

2023年单位竞聘演讲稿格式及 竞聘演讲稿格式及写作要求(汇总8篇)

要写好演讲稿，首先必须要了解听众对象，了解他们的心理、愿望和要求是什么，使演讲有针对性，能解决实际问题。那么演讲稿怎么写才恰当呢？那么下面我就给大家讲一讲演讲稿怎么写才比较好，我们一起来看看吧。

单位竞聘演讲稿格式及篇一

竞聘演讲的目的，就是要使听众对演讲者有充分的了解和认识，从而鉴别其是否能胜任该职位。演讲稿的撰写，是竞聘上岗演讲的一个不可忽视的重要环节，值得每一位竞聘者注意。

1、气势要先声夺人

竞聘演讲的一个重要特征就是具有竞争性，而竞争的实质，是争取听众的响应和支持。而做到这一点的有效方法之一，就是要有气势，“气盛宜言”。这气势不是霸气，不是骄气，不是傲气，而是浩然正气。有了渊博的才识、正大的精神和对党的事业和人民的深厚的感情，作者就不难找到恰当的语言表达形式。

2、态度要真诚老实

竞聘演讲其实就是“毛遂自荐”。自荐，当然应该将自己优良的方面展示出来，让他人了解自己。但要注意的是，在“展示”时，态度要真诚老实，有一分能耐说一分能耐，不能为了自荐成功而说大话，说谎话。

3、语言要简练有力

老舍先生说：“简练就是话说得少，而意包含得多。”竞聘演讲虽是宣传自己的好时机，但也决不可“长篇累牍”。应该用简练有力的语言把自己的思想表达出来。

4、内心要充满自信

著名演说家戴尔·卡耐基曾说过：“不要怕推销自己。只要你认为自己有才华，你就应该认为自己有资格担任这个或那个职务。”当你充满自信时，你站在演讲台上，面对众人，就会从容不迫，就会以最好的心态来展示你自己。当然，自信必须建筑在丰富的知识和经验的基础上。这样的自信，才会成为你竞聘的力量，变成你工作的动力。

1、竞聘演讲稿的开头方法

竞聘演讲的时间是有限制的。因此，精彩而有力的开头便显得非常重要。有经验的竞聘者常用下面的方法来开头：

(1)用诚挚的心情表达自己的谢意。这种方法能使竞聘者和听众产生心理相融的效果。例如：

我非常感谢各位领导、同志们给了我这次竞聘的机会。

(2)简要介绍自己的有关情况，如姓名、学历、职务、经历等。例如：

我叫李明新，1983年毕业于北京大学哲学系，1985年加入中国共产党，现任哲学教研室副主任。

(3)概述竞聘演讲的主要内容。这种方法能使评选者一开始就能明了演讲者演讲的主旨。例如：

我今天的演讲内容主要分两部分：一是我竞聘人事局副局长的优势；二是谈谈做好人事局副局长工作的思路。

2、竞聘演讲稿的主体内容

竞聘演讲的目的，就是要把自己介绍给评选者，让评选者了解你的基本情况，了解你对竞聘岗位的认识和当选后的打算。所以，竞聘演讲的主体内容应该包括以下几方面：

(1) 介绍自己应聘的基本条件

所谓基本条件就是政治素质、业务能力和工作态度等。这一部分实际上是要说明为什么要应聘，凭什么应聘的问题。竞聘者在介绍自己的情况时，一定要有针对性，即针对竞聘的岗位来介绍自己的学历、经历、政治素质、业务能力、已有的政绩等等。并非要面面俱到，而应根据竞聘职务的职能情况有所取舍。

(2) 简要介绍自身的不足之处

竞聘者在介绍自己应聘的基本条件时，要尽可能地展示自己的长处，但不是对自身的不足之处，闭口不言。请看某竞聘者的表述：

我从没有担任过班干部，缺少经验。这是劣势，但正因为从未在“官场”混过，一身干净，没有“官相官态”，“官腔官气”；少的是畏首畏尾的私虑，多的是敢作敢为的闯劲。正因为我一向生活在最底层，从未有过“高高在上”的体验，对摆“官架子”看不惯，弄不来，就特别具有民主作风。因此，我的口号是“做一个彻底的平民班长”。

(3) 表明自己任职后的打算

评选者更关心的还是竞聘者任职后的打算。因此，竞聘者在竞聘演讲时，一定要用简明扼要的语言亮明自己的观点，也就是说，要紧紧围绕着听众关心的热点、难点问题，提出明确的工作目标和切实可行的措施。请看某竞聘老干部处副处

长职务竞聘人的演讲：

总结我自身的情况，我认为我有条件、有能力胜任副处长的的工作。如果我能竞聘成功，我将做好以下几项工作：

首先，协助处长继续做好老干部工作。解决老干部急需解决的问题。如老干部的政治生活待遇问题，老干部的晚年教育问题。

其次，积极组织老干部开展积极健康的文化和健身活动，使他们老有所乐。

第三，积极开展家访工作，特别是要加强对孤寡老人的服务工作，安排工作人员与他们结成帮助对子，使他们感受到组织的温暖。

第四，设立一个处意见箱，了解老人的思想状况，了解他们的需求，并将了解到的情况，及时向局领导汇报，并及时解决问题。

3、竞聘演讲稿的结尾方法

好的结束语能加深评选者对竞聘者的良好印象，从而有利于竞聘成功。竞聘演讲常见的结尾方法有：

(1)表明对竞聘成败的态度。这种方法能使评选者感受到竞聘者的坦诚。例如：

作为这次竞聘上岗的积极参与者，我希望在竞争中获得成功。但是，我绝不会回避失败。不管最后结果如何，我都将“堂堂正正做人，兢兢业业做事。”

