

提成合同协议书 红酒提成合同(通用8篇)

随着法治精神地不断发扬，人们愈发重视合同，越来越多的人通过合同来调和民事关系，合同能够促使双方正确行使权力，严格履行义务。怎样写合同才更能起到其作用呢？合同应该怎么制定呢？下面是我给大家整理的合同范本，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

提成合同协议书 红酒提成合同篇一

建立合理而公正的薪资制度，以利于调动员工的工作积极性。

员工的薪资由底薪、提成及奖金绩效构成。

发放月薪=底薪+提成+奖金绩效

试用期底薪为2500元月(包括话费以及车费补贴)，试用期考核为两个月，业绩总额做到50000后转正(转正后直接奖励现金800元)，转正后销售额做到50000月底薪为3000元月，未能完成50000扣除相应奖金与绩效。

底薪发放，发放日期为每月1号，遇节假日或公休日提前至最近的工作日发放。

2. 基本业务提成为1%(执行公司最低价格标准成交)标准量：10万

业务提成随底薪一起发放，以合同订单为准计算，结算后次月发放，发放日期为每月1号，遇节假日或公休日提前至最近的工作日发放。

1. 年终公司整体业绩达标

2. 年终个人业绩达标

3. 年终业绩超过标准定额及年终个人业绩超过定额，按超过部分的百分之一，予以奖励。

1. 每月业绩超过标准定额，按超过部分利润百分之一予以奖励。

1. 年终发放日期为：每年年底公司整体统计后发放。

2. 每月发放日期为：每月一号，予节假日和公休日前发放。

根据个人工作表现及销售业绩，每月考核，适当做出调整。

发放日期：每月一号

第十一条相关行政及管理人员为销售做出贡献享受的总业绩提成。

第十二条本规则自20xx年x月x日起开始实施。

提成合同协议书 红酒提成合同篇二

*方：平顶山汽车贸易公司（简称汽贸公司）

乙方□xx

第一条合作目的

汽车销售及售后服务，共同管理、共同经营。

第二条合作期限

2、该协议期满时，如*、乙双方愿继续合作，应在本协议到

期之日前叁个月向对方提出续签合同申请。

第三条合作经营

1、公司前期筹备工作由*方投

提成合同协议书 红酒提成合同篇三

乙方：

1、乙方必须是专业、有设计工作经验的设计师，同时需要将个人资料复印一份交由甲方公司存档后签署该协议。

2、任何签约设计师都必须维护甲方的声誉和信誉，共同为客户提供更好的服务。

3、为保障贵方利益，我方店面严格实行明码实价政策；不会虚抬价格。

4、如贵方要求给予消费者再低的价格，我方将按下浮的金额按比例减少对合作方提成。例100元的`货款正常9折=90元提成9元，如合作方要求买给消费者80元就按80元提成8元。

结算方式：

为使贵方便，安全，请贵方提供个人的银行账户，我方将直接通过公司财务转账到相应账户。您也可要求支付现金。

2、该协议内所有金额，按人民币计算；

3、协议期限：本协议有效期为一年，从20xx年xx月xx日起至20xx年xx月xx日结束，自签订之日起生效。

乙方：

日期:

提成合同协议书 红酒提成合同篇四

委托人: _____ 身份证号码: _____

乙方: _____ 身份证号码电话: _____

甲、乙双方在互惠互利的基础上, 经过友好协商, 根据《_民法通则》和《_合同法》的有关规定, 就甲方委托乙方独家代理销售甲方拥有的房产事宜, 达成以下协议, 并承诺共同遵守。

第一条合作方式和范围

甲方委托乙方独家代理销售甲方在拥有的店面, (店面编号: _____), 销售面积共计平方米 (以下简称该房产)。

第二条合作期限

1、本合同代理期限为个月, 自____年____月____日至____年____月____日。在本合同到期前的____天内, 如甲、乙双方均未提出反对意见, 本合同代理期自动延长____个月, 可循环延期。合同到期后, 如甲方或乙方提出终止本合同, 则按本合同中合同终止条款处理。

