

种植计划书的(实用8篇)

通过制定读书计划，我们可以减少阅读压力，保持良好的心态和积极的学习态度。在创业计划的编写过程中，我们可以借鉴一些优秀公司的商业模式和运营方式，以提高自己的创业成功率。

种植计划书的篇一

项目概述：

项目名称□xx核桃种植项目

项目宗旨：通过项目实施，充分利用退耕还林政策和我乡的区位优势，合理开发山区的荒坡、荒地，加快农业产业结构调整，达到培植支柱产业、保护生态，增加农民收入，改善群众生产生活条件，加快脱贫致富步伐，促进我村经济、生态、社会协调发展的目的。

项目建设地点：房县青峰镇青峰街村

项目规模：50亩。其中种植10亩，种植15亩，种植25亩。

投资概算：20建设投资18500元，20投资35750元，20投资48750元，累计投资121200元实施年限：年开始，年完成。

项目效益：密植8518核桃50亩，3年产公斤，5年后丰产期可达10000公斤，按20元/公斤计算，项目建成后可年创产值180000元以上。

项目可行性：本项目建设符合国家的农业产业结构调整政策，符合房县青峰镇的实际，有利于促进地方农业、经济发展，加快区域脱贫致富步伐。项目建设具有较好的经济效益，生态效益和社会效益，项目可行。

一、项目实施背景

青峰镇位于县境东部，距县城29公里，交通便利、市场集中、山林土地资源丰富，粮食生产以自己为主，农业人口占总人口的98%以上，年人均纯收入3250元，社会发育程度低，经济落后。突出表现为：一是地理环境复杂，水土流失严重，自然灾害频繁；二是农业基础设施脆弱，农业经济效益低；三是农业产业结构单一，主导产业尚未形成。项目的实施将推进农业和农村经济结构战略性调整，提高农业标准化水平，发挥高寒山区资源优势，增加农民收入，加快群众脱贫致富奔小康的步伐，推进社会主义新农村建设。

我县西部的九道乡、窑淮乡已发展核桃种植多年，已产生经济效益，产品供不应求。因此，只要我们注意选择良种，加强科学管理，开发前景十分广阔，可以把它建成为我村支柱产业，对优化我村经济结构，转化资源优势，保护生态，增加农民收入，都将起到积极作用，对全村经济的持续健康发展将起着十分重要的意义。

二、项目实施的有利条件

(一)自然条件适宜。青峰镇地处秦巴山区腹地，跨东经 $109^{\circ} 29'$ 至 $111^{\circ} 16'$ ，北纬 $31^{\circ} 30'$ 至 $33^{\circ} 16'$ 。属亚热带季风气候，年均降水量850mm，平均气温 15.2°C ，年日照总时数1655至1958小时，无霜期244—255天。受海拔高度、坡向等地形地貌因素影响，本镇气候复杂多样。素有“高一丈、不一样”，“阴阳坡、差得多”之说，山地小气候的多样性，为多种经营的发展提供了良好条件，适宜种植核桃等经济作物。交通条件基本具备，产品运输条件较好。

(二)有种植核桃的历史和经验。我镇农民以前就零星种植核桃，已经初步具备种植核桃的习惯和经验，只要采取科学育林集约经营，加强科学管理，核桃种植就能成功，经济效益将可能实现。

(三)具有一定的技术力量和管理队伍。可以在县林业局、农业局的技术人员的指导下种植核桃，可对核桃种植及产品开发进行技术指导。并可保证林业站、农科站的技术人员经常深入实地进行核桃的栽培、管理指导。

(四)市场前景广阔。随着社会经济的发展，人类物质生活水平的不断提高，人们对核桃营养及医疗价值认识的深化，对核桃需求量及品质的需求也越来越高，使目前价格上升幅度较大，从七十年代的每公斤1元上升现在的20-30元，增加20倍以上。由此可见，核桃产品市场需求前景好，发展核桃生产是当前社会经济发展的需要。因此，发展核桃产业不会存在滞销问题，而是前景广阔。

三、项目的组织管理实施及预期效益

(一)、项目管理实施

1、选择优质核桃品种。核桃对环境条件要求不严，只要年平均气温9~16℃以上，年降雨量800毫米以上均可种植。核桃对土壤的适应性比较广泛。为了提早结果和提高单位面积产量，应推行矮化密植栽培，并选用嫁拉苗，方可提早丰产。嫁接苗定植后3年即可挂果，5年后可进入丰产期。目前，密植园以3×3(亩栽65株)为宜。因此，根据项目建设区的土壤，气候特点，选择高产、高效、优质的8518核桃为树种，进行合理密植。该树种种植2年后便可挂果，预计受益期在30年以上，管护好的受益期更长。

