

最新创业讲座听后感 创业公司讲座心得体会(模板10篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

创业讲座听后感篇一

创业成功不是易事。许多创业者在起初阶段就遭遇了各种各样的问题和阻隔，甚至不能坚持下去。然而，创业公司是什么？它们的特点是什么？它们如何克服困难并成功？为了解这些问题，我参加了一次创业公司讲座，以下是我的心得体会。

第二段：创业公司的定义和特点

创业公司是以新创意、创新和实践为特点的，致力于开发新产品、服务或系统来解决在市场中的问题、需求或空缺的私营或非营利性组织。创业公司通常是由一几位合伙人创立，初期启动资金有限，但具有翻倍增长的潜力。人们通常认为创业公司在创立之初都是草根企业，但是它们对于市场的影响力却是无限的。

第三段：创业公司面临的问题

讲座的主讲人详细讲述了创业公司面临的困难和问题。每个创业者都应该清楚意识到这些困难和问题，并有充足的准备去应对这些困难和问题。在创业过程中，资金、人才、品牌、市场营销、营销渠道以及法规等问题都是遇到过的问题。以良好的商业计划和市场规划为基础，明确的投资规划必须具备，以满足资金调动的需求。

第四段：创业成功的关键因素

在讲座中，主讲人提出了创业成功的七个关键因素。这七个因素是企业的使命、思维方式、创新、管理、战略规划、品牌建设以及培养人才。每个因素都是与创业公司成功密切相关的。如果创业公司缺少了这些关键因素中任何一个，胜利的利润就会慢慢减少。

第五段：心得体会

通过听这场讲座，我感受到了创业的魅力。创业不仅是一个新的职业选择，而且也是一个解决人民群众疑难杂症的方法。创业公司是一个敢于冒险、充满激情和干劲的组织，他们总是在追求新的技术、想法和尝试做不同的事情。同时，我也意识到，在创业过程中，我们需要努力克服各种障碍和困难，以及发现和利用机会。

结论

总之，创业公司讲座是富有收获的，其中还有许多值得学习的经验和技巧，这些经验和技巧对每个创业公司都是非常有利的。如果你想创业，并成为一个成功的企业家，建议寻找和参加类似讲座，增加自己的创业知识。创新永远都是追根溯源。

创业讲座听后感篇二

近日，在我校举办的创业先锋讲座中，我有幸听到了多位成功创业者的精彩演讲。通过听讲座的过程，我深深地感受到了创业者们的拼搏精神和积极进取的态度。创业先锋讲座不仅为我提供了宝贵的创业经验，也为我树立了正确的人生态度。

首先，创业先锋讲座让我了解到了创业的机会和挑战。在讲

座中，创业者们分享了他们创办企业的初衷和经历。其中，许多创业者都是看到了市场上的一片空白，抓住了机遇才成功创业。但我们也要认识到，创业并不是一帆风顺的。许多创业者都遇到了各种困难和挑战，但他们凭借自己的智慧和毅力一步步走了出来。通过听取他们的创业经验，我明白了创业是一场冒险，需要有勇气和毅力去面对各种困难。

其次，创业先锋讲座让我意识到了创业的重要性。在讲座中，讲到创业是实现个人价值的一种途径。创业者们都强调了创业的意义和其带来的机会。他们认为，创业不仅可以实现自己的价值，还可以为社会创造价值。这让我深深感受到了创业的意义所在。作为一名大学生，我应该要有创业意识，积极主动地寻找创业机会，努力实现自己的人生价值。

第三，创业先锋讲座让我学到了许多创业的技巧。创业者们分享了他们在创业过程中的经验和方法。其中，他们强调了市场调研的重要性。只有深入了解市场，分析市场需求，才能找到适合的商机。此外，他们还提到了创业团队的重要性。一个团结并且高效的团队能够更好地应对各种挑战。对于我来说，这些创业的技巧将会成为我将来创业的宝贵资料。

