

# 2023年烟草专卖稽查工作计划(实用10篇)

光阴的迅速，一眨眼就过去了，很快就要开展新的工作了，来为今后的学习制定一份计划。我们该怎么拟定计划呢？以下我给大家整理了一些优质的计划书范文，希望对大家能够有所帮助。

## 烟草专卖稽查工作计划篇一

巾帼不必让须眉

尊敬的各位领导，同志们：

大家好！我是xx烟草专卖局的一名稽查队长，今天我演讲的题目是《巾帼不必让须眉》。

时间如白驹过隙，日子从手中轻轻滑过。犹记得刚到烟草局时的激动和对未来工作的憧憬，犹记得局里领导的谆谆教导，犹记得和稽查中队的同事们在烈日下一起办案、一起流汗、相处的点点滴滴，在这里尤其要感谢局里领导和同事们的指导和关心，使我能够迅速的熟悉日常业务，逐步向一名合格的稽查队长的转变。

作为一名80后，我们是幸福的一代，得八方惠泽，享四海风光，但不意味着我们可以就此享乐。如今，我们的世界有着前所未有的缤纷与嘈杂，我们始终坚信与执着的目标不仅让我们拥有机遇，更有无限的挑战。历史的舞台依然要我们有所作为，不平凡的事业依然要我们有感恩坚韧的勇气与执着。青春的我们，虽然从事着平凡的工作，但我们干着不平凡的事业。因为我们的每一滴汗珠都将化作社会的和谐。

7年前，我激情满怀地走进烟草公司，开始了我的平凡却不平

淡的工作生涯，为我的梦想而奋斗。很难想象，心胸狭隘的人会有远大的理想，当然你也无法相信，一个没有远大理想的人所从事的工作，如何能插上飞翔的翅膀。所以，从踏上烟草的那天起，我就决意追求不止、奋斗不息，在平凡的岗位上做出不平凡的业绩。我深深的懂得“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”的道理，我先后在xx局（分公司）安全管理员、综合管理员兼出纳、文秘等多个岗位工作[]20xx年9月，担任xx区局xx中队中队长。曾于20xx年、20xx年被评为xx局（分公司）“先进个人”，在行业工作的近七年时间里，始终对自己高标准、严要求，用自己的勤恳和努力在最青葱的岁月谱写了一曲成长之歌。

海尔首席执行官张瑞敏曾说过，把平常的事情长期做好就不平凡，把简单的事情长期做好就不简单。我在综合办公室工作的时间里，从事考核管理、人事劳资、资产盘点等多方面的综合管理工作，即便是千头万绪、纷繁芜杂，我都要尽心尽力努力做好。为了出色完成每一项工作，在全单位的人都下班了，人去楼空时，只有我的办公室的灯还亮着，那是我一个人在办公室加班加点。即便熬红了双眼，我也没有任何怨言，也从未和任何人提及自己加班的事。一次天晚上领导走单位附近过，看到办公室灯还亮着，以为是忘了关灯，结果一问门卫室，值班门卫告诉领导是xx还在加班。第二天，领导看到我时，感动地说小x别总加班，注意身体啊。听着领导的关心的话语，我反而觉得不好意思，因为做好工作是我分内的事，何谈辛苦呢？在我从事财务工作的工程中，我更是严格做到“精、细、准”，严格审核、帐实相符，在申报缴纳各项税务和保险的重要工作上更是做到了不拖延、不误事，同时，全心全意为领导决策服务、为全局工作服务、为干部员工服务，重视后勤保障工作，不论是领导交办的大事，还是端茶送水的小事，都考虑周到，处理沟通好各方关系。虽然在一线工作，但因为大学生，青年座谈会，调研发言，五四活动、党员志愿者活动中，您也能看到我忙碌的身影。所有这些，都让我有着强烈的归属感和价值感，我在付出中收

获了快乐，在磨练中得到了成长。

3 / 5 事们也从喊我x妹儿，到现在都喊我"x哥”。我虚心向老队员们学习，不论是软件资料、市场基础维护、证件办理，还是实地核查、案件查处都亲力亲为；即使是挨饿进行蹲点监控、即使是凌晨参与案件查处，都没有一句抱怨。我用最短时间出色完成了角色转换，融入新环境、融入新团队，在全队人员的努力下，于20xx年顺利通过标准化中队验收，同时，带领全队人员全力查处各类涉烟违法案件235起，案值133.10万元，五万元以上案件8起，其中，参与破获一起“9.16”物流港无证运输特大案件以及“1·20”、“1·30”、“3·24”、“3·25”四起网络案件，使xx片区卷烟市场进一步净化，市场秩序进一步规范、基础工作进一步夯实。

作为稽查队的队长，在这个不言休息不言苦不言累的环境里，寒冷的冬天也要在户外长时间监控，催老了多少青春的面孔？在火车站、客运站等地查获背包客案件时，经常凌晨起来上班，折磨着多少健康的身心？在破获网络案件时，也经常加班到凌晨，消耗了多少难补的精力？我们默默地在稽查工作中不懈的努力和付出，经历了多少次工作与亲情的考验，背负了多少回对家人和亲友的愧疚。作为一名3岁孩子的母亲，我时常觉得亏欠家人和孩子，因为稽查中队上班有不定时的特点，有情况就要马上出发，有线索就要马上跟进，一进入案件侦查，不能回家吃饭，也顾不上陪伴女儿和家人，有时本来答应女儿周末或者下班带她去哪里哪里玩，但是可能电话一响就只能跟女儿说下一次，下一次、、、然后在女儿失落的眼神中，在女儿不满的哭声中，头也不回地奔赴到工作地点。虽然在中队担任中队长，但是我没有办过一个人情证，没有办过一个关系案，就算是自己哥哥申请办理烟草专卖零售许可证，不符合条件都一律没有办理；就算是熟人朋友在查获案件时，都是秉公办理；同时也管好家人，不接受任何礼品馈赠。尽管家人不理解，亲朋不满意，但是，我从不后