2、统一规划合理布局。选择集中连片的公路沿线的宜林荒山荒地，统一规划，集中连片，合理布局。

(二)项目预期效益

核桃种植效益分析

按1株计算第1年第2年第3年第4年第5年后

苗钱150000

肥料、水、药55688

人工管理费用5571010

土地承包杂费20000

树穴栽树及人工30000

累计总投入3040537189

根据以上进行计算前4年肥、水、药及人工费用累计总投资89元/棵，100棵也就是8900元。第5年就可以收入100元/棵，100棵就是10000元，收回前期全部投资，以后就进入稳定收益时期。肥料、水、药及人工管理等均是年年投资，且因为树木逐年增大，所以5年后肥、水、药及人工费用固定为每年每棵树18元，三年内扩展种植50亩，每亩种植树苗65棵，累计投资121200元，5年进入丰产期，每年可获收益 $50 \times 65 \times (100 - 18) = 266500$ 元。5年以后成本下降，收益提高，可实现预期效益。

种植计划书的篇二

甘蔗种植项目计划书

13级工商企业管理1班

刘治浩学号：1303140116

目名称项：甘蔗种植项目

项目宗旨：通过项目实施，充分利用退耕还林政策和我乡的

区位优势，合理种植，加快农业产业结构调整，达到农村种植产业、保护生态，增加农民收入，改善群众生产生活条件，加快脱贫致富步伐，促进我村经济、生态、社会协调发展的目的。

项目建设地点：玉林市樟木镇

项目负责人：刘治浩（南宁职业技术学院13工商企业管理1班

项目实施人：刘治浩

项目规模：种植15亩，种植50亩，种植200—300亩。

实施年限：年开始，年完成。

项目效益：栽培优质甘蔗，第一年见效益15亩可达6万收益，第二年后50亩每年可达20万收益，项目建成后可年创产值20万元以上。

项目可行性：本项目建设符合国家的农业产业结构调整政策，符合同心县的`实际，有利于促进地方农业、经济发展，加快区域脱贫致富步伐。项目建设具有较好的经济效益，生态效益和社会效益，项目可行。

一、项目实施背景

我市樟木镇、三滩镇已发展甘蔗种植多年，已产生经济效益，产品供不应求。因此，只要我们注意选择良种，培育优良甘蔗加强科学管理，开发前景十分广阔，可以把它建成为我村支柱产业，对优化我村经济结构，转化资源优势，保护生态，增加农民收入，都将起到积极作用，对全村经济的持续健康发展将起着十分重要的意义。

二、项目实施的有利条件

(一) 自然条件适宜。土壤肥沃，夏长冬短。雨、热资源丰富

(二) 有种植种苗的潜力优势。我镇农民有种植甘蔗优良技术，已经初步具备种植甘蔗的习惯和经验，只要采取科学育林集约经营，加强科学管理，甘蔗种植就能成功，经济效益将可能实现。

(三) 市场前景广阔。

(四) 交通条件好。樟木镇距离市里20公里，距高速路15余公里

三、项目的组织管理实施及预期效益

(一)、项目管理实施

1、选择优质甘蔗苗品种。在年平均温度摄氏20度，绝对最低温度摄氏4度条件下，无冻害。选择湿润、排水良好的壤土。

2、统一规划合理布局。选择集中连片的公路沿线的土地地，统一规划，集中连片，合理布局。

(二) 项目预期效益

甘蔗种植效益分析

按1亩算第1年第2年第3年后

种苗400元

肥料、水、药1500元

人工管理费用2000元

土地承包杂费1700元1亩每年

栽种种苗及人工500元1亩每年

累计总投入6100元

产量（每亩8吨）

收益（看市场行情）总投资50%—100%

根据以上进行计算前2年肥、水、药及人工费用累计总投资6100元/亩，10亩也就是61000元。第3年就种植200亩，200亩就是1220000元，肥料、水、药及人工管理等均是年年投资，且因为种植逐年增大，所以3年后肥、水、药及人工费用固定为每年每亩5000元，三年内扩展种植200亩，每亩投资6100元，累计投资1220000万元，3年后进入丰产期，由于农产品市场收益不断提高，国家不断完善农场制度（三农政策），可实现农场经营化。

种植计划书的篇三

名称：蔬菜基地

发展背景：国家目前重视三农，农业政策好，自身来说，自己对农业熟悉

基地优势：位于平原地带，河流边。土壤肥沃，灌溉方面，水源清洁。

大田多，租金低。

离贵溪不远，附近有冶炼厂。

本地消费水平高，蔬菜价格高，市场大。

发展模式： 以种植业为主，养殖业为辅。

以蔬菜为主，水产养殖为辅。

以常规蔬菜为主，特种蔬菜为辅。

以大棚蔬菜为主，露天栽培为辅。

先期自身发展，慢慢地带动乡亲发展，建立合作社，打造下滩蔬菜基地。

发展理念： 以科学的思想去发展，以反季节蔬菜为优势，以绿色农业为导向。

引进新品种，提高单位产量和品质。

机械化操作程度提高，耕作机械化，灌溉机械化，育苗科学化，施肥科学化，喷药科学化。

主要技术： 土壤的`测量，肥力[]ph值。

灌溉用水要无污染，取水方便，大棚温湿度调节，防虫网，二氧化碳发生器。

镀锌管棚架，无滴膜。

不同作物，不同灌溉，西瓜等用滴灌。

育苗和嫁接。

品种的选择。

采收，清洗(干净水，计划井水)

行动规划：

首先，1. 选址及规划。

2. 挖池塘。

3. 耕地，晒土。

(已完成)

