

销售正能量的话励志的(精选8篇)

即兴是一种表达个人创造力和想象力的方式，可以展现独特的艺术魅力。如何在没有准备的情况下做到自如和出色地表演？下面是一些即兴表达的技巧和要点，希望能够对大家的即兴表达能力有所帮助。

销售正能量的话励志的篇一

37、成功的人是那些从失败上汲取教训，而不为失败所吓倒的人，有一点销售代表不可忘记，那就从从失败中获得的教训，远比从成功中获得的经验更容易牢记在心。

38、最有效的资本是我们的信誉，它24小时不停为我们工作。

39、天才是百分之一的灵感加上百分之九十九的努力。

40、没什么好抱怨的，今天的每一步，都是在为之前的每一次选择买单，这也叫担当；没什么好抱怨的，今天的每一步，都是在为今后的每一点成功布局，这也叫沉淀。

41、问一问任何一个专业销售代表成功的秘诀，他一定回答：坚持到底。

42、能用一个字鼓励别人，能用一首歌激励别人，能不经意的帮助别人，能宽容理解对待别人，能把快乐带给别人，能用善良感染别人，你没有虚度此生！

43、热情服务，转变观念，增强知识，迎接挑战！

44、给自己一点掌声，让我战胜内心的怯懦；给自己一点掌声，无畏的心更加的坚定； 给自己一点掌声，温暖我独自前行的路。

45、力不致而财不达，收到的钱才是钱。

46、拧成一股绳，搏尽一份力，狠下一条心，共圆一个梦。

47、当你珍惜自己的过去，满意自己的现在，乐观自己的未来时，你就站在了生活的最高处。

48、就业是命中注定的，通过感恩的祝福，坚定信念，营销的生活。

49、感激伤害你的人，因为他磨练了你的心志：感激蔑视你的人，因为他觉醒了你的自尊：感谢欺骗你的人，因为他增长你的智慧：感激遗弃你的人，因为他教会了你独立。

50、昨晚多几分钟的准备，今天少几小时的麻烦。

51、珍惜平日里的一分一秒，有志者，事竟成。只有“志”而不努力永远不会到达最终的目的。在日益激烈的现代化社会立足必须学会“立志，勤奋”才能达到攀登之目标。

52、人永远不能停止梦想，梦想是心灵的养料，就像饭菜是身体的给养。人生路上我们常会看见自己的梦想破碎了，渴望落空了，但我们仍需做梦，否则心灵就会枯死，博爱便无法渗入心田。

53、齐心协力，争创佳绩，勇夺三军，所向披靡！

54、伟大的事业不是靠力气、速度和身体的敏捷完成的，而是靠性格、意志和知识的力量完成的。

55、推销产品要针对顾客的心，不要针对顾客的头。

销售正能量的话励志的篇二

2. 放松：过于紧张做营销，就会在细节上出问题；
3. 专注：销售过程，不想其他事，不贪更多单；
4. 专业：只有勤练基本功，了解自家产品，方成大客户；
5. 勤奋：销售行为量的积累非常重要。
6. 命运，是一个很飘渺的东西，有人相信命运，走到了塔顶，或者坠落到崖底。有人想逆天改命，但成功的几率，与中六x彩一样，但有了毅力，终有那么一天，前方，不再是灰色的雾。
7. 成功的道路充满了荆棘和坎坷，没有人能随随便便成功，成功的路上又是漆黑的，孤独的，只要你心中有一盏灯永远亮着，再带上你的勇气大胆去闯，走到最后谁才是胜利者！
8. 人的一生中不可能一帆风顺，总会遇到一些挫折，当你对生活失去了信心的时候，仔细的看一看好好回想一下你所遇到的最美好的事情吧，那会让你感觉到生活的美好。
9. 学会总结是一种智慧。也许，我们天生就没有太高的智商，但我们知道去总结，知道总结自己，同时还知道去总结别人，去劣从优，吸取一切，积累一切有益的经验，融会我们的智商，丰富我们的智慧，成为一个易于生存的人。
10. 黑暗，我们永远无法阻止，但我们可以不断追求光明，光明越多，黑暗自然越来越少影响到我们了。所以，当不好的事情发生，不要纠结于没有阻止它发生，而是更努力于自我成长，努力于改善自己，更努力于改善能够掌控的。
11. 人生在世，不可能春风得意，事事顺心，没有经历过失败