悔，始终执着地工作着，默默地奉献着。我对父母有情，对儿女有爱，但是作为稽查队长我深知：只有无私的付出，才能让烟草之花处处绽放，只有秉公执法，才能维护烟草市场的和谐发展。

不能长成参天大树做栋梁之材，不妨做棵小草为青春献上一丝新绿；不能像海洋用宽阔的胸怀拥抱百川，不妨做条小溪孕育我们的土地；不能成为天之娇子，何不传承优良作风为烟草事业做出自己的贡献。作为青年时代的我们，更应该下定决心坚守在自己的岗位上，积极响应党的号召，讲党性、守纪律、强素质，持续转变作风、不断提升效能，即便是一介女流，也要做出经天纬地的事迹，因为“巾帼不必让须眉”！

5 / 5

## 烟草专卖稽查工作计划篇二

### 1. 抓好营销管理，全面提升建水平。

一要严格规范经营。继续将严格规范作为保持全市系统经济运行平稳健康发展的生命线。严格规范卷烟货源供应和销售，切实按市场实际需求、客户真实销售能力组织货源，科学制定营销策略，均衡供应，科学把握投放节奏，不断提高卷烟市场的满足度。

二要咬紧目标不放松。在强化信息采集分析和应用的基础上，做好卷烟市场状态的调控，创新品牌培育的新方法，丰富上营销的新内容。以提升客户盈利能力为手段，创新营销考核方式；以目标为引领，努力实现经济运行质量的提升。

三要狠抓现代零售终端建设。推进城区直营终端建设，计划在我市城区建立一个直营终端经营示范店，在现代卷烟零售终端基础上，进一步凸显直营终端消费体验功能和培育品牌的效果。

四要夯实营销管理基础。大力推行“营销精益化管理”，按照职责细分清晰、体系流程健全、工作责任落实、指标要求准确、考核监督到位的原则，以体系建设为基础，提升营销管理水平。

五要加强营销队伍素质的提高。强化营销员培训，建立完备的营销培训计划，将培训活动分解到部门到个人，以多层次、多角度、多形式的培训学习，实现共同进步、共同提高。同时鼓励营销人员参与行业内营销师资格考试，拓宽知识面和工作思路。

## 2. 抓好市场管理和规范，提高规范经营水平。

一是进一步加强专卖管理基础工作。以开展优秀市局、县局“回头看”活动为抓手，认真开展专卖管理监督检查，着力梳理创优工作制度工作流程，促进专卖基层建设和基础管理不断提升。

二是进一步加强市场精准监管工作。继续推进市场精准监管创新试点工作，认真开展对重点时段、重点区域、重点对象的专项整治活动，加强零售许可证后续管理，将无证经营控制在较低水平，进一步规范过程管理，实现行政许可零差错。

三是进一步加大打假破工作力度。联合公安机关开展好“金8号”打击制售假烟络案件专项行动，始终保持高压态势，确保打假破有新突破，加强本地市场监管与打击制售假冒络的结合，深挖本地以零售终端为基础的售假络。加大互联售假线索收集及监控工作，争取在互联案件查办上有所突破。加强对山区、城乡结合部、废弃厂房等制假窝点进行排查。

四是进一步加强专卖队伍建设，以岗位技能鉴定和省二类竞赛为契机，全面提高专卖队伍素质。市局将重点开展专题培训和中、高级鉴定考前培训，明确各项培训课时要求，凡申请参加岗位技能鉴定的人员，都要接受集中培训并达到规定

学时，所有培训后，都要进行严格考试和培训效果评估。

五是进一步完善专卖量化考核机制，加大专卖量化考核力度，通过量化对标考核，促成你追我赶的良好工作氛围。同时，进一步量化、细化、规范过程质量考核标准，全面推行目标考核，严格考核，确保\*\*年专卖管理各项工作落实和全面实现。

### 3. 抓好企业管理和队伍素质的提升。

治自觉和行动自觉，努力把学习成果转化为做好工作的实际成效。

深入扎实开展好党的教育实践活动。一是进一步提高思想认识，以高度的思想自觉和行动自觉，认真开展教育实践活动“回头看”，真正看出问题，找到差距，加以解决。二是狠抓问题整改落实。针对查找出来的问题，制定整改方案，实行开门整改，真正让干部群众看到整改的决心和成效。三是加强建章立制。边实践边总结，有计划、有针对性地建章立制，突出质量，注重制度执行力，用机制规范权力的运行。

深化对标管理和质量管理体系工作。一是强化目标管理，全面构建全覆盖的“三级目标树”，将主营业绩对标融入日常管理工作中，全面覆盖落实到岗到位，量化各项管理指标，同时加强对目标完成情况的跟踪、统计、分析。二是突出流程管理，注重流程优化。从规范制度、优化流程入手，通过进一步归纳、梳理和流程再造，实现质量管理体系的不断改进和提升。三是不断提升文件执行率。以提升工作效能为目标，做到与自身实际相结合、与日常检查相结合，切实让广大员工感受到体系工作所带来的积极作用。