第四，创业先锋讲座让我意识到了勇于承担风险的重要性。在讲座中，创业者们都表示创业是一个充满风险的过程，但只有敢于承担风险，才能获得成功。让我印象深刻的是，他们说“谁都可以成为创业者，但不是每个人都能成为创业者”。这句话让我明白了创业者必须有超越一般人的勇气和决心。而这种勇气和决心只能从内心来，不能靠别人的鼓励和支持。

最后，创业先锋讲座让我了解到了创业者们对未来的展望。在讲座中，创业者们分享了他们对于未来的规划和期望。他们都表示创业只是他们的第一步，他们还有更大的梦想和目标。这让我深感到创业者们的进取心和追求卓越的精神。他们的故事激励着我，让我更加坚定了自己的目标和方向。

通过这次创业先锋讲座，我得到了许多收获。我明白了创业的机会和挑战，意识到了创业的重要性，学到了创业的技巧，并且明确了勇于承担风险的重要性。最重要的是，我被创业者们对未来的展望所鼓舞，更加坚定了自己要积极进取，追求卓越的决心。我相信，只要我保持积极向上的心态，努力充实自己，将来一定能够实现自己的创业梦想。

创业讲座听后感篇三

创业是一项艰巨的任务，也是一个让人兴奋和充满挑战的过程。听取创业公司的讲座可以帮助我们了解成功的创业公司和他们的经验教训。我最近参加了一次创业公司的讲座，我想分享一下我的心得体会。

第二段：创业公司的思考方式和理念

创业公司的讲座让我了解了创业公司的思考方式和理念。创业公司需要不断地思考和创新，他们的理念是通过不断地满足客户需求来实现盈利。这种思想方式是强烈的，创业公司的创造力和开拓精神可以让我们获得很多启示。

第三段：关于市场营销方面的经验教训

市场营销是创业公司成功的关键因素之一，创业公司的讲座让我意识到了市场营销的重要性。创业公司需要了解客户需求和行业趋势，同时需要开发有效的市场营销策略来吸引潜在客户。讲座告诉我市场营销策略的关键在于微信公众号的推广和社交媒体的实时跟踪。

第四段：关于人才管理方面的经验教训

在创业公司的讲座中，我也学到了一些关于人才管理方面的经验教训。对于许多创业公司来说，吸引和保留优秀的员工是非常困难的。创业公司需要提供有吸引力的福利和激励机

制，同时需要建立鼓励员工互助、激发员工创造力和包容员工错误的企业文化。

第五段：总结和建议

创业公司的讲座让我理解到创业公司在追求利润和解决社会问题的过程中所扮演的角色。通过了解成功的创业公司和他们的经验教训，我可以将这些知识应用到自己的生活和事业中去。我建议任何想要创业的人都要去参加一些类似的讲座，以了解更多相关信息，同时也要保持开放和敏锐的思维，不断地吸收新思想和新知识。

创业讲座听后感篇四

通过创业讲座的学习，充分利用现有资源，积极响应国家号召，适应当前就业形势，转变传统就业观念，走自主创业之路，用信心和能力找到就业门路，用自己的成功实现自我价值。下面是本站小编为大家收集整理创业讲座心得体会，欢迎大家阅读。

创业是一项充满挑战的事业，一个具有创业愿望的大学生能否最终走上成功创业之路，与他是否相信自己可以在激烈的挑战和竞争中胜出有着直接的关系。实践创业是大学生通过发现和识别商业机会，组织各种资源提供产品和服务，以创造价值的过程。实践创业活动的主体是大学生，客体是商业机会和各种为达到目的而需要和可以得到的资源。

同时，大学生实践创业也是一个不断探索的过程，在这个过程中可能会遇到挫折和失败，所以大学生是否自信、能否在挫折和失败中重新振作，对于创业能否成功至关重要。大学生实践创业阶段的主要任务包括了解经营常识、把握经营方向、提高商业能力。

不少大学生创业把握不住方向，很容易走入误区。其实，在就业竞争如此激烈的时代，大学生应该首先树立赚第一分钱，而不是一创业就必须挖到一桶金的观念。大学生面向基层创业、就业是大有可为的，特别是在学校为我们提供优惠的政策的情况下，客观上给大学生创业提供了好的土壤，大学生“在市场经济的大潮里畅游一番”，可以将课堂上学到的理论知识运用到实际中去，提高创业实践能力。

