

金店年度工作总结 金银珠宝营业员年终工作总结(汇总8篇)

总结是对某一特定时间段内的学习和工作生活等表现情况加以回顾和分析的一种书面材料，它能够使头脑更加清醒，目标更加明确，让我们一起来学习写总结吧。大家想知道怎样才能写一篇比较优质的总结吗？下面是我给大家整理的总结范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

金店年度工作总结 金银珠宝营业员年终工作总结篇一

掐指算算来将近三个月了，这几个月中让我有很多感触：有感动，有辛酸，有泪水，当然拥有更多的是快乐和温馨。

首先作为xx销售部门的普通一员，我深深感觉到自己身肩重任。作为公司的门面，公司的窗口，自己的一言一行也同时代表了一个公司的形象。所以要不断提高自身的素质，高标准的要求自己。在加强自身业务知识和技能的同时，借助外界的专业培训，提升自身专业素质。不断的强化自我的服务意识和理念。珍惜机遇，认真学习，主动参与，实现个人的成长。通过坚持不懈地学习，不断的积累知识，使自己的各方面的技能得到全面提高。在高素质的基础上不断的提高自己的专业知识和专业技能，广泛的了解整个珠宝市场的动态，努力的让自己走在市场的前沿，增强自身对市场的前瞻性和预见性。

其次是做到诚实守信、坚持不懈。特别是对于客户的跟进，对于重点客户，就要勤于拜访，了解更多客户的信息，让客户经常会向你询价，保证客户在需要的时候会想到你。我相信：坚持联系，总能找到机会合作的。如果是一般的客户，要时常联系，加强感情沟通，让客户能感觉到：我们公司的服务就是最好的，我们的产品是最棒的。

另外，当今的市场机遇转瞬即逝，残酷而激烈的竞争无时不在，科学的市场预测和市场细分成为了阶段性销售目标制定的指导和依据。对于不同市场采取相应的差异化营销策略，坚决做到守住集团大户，瞄准政府采购市场、争取零散用户等。还要采取主动上门，定期沟通反馈等方式，密切跟踪市场动态。力争做到淡季不淡，旺季更旺。

过去的一年取得一些成绩和进步，但一些方面还存在许多不足，一是学习的多，实践的少。二是执行的多，创新的少。三是工作中谨慎有余，开拓力度不够。展望20xx[]我将认真思考自身的不足，努力改善自我，使自身的思想、道德修养，业务能力提高到一个全新的水平。努力的让自己更快的掌握标准化，学会精细化，融入职业化!20xx,我看行!

金店年度工作总结 金银珠宝营业员年终工作总结篇二

读完一本经典名著后，大家心中一定有不少感悟，何不写一篇读后感记录下呢？是不是无从下笔、没有头绪？以下是小编帮大家收集的《金银岛》读后感，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

最近，我读了一本著名探险故事书，它便是史帝文生所著的《金银岛》了。故事发生在十八世纪，杰夫·何金斯是一个小男孩，他渴望并且热衷於出海寻宝。有一次，他到了金银岛寻宝，与海盗、水手打交道，亲身体验到船员之间真诚、忠实、虚伪、残暴的种种现象，目睹了一幕幕令人惊心动魄的故事。

在故事结尾，杰夫返航后，并没提到他分到多少财宝，他反而发誓再也不去寻宝了。还时常受到噩梦困扰，梦见大海和金币。金币令杰夫做噩梦，而不是富贵梦；一味追求物质的满足，最终只是徒劳；贪婪和欲望永远不会带来美好的生活。