(2)表达自己对竞聘上岗的信心。例如：

我今天的演讲虽然是毛遂自荐，但却不是王婆卖瓜，自卖自

夸。我只是想向各位领导展示一个真实的我。我相信，凭着我的政治素质，我的爱岗敬业、脚踏实地的精神，我的工作热情，我的管理经验，我一定能把副处长的工作做好。如果各位有疑虑，那就请给我一个机会，我决不会让大家失望。

(3) 希望得到评选者的支持。例如：

各位领导、各位评委，请相信我，投我一票！我将是一位合格的xx。

演讲稿的写法格式

演讲是在公众面前就某一问题发表自己的见解的口头语言活动。

- 1、内容上的现实性 演讲稿是为了说明一定的观点和态度的。
- 2、情感上的说服力 演讲的目的和作用就在于打动听众，使听者对讲话者的观点或态度产生认可或同情。
- 3、特定情景性 演讲稿是为演讲服务的，不同的演讲有不同的目的、情绪，有不同的场合和不同的听众，这些构成演讲的情景，演讲稿的写作要与这些特定情景相适应。
- 4、语言、结构 演讲稿还要在情绪上具有较强的感染力，语言上做到生动感人。

演讲稿的结构。演讲稿的结构通常包括开场白、正文、结尾三部分。

开场白是演讲稿中很重要的部分。好的开场白能够紧紧地抓住听众的注意力，为整场演讲的成功打下基础。常用的开场白有点明主题、交代背景、提出问题等。不论哪种开场白，目的都是使听众立即了解演讲主题、引入正文、引起思考等。

演讲稿的正文也是整篇演讲的主体。主体必须有重点、有层次、有中心语句。由于演讲材料是通过口头表达的，为了便于听众理解，各段落应上下连贯，段与段之间有适当的过渡和照应。

结尾是演讲内容的收束。它起着深化主题的作用。结尾的方法有归纳法、引文法、反问法等。归纳法是概括一篇演讲的中心思想，总结强调主要观点；引文法则是引用名言警句，升华主题、留下思考；反问法是以问句引发听众思考和对演讲者观点的认同。

演讲稿的结尾也可以用感谢、展望、鼓舞等语句作结，使演讲能自然收束，给人留下深刻印象。

单位竞聘演讲稿格式及篇二

1. 顶格写称谓语(如：亲爱的老师)
2. 下一行空两格写问候(如：大家好)
3. 正文
4. 结尾(如：谢谢大家)

演讲稿的整个格式是这样的：

(1) 标题。

- 1) 揭示主题型，如《人应该有奉献精神》。
- 2) 揭示内容型，如《在省科技工作会议的讲话》。
- 3) 提出问题型，如《当代大学生应具备什么素质》。

4) 思考问题型，如《象牙塔与蜗牛庐》。

(2) 称呼。

提行顶格加冒号，根据受听对象和讲演内容需要决定称呼。常用“同志们：”“朋友们：”等，也可加定语渲染气氛，如“年轻的朋友们：”等。

(3) 正文。

1) 开头语。开头语的任务是吸引听众、引出下文。有六种形式□a.由背景和问候、感谢语开始;b.概括讲演内容或揭示中心论点;c.从讲演题目谈起;d.从讲演缘由引起;e.从另件事引入正题;f.用发人深思问题开头。

2) 主体。主体即中心内容。一般有三种类型□a.记叙性讲演稿。以对人物事件的叙述和生活画面描述行文;b.议论性讲演稿。以典型事例和理论为论据，用逻辑方式行文，用观点说服听众;c.抒情性讲演稿。用热烈抒情性语言表明观点，以情感人，说服听众，寓情于事、寓情于理、寓情于物。

3) 结语。是讲演能否走向成功的关键，常用总结全文，加深印象;提出希望，给人鼓舞;表示决心，誓言结束;照应题目，完整文意等方法在激动人心的结语中结束全文。

要想写好演讲稿格式很重要，格式不对，就会使演讲稿讲词很混乱，让听者听不出主要的表达的意思，也会对演讲者的演讲大打折扣。以上就是我们85写作网分享的演讲稿的格式，我们可以代写演讲稿，没有定金要求，完成初稿满意后才付款，安全省心。

单位竞聘演讲稿格式及篇三

大家好！非常感谢龙湾公司能提供这样一个给我展示自己的

机会。

我叫_____，1999年_____学校法律专业毕业后，先后在法院实习过、律师楼瞎忙过，政府部门打杂过。20____年6月加入____保险公司至今，先后3次被评为先进个人，除了干好本职工作外，期间还参加了____大学法律本科学习，因而，可以说技术和业务与我形影相伴。我没有过人的聪明才智，也没有大起大落的坎坷经历，更没有轰轰烈烈的豪迈事迹，我有的只是一种埋头苦干、坚持不懈的精神。

几年来，虽说查勘定损只是一两件小事，且时过三四年遥，境迁五六里远，特别是七八月间的盛夏季节，九十点钟的戌亥时分，加上至少十多天阴雨天气，案件每天高达二十多件，压在____理赔组仅有的几人身上，然着实让人惊奇不已，使人感触良深。如今对于一位有强烈责任感的职工来说，我参加今天的竞选，是不需要理由的，不参加才需要理由！