其次，1. 选种，安排作物品种和时间。

2. 镀锌管钢架，无滴膜，防虫网。

3. 购买农机，微型耕作机，新型喷药设备，灌溉设备。

温度计，湿度计。

3. 挖井(洗菜用)还有肥料坑(腐熟农家肥) 4. 育苗室，空调(已有)，温湿度计，排风扇。

5. 包装设备。

6. 肥料和农药。

投资预算：根据项目不同，投资预算也会不同本种植业商业计划书范文不提供详细数据。

市场：零售以贵溪冶炼厂为主，批发以贵溪为主，贵溪菜市场及各饭店(特色菜)，合伙人负责零售，我负责送批发。

冶炼厂可以让我们一年挣十多万，贵溪市一年可以让我们挣五十万，那么卖到更远的地方就能让我们挣我不知道的数目，再说，等我们形成规模，产品可以卖的更远。

以上种植业商业计划书范文，仅起参考作用，实际撰写要按项目显示状况增减内容。

名称：顺安种业(蔬菜基地)

位置：江西省贵溪市

发展背景：国家目前重视三农，农业政策好，自身来说，自己对农业熟悉

基地优势：位于平原地带，河流边.土壤肥沃，灌溉方面，水源清洁。

大田多，租金低。

离贵溪不远，附近有冶炼厂。

本地消费水平高，蔬菜价格高，市场大。

发展模式：以种植业为主，养殖业为辅。

以蔬菜为主，水产养殖为辅。

以常规蔬菜为主，特种蔬菜为辅。

以大棚蔬菜为主，露天栽培为辅。

先期自身发展，慢慢地带动乡亲发展，建立合作社，打造下滩蔬菜基地。

发展理念：以科学的思想去发展，以反季节蔬菜为优势，以绿色农业为导向。

引进新品种，提高单位产量和品质。

机械化操作程度提高，耕作机械化，灌溉机械化，育苗科学化，施肥科学化，喷药科学化。

主要技术：土壤的测量，肥力□pH值。

灌溉用水要无污染，取水方便，大棚温湿度调节，防虫网，二氧化碳发生器。

镀锌管棚架，无滴膜。

不同作物，不同灌溉，西瓜等用滴灌。

育苗和嫁接。

品种的选择。

采收，清洗(干净水，计划井水)，包装。

种植计划书的篇四

种植创业计划书，想要创业要先有创业计划书，才能有序地开始，下面是小编带来的种植创业计划书，欢迎阅读！

称：顺安种业(蔬菜基地)

位置：江西省贵溪市

发展背景：国家目前重视三农，农业政策好，自身来说，自己对农业熟悉

基地优势：位于平原地带，河流边。土壤肥沃，灌溉方面，水源清洁。大田多，租金低。离贵溪不远，附近有冶炼厂。本地消费水平高，蔬菜价格高，市场大。

发展模式：以种植业为主，养殖业为辅。以蔬菜为主，水产养殖为辅。以常规蔬菜为主，特种蔬菜为辅。以大棚蔬菜为

主，露天栽培为辅。先期自身发展，慢慢地带动乡亲发展，建立合作社，打造下滩蔬菜基地。

发展理念：以科学的思想去发展，以反季节蔬菜为优势，以绿色农业为导向。引进新品种，提高单位产量和品质。

机械化操作程度提高，耕作机械化，灌溉机械化，育苗科学化，施肥科学化，喷药科学化。

发展阶段：

第一阶段：13亩镀锌管大棚蔬菜以及几亩露地蔬菜，总面积10000平方左右。池塘一个，养鱼和为蔬菜基地提供灌溉用水。池塘靠近蔬菜基地，面积700多平方。

第二阶段：时机成熟时，也许是在第二年。建立小型养猪场，为蔬菜基地提供肥料。发展几亩水系蔬菜，如，水空心菜，慈姑，水池种藕等。水产养殖，泥鳅，虾等。看市场，引进一个品种，成立农村合作社，打造下滩及周边蔬菜基地。

第三阶段：发展农家乐

行动规划：

首先，1. 选址及规划。2. 挖池塘。3. 耕地，晒土。（已完成）

其次，1. 选种，安排作物品种和时间。2. 镀锌管钢架，无滴膜，防虫网。3. 购买农机，微型耕作机，新型喷药设备，灌溉设备。温度计，湿度计。3. 挖井（洗菜用）还有肥料坑（腐熟农家肥）4. 育苗室，空调（已有），温湿度计，排风扇。5. 包装设备。6. 肥料和农药。

投资预算：土地租金1500/年，年付，镀锌管（热镀锌）一亩8000元左右，总计110000。无滴膜10000元，防虫网13000

元。微耕机4000，政府补贴1000多。化粪池3000元，静电喷雾器300元，生物杀虫灯300元，运输工具：小型货车加摩托车30000之内，记三万。灌溉设施：2000元电脑已有。肥料加农药订购10000元。流动资金用政府补助的。总计在185000之内。以上为固定资产投资，一次性投入。每月开支有，员工工资，生活费。员工工资年尾结。人员：数目5个，我和合伙人以及员工三个(两男一女)人员安排：员工日常种菜，采菜。我负责技术，信息，市场，以及管理。我们也要在菜地干活，五个人足够。

