

# 2023年高考加油演讲稿(汇总8篇)

演讲比朗诵更自然，更自由，可以随着讲稿的内容而变化站位。一般说来，不要在演讲人前边安放讲桌，顶多安一个话筒，以增加音量和效果。那么演讲稿怎么写才恰当呢？那么下面我就给大家讲一讲演讲稿怎么写才比较好，我们一起来看看吧。

## 高考加油演讲稿篇一

各位领导、与会代表：大家好！

我是来自基层的一名普通员工，没有教师有着“人类灵魂的工程师”称呼的职业那样光辉，他可以让心灵去远航；也没有护士有着“白衣天使”美名的职业那样闪耀，她让生命续航。或许在我们身上能用上的形容词估计就只有普通二字，但是我们凭着一双勤劳的手，一颗乐于扎根基层的心，在普通而平凡岗位上也有着自己的辉煌。

记得两年前，我站销量不足300吨，随着公司改革的不断深入，管理体系日趋完善，在上级领导的指导和关心下，通过全站员工近两年的不懈努力，去年完成销售指标的150%，历史性的突破1500吨。估计有人会笑、会摇头。为什么呢？1500吨是辉煌吗？是的，1500吨的销量的确对于大加油站不算什么。但是要知道这1500吨来得是那么的不容易。

加出去的一公升油付出的都要比别人多很多。

即便如此，我们还努力挖掘潜在市场，通过各种渠道，各种方式联系和发展客户，定点客户从无到有，目前已与13家定点客户建立长期稳定的合作关系，年销量达到500吨。“边建公司”是我们定点其中的一个大客户，有一个较大的修路工程队，以前都是在私人加油站加油，由于私人加油站比我们

每公升少0.1元，所以多次登门拜访都以失败告终，但是我们始终没有放弃，逢年过节给他们打电话、发短信，每当经过我站的时候给他们打招呼，请他们到我站参观，终于还是被我们的真诚感动，选择了我们。我们深深的明白，迎来大客户难，要建立客户的忠诚度——留住现有客户更难。于是我们定期不定期的组织大客户开座谈会，了解他们想要的，并且请求他们对我们日常工作中存在的问题提出意见，对我们工作不周到的地方提出建议，我们能够满足的尽量满足他们，于是到现在定点客户一个不流失。

栏，把公司里的先进事迹，先进经验在宣传栏里面展示，定期的学习。全站上下心往一处想，劲往一处使，才使得短短两年多的时间，销量从不足300吨的油站实现销量1500吨蜕变。这里面当然也有随着经济的不断发展，人们生活水平提高带来的自然增长。但是两年翻5倍，纯粹的自然增长的说法是不切实际的。那靠的是什么呢？靠的是上下一心，靠的是兢兢业业，靠的是敢打敢拼、勇于创新的那股精神！

现有的4名员工中，没有一个员工叫苦叫累，相反，我们却乐在其中，把加油站里的事业当成自己的事业经营得红红火火。在站里感受最深的就是那其乐融融的家庭氛围，他们早就把油站当成了自己的家，这也是全站员工能够乐于自己所处工作岗位的原因之一。长期以来，每当有员工遇到困难，我们像家人一样帮助、支持他，过年、过节、过生日都聚在一起，真正的把员工看成是自己的亲人。加油员忙的时候只要谁有空，肯定是第一时间冲出去帮忙，缓解劳动强度。站上的销量在不断的提高，而站内的环境也日益美化，春天我们利用仅有的闲暇时间在灌区和生活区的草地上种下花种，夏天，站里开满各色的鲜花，连内地的游客都被美丽的鲜花所吸引。面对赞赏，我们没有骄傲，而是以更加饱满的精神，更温暖的微笑去迎接每一位顾客。