## 烟草专卖稽查工作计划篇三

20xx年，我局将充分发挥稽查的职能作用，进一步明确稽查

定位，加强稽查队伍管理，注重提高稽查质效，出色地完成各项稽查工作任务。

工作目标：把握三个重点，实行三个结合，实现三个提高。

三个重点是：以税收专项检查工作为重点，整顿行业税收秩序；以整治税收秩序为重点，规范地区税收秩序；以查处重大涉税违法案件为重点，规范企业的纳税行为。

三个结合是：稽查工作与税收征管实践相结合，透视征管质量，堵塞征管漏洞；与税收政策相结合，透析政策的执行情况，总结税收实践反映的政策问题；与稽查管理软件的应用相结合，进一步规范稽查管理和执法行为。

三个提高是：提高稽查管理能力；提高稽查执法水平；提高选案准确率、结案率、查补收入入库率。

1. 组织开展重点税源企业税收检查。积极完成由区局统一部署重点税源企业的税收自查、抽查和审计式检查工作。同时我局将选择部分重点税源企业组织开展审计式检查。加大对重点税源企业税收自查的指导力度，提高税收自查质量。

2. 深入开展税收专项检查和区域税收专项整治。根据区局统一安排，重点对非正常状态企业逐户、逐笔的检查，对税收秩序相对混乱的县(市)组织开展区域性税收专项整治，重点打击虚开建筑业、货物运输业发票等违法活动，加大对偷逃骗税活动的打击力度。

3. 严厉打击发票违法犯罪活动。在全地区打击发票违法犯罪活动工作协调小组的领导下，充分发挥部门职能和合力，完善打击发票违法犯罪活动长效机制。坚持标本兼治、综合治理、打防并举，打击“卖方市场”，整治“买方市场”。协同国税局、公安机关继续开展打击发票违法犯罪专项行动，严厉打击印制、发票的犯罪团伙，捣毁制假贩假窝点。加大

发票曝光力度，提高打击发票违法犯罪的社会效应。

4. 认真做好涉税举报案件的查处工作，加强对税收违法举报案件的受理、转办和查处工作。实施检举案件分类处理，明确分类权限和程序。提高稽查案源管理质量效率，积极探索科学有效的案源管理方法。强化举报服务意识，提高检举服务质量，引导检举人实事求是检举税收违法行。严格为检举人保守秘密，依法确认、计算和兑付奖金，积极为检举人兑奖提供优质服务。

5. 进一步巩固完善国、地税稽查部门之间联合办案、联合检查工作机制，加强涉税信息的沟通与交换，达到信息共享，密切相互间协作，掌握更多的案件线索，巩固和完善各项协作机制，使各类稽查案件能顺利查处。

6. 建设稽查信息平台。树立“信息管税”理念，坚持信息化稽查。充分利用《税务稽查管理软件》，严禁出现机外操作和机外数据，加强数据录入和程序操作，通过管理软件加强稽查系统业务管理。充分利用征管信息开展选案、深度检查，重点关注纳税零申报、负申报、低税负企业。切实提高对信息化管理企业的稽查办案能力，有效应对企业利用电子账簿虚假记账、隐匿或销毁电子账簿以及利用互联网、手机通讯等新型支付手段逃避税收。

7. 进一步加强税务稽查规范化管理，严格目标管理考核及责任追究制。进一步规范和完善稽查执法程序，不断提高稽查工作质量。

8. 加大稽查管理软件的培训与加强软件再利用功能。由于在20xx年的稽查管理软件在实际应用上存在许多问题，我局将在新的一年，对稽查管理软件进行分环节再培训，以保证稽查软件正常运行，不出问题。

9. 加强稽查队伍建设，建立一支政治过硬、业务熟练、纪律



严明的稽查干部的队伍。加大对稽查人员的业务培训力度，有效提高稽查质量。抓好稽查部门党风廉政建设，时刻注意稽查队伍中出现的不良苗头和隐患。坚持预防为主的方针，继续开展预防职务犯罪教育，进一步筑牢稽查部门拒腐防变的思想防线。健全权力监督机制，实现对稽查重点环节监控，建立科学有效的廉政预警体系，确保稽查干部的队伍干净干事，不出问题。

## 烟草专卖稽查工作计划篇四

转眼间，我与xx分行已经携手走过第三个年头，也经历了第二个完整的会计年度。回首过去的一年里，我欣喜的看到自己与xx分行共同成长。

2012年5月22日，我行正式成立国际业务部。2012年是不平常的一年，今年截至2012年11月底，收付汇量完成济南分行下达的全年计划的168%，国际业务中间业务收入完成计划的183%。两大核心指标均提前超额完成任务。

1、坚守岗位，时刻牢记岗位职责，将精细合规的企业文化理念贯彻落实到每日的工作中。

本人在部门内担任进出口结算业务复核、综合统计分析岗位。我时刻牢记岗位赋予我的使命，通过每日的核查反馈，力争提高部门国际业务操作水平，控制单证业务的系统操作风险，深化对国际结算的理解。

2、贯彻落实上级行下发的国际业务管理制度、产品流程。

在收到上级行下发的关于国际业务条线各项规章制度及产品操作流程后，积极学习领会文件精神，并依据我行实际，拟定实施细则，推动客户经理运用，并对条线内外汇政策执行情况情况进行监督指导。为加强我行非贸易和个人外汇业务的管