体验创业、学习创业与实践创业，是大学生成功创业的三个连续阶段。事实证明，大学生有益的创业活动，将会成为真正发挥自己的才华、展现创新思想和个性特点以及充分认识社会的一个大好机会。创业大学生所具有的品质、素质，完全可以胜任一般情况下的就业需求。创业和就业是孪生兄弟，能创业者一定可以顺利就业！

作为当代大学生，我们在学校里学到了很多理论性的东西；我们有创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望；我们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，对未来充满希望，这些都是创业者应该具备的素质，这也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基矗。

大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用；最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。但是创业的道路是艰难的，《穷爸爸，富爸爸》的故事告诉我们，创业的成功与否不一定与知识的积累量成正比，没有很高的学历在创业竞争中也一样能立于不败之地，关键是创业的方向，方式和方法。有的时候还要看准时机，看准市场的潜力。就好比比尔盖茨，他之所以能财源滚滚，就是因为他看到了计算机在人类的生活中会起到越来越大的作用，这个市场有无限的潜力，也就是需求会无限增大。

我们都看过《谁动了我的奶酪》，这个非常简单的寓言故事

就告诉我们，我们拥有的奶酪其实是在不断变化的，也就是我们在社会上所握有的筹码是不断变化的，不更新就会被用完，不注意保存就会变质。所以这提醒着我们随时要更新自己所掌握的知识与技能。在今后的生活中要不断的学习，充实自己，增加自己的社会竞争力，这样才有利于我们更好地立足于社会，更好地实现我们的创业理想。

但是在创业道路上，作为大学生，往往急于求成、缺乏市场意识及商业管理经验，对市场营销等缺乏足够的认识，常常盲目乐观，大学生对创业的理解还停留在仅有一个美妙想法与概念上，没有充足的心理准备。对于创业中的挫折和失败，许多创业者感到十分痛苦茫然，甚至沮丧消沉。大家以前创业，看到的都是成功的例子，心态自然都是理想主义的。其实，成功的背后还有更多的失败。看到成功，也看到失败，这才是真正的市场，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得更加理智。

此外，在大学生提交的相当一部分创业计划书中，许多人还试图用一个自认为很新奇的创意来吸引投资。这样的事以前在国外确实有过，但在今天这已经是几乎不可能的了。现在的投资人看重的是你的创业计划真正的技术含量有多高，在多大程度上是不可复制的，以及市场赢利的潜力有多大。而对于这些，你必须有一整套细致周密的可行性论证与实施计划，决不是仅凭三言两语的一个主意就能让人家掏钱的。

能切中市场需求的产品或服务，常常会得到投资人的青睐。同时，创业者应该有非常明确的市场营销计划，能强有力地证明赢利的可能性。

就我个人观点，我觉得提倡大学生自主创业无可厚非，但是要建立在不影响学习的基础之上。很多的大学生创业后就整天只懂跑商家，荒废了学业，这是十分不可取的。毕竟不是所有的人都是比尔盖瓷。学习就像老鹰飞翔的练习，只有把翅膀练硬了才能飞得更高。用一个比喻：火焰与海水。火焰象

征着热情、激情和希望;海水象征着广袤无边、深邃而又冷酷。没有火焰般激情的创业是不可想象的,而往往也会有被市场经济大海吞没的“牺牲品”。市场经济不同情弱者,也不会给任何人实习的机会,大学生创业火焰般的热情是否能够融入市场经济的大潮?当然仅靠热情是远远不够的,创业意味着冒险和付出,也意味着失败和挫折。王选为此付出了十八年在实验室里没有节假日的艰辛,比尔·盖茨苦熬了十七年才有今天的成就。大学生创业其中不乏成功者,但肯定经受了种种挫折和市场经济大潮的考验。在经历了最初的创业冲动和付出之后,越来越多的大学生走向成熟和冷静,对创业和成功有了更深的理解。

