# 驻京年终工作总结(模板7篇)

总结是对前段社会实践活动进行全面回顾、检查的文种,这 决定了总结有很强的客观性特征。什么样的总结才是有效的 呢?下面是小编整理的个人今后的总结范文,欢迎阅读分享, 希望对大家有所帮助。

### 驻京年终工作总结篇一

拓展事业部作为真心公司新成立的一个部门,主要从事调味品的生产与推广工作。而我作为本部门的企划推广专员,也 在自己的职责范围内开展了一系列的工作。

8、配合市场、技术人员开展其他需要配合的工作。

20xx年我在真心公司的前期工作主要以围绕酱油上市为中心而展开的,更多的是在产品前期规划及包装设计方面的配合工作,还涉及到采购物流等方面的内容,总体而言[xx年的工作内容是多而杂乱,而随着20xx年产品上市,并市场销售工作逐渐步入正轨之后,我的工作重点也应该随之转移到市场销售方面。

- 5、配合不同的促销模式,进行各种促销物品的设计与采购;
- 6、其他需要技术、市场人员配合的工作。

#### 驻京年终工作总结篇二

20xx年我全体驻京工作人员接待和劝返集体访xx批,xxx人次(含重访x批,xxx人次),单访xxx人次(重访xxx人次,涉法xxx人次)

1、重视会事期间的信访工作。对会事信访工作进行了全面部

- 署。市委、市政府每在会事前都召开了各县(市)区分管信访工作的领导、信访办公室主任,市直有关部门参加的国家两会和党的十五界五中全会期间的信访工作进行了全面的部署。(1)要从讲大局、讲政治的高度安排好此项工作;(2)组织强有力的力量,选择精兵强将参加驻京值班。(3)加强排查调处,解决突出问题,把劲使在基层,从源头上减少和预防进京上游;(4)对潜在进京的上访人员进行了包保领导,责任单位和责任人。
- 2、驻京工作力量强。我从今年1月份就开始研究和探索驻京信访工作的长效机制,7月前在北京长期值班的人员,没有少过x人,7月份开始,我市以联系会议的文件连续发了两个文件规范了驻京信访工作的长效机制,形成了三条线的工作方法,以驻京信访工作联络办公室为龙头,负责驻京工作的指挥和调度,公安负责非正常访接访和训诫,法院负责涉诉案件的接访和劝返,信访部门在调度公安和法院两条线,负责行政方面的接待和劝返,联系会议的五个专项小组也都进京值班,人员在7月份以来长期驻京的没有少于12人。
- 3、听从指挥,维护全市一盘棋。市驻京信访工作联络办公室 在4个敏感部位确立了负责人,较好地发挥牵头的作用。其它 工作是我们也具备了素质好责任心强的同志参加,配合其它 牵头单位工作的主动积极,遵纪守时,多次受到省驻京联络 办公室负责人的表扬。
- 4、前线和后方互动。凡是接回的上访人都做到就地稳控,反映事项有道理的就地解决。在家的各级领导和信访干部始终坚持排查调处,发现苗头,快速反映。
- 5、属地和属事部门协调动作,配合默契。我市来京的涉法上访人员,由各地信访和政法部门共同接谈,共同派人遣返,共同下交案件。以属地为原则的同志没有什么怨言,都积极劝返。

6、驻京工作人员表现出较高政治责任感和较强的责任心。驻京工作人员表现出较高政治责任感和较强的责任心。带队同志每天深入到值班地点检查值班情况,每天听取情况汇报,有时都工作到深夜。值班的公安干警,法院干部和信干部每天坚持工作十几个小时,废寝忘食,毫无怨言,始终保持旺盛的斗志。市自联络办的同志也都深入到第一线接谈值班,起到了率先垂范的作用。

#### 三、存在问题

- 1、控制越级上访力度不够。虽然市委 市政府三令五申,召 开会议布置、高度,派督查组到各地各部门督查,但仍出现 进京上访,说明我们基层控制越级上访的力度不大,措施不 力,有的甚至无动于衷,根本就没有做控制工作。
- 2、遣反力度不够,遣返回平后缺乏后继手段。我们遣返的主要手段是做思想工作劝回或由单位来人接回,并辅以解决问题的承诺。劝返回去的要求给解决路费,食宿费用,否则坚决不走,单位来人接回花费更大。人不接走北京和省里不答应,这么接走、劝返走助长了上访人的不良情绪,在社会上也产生了负面影响。
- 3、对无理闹访者教育惩治软弱。我市进京上访者多数以几级机关处理,涉法案件经三、四级司法机关处理,上访人对各级相关的正确处理意见拒不接受,不满足他们的要求誓不罢休。辱骂机关工作人员、扰乱办公秩序、恶意到各国家机关上访,有的上访人说:我知道北京不能解决我的问题,但我登记一次就罚xx一万块钱,上面就会处分有关领导,我就要摘乌纱帽。绝大多数上访者在北京造成不良影响,我市只有个别无理上访者、闹访者受到了处罚,多数人有持无恐,仍然我行我素,任意胡为,不断地到各机关、各敏感地区上访告状和闹访。

