

# 合同审核软件免费版(精选5篇)

随着法律观念的日渐普及，我们用到合同的地方越来越多，正常情况下，签订合同必须经过规定的方式。那么一般合同是怎么起草的呢？下面是我给大家整理的合同范本，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

## 合同审核软件免费版篇一

甲方： 乙方：

甲、乙双方就甲方采购 洗浴管理系统 一事，在平等互利的基础上，遵循诚实守信的原则，通过友好协商达成如下协议。

第一条 产品情况

第二条 服务项目

1. 乙方可以为甲方购买软件提供安装及培训服务；

第四条 甲乙双方的权利和义务

1. 甲方可派人到乙方接受技术培训，乙方向甲方提供技术支持。

2. 乙方按照合同中约定的服务内容进行优质及时的服务。

3. 对于乙方软件本身质量问题所引起的故障，乙方应对其进行维护并修正。

4. 甲方必须按合同规定及时把购买软件款项交付乙方或者汇至乙方指定的账户。

## 合同审核软件免费版篇二

甲方：

乙方：

甲乙双方本着诚实守信、互助互惠的原则，经友好协商，并根据\_有关法律、法规规定，在平等互利的基础上签署本协议。

### 第一条：委托协议内容

甲方作为软件代理的委托方，现委托乙方作为甲方在乙方地区（阜阳、\_\_\_\_市）的唯一代理销售商，乙方负责在该地区推广、销售甲方的档案类管理软件和售后对该软件的市场维护服务。甲乙双方根据产品销售的赢利情况进行利润分成，具体比例由双方友好协商解决。

### 第二条：甲方的权利和义务

- 1、甲方作为软件的生产方，应在软件性能、功能需求上不断地升级。
- 2、因软件产品设计缺陷而造成的损失，应由甲方全部承担。
- 3、乙方是甲方指定的合法的唯一代理商，甲方不能再和第三方在该地区签订代理销售协议。

### 第三条：乙方的权利和义务

- 1、乙方是甲方指定的唯一销售代理商，乙方必须全力地在该地区做好市场宣传、推广，不准再同时销售其它同类型的产品。

2、乙方必须全力地作好该地区用户的售后使用技术维护，处理不好的可要求甲方协助解决。

第四条：该协议签订后，即请甲方先行将\_\_\_\_\_年度市场合作推广开发费用在3个工作日内打到甲方指定帐户，用于市场开发推广和之前销售产品的售后服务。

第五条：其它

1、此协议中未尽事宜双方协商解决，协商不成提交当地相关部门解决，如需变动或补充，经双方同意可另行条款作为附件，此附件作为本协议的组成部分，据有同等法律效力。

2、本协议一式二份，甲乙双方各执一份。自甲乙双方签字盖章后生效。

甲方单位（签章）： 乙方单位（签章）：

负责人： 负责人：

电话： 电话：

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

### 合同审核软件免费版篇三

甲方： \_\_\_\_\_

地址： \_\_\_\_\_

电话： \_\_\_\_\_

传真： \_\_\_\_\_

乙方： \_\_\_\_\_

地址： \_\_\_\_\_

电话： \_\_\_\_\_

传真： \_\_\_\_\_

甲、乙双方经平等协商，以自愿、平等互利为原则，在真实、充分地表达各自意愿的基础上，根据《\_合同法》的规定，就乙方代理销售甲方之\_\_\_\_\_系列软件产品，双方达成如下协议，并由双方共同恪守。

## 一、定义

除非本合同的条款或者内容中另有规定，下列名词应具有如下意思：

4. 经销：是指甲乙双方按照下列条件结算的合作方式

(1) 货到付款；

(2) 按月结算，即每月底结算当月或在其它约定日期结算约定日期前一个月内的进货；

(3) 按批结算，即每批进货时结算上批进货。

(注：上述结算方式由双方协商在补充协议或附件中选择一种。)

5. 双方：指甲方和乙方的合称；

6. 补充协议：指主合同的补救条款，与主合同具有同样的效力。

## 二、甲、乙双方的权利义务

1. 甲方是\_\_\_\_\_系列软件产品的供应商，乙方是代理销售商。

2. 销售范围：甲方指定乙方在\_\_\_\_\_省\_\_\_\_\_市\_\_\_\_\_区内销售甲方软件产品，但甲方保留在此区发展新客户的权利。

3. 乙方作为甲方的代理销售商，应尽代理销售商的责任。在上述区域应按甲方销售策略销售要求，尽最大努力将甲方软件产品售进所有的大、中、小型零售客户及二级批发客户，如有新的零售店及批发店诞生，也应及时接洽和供货，并确保不出现缺货现象。甲方也应保证供应足够的货源。

4. 软件产品的品种、数量由订单、收货单确定，最终以收货单为准。

5. 运输及运费计算：使用铁路运输的，甲方将以软件产品到岸价的形式向乙方供，即甲方负责将软件产品发运到乙方所属地区火车站的运费，而乙方将负责货物在当地火车站到乙方仓库的一切装卸杂费；使用其他运输方式的另行约定。

6. 货物残损、退换：乙方在验收时发现短少或包装上有缺陷，导致影响销售，应立即于送货单上注明，并请送货的部门签名作证；乙方有义务提供有关单证给甲方，以便甲方向保险公司索赔，如乙方没有注明或不履行提供单证义务的，甲方视乙方为全部签收正确。

如发生软件产品质量问题不能销售时，经甲方质检部门检验并出具证明，凭有关证明由甲方为乙方换货，换货一般\_\_\_\_\_个月统一进行一次，具体日期另行通知。对于由于乙方保管不慎或保管不符合规定而导致的质量问题，甲方不予换货。