所以我们大学生在卷入创业热潮的同时,也要深刻地思考清楚,思考自己的人生方向和自我定位,在学习和工作中不断充实自己,提高自己。无论做什么事情,都是一个自我提升的过程。只要自己从中获得了宝贵的经验,无论最后成功或是失败,都是人生的财富。

比尔·盖茨的神话,使IT业、高科技业成为大学生眼中的创业金矿,以至于不少学生不屑于从事服务业或技术含量较低的行业。其实,高科技创业项目往往需要一大笔启动资金,创业风险和压力都非常大,大学生如果对自身经验和能力认识不足,对创业的期望值又过高,一开始就起点较高,很容易失败。因此,大学生创业不妨放平心态,深刻了解市场和自己,然后从小做起,从实际做起,第一步走稳了再走第二步。

缺乏经验是目前大学生创业中普遍存在的问题,不少大学生创业者不习惯对其产品或项目做市场调查,而是进行理想化的推断,例如:“如果有3亿人需要我们的产品,每件售价100元,我们就有300亿元的销售市场。”这种推断方法是站不住脚的,而且常常起着误导作用。大学生在创业初期一定要做好市场调研,一些可行性研究也可委托专业机构进行,在了解市场的基础上创业,才能长久。

在强调团队合作的今天，创业者想靠单打独斗获得成功的几率正大大降低。团队精神已成为不可或缺的创业素质，风险投资商在投资时更看重有合作能力的创业团队。如今大学生一般都有个性，自信心较强，在创业中常常自以为是、刚愎自用，这些都影响了创业的成功率。因此，对打算创业的大学生来说，强强合作，取长补短，要比单枪匹马更容易积聚创业实力。

大学生在校期间普遍缺乏职业规划培养，创业意识淡薄。创业意识支配着创业者对创业活动的态度和行为，是创业素质的重要组成部分。由于自主创业的难度较大，限于大学生年龄、经济条件等各方面制约，大多数同学并没有创业意识。尽管现在的大学生独立意识较强，但却缺乏真正的自主意识，对自己的优势和劣势认识不清，往往不能发现自己的创业潜质或者说商业潜质。

大学生的理解还仅仅停留在设想和概念上，由于缺乏相关的企业经营管理知识，他们往往不能制定详细的创业计划，缺乏周密的可行性论证与市场调研。在这种情况下，如果仓促选择自主创业不仅难以获得所需的资金，而且在市场经济的竞争中也将处于劣势。大学生在学校的学习一方面知识的积累，另一方面则是实践能力与自身综合素质的培养。实践能力与自身综合素质的培养很重要的一个方面就是创新意识的培养。然而我同学校则足停留在学生就业教育的阶段中，很少有学校针对性地对学生进行创业教育，一些暑期社会实践活动也多流于形式。这直接导致了学生对国家在学生创业方面的方针政策知之甚少，创业技能及实践能力更是无从谈起。我国传统观念较多认为，大学生创业是一种“冲动”、“逞能”、“瞎折腾”，是一种不成熟的表现，往往得不到足够的重视和提倡，加之学校对学生学习成绩的要求，往往导致大学生对校同创业活动没有足够的兴趣。

大学生自主创业需要完善的社会保障机制。与外国成熟完备的创业环境相比，我国现在的创业环境还很不完善，导致大

学生创业成功少，失败多。政府需要在法律法规、创业培训、创业扶持、创业环境、项目配套、创业保险等各个方面进一步完善和健全。我国大学生创业的社会保障体系不完备，以创业资金为例，大学生创业需要启动资金，而我国家庭经济收入普遍不高，特别是一些来自农村的大学生还在为衣食温饱担忧，不可能依靠家庭筹措创业资金。因此大学生创业时很难筹措到所需启动资金，创业也就无从谈起。由于创业风险高，失败多，很多有创业意识的大学生也放弃了自主计划。

金融危机给大学生自主创业虽然增加很多制约因素，但大学生自主创业的重要意义已引起社会、国家和大学生的关注：大学生应认清当前的形势，充分利用现有资源，积极响应国家号召，适应当前就业形势，转变传统就业观念，走自主创业之路，用信心和能力找到就业门路，用自己的成功实现自我价值。