综合我市进京上访情况,尽管我市各级党委政府做了大量艰

苦细致的工作,但我们感到各级各部门仍需在着力解决信访问题、控制越级上访、教育和惩治无理闹访者等诸环节上下功夫。力争将我市群众进京上访的总量降下来,以维护首都的良好秩序,维护xx市的整体形象。

总的指导思想:坚持驻京信访工作长效机制,认真负责的工作精神,巩固成果,防止人员的回流和反弹,为以后信访工作打好打胜地翻身仗奠定基础。

- 1、要研究和探讨驻京信访工作新形势,新方法。
- 2、配强留京工作力量。根据市驻京长效机制精神,每个县(市)区、和五个专项小组,都要保证一名以上人员在京值班。公安值班干警继续按规定轮流值班。
- 3、加大进京案件交办力度,集中处理一批。对此次进京的全部列入一案三查和挂牌管理,做到无保包人,无责任单位,从头未处理到位三不放过。
- 4、建议省驻京信访联络办公室,对坚持长效机制,工作方法,以及人员配备上有新的突破。

#### 驻京年终工作总结篇三

今年以来,我局认真贯彻落实有关维稳工作部署,紧紧围绕海南国际旅游岛建设大局,以构建和谐社会为目标,认真做好信访工作,积极推动"和谐某某"建设和社会治安综合治理工作,充分发挥人力资源和社会保障部门在维护社会稳定中的重要作用,把矛盾化解在基层、化解在萌芽状态,为构建和谐某某做应有的贡献。

信访工作关系到社会的稳定,是群众反映问题的主要通道。 人事^v^门是群众关心的热点、难点问题较为集中的部门, 也是信访较多的部门,直接关系到群众的切身利益,我们始 终以稳定大局,服务社会为工作宗旨,扎扎实实做好信访工作,做到来访有答复,来信有回复,不断完善信访机制,维护信访人的合法权益。

自1月以来,我局共受理信访总量425件次,其中来信112件,来访315多次,办理完成信访件400件次,25件正在办理;办理省、县两级有关单位转办件76件。信访问题主要集中在企业改制中的劳动关系、社保、工资拖欠、就业、企业军转干部要求提高养老金和医保待遇、农民工工资、社保等问题。

以上问题已经基本得到解决。

目前的信访主要集中在历年工资拖欠、部分师范类、农业类毕业生分配、民办教师社保等问题尚未得到较好解决。

我局高度重视信访维稳工作,加大了工作力度,在加强领导、 落实责任、规范制度、完善机制、强化队伍以及基础建设方 面都采取得力措施,确保维稳工作有效贯彻落实。

- (一)加强领导,明确责任。我县历来重视信访工作,尤其是今年,我们更是把信访工作作为县委、县政府为民办实事、为民解忧愁的一项重要工作摆上了重要议事日程,局长亲自抓、亲自过问。我们成立了信访工作领导小组,范局长任组长,分管副局长任副组长,并以下属单位负责人和从局内抽调骨干组成成员。进一步明确维稳工作责任制,强化责任,把每一项维稳工作落实到具体领导、具体人员身上,做到领导到位,责任到位,措施到位,形成合力,共同推进劳动保障维稳工作。完善应急机制和信息报告制度,认真贯彻《信访条例》,做好群众来信来访的处理工作。
- (二)上下联动,齐抓共管。我局在县委、县政府的正确领导下,根据省里的部署,牢固树立全系统稳定工作一盘棋的思想,切实增强政治意识、大局意识和责任意识,组织协调社保、征稽、仲裁、劳动监察、编委办等部门分工合作,狠抓