我今天竞聘的岗位是理赔部主任助理，我竞聘的优势有以下六方面

一、对人保事业有着血浓于水般的感情。6年光阴逝者如斯夫！不舍昼夜。可以说我的青春，我的苦乐，我的荣辱，都与人保二字息息相关，我以我是人保一员而感到自豪和骄傲，我愿为人保事业的发展，无私奉献我的一切，渴望在更大的空间里，施展才能，为人保事业的大厦添砖加瓦。

二、熟悉理赔流程。我当过理算员、车险、非车险查勘定损员、核损员，无论在什么样的岗位上，我都不甘平庸，敢为人先。6年的理赔工作使我对于理赔中各个岗位非常熟悉，这有利于指导各岗位工作的顺利开展。

三、良好的沟通和协调能力。通过做查勘定损工作，我接触到各种不同的客户和单位，处理过很多疑难问题，锻炼了我的沟通和协调能力，面对同一工作领域，这些沟通和协调能

力，会使我能够更好的辅助分管经理开展理赔工作。将公司经理室下达理赔部的各项指标进行层层分解，把年计划分解成月计划，月月盘点、月月落实，有效的保证了对计划落实情况及时的进行监控和调整。

四、较强的学习能力。我在完成日常工作后积极参加各类培训、岗位技能考核及业务知识交流活动，认真学习保险条款，熟读保险法等相关法律，更好掌握保险公估知识、理赔业务技巧，切实提高了本人的业务技能和工作水平。

五、具有认真负责态度。毛爷爷曾说过谁没有调查就没有发言权，20____年9月，龙湾公司理赔vip小组正式成立以来，我着重从事核损工作(兼顾查勘定损)，加大“打假、防骗、反保险欺诈”工作力度，取得了一定成效。截至20____年12月底，共核减案件25件，为公司避免经济损失三万多元，切实做到了不惜赔、不滥赔，有效地维护了公司的权益，同时对居心不良者也起到了警示的作用。

六、服务意识和自律能力。面对逐年增加文秘的4s店数量和客户无止境要求所带来的压力，本人始终保持衣着整洁、言语文明、不卑不亢、耐心细致、服务高效，以崭新的面貌应对客户，杜绝吃、拿、卡、要等有损公司形象利益的行为。

以上所述情况，是我竞聘主任助理的优势条件，假如我有幸竞聘上岗，这些优势条件将有助于我很快进入角色。我深知，主任助理的工作不是轻而易举就能做好，必须全力以赴，理清思路，找准工作的切入点和着力点。如果我这次能够竞聘成功，我会认真做好以下几方面的工作，真正当好分管经理的助手和参谋：

首先以一个合格的主任助理来严格要求自己，抓好理赔部的基础工作。

1、协助建立健全各项制度。如内控制度、考核办法等，初步

形成一套完整的管理制度，使整个客服工作和人的行为均在制度的管控范围之内，做到有法可依，有章可循。

2、规范单证使用。采取科学、合理、实用、简洁的单证，渗透到整个理赔工作当中。

3、建议经理室尽快招兵买马，强化培训，保证短期和中长期的人力资源。

4、协调关系，加强沟通□a改善内部协调，做好“上行下达、下情上达”的重要环节。对上级交办的任务、对其他部门的具体要求，能办的一定马上就办，绝不让查勘定损拖业务发展的后腿；对反映工作的动态性信息要严格按照时间要求及时上报□b强化外部协调，与交警队、公估公司、律师、修理厂等部门建立良好的工作关系，使本部一些工作能够顺利有效的进行。

其次，全面提高理赔质量和理赔管理水平。在工作中，我和我的团队要进一步加强车险查勘、定损、报价、核赔、医疗审核等关键环节的工作，做到有目标、有措施、有激励，不断提高保险理赔质量与效率。因此，我们要切实做到：

1、查勘定损岗接到95518调度后5分钟内回复率力争达到100%，现场到位率力争达到100%，理算岗件数结案率力争达到85%。

2、控制好车损险定损质量，确保车险赔付率明显下降。因此我们要提高第一现场查勘率，挤压车损险赔案中的水分，切实有效地实施定损复查和核损，加强对查勘、定损工作的监督和把关。3、加强理赔队伍建设，严格执行纪律，全面细心接报案，及时出现场，准确报价，热情服务，合理理算赔付。进一步完善案件快速理赔办法，在坚持主动、迅速、准确、合理的原则下，保证案件处理的简化、便捷、快速。4、建立健全维修、救援、配件为主的服务网络，本着互利互惠、控制风险的原则，考核签定合作协议的汽车修理合作单位。5、

出台拒赔案件奖励办法，调动员工工作积极性，进一步降低赔付率，增大利润空间。6、抽调专业组进行非车险查勘和疑难案件的调查。积极防范保险欺诈，做好疑难赔案调查处理工作。7、加强伤人案件赔偿的审核。8、规范未决赔案管理，严格执行总公司未决赔案管理的各项规定，规范未决赔案的处理原则和操作流程，提高未决赔案的估损准确性，尽量杜绝未决赔案零估损情况的发生。9、加强内部信息反馈。理赔环节中发现的问题要及时向承保部反馈，以促进公司承保风险控制，监督承保制度的执行，从源头上遏制赔付率的上升势头，协调好业务发展和理赔管控的关系。10、积极做好防灾防损工作。在分管领导的负责下，理赔部门主动与各业务部门联系，及时拟订了重大客户防灾防损工作预案、夏季防汛安全检查办法、冬季防火防爆安全检查办法，始终做到提前把握，提前介入，积极会同相关业务部门对预案执行情况进行检查落实，对可能出现的问题及时采取措施，以减少损失，增强防范风险的能力。

