

最新保险公司早会主持台词 保险公司早会主持台词(大全6篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。相信许多人会觉得范文很难写？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

保险公司早会主持台词篇一

各位伙伴，请调整坐姿、收拾桌面，请把通讯工具关闭或调到会议状态，我们的晨会将在1分钟后正式开始，谢谢！

各位优秀的伙伴，早上好！非常荣幸能给大家主持这个晨会，首先做一下自我介绍，我叫xx[]希望大家能够记住我，在记住我的同时我愿意与大家成为生活当中最知心的朋友以及事业上最愉快的合作伙伴！

在这充满希望、充满收获的火红夏日，欢迎各位如期参加中国太平洋xx保险股份有限公司文山中心支公司晨会。真诚地希望在座的每位伙伴能在此度过一个美好而愉快的上午。现在我宣布：今日的早会正式开始。

下面是点名时间，请听到名字的伙伴答到。

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么今天的轻松时刻就要来临，让我们在一曲，让我们共同度过一个清凉的早晨，今天的晨操将由我们团队中最年轻的最具活力的伙伴带出，借助各位热情的掌声有请伙伴。一曲晨操不仅让我们的血液得到充足的氧气，更是我们彼此之间友谊和快乐的'传递。

又是一个新的早晨，又是一天新的起步，相信我们会给自己

带来一个良好的开端，成功在每一天积累，请随我共同进入今天的敬业时间。请各业务部调整坐姿，清点人数，准备汇报出勤。

xx部

xx部

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下面借助各位热情的掌声有请今日之星，为我们带出他成功背后的故事。我们常说成功的人之所以成功是因为有海纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者。让我们再次以热烈的掌声感谢伙伴带给我们的分享。

成功圣经告诉我们：“激励就向洗脸一样，学习就象吃饭一样”这说明学习有多么的重要；重要的时间留给重要的人物，请大家以最热烈的掌声欢迎我们今天的专题老师：

跨别昨日，迎来新的征程，未来的奋战我们将赢得新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起航，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天。下面，我宣布今日的早会到此结束！请各部认真召开二次早会！

保险公司早会主持台词篇二

请各位伙伴找到位置，迅速坐好！我们的大晨会立刻就要开始了，为了保证会议的质量，请大家把手机关掉或调至震动档，

多谢各位的合作。

各位优秀的伙伴大家早上好!伙伴们，磅礴坦荡的寿险气势，我们的伙伴无坚不摧，勇往直前，欣欣向荣的营销事业，成功地彼岸郁郁葱葱，繁荣昌盛，那首先让我们带着寿险人应有的无坚不摧、勇往直前的精神带出我们的今日晨操“少年先锋”，让我们以热烈的掌声有请一分处所有伙伴上台带动晨操。

各位亲爱的'伙伴，挑战纷至，竞争沓来，，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注这天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

我们作为一名寿险营销员不但要具有专业的技能和高尚的个人素质，还要具备眼观六路、耳听八方的本领，超多的知识和咨询是我们展业中一项不可缺少的工具，下方就是信息窗口时光，这天的资讯时我们优秀的田德琴伙伴，借助各位热情的掌声有请田德琴。

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么这天最精彩的时刻就要来临，让我们用全身心的快乐来体验-----简单节拍，这天的简单节拍将由我们团队中最年轻的最具活力的张玲伙伴带出，借助各位热情的掌声有请张玲伙伴。

我们常说成功的人之所以成功是因为其纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是用心的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者，下方就是我们的专题论坛时光。

太阳正在升起，战火硝烟四起，各位诸侯演绎纷争，我们的征战在即，让我们整理好军备，披挂上阵，下方掌声有请李经理为我们带出政令宣达。

跨别昨日，迎来新的征程，未来，奋战新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下方，请全体起立，共同宣读这天的激励口号：不达目标誓不罢休。

保险公司早会主持台词篇三

各位伙伴：

大家好！在这个充满挑战和竞争的时代，只有英雄才能获得掌声和光环。今天，让我们一起关注一下谁是寿险领域的英雄。

首先，让我们分享一下业绩。在寿险领域，每个人都有机会展现自己，分享成功的故事。今天，我们有幸邀请到今日之星xxx与我们分享他的成功经验。作为成功人士，xxx深知成功的秘诀在于积极的心态和不断寻找机会。让我们用热烈的掌声感谢xxx的分享。