理，根据《中信银行济南分行非贸易及个人外汇业务管理流程》，结合我行业务实际情况，制定我行《中信银行xx分行非贸易及个人外汇业务实施细则》。规范了业务操作流程，发挥了国际业务条线与会计条线的协调配合作用，促进了我行非贸易和个人外汇业务依法合规经营。

3、积极响应分行国际业务条线检查，配合会计部门组织辖内外汇业务的培训和执行情况自查，对外汇新政策变化进行及时的传导，保障外汇经营合规性。

“外汇无小事”，当前经济环境复杂，国家外汇政策多变，为适应客观金融环境，积极组织我部员工及前台外汇从业人员参加总行外汇管理新政策培训，通过召集视频会议、下发资料学习的方式对分行外汇从业人员进行了多次培训。2012年7月27日我部通过国际业务外汇从业准入人员考试，之后积极组织营业部、西城支行、广饶支行筹备组的前台外汇柜员参加前台外汇从业人员准入考试，并以通过率92.3%的优秀成绩通过考试，为胜利支行、广饶支行申请外汇业务经营权限创造了必要条件。

同时，为应对11月份济南分行国际业务贸易融资专项检查，积极协调客户经理及风控部对公司授信档案进行自查自纠，对发现的合规问题进行补充完善。经过一个多月的努力，顺利通过专项检查，未发现任何实质性问题，有些小的瑕疵均已经完成整改。

4、根据国际业务经营情况对各经营机构进行统计分析，并督促完成考核指标。

协助公司部完成国际业务客户资源的确认及考核，落实支行和客户经理国际业务的绩效考核和综合评价工作。对各分支行进行国际业务经营情况统计分析，每周通报国际业务到期情况、客户贸易融资额度使用情况及外币账户开户情况，根据行领导的指示，落实业务资金备付、将授信额度透明化方

便客户经理业务到期续做，积极建设结算渠道，为明年国际业务发展做好储备工作。

## 5、认真对待外部数据报送，保证数据报送质量。

综合岗位职责中负责国际业务各项报表、数据的汇总、分析和报送，国际业务统计分析是一项繁琐、细致的工作。针对不同的监管部门、考核口径，有不同的报送实现及要求。2012年在面对各监管部门的各项报表中未出过差错，保证了数据报送质量。尤其是在结售汇统计、及国际收支申报中，该工作在外汇管理局对我行外汇经营考核中最高比重。我部积极主动与国家外汇管理局相关监管部门沟通交流，营造融洽和谐的工作氛围。确保每一笔申报数据的“及时、准确、完备”。

在认真完成每日的国际收支申报核查工作后，我部在2012年前三季度国际收支申报非现场核查通报中实现“零差错”的成绩，获外汇管理局高度肯定，全市仅有三家银行获此殊荣，这样成绩的取得也与每日的付出息息相关。

## 6、勤于总结，工作中多思考，时常多想几个为什么。

在每日的繁忙工作中积累了工作经验的同时，也不断产生自己的心得体会。针对每日核查的国际收支统计申报工作，本人撰写了《国际收支申报中应注意的问题》一文，并抱着学习交流的目的给总行《中信月刊》投稿，并在十一月刊上顺利发表。这是对自己工作的一种莫大的鼓励和肯定。同时，积极参与八月份xx市金融学会组织的“金融支持实体经济，助推黄蓝两大国家战略实施”征文比赛，撰写《金融发展支持实体经济的机制分析-以xx市为例》一文，并在评选中荣获一等奖，为分行及个人均增添了荣誉。

《烟草专卖稽查大队总结》全文内容当前网页未完全显示，  
剩余内容请访问下一页查看。

## 烟草专卖稽查工作计划篇五

12月份，我区市场主要有以下方面的变化情况：一是卷烟进入“元旦”、“春节”销售旺季后，少数经营户的违法违规行有所抬头；二是四、五类烟供求关系较为紧张，假冒烟在农村市场比较活跃；三是卷烟进入旺季后部份高中档卷烟如：中华、咀云烟、玉溪、红河、红梅等品种卷烟的暗流烟的活动有增加趋势；四是来自暗流烟价格与“一价制”存在较大差距。

1、按照市、区局要求，在“专项集中整治行动”领导组的统一指挥下，积极开展“专项集中整治行动”工作，将专卖人员20余人、4台专卖检查车辆实行集中管理，统一行动，做到了在时间、精力、人员、车辆上的“四集中”。

2、为从源头上杜绝假冒烟、暗流烟流入我区市场，12月份，在加强对全区范围内的市场和“重点户”进行管理和检查的同时，加大了同\*、交警、工商、质监、路政等部门的协调和配合，通过联合办案的形式，通过发展线人线索，做到信息反馈来增加案源信息，查获案件的成功率与上月相比，有了较大幅度的上升。如□20xx年12月15日至16日的两天时间内，我执法人员在\*的协调配合下，成功查获两起无证运输卷烟的案件。查获涉案高中档卷烟501条，其中：盖中华100条、咀玉溪150条、熊猫(上海)10条、咀珍品云烟97条、小熊猫(云南)94条、紫云烟50条。案值达11万余元，通过上述两起案件的查获，极大地调动了专卖人员查办案的信心。

5、坚持做到了严格管理，依法行政和公开、公\*、公正执法的原则，“专项集中整治行动”以来，执法人员曾受到多次围攻和抗拒执法的事件，但专卖执法人员始终坚持做到了依法保护，冷静地处理好每次发生的暴力抗法事件，从而树立了烟草专卖执法为民的良好形象。