最后，认清理赔部在公司所有部门工作中所处的位置，完善并修定理赔部的工作目标，提高工作水平，提高运行效率，提高服务质量；强化服务意识，改善服务条件，提高服务层次。

通过六年来的努力，本人的工作成绩得到了公司领导的认可，理赔服务赢得了客户的信赖。但还是并存着许多不足之处：如专业知识基础不扎实，人情案子黑不下脸，处理保险拒赔案件欠缺方式、方法等等，因此，在工作中，要进一步加强学习车险查勘、定损、核损基础知识，切实有效地实施定损复查和核损，加强对查勘、定损工作的监督和把关。

这次竞聘我是抱着“一颗红心，两手准备”的心态。如果竞聘成功，我会珍惜大家给我的这次机会，不断学习进取，踏实工作，做个称职主任助理。如果竞聘失败，那也无所谓，孔子曾言：不患无位，患所以立。还是会一如既往地在本职工作上继续努力，作为人保人，我永远热爱自己的事业！

单位竞聘演讲稿格式及篇四

尊敬的各位领导、评委、同志们：

你们好！今天我在此竞聘调度室主任一职，首先感谢公司领导给我这样一个机会。

我竞聘调度室主任一职是基于以下理由：第一，有较好的政治素养，有正确的人生观。第二，我曾经担任过调度室主任一职，有着丰富的调度管理经验。第三，有扎实的理论基础，有分析问题、解决问题的技术技能。第四，有勤于学习，不断创新，勇于接受新技术新技能的勇气和不服输的劲头。原创：第五，逐步培养了自己踏实的工作作风和及时处理份内工作的责任心。因此，我有信心，也有能力做好竞聘岗位职责。这也是与我自己的工作历程分不开的。我于年月从武汉水利电力大学大专毕业参加工作，先后在变电站、调度室、生产技术部从事技术管理工作。于年至年四年期间在调度室担任主任一职。于____年月因工作需要调整至生产技术部工作至今。纵观自己的多年来的人生和工作历程，我将对自己充满着信心和勇气，也促使自己不断反思、不断完善自我。因此，今天我以一颗平常心来参与此次竞聘。胜则不骄，败则不馁，永远保持对生活对工作的热情。

如果我这次竞聘成功，我将在以下几个方面踏踏实实的工作：首先，认真履行自己的岗位职责，即在公司主管经理的领导下，主持电网的调度管理工作；根据上级下达的年度发、供电计划，组织编制电网季度、月发供电计划和运行方式；组织电网的安全、经济运行和连续供电工作；组织召开生产调度、电网运行事故分析会议；根据电网发、供电和负荷变化情况，向上级提出电网发、供电调整方案；组织远动、通讯规划设计和调整设备的维护维修工作；负责电网的短路电流计算和继电保护的完整；积极处理调度室内部的日常事务。

其次，建立健全调度室各项管理制度，原创：如设备缺陷管

理制度、继电保护异动情况管理制度。积极配合生产管理部门加强对调度、变电站的管理。做好各种运行方案，配合公司城网改造、变电站改造及调度系统的改造工作，使工程顺利进行。利用“传、帮、带”的方式，加强对本室员工新技术、新技能的培训，努力提高调度运行管理人员的水平。积极配合其他生产部门加强安全生产管理。最后，祝愿我任职的三年内风调雨顺，公司的经济效益和社会效益节节攀升。

如果我这次竞聘未成功，我将在本职岗位上一如既往的努力工作，依然发挥自己的专长，生产管理工作中贡献自己的力量。

单位竞聘演讲稿格式及篇五

下面是小编为大家整理的,供大家参考。

竞争上岗演讲稿是竞选者在竞争演讲之前写就的准备用作口头发表的文稿。其目的，就是要使听众对演讲者有充分的了解和认识，从而鉴别其是否能胜任该职位。演讲稿的撰写，是竞争上岗演讲的一个不可忽视的重要环节，值得每一位竞争上岗者注意。

一、演讲稿的写作要求

1、气势要先声夺人

竞争上岗演讲的一个重要特征就是具有竞争性，而竞争的实质，是争取听众的响应和支持。而做到这一点的有效方法之一，就是要有气势，“气盛宣言”。这气势不是霸气，不是骄气，不是傲气，而是浩然正气。有了渊博的才识、正大的精神和对党的事业和人民的深厚的感情，作者就不难找到恰当的语言表达形式。

2、态度要真诚老实

竞争上岗演讲其实就是“毛遂自荐”。自荐，当然应该将自己优秀的方面展示出来，让他人了解自己。但要注意的是，在“展示”时，态度要真诚老实，有一分能耐说一分能耐，不能为了自荐成功而说大话，说谎话。