调处,把矛盾化解在基层,积极维护社会稳定,做到信息灵、 发现早、有措施,有效地把信访举报和投诉案件解决在基层 和萌芽状态。

### 驻京年终工作总结篇四

小区安全是居民幸福生活基本的保证,安全责任重于泰山。 消防工作更是关乎小区的存亡,居安思危,安全工作任重而 道远。为了确保小区安全无事故,部门制定了一系列工作计 划和安全应急方案。先从思想上让每个队员绷紧"安全"这 根弦,再确定安全工作重点区域与南大门保卫科共同联防, 从每一个环节入手,周密细致地检查,及时发现并消除安全 隐患,将安全隐患控制在萌芽状态。

另外,部门里每天保证有足够的人员备勤,随时准时应对突发事件。在今年的七月份,由于连续暴雨,市场附一楼涨水,值班队员多次通知全体队员抢险,为公司将损失减少到最低。经过全体队员的共同努力,本年度小区无重大事故、无盗窃和重大刑事案件,保证了小区的生活稳定。

为了建设一支高素质的保安队伍,服务好小区广大住户。部门制定了严格的入职标准和管理条例,从队员的入职开始严格把关,并且必须符合三个标准即"招聘标准,试用标准,

入职标准"一年来部门开展了一系列的培训学习和思想教育活动,并让队员共同参与培训及教育内容的制定。

通过仪容仪表、文明用语、行为规范的学习,通过每周的军事训练先使队员从外表上改变,树立形象。再通过"人生观、天下兴亡我的责任"等的学习改变队员们的消极思想,树立正确的人生价值观,队员们的素质和修养得了一定的提高。

由于保安工作的特殊性,住户有什么困难问题往往每一个找到保安来解决,那么保安就必须有优质的服务理念和及时有效的解决方法。从服务态度上出发,部门能解决的马上解决,需要其它部门处理的主动联系,不让住户再去找。对经营户的意见及时反馈给公司领导。

一年来保安部把服务做为工作中的主要内容,部门也多次召开会议,共同探讨,讲授经验,并进行了专题学习,使队员们明白了服务的重要性和必要性,在日常工作中能积极主动和其它部门密切协作,共同努力,为营造良好的经营环境和更优质的服务发挥了重要作用。

我们小区地处繁华路段,住户多,每天人流量很大,小区里出现的各种纠纷也较多。为此,部门专程派人在xx派出所学习外理各种纠纷的方法,本着无论什么原因,以先劝开双方为主,再仔细询问情况,划分责任,尽量使双方意见达成一致。在维持市场秩序方面,部门先后出台严格的管理措施,长期管理。保安部在工作上虽然取得了一定的成绩,但还存在一定的问题,不足之处更是需要深刻总结,努力改正。

在下一年的工作中,我们部门会针对不足之处,结合部门实际情况,扬长避短,在树立xx公司形象和完善保安部内部建设上狠下功夫,层层抓起。相信在公司领导的指导下,在部门全体人员的努力下,在来年会取得更好的成绩。

我虽是一名普通的保安员,但在我心中[xx小区就是我的家,

领导是我的家长。同事是我的兄弟姐妹,小区的事是我自己的事,我要精心守卫我的家,使它在安全的环境中茁壮成长。我明白作为一个家庭成员,一名保安员"守卫小区、守卫我家"的责任重大。

保卫是一项特殊的、并具有很大危险性的工作,可我没有因此而胆怯、畏惧。卡内基钢铁公司总裁齐瓦勃曾经说过"我们不是在为老板打工,更不是单纯为了赚钱,我是在为自己的梦想打工,为自己的远大前途打工。我们只能在业绩中提升自己。"因此,我们必须秉承严肃认真的工作态度,干好日常看似平淡的工作,要想得到,做得全。坚决完成上级领导交给们的每一项任务,做到让领导放心。

在xx的带领下,我们圆满地完成了今年的工作任务,得到租、住户的满意,得到了领导的认可,我们的工作今年是比较重的一年。当中有几家住户装修消防的施工,进出的人员多且复杂,对我们的工作加大了压力,在这种情况下我们加强对进出人员、施工人员正监管和登记,定时进行楼巡,把萌芽的事故撤底消灭,确保小区的安全。

### 驻京年终工作总结篇五

时间随风消逝,新的一年又悄无声息的抵达了我们跟前,而这一年也会在这个末端暂停前进,未来一年也准备好了和它进行交接。而对于我来说,这一年我见证了公司的成长,见证了自己的蜕变,也见证了时间的消逝。未来一年的路途也许很遥远,但是这是一次新的征途,是一段人生的新经历。为此我想在此刻为这一年整个工作做一次整理、总结。