媒体开辟了各种形式的“励志创业”栏目，举办“创业论坛”，定期宣传国内外创业成功的案例，交流成功的经验，影响和带动一批有创业意向的大学生通过自主创业走向成功之路。成功的创业不仅解决了创业者本人的就业问题，而且在很大程度上能够缓解社会的就业压力，增加社会物资财富。创业本身的成功还可以使创业者承担更多社会责任，产生良好社会示范效应，有利于构建社会主义和谐社会。对于那些大胆转变就业观念，勇于接受自主创业风险挑战的大学生，社会给予了极大的鼓励和支持，通过宣传不断扩大创业典型的辐射力和影响力，给予大学生舆论上的导向和支持。

在创业带动就业思路的指导下，国家出台了许多优惠政策，涉及金融、税收、创业培训及指导等诸多方面。主要有以下几个方面：(1)对高校毕业生从事个体经营符合条件的，免收行政事业性收费。(2)为大学生创业提供小额担保贷款。在当地公共就业服务机构登记失业的自主创业高校毕业生，自筹资金不足的可申请不超过5万元的小额担保贷款。对合伙经营就业的，可按规定适当扩大贷款规模。从事当地政府规定微

利项目的，可按规定享受贴息扶持。(3)享受职业培训补贴。有创业意愿的学生参加创业培训时，按规定给予职业培训补贴，可以享受更多公共服务。国家在鼓励支持高校毕业生通过多种形式灵活就业，保障其合法权益的同时也强化了对高校毕业生创业指导服务，提供政策咨询、项目开发、创业孵化、开业指导、跟踪服务的“一条龙”服务，对于符合规定的学生还可享受社会保险补贴政策。

创业讲座听后感篇五

随着市场经济在我国的. 进一步深入开展, 相信政策的导向会对马上步入大学生生活的孩子们创业带来更加有利的因素, 我们要建设创新型国家, 就必须大力提倡鼓舞支持这些大学生的创业梦想, 相信创业的人多了, 我国的就业压力也就会逐步降低, 而我国的经济活力也将进一步得到提升。大学生自身也要努力将理论知识转化为实际运用, 这样才能真正的做到学以致用, 真正成为应用型人才。大学生创业已在我国兴起, 我们许多有兴趣的同学完全可以去尝试, 可能会失败, 但是在创业的路上没有坦途可走, 我们需要战胜自我, 超越自我。我们需要先权衡自身, 然后做出合理可行的决定。

创业也讲究“天时、地利、人和”。事实也确实如此。假如一个人在选择创业的时候, 不能去把握天时, 地利和人和, 那么所取得的成功也必将有限。

创业讲座听后感篇六

这是一个困难的时候, 是一个考验才智和毅力的时候, 当遇到挫折的时候, 或许这是从逆境之中开掘盼望之石的时候; 这是一个困难的时候, 但更是我们携手共渡难关的时候。不管现在的境遇如何, 时刻关怀着我们, 大家庭的每个成员始终在路上左手暖和着右手!

把握社会进展的潮流和方向，运用技巧和本事，在越来越细的社会分工和日新月异的行业中追求最适合自己的创业道路，挖掘第一桶金。

在这次兼讲座中我深深的体会到老师讲的认真，学员听的仔细，决不带着疑问离开教室，有的人为了全身心的投入到学习当中，甚至临时放弃了自己那一摊子百废待兴的工作，由于大家不想辜负培训老师的每一滴汗水，想让自己在学习的艰辛中收获喜悦。通过这次讲座，大家把握了系统的创业学问体系，糊涂地看到自己所从事行业的市场形势及创业环境，学会了如何去组织、方案、实施和做大做强等，更难得的是学会了结合自身实际确定决策思维模式，创业综合素养有了很大提高。