6、坚持在每天行动前用半小时召开工作例会，及时收集市场情况和动态，做到有争对性地进行检查和管理。

12月份，通过全体专卖人员的扎实工作和共同努力，全区市场保持基本稳定，共计出动检查590人次，检查经营户1540户，\*交警、工商、质监部门与我局配合执法工作达95人次。取得了查获各种违法、违规卷烟案件39起(无证运输卷烟案件7起、涉\*案20起)，涉案卷烟总计万支，涉案卷烟总金额达万元，实现罚没款计11万元的较好成绩。为区局(中心)在20xx年元月份实现“开门红”奠定了坚实基础。

## 烟草专卖稽查工作计划篇六

时光飞逝，时间在慢慢推演，前方等待着我们的是新的机遇和挑战，此时此刻我们需要开始制定一个计划。那么我们该怎么去写计划呢？以下是小编精心整理的营销稽查工作计划，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

电力稽查以营销为根基，营销以稽查为延伸。电力营销管理内稽和外查不是目的，而是一种方法论，它不以追逐利益为目的，而以规范和公平为依托。从关联上看，二者好比营销稽查的“两轮”，一只都不能疲软。内稽是基础，不仅是管理手段，而且是提高队伍自律和综合素质的练兵场，是有效开展外查工作的基本保证。

在对客户服务过程中，任何一个环节的失误，都会给整个营销工作带来不良隐患，所以用电稽查要严格对这个系统的每个环节进行全过程监督和跟踪检查，对查出的问题要下发稽查工作传票限期整改，并与营业工作标准实行奖惩挂钩考核，促进营销服务水平的提高。

- 1、对不同的用电类别的电能计量装置进行检查，检查其计量方式、准确度、电压等级、量限、二次回路的电缆长度及截面积是否符合要求。另外，可检查其是否对投入使用后的电能计量装置进行周期性的轮换和校验，以及是否及时的向营抄人员通知电能表及计费pt□ct的更换情况。

2、对各供电所计量资产、质量及技术管理进行检查，计量装置的产权应注明清楚，更换电能表的各种参数尤其是表底数要准确，必须形成部门之间相互制约核对准确的机制，否则，不但是资产底数不清，而且会引发人为的多收或少收电量的事件发生。

3、对国家明令禁止使用旧型号电能表更换淘汰情况进行检查，积极推广使用标定电流、高精度多功能电能表和较先进可靠的电能计量装置。

加强对电价电费的管理的稽查力度，尤其是各类电价比例的构成作好细致的稽查审核工作。定期对营销单位的电费收取、日常营业管理、营业报表、电费账务进行检查，对查处的问题及时报有关管理部门，并给予通报处理，要确保供电营销数据的真实可靠。

1、在采取有效措施，提高营销信息的'真实性、可靠性基础上，加强对线损、供电电量、平均电价的分析。一是加强电能计量管理，特别是抓好关口计量表、母线电量平衡及大用户的计量管理和监督，确保各种表计的精度在标准范围内。二是要了解各关口及重要用户的用电容量和月生产情况，掌握用电的基本规律，使电量波动处于有效的管理控制中。三是按月开展量、价、费、损综合分析工作，找出问题焦点，对线损变化大、线损高的配电台区和电量异动大的电力用户，要有组织、有目标的开展专项稽查，为降损节能、提高经济效益，提供制定措施依据。

2、加快运行电能计量装置防窃电功能的技术改造，特别对专变用电要采取专用计量柜（具有防窃电功能），或采用变压器上装计量箱。对一般动力用户计量点要加装具有防窃功能的计量柜（箱），为电力营销堵漏增收提供保障。

3、定期与电力行政管理部门、公安及司法机关开展电力市场秩序专项整治活动，宣传电力法规和安全用电知识，从严打

击窃电和违章用电行为。

供电企业开展优质服务、加强行风建设是新时期各级组织的要求和广大电力客户共同呼声，同时也是自身改革发展的需要。在深入贯彻“优质、方便、规范、真诚”八字服务方针，切实履行供电服务“十项承诺”中，一是要建立和完善优质服务和行风建设长效机制和监督体系，要确保此项工作开展的卓有成效，促使其成为每位电力员工的自觉行为。二是开展供电优质服务要与实现一切满足用电客户的用电需求出发，解决发生在客户身边用电困难，及时纠正和处理严重损害客户切身利益的问题。三是要与培育电力市场、促进增供扩销、打造优质服务品牌相结合。

综上所述，采取现有的网络稽查和跟班稽查工作方式，与电费管理中心实行联动，共享信息资源，可拓展营销稽查工作面，促进营销稽查工作的发展，能够提高营销稽查工作效率，同时有效的防范电量电费的流失。通过两个中心间的紧密协作，还能够使营销工作做到“不重叠、不脱节”，从而达到共同提升营销工作质量的目地。

总之，在电力企业公司化、商业化运营、法制化管理的大环境下，供电企业内部的改革在不断向纵深推进，电力稽查工作也必须适应改革形势发展的要求，转变观念，注重实效，要建立适应市场、工作规范、监督有力、服务优良的稽查工作体系，不断拓宽稽查范围和层面，全面提升稽查服务理念，为创一流供电企业把好营销质量关。