3、语言要简练有力

老舍先生说：“简练就是话说得少，而意包含得多。”竞争上岗演讲虽是宣传自己的好时机，但也决不可“长篇累牍”。应该用简练有力的语言把自己的思想表达出来。

4、内心要充满自信

著名演说家戴尔·卡耐基曾说过：“不要怕推销自己。只要你认为自己有才华，你就应该认为自己有资格担任这个或那个职务。”当你充满自信时，你站在演讲台上，面对众人，就会从容不迫，就会以最好的心态来展示你自己。当然，自信必须建筑在丰富的知识和经验的基础上。这样的自信，才会成为你竞聘的力量，变成你工作的动力。

二、竞聘演讲稿的写作方法

1、竞争上岗演讲稿的开头方法

演讲的时间是有限制的。因此，精彩而有力的开头便显得非常重要。有经验者常用下面的方法来开头：

用诚挚的心情表达自己的谢意。这种方法能使竞争上岗者和听众产生心理相融的效果。例如：我非常感谢各位领导、同志们给了我这次竞争上岗的机会。

简要介绍自己的有关情况，如姓名、学历、职务、经历等。例如：我叫刘某，1978年毕业于东北财大，1981年加入中国共产党，现任税务分局副局长。

概述竞争上岗演讲的主要内容。这种方法能使评选者一开始就能明了演讲者演讲的主旨。例如：我今天的演讲内容主要分两部分：一是我竞聘分局局长的优势；二是谈谈做好分局局长工作的思路。

2、演讲稿的主体内容

演讲的目的，就是要把自己介绍给评选者，让评选者了解你的基本情况，了解你对竞争岗位的认识和当选后的打算。所以，演讲的主体内容应该包括以下几方面：

介绍自己竞争的基本条件

所谓基本条件就是政治素质、业务能力、工作能力和工作态度等。这一部分实际上是要说明为什么要竞争，凭什么竞争的问题。在介绍自己的情况时，一定要有针对性，即针对竞聘的岗位来介绍自己的学历、经历、政治素质、业务能力、已有的政绩等等。并非要面面俱到，而应根据竞聘职务的职能情况有所取舍。

简要介绍自身的不足之处

在介绍自己竞争的基本条件时，要尽可能地展示自己的长处，但不是对自身的不足之处，闭口不言。请看某竞争上岗者的表述：

我从没有担任过中层干部，缺少经验。这是劣势，但正因为从未在“官场”混过，一身干净，没有“官相官态”，“官腔官气”；少的是畏首畏尾的私虑，多的是敢作敢为的闯劲。正因为我一向生活在最底层，从未有过“高高在上”的体验，对摆“官架子”看不惯，弄不来，就特别具有民主作风。因此，我的口号是“做一个彻底的平民局长”。

表明自己任职后的打算

评选者更关心的还是竞争上岗者任职后的打算。因此，在演讲时，一定要用简明扼要的语言亮明自己的观点，也就是说，要紧紧围绕着听众关心的热点、难点问题，提出明确的工作目标和切实可行的措施。

3、演讲稿的结尾方法

好的结束语能加深评选者对竞争上岗者的良好印象，从而有利于竞选成功。演讲常见的结尾方法有：

表明对竞争成败的态度。这种方法能使评选者感受到竞聘者的坦诚。例如：

作为这次竞争上岗上岗的积极参与者，我希望在竞争中获得成功。但是，我绝不会回避失败。不管最后结果如何，我都将“堂堂正正做人，兢兢业业做事。”

表达自己对竞争上岗的信心。例如：

我今天的演讲虽然是毛遂自荐，但却不是王婆卖瓜，自卖自夸。我只是想向各位领导和同志们展示一个真实的我。我相信，凭着我的政治素质，我的爱岗敬业和脚踏实地的工作精神，以及我的工作热情和管理经验，我一定能把副分局长的工作做好。如果各位有疑虑，那就请给我一个机会，我决不会让大家失望。

希望得到评选者的支持。例如：

各位领导、各位同志，请相信我，投我一票！我将是一位合格的副分局长。

议论性。在文体上，演讲稿属于议论文。因而，演讲稿具有议论的本质特性。首先，演讲稿的目的和内容是说理。发言者要讲出自己的道理，也就是自己对公务新颖、深刻的认识

及最为稳妥有效的工作意向。这样，演讲话稿对于未来的工作又具有指导性和计划性。其次，这种认识的论述过程从主体上也可以就是一个逻辑论证过程，要有中心论点即主题，还要有分论点即层义以及段义，更要有事实和理论两种主要材料。演讲稿进行了分析、归纳和演绎等科学论证。再次，在议论性的基础上，建立了演讲稿的说服性和鼓动性。演讲能够直接产生社会效应，是一种基本的人际传播，目的是说服听众，让听众一道办理在共同认识主导下的公务。要总结出一个集中议论的口号，深入人心，作为标题并贯穿全文，还要符合记忆规律，最好让听众口耳相传。

策略性。这是关键和重点内容。提出自己的工作要点计划。要许诺。具体：一是提出自己的规划贡献，即目标措施。如6字方针：“知名度、翻两番。”二是整体性。建立在对社会组织及其国内外环境深刻认识基础上的对于社会组织发展的整体性、长期性意见。三是针对性。针对社会组织及任职范围内的的工作问题，进行分析，作出答案，提出安排。这个问题，是听众和考评员都非常关心的普遍问题，能够产生强烈共鸣。