通过此次讲座，我对我的美容院和创业项目有了更深刻的总结，我总结了“四要”：

一、要生存。在幻想和现实冲突之时，生存是第一需要的。创业之初，特殊是在极度困难的时候，企业要先学会活着，而后再考虑成长，但是幻想的目标不能变。

二、要学习。在危机中学习，提高抗风险的力量，利用这个时期有针对性地学习，苦练内功，积蓄团队力气，提升内部管理张力，为危机之后的进展做好预备。

三、要关注。要特殊关注国家相关政策和市场环境的变化，利用有利的政策，随时调整企业策略。

四、要总结。认真总结过往的阅历，并思考将来进展和经营模式。

最终感谢各位领导的亲切关怀，感谢各位老师的仔细辅导。冬天已经来了，春天还会远吗？我坚信通过此次的讲座，对于实现我人生目标会越来越接近。

创业讲座听后感篇七

创业公益讲座是创业者们汲取知识、获取经验的重要渠道之一。近日，我参与了一场以此为主题的讲座，与众多创业者一起集思广益，收获颇丰。在这场讲座中，我了解到了许多关于创业公益的新观点和方法，并深感受益匪浅。

第二段：学习创业思维

首先，在讲座中我学到了创业思维的重要性。创业不仅仅是一个商业行为，更是一种精神状态，其中包含着对市场的敏锐洞察力以及对机会的准确把握能力。通过听取创业者们的分享，我了解到创业者应该具备的一些基本品质，如不断学习的精神、勇于承担责任和善于创新的能力等。这些思维方式将为创业者的成功铺平道路。

第三段：发现创业公益的机会

其次，讲座还向我展示了创业公益的巨大机会。创业公益以解决社会问题为目标，通过商业手段来推动社会发展。而社会问题的种类繁多，可以涵盖教育、环境、贫困等诸多领域。在讲座中，多位创业者分享了自己的公益项目，这些项目涉及到各个方面，如志愿者培训、环保工程等。创业公益的机会需要我们发现和挖掘，为社会发展注入更多创新力量和热心参与。

第四段：创业公益的挑战和应对

然而，创业公益也不可避免地面临着一些挑战。在讲座中，一位创业者分享了她在公益项目中面对的困难和挑战。作为创业者，她需要兼顾资金、资源、人力等各方面的问题，并在项目中不断迭代和改进。她认为，创业公益需要坚定的信念和持久的耐心，同时也需要借鉴商业领域的一些管理理念和方法。创业公益的挑战需要我们正视和应对，以更好地促

进公益事业的发展。

第五段：我的思考和期望

通过这次创业公益讲座，我对创业思维和创业公益都有了更为深刻的了解。在以后的学习和实践中，我会更加注重发展创业思维，提高自己对机会的敏感度和把握能力。同时，我也希望我自己能够积极参与到创业公益中，为社会发展做出自己的贡献。与其他创业者一起，我相信通过持续不断的努力和创新，我们可以推动创业公益事业迈上新的台阶。

总结：

创业公益讲座是创业者们获取知识、经验的重要途径，通过此次讲座我不仅了解到了创业思维的重要性，还发现了创业公益的巨大机会。同时，我也意识到创业公益面临的挑战，需要我们拥有信念、耐心和正确的管理方法。在未来的学习和实践中，我将努力发展创业思维，积极参与到创业公益中，为社会发展贡献自己的力量。

创业讲座听后感篇八

在开学之际，很开心参加了这场关于大学生创新创业的讲座。在当代大学生泛滥的情况下，想要实现自己的梦想谈何容易。我们只能强化自己，寻找与众不同的发展路径，通过这次讲座，我认识到了创新创业便是一条路径。

创新是一个民族进步的灵魂，是一个国家兴旺发达的不竭动力，在市场竞争激烈、产品生命周期短、技术突飞猛进的今天，不创新，就会灭亡。创新是企业生存的根本，是发展的动力，是成功的保障。在今天，创新能力已成了国家的核心竞争力，也是企业生存和发展的关键，是企业实现跨越式发展的第一步。同时也让我们在校期间让自己得到了锻炼，为以后自己在就业、创业的路途上铺上了垫脚石。

创业第一步是重新认识自己，发现自己的优势和劣势。比尔·盖茨的神话，使IT业，高科技业成为大学生眼中的创业金矿，以至于不少大学生不屑于从事服务业或技术含量较低的行业。其实，高科技创业项目的创业风险和压力都非常大，大学生如果对自身经验和能力认识不足，对创业的期望值又过高，一开始就起点较高，很容易失败。因此，大学生创新创业需要深刻了解自己，从小做起，从实际出发。