7. 付款期限及欠款上限：

a□自收货当天算起\_\_\_\_\_天内，乙方要将所欠货款付给甲方。

b□乙方最多可以拖欠甲方货款为\_\_\_\_\_元，超过此限额的货款，不受以上条款约束，乙方取货时得立即付给甲方。

8. 乙方要接受甲方的工作指导，必须定期于每月的\_\_\_\_\_日向甲方提供销售报告、客户资料。该日也是双方核实乙方销售额的基准日。

### 三、乙方的特别义务以及奖励

1. 保持甲方软件产品所有品种两星期销售的库存，甲方有权要求乙方进行库存增减调整。

2. 配合行动：当甲方在当地进行软件产品推广活动时，乙方有义务提供人力和借货服务。

3. 价格控制：乙方可享受甲方的代理销售商供货价，乙方须保证按甲方规定的二级批发商供货价及零售商供货价给零售商及批发商。同时，乙方有义务控制其供应的零售商按甲方建议零售价售给终端消费者。

（二级批发商供货价、零售供货价、零售价由甲方另行通知）

4. 对乙方的优惠：

乙方作为代理销售商，可以享受零售价\_\_\_\_\_折的折扣。乙方要货时一次性以现金、支票或汇票结清，在出货时即可以享受零售价\_\_\_\_\_折的折扣。

此外，乙方可以享受当月的奖励按照合同附件规定计算。

### 四、合同的变更及终

1. 经友好协商，甲、乙双方可以变更合同。
2. 乙方如连续\_\_\_\_\_个月不能达到甲方所定下的销售目标，甲方视乙方为自动终止本协议。
3. 本协议期满后，由双方协商是否续签本协议。

## 五、违约责任

1. 对于乙方的以下行为，甲方可随时中止或终止本协议，如乙方违约（例如存在以下前三项的任一行为），则追究乙方的违约责任：

a□乙方超越销售范围销售甲方软件产品；

b□乙方违反了结算规定，货款超过了规定的付款期限未支付；

c□乙方每月的销售额连续\_\_\_\_\_个月未能达到甲方要求的销售额；

d□乙方经营遇到巨大困难或管理发生实质性变化，如由他人承包、可能破产，导致甲方的权利无法得到保障时。

2. 本协议发生争议，双方以友好协商的方式解决，协商不成时，可申请仲裁或由甲方所在地人民法院管辖，依法处理。

## 六、附则

1. 本协议有效期：自本协议签定后自\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日止。

2. 本协议一式两份，双方各执一份，签名盖章后即生效。

3. 本合同未尽事宜，双方另行签订补充协议。

4. 乙方收货人员确认书是本合同的附件。

签约日期：\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

### 收货人员确认书

乙方在经营过程中，在经销合同的有效期内，以下所有人员的签收单，即便没有盖章或不是法定代表人签名，均视为是乙方单位的自身行为，有关人员的姓名、身份证号码及笔迹如下：

姓名 身份证号码 笔迹

\_\_\_\_\_

如果乙方对以上收货人员加以变更，以甲方收到的乙方的书面文件为准；否则，由此引起的法律纠纷，所有责任由乙方承担。

乙方（盖章）：\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_

## 合同审核软件免费版篇四

甲 方：

乙 方：

地 址：

地 址：

传 真：

传 真：

甲乙双方经过友好、平等协商,根据《\_民法典》的规定,达成如下协议,并由双方共同恪守,条款如下:

第一条 合同性质: 。

第二条 合同内容及要求:

第三条 费用及支付方式:

第四条 合同执行期限:

第五条 服务项目

第六条 甲方的权利及义务:

第七条 乙方的权利与义务:

第八条 合同生效

本合同正本一式贰份,甲乙双方各执壹份,经双方签字盖章后生效。合同生效时限,以双方中的一方最终签定日期为准。未尽事宜双方友好协商解决。

甲方:

乙方:

(签章)

(签章)

签字人：

签字人：

日期： 年 月 日

日期： 年 月 日

## 合同审核软件免费版篇五

甲方（卖方）：

住所：

法定代表人：

乙方（买方）：

住所：

法定代表人：

为促进甲方软件的销售，甲、乙双方经友好协商，本着自愿诚实、互惠互利、共同发展的原则，就甲方授权乙方销售甲方软件产品事宜达成以下协议：

- 1、乙方具有完全民事行为能力的自然人或独立享有权利并独立承担义务的企业法人。
- 2、甲方授予乙方为\_\_\_\_\_软件在\_\_\_\_\_地区的销售与服务权。乙方负责该区域的软件市场推广、售后服务等工作。
- 3、本协议有效期\_\_\_\_\_个月（\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日），期满后协议无异议自动延续，有一方提出终止时，协议期满后终止。

1、订单的形式：订单应以书面形式向甲方发出；

2、订单的内容：订单内容应包含产品名称、规格、价格、数量、交货时间、交货地点、运输方式、收货人、运费承担等。

3、订单的送达：双方按本合同约定的订单签订方式确认并成交。乙方应使用指定的电子邮箱或传真号向甲方发送订单，否则该订单对甲方无效；双方接收订单方式如有变动的，应以书面形式及时通知对方；具体每批交货数量、价格和时间以订单为准。

4、订单的生效：订单内容经甲乙双方确认无误并经双方签字盖章后生效。

#### （一）甲方权利与职责

1、负责产品技术更新、升级工作。及时为乙方提供完整产品；（安装光盘、使用说明书、加密狗等）。

#### （二）乙方权利与职责