接下来，我们有一位风流倜傥的`xxx经理为我们带来专题讲座。研究是成功的关键，让我们以最热烈的掌声欢迎xxx的到来。

在寿险营销这个无烟的战场上，我们需要各种克敌的法宝，xxx的专题让我们更加了解如何在这个战场上取得胜利。让我们再次感谢xxx的精彩演讲。

最后，让我们听一下xxx的政令宣导。在这个充满挑战的时代，我们需要有一个强大的领导来带领我们前进。让我们用热情的目光和掌声支持xxx。

保险公司早会主持台词篇四

大家请坐。让我们开始今天的晨操，这首欢快的音乐给我们带来了愉悦的心情。感谢领操的伙伴，让我们用掌声表示感谢。现在请非常敬业的xxx老师为我们做考勤。

我们每个保险从业人员的职责是关注时事，爱岗敬业，提高服务水平。接下来，让我们热烈欢迎著名的《嘉禾新闻网》资深主持人xxx伙伴上场。根据新闻内容稍作总结，再次感谢xxx伙伴。

接下来是业绩龙虎榜，让我们用最热烈的掌声欢迎尊敬的xxx给大家公布今天的业绩龙虎榜。非常感谢xxx给大家带来的业绩分析，让我们以饱满的热情投入到今天的拜访中，争取明天榜上有名。

每一份成绩的取得都凝聚着成功者对寿险行业、公司和客户的信心和负责。每一张保单背后都留下闪光的足迹和宝贵的展业经验。成功自有成功的方法，让我们有请今天的展业明星，他就是xx营业部优秀的伙伴xxx。非常感谢xxx伙伴精彩的分享，让我们再次把最热烈的掌声送给他。

在寿险营销这个无烟的战场上，xx经理的专题让我们各位伙伴又多了一件克敌的法宝。让我们再次回馈xx经理感谢的掌声。现在让我们擦亮眼睛，用热情的目光加掌声和呐喊声，有请我们尊敬的xxx带来今天的业务联系。

跨别昨日，迎来新的征程，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天。让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天。各位优秀的主管和精英伙伴，早上好！作为一名合格营销员，自律性是最起码的条件。自我鞭策、自我激励，与伙伴们相互支持、鼓舞，共铸寿险营销的辉煌之梦。现在让我们用热烈的掌声欢迎xx经理为我们做今天的敬业时

间。

保险公司早会主持台词篇五

尊敬的××经理、××老师、天安优秀的伙伴：

大家早上好！

伴随着新一轮太阳的升起（根据实际的天气情况而定），我们又迎来了崭新的一天，预祝大家有一份好心情，有一份好收获。很高兴今天的早会由我来为大家主持，我是来自××部的×××。在早会开好之前，请允许我提醒大家：将我们的手机打到关闭或震动状态，早会期间不允许随意走动，有吸烟习惯的伙伴请暂时忍耐一下，我们的早会大概需要1个小时（或1个半小时）的时间。谢谢大家的配合（深鞠躬）。

俗话说，“生命的活力，健康的体魄来自于愉悦的运动”，首先进入我们早会第一项——《动感时刻》，《最炫民族风》，掌声有请×位优秀的部经理（主管、或开单伙伴、或典范）带领大家做晨操，恭请大家全体起立。（结束后），请坐，感谢几位伙伴为大家带领晨操。

寿险行业遵循“剩者为王”的理念，成功从每天的出勤开始。下面掌声有请尊敬的××老师为大家做《敬业时间》。

家事国事天下事，事事关心，寿险营销员更应该走在信息的前沿，下面有请优秀的××同仁给大家带来一则《信息播报》，掌声有请。

这则信息带给我们大家的启示是□xx□再一次响起热烈的掌声感谢××同仁。

小故事，大启示，在座的有一位“故事大王”，让我们用掌声请出××同仁，（结束后点评）相信这则小故事给大家带

来很大的启示。（或，我们身边随时随地都发生着意外，有请××同仁给大家带来她身边的《保险故事》，（结束后点评）发生在别人身上是新闻，发生在自己身上就是悲剧，这些故事让我们感受到肩上担负重任。）

我们不但要辛勤的工作，更要开心的生活。今天的《开心一刻》是谁带给大家哪？让我们用热烈的掌声请出神秘人物。

笑一笑十年少，今天的开心一刻让我们都年轻了很多。

谁英雄谁好汉，业绩榜上比比看。经过大家一天的辛勤拜访，又有很多同仁成功开单，看一下我们的《业绩播报》。（公布业绩）

成功不是随随便便，背后都付出很多艰辛，让我们聆听成功者的经验，掌声有请××为大家做《典范分享》。

掌声感谢x

计划我们的工作，工作我们的计划，下面是我们的《财富时间》，请大家拿出我们的工作日志及财富宝典，写下我们今天要拜访的客户。没有写完的同仁请在二次早会继续填写□xx时刻把握公司步骤，了解公司信息，掌声有请尊敬的××经理做《政令宣导》。