如果人人都明白这个道理，恐怕便不会发生一些野心家为争夺名利而不择手段的事情了。

《金银岛》是19世纪英国作家史蒂文森的成名作，也是一本举世公认的世界名著。书中描写一个叫吉姆的孩子，从一个海盗那里，偶尔得到一张埋藏巨额财富的荒岛地形图，这事引起了当地乡绅屈利劳尼先生的兴趣。为了找到这笔财富，他们驾驶了一艘三桅船去荒岛探险。不料船上混入了一伙海盗，他们在独腿西尔弗的策划下，妄图夺下三桅船，独吞这笔财富。吉姆在无意中得到这一消息，他配合屈利劳尼先生同海盗们展开了英勇机智的斗争，最后终于战胜了他们找到了宝藏。

在斯蒂文森巧妙的安排下，浩瀚的大海、荒凉的孤岛给读者创造了一个亦真亦幻的世界，引领读者进入了一个笼罩着幻想纱幕的境域。一个接一个似明实暗、似松实紧的悬念创造出一环紧扣一环的迭起高潮。充满着孩童情趣的生动对话、风浪迭起的气氛渲染使小说从始至终笼罩着一层神秘的色彩，而同时又洋溢着一股朝气与热情。

金店年度工作总结 金银珠宝营业员年终工作总结篇三

暑假来了，我读了很多书。其中，《金银岛》是我最喜欢的书。

《金银岛》讲述了一些人去金银岛挖宝藏，但他们被海盗骗了，并与他们战斗至死。

读完这本有趣又令人激动的书，我学到了很多知识和真理。首先，当我们面临困难时，我们必须面对它们，并冷静地处理它们。第二，“一点点疏忽可能会酿成大祸”，在处理别人对自己的错误时不要太冲动。只有这样我们才能成功。

男孩和女孩们，面对困难要勇敢和冷静。不管困难有多大，都是可以克服的。

我最近读了一本著名的冒险故事书，是史蒂文森写的《金银岛》。在故事的结尾，杰夫没有提到他回家后得到了多少财宝。相反，他发誓不再寻找宝藏。他经常被关于大海和金币的噩梦所困扰。金币让杰夫做噩梦，而不是丰富的梦。追求物质满足最终是徒劳的。贪婪和欲望永远不会带来更好的生活。如果每个人都明白这个道理，恐怕有些野心家不会为名利做任何事。

《金银岛》是19世纪英国作家史蒂文森的一部著名作品。它也是世界闻名的杰作。这本书描述了一个名叫吉姆的男孩，他偶尔从一个海盗那里得到一张拥有巨额财富的荒岛地图，这引起了当地乡绅特里劳尼先生的兴趣。为了找到这笔财富，他们驾驶一艘三桅船去探索这个荒岛。却发现一群海盗混在船上，他们在独腿银的策划下，试图夺取三桅船，独自攫取财富。吉姆偶然得到了这个消息。他与特里劳尼先生合作，勇敢地、机智地与海盗战斗，最终打败了他们，找到了宝藏。

金店年度工作总结 金银珠宝营业员年终工作总结篇四

一、工作回顾

爱岗敬业，具有强烈的责任感和事业心，按时上下班，遵守各种规章制度。前三个月工作积极主动，认真地学习专业知识，工作态度端正，认真负责。但在后三个月的工作中比较消极，任务完成的不好，只完成了百分之八十的任务。

二、工作中的不足

1. 营销力度薄弱，没有充分发挥个人能力。

2. 工作积极性不高，缺乏主动性；有时候销售不好思想就消极，对销售失败后的总结不够。每一次销售失败都有它的原因，比如对顾客推荐的珠宝是否符合顾客的需要，对顾客的态度是否生硬造成顾客的不满意。服务质量有待进一步提高。 3. 对客户心理把握不够。

三、今后努力方向

1. 在巩固已取得的成绩基础上，加强对珠宝首饰的了解，提高自己的销售技巧，借鉴他人成功的经验。总结失败原因，及时改正。
2. 不断加强素质培养，进一步提高业务水平。
3. 以良好的精神状态准备迎接顾客的到来，适时地接待顾客，对于顾客进行分析归类，与同事进行交流，寻找不足，互相帮助，共同提高。
4. 掌握客户心理、向先进的同事学习，向有经验的同事学习，端正服务态度，为不断提高珠宝销售额而努力，为提高珠宝品牌声誉和珠宝店的行业名声而努力工作。

