

打扫高层的工作计划(模板5篇)

光阴的迅速，一眨眼就过去了，成绩已属于过去，新一轮的工作即将来临，写好计划才不会让我们努力的时候迷失方向哦。相信许多人会觉得计划很难写？下面是小编带来的优秀计划范文，希望大家能够喜欢！

打扫高层的工作计划篇一

一、建立完善详细的客户档案以及资料

建立完善的客户档案，对宾客按签单重点客户，会议接待客户，有发展潜力的客户等进行分类建档，详细记录客户的所在单位，联系人姓名，地址，全年消费金额及给该单位的折扣等，建立与保持同政府机关团体，各企事业单位、企业家等重要客户的业务联系，为了巩固老客户和发展新客户，除了日常定期和不定期对客户进行销售访问外，在年终岁末或重大节假日及客户的生日，通过电话、发送信息等平台为客户送去我们的祝福。计划20__年逐渐筹办客户答谢会，以加强与客户的感情交流，听取客户意见。

二、开拓创新，开拓市场，争取客源

今年销售将配合酒店整体新的营销体制，重新制订并完善20__年销售任务计划及业绩考核，提高销售代表的工资待遇，激发、调动营销人员的积极性。以月度营销任务完成情况及工作日志志综合考核营销代表。督促营销代表，通过各种方式争取团体和散客客户，稳定老客户，发展新客户，并在拜访中及时了解收集宾客意见及建议，反馈给有关部门及总经理室。

计划人员编制具体为3人，明年加强酒店招聘工作，填补空缺岗位。

强调团队精神，将部门经理及营销代表的工薪发放与整个部门总任务相结合，强调互相合作，互相帮助，营造一个和谐、积极的工作团体。

三、热情接待，服务周到

接待团体、会议、客户，要做到全程跟踪服务，“全天候”服务，注意服务形象和仪表，热情周到，针对各类宾客进行特殊和有针对性服务，最大限度满足宾客的精神和物质需求。向客户征求意见，了解客户的需求，及时调整营销方案。

做好超值服务，用细节去感动每一位客人。

四、密切合作，主动协调

与酒店其他部门接好业务结合工作，密切配合，根据宾客的需求，主动与酒店其他部门密切联系，互相配合，充分发挥酒店整体营销活力，创造最佳效益。

五、加强学习，提高销售技巧

争取空闲时间加强自身学习销售技巧，对本部门人员做好培训工作，提高销售水平。

随着酒店和市场不断快速发展，可以预料我们今后的工作更加繁重，要求也更高，需掌握的知识更高、更广，为此，我将更加努力学习，提高文化素质和各种工作技能，为酒店应有的贡献。

打扫高层的工作计划篇二

以^v^理论为指导，认真贯彻《学校卫生工作条例》、《传染病防治法》、《食品卫生法》，结合我校实际情况，坚持树立“以人为本”、“健康”、“安全第一”的指导思想，

注重预防为主，标本兼治，综合治理的原则。

切实抓好学校的环境卫生和个人卫生，努力提高学生的健康水平，促进学生养成良好的卫生习惯，积极开展传染病的防治宣传教育和预防接种工作，切实抓好学校卫生工作。

1、认真学习，提高卫生工作的认识？

认真贯彻关于加强爱国卫生工作的批示精神，组织教师和学校有关人员认真学习《学校卫生工作条例》、《传染病防治法》、《食品卫生法》，充分认识搞好学校环境卫生和个人卫生的重要性和必要性，明确学校是社会精神文明建设的重要阵地，只有搞好环境卫生和个人卫生，才能创设良好的育人环境，使学生健康地成长。

2、加强环境卫生，创设良好的育人环境？

响应号召，积极开展绿化活动，净化、美化学校环境。积极开展全国爱国卫生活动，推进学校的整体卫生水平。努力创设整洁、文明、优美的学习环境，陶冶师生的情操。学校定于每周五为集体打扫卫生时间。

4、积极开展以“绿色校园与健康”为主题的爱国卫生活动，充分利用“全国爱国卫生月”“五·一”、“十·一”等重大节日，进行全校爱国卫生大扫除，落实卫生责任区，消灭卫生死角及污染源，学校将加强检查监督，营造浓厚的爱国卫生运动氛围。

打扫高层的工作计划篇三

通过课题组的努力，家长们认识到教育不是单一的学校教育，家庭教育、学校教育、社会教育才是构成人生的全部教育，而家庭教育又是人生中首要的教育，懂得子女不仅要接受知识教育，还有思想、道德、法制、人生观等全方位的教育。