历史的车轮又向前推进了一步，我们又站在了一个新的起点上，等待我们的是机遇、是挑战、更是新的考验，我们将一

如既往的秉承奉献能源，创造和谐的企业宗旨，用我们普通而勤劳的双手和积极向上的心态，谱写属于我们的辉煌，让雄伟的布伽雪山下，美丽的布托湖畔那颗宝石花开得更加绚丽。

## 高考加油演讲稿篇二

尊敬的xx各位领导、各位同事：

大家好！

站在这里我的心情非常激动，激动的是我再一次站在了这个加油站经理竞聘演讲台上，再一次有机会与大家在一起交流。我非常感谢各位领导、各位同事给了我这次机会。

缩小眼光看成绩，放大视野看问题。在工作中我还有很多不足，但我请大家相信，我做得不是最好的，但是我是最努力的。

对于今后的工作思路主要从以下几个方面着手：

- 1、进一步增强安全意识，加强安全引导，减少安全隐患。
- 2、制定完善加油站安全预案，防患于未然。
- 3、加强班组安全管理。

首先，要提高员工的服务意识，凭借优质服务，留住老客户，开发新客户，增加进站率，扩大日销量。

户，要随着季节气温变化更换加油品号等，增进了与客户的情感交流。进一步稳定客户，促进加油站的.销量增长。

其次，转变观念，加大推销力度，变被动为主动。

### 第三，积极开展非油品业务

加油站便利店作为一种新型的营销模式，在我大多数员工眼里仅仅是卖几瓶矿泉水或几袋方便面，但我们的真正目标是要成为一站式大卖场，成为企业另一个利润增长点。

加油站的管理贵在做实做细。推行精细化管理，严格遵守各项操作规范，认真执行班前会制度、考核机制等管理方法，执行内控流程，做好加油站的日常管理工作。

这次竞聘，给了我一次展现自我的机会，所以无论这次竞聘的结果如何，对我而言都是一次历练和促进，是一次学习和提高的机会，我都会一如既往地以饱满的热情去工作、去奋斗。保持一颗平常心，扎实工作，“天道酬勤，厚德载物”，我相信机会对每个人是均等的，只要有耕耘就会有收获！只要我勇敢参与加油站经理竞聘稿，就有希望成功，我衷心希望大家相信我，支持我！

谢谢大家！

### 高考加油演讲稿篇三

尊敬的各位领导、各位来宾、女士们、先生们：

大家好！

在硕果累累的金秋十月，在欢度国庆，喜迎中秋，共庆双节的十月，我们在这里欢聚一堂，庆祝永泰加油站隆重开业，值此开业庆典之际，首先，我代表中油华北祁县港盛石油销售有限公司，代表港盛油库，对永泰加油站的开业表示最热烈的祝贺！对远道而来专程参加本次开业庆典活动的各位来宾，各位同仁表示热烈的欢迎和衷心的感谢！同时，能够受邀参加永泰加油站的开业庆典，我感到非常高兴，在此，我对永泰加油站的盛情邀请表示衷心的感谢！

自我们跟永泰加油站老板岳彪先生相识以来，他以诚信稳健的为人之道，坚韧求实的办事作风，开拓进取的创新意识，必将领航永泰加油站走向辉煌！同时我也相信，在社会各界朋友的帮助下，在大家温暖的关注、长久的支持和饱含希望的期待下！永泰加油站在老板岳彪的带领下必将为大家打造一个诚实守信、一流管理、一流服务、一流品牌、一流信誉的服务企业。“有朋自远方来，不亦乐乎”。加油站开业之后，我们期待各位领导、各界朋友、予以更多的支持、关心、重视和理解。同时也希望永泰加油站要遵章守纪，强化管理，规范运作，热忱服务，争取把永泰加油站做成有档次、有影响、有效益的一流加油站。各位朋友们，坚信大家的合作会最愉快！坚信永泰也会因您的信任做得更好！

我作为一位石油批发企业的负责人，力保为永泰加油站提供质优量足的成品油，相信在不久的将来，永泰人将以饱满的热情、周到的服务、来答谢社会各界朋友的厚爱，以实际行动为我县的成品油市场增添流光溢彩的一页！

最后，我祝各位嘉宾朋友身体健康，生活幸福，事业兴旺，同时，也衷心的祝愿永泰加油站稳步发展，客源倍至、生意兴盛、事业如日中天！

预祝永泰加油站开业庆典圆满成功！

谢谢大家！

## 高考加油演讲稿篇四

尊敬的各位领导，各位评委，同事们：

大家早上好！

首先，非常感谢各位领导给我提供了这次参加竞聘、展示自我的机会。我叫某某，今天我演讲的题目是：加油站经理岗

位竞聘。

为什么我要参加竞聘？很多朋友和同事都问过我这个问题。作为一个女人，我没有什么远大的理想和抱负，我没有幻想要做什么企业家、女强人。为什么要参加这次竞聘？答案只有一个，就是源于我内心对中石油的热爱。虽然我是一名最基层的中石油员工，但当我穿着中石油的工作服走在大街上的时候，我都觉得非常的骄傲和自豪，我为在这家企业工作而感到兴奋，同时也为自己能为国家的石油事业作贡献而感到非常的光荣。