虽然现在还只是公司一名普普通通的员工,但是在我的内心,还是有一个非常远大的理想的。我想通过自己的努力,一步步向高峰爬去、探索、挖掘。每个销售人员都会有一个目标,通俗一点来说,也就是说我们都应该具备一颗野心。野心这种东西,如果我们利用得好就是一件推动我们往前的利刃,

而如果没有掌握好尺寸的话,可能会把我们拉入深渊。所以,我也明确的知道,在这份工作上我要具备一些野心,同时也不能被这颗野心所掌控,要有自己的思考,也要有自己的方向。所以凭借着一点点的欲望,我在工作上一直严格管理自己,保持一个良好的工作作风,为自己的工作立下一个好的标准,防止自己犯错,更是防止自己走入偏途。保证工作的原则和标准,成为了我一路上的要求。

- 1、做事的时候有时候会分心,导致一件事情没有做好,领一件事情也没有做好。这样是非常不正确的,我认识到了之后,也尽量将自己调整了过来。
- 2、和部门同事沟通的时候有时候太强势了,同事们也跟我说过,平时遇到一些工作上的问题时,我对自己的观点太强硬了,显得整个人也太过强势了。这一点我也会改正,保持一颗和平的心态进行工作。
- 3、对时间的把握并不是很好。有时候工作我总喜欢拖到晚上,宁愿用加班的时间完成,平时也不愿意多费一点心力。其实这个习惯是不好的,长期下去,会影响我们的工作效率。

其实我是很期待未来一年的,今年一结束,明年又会重新开始了。任何一次重新开始都让我们站在了相同的起跑线上,这时候就得看我们各自的努力了。这是一次公平的竞赛,我也为将来一年准备好了自己的计划,我会在工作上不断上进,向前探索。请公司的各位领导期待我的表现吧!

# 驻京年终工作总结篇六

20xx年我们公司在北京、上海等展览会和惠聪、发现资源等专业杂志推广后,我公司的xx牌产品已有一定的知名度,国内外的客户对我们的产品都有了一定的认识和了解[]20xx年度老板给销售部定下xxxx万元的销售额,我们销售部完成了全年累计销售总额xxxx万元,产销率95%,货款回收率98%。

产品销售部肩负的是公司全部产品的销售,责任之重大、任务之艰巨,可想而知。建立一支能征善战的高素质的销售队伍对完成公司年度销售任务至关重要。"工欲善其事,必先利其器",本着提高销售人员综合业务素质这一目标,销售部全体人员必须开展职业技能培训,使销售业务知识得以一步提高。今年公司添用了网络版速达3000财务管理软件,销售和财务管理可以清晰的及时性反映出来。我们销售人员是在xx市xxxx科技有限公司的培训下学习成长的,所学习的专业知识和公司内部信息都是保密的,大家必须持有职业的专业知识和公司内部信息都是保密的,大家必须持有职业批评和专业指导,让我们销售人员学习更多的专业知识,提升技术职能和自我增值[]20xx年我学习了iso内部审核培训和关于业知识培训,并获得了国家认可的证书。这一年来我们利用学习到的管理知识、方法在我们公司生产管理中充分实践,其显示效果是满意的。

麦克风线材销售是我公司产品销售部工作的重点,销售形势的好坏将直接影响公司经济效益的高低。一年来,产品销售部坚持巩固老市场、培育新市场、发展市场空间、挖掘潜在市场,利用我公司的品牌着名度带动产品销售,建成了以xx本地为主体,辐射全省乃之全国的销售网络格局。

随着电子产品行业之间日趋严酷的市场竞争局面,信息在市场营销过程中所起的作用越来越重要,信息就是效益。销售部密切关注市场动态,把握商机,向信息要效益,并把市场调研和信息的收集、分析、整理工作制度化、规范化、经常化。产品销售部通过市场调查、业务洽谈、报刊杂志、行业协会以及计算机网络等方式与途径建立了稳定可靠的信息渠道,密切关注行业发展趋势;建立客户档案、厂家档案,努力作好基础信息的收集;要根据市场情况积极派驻业务人员对国内各销售市场动态跟踪把握。

回首一年来,我们销售部全体业务人员吃苦耐劳,积极进取,团结协作取得了良好的销售业绩。成绩属于过去,展望未来,

摆在销售部面前的路更长,困难更大,任务更艰巨。我们销售部全体业务人员一致表示,一定要在xx年发挥工作的积极性、主动性、创造性,履行好自己的岗位职责,全力以赴做好xx年度的销售工作,要深入了解电子行业动态,要进一步开拓和巩固国内市场,为公司创造更高的销售业绩。