过去的工作中，尽管有一定的成绩，但在一些方面还存在着不足，在今后的的工作中我将认真学习业务知识，努力使工作业绩全面进入一个新水平，保证完成全年的任务。

金店年度工作总结 金银珠宝营业员年终工作总结篇五

儿子暑假，选了几本课外书，其中就有这本《金银岛》。

《金银岛》是新课标四年级的课外阅读书目之一，给儿子选这本书一是想让他读一读长一些的小说，而不只是缩略本；二是感觉这种冒险题材应该比较有吸引力。

儿子读了几页后，就不读了，因为他说有些害怕。

我之前没有看过这本书，就随手翻翻，结果被里面的情节吸引，有些欲罢不能，得空就翻着看，不到三天就看完了。

这本书的确情节曲折，一个又一个悬念，一次又一次惊险。看着这本书，随着作者的笔锋，一会儿到了“本葆将军”酒店，听那个古怪的老船长酒后唱着那首不时在书中出现的歌；一会儿随着“希斯帕诺拉”号行驶在辽阔的大海上，看水手们井井有条地升帆、降帆；一会儿在骷髅岛上，面临双方对峙，忽而岸上海上炮火连天，忽而谈判桌前剑拔弩张。

书中体现了当年大航海时代的冒险精神，那种面对风浪的大无畏、面对敌人的机智灵活、面对困境的自由豪放，充斥在各个章节，相信读过的人，都忍不住会血脉偾张，想驾一艘帆船来一次海上奇遇。然而，现在人恐怕难以体验当年的感觉。随着科技的进步，人离自然越来越远，直接与大自然搏斗的机会越来越少，如同在泰坦尼克号里的人们，虽然也是在海上劈波斩浪，但没人有战胜自然的感觉。这或许也是人们喜欢骑摩托车或骑马的原因吧，开车虽然比这二者都快，但是在摩托车、马背上那种风呼呼吹过耳朵的感觉是没有的，那种驾驭感也是开车体会不到的。

书中一个很重要的线索是宝藏。在宝藏面前，人性的善和恶都显露无疑。人到底是金钱的主人还是奴隶，到底怎么做才能做金钱的主人，通过书中各个人物的反应，可以好好思考这个问题。

金店年度工作总结 金银珠宝营业员年终工作总结篇六

一则童话犹如一副画卷，赏心悦目；一个故事犹如一汪清泉，澄净身心；一本好书犹如一阵清风，放飞思绪。

金银岛——一个多么吸引人的名字，一拿到书，我就被书名和里面的内容深深的吸引住了。这本书主要讲述的是海上的一个小荒岛上发生的离奇而又浪漫的冒险故事。本书的小主人公吉姆在一次偶然的机下，得到了一份前往金银岛寻宝的宝藏图，阅读着书，我随着主人公吉姆霍金斯开始了金银岛的探险寻宝之旅。

故事里有许多危险的情形，例如：机智勇敢的小吉姆和海盗在船上搏斗，还差点被刺死。船长、医生和乡绅和邪恶的海盗们激烈的枪战，看得我触目惊心，真替书里的人物捏把汗，紧张的都想冲进书里去帮他们一把。

当勇气和能力都受到挫折的时候，千万不要忘了智慧。因为智慧的力量是无穷的。你看，吉姆在探险之旅中，最初只是见习水手，仅有对寻宝的向往，单纯而无丝毫航海经验，但却凭借着胆量和勇气从海盗手中夺回大船，真令人佩服不已。当遇到最大的敌人——狡诈的海盗西尔弗时，吉姆巧妙的探试，仔细地察言观色，还适度的用了激将法，最终吉姆取得了获胜，生命也转危为安。