我现在是一名核算员，之前曾担任过加油站员和前庭主管，可以说加油站的全盘工作流程我都非常的熟悉，因此我的第一个优势就是有很丰富的工作经验。我的第二个优势就是年轻。加油站的工作比较简单而且单调，但是多年的工作经历并未使我感到厌烦，相反我依然保持着高亢的工作激情，对工作充满青春活力。我的第三个优势就是好学，有上进心。在工作之余，我积极学习管理、营销等知识，经常通过网络和报纸学习和研究竞争对手的一些做法和经验，通过多渠道、多方面的学习和思考，不断充实和完善自我，提高自身综合素质。我的第四个优势就是有一定的组织协调能力，善于和别人沟通交流，以诚待人，用心做事，在同事中间有一定的号召力。

各位领导，各位评委，如果我竞聘成功，我会告诉自己，一定要好好努力，不要辜负领导的信任，尽自己最大的努力带领员工争创佳绩，但倘若我竞聘失败，那就证明我还不够优秀，我将继续完善和提升自我，一如既往的为中石油的发展添砖加瓦。

作为石油人，我永远热爱自己的事业！作为竞聘者，我相信加油站在我的带领下业务将更上一层楼！请大家投我一票，谢谢！

# 高考加油演讲稿篇五

尊敬的各位领导，评委：

大家好！加油站经理竞争上岗演讲稿在读职高。我于20xx年进入加油站工作，先后从事营业员、\*\*\*、\*\*\*等工作，现为\*\*\*。今天，我竞聘的岗位是加油站收款员一职。

我参加此次竞聘的优势是：

工作以来，我一直没有放松过努力，运用各种方法各种途径提升自己。经过四年的努力，我的综合专业技能有了很大提高，并在\*\*比赛中体育、知识、计算机比赛得过前三名名次。\*\*年，我曾在\*\*的带领下见习过收款。经过\*\*天的学习，我的对收款流程有了更为全面的掌握。加油站开发科科长竞聘演讲稿还教会了我如何处理收款过程中出现的各种棘手问题。

总之，是\*\*加油站这个集体让我成长的更快，让我从一个懵懂的年轻人，成长为一名有着一定经验的加油站工作者。我要用我的实际行动回馈领导和同事们对我的厚爱。

竞聘成功后我将做到以下几点：

第一，提高自身素质。我将努力学习相关专业知识，勤奋学习，不断加强自我创新能力与自我约束能力。在为加油站奋斗中树立正确的世界观、人生观和价值观，自觉经受考验，在纷繁复杂的社会里把握好人生之舵，校正好人生航向，把一颗赤诚的心奉献给收费站竞聘演讲稿。

第二，提高服务水平。我们的所有工作都应始于客户需求，终于客户满意，一切服务紧紧围绕客户需求开展，并致力于提供超越客户期望的产品。一切服务先于需求而动，以满意服务赢得客户。要遵循市场导向、客户导向的原则，为此，我将熟悉商品价格和开票程序，真诚热情对待顾客，想顾客

所想，急顾客所急，解顾客所需，为顾客提供快捷、准确、优质的服务。

第三，做好安全工作。我将严格执行岗位操作规范和服务规范，苦练技能，避免走单、收假钞等事故发生，并熟练使用消防器材，会使用119、110、120等应急处理电话3熟悉突发事件处理程序，若发生突发事件，我要沉着应对，并及时报警或上报，独立或协助进行处理4确保加油站营业现金和票据的安全。

第四，共创班组荣誉。几年的加油站工作让我意识到，一个团结上进的集体不仅能够创造出更大的经济价值，还能让每一个人身心愉快的工作。在团结方面，我将严格要求自己的，将自己的有限的力量融入集体，发挥自己最大的潜能，为共同的班组荣誉而奋斗。

希望借我们加油站人事改革的“东风”，使我这块加油站片区经理竞聘报告得到大用的机会，一旦如愿，竭诚领导用挑剔的眼光看我，多提宝贵意见。最后，我想以丘吉尔的名言结束我的演讲：“我没有什么好奉献，有的只是热血、勤劳、眼泪和汗水”！