恭请大家全体起立，将我们的右手放在心脏跳动的地方，怀着一颗感恩的心齐声《颂读公司司训》，“敬畏梦想。”或者是统一的激励口号！

礼毕，请坐，一次早会到此结束，请各部召开二次早会。

保险公司早会主持台词篇六

各位优秀的伙伴：早晨好！

我叫xx今天的大早会由我为大家主持。

首先让我们来个共同约定：第一请把手机关闭，第二拿出笔和笔记本，第三请把手提物品放在桌子下面（约等30秒钟后）谢谢各位伙伴的支持！我宣布：大早会现在开始！

第一项司歌司训：请全体起立，让我们以饱满的激情高唱民生司歌（有请音乐响起），齐颂公司司训：对待工作——一起请全体就坐！

第二项敬业时间：每一个人都不想成为永远默默无闻的人，敬业时间就是体现你团队，展现你气势，表现自我的最佳时间。如果你觉得他们不够优秀，你应该比他优秀！如果你觉得他够优秀，那么你要比他更优秀！同时，我们也给自己和别人三声肯定的掌声。好，让我们一起来感受自己团队与兄弟团队有什么不同？请各部做好准备：部（要求：全体起立，齐声答到，然后团队长回答：报告！部应到人，时到人，人请假，报告完毕；我们的部呼是：全体齐声颂读要求：主持人给予点评“我相信下一次你能做得更好！”）请就坐！（然后进行下一个部）

第三项热身操：让我们共舞一曲《》，掌声有请伙伴上台为我们领操（领操伙伴上台后，有请音乐响起结束后）让我们以热烈的掌声感谢伙伴为我们带领的热身操。请全体就坐！

第四项新闻新知：家事国事天下事，事事关心！在今天的朝闻天下时间，我们将了解到哪些新闻呢？现在让我们用掌声请出xx伙伴为我们带来今天的新闻（结束后，给以总结）相信各位伙伴从今天的新闻中了解到让我们再次用热烈的掌声感谢xx伙伴为我们带来的新闻新知！希望各位伙伴在拜访时，把这些新闻信息充分应用到我们的展业中，来帮助我们收获更多的保费！

第五项好书分享时间：掌声有请xx伙伴为我们带来今天的好

文章《》，这篇好文章带给我们了无穷的启迪和智慧，我相信伙伴的好书为我们充实了大脑，让我们学习到（结束后，给以总结）再次以热烈的掌声感谢xx伙伴。

第六项喜讯报道：昨天为我们公司争得荣誉的伙伴是谁呢？请大家们猜一猜？（停顿一下，环顾职场，看有不有伙伴能回答）好！让我们一起来看看（请报到名字的伙伴站起来，我们把恭贺的掌声献给他们）他们是□xx伙伴元□xx伙伴元、伙伴元让我们把祝贺的掌声献给以上为我们公司争得荣誉的优秀伙伴！

第七项成功分享：幸福不会从天降，成功也不是轻而易举的，每一份保单都来自不易，凝聚着我们辛勤拜访的汗水，每张保单的签订背后都会有一些故事，让我们一起来听一听昨天为我们公司争得荣誉的伙伴做成功分享！掌声有请第一名伙伴请上台（待每个伙伴分享结束后，给以总结赞美，再请出下一位）（结束后）让我们再次把祝贺的掌声献给以上优秀的伙伴！

第八项专题时间：今天的专题是《》（对讲师、专题给以包装）现在让我们以热烈的掌声有请老师为我们分享专题（专题结束后，给予总结）让我们再次把热烈的掌声献给xx老师！

第九项开心一刻（生日祝福——每月一次）：每到这个时刻，是我们欢歌笑语的时刻！那么在今天为我们带来快乐和欢笑的伙伴是谁呢？（停顿一下，环顾职场，看有不有伙伴能回答）现在让我们以热烈的掌声有请xx伙伴为我们带来今天的开心一刻！（结束后，给予赞美！）让我们再次用掌声感谢xx伙伴为我们今天带来的开心一刻！

第十项工作联系：掌声有请经理为我们做工作联系（结束后）非常感谢xx经理为我们带来的工作联系！

第十一项励志时间（成功欢呼）：我们的目标加油、加油、

加油☞ye☞