创业就是强化自己的专业领域，深入下去，并整合一群人，让专业产品市场化。在这个过程中，依赖资源使自己的价值被人认可，同时为资本创造更多价值。这是在讲座上我印象最为深刻的一句话。它诠释了什么叫创业。当然更重要的是强调了团队合作。在现今，创业者想靠单打独斗获得成功的几率大大降低。团队精神已经成为不可或缺的创业素质，风险投资商在投资时更看重有合作能力的创业团队。所以对打算创业的大学生来说，强强合作，取长补短，要比单枪匹马更容易积聚创业实力。

创业目标也是成功路上不可或缺的一环。我们不能只是靠着一腔热血去创业，而是要有一定的基础准备。俗话说“不打无准备之战”，要创新创业，必须扎扎实实做好充分准备和知识的不断积累。作为在校大学生，就应该好好完成自己的学业。充分掌握自己的专业知识。这样才算是为创新创业做足了准备。再其次就是在创新创业前做好市场调研。创业只要有激情的年代已经过去了，摸着石头过河必然不可行。“知己知彼，方能百战不殆”，只有充分了解市场。才能打赢这场大仗。

创业是一件长久的事，我们不能急于求成。正如讲座上所讲的。苹果历时7年‘清理门户’完成了产品线的最终定型。到2016年，仍处于调试和经营试验之中。创业意味着冒险和付出，也意味着失败和挫折。王选为此付出了十八年在实验室里没有节假日的艰辛，比尔·盖茨苦熬了十七年才有今天的成就。所以不要总是看见被人的成功而忽略了别人的付出。

当你做好了创新创业的打算的时候，选好自己擅长的领域。然后长时间的付出和坚持。

作为在校大学生，学习才是我们当前最重要的任务。提倡大学生自主创业无可厚非，但是要建立在不影响学习的基础上。没有一个好的知识积累，创业也必定失败。现在很多大学生创业后就整天跑商家，荒废了学业，这是十分不可取的。学习就像老鹰飞翔的练习，只有翅膀练硬了才能飞得更高更远。我们大学生在被入创新创业的热潮中时，也要思考清楚自己的定位和目标。不要盲目创业，选好自己所擅长的领域，而不是随波追流。在大学的学习生活里。丰富自己的专业知识。做好市场调研，为今后的创业打下基础，做好准备。靠参加创业培训，积累创业知识，接受专业指导，为自己充电，以提高创业成功率。用智力换资本，这是大学生创业的特色之路。提高自身的综合素质，注重创新，不断完善自己。这样才能在创新创业的道路上走得更远。

创业讲座听后感篇九

最近，我参加了一场有关“创业公司”的讲座，该讲座由一位成功的创业者主讲。此次讲座旨在探讨在竞争激烈的市场中如何开创一家成功的创业公司。

第二段：学习到的重要经验

在讲座期间，主讲人提供了许多重要的建议和经验。其中，最重要的是要有一种“健康的创业心态”。创业者需要有信心、乐观和积极的态度。另外，他还提到了创业公司的关键成功因素，如产品创新、市场定位和管理能力等。

第三段：如何做好创业公司的规划

主讲人还解释了如何制定适当的创业公司规划。他建议创业者在制定规划时，需明确公司的愿景、目标和策略，以及如

何实现这些目标。此外，他还提到了如何确定核心团队和如何保持公司的灵活性。

第四段：创业公司中的领导和管理

主讲人谈到了创业公司中的领导和管理问题。他强调了领导者的重要性，领导者必须具备良好的沟通和管理能力。此外，他还强调了团队合作的重要性，团队成员需要相互信任、支持和尊重。

第五段：营销和市场定位

最后，主讲人提到了如何做好创业公司的营销和市场定位。他建议创业者要在市场上建立品牌，同时要关注市场的变化和趋势。此外，他还提到了如何通过社交媒体和其他渠道来推广产品和服务。