通俗性。演讲面对会议听众，要尽可能让个性不同、情况各异的与会者全部听懂，这就决定了演讲稿必须具有通俗性。对于与会者来说，演讲稿的内容应当是通俗易懂的，是听众熟悉的讲演者及社会组织的情况。即使是专业性、学术性很强的内容，也要尽可能明晰准确，以与会者理解为标准。演讲稿的形式更是通俗的。结构是格式化的。语言则是口语化的。演讲稿不同于一般的科学文章，更不同于一般的公文，最明显的一点是语言的口语化。一般的科学文章，主要诉诸人们的视觉，要让读者理解，语言就要概括精练，甚至讲究专业性。而一般公文尤其是行政公文，语言更是规范的，有的格式用语甚至是特定的，最重视的是准确、明晰和简练。相反，演讲稿的语言则由讲话的本身性质所决定的，必须口语化。由于讲话是声入心通的、人和人之间的传播活动，需要更加适应人们的接受心理，拉近讲话者和听众的心理距离，

这就特别讲究语言的大众化、口语化。

艺术性。演讲稿的艺术性是讲话的魅力所在，直接影响着讲话这一艺术生命体。这样，写作演讲稿必然联系整体的演讲活动特点来进行。演讲一词，可以分为两个字来看待，即“演”和“讲”。“演”，是表像的整体的艺术生命体，又称“讲演”或者“演”。“讲”，是主体的实质性道理。演讲既是一门学问，一项活动，更是一门艺术——整体生命的投入、表现甚至升华。但是，有的演讲重“讲”，有的重“演”。

演——表像——整体——非理性——艺术生命体；大场合多，升华的，重要的竞争上岗情况。

讲——实质——道理——理性——艺术政论文；大多是后者，小范围，平实，根据实际情况而定。

毛泽东才华横溢、气魄雄伟的讲话风格，东方思维，比喻多，深入浅出，可以说重“演”；周恩来严谨科学、坚定有力的讲话风格明显不同，可以说重“讲”。列宁的演讲正如斯大林所说，有一种逻辑的强大力量。而希特勒的演讲，却有一种蛊惑力，使人像“中了电一样浑身颤抖”。一些宗教人物的布道往往达到天花乱坠或者单口相声一样的效果。当然，我们希望两者并重。写作演讲稿，最好从上述对演讲总的认识出发。演讲稿的艺术性，还表现要语言的感情和个性。这就需要注意分析并体现演讲话者的个性特点，将感情发展过程形成一种有规律可循的内在结构。最终，演讲成为一种整体生命的投入和表现。

三、作用

演讲是一种面对面的宣传、教育、鼓动和交流的好形式，作用很大。“鼓天下之动者存乎辞”。直接产生社会效应。目的是说服听众。在特定的时间和场合，面对听众发表讲话，

往往产生极强的说服力和感染力。而讲话稿的作用则是：

理清思路，确定内容。还可以安定和调整情绪。演讲稿是底稿和依据。

细心推敲，表达完美。有了演讲稿就有充分的时间来修改。

注意：还有10分钟答辩。

抓住机遇，迎接挑战评：一般化，无特色，不是好主题句。

——竞争上岗演讲稿

尊敬的各位评委、领导、同志们，大家好！评：称谓不错。

首先，非常感谢组织给了我一个“推销自己”的机会，我为能参加分局的首次竞争上岗而感到自豪。我今天演讲的内容分为三个部分：

一、是我的工作经历；

二、是我的有利条件；

三、是我的工作设想。

评：开场白不全面，但也可行，写出了感谢和主要内容。

一、我的工作经历。评：这些就是最重要论据，要突出成绩。

二、我的有利条件。

十六年来，组织给了我很多锻炼的机会。我从基层到机关再到基层，积累了较丰富的基层工作经验和一定的机关工作经验。

多年来，我坚持学习马列主义、毛泽东思想和邓小平理论，努力提高自己的运用党的基本理论、基本路线、基本方针分析问题、解决问题的能力，养成了以身作则、保证政令警令畅通的工作作风和组织纪律观念。

长期的基层工作实践，使我掌握了队伍管理的技巧，熟悉了业务工作的内容，特别是面对“上面千条线，下面一根针”的基层工作实际，我学会了运用十个手指“弹钢琴”的领导方法，注意轻、重、缓、急，既抓住中心环节、又兼顾其他各项工作。这几年主要的工作成绩有以下四个方面：评：不能写成成绩，而应总结概括成几条道理如有开拓精神等优点。

三、我的工作设想评：这是全文重点。

最后，这次竞争无论结果如何，我都会正确对待，接受组织的考验，胜不骄、败不馁。我相信，有领导和同志们的支持，再凭自己的信心、能力和努力是能够胜任副局长这个岗位的。评：态度。

我的演讲完了。谢谢大家！

单位竞聘演讲稿格式及篇六

1、介绍自己应聘的根基前提

竞聘者在介绍自己的情形时，必然要有针对性，针对竞聘的岗位来介绍自己的学历，履历，政治素质，营业能力，已有政绩等。并非面面俱到，而是要按照自己竞聘职务的本能机能情形有所取舍。

2、剖明自己任职后的筹算

最首要的仍是你在任职后的筹算，是以，必然要用简明简要的说话亮明自己的不雅概念，也就是说，要紧紧环绕着听众关心的热点、难点问题、提出明晰的工作方针和切实可行的法子。