这正是勇敢所带来的力量啊！如果大家都与吉姆一样，面对困难不退缩，世界一定会变得更加美好。

看完这本书，这让我想起胆小的我。我不敢面对生活，总是逃脱现实，做事慢慢吞吞的，所以哥哥经常戏称我是胆小鬼，小蜗牛。但是读了这本书后，我知道只要去努力，任何奇迹都有可能出现，顽强的精神和勇气才是生活中的宝藏，遇到困难一定要知难而进，所以我决定要改变自己，勇于去尝试，使自己在人生中迈出更大一步。

话也不多说了，收尾的时刻也到了，勇敢，不放弃，我希望大家都拥有这种品格。

金店年度工作总结 金银珠宝营业员年终工作总结篇七

2011年新进教师为期十四天培训 及对参加培训迟到的检讨简报

2012年5月12日，开江县教育局和开江县进修校共同主持召开了2011年新进老师为期十四天的培训会。开江县教育局和进修校对此次新教师培训十分重视。八点半开会，进修校的校长及老师提早的来到培训现场。足见进修校校长及老师对这次培训之重视和他们对工作的高要求及这支队伍的质量和素质，正是这种态度及精神才顶起了我县教育的不断壮大。

对于我今天下午我没有控制住自己贪睡的个性，参加会议迟到，我感到千般懊恼，万番悔疚疾和抱歉。今天我怀着愧疚和懊悔给您写下这份检讨书，以向您表示我对迟到这种不良行为的深刻认识以及再也不迟到的决心。通过这件事，我感到长期以来对自己放松要求，工作作风散慢的结果。经过深刻的反省，我认为这不仅是对自己所犯错误的认识，还是一次让自己觉醒的关键。

今天培训的内容主要是此次培训的时间安排和培训的主要课程。怎样才能做一名优秀合格的教师，作为学生的引导者和点燃者；如何调动学生的表现欲，成就感，把每个孩子的一生变成成功而精彩的故事。校长对此次培训进行了精彩纷呈的讲解。接着班主任组织竞选了班干部，讲解了培训分为三个阶段；什么是教师，如何做名优秀教师，教师职业道德规范。下午张老师对教学常规，教师分为五类，我们应努力做到那类各需多少时间。多么成功的培训，多么有意义的事情！无须总结，无须赞扬，相信一定会春风化雨，润物无声。

期待着新的觉醒与行动。

检讨人：熊朝义 2012年5月12日

金店年度工作总结 金银珠宝营业员年终工作总结篇八

在这个暑假里，我看了一本刺激的探险书，那就是史蒂文森笔下的《金银岛》。

《金银岛》这本书讲的是主人公翁吉姆，在偶然的机下，得到了金银岛的藏宝图。有钱的乡绅屈利劳尼先生买了一艘名叫“伊斯班袅拉”号的帆船，和李浦西医生一起，带着小吉姆到茫茫大海的一个荒岛上去寻宝。以西尔弗为首的一批想要夺取宝藏的海盗扮成水手也随船前往金银岛。之后寻宝者和海盗之间发生了激烈的一场生死拼搏。最后寻宝者取得了胜利，顺利返航。

我虽然没有加入这场冒险之旅，但脑子里经常想象着吉姆的那张脸。我喜欢他，是因为他机智、勇敢、正直，当吉姆梦见西尔弗逼他加入海盗行动时，就算死，他还是坚定地说了个不！那个“不”字给了我极大的震撼。吉姆是善良的。

有着正直的，那一定也有邪恶的。

邪恶的就是西尔弗，开始时，对大家都很好，很热情，其实在慈祥的面容下面是一颗邪恶的心，西尔弗为了自己的生命安全，不惜牺牲其他海盗。还没有悔过的想法。到最后时西尔弗还是拿了一些金币逃跑了，真是令人讨厌。

要知道，心可以代表一个人的人格。外表再华丽也没用。