过去一些后进生的家长、对学校、老师不是那么友好，对学校开展的活动不愿配合，现在对学校工作热心支持的越来越多了。

学生中出现了“五多五少”，即：孝敬父母的多了，不听长辈话的少了；乐于做家务的多了，依赖父母的少了；关心集体和他人的多了，自私散漫的少了；注重全面发展的多了，片面追求分数的少了；在家做个好孩子的多了，家校表面不一的少了。

过去，教师和家长相互埋怨的多，现在相互理解、配合、支持；过去重智育轻德育，现在是既教书又是注重育人，过去对学习成绩差的学生家长批评指责多，现在是互相沟通，研究对策。

老师要教好学生，除了做好校内的教育、管理外，还要做好校外的的工作，要与家长联系，取得家长协助，才能把学生教好。平时我都注意做好这个工作，特别是那些顽皮的、学习不用心、不塌实的同学更要家长共同管教。而在学校家庭双反面的努力下，他们其中有些也有了很大的转变。

虽然在我的努力下，本学期我班有了进步，但是仍有不如人意的地方，今后还要继续做好学生的思想教育和教学工作，为培养新时代接班人努力！

打扫高层的工作计划篇四

公司在不断改革，订立了新的规定，特别在诉讼业务方面安排了专业法律事务人员协助。作为公司一名领导，必须以身作则，在遵守公司规定的同时全力开展业务工作。

- 1、在第一季度，以诉讼业务开拓为主。针对现有的老客户资源做诉讼业务开发，把可能有诉讼需求的客户全部开发一遍，有意向合作的客户安排法律事务专员见面洽谈。期间，至少

促成两件诉讼业务，做诉讼业务开发的同时，不能丢掉该等客户交办的各类业务，与该等客户保持经常性联系，及时报告该等客户交办业务的进展情况。

2、在第二季度的时候，以商标、专利业务为主。通过到专业市场、参加专业展销会、上网、电话、陌生人拜访等多种业务开发方式开发客户，加紧联络老客户感情，组成一个循环有业务作的客户群体。在大力开拓市场的同时，不能丢掉该等客户交办的各类业务，与该等客户保持经常性联系，及时报告该等客户交办业务的进展情况。

3、第三季度的出现的商机，给后半年带来一个良好的开端。并且，随着我对高端业务专业知识与综合能力的相对提高，对规模较大的企业符合条件的客户，做一次有针对性的开发，有意向合作的客户可以安排业务经理见面洽谈，争取签订合同。做驰名商标与著名商标业务开发的同时，不能丢掉该等客户交办的各类业务，与该等客户保持经常性联系，及时报告该等交办业务的进展情况。

4、第四季度就是年底了，这个时候要全力维护老客户交办的业务情况。首先，要逐步了解老客户中有潜力开发的客户资源，找出有漏洞的地方，有针对性的做可行性建议，力争为客户公司的知识产权保护做到最全面。

学习，对于业务人员来说至关重要，因为它直接关系到一个业务人员与时俱进的步伐和业务方面的生命力。我会适时的根据需要调整我的学习方向来补充新的能量。专业知识、综合能力、都是我要掌握的内容。知己知彼，方能百战不殆，在这方面还希望业务经理给与我支持。

积极主动地把工作做到点上、落到实处，我将尽我最大的能力带领我的同事们一起进步。

以上是我2019年的工作计划，我会更加努力、认真负责的去

对待每一个业务，也力争赢的机会去寻求更多的客户，争取更多的单，完善业务开展工作。相信自己会完成新的任务，能迎接年新的挑战。

打扫高层的工作计划篇五

一、要有一颗爱心。

是作为一个班主任最基本的工作，其实这正是一个班主任爱心的具体体现

二、班主任工作能力的体现要“勤”字当头。

在日常工作中做到勤思考。思考治班之道、勤思工作方法。一个优秀班主任应该活在“问题的今天”，例如“我今天做什么了？取得了那些成绩？有那些失误？我今天找同学了解了他们的学习生活情况了吗？”等等。而班主任的这种问题意识要在无形中感染给学生，让学生也要活在“问题的今天”。班主任同时还得勤进班，勤和学生亲密接触。勤进班便能知道班内的得失；勤和学生亲密接触便能加深和学生的友谊，一切工作便能很好开展，这个“勤”我在四五年级就是这样做的。那时，如果我不进班看看，说说，我就不放心，就怕会出什么事。现在我已经很少进班了，因为学生管理到位，让我放心。