市场：零售以贵溪冶炼厂为主，批发以贵溪为主，贵溪菜市场及各饭店(特色菜)，合伙人负责零售，我负责送批发。冶炼厂可以让我们一年挣十多万，贵溪市一年可以让我们挣五十万，那么卖到更远的地方就能让我们挣我不知道的数目，再说，等我们形成规模，产品可以卖的更远。

运输工具：小型货车及摩托车

销售技巧：我们菜的优势及特点：与当地农民等种的蔬菜相比，我们具有，喷药少，灌溉水无污染，重金属少，清洗水干净，包装好，菜的色泽和新鲜度较高等优点。菜的品质和质量优。

因此，我们必须采取差异化以及品牌化的销售模式。在差异化上，摆放，以及包装，宣传等要做到不一样。在品牌化上，传统农业是没有品牌的，在多年的销售总结下，品牌的作用非常重要。销售上必须注意信用，绝不能缺斤少两。只能多给，不能少给。

在宣传上，我们属于大学生创业，再者电视台和报纸都有关系，可以免费给我们宣传。这种宣传比花钱的宣传作用更大更有效果。

风险：养殖业的风险比种植也高，蔬菜行业的风险低，最多

是在自然风险，暴雨等。但是蔬菜具有年生产四次以上的特点，即使有风险也是一次没有，还有三次。据我所了解，也据我所经历的，我爸妈种了七亩露地蔬菜，一年挣七八万。露地蔬菜比大棚蔬菜的风险更大，大在哪，虫害，以及干旱，而我们采用的是生物杀虫灯以及防虫网双层防虫，几乎没有虫害，在干早上，传统的是挑水浇菜，费时费力且不科学。我们采取的是科学的，随时。故在干旱方面没有多少风险。

收入预计：十三亩大棚，每亩一年最少在一万以上，加上露地，一年的收益在15万左右。这是保守估计，不是随意空想。

蔬菜品种：常规蔬菜分类：蔬菜分类可分为：白菜类、甘蓝类、根菜类、绿叶菜类、葱蒜类、茄果类、豆类、瓜类、薯芋类、水生蔬菜、多年生蔬菜、野生蔬菜、食用菌类。

按食用器官分为：根类、叶类、茎类、花菜、果菜。

特种蔬菜：芥菜，樱桃番茄，黑美丽西葫芦，水芹，水果黄瓜，砍瓜等。

后记：我们是大学生创业，既然选择了农业，那么我们就必须以现代的理念去建立，去经营。在思路上必须开阔，眼光必须长远。以及我们的目标不仅仅是个人致富，在我们致富的同时，必须尽力带动乡亲的富裕，必须有着大家富才是真的富的理念。选择三农，不仅仅是因为我需要在农业上创业，也是因为我是农民的儿子，我对三农的感情很深。

一、项目概况

红富士是从普通富士的芽(枝)变中选育出的着色系富士的统称。富士苹果是日本农林水产省果树试验场盛冈分场于1939年以国光为母本，元帅为父本进行杂交，历经20余年，选育出的苹果优良品种，具有晚熟、质优、味美、耐贮等优点，于1962年正式命名，是世界上最著名的晚熟苹果品种。富士

果实虽有风味好、晚熟、耐贮等优点，但也存在着果实着色差的缺点。为此，日本各地又从富士当中选出了许多着色好的富士芽变，统称为红富士。

二、现有基础条件

现已有23.6亩种植基地，计划在承包30亩。技术人员、项目人员都逐步到位，市场信息渠道畅通。

三、项目必要性

(一)农业综合开发是党中央、国务院加强农业的重大决策是国家支持和保护农业的重要举措，是提高农业综合生产能力最直接、最有效、最快捷的一项措施。按照党中央提出的“以市场为导向，立足本地优势，积极兴办以农产品加工业为主的龙头企业，发展具有本地特色和竞争力的拳头产品”的要求，致力于把甘薯类产品加工及综合利用推向商业化、市场化、产业化。中央文件指出，农业产业化龙头企业是引导农民发展现代农业的重要带动力量，要通过贴息补助、投资参股和税收优惠等政策，支持农产品加工业发展，并支持龙头企业开展技术引进和技术改造，同期《农产品加工业“十二五”规划》也将农产品深加工及其转化列入规划当中，做为重点进行支持。

(二)据农业部测定，红富士苹果果实含可溶性物达17.2%，可滴定酸0.25%，糖酸比47：56，每百克果肉含有vc4.41毫克，而且还含有胡萝卜素、脂肪、蛋白质[ca][fe]等人体需要的营养物质。

红富士具有降低血脂、降血压、预防癌症、抗氧化作用、强化骨骼、维持酸碱平衡：70%的疾病发生在酸性体质的人身上，而苹果是碱性食品，吃苹果可以迅速中和体内过多的酸性物质(包括运动产生的酸及鱼、肉、蛋等酸性食物在体内产生的酸性代谢产物)，增强体力和抗病能力。“一日一苹果，医生远

离我。”在众多水果之中，苹果可说是最普遍又最平和的一种，但它的营养价值却不容小觑。中医相信它可生津润肺，健脾开胃。营养学上的分析，指出苹果含有最多果糖，并含有多种有机酸、果胶及微量元素。

