# 业务介绍抽成合同业务介绍合同共(大全5篇)

合同是适应私有制的商品经济的客观要求而出现的,是商品交换在法律上的表现形式。合同是适应私有制的商品经济的客观要求而出现的,是商品交换在法律上的表现形式。拟定合同的注意事项有许多,你确定会写吗?下面是小编为大家带来的合同优秀范文,希望大家可以喜欢。

# 业务介绍抽成合同篇一

协议编号:

甲方:

乙方:

鉴于: 乙方在行业的广泛资源与卓越的业务开发能力,甲方与乙方就开展(等等)的项目业务开发合作,甲乙双方本着发挥各自优势、互利互惠的原则,制定本业务合作协议,以供甲乙双方共同遵守。

#### 1、合作内容

乙方利用自身资源与优势,承揽开发()项目的业务开发, 交由甲方承接运作。

甲方向乙方支付居间业务费用。

乙方承诺合作期间(1年)完成项目的业务开发量金额不低于3000万元(合同金额),且净利润率不低于15%。

#### 2、合作关系

甲乙双方为平等主体之间的业务承揽合作关系、非劳动关系, 乙方非甲方员工, 甲方不承担乙方工资、社会保险、福利、市场开发及其他费用等。

#### 3、合作期限

甲乙双方的合作期限为一年,自甲乙双方签字之日起,即自年月日起至年月日终。

若双方需要继续合作的,应在本协议合作期限结束前十个工作日内,签署新的合作协议。

## 4、费用及支付

居间业务费用:按每单项目净利润的30%结算支付。根据国家的净利润,在每单项目结束、且甲方收回垫付资金以及该项目的全部应收账款后,经甲方财务核算后得出。

支付时间: 在核算出净利润后的十五个工作日内。

支付方式: 甲方向乙方指定的银行账户以电子转账方式支付。

乙方银行账户:

收款人:

开户行:

帐号:

5、双方的权利和义务

甲方权利和义务

甲方对乙方介绍的项目进行评估, 在明确可操作的前提下,

调集公司各种资源,全力促成项目业务运作开发。

项目导入甲方后,根据实际需要,甲方在风险可控的前提下,甲方可为该项目的成功运作提供必要的资金支持。

甲方允许乙方使用甲方相关资质、业绩、宣传材料进行业务开发。

甲方按照本协议的约定向乙方支付居间业务费。

乙方的权利和义务

乙方有权利按协议约定获取项目居间业务费。

乙方应当在合作期限内完成上述约定的项目开发量及净利润率。

乙方应当全程配合甲方开展经营活动、回收账款,直至项目 全部结束。

乙方应当时刻注意维护甲方形象,不得有损害甲方名誉的行 为。

乙方不得有借甲方名义从事经营经济活动、社会活动,不得 有损害甲方利益的行为。

乙方不得将本协议约定开发的项目介绍、泄露给其他的与甲方同类企业运作。

乙方在合作过程中,不得将知晓的甲方的商业秘密、项目信息透露、泄露给其他第三方。

乙方有义务协作保证甲方维护业务中垫付资金的安全性。

6、违约责任

甲乙双方任一方违反本协议约定条款的,守约方有权利解除本协议;若有造成对方经济损失、名誉损害的,违约方应当向守约方赔偿,赔偿金额按每违约一次赔偿10万元计算。

## 7、协议的解除、终止、变更

上述约定的合作期限完结的,本协议自动终止。

甲乙双方任一方违反本协议约定的相关权利义务的,守约方有权利解除本协议。

本协议经甲乙双方协商一致可解除、提前终止、变更。

#### 8、商业秘密

双方合作期间,乙方获取甲方的商业秘密不得泄露、透露与其他第三方,直至该商业秘密公开时为止。

## 9、其他

本协议自动终止或提前终止、解除,不影响双方权利和义务的追溯。

其他未尽事宜由双方协商解决或以双方签署补充协议,补充协议作为本协议的附件,具有同等的法律效力。

本协议履行中产生纠纷的,甲乙双方本着精诚合作、互谅互让的原则协商解决,协商不成的,任一方向甲方办公所在地的人民法院诉讼解决。

本协议经甲乙双方签字与盖章后起生效。

本协议一式两份, 甲乙双方各执一份。

(下页无正文、为签署页)

甲方: (盖章)

签署日期:

签署地址:

乙方: (签字)

签署日期:

签署地址:

## 业务介绍抽成合同篇二

合作方(甲方):

合作方(乙方):

为了促进企业优势互补,实现互利共赢,根据[xxx合同法》等有关法律法规的规定,甲乙双方本着诚实守信、互惠互利的原则,经友好协商就双方合作事项达成如下条款:

- 1、乙方针对甲方业务,开展市场需求调研;
- 2、乙方协助甲方开展市场活动,向甲方推荐客户。
- 1、甲方的权利和义务
- (1) 甲方对乙方引入的业务进行评估,在明确可操作的前提下,调集公司各种资源权利促成业务运作。
  - (2) 甲方允许乙方使用甲方得名义及相关宣传材料开发业务。
- (3) 甲方定期(每月)对乙方导入的客户进行成本核算,并将具体的清单提供给乙方确认。同时办理支付乙方应提的业

务手续和费用。
---------

- 2、乙方的权利和义务
  - (1) 按约定提取业务开拓服务费用。
- (2) 在承接业务时,可使用甲方的名义,但必须时刻注意维护甲方的形象,不得用于非公司盈利业务的承揽活动。
- (3)不得有借甲方名义从事不利于甲方形象、损害甲方利益的行为。
- (4) 不得将甲方及其公司自身运作的客户介绍给别的同类企业运作。
- (5) 在乙方合作的过程中,不得将知晓的甲方自身的业务和其他信息透露给任何第三方。
- (6) 违反上述2、3、4、5点规定,甲方有权取消合作,同时追究乙方的相关责任(包括经济赔偿)。

通过乙方推荐签订的客户,甲方按照每次的标准向乙方支付费用。甲方承诺:前述款项将在甲方收到客户费用后日内(或另行约定按月或按季支付)支付到乙方指定的以下账户:
户名:
开户行:
账号:
1、本协议有效期为年,自年月日起至年月日(双方签字或盖章)生效。
2、本协议期满双方应重新签订新的合作协议,本协议自动终

止。

田方.

3、本协议经双方协商可提前终止。

本协议对双方行为具有法律上的约束力,双方均应自觉遵守。 诚实守信、依法经营、顾全大局是双方均应坚守的准则。违 法违约给对方造成经济损失或声誉损失的,应当承担赔偿经 济损失、消除影响等民事责任。

本协议履行中若发生争议,由双方友好协商解决,协商不成的,应通过甲方所在地人民法院诉讼解决。

本协议未尽事项和/或变更事项,双方可行签署补充协议,作为本协议附件,与本协议具有同等法律效力。

本协议正本一式两份,双方各执一份,自甲乙双方法定代表人或授权代表签字并加盖公章后生效。

1 / J •					
	_年	_月	_日		
乙方:					
	_年	_月	_目		
业务介绍抽成合同篇三					
乙方:	(中间人)				

根据[]xxx合同法》和有关法律法规的规定,乙方接受甲方的委托,为甲方产品寻找丙方,双方经协商一致,签订本合同。

第一条:委托事项:

甲方委托乙方寻找买方(以下简称丙方)

第二条:委托事项的具体要求:

- (1) 甲方应保证所供应产品的合法性及保证产品质量,若出现产品质量问题和其他不合法问题,后果均由甲方承担。
- (2) 丙方交易的具体价格、交货方式、支付方式等由乙方与丙方双方协商约定,但乙方需要和甲方沟通并争得其同意。
- (3)为方便乙方联系业务,甲方需要及时提供除乙方本职以外的所有便利,货款达到甲方帐户后,甲方应及时通知乙方,以便乙方开展下一步工作。
- (5) 乙方只负责联系客户,签定合同,其他所有工作都由甲方完成。
- (6) 在佣金合同期满之前,凡是乙方为甲方联系的客户,甲方不能不通过乙方而直接和乙方联系的客户签定合同,一旦乙方发现,甲方除了支付该合同相应的佣金给乙方外,甲方还需要支付销售额的5%作为罚金支付给乙方。
- (7) 若销售合同在佣金合同结束之前签定并收到客户定金,而生产或此销售合同的终止在佣金合同期满之后执行,则甲方需要继续按照佣金合同所规定的佣金率支付此销售合同中相应的佣金给乙方。
- (9) 在佣金合同期满之前,乙方在甲方履行该合同的情况下,不得随便将订单转移到别的工厂;在佣金合同期满之后,甲方如果想跟乙方所联系的客户直接联系业务,需征得乙方的同意,协商方可。否则甲方需要继续按照佣金合同所规定的佣金率支付所发生业务金额相应的佣金给乙方。

第三条: 佣金的计算、给付方式、给付时间:

(1) 甲方同意每批次按实际供货吨位每吨\_\_\_\_\_人民币支付佣金给乙方。

户名:

卡号:

第四条:甲方承诺如果甲方、乙方和丙方三方之间达不成购销合作,甲方、甲方的子公司或者甲方的关联公司不得单独与丙方、子公司或其关联公司另行洽谈采购本合同涉及到的氧化铁红购销业务。如果乙方发现甲方、甲方子公司或者甲方的关联公司单独与丙方、其子公司或其关联公司洽谈上述购销之事宜,并达成协议,视为本协议已经完全履行,本协议的目的已经达到,甲方应按照本协议第三条的规定向乙方支付相应的佣金。