的人生不是完整的人生。巴尔扎克说：“挫折和不幸，是天才的晋身之阶，信徒的洗礼之水，能人的无价之宝，弱者的无底深渊。”面对挫折能够虚怀若谷，大智若愚，保持一种恬淡平和的心境，是彻悟人生的大度。一个人要想保持健康的心境，就需要升华精神，修炼道德，积蓄能量，风趣乐观。正如马克思所言：“一种美好的心情，比十副良药更能解除生理上的疲惫和痛楚。”

12. 有花无果的生命是寂寞的生命，寂寞的生命有凄清，也有幽雅，雪花的生命虽然短暂，但它的一生则是清白的；无花有果的生命，是充实的生命，在生命的春天播下创造的种子，必将迎来金色生命的秋天；有花有果的生命，是绚丽的生命，生命的小溪渗入世界的每一粒土，快活地穿过千万棵小草，滋润着数不清的枝叶与花朵。

14. 人活在这世上，要活出味来，要活出样来，都是剖析了自我的基础上去完善的。只有剖析了自我，才能让自我的人生更精彩！

15. 天地间，我是一粒微尘。宇宙里，我是一粒飞沙。光影琉璃间，却停落过我的身影。风雨兼程里，却有我驻足的小巧驿站。

16. 没有一劳永逸的开始；也没有无法拯救的结束。人生中，你需要把握的是：该开始的，要义无反顾地开始；该结束的，就干净利落地结束。

17. 在这个如花的世界里，我们都是生命的主宰，只有感受生命，珍爱生命，生命才会更有意义，生命之花才会在时间的长河中永不凋谢！

19. 人生短短数十载何必怕这失败怕那不成功的当你真的去努力了去奋斗了上天会眷顾你的只是你也许会死在你成功的昨天晚上。20. 愚人向远方寻找快乐，智者则在自己身旁培养快乐。

生活里的每一个细节都蕴藏着快乐，只是在于你是否感受到了而已。快乐着的人，每一件事，每一个人身上，他都能发现能令自己欢悦的因素来，并让快乐扩张，鼓舞和影响了周围的人。

21. 真正的爱，是接受，不是忍受；是支持，不是支配；是慰问，不是质问；真正的爱，要道谢也要道歉。要体贴，也要体谅。要认错，也好改错；真正的爱，不是彼此凝视，而是共同沿着同一方向望去。其实，爱不是寻找一个完美的人。而是，要学会用完美的眼光，欣赏一个并不完美的人。

22. 从现在开始，聪明一点，不要问别人想不想你，爱不爱你？若是要想你或者爱你自然会对你说，但是从你的嘴里说出来，别人会很骄傲和不在乎你。再也不要太在意一些人，太在乎一些事，顺其自然以最佳心态面对，因为这个世界就是这样：往往在最在乎的事物面前，我们最没有价值。

23. 生命中，有些人来了又去，有些人去而复返，有些人近在咫尺，有些人远在天涯，有些人擦身而过，有些人一路同行。或许在某两条路的尽头相遇，结伴同行了一段路程，又在下一个分岔路口道别。无论如何，终免不了曲终人散的伤感。远在天涯的朋友：或许已是遥远得无法问候，但还是谢谢您曾经的结伴同行。