苹果果胶属于可溶性纤维，不但能促进胆固醇代谢，有效降低胆固醇水平，更可促进脂肪排出体外。红富士苹果为大型果，平均单果重180——300克，最大单果重可达400克以上。果实多为扁圆形，果形指数0.8左右，少数果近圆形。授粉不良或花序坐果多时，易产生畸肩、偏斜形果实。果梗较细，少数果梗基部有肉质突起。梗洼较广，中深较缓，偶尔有裂口。尊洼中深，较广而缓。果皮光滑有光泽，中厚而韧，光滑，蜡质中多。成熟果实果面底色淡黄，着暗红或鲜红色霞或条霞。果点圆形，较明显，中大，较密，阳面果点黄白色，阴面果点黄色。果肉黄白色，肉质致密，细脆、果汁多。酸甜适口，芳香味浓，品质极上。果实可溶性固形物含量为15.3%——16.0%，酸含量为0.2%——0.4%，果实硬度8.60——10.89公斤/平方厘米。极耐贮运，可贮到翌年四、五月份。贮后肉质不发绵，风味变化小，失重少，病害轻。苹果营养丰富，热量不高，甚受减肥者欢迎。食疗方面，用苹果皮加姜数片煮水喝，可止呕吐。用苹果配梨子可减梨子之寒，更有强化和润肺润胃之效。秋季糖水，用苹果、梨子数个，加百合1两(30克)，石斛5钱(15克)，南北杏3钱(9克)，可润肺止咳。减肥：苹果会增加饱腹感，饭前吃能减少进食量，达到减肥的目的。

四、市场分析

原产欧洲东南部，土耳其及高加索一带。1870年前后始传入我国山东，诸城市自1982年开始引进繁育红富士苹果，共引进长富1、长富2、长富6、秋富1、岩富10等五个单系，成为山东省较早发展红富士苹果生产的县市之一。近年在辽宁及华北、西北各省广泛栽培。

红富士销售需要较好的卖相，整齐的规格等，在不同地区生产的不同品种在外观上和质量档次上往往参差不齐。建立自有种植基地，通过统一管理、规范种植、计划性收割收购，形成标准化生产作业，产品规格、卖相、档次大幅度提升。在种植基地配套完善的同时，制定以红富士为主要产品的销售计划，促成基地产出的产品能够迅速完成销售，并很快形成赢利。通过对周边省市的调查发现，红富士的主要种植基地在陕西、山东、甘肃等地种植。

在2008年-2009年，红富士的市场批发价保持在1.0元/斤到1.5元/斤的水平，稳中有升。在大部分中等规模城市，进入超市的红富士零售价格都超过了5元/斤。随着需求量的旺盛，和部分地区的种植规模的增加，价格在未来1年内会稳定在这个区间。

五、市场风险因素分析和对策

红富士主要依赖渠道商和超市进行销售，渠道商需要更高的利润，超市也需要红富士能够迅速的形成功销售。渠道商和超市不会有直接意愿去帮助我们进行红富士的推介和促销。作为新的企业，与其他同行业的竞争不可避免。种植基地还有可能会受到自然灾害和病虫害的威胁。

六、投资预算及效益分析

培训经费1万元;推广适用技术1万元;购置农机具5万元。项目总投资 20万元，其中自筹资金12万元，由于镇村资金运转十分困难，特申请银行贷款8万元。

七、效益分析

3、亩年均收入：亩纯收入2757.5元×15年产果期/生长周期20年 =2068.1元;(果树前三年生长期和后两年老化期不计算实际产量)

4、项目年均收益：项目区面积52.6亩×亩年均收入2068.1元=10.87万元。

对比：玉米：亩均产量600斤×市场价格0.70元=亩收入420元-200元(化肥、机耕(播)费等)=纯收入220元。苹果每亩年可比玉米多收入1848.1元(苹果亩收入2068.1元-玉米220元)

所以，本项目的全面实施，将充分挖掘项目村的资源潜力，有效改善村的生产生活条件和生态环境，显著提高群众经济文化生活水平，并带动运输、信息服务等中介行业的发展，本项目以红富士种植基地建设、销售为主要内容，不含深加工。产品收购到市面零售存在很大利润空间，项目投资规模较小，投资回收期较短，年创利税额高。

种植计划书的篇五

3、活动方式：

(1)观察并学习记录小动物的生长过程。

(2)将小动物生长过程中的变化小图书。

幼儿园种植活动计划篇三

春天来了，万物复苏。为了让孩子们更深切的感受到春天给动植物带来的变化，更直观的了解植物生长的过程，润幼大三班的孩子开展了种植观察活动。孩子们带来了萝卜，黄豆等适合幼儿园种植的植物，通过每天的观察记录，孩子们发现了在植物身上的悄悄的变化，也培养了孩子热爱自然，乐于观察的好的习惯。

活动目标

- 1、让幼儿获得更多的观察、发现机会。
- 2、通过各种感官感知植物的特性，发展观察能力和比较能力。
- 3、幼儿可以通过看、摸、尝、嗅等感觉通道获得很多新的经验和感受。

活动准备：

选择一片合适的土地，一些蔬菜、花卉的种子(尽量是生长周期较短的植物)，一些小工具(如小铲子、小锄头等)

活动过程

1、引导幼儿观察并认识所准备的植物种子，并将它们成熟后的状态给幼儿看一看教师出示图片，“你们认识它们吗?它们是什么?”