谢谢大家！

## 高考加油演讲稿篇六

尊敬的各位评委、各位同仁：

大家好！很荣幸能站在这里参加加油站站长竞聘，首先我就个人基本情况向在座的各位评委作一个简单的介绍。

我叫xxx□现年35岁，1990年毕业于鹤峰县林中，1991年进入石油公司工作，取得经济管理专业大专文凭□20xx年参加省公司举办的站长资格培训□20xx年荣获恩施州石油系统先进个人



暨优秀管理员荣誉称号。伴随着企业的发展，我不断提高自身各方面的素质，思想觉悟高，政治立场坚定，奉公守法，工作踏实。十多年的基层经历，我积累了较为丰富的工作经验，并坚信自己具备胜任燕子加油站站长的能力和素质。

在这次燕子加油站站长一职的竞聘中，我认为自己有以下方面优势：

三是以终身学习的精神来要求自己，繁忙的工作中，我始终不忘记学习，因为我深知学习于人的重要意义，一路走来，在完成本职工作之外，我的最大乐趣莫过于汲取丰富的知识营养。

如果我竞聘成功，在今后的工作中，我将努力做好以下方面的事情：

第二，全力做好安全工作，保障企业稳定运行。加油站始终坚持“安全第一、预防为主”的安全工作方针，严格落实安全工作责任制，正确处理安全与生产、安全与效益、安全与发展的关系，把安全工作放在各项工作的首要位置。加油站每日的安全巡检决不走过场，同时做好专业性、季节性和节假日的安全检查，特别注重夏季雨水高峰期和冬季取暖期的安全检查。对安全生产的制度的贯彻落实情况及时上报公司主管部门，得到他们的认可，做好安全检查记录，安全上的隐患和问题及时整改到位，把加油站的各项应急预案分步建立。同时组织员工学习、演练预案内容，组织员工学习安全知识，增强主动学习安全知识的意识，掌握安全事故应急处理的技能，保证加油站全年安全无事故，为加油站正常经营创造良好的安全环境。

第三，巩固发展新老客户，全面拓展销售业绩，以积极的态度确保圆满完成公司下达的销售任务。只有全体员工加强业务学习、增强服务意识，努力提高服务水平，靠我们的优质服务来赢得顾客的信赖，把进站加油的'每位顾客留住，同时

积极开发中小客户，为他们排忧解难，做好拜访记录，用我们诚心的服务来打动新的客户，把中石化在鹤峰的终端销售做大做强。

我参加今天的竞聘，不是最终目的，我不是为竞聘而竞聘，如果竞聘不成，我也无怨无悔，同样以主人翁的敬业精神，有一份热发一份光，为创造中石化美好的明天而拼搏进取。

我的竞聘演讲完毕，谢谢大家！

## 高考加油演讲稿篇七

安全是幸福之本，企业之本，是一个永恒的主题，是企业的生命线。对个人来说，安全就是孩子仰视你时的笑脸，安全就是黄昏时餐桌旁全家人的欢声笑语，安全是公园里扶老携幼的全家福；对于企业来说安全意味着发展，意味着稳定，意味着效益，意味着基础保障，意味着管理水平。

“我要安全”是一种严肃的生活态度，是一份对家人对亲人的责任，也许你为人儿女，对于父母的养育之恩应予以回报，如果你哭了先湿了的是你父母的面颊，如果你伤了，最痛的是父母的心，在父母的心中只图儿女能平平安安，这就是他们心中最大的宽慰。“安全不牢，地动山治。不是危言耸听，是安全事故以后的痛定思痛。为了爱我们和我们爱得人请你牢记安全，你的安全是他们心中最大的宽慰。

“不积跬步，无以致千里；不积小流，无以致江海”，安全请从点滴做起，安全请从每时每刻做起，不要一失足成千古恨，“我要安全”，不要因为要被罚款才要，我要安全，是因为我要幸福生活。“我要安全”是一种严谨的工作态度，严格执行安全条例是每个员工必须要履行的责任义务，是检验执行力的重要标志，它不仅是一项制度，而且是一种文化，更是一份人性化的关怀和呵护。我们勤奋工作是为了什么，是为了更好地享受生活，如果没有安全保障，生活中会事故

不断，这样的生活，只能让人感觉到生活的沉重和负担。所以我们必须时刻牢记安全，安全是我们每一个人幸福生活的保障。安全生产是企业发展的头等大事，安全生产与人的生命息息相关。