2、在本合同有效代理期内, 除非甲方或乙方违约, 双方不得单方面终止本合同。

3、在本合同有效代理期内, 甲方不得指定其他销售代理商, 否则视同乙方代理销售。乙方有权获得合同中约定的中介费。

4、甲方与买方签订房地产买卖合同或协议后, 因甲方违约导致房地产买卖交易无法完成, 甲方应承担乙方的中介费。

第三条费用负担

- 1、推广费用由乙方负责。
- 2、具体销售工作人员的开支及日常支出由乙方负责。

第四条委托价格

- 1、该房产委托乙方销售价格为_____ _，交易中所产生的各项费用与甲方无关（包括中介费），由乙方自己行解决。
- 2、乙方视市场销售情况，在甲方确认的销售价目基础上向上灵活浮动，但浮动幅度原则上控制在%内。

第五条中介费及代办产权过户手续费

- 1、乙方的中介费为甲方规定销售价格超出的部分。
- 2、代办产权过户手续费由乙方负责。
- 3、甲方同意按下列方式支付中介费：

甲方与买方签订正式销售合同后，乙方即可获得本合同所规定的全部中介费。甲方在签订正式销售合同后应不迟于3天将中介费全部支付乙方，乙方在收取中介费后应开具收据。

第六条甲方的责任

- 1、甲方应向乙方提供以下文件和资料：

（1）甲方的身份证复印件；

（2）政府有关部门批准的国有土地使用权证、房屋所有权证，以及按揭合同、按揭保险单等。

（以上文件和资料，甲方应于本合同签订后2天内向乙方交付齐全。）

（4）甲方保证若客户购买的房地产的实际情况与其提供的材料不符合或产权不清，所发生的任何纠纷均由甲方负责。

2、甲方应积极配合乙方的销售。

3、甲方应按时按本合同的规定向乙方支付有关费用。

第七条乙方的责任

1、在合同期内，乙方应做好以下工作：

（1）根据市场，制定推广计划；

提成合同协议书 红酒提成合同篇五

甲方□xxxxxx贸易有限企业

甲乙双方本着“真诚合作，共同发展”的原则，经友好协商，就甲方同意授权乙方作为本协议指定行政区域内的代理商事宜达成一致意见，并共同遵守履行。

一、 特许代理产品名称

二、 特许代理区域： 省 市 县（区）

三、 甲方向乙方供货价格（附产品价格表）

四、 甲方对乙方的销量要求： 乙方首批进货量为 万元，年销售目标约定 万元。乙方每季度至少从甲方购进产品 万元，否则甲方不承担本协议约定的义务， 并有权终止本协议。

五、 双方权利及义务

1、 甲方权利

(3) 有收集乙方市场调查、广告宣传材料、销售工作总结的权力；

(4) 指导促销活动方案和召集必要的工作会议的权利；

(5) 有对乙方销售业绩和相关工作进行检查、督促、考核、处罚的权利。

2、 甲方义务

(5) 协助乙方对其销售网络进行终端包装和维护。

3、 乙方权利

(2) 享有甲方货源紧俏时优先供货的权利；

(3) 享有所代理产品改进意见反馈和新产品开发进度的知情权。

4、 乙方义务

(1) 全权维护甲方及甲方产品知识产权的合法权益；

(5) 在甲方指导下，做好代理区域内的促销活动和市场推广工作；

(6) 按甲方规定的市场指导零售价格制定代理区域内的零售价格，若价格上下幅度大于20%，须事先征得甲方同意； (7) 乙方联系电话、地址变更，应及时通知甲方，如二个月内甲方无法按原联系方式联系到乙方，而乙方又未通知甲方新的联系方式，本协议自行作废。

六、定货及运输约定

- 1、甲方在收到乙方订货单后，应及时向乙方发出确认订货通知，并在收到乙方相应货款后按乙方指定地点发货，运输费用由乙方承担。
- 2、本协议签订后，乙方应向甲方交纳首批产品的定金 元，待乙方提货时转为货款。

七、退换货规定

乙方从甲方购货后原则上不得要求退换货，但若因甲方产品质量问题或因型号与订货单不符，乙方可自收货日起15日内向甲方提出调换产品要求。但必须保证原产品完好、附件齐备、标签和包装不得损坏，运输费用由乙方负责。