## 驻京年终工作总结篇七

自参加工作以来,我工作认真负责,研究技术,无论是思想素质还是能力都在不断提高与完善,在公司领导的关怀下我已在自己专业技术方面取得长足发展。 今年以来,从我的工作职责方面,我很感激公司领导的正确领导,公司各个部门及全体施工工作人员对我的大力支持和帮助。在安全工作方面基本上达到了安全生产管理目标,特别是,我们公司全年大小工程100余项,竟无一例轻、重伤事故发生,工程质量都能达到验收标准。这些功绩的取得与我们公司全体员工的努力是分不开的。

一、我认为取得全年安全生产这么好的成绩,主要是公司各级领导的高度重视和正确指导,公司全体全工的积极努力和配合而取得的。在这里我认为,有一个决定是我们取得全年安全工作方面无一次事故的重要一点,那就是坚持开好班前会。今年年初,公司领导就提出了班组每天的班前会必须组织召开。利用班前会的活动时间安排当天的工作、交代当天工作的安全注意事项、传达公司当前的主攻目标和战略部署,使每个员工都有明确的了解。由于我们坚持好了这项工作,为我们公司的安全工作、工程进度及工程质量都起到了良好的作用和打下了坚实的思想基础。在实际生产活动中也体现了这项工作的真实效应。

二、今年以来,基本上做到了对重点工程的施工现场进行监督检查指导。也只有这样,才能及时发现问题和一些隐患,才能及时的得到处理和解决。今年公司的项目有县城改造;防窃电、线损自动生成;十几家的临时电;部队、锅炉房的

变电所;三个回迁区的变电亭及高、低压外线等。施工地点分散,工程工期有紧有缓,我在公司领导的领导下基本上做到对施工现场进行检查。从这些项目的施工过程到验收送电95%以上的工程项目都能达到验收标准,也都能在要求的工期内完工。确实做到了保质、保量、保安全的完工任务。

三、由于今年的工程多人员少,空闲时间也少,所以在对施工作业人员的安全学习和教育工作就相应的减少了很多。今年我利用班前会和空闲时间对作业人员进行了4次的学习和教育,又织他们进行了考试。还利用空闲时间组织班组进行了一次"施工作业人员进入现场的安全教育"的学习和考试。另外组织公司全员进行了一次安全生产法律法规考试,参加答题的人数达到了98%。安规安技的学习是提高我们作业人员的安全技术、防范技能、确保工程质量、防止发生人为事故的基础。我认为,虽然大家学习和教育的时间少,但通过学习和教育确实能够在作业人员的思想里起到一定的巩固和提高作用,对提高安全生产知识水平、操作规程技术的理解水平,在实际工作中能认真执行也起到了一定的作用。这也是我在以后的工作中必须做好并要坚持的。

最后谈一下我工作中不足的地方:

- 1、现场检查时有走过场的现象。
- 2、班组的安全活动记录检查督促不够。
- 3、发现的问题没有严厉地去追查以达到教育大家地效果。
- 4、组织作业人员安全学习及教育工作有差距。

众人划桨开大船,万众一心成大业[]20xx年我们在公司领导为核心的领导下,以辛勤的汗水和扎实的工作作风,保质、保量的完成了一个又一个的高难度、高强度的工程。我们经历了很多艰难和困苦。但我们最终收获了成功的喜悦。同时作

为在公司工作了六年的一名员工,感受到了公司所给予我们的关心和爱护。无论在生活上、薪金和福利待遇上都与往年有很大的改进。这给我们带来很大的工作动力。在工作中更应尽心、尽职、尽责、尽能的来报答公司给予我们的恩惠。

20xx年是值得我们骄傲的一年,也是值得我们深思的一年。 今年承蒙领导的护爱,我当上了一名公司领导。在各位领导和员工的支持帮助下,和员工们一起负责完成了变电所、变电亭、箱变等工程。参与高压电缆落地、城网改造等工程取得了一些小的成绩。也发现了一些问题。自身在领导和工作中还是有很多的问题需要注意和改进。在大环境中各部门的协调和配合还应需要改进。应抓职工的思想工作。使其更好的具有向心力和团队精神。"出现问题不要紧,怎样更好的去解决问题是关键"这是公司领导曾经说过的一句话。我一直作为信条在工作中克服了一个又一个的困难。我将会在今后的工作中更加努力、尽职、尽责。最后祝我们公司在新的一年里再创新高!