24. 身边总有些人，你看见他整天都开心，率真得像个小孩，人人都羡慕他；其实，你哪里知道：前一秒人后还伤心地流着泪的他，后一秒人前即刻洋溢灿烂笑容。他们其实没有能力独处，夜深人静时，总坐在窗前对着夜空冥想失意的苦楚。他们就像向日葵，向着太阳的正面永远明媚鲜亮，在照不到的背面却将悲伤深藏。

25. 你改变不了环境，但你可以改变自己；你改变不了事实，但你可以改变态度；你改变不了过去，但你可以改变现在；你不能控制他人，但你可以掌握自己；你不能预知明天，但你可

以把握今天;你不可以样样顺利,但你可以事事尽心;你不能延伸生命的长度,但你可以决定生命的宽度。

26. 人生旅途中,总有人不断地走来,有人不断地离去。当新的名字变成老的名字,当老的名字渐渐模糊,又是一个故事的结束和另一个故事的开始。在不断的相遇和错开中,终于明白:身边的人只能陪着自己走过或近或远的一程,而不能伴自己一生;陪伴一生的是自己的名字和那些或清晰或模糊的名字所带来的感动。

27. 爱情很简单,因为每个人都会说:“我爱你,会为你付出一切!”,爱情很难,因为没有多少人做到了他的承诺。如果真心爱一个人,不承诺也会去爱;如果不爱一个人,曾经承诺也会背叛。

28. 哈佛有一个著名的理论:人的差别在于业余时间,而一个人的命运决定于晚上点到点之间。每晚抽出个小时的时间用来阅读进修思考或参加有意的演讲讨论,你会发现,你的人生正在发生改变,坚持数年之后,成功会向你招手。不要每天抱着qq/游戏/电影/肥皂剧.....奋斗到点都舍不得休息,看就看一些励志的影视或者文章,不要当作消遣,当然你得其第二天做出些行动;学会思考人生,学会感悟人生,慢慢的,你的人生将会发生变化.....

销售正能量的话励志的篇三

1) 早晨的第一缕阳光给你送去温暖,早晨的第一声鸣叫个给你送上祝福,早晨的`第一条短信给你送上问候,该起床了,亲爱的,早安!

2) 若每一束阳光,都充满香味;若每一阵清风,都充满色彩;若每一段歌声,都充满姿态。如此这般,只愿为你道一句温馨的早安!