单位竞聘演讲稿格式及篇七

本站发布银行竞聘演讲稿格式范文，更多银行竞聘演讲稿格式范文相关信息请访问本站演讲稿频道。【导语】参加这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在竞争中完善自己。如果承蒙各位厚爱，让我继续留任银行工作岗位，我将不负众望，努力做好自己的工作，为我所热爱的金融事业贡献一生。本站为大家整理的《银行竞聘演讲稿格式范文》，希望对大家有所帮助！

篇一

尊敬的各位领导，各位评委：

大家好！

爱因斯坦曾经说过：对一个人来说，所期望的不是别的，而仅仅是他能全力以赴和献身于一种美好事业。正是基于对金融事业的热爱，我走上讲台参加网点负责人的竞聘，我自信有能力担当这一重任。

我叫**，今年**岁，*党员，专科学历。我于**年参加工作，先后从事过柜员、监督员、客户经理等职务，从*年至今一直担任网点负责人。在任网点负责人期间，中心所成为市工行中存款余额及管理的网点，多次被市分行评为网点，我也多次被评为先进个人等光荣称号。

此次竞聘，经过综合权衡，我觉得我具有以下竞聘优势：

第一，我具有较好的政治素质和职业素质。工作以来，在思想上，我拥护党的领导，坚持四项基本原则，积极参加我行召开的各种政治学习，在工作中处处以*员的标准要求自己，具备了一定的政治素质。同时我也认真学习党和国家有关金融的各项方针，政策以及各项基本规章制度，熟悉金融法规，增强法律意识和识别能力，自觉遵守员工行为守则，有较强的职业意识和奉献精神，坚持原则，遵章守纪，不迟到、不早退，按章办事，热爱本职工作，视制度如生命，认真履行工作职责。

第二，我具有娴熟的业务经验。参加工作以来我一直在储蓄所工作。在担任客户经理期间，我牢固树立了客户的利益高于一切的原则，狠抓客户满意度及存款金额。优质的服务受到了广大客户的一致好评。在担任网点主任至今，我实施人性化管理，对业务操作中存在的有章不循、违章操作的问题，进行严肃处理，对事不对人。从而确立了业务风险点，有效的完善了我行的内控制度，使我行未发生一起案件事故。可以说多年来，岁月带给我的不仅是阅历上的成熟，还使我积累了丰富的工作经验及管理经验。我凭借着强烈的敬业精神、认真的工作态度和较强的工作能力，在不同的岗位上都得到了大家的一致好评。

第三，我具有较强的工作能力、协调能力和全局观念。

自从**年参加工作以来，不管在哪个工作岗位上，我始终坚持踏实干事，诚实待人，勤奋工作，不断超越。经过多年来不断的学习和锻炼，我的组织协调能力、处理问题能力等有了很大提高，特别是在我担任网点负责人以来，在实际工作岗位上的锻炼和摸索，使我的管理能力也得到了发挥和积累。对胜任网点负责人的职位更增添了几分信心和把握。同时，经过不断的学习和锻炼，我的领导部署能力等都有了很大提高，在同事面前具有一定的号召力和亲和力。在工作中，我

能较好的处理行里的各种关系。这为我做好以后的工作打下了基础。

此外，我还具有严谨、细密、扎实、高效的工作作风及思维敏捷灵活，善于改革创新的特点。这些都为我做好网点负责人奠定了基础。

各位领导、各位同事，古人云：不可以一时之得意，而自夸其能，亦不可以一时之失意，而自坠其志。这次竞聘，无论成功与否，我都将以这句自勉，一如既往的努力工作！如果竞聘成功，我将努力做到以下几点：

第一，摆正位置，转变角色到位。作为负责人，要不折不扣地完成组织上交给的工作任务。要以爱己之心爱人，以真诚的感情凝聚人心和单位的其他同志等距离相处，政治上帮助，业务上支持，生活上关心，认真听取他们的意见和建议，运用激励机制和人格的力量影响和带动员工，充分调动他们的积极性和创造性。

第二，与时俱进，抓好管理。古语说：穷则变、变则通、通则久。我们银行工作，接触面广，问题繁多，单一的工作思路和死板的方法很难适应工作的发展和 innovation。只有具备与时俱进得管理意识和发展意识，才能提高管理水平，强化网点综合竞争能力。对此我将组织员工认真学习现代商业银行经营理念 and 有关知识，了解现代商业银行的发展趋势，开展各种的业务竞赛，掀起学业务、学知识的浪潮，打造一个学习型的储蓄所，使全体员工明确前进的方向，自动自发，激活潜能，找到拓展业务的办法做到通过提高员工素质，来强化管理。

第三，突出重点，抓好营销到位。首先树立无功便是过的效益意识，增强对工作的责任感。其次是组建一支特别能战斗的客户经理队伍，加强优质客户的信息搜集，建立详尽的档案，进行等级分类，避免营销的盲目性和随机性，在维护现

有客户的基础上，加大营销力度，争揽潜在客户，扩大市场份额，增加存款收入。

尊敬的各位领导，各位评委，参加这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在竞争中完善自己。如果承蒙各位厚爱，让我继续留任网点负责人的工作岗位，我将不负众望，努力做好自己的工作，以全力以赴创一流网点为目标，为我所热爱的金融事业贡献一生。