当然的，但究竟如何才能树立起班主任的威信呢？我总结了四点：首先，班主任要正学生，先要正其身。一般来说，学生都有“向师性”，班主任要教育好学生，不管是从生活上，还是学习上，都必须从自身做起，为学生树立一个好榜样。例如，要求学生养成良好的卫生习惯的同时自己应该有良好的卫生意识；要求学生注意仪容仪表，就要从自己的仪容仪表抓起。要求学生遵守校纪校规，就必须自己先做到上班、上课不迟到，不早退严格遵守学校里的一切规章制度。第二、多关心学生，了解他们的心声，真正成为学生的良师益友。

例如学生生病了抽出时间陪一下学生；每次放假回家叮嘱学生注意路上安全；如果发现有的学生学习状态不好及时和学生谈心等等。第三，班主任在学生面前还应该注意自己的言语，该严肃的时候就该严肃起来，不要整天嘻皮笑脸，原则性不能丢。例如学生违反校规校纪时要严厉批评，按照规定办事。这一点我管理很严的，只要学生违反规章制度严重的，危险的，我绝不放过，严肃处理，一次就得把他整好，以点带面，让每个学生都受到教育。当然了，在以后的学习生活中，你还得常表扬他，让他感觉老师是爱他的。第四，要不断充电，做知识的富有者。班主任如果没有真才实学是很难在学生中树立威信。总之，班主任自身的品格、学识、涵养都对学生产生潜移默化的影响。

四、多设参谋助手，培养优秀班干部队伍

班干部是班主任工作的得力助手，选拔一支精明能干的班干部队伍，对班主任做好班级管理起着非常重要的作用。在班级管理中，我认为首先班主任要有多设助手的想法，要使每一名班干部成为助手。每个班干部在班级中都负责一定的事情，都为班级负责，都给以表现自我、树立威信的机会。尽量做到：学生能够组织的活动，就由班干部自己组织，给他们以主动权；在工作方法和工作态度上给以指导，学生管理学生（典型例子-郑帅同学常和社会上的不三不四的人混在一起。头发留得很长，走路的姿势都变了，摆酷，你跟他沟通很难，因为你怎么问他，他都哼哼的，你急他不急，他的爸爸妈妈没有办法管他，经常找我，有一天我去他家访，在他家几个小时，才劝他把头发剪了一点，想迅速转变他是不容易，-----一天我听英语老师说她好像喜欢杨娟，上课眼睛老师盯着她，我上课留心观察，也看到这情况，我没有大惊小怪，冷静的思考，我做了个大胆的决定，让女孩子帮助他转变，我先找郑帅谈话，他先是否认，后在我大量事实面前他不说话了。我告诉他，要摆正这些关系，你是小学生，心要用在学习上，等等。上午说的---，下午我又找杨娟，我知道男孩已经把我找他话告诉他了，中午qq聊过了---经过我的

询问他们也承认了——后来她说，我们只是好朋友，谈得来，我马上说我知道你们是朋友，我相信你，不过老师想请你帮助他改正他自己身上的坏习气，好吗？我怎么帮他呀，我告诉他方法————她同意了————经过我的指导她的帮助，现在郑帅真的变好了，以前的那种现象也没有了，一切正常了，我还表扬了杨娟呢。）充分发挥各自的优势。用民主管理的方法，利于班级的管理。我就是这样做的，我班的干部每人负责一项工作，可能是已经六年级了，他们大了吧，他们的责任心很强。班级工作做得井井有条，我基本上不过问，但必须要有汇报，我每周利用班会十分钟时间，这些班干部一个个回报，我再作小结。总之他们在班级管理中各尽其责，相互配合，相互协作，各项工作积极主动，班级管理有声有色。

五、掌握协调学校、家庭对学生教育的技能。

学生家长对子女教育的重视程度以及配合诚意，会大大影响到班主任工作的开展。咱们的老师都深有体会的，常常会碰到一些自身文化素质不高的家长，表达出对子女教育敷衍、轻视的态度，因此我多花了些精力在家访、家长会交流上，（电话交流等）通过多次的解释引导，使许多家长摆正了子女教育的态度，积极配合学校的各项工作，并且在课外严格管教子女，促使我的班主任工作更加顺利的开展下去。这方面我认为我班的家长特别好，他们很支持我的工作也很相信我。例如缴费我班学生在2—3天就交齐了。我教他们几年了，都积极配合我的工作。总之，班主任要在各项工作中，善于采取各种教育措施和技巧，充分发挥班主任角色的主导作用，使学生真正成为学习的主人。

雨果曾说过：“花的事业是尊贵的，果实的事业是甜美的，让我们做叶的事业吧，因为叶的事业是平凡而谦逊的。”我想，教师所从事的就是这种叶的事业——平凡而伟大。