3) 只要用心工作，每天都有创新；只要用心爱人，每天都有人爱；只要用心感受，每天都有领悟；只要用心生活，每天都有收获。早安！

4) 闹铃响，时间到；晨风吹，阳光照；走出门，把步跑；云儿飘，树儿摇；草儿摆，花儿笑；手机响，短信到；收祝福：早安早安早上好！

5) 分明是早晨空气新，端的是清爽喜煞人，勿说是迟睡懒起早，可人儿，快起床，且装满好心情，享受一天生活妙。宝贝儿，早安！

6) 叮铃铃，叮铃铃，懒虫快点醒，醒来去淘金。叮铃铃，叮铃铃，懒虫快点行，出行好心情。叮铃铃，叮铃铃，懒虫仔细听，短信来传情：早安！

7) 睁开双眼，短信向你问安；伸伸懒腰，唤醒好运神灵；穿衣梳洗，快乐与你亲昵；携带清风，踏上幸福路程；短信问候，开心伴随一天。祝你早安愉快！

8) 每个早晨，我都在等，等你睁眼发现，发现我在你眼前；每个早晨，我都在等，等你侧耳聆听，聆听一声温柔的早安。我要让你每天听见，早安！

9) 事多不心烦，来了就来了；倦了别硬撑，睡了就睡了；成功莫强求，努力就对了；简单日子好好过，漫漫人生心静了就快乐了。早安！

10) 放下你的成熟，收起你的稳重，脱掉你的圆滑，穿上你的童真，释放你的压力，冲出你的焦虑，绽放你的活力！一句早安朋友，愿你好运久久！

销售正能量的话励志的篇四

1. 满意的顾客，是永久的面对面的广告。
2. 没有比脚更长的路，没有比人更高的山。永往直前路永远就在脚下，永往直前你永远是最高的那位，相信自己，一切皆有可能。
3. 没有得到订单并不是-件丢脸的事，但是不清楚为什么没有得到订单则是丢脸的。
4. 没有口水与汗水，就没有成功的泪水。
5. 没有卖不出的产品，只有卖不出产品的人;没有劈不开的柴，只是斧头不够快;不是市场不景气，只是脑袋不争气。
6. 没有人不渴望被重视，也没有人不喜欢真诚的赞美，正确的评价会使对方“芳心大悦”。
7. 没有人富有得可以不要别人的帮助，也没有人穷得不能在某方面给他人帮助。
8. 没有什么事情有象热忱这般具有传染性，它能感动顽石，它是真诚的精髓。一个人几乎可以在任何他怀有无限热忱的事情上成功。
9. 没有天生的信心，只有不断培养的信心。
10. 没有销售失败的悲痛，就没有销售成功的喜悦
11. 没有压力的生活就会空虚;没有压力的青春就会枯萎;没有压力的生命就会黯淡。
12. 没有一种不通过蔑视，忍受和奋斗就可以征服的命运。

13. 每个人都有自己的剧场，他集经理、演员、提词、编剧、换景、包厢侍者、看门人诸职于一身，此外还售众。

14. 每个销售代表都应当认识到，只有目不转睛地注视着你的客户。销售才能成功。

15. 每天告诉自己一次，『我真的很不错』。

销售正能量的话励志的篇五

最近假期是非常多啊，员工懈怠了怎么办，尤其是做销售的，激情是不能缺少的，那么，销售类激励员工士气的句子有哪些?给大家整理了一些激励销售人员士气的正能量句子大全，提升员工士气打鸡血语录，跟我一起看看吧!

- 1、增员增业绩，增组增组织。
- 2、增组是营业单位经营的根基。
- 3、有员才有援，有为才有位。
- 4、增员增组织，增股增希望。
- 5、小成功靠自己，大成功靠群体。
- 6、团队发展价值永远。
- 7、有木才有材，有人才有财;育才如增财，育才如置产。
- 8、饮水思源，薪火相传。
- 9、一人身单力簿，众人拾柴火旺。
- 10、销售拼士气，增员靠风气。

- 11、战力等于兵力乘装备乘技术乘精神。
- 12、树大枝繁叶茂，人多气足财旺。
- 13、欲知过去因(组织)，就看现在果(业绩)。
- 14、有“心”就有“新”，有“新”就有“薪”。
- 15、创业看自己，发展靠朋友。
- 16、我的团队我的家。
- 17、增员要五心——信心耐心爱心感恩心企图心。
- 18、有“心”就有“新”，有“新”就有“薪”。
- 19、增员是根，活动为枝，业绩是果。
- 20、增员：增加更多收入培育更好人才建立更广外围延续更长寿命创造更高纪录。
- 21、月月增六员，经营万万年。
- 22、领新追旧，业绩日上，育苗增组，收入最高。
- 23、坚定求生意志，共同增员增效。
- 24、早会满堂，业绩滚滚来。
- 25、增组增部增组织；新人新单新业绩。
- 26、价值最大化，利益最大化，能力最大化，事业长远化。
- 27、组织架构落实好，增员举绩不得了。