幼儿自由讨论自己吃瓜的感受。

2、指导幼儿种植所带的植物种子学会正确的种植方法。

(1)用工具挖小坑。(教会幼儿判断坑的深浅)

(2)将种子放进坑里，并覆上土。

(3)浇适量的水

活动延伸：

定期观察自己所种植的植物，看看它们是怎么生长的，个其他幼儿讲一讲，或者画一画。

种植实践活动的意义：

种植活动一旦进入幼儿园，它就不再是纯粹的种植，而是承载着诸多教育价值的种植课程。幼儿园种植课程不同于农业院校的种植专业教育。它不是为了让幼儿获得有关种植的专业知识，而是以种植活动为媒介，促进幼儿发展。如让幼儿持续、深入地研究一种植物，帮助他们掌握科学研究的方法，培养科学素养，激发热爱自然的情感，等等。

幼儿园种植课程强调让幼儿亲自参与种植过程。由于幼儿身心发展水平和种植程序的复杂性，不同年龄幼儿参与种植活动的程度可有所不同。

幼儿园种植课程所属的领域是科学。在种植活动中，幼儿可以对所种植物的生长情况进行持续深入的研究，进而对周围其他植物及其生长情况产生兴趣、好奇心和求知欲。通过种植活动，幼儿可以掌握科学研究的心智技能和方法技能，包括对植物生长现象的好奇、提问、探究、调查、讨论、反思以及形成自己的观点和理论。在种植活动中，幼儿要运用点数、测量、排序、分类等数学技能来完成种植任务，感受种植活动所蕴含的数量关系并体验到数学的重要性和趣味性。通过种植活动，幼儿能发现各种植物的外形特征、生长周期、生长需求及植物与环境之间的生态关系等，在接触自然、探索自然的基础上，幼儿能萌发热爱大自然的情感，养成尊重生命、保护环境的态度。

从健康教育的角度来看，种植活动是一种体育活动。在种植活动中，幼儿要锄地、挖坑、填土、浇水、施肥等，这些行为能使幼儿的大肌肉、小肌肉能力得到锻炼。此外，教师也可以针对幼儿存在的偏食、挑食问题选择种植种类。例如，山东利津县第二幼儿园在发现大部分幼儿不喜欢吃胡萝卜和南瓜后，就让幼儿在亲自种植和照料的过程中喜欢上胡萝卜和南瓜。

从语言教育的角度来看，种植活动为幼儿提供了全语言环境。种植活动可以激发幼儿表达的愿望，丰富幼儿的词汇，促进

其口语表达能力及前阅读和前书写技能的发展。例如，在种植活动中，幼儿总会提出很多问题，愿意交流各种发现；幼儿乐意参与讨论，分析植物生长过程中各种现象产生的原因；幼儿能够掌握植物各个部位、基本种植程序及植物各种生长现象的名称；幼儿会查找资料了解植物各种生长现象，知道书本和网络的用途，产生阅读兴趣，提高前阅读能力；幼儿可运用图画、简单的图表或文字等记录观察结果，提高前书写能力等。

从社会教育的角度来看，种植活动是一种社会活动。幼儿需要与教师、同伴合作完成种植任务，交流各种发现，有时还需合作进行实验，探究植物生长的规律。另外，对植物的管理和照料也有助于培养幼儿初步的责任感。

从艺术教育的角度来看，种植活动为幼儿提供了丰富的艺术表现内容。在种植过程中，幼儿通过认真细致地观察植物，可以发现植物的美，并用喜欢形式表现出来。种植活动也为幼儿提供了艺术创作的材料。

种植计划书的篇六

一、生姜种植项目概况

(一)项目名称：生姜种植

(二)项目负责□xxx

(三)主管部门□xxx

(四)项目内容、规模、目标：

1、内容：生姜(习称姜、鲜姜、柴姜)是我国传统大宗药食兼用品种，又是药材、蔬菜、调料。同时生姜有具有多种功能与疗效。着眼于本地区生姜市场价值，故计划种植生姜以供

应市场需求。生姜具有很多价值，比如：

(1) 降温提神增进食欲

因为姜中含有姜醇、姜烯、水芹烯、柠檬醛和芳香等油性的挥发油；还有姜辣素、树脂、淀粉和纤维等。所以，姜在炎热时节有兴奋、排汗降温、提神等作用；可缓解疲劳、乏力、厌食、失眠、腹胀、腹痛等症状；生姜还有健胃，增进食欲的作用。

(2) 抗菌防病治疗肠炎

美国和丹麦的科学家通过试验证实，生姜干粉可缓解晕动病之头痛、眩晕、恶心、呕吐等症状，有效率达90%左右，且药效可持续4小时以上。民间用吃生姜的办法防止晕车、晕船，有的用生姜片贴内关穴，有明显的防晕效果。盛夏季节，细菌生长繁殖异常活跃，容易污染食物而引起急性肠胃炎，此时适当吃些生姜或用干姜加茶用沸水冲泡后饮用，能起到防治作用。科学家通过研究发现，生姜能起到某些抗菌素的作用，尤其对沙门氏菌效果明显。