谢谢大家。

篇二

尊敬的各位领导、各位同事：

你们好！我曾在座右铭中这样写到：我不能选择出生的时代，但可以用生命的灿烂为时代增光添彩；我不能决定生命的长度，但可以用加倍的奉献拓展生命的宽度。此刻，我怀着这份对人生价值感悟的执着与信念，带着对农行业务的梦想与追求，走上这个舞台，接受大家的评判和组织的挑选。在此，我愿敞开心扉，对大家说说我要竞争某某业务部经理这个岗位的理由，能挑起这付重担的原因以及干好这份工作的思路。这个岗位，不仅仅是一种权利，更是一份沉甸甸的责任。我参与竞争的自信，来源于对部门工作的驾驭力、锐意进取的创新力和以德服人的凝聚力。

我竞聘的理由及优势是：

第一，工作与管理经验丰富。我，35岁，毕业于广西工学院计算机应用专业，经济师。于99年参加农行工作，分别从事过会计员、出纳员、统计员、电脑管理员、会计监管员、系统软件程序设计员、前台客户经理、机构业务部经理助理和副经理等岗位工作。

第二，工作业绩突出。在某某业务部任经理助理和副经理的18个月里，积极主动配合经理的工作，并取得很好的成绩：一是机构类存款净增14亿元，在对公存款中的占比迅速提升到42.25%；二是机构类贷款大幅增长，贷款业务基本上覆盖了柳州的三甲医院和本科类院校；三是代理保险业务累计实现保费收入超3.5亿、手续费收入达1545万元，两项指标连续两年在金融同业中位列首位；四是创新的银商通系统成为全国金融系统的楷模，通过银商通系统留存存款达6.6亿元，比未创新前多增近6亿元；五是第三方存管实现4.3万户，托管资金近4亿，*银行卡4.3万张，新增签约账户连续两年于同业，逐步缩小与工行的差距；六是五险一金归集额达到35亿元，为机构类存款稳定增长做出突出贡献。

第三，荣誉颇丰。我曾荣获总行2006-2007年度代理保险业务创利明星称号、区分行2007年度第三方存管业务营销先进个人、二级分行2008年度营销之星称号、银商通业务创新奖、计价考核办法创新奖，2009年又喜获某某大学商业新锐奖。

第四，有较高的政治素质。通过多年的政治理论学习，树立正确的世界观、人生观和价值观。遵纪守法、助人为乐、团结同志、任劳任怨、服从安排。

第五、有较强的组织、协调及业务策划、拓展、营销能力。一是能协调好上下级之间、机关与基层一线之间、农行与客户之间的关系；二是协调好系统业务或系统客户与支行一线的关系；三是协调好系统业务或系统客户推广、培训及维护与深挖掘的关系。

第六、有吃苦耐劳、勇于开拓、不断创新的精神。一是可以利用银行与信托公司的合作关系，来创新应收账款融资理财产品，努力盘活某某企业、某某企业等企业近80亿元应付账款；二是利用银行与租赁公司的业务合作关系，拓展银赁通业务，预计将可发放贷款近40亿元。如此多的创新项目，是他们推动着我一如继往地向前进。

金无足迹，人无完人，我对银行知识掌握得还不够，为此，我利用业余时间，努力学习金融知识，并于今年7月份考取了某某大学金融财务mba□以弥补自己的不足之处。

假如我竞聘成功，一是向领导多请示，勤汇报，搞好与兄弟部门的协作配合。了解领导意图和思路，把工作的主动性与针对性、实效性统一起来；虚心向兄弟部门学习，多交流，多协调，互相帮助，共同提高。二是搞好部门内部团结。生活上多关心同事，让同事有一种温暖感；工作上帮助同事多出成绩，让同事有一种成就感；在利益和荣誉面前多让同事，让同事有一种被承认感。

假如我竞聘成功，对待同事做到多理解，少埋怨；多尊重，少指责；多情义，少冷漠；多说服，不压服。力争在工作中显示实力，在压力中形成动力，在创新中增强活力，在与人的交往中凝合力。

假如我竞聘成功，树立想支行之所想，急支行之所急，全力为一线服务的经营理念。对支行或客户提出的业务要求，及时解决，落实到位，保证各主要客户的业务量稳中有升。

假如我竞聘成功，对党要忠诚、对农行要感恩，以实际行动化作对农行事业的不懈追求。

无论竞聘成功与否，我将严格按照爱学习、能创新，守规矩、愿奉献，知感恩、善协作的标准不断完善自己，用想得更大一点，做得更实一点、管得更细一点的标准要求自己，积极开拓，扎实工作，努力取得更好的工作业绩。

谢谢大家！

单位竞聘演讲稿格式及篇八

4、落款

写姓名和时间(不读出来)

竞聘演讲稿写法

竞聘演讲的时间是有限制的。因此，精彩而有力的开头便显得非常重要。有经验的竞聘者常用下面的方法来开头：

(1)用诚挚的心情表达自己的谢意。这种方法能使竞聘者和听众产生心理相融的效果。例如：

我非常感谢各位领导、同志们给了我这次竞聘的机会。

(2)简要介绍自己的有关情况，如姓名、学历、职务、经历等。例如：

我叫xxx□1983年毕业于xx大学xx系，1985年加入中国共产党，现任哲学教研室副主任。

(3)概述竞聘演讲的主要内容。这种方法能使评选者一开始就能明了演讲者演讲的主旨。例如：

我今天的演讲内容主要分两部分：

一是我竞聘人事局副局长的优势；

二是谈谈做好人事局副局长工作的思路。