- 28、虽有参天古木之强，不如枝多叶茂之久。
- 29、志气比天高，增员辟生路。
- 30、枝上柳絮吹又少，天涯何处无芳草。
- 31、增员无师父，耐心就增有。
- 32、抱团打天下合力铸辉煌。
- 33、一粒种子，千万果实，一位新秀，千万业绩。
- 34、新人新气象，强化经营体力。
- 35、茫茫宇宙人无数，增员个个是丈夫。
- 36、增员如活水绵延不绝，增组如大树根深蒂固。
- 37、敢在风暴当头立，勇做浪尖弄潮儿。
- 38、团队是我家，奋斗靠大家。
- 39、人家增我，我增人家；别人培育我，我培育别人。
- 40、业绩靠士气，人才靠培育；增员不顺利，问题在自己。
- 41、增员求生存，增组求发展。
- 42、保险若要做得好，增员增组不可少；增员提升战力，增组提升组织力。
- 43、牵手增员，相约成功。
- 44、只会推销一辈子这样，增员增组才会像样。

- 45、有员千里来相助，育组报答万里情。
- 46、成功就是：相信，行动，坚持，快乐。
- 47、增组如添羽，增部如添翼。
- 48、第一等人才靠组织，第二等人才靠主管，第三等人才靠自己。
- 49、有组织作大生意，无组织唱独角戏。
- 50、观念一变天地宽，坚定信心开新篇。
- 51、树大好遮荫，人多业绩广。
- 52、有组织人才有体力，有活动才有业绩。
- 53、攻则胜，守则败。
- 54、增员如织网，增组如造血。
- 55、增员如同落地生根，片片皆存生机。
- 56、生气不如争气，求救不如自救。
- 57、迎新保旧做得好，组织业绩没烦恼；老树展新枝，永保长青；旧强衍新秀，体力愈壮。
- 58、增员不是责任，是生存之道。
- 59、意气风发一时起，持续奋斗双梦成。
- 60、经营之源靠新秀，成功之本靠报升。
- 61、增员增组增人才，壮大组织满堂彩。

- 62、人人都增员，渠道窄变宽。
- 63、众人拾柴火焰高，团队奋斗有依靠。
- 64、人家增我，我增人家：别人培育我，我培育别人。
- 65、今日不增员，明天就后悔。
- 66、当猎人目标有限，做牧人对象无穷。
- 67、公司大门为您而开，无穷财源为您而来。
- 68、组织强壮靠增员，业绩高涨靠拜访。
- 69、他增我，我增你，寿险精英齐努力。
- 70、快速发展，把握机会。
- 71、增员要有量，增员要有步，增员要有法，增员要有力，增员要有恒。
- 72、增员热滚滚，业绩才会嘎嘎叫。
- 73、增员如同开连锁店，愈开愈多。
- 74、团队意识，角色意识，配合意识，成功意识。
- 75、寿险事业，有你有我有他；营销生涯，为己为人为司。
- 76、不断地接触新人，等于不断地拥有收入来源。
- 77、心中有梦想，发展起风暴。
- 78、增员不是考验对方，而是考验我们是否有能力使对方成功。

- 79、不怕没员增，只怕不增员。
- 80、人心齐，泰山移；多增员，多举绩。
- 81、单枪匹马人孤势单，招兵买马人多势众。
- 82、有树才有鸟栖，有人才有业绩。
- 83、增员增贤增人气，经营发展促业绩。
- 84、增员是尊重自己，欣赏别人。
- 85、增员就是：增援——帮手；增源——业绩来源；增缘——人际关系；增元——收入；增远——寿险生命。
- 86、增员老题，每日新做；常将有人思无人，莫待无人思有人。
- 87、务本组织，务实举绩。
- 88、寿险生命的意义在增员。
- 89、能增员，业绩好；有组织，寿命长。
- 90、今日看你来增员，明日加冕好威风。

销售正能量的话励志的篇六

2017年12月6日销售人员充满正能量的句子 逆境是磨练意志的熔钢炉，困苦是完成人格的助燃剂，理想是建设人生的航标灯，信心是到达目标的原动力下面是应届毕业生小编。2017年12月8日3每个人都有自己独立的空间，再好的朋友也是应该亲密有间的，别总把自己不当外人 4劳动的意义不仅在于追求业绩，更在于完善人的心灵 5看淡拥