八、售后服务

- 1、售后服务原则上由乙方负责。
- 2、乙方所需售后服务的材料应以月订单形式向甲方提出。

九、协议有效期

本协议自乙方执行第六条第（2）款之规定即自动生效，有效期壹年，至 年 月 日终止。若协议一方未履行协议条款，另一方有权终止本协议。

本协议未尽事宜，可根据双方协商制定补充协议，其与本协议具有同等的法律效力。协商不成，由xx仲裁委员会仲裁。

本协议一式二份，甲乙双方各执一份。

甲方□ xxxx贸易有限公司（盖章）

乙方：（盖章） 甲方代表签名：

乙方代表签名：

签定日期： 年 月 日

签定日期： 年 月 日

开户行：

地址：

帐号：

电话：

提成合同协议书 红酒提成合同篇六

劳动者（乙方）： _____

乙方在甲方的试用期为从_____年_____月_____日至_____年_____月_____日止。工作_____个月。

1、乙方返聘期间的岗位： _____。

2、乙方在工作范围内应服从甲方安排，同时服从甲方的工作调整。

3、乙方应当按照岗位职责和规范要求，完成工作任务。

1、乙方在甲方工作前_____个工作日为适应期，适应期期间如因任何原因离职，甲方不给予任何形式的报酬和补贴。

2、如由适应期进入试用期，则工资支付从入职第一天开始。

1、乙方在试用期间，甲方为乙方提供工作条件，乙方享受试用期员工工资待遇。

2、甲方按月支付乙方工资人民币_____元/月，甲方要及时足额向乙方支付劳动报酬。

3、甲方必须每月_____日前以货币的形式足额支付乙方的工资报酬，不得克扣或者无故拖欠乙方的工资。

4、支付方式为下列第_____种形式

(1) 现金支付。

(2) 以银行转账方式支付费用。

开户行：_____。

户名：_____。

银行账号：_____。

(3) 其他：_____。

甲方不提供食宿，由乙方自理。

试用期内，如乙方工作表现突出，为甲方创造显著经济效益，经甲方批准可提前转正。如因请假或表现较差，甲方可延长乙方的试用期，试用期最长为_____个月。

1、乙方在试用期间，要遵守国家的法律、法规、政策和甲方的规章制度，服从工作安排，努力完成本职工作。

2、如有违法或思想、工作表现差，以及不能胜任本职工作的，甲方有权提前终止试用乙方。

试用期未滿，如乙不愿在甲方工作，亦可提前解除协议，但需提前_____周通知甲方，乙方离职前要办理好移交手续，归还甲方财物。

1、本合同条款如与国家法律、法规、政策相悖时，以国家、法规、政策为准。

2、甲乙双方可就保守商业秘密、竞业禁止或培训等订立专项协议，此类协议均视为本合同的附件，与本合同具有同等的法律效力。

3□

□

4□

□

甲乙双方因履行本合同发生争议，可以协商解决。不愿协商或者协商不成的，可以向_____仲裁委员会申请仲裁。甲乙双方也可以直接向_____仲裁委员会申请仲裁或向_____人民法院提起诉讼。

1、本合同经甲乙双方签字盖章后生效。本合同一式_____份，其中甲方执_____份，乙方执_____份，具有同等效力。

2、合同生效后，甲乙双方对合同内容的变更或补充应采取书面形式，作为本合同的附件。附件与本合同具有同等的法律效力。

甲方（盖章）： _____

乙方（签字）： _____

_____年_____月_____日

_____年_____月_____日

提成合同协议书 红酒提成合同篇七

乙方:

经甲.乙双方友好协商,就甲乙双方购买的xzh-uf超滤净水机机及安装`服务的有关事宜,达成本合同以下条款。

产品名称致能超滤净水机一台(产地:广州)