## 烟草专卖稽查工作计划篇七

尊敬的各位领导、同事们：

大家好

## 一、年度履职情况

### (一)以德为先，加强学习，不断提高了自身综合素质

“理论认识上深刻一层，工作实践上领先一步”这个道理，使我深刻的认识到：加强政治理论学习，要与现实的道德行为结合起来，做一个德行高尚的人，使自己的“德”与“行”都能适应岗位、适应同志、适应领导、适应时代的要求。一年来，我不断加强自身党性修养，增强了党性观念、全局观念、纪律观念，思想上与分局党组保持高度一致；不断加强业务知识学习，吃准吃透行业相关政策及文件精神，提高了自身的业务管理水平，组织协调能力，综合分析能力以及处理问题的能力，适应了行业不断改革发展的新形势。通过加强学习，我本人在20xx年获得xxx□

### (二)守土有责，内管外打，重抓市场监管、提高市场净化率

xx年xx所积极投入到各类联合检查和专项行动之中，改变以往的管理模式和管理理念。在管理模式上，有针对性抓大放小，团结绝大多数的零售户，孤立极少的违法者；在管理理念上，转变被管理者角色，拉近客我关系。一是对大户、违规户进行重点检查、突击检查，对守法户开展例行检查、服务相结合；二是集镇、沿路和边界相兼顾，横向到边，纵向到户，确保达到了分局要求的稽查到位率；三是加强节日市场、集会市场的监管，堵塞漏洞；四是发挥客户经理和零售户、群众的作用，为市场净化提供有效信息；五是利用市场走访采集信息和网上办公平台相结合，增加市场检查的准确性和针对性；六是加强与辖区其他执法部门的配合，共同净化市场。七是按照内管规范流程，加强了零售户核量监管，做到任务落实到岗，责任落实到人，有效遏制了不规范经营行为□xx年xx所共查处各类卷烟违法经营案件x起，查扣各种违规卷烟x条。

### (三)队伍建设不遗余力，努力提升队伍素质



提高了队员的工作责任心、执行力和业务能力。xx所在大力提升队伍建设的同时，不忘回馈社会，秉承“报效国家、回报社会”的宗旨，积极践行责任烟草。通过一年来的`管理、融合，集体和个人都在快速的成长。xx所正在成为了一支“叫的应，拉的出，打的赢，都满意”的队伍。x年xx所在创先争优活动中被评为一季度“星级(队)所”；管理所1人被评为“安全之星”、1人被评为xx区团委优秀团员、1人被评为市局优秀共产党员、1人被评为市局优秀员工。

#### (四)廉洁自律，找准定位，切实履行好自己的职责

一身正气铸行风。我始终以一个共产党员的标准来严格要求自己，在工作中，能够严于律己、率先垂范。一年来，带领xx所认真组织开展了“创先争优”活动、“235”教育实践活动。定期开展作风纪律学习培训，要求大家时刻谨记共产党员的优良传统，依规办事，防腐拒变。无论是行政处罚案件的处理、还是行政许可证件的办理，我都始终坚持依法行政，做到了廉洁自律、不循私情，始终以强烈的事业心和责任感、饱满旺盛的热情投入工作，力争用自己的行动感召人，用自己的形象影响人，用自己的诚意打动人。xx年带领全所人员圆满完成了上级领导交办的目标任务，各项工作始终走在全市所(队)的前列。

#### 二、工作中存在的不足及今后努力的方向

在肯定成绩的同时，对照岗位职责，认真反思自己的工作，我也清醒的看到自己的不足。一是自身理论学习系统性不强，不能持之以恒，理论学习的深度和广度不够。二是在案件查处力度方面还有待提高，有效经营案件能力尚待加强。三是挖掘、发挥队员潜能的水平较低等。检查剖析自身存在的问题，在今后的工作中，我决心从以下几个方面努力改进，提升大杨所的工作水平：一是进一步加强理论学习，不断提高自身素质、强化责任意识。二是加强组织协调能力，加大与

辖区公安、工商等部门的协调配合，落实案件查处。三是强化绩效考核指标开展日常工作，确保工作的严格规范。

### 三、xx年工作思路

xx年，将紧紧围绕分局工作目标，争当“四力”员工，更加努力工作，提升管理所整体工作上水平。

#### (一)、带好一支队伍

1、强化细节管理，落实7s制度。严格按照三级体系文件流程开展各项工作。

2、加强培训学习。确保2人通过高级、1人通过中级。

3、搞好一个考核、一个评选。即三级考核和季度星级稽查市管员评选，调动队员工作积极性。

#### (二)、落实两个监管

1、市场监管：围绕“打管疏服”四字方针，以打击假冒非法流入卷烟为重点，服务守法户，打击违规、批发户。积极推进“双优线路”建设，发挥专管员职能。

2、内部监管：按照内管要求，进一步突出监管重点，切实履行好内管职责。及时做好对内管预警信息的调查核实及处理。

## 烟草专卖稽查工作计划篇八

### 一、认真传达贯彻会议精神，抓好解码细化工作

会后，我们将立即抓好工作会议精神的贯彻落实。一是层层抓好学习和传达。将于下周分别召开科、队务会，迅速开展学习传达活动，将全体人员的思想进一步统一到报告的精神

上来，做到人人领悟报告精神，个个清楚目标任务。二是层层解码，制定落实方案。按照报告要求，对本周形成的专卖管理目标任务细化分解表进行再完善、再充实，抓好组织领导、方案制定、措施跟进，做到年度目标任务和月度工作计划、阶段性重点工作有机结合，全面推进。