有，。2020年2月4日 前方无绝路，希望在转角，销售成功想要成功靠的就是要有希望以下是小编为大家整理推荐关于销售成功的正能量语录，希望对大家有所帮助 销售成功的正。

销售正能量的话励志的篇七

- 1) 一个人最大的破产是绝望，最大的资产是希望。
- 2) 最好的鼓励是涌于每个人的内心。自己相信自己，自己鼓励自己，最后的胜利才会是完美的。
- 3) 因为自信，所以成功!
- 4) 世上没有绝望的处境，只有对处境绝望的人。
- 5) 或许生活中你因事业无成，爱情失败;或许生活中的你觉得人情冷漠金钱至上。而丧失生活的激情，面对这一切的一切，其结果到底怎样，是由我们自己把握的。千万?不要愁肠百结心灰意冷，放纵自己甚至放弃生活。
- 6) 一鼓作气，挑战佳绩!
- 7) 只要站起来的次数比倒下去的次数多，那就是成功。
- 8) 一个能从别人的观念来看事情，能了解别人心灵活动的人，永远不必为自己的前途担心。
- 9) 成功决不容易，还要加倍努力!
- 10) 目标明确，坚定不移，天道酬勤，永续经营!
- 11) 本周破零，笑口常开，重诺守信，受益无穷。

- 12) 团结一心，其利断金！
- 13) 道路是曲折的，“钱”途无限光明！
- 14) 真正的强者，不是流泪的人，而是含泪奔跑的人。
- 15) 坚韧是成功的一大要素，只要在门上敲得够久够大声，终会把人唤醒的。
- 16) 三心二意，扬鞭奋蹄，四面出击，勇争第一。
- 17) 快乐工作，心中有梦，齐心协力，再振雄风。
- 18) 全员齐动，风起云涌，每日拜访，铭记心中。
- 19) 业务规划，重在管理，坚持不懈，永葆佳绩。
- 20) 不要等待机会，而要创造机会。
- 21) 今天付出，明天收获，全力以赴，事业辉煌。
- 22) 失败与挫折只是暂时的，成功已不会太遥远！
- 23) 风起云涌，人人出动。
- 24) 多见一个客户就多一个机会！
- 25) 观念身先，技巧神显，持之以恒，芝麻开门
- 26) 主动出击，抢得先机，活动有序，提高效率
- 27) 任何的限制，都是从自己的内心开始的。
- 28) 素质提升，交流分享，精耕深耕，永续辉煌。

29) 每天多卖一百块!

30) 赚钱靠大家，幸福你我他。

31) 靠山山会倒，靠水水会流，靠自己永远不倒。

32) 一个有信念者所开发出的力量，大于个只有兴趣者。

33) 情真意切，深耕市场，全力以赴，掌声响起。

34) 一句简单的问候，是不简单的牵挂;一声平常的祝福，是不平常的感动;一条短信送去的是无声的支持与鼓励，愿你永远坚强面对未来，胜利属于你!

35) 回馈客户，从我做起，心中有情，客户有心。

36) 坚持实事求是原则：不断引导销售员物质和精神生活的客观实际需要，并进行激励，才具有科学性合理性和现实性。

37) 坚持公平合理原则：如果激励过程中存在偏心不公，就会出现消极怠工，甚至人员流失，因此，实施激励要公平合理，才能全面调动销售员的积极性。

38) 昨晚多几分钟的准备，今天少几小时的麻烦。

39) 失败铺垫出来成功之路!