我们常常说一句话：“安全生产，人人有责”，说明了安全生产对我们的重要性，分析目前所有安全事故，绝大多数是有违章造成的，也就是一切事故的根源出现在我们的思想上。安全意识不强，现场管理不严，凡事掉以轻心，这些问题依旧是引发各类安全事故的主要原因。从这个意义上讲，抓安全生产，其实就是抓人的思想工作，以增强人的安全意识。管理区组织的安全隐患自查以及分析活动，板报评比活动，无不在提醒我们要不断增强安全意识，促进安全生产；提高综合素质，实现安全生产；加强制度落实，保障安全生产。（定稿版）增强安全意识，首先要通过各种培训和学习来提高。结合我们自身工作特点，营销班每周集中进行安全学习。这种方法其实都是在示意着我们要时刻增强安全意识，保持高度警觉；要居安思危，防范于未然。我们应该做到居安思危，防范于未然。其次，我们还要通过身边的典型和事例来警醒。

这两年，我国发生的不安全事故很多，离我们近的，比如说20xx年杭州地施工铁垮塌事故，比如深圳龙岗俱乐部火灾事故，再比如济南11运会主体育馆施工多次发生火灾事故。我相信，谁听说之后心情都会沉重，都会悲痛，但是我们不能只是听听而已，当时心痛一下，更多要从中反思，总结教训，不断的警示自己，告诫自己该怎样做，从哪里做起。增强安全意识，实际上就是要明白防患于未然的价值，他的价值要远远大于发生事故后的吸取教训；事前努力的意义要远远大于事后的追悔莫及和追究责任。要在安全时抓安全，不要在事故后去埋怨。

因此，我们的安全意识和安全教育，一定要落到实处，不能盲目无序，要把“安全第一”当作首要的价值取向，只有真

正让员工摆正安全与生产，安全与效益的关系，才能使安全生产深入人心，才能确保我们的企业兴旺发达，长盛不衰。

\*\*管理区是一个优秀的，现代化的管理区。一个现代化的管理区必然需要一批高素质的员工队伍来建设，来发展，让我们共同学习，共同进步，不断提高自身素质和业务水平让我们的梦想在这这里变成现实，为\*\*管理区辉煌的明天而努力！

## 高考加油演讲稿篇八

尊敬的各位领导、同志们，大家好：

我怀着激动的心情登上了这个公平竞争的平台，来接收组织的选拔。面对这次竞聘，作为一名老党员，老职工，老站长，我不再犹豫，决心抓住机遇，迎接我人生的第二次创业，再一次挑战自我，为我衷爱的石油事业，发挥自己的光和热！

我的口号是：实践自我再创辉煌

这次我选择了三类加油站作为我二次

创业的舞台。我深信凭借着自己丰富的工作经验和成熟老练的办事能力，力争赢得胜利，取得成功。下面是我如何开展工作的几点做法：

我认为目前首要的工作就是走访用户，在服务好新用户的前提下，尽快将大量流失的用户重新聚拢起来，凭借着我熟人多，办事能力强的优势，跟各单位管车领导加强沟通，力保市场不失。

在市场竞争如此激烈的今天，要彻底改掉坐等收钱的“官商”心态和作风，及时导入现代营销理念，以人为本，强化意识，优质服务，改坐等加油为站位加油，加油员使用统一的文明用语，礼貌迎送，规范服务，编写日常考评细则，每

日组织单人服务考评，实行站长长期值班制，充分调动全站职工的工作积极性。

要勇敢地走出去，走向市场，走进用户，倾听意见，多谈想法，利用企业良好地信誉和自身的不懈努力，使之成为我们又一批忠诚的用户，以“只争朝夕，与时俱进”的昂扬斗志，拓展市场，创销售佳绩！

建立用户会员制，在公司给予的权限内，最大限度为他们提供优惠政策，如随时免费擦车，洗车，免费检查轮胎等等，我们将利用各种关系为其解决一切力所能及的困难，让每一位会员都在我们的优质服务中感受到家一样的温暖。

每周组织学习安全知识，每天都要随时检查有无安全隐患，力争做到全年安全无事故。定立细致严格的卫生标准，使之成为一座整洁舒适的加油站，让石油公司的窗口更明，更亮！

回首往事，历历在目，多年来辛勤工作，诚恳做人，虽然社会在变，机制在变，可一颗对企业无限忠诚的心从未改变。无论这次竞聘成功与否，我都无怨无悔，甘做企业永远的一颗螺丝钉。谢谢大家！