第四条: 违约责任:

- (1) 甲方若不按本合同第三条的(2) 执行,逾期一天应支付乙方滞纳金,滞纳金系数为:总佣金的千分之五每天。
- (2) 甲方同意凡乙方所介绍的丙方,其将来与甲方发生的每 笔业务,甲方都将按本合同的第三条支付佣金给乙方,否则, 甲方愿接受合同成交额的30%罚款支付给乙方。

第五条: 关于销售合同中止问题

在乙方联系好业务并开始采购后,若是由于甲方的原因中止了乙方与丙方的销售合同,则甲方要承担客户的.损失,并还要继续支付乙方该笔销售合同应得的佣金。若是由于丙方的原因造成合同的中止,则甲方不支付乙方的佣金!乙方不承担任何损失和后果!

第六条:争议解决方式

对违约行为若双方协商不成,可凭此合同向人民法院提出诉讼。

第七条:本合同未尽事宜双方协商解决。本合同一式贰份双方各执壹份具有同等法律效用。

甲方(印章):

经办人:

日期:

乙方:

经办人:

日期:

## 业务介绍抽成合同篇四

甲方:

乙方:

乙方申请成为甲方正式兼职家教老师,双方本着相互合作、相互信任的原则,现就有关事宜达成如下协议:

一、乙方确保向甲方所提供的个人简历、证件必须真实有效。

四、 甲方必须承诺乙方每一节课的报酬不低于\_\_\_\_元。

五、 乙方向用户提供家教服务,甲方每节课收取服务信息费\_\_\_\_元,乙方必须在每月\_\_\_\_日前将本月信息服务费转入甲方账户。

六、 甲方有义务帮助乙方联系家长及协调乙方同家长协调上 课报酬,并及时答复乙方有关咨询。

八、在乙方家教期间,如家长对乙方的上课质量不满意,甲方可更换其他老师,费用按实际次数结算。

九、在合同执行期间,双方不得随意变更或解除合同,如有未尽事宜,应由双方进行协商,作出补充协议。补充协议与本合同具有同等效力。

十、本合同一式二份,甲乙双方各执一份,有效期限为\_\_\_\_\_ 年,自双方签字盖章之日起生效。

甲方:

签署日期:

签署地址:

乙方:

签署日期:

签署地址:

# 业务介绍抽成合同篇五

甲方:

乙方:

根据[]xxx合同法》的有关规定,经甲,乙双方友好协商,本着长期平等合作,互利互惠的原则,为实现产品推销与市场营运的直接联系,创造良好的经济效益和社会效益,达成以

#### 下协议:

充分利用甲方广泛的市场资源优势和发挥乙方点面平台能力, 实现双方商品互补、店面空间利用,双方合作联盟,促进双 方业务的发展。

- 1. 燕窝、虫草,海参、鲍鱼等相关产品。
- 2. 同级产品的高级礼盒。
- 3. 产品的运送。
- 2. 甲方根据客户需求, 收集和承接客户订单, 负责产品销售推介。在销售自己的产品的同时, 为乙方的产品做好广告, 促进乙方的产品销售。
- 3. 乙方利用较大的有力的店面摆放双方的销售商品,吸引双方原有的客户,拓展新的需求客户。
- 4. 甲方按照自己产品所摆放的面积及其他参考,按协议内容,按时付给乙方房租等其他合同谈定的款项。
- 5. 双方必须互相支持。
- 1. 属于甲、乙双方共同策划,共同经营的项目,但所有权不混淆。
- 2. 属于一方单独承接的销售业务,其所有权属于这一方拥有。
- 3. 在双方合作过程中,甲,乙双方无权干涉对方内部业务管理。
- 4. 双方应以诚信为本,互相交流和切磋业务动作状况,以便互相促进。

- 1. 属于双方共同开发的系列产品(或礼包),由双方协商市场价,按税后利益的%比例分成,此分成比例可定期调节一次,根据合作情况协商调整。
- 2. 属于一方单方销售的产品,利益由单方所有。
- 1. 凡涉及双方资金有关的所有材料,包括资本营运计划,财资情报,客户名单,资本融资,商业计划书等均属保密内容。
- 2. 凡未经双方书面同意而直接,间接,口头或者书面的形式向第三方提供涉及保密内容的行为均属泄密。
- 1. 甲、乙双方在执行本协议时发生争议,可通过双方友好协商解决,若经双方调解无效,可向有关仲裁机构提请仲裁。
- 2. 本协议未尽事宜, 双方协议订补充协议, 与本协议同样具有法律效应。
- 3. 本协议一式两份,双方各执一份。
- 4. 本协议经双方签章生效。

甲方:			
	年	月	日
乙方:			
	年	月	日