40) 不畏浮云遮望眼，自缘身在最高层。——《登飞来峰》

1) 若要让自己强大，最有效的方法就是去风雨中历练，有了真枪实弹，也就无畏荆棘密布。强装的，终感觉是草木皆兵。吓了自己，也苦了自己。最后只能像离开土地的草和离开大海的鱼一样逐渐衰竭。

2) 每一发奋努力的背后，必有加倍的赏赐。

- 3) 客户服务，重在回访，仔细倾听，你认心情。
- 4) 没有很多钞票但是我有全部的支持给你，没有很广人脉但是我有全部的鼓励给你，没有很大权力但是我有全部的信赖给你。加油，最看好的就是你！
- 5) 付出一定会有回报。
- 6) 永不言退，我们是最好的团队！
- 7) 攻守并重，全员实动，活动目标，服务导向。
- 8) 服务客户，播种金钱，增加信任，稳定续收。
- 9) 人生伟业的建立，不在能知，乃在能行。
- 10) 落实拜访，本周破零，活动管理，行销真谛。

销售正能量的话励志的篇八

26、股票有涨有落，然而打着信心标志的股票将使你永涨无落。

27、各位朋友听我言，成功不取决于你是否有钱，也不取决于你读的学校、你的身高和你的容颜；靠的是自我激励自我奋斗，自我打拼自我向前；成功之路没有捷径，踏踏实实走好每一天，成功也就不会远！

28、感激伤害你的人，因为他磨练了你的心志；感激蔑视你的人，因为他觉醒了你的自尊；感谢欺骗你的人，因为他增长你的智慧；感激遗弃你的人，因为他教会了你该独立。

29、奋斗，拼搏，每天都在继续，努力，加油，每天都在激励，为了梦为了未来，每天都在付出，汗水，泪水，每天都

在流淌，朋友，坚持住，我们的每一天都很充实。

30、烦恼是短暂的，快乐却是永远的！一个微笑，将瞬间改变一切！看着前方，美好的未来在向你招手！

31、凡事回归原点，不懂就不懂，努力学习；懂了也要相信人外有人，放下架子，谦虚，能力提升方可最大化！

32、当一个人有高飞的冲动时，再也不满足在地*飞翔的欲望消失时，翅膀也会成为累赘；当激情与理想共舞时，凡人也能成为英雄！

33、当一个人先从自己的内心开始奋斗，他就是个有价值的人。

34、当你感到悲哀痛苦时，最好是去学些什么东西。学习会使你永远立于不败之地。

35、吹响奋进的号角，奔向美好；鼓舞旺盛的斗志，开拓未来；鼓足非凡的勇气，展现自我；激励勤奋的自我，努力拼搏。愿你好运，不断的将精彩上演！

36、创造自我，如绘一幅巨画一样，不要怕精工细笔。如果把自己当作一幅正在创作中的杰作，你就会乐于从细微处作改变。一件小事做得与众不同，也会令你兴奋不已。总之，无论你有多么小的变化，点点都与你很重要。青青与您共勉！

37、成功与不成功之间有时距离很短只要后者再向前几步。

38、成功需要成本，时间也是一种成本，对时间的珍惜就是对成本的节约。

39、成功的信念在人脑中的作用就如闹钟，会在你需要时将你唤醒。

40、成功的法则极为简单，但简单并不代表容易。

41、成功不是将来才有的，而是从决定去做的那一刻起，持续累积而成。

42、不要总拿自己与别人相比，从而造成你失去自信，并贬低了你自身的价值。

43、不要使一生庸庸碌碌、匆匆奔忙，以至于忘记了自己曾去过何处，今后又要去往何方。

44、不要漫不经心的打发时间或口无遮拦的说话，失去的时间或说出去的话都是无法挽回的。

45、不要害怕遭遇风险。只有通过冒险，我们才能学会如何变的勇敢。

46、不要害怕学习，知识没有重量，它是你随时可以获取的又随时可以携带的宝库。

47、不要等待机会，而要创造机会。

48、不断设立新的目标是一个挑战自我的过程，也是一个不断进步的过程。

49、别说真爱难求，而将爱拒之于生活之外。获得爱的最快途径是接受爱，失去爱的最快途径是饿。

50、别人认为重要的事情，你不能把它作为实现自己目标的依据。