二、牢固树立“四种意识”，积极推进专卖管理工作上水平，创一流

三是牢固树立严格规范意识，进一步提升内管工作水平。2012年，我们将始终牢记严格规范“生命线”理念，强化新《工作规范》的再学习和再培训，将工作任务、监管职责分解落实到每个内管人员，明确具体标准和完成时限。按照“内管促内控，内控促自律”的思路，不断加强内控制度建设，健全完善职能配置体系、内控制度体系、内管制度体系、流程操作体系、检查考评体系等“五大体系”，切实发挥内控机制作用。固化内管工作下沉基层的统一模式，进一步明确目标，细化指标，统一要求，完善流程，固化表式。年内，专卖内管人员要将零售户全部走访一遍，以“大走访”和稽查员日常“小走访”为基础，以零售大户监管、停歇业户核查、配送入户检查等为手段，开展对一户多证和从业人员经营卷烟的专项清理活动，并将其纳入基层日常监管内容，做到与市场监管同部署、同检查，推进新《工作规范》的贯彻落实。与此同时，我们还将进一步做好内管软件应用工作，及时处理预警信息，提升内部监管效率，推进内管工作信息化。

力打造服务型专卖。通过加强教育引导，公开权力运行，加强多方监督，努力提高全员依法行政水平。我们将继续坚持以文化引领为驱动，着力提高队伍活力。在日常专卖管理工作中坚持以“阳光同心”文化为统领，将其融入专卖管理工作的每一个细节，打造具备烟草特色的执法文化，进一步凝聚团队精神，激发工作热情，营造“心齐、气顺、风正、劲足”的良好氛围。同时积极开展丰富多彩的活动，加强行业

宣传，努力提高周边绩效得分。

各位领导，各位同仁，我们专卖战线全体人员将在烟草工作会议精神的指引下，坚决把思想统一到专卖管理工作上水平、创一流的总体目标上来，把行动落实到“严监管、促规范、重基础、强素质、倡同心”的具体任务上来，以“四种意识”的牢固树立推进专卖管理各项重点工作，为烟草持续协调共同发展做出我们应有的贡献。

## 烟草专卖稽查工作计划篇九

转眼间，我与xx分行已经携手走过第三个年头，也经历了第二个完整的会计年度。回首过去的一年里，我欣喜的看到自己与xx分行共同成长。

2012年5月22日，我行正式成立国际业务部。2012年是不平常的一年，今年截至2012年11月底，收付汇量完成济南分行下达的全年计划的168%，国际业务中间业务收入完成计划的183%。两大核心指标均提前超额完成任务。

1、坚守岗位，时刻牢记岗位职责，将精细合规的企业文化理念贯彻落实到每日的工作中。

本人在部门内担任进出口结算业务复核、综合统计分析岗位。我时刻牢记岗位赋予我的使命，通过每日的核查反馈，力争提高部门国际业务操作水平，控制单证业务的系统操作风险，深化对国际结算的理解。

2、贯彻落实上级行下发的国际业务管理制度、产品流程。

在收到上级行下发的关于国际业务条线各项规章制度及产品操作流程后，积极学习领会文件精神，并依据我行实际，拟定实施细则，推动客户经理运用，并对条线内外汇政策执行

情况进行监督指导。为加强我行非贸易和个人外汇业务的管理，根据《中信银行济南分行非贸易及个人外汇业务管理流程》，结合我行业务实际情况，制定我行《中信银行xx分行非贸易及个人外汇业务实施细则》。规范了业务操作流程，发挥了国际业务条线与会计条线的协调配合作用，促进了我行非贸易和个人外汇业务依法合规经营。

3、积极响应分行国际业务条线检查，配合会计部门组织辖内外汇业务的培训和执行情况自查，对外汇新政策变化进行及时的传导，保障外汇经营合规性。

“外汇无小事”，当前经济环境复杂，国家外汇政策多变，为适应客观金融环境，积极组织我部员工及前台外汇从业人员参加总行外汇管理新政策培训，通过召集视频会议、下发资料学习的方式对分行外汇从业人员进行了多次培训。2012年7月27日我部通过国际业务外汇从业准入人员考试，之后积极组织营业部、西城支行、广饶支行筹备组的前台外汇柜员参加前台外汇从业人员准入考试，并以通过率92.3%的优秀成绩通过考试，为胜利支行、广饶支行申请外汇业务经营权限创造了必要条件。

同时，为应对11月份济南分行国际业务贸易融资专项检查，积极协调客户经理及风控部对公司授信档案进行自查自纠，对发现的合规问题进行补充完善。经过一个多月的努力，顺利通过专项检查，未发现任何实质性问题，有些小的瑕疵均已经完成整改。

4、根据国际业务经营情况对各经营机构进行统计分析，并督促完成考核指标。

协助公司部完成国际业务客户资源的确认及考核，落实支行和客户经理国际业务的绩效考核和综合评价工作。对各分支行进行国际业务经营情况统计分析，每周通报国际业务到期情况、客户贸易融资额度使用情况及外币账户开户情况，根

据行领导的指示，落实业务资金备付、将授信额度透明化方便客户经理业务到期续做，积极建设结算渠道，为明年国际业务发展做好储备工作。

## 5、认真对待外部数据报送，保证数据报送质量。

综合岗位职责中负责国际业务各项报表、数据的汇总、分析和报送，国际业务统计分析是一项繁琐、细致的工作。针对不同的监管部门、考核口径，有不同的报送实现及要求。2012年在面对各监管部门的各项报表中未出过差错，保证了数据报送质量。尤其是在结售汇统计、及国际收支申报中，该工作在外汇管理局对我行外汇经营考核中最高比重。我部积极主动与国家外汇管理局相关监管部门沟通交流，营造融洽和谐的工作氛围。确保每一笔申报数据的“及时、准确、完备”。