(3) 开胃健脾防暑救急

夏天，人们贪凉，喜爱电扇空调对着吹，很容易受寒，引起感冒。这时及时喝点姜糖水，将有助于驱逐体内风寒。中医认为生姜能通神明，即提神醒脑。夏季中暑昏厥不省人事时，用姜汁一杯灌下，能使病人很快醒过来。对一般暑热，表现为头昏、心悸及胸闷恶心的病人，适当吃点生姜汤大有裨益。我国传统的防暑中成药——人丹，里面就含有生姜的成分，目的就是驱风健胃和提神醒脑。同时还是生活中做菜时必不可少的一味调料。

2、规模：100亩(1亩=667公顷，100亩=6670公顷)露天土地。

3、目标：以带动经济发展为目的，增加就业为手段，使农业发展更快更迅速。争取做到带动本地区经济发展，更好的解决我村富余劳动力的就业问题，为大家提供创业致富的途径。以科学的思想去发展，以反季节蔬菜为优势，以绿色农业为导向。引进新品种，提高单位产量和品质。

(五)项目实施地点：贵州省

二、种植项目基本情况

(一)行业相关信息：

20xx年生姜价格由5——6元/千克暴涨至12——14元/千克的天价，被网友戏称为姜你军引起众多姜农的囤积惜售，期盼价格上涨，然而11年生姜市场饱和。

资料显示□20xx年之前全国主产区种植面积基本稳定在100——150万亩左右产销基本平衡，所以生姜价格稳定□20xx年生姜价格开始上涨，又的3——4元/千克涨到5——6元/千克极大刺激了农民的种姜热情，种植面积激增到239万亩，生姜价格暴涨更加激活了农民的热情种植面积再增至300万亩以上□20xx年已攀升至400万亩左右。因为供需不协调，致使大量生姜库存饱满，价格随之下跌，包括贵州与在内的全国各地从11年年初的6元/千克的收购价暴跌至0.8——1元/千克生姜价格的下跌，是因为产大于求导致的市场正常现象，预计在几年或明年，生姜价格会有上涨。

(二)项目发起人及发起缘由：

1、项目发起人□xxx

2、发起缘由：

(1)带动当地经济发展。

(2)增加就业。(3)满足当地市场需求。(4)增加新型农业产品。(5)推动农业发展的多元化。

三、生姜种植项目可行性分析

(一)经济可行性：生姜价格虽然在去年出现了下跌的情况，但是就***本地区来说，升降市场仍未饱和，价格的下降必然还会带来生姜种植量的减少，根据市场规律，以及近期政府对农产品的支持政策来看，生姜价格会有提升，加之本地生姜种植的空白，所以，经过认真分析，本地生姜种植有良好前景。

(二)政策可行性：政府对农产品实行的价格补贴，大大打消了农民的种植担忧，政策性的保险和财政补贴，让种植生姜成为一项可行的项目。种植后只要参加生姜政策性保险，即便出现了一定的损失，有了保险赔偿，我们的种植热情依旧很高。

(三)技术可行性：生姜的'种植及管理并不是很复杂，农民可以通过相关资料获取种姜常识，可请乡农科站的工作人员到田间地头做指导，了解种植的注意事项。所以技术方面没有太大问题。

(四)组织和人力资源可行性：种植面积决定了此项目不是一家一户能完成的，初步计划是一户牵头，带动发展最好是***地区能形成一定规模，产生规模效应，辐射到周边各兄弟村。种姜农忙时人手不够，可雇佣一部分村民帮忙种植及管理。

四、生姜种植的项目优势

(一)人力优势：***地区农田多被用作农业生态示范区的建设用地，导致原本种地的农民闲路，所以，本项目可以充分利用这种人力优势。

(二) 市场优势：本地种植生姜的农户极少，但是需求量大，大多的供应只是依靠一些散户的少量种植及其外地流入，本地生姜有待开发。

(三) 价格优势：生姜产销基本平衡，生姜价格稳定，不见大起大落。20xx年生姜价格开始上涨，由20xx年的3—4元，上涨至5—6元，亩效益高达2万元左右，极大地刺激了产区广大农民种植生姜的积极性，种植面积激增至239万亩。20xx年生姜价格暴涨至12—14元，亩效益暴增至6—7万元之后，更加激活了农民种姜的热情，种植面积再增至300万亩以上。20xx年已攀升至400万亩左右。

(四) 其他优势：政府政策的大力支持是至关重要的，还有农民的种植热情高涨等等。

五、生姜种植项目的生产流程

(一) 项目选址

1、地理位置：***地区宽广低平地带

2、自然情况：地势平坦，地形广阔，水源充足，土地资源良好，降水和热量丰富，光照充足。

3、资源情况：水热资源丰富，土地资源，以及光照资源丰富。

4、经济情况：需要有足够的经济费用支持，作为种植成本投入。

(二) 生姜种植

1、生姜播种 生姜是一种喜温怕寒的作物，发芽温度适宜为15—18度。10度以下低温以及土地适度太大都会导致根茎腐烂。在强光下叶片容易枯萎，因为生姜的根系不发达，对土壤的水分要求极高，过于干过湿都不利于其发育，播种时通过块茎的无性繁殖，所以播种时要千万注意选好土地，注意土地的轮作，要下足基肥，合理密植，要选择良种，提早种植，可增加产量。另外注意水分的控制。

