生育扶持力度，目前扶贫物资种苗正在招标采购中，待物资采购完成后，我办会及时将物资种苗发放给贫困农户及计划生育少生快富家庭发展生产。二是在制定“三农”扶贫政策、扶贫资金与物资计划安排时，加大了对计划生育家庭倾斜扶持力度，只要发种苗到哪个村，我办都会优先照顾计划生育家庭，确保计划生育家庭经济快速、健康、稳步发展。三是积极做好计划生育家庭的农村科技培训，今年我们还专门安排了扶贫资金，举办农村实用技术培训，为计划生育家庭发展生产提供了技术支持。

非计划停工工作报告 国民经济和社会发展规划草案 工作报告篇四

本学期，我园教科研工作将坚持理论与实际相结合的原则，

深入开展课题研究，突出园本化教学。

- 1、加强教研的常规管理。
- 2、结合课程的实施，要求全园教师认真反思，勤于总结。
- 3、加强园本培训，提高师资素质。

1、充分发挥教研组长、年级组长的带头作用，根据园务工作的安排，带领教师积极参与园里的活动，提高教育质量。

2、继续抓好幼儿园各项课题的实验研究工作，根据实际情况，加强课题研究的力度，注意平时材料的积累和总结，并做到有记录、有讨论、有小结、有评价。加强交流与互动，使教研工作正常有序地进行。

3、组织教师认真学习幼儿园课程理论，做好园本课程建设体系。同时，要求教师加强自身的基本功训练，做到每日一练。

4、期末召开经验交流会，将教师的教学体会和成果进行交流，相互学习，相互促进。

二月份：

- 1、开学工作，稳定孩子情绪，确保一日活动的正常开展。
- 2、制定级部、班级的工作计划。
- 3、月底召开家长会。

三月份：

- 1、园优质课评选活动。
- 2、墙面布置、更新活动。

3、园本化课程的开展。

四月份：

1、春游。

2、开展户外健康体育活动。

3、组织教师进行基本功竞赛(三笔字、绘画、手工、音乐、舞蹈)。

五月份：

1、家园半日开放活动。

2、“六一”前准备工作。

六月份：

1、庆“六一”活动。

2、大班开展“我要上小学了”主题活动，参观小学，做好幼小衔接工作。

3、复习巩固所学知识。

七月份：

1、学期末的结束工作。

2、教师工作总结。

3、教师、幼儿的考核工作。

以上为本学期的教研工作计划。希望该计划能对幼儿园工作

的顺利开展起到推波助澜的作用。

非计划停工工作报告 国民经济和社会发展规划草案 工作报告篇五

要求初三教师坐班，进行集体备课。熟读《课标》，深研《中考说明》，研习《中考试题》，消化吸收中考培训内容，研讨教材、学生，确定好教学目标、重点、难点；精心设计，力争课堂浅显易懂，重点突出，难点突破，兼顾学生基础与生活经验，兼顾知识性与趣味性。课堂教学，突出主体、体现主导，营造积极奋进的氛围，力争讲解到位、辅导到位、练习精准、作业适中。

年级组进课堂听课，进行督导、评估。年级组请求教务处协助对老师教学进行问卷调查和听课督导。

四、实行分梯队培养，责任包干到户

班主任依据《初三学生分流统计表》科学合理确定中考对象，中考帮扶对象，职校对象。将各项任务细化到任课教师，要求任课教师按年级组帮扶方案开展工作，对帮扶对象进行心理、学业、家庭、个性方面了解，做全面关注、帮扶，实行包干彻底。年级组对帮扶工作进行周检查，并要求任课教师按《帮扶登记表》进行记录、开展工作。实现班主任事事时时心里“有数有人”，任课教师事事时时心里“有数有分”，力争人人做到心里有几本明细账。

本学期进行了七次学业检测，共练习了十套模拟卷。加强三涂两写训练，提高试题分析、评价能力，强化自我复习评判，不断提升学生应试能力。

每次检测完，年级组组织阅卷，进行成绩统计，做出班排名、年级排名。年级组及时召开成绩分析会，对教师成绩进行评比，指出老师学生存在的问题，提出整改措施，及时调整工

作。使教师备考有的放矢，学生复习按预期计划进行。教师成绩分析会后，及时召开学生会，指导学生进行高效复习。同时，召开班干部会了解教师教学调整情况，学生学习状态是否最佳。通过学生中考信息反馈，本复习模式很见效，复习基本到位，备考工作基本到位。

六、发挥班主任龙头作用，实行捆绑管理

年级组通过学生会分析中考形式，营造积极的备考氛围；通过班长、学习委员会指导学法、建立学习小组，营造良好的学风；通过班主任对学习的刚性要求，理想的树立，营造勤学上进氛围；让学生达到勤奋、积极、好学的境界，从而赢得老师耐心、用心教。

通过班主任会，以中考任务夯实班务工作，要求班主任营造良好的班风、学风。通过加强班务管理，带领学生积极向上，努力完成学校下达的各项任务，让本班任课教师团队在自己的带领下获得最大荣誉与利益。

通过安排查宿、接送乘船、乘车学生工作，通过班主任召开住宿生会、乘船学生会、走读生会等，减少不安全事故发生；通过主题班会、心理辅导等减少学生纠纷、青春期困惑；结合时令、年龄对不安全事故进行预测，排查安全隐患，强化安全管理，减少不安全事故。

九、营造宽松的工作氛围，调动教师工作激情

积极与校领导协商，改善初三教师坐班条件；在执行制度管理的同时，注重人文管理；在强化教师责任心的同时，争取经济奖励；在强调个人成绩同时，要求团队合作。力争全体初三教师齐心协力、激情高昂的工作。本学期多次召开座谈交流会，加强教师情感沟通；给办公室购买茶叶、纸巾、鞋油等，为初三教师创造温馨的坐班环境。

十、加强心理辅导，打造阳光心理

为方便学生，减少返校次数，减少乘车、乘船的不安全，临考前就组织学

生进行中考志愿填写，让班主任上传到网上。向学生交代后期联络方式，查看中考成绩，领取录取通知书。