总结：

此次讲座是我在创业方面学习到的宝贵经验。它强调了创业公司所必需的所有方面，包括管理、领导、营销等。我相信这些经验和建议能够帮助我在未来开创一家成功的创业公司。

创业讲座听后感篇十

科技创新就是一个运用先进新知识和新技术、新工艺，采用新的生产方式和经营管理模式，开发新产品，提高产品质量，提供新服务的过程。作为21世纪当代大学生，我觉得我们每一位大学生都应该具备有创新精神，创新是一个民族进步的灵魂，是一个国家兴旺发达的不竭动力，在市场竞争激烈、产品生命周期短、技术突飞猛进的今天，不创新，就会灭亡。创新是企业生存的根本，是发展的动力，是成功的保障。在今天，创新能力已成了国家的核心竞争力，也是企业生存和发展的关键，是企业实现跨越式发展的第一步。同时也让我

们在校期间让自己得到了锻炼，为以后自己在就业、创业的路途上铺上了垫脚石。

在现今的大学生就业困难，需要创新创业，需要新的市场，随着我国高校办学规模和招生规模的扩大，高校毕业生的就业形势日益严峻，毕业生占到新增就业岗位的一多半。在这样的情况下，所以我们必须创新创业。

在我看来，大学生创新创业不等同于赚钱，我认为创新创业是一种乐趣，是一种学习的过程，是一个锻炼能力，获取经验的过程。创新并不一定是轰轰烈烈的，有时一个小细节、一个小想法就可以改变一个企业的命运。创业绝不能有自我满足的时候，要时时有危机感，不能有一次失误，哪怕是出一次事故，那你辛辛苦苦建立起来的名声就没有了，创业并不是一帆风顺的，要让别人接受你的产品，靠嘴巴说是没有用的。创业不能盲目，在创业前一定要进行全面细致的市场调查，是从事自己熟悉的领域。

创业，不是只靠一腔热血，而是要有一定的基础。准备充分，做起事来才能事半功倍。俗话说“不打无准备之战”，要做创新创业，必须扎扎实实做好充分准备和知识的不断积累。首先非常重要的一点就是明确自己要做什么，在创新创业课程中，我们学习到选择行业的若干原则：

- 2、所选行业及产品要有个性，只与一部分人群做生意即可；可以复制并可以做大
- 3、能发挥自己的天赋和特长
- 4、朝阳产业，成长性高，能长期发展
- 5、有一定区域垄断性，我的地盘我做主，避免低层次的竞争
- 6、苦点累点没关系，但投资不能太大，滚动发展

针对以上的原则，我觉得选择自己比较感兴趣的行业或者是与专业相关的行业，关键在于新颖，创新，或者也可以是借鉴别人做过的事业，但有一点必须注意的就是，不是按部就班，而是必须突出自己所做的创新之处，从新的切入，也就是所谓的旧瓶装新酒。其次，要善于掌握机会并学会放弃机会，做力所能及的事情。因为总是做超越自己能力的事情，只会打击自信心和积极性；同时要有创新精神，例如我要卖一件衣服，另一家店也在卖和自己相同款式的衣服，那么我应该怎么办呢，是不是应该采取一些措施，创新要简单、实用、能操作，就像前几年的牛仔裤一样，破洞的嘻哈风格风靡一时，也许这种风格是来自一些裤子破了，厂家又无法对这些服饰采取好的方法处理而得出的一种解决方法，这不是一种创新吗，最终的盈利比之前的翻好几倍吧。

创业只要有激情就能成功的年代已经过去。大学生创业往往白手起家的居多，经不起反复的失败和折腾。摸着石头过河，显然不能成为我们的选择。所以创业应该从自己的实际情况出发，做实际情况能做到的事情，资金少，就要做资金少的工作，创业应该是一个摸索自己所在行业套路的过程，不在于资金的多少，而在于怎样根据自己的实际情况出发，去选择创业。

一个成功的创业者所谓的“天分”，主要是靠在创业的实践中培养出来的。不仅包括思想方法、知识和智慧、经验和技能、品格和气质、风度，更重要的是做人的品行、人格、心态和为人的心胸。