2、田间管理

(1)适时追肥，合理排灌。人畜粪水是很好的选择，将其与尿素一同很合后淋施。

(2)抓好姜疫预防工作，田间打药，及时摘除染病植株，采用石灰粉灭菌，增施草木灰等钾质肥料。

(3)实行套作，提高经济效益。

3、产品销售

生姜农产品种植采取以下销售模式：

(1)以贵州省现代农业展示区为依托。

(2)为当地农家乐供货。

(3)包装好的成品进入贵阳市各大超市直销。

(4)外地大客户订单批量销售。

六、项目其他辅助事宜

(一)生姜种植中的环保问题评估及解决措施：这次种植我们将使用农家肥料，减少多有机肥的使用，将对环境影响降至最低，不会产生影响土地的废水，相反地，这有利于增加土地的肥沃，我们将重复利用水资源，把水土流失减到最少。真正做到生态农业，生产出无公害的农产品。

(二)生姜种植基地项目总成本费用估算：此次生姜种植经费经预计，总共在25万元左右，也是该项目总费用。

(三)生姜种植地的轮作问题研究：可根据生姜前期生长较缓慢，植株低矮，耐阴性强的特点，早春可在垄边种植瓜菜、

豆角、茄子等作物，达到增收的目的。

种植计划书的篇七

“民以食为天”，饮食是人类本能的需求，也是人类文明的体现。在21世纪的中国，生活水平在不断提高，绿色、环保消费理念在不断转换，这给果树种植业的腾飞创造了更加难得的机遇，率先推出干净卫生、绿色环保的无公害水果，顺应消费潮流，既占领市场空白，满足市场需求，也能获得巨大的经济效益。

一、基本情况

新野县苗圃林场位于新野县白河桥东300米，土壤肥沃，气候温和，事宜桃树的生长。

二、产品原则和目标

桃树是果树品种，以鲜食为主，提前采收者一般选择极早熟、早熟和中熟品种，延迟采收者则应选择晚熟品种或易多次结果的品种，同时，要选择树体紧凑矮化、花芽形成快、促花容易、座果率高、易丰产、适应性强且自然休眠期短(低温需求量低)、易为人工打破休眠的品种，另外，同一设施内，应选择同一品种(或品系)，并按要求严格搭配好授粉品种。实行立体种植，树下套种花生、西瓜等经济作物。

三、发展项目和资金

桃树前三年不结果，约需管护费用500元/亩，计10000元。运输车1台，30000元。

耕种用拖拉机及配件35000元。

深水井2口，灌溉机械，21000元。

修剪、喷药、耕种设备，10000元。

种植计划书的篇八

中国是自然灾害多的国家，每年中国因自然灾害造成的经济损失就高达几千亿元，其中旱灾不但能造成粮食减产或绝收，还能造成人畜饮水困难，节水种植计划。

由于江河水流量减少，水库蓄水量不多，地下水位——降——降——降，所以中国在抗旱斗争中败多胜少。

目前中国在节水浇灌方面采用的措施主要是喷灌和滴灌。喷灌机械缺点是：喷出的水大部分落在植物叶上，而不是植物根上。滴灌缺点是：在田地里埋设滴水管成本高。

在缺水情况下，在缺少资金情况下如何有效解救遭遇旱灾的庄稼？我设想的计划是：

1、研制注射式浇灌机。医生给病人打针是用管针把药液注射到皮内，而不是把药液喷洒在皮外。注射式浇灌机特点是：把水注射到植物须根附近，而不是把水喷洒在植物叶上。

2、大型注射式浇灌机宽度和大型喷灌机宽度相差不多，不同的是：注射式浇灌机安装了许多根能垂直扎孔的钢针，钢针按直径分为5种规格，但长度一致。

3、注射式浇灌机配备能收能放的供水管，还安装许多根金属注水管。

4、注射式浇灌机配备智能电脑，浇灌机扎孔横距是多少？竖距是多少？孔深是多少？每孔注水量是多少？都由电脑控制。

5、注射式浇灌机实施浇灌作业前，工作人员先把选定的钢针（直径xmm□毫米）固定在浇灌机上，然后把扎孔间距、深

度等数据输入到电脑里，准备工作完成后，工作人员就开动注射式浇灌机在农田里作业。注射式浇灌机边行边扎孔，就像缝纫机上下扎布。一排孔眼扎好后，一排钢针就拔出来移到前方设定距离点再扎孔。同时，电脑控制一排注水管向扎成的孔眼注水，每个孔眼注射多少水全由电脑控制。

6、浇灌水离植物须根越近，浇灌效果就越好。

7、注射式浇灌机能使水利用效率大大提高，当农村拥有注射式浇灌机后，大旱之年也能传来粮食丰收的喜报。

8、希望中国主管工业的官员从机械制造行业里调兵遣将，尽快成立一个先进浇灌机械研制组，并向研制组提供足够的经费。