主机型号[]zh-uf2/3

数量:1台;普通冰热饮水机1台(565w)[]自动供水装备置1套;不锈钢长胫龙头1个(出常温水)。

单价:1160元/台 合计:1160元

1、本合同所签订的产品由乙方于20xx年12月3日前安装完毕交给甲方使用。

2、交货及安装地点在甲方指定所在地即办公楼办公室。

3、乙方派专业人员将甲方购买的产品送到甲方所在地并安装调试完毕。

1、甲方负责提供安装地点。

2、乙方负责安装`调试该产品。

3、甲方安排一名电工负责安装供电线路及协助乙方进行布线。

本合同货款在乙方安装调试`经甲方验收合格正常使用后支付货款，乙方付清货款后甲方给予乙方开具普通发票。

1、产品安装调试完毕，验收合格之日起，乙方对产品免费提供1年保修。

2、乙方对售给甲方的产品提供终身配套的售后服务，售后服务包括系统产品耗材供应`定期清洗等。(过滤过程共五级)第一级pp棉25元，约9t水更换用4个月左右；二级粒状活性炭100元约用8个月；三级烧结活性炭150元约用12个月；四级中空纤维300元约用18个月；五级载银椰壳活性炭150元约用12个月。)

3、保修期内，若乙方提供的产品有故障，乙方在接到通知后一个工作日内，派技术人员赶到现场解决问题保证系统正常运行。

4、产品保修采用替换制，当设备发生故障，半日内不可以修好时，即以乙方技术人员带来的无故障的设进行替换，以保证甲方饮水系统正常运行，待有故障的设备修好后予以换回。

1、合同经甲乙双方单位盖公单、双方合同签订代表签名时即生效。

2、本合同一式两份，甲乙双方各执一份，具有同等法律效力。

甲方： 乙方：

代表： 代表：

地址： 地址：

签约日期： 签约日期：

提成合同协议书 红酒提成合同篇八

第一条乙方为甲方从事市场拓展、策划、管理事务。

1、事务内容：

- 1) 全面计划、安排、管理市场部工作。
- 2) 制定年度市场推广策略和营销计划。
- 3) 拟定并监督执行市场规划与预算。
- 4) 制定市场部的工作规范、行为准则及奖励。
- 5) 拟定并监督执行市场调研计划。
- 6) 配合人力资源部对市场人员的培训、考核、调配。
- 7) 制定市场拓展计划及各阶段实施目标。
- 8) 组织按时完成公司制定的年、季、月市场拓展计划。
- 9) 合理进行加盟商和代理商的挑选及管理。
- 10) 制定及实施市场广告推广活动和公关活动。

2、具体要求：

- 1) 负责对市场人员的培训、考核、调配。
- 2) 按时完成公司制定的年、季、月市场拓展计划。（2012年市场开店数量为20家店铺）

3) 店铺开设区域指定为华东、华中市场。

3、其他要求：

1) 公司必须在2012年3月15日之前为市场部配置2名市场拓展人员。

2) 公司必须在2012年3月15日之前完成所有用于市场拓展必备的招商资料。

3) 店铺设置形式可以为自营、托管、加盟等方式。

第二条甲、乙双方议定，在本协议履行期限内，甲方应在规定范围之内按下列比率向乙方支付提成费，并且还需要支付甲、乙双方签订的劳动合同上注明的基本工资待遇报酬。

拓展店铺20家业务指标。

铺数量实际年回款额1%提成方式支付乙方作为业务提成，并且在最后开设的店铺第12月份回款到帐后，一个月内由甲方一次性向乙方足额支付业务提成金额。

给予乙方提成：即完成指标量90%以上给予0.9%业务提成；完成指标量80%以上给予0.8%业务提成；完成指标量70%以上给予0.7%业务提成；完成指标量60%以上给予0.6%业务提成；完成指标量60%以下不给予任何业务提成。

第三条在本协议履行期限内，乙方在甲方规定的业务指标范围内完成指标情况下。不管甲方以任何理由辞退乙方，都必须按照年度实际回款额支付相应的业务提成。

第四条在本协议生效后，在履行期限内甲方未经乙方同意，中途毁约，乙方有权要求甲方按已经开设店铺数量的开店提成每家壹万元报酬计算业务提成，并且即时一次性支付提成

金额。

第五条本协议履行期间，甲、乙双方因履行本协议而签署的补充协议及其它书面的文件，均为本协议不可分割的部分，具有同等法律效力。

1. 向温州市仲裁委员会申请仲裁；

2. 向人民法院提起诉讼。本合同壹式____份，甲、乙双方各执____份，自双方签字或者盖章之日起生效，具有同等法律效力。

甲方（签章） 乙方（签章）

营业执照号码： 个人身份证号：

法定代表人： 住址：

注册地址： 联系电话：

邮政编码：

联系电话：

传真号码：