在认真完成每日的国际收支申报核查工作后，我部在2012年前三季度国际收支申报非现场核查通报中实现“零差错”的成绩，获外汇管理局高度肯定，全市仅有三家银行获此殊荣，这样成绩的取得也与每日的付出息息相关。

## 6、勤于总结，工作中多思考，时常多想几个为什么。

在每日的繁忙工作中积累了工作经验的同时，也不断产生自己的心得体会。针对每日核查的国际收支统计申报工作，本人撰写了《国际收支申报中应注意的问题》一文，并抱着学习交流的目的给总行《中信月刊》投稿，并在十一月刊上顺利发表。这是对自己工作的一种莫大的鼓励和肯定。同时，积极参与八月份xx市金融学会组织的“金融支持实体经济，助推黄蓝两大国家战略实施”征文比赛，撰写《金融发展支持实体经济的机制分析-以xx市为例》一文，并在评选中荣获一等奖，为分行及个人均增添了荣誉。

《烟草稽查员年终总结》全文内容当前网页未完全显示，剩

余内容请访问下一页查看。

## 烟草专卖稽查工作计划篇十

众所周知，烟草专卖是烟草行业的灵魂，烟草专卖稽查则为行业的发展提供强有力的保障。并为维护国家利益和消费者利益作出了杰出贡献。作为一名普通的烟草稽查工作者不仅要有强烈的责任心和使命感，更应该具备过硬的素质和敏锐的头脑，才能确保“两个至上”目标的圆满完成，为党和人民交上一份满意的答卷。

一、“以观为主，细致入微”。“以观为主”是指专卖执法人员在检查时，应以敏锐的洞察力观察经营户的神态和心态变化，根据一些细微的变化，分析经营户是否存在违法违规经营。在没有接到举报，没有得到有关部门反馈信息的情况下进行市场检查，专卖人员要为出勤工作做好准备，以观为主，凭借敏锐的观察力，确定检查对象，做到心中有数。

1、执法人员未进店之前，应先观察店主的表情和神态，如果店主表露出紧张神态，眼睛会看一眼店内的物品和员工，正所谓“做贼心虚”，这是人的一种自然心理反映。店主紧张，往往第一举动就能暴露存在的问题，这时，执法人员的视线不能离开店主。店主看员工是暗示，有让员工转移物品的可能，从中发现存在的问题，执法人员注意力要集中在员工身上，一些细小的举动都是专卖执法人员查获违规品的重要线索。

2、执法人员进入店内向店主表明身份后，与店主进行交谈，如果该店存在违法违规经营行为，店主则会因事出突然而无法集中精力，有意拉长与店内消费者的交易时间，其目的在于衡量问题的严重性，这说明违规品就在店内，而且数量较多，此时，执法人员可以认真仔细的检查，但是在检查过程中要注意店主的举动。

3、执法人员进入店内后，如果店主很紧张，但在与执法人员交谈的过程中，又表故作镇定态势，这说明店内存在问题。此时，执法人员可以采取衡量烟箱重量的方法或对一些不起眼的地方进行检查，也可根据季节变化，注意“天热多藏下线，天凉多藏上线”检查线索。

4、执法人员进入店内后，如果店主一直坐着，即使有消费者购物也不起身，这表明违规品就在店主的身边，执法人员应把注意力放在他周围的物品上，并视机进行检查。

5、有些店主在进行违法交易，有强硬的“后台”支撑着，当他看到执法人员进店后，虽会表露出一时的紧张神情，掂量“后台”的力量，他会执法人员采取不理睬的态度，并用微笑的方式暗示店内员工小心行事。如果店主没有暗示动作，说明违规品就在店主身边，数量不多。

1、侥幸心理。有些经营户认为上次被查扣卷烟数量多，金额大，相信烟草执法人员这段时间不会再来检查，可以趁这个机会再进行一次大的交易以弥补一些损失。

2、报复心理。被稽查的经营户因心存不满，烟草部门越是检查他，他就越是肆无忌惮，继续违法，在哪跌到，就在哪站起来，有甚者更是变本加厉做违法交易，此时，执法人员采取回头检查的方式，其效果更佳。

三、“缓兵之计，出其不意”。有些经营户存在违法违规行为，但烟草部门的工作人员却查不到违规品，针对此类情况，专卖工作人员可以使用缓兵之计，暂时不查该经营户，而是从其下线开始着手。对于从该经营户下线所查获的违规品牌，采取轻罚或不处罚以教育为主的方式，麻痹上线，使其放松警惕，但是执法人员要认真细致地做好询问笔录。与此同时，专卖工作人员还要掌握该经营户的全部情况，并进行分析，把该店每次销售情况与上月或3-5月之内的销售情况进行对比，把销售量下降的品牌和品牌结构对比，当收集到多方面的有



力证据之后，可以请工商及公安部门配合进行能够突击性检查，出其不意，必定有大收获。

当前，由于不法分子手段狡猾，行踪诡秘，给专卖稽查工作带来很大的难度。作为专卖稽查员，一定要解放思想，更新观念，大胆创新，积极探索新形势下做好专卖稽查工作的有效途径和方法，不断开创专卖稽查工作的新局面，促进专卖稽查工作再上新台阶。