

最新申请出差报告(模板5篇)

报告是指向上级机关汇报本单位、本部门、本地区工作情况、做法、经验以及问题的报告，报告的作用是帮助读者了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。下面是小编为大家整理的报告范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

申请出差报告篇一

湖北联科信息工程有限公司成立于20xx年，社会保险编号10014383。公司对所有岗位的职工进行梳理，凡满足社保参保条件未参保的职工，分批次办理社保，逐步达到全部参保的要求，目前已成功为所有职工办理社会保险，并于年度按时足额缴费。

公司以促进农村信息发展为己任，秉承“开放包容，合作共赢”的理念，为政府及社会提供农村信息化规划与研究、农村信息化工程技术研发、农村信息化技术咨询、中介服务、培训教育等服务。

公司是湖北“国家农村信息化示范省”建设承建和运营单位，是科技部农村信息化基地、国家星火计划湖北农村信息化示范基地、湖北省农村党员干部远程教育资源中心。目前建成了湖北农村信息化科技示范体系和湖北省农技110服务系统，现有咨询专家500余人；在全省建立了300多个基层科技信息站、1000多个基层科技信息服务点、50多个农村科技远程培训节点；完成了智慧农村网络平台的开发，将全省市县乡村涉农企业及农村专业合作组织纳入一站式网络管理；承担并完成了30多个国家和省级科研项目，获省市级科研成果奖10多项，软件著作权多项。20xx年被全国总工会授予“全国五一劳动奖状”荣誉称号。公司现有在职工作人员59人，无裁员情况，但由于各方面原因，公司人员变动还是比较大。虽成果显著，但作为公司主要盈利部门的商务部，上年末基本

上无结余，只能勉强维持正常的业务开支，保障每月员工基本工资发放。

在此情况下，公司仍坚持组织在岗职工开展职业技能培训，提高职工对工作环境的适应能力；大力支持职工利用空余时间提升专业知识，接触多行业，拓展视野；定期辅导、学习、交流工作心得，帮助员工提高工作效率；组织各类企业文化活动来丰富员工的业余生活，增进感情。公司努力给员工搭建一个展示自我，表现自身能力的平台，在给员工提供就业岗位的同时还能为员工提供提升自身能力的机会，使员工在特定的环境里也能感受到企业带给他们的温暖，使员工能享受工作，享受生活。而对此，员工反馈良好，上年度没有领取失业保险金人员。

如若获得批准，公司将按正规渠道使用失业保险基金拨付的稳岗补贴资金，由此，特向相关部门提出申请。

申请出差报告篇二

尊敬的领导：

在过去的一个多月时间里，通过对便民连锁店项目的市场调查、市调分析和实施方案的制定，初步在便民店的市场定位、网点选址、产品导入、基建投入、经济效益评估以及电子化解决方案等具体实施方面有了明确的指导思想。但是整个经营理念中关键的送货上门服务怎样实现？怎样拓展延伸服务？怎样协调处理多种媒体销售（电话销售、广告销售、电子商务等）、售后服务及投诉处理？对于这些我们还未能有一个准确的定位。上海梅林是近年来以配送纯净水起步、拓展其它服务，大力发展适合于电子商务配送网的成功企业，取得了较好的市场效应，在送货上门、发展长期客户、电子商务等方面积累了相当多的实践经验。

现已与梅林公司有关人士取得联系，可给予协助。所以，现

申请批准zzz□wew二人去上海对梅林进行技术咨询和学习，同时可对上海光明牛奶在营销策略、配送、送货上门推广等方面进行考察。此行必将对便民连锁店建设、“恒康乳品”销售注入更多有意义的内容，对于公司日后走向上市也可提供经验。

申请人：

申请日期：

申请出差报告篇三

在过去的一个多月时间里，通过对便民连锁店项目的市场调查、市调分析和实施方案的制定，初步在便民店的市场定位、网点选址、产品导入、基建投入、经济效益评估以及电子化解决方案等具体实施方面有了明确的指导思想。但是整个经营理念中关键的送货上门服务怎样实现？怎样拓展延伸服务？怎样协调处理多种媒体销售（电话销售、广告销售、电子商务等）、售后服务及投诉处理？对于这些我们还未能有一个准确的定位。上海梅林是近年来以配送纯净水起步、拓展其它服务，大力发展适合于电子商务配送网的成功企业，取得了较好的市场效应，在送货上门、发展长期客户、电子商务等方面积累了相当多的实践经验。

现已与梅林公司有关人士取得联系，可给予协助。所以，现申请批准xx□vv二人去上海对梅林进行技术咨询和学习，同时可对上海光明牛奶在营销策略、配送、送货上门推广等方面进行考察。此行必将对便民连锁店建设、“恒康乳品”销售注入更多有意义的内容，对于公司日后走向上市也可提供经验。

申请人：

申请日期：

退居二线申请报告尊敬的各位领导：

您们好！我叫***，现在***公司**单位任**。我于年开始参加工作，由最开始当学徒一直做到现在。一直以来，我兢兢业业的在自己的岗位上做好本职工作，刻苦钻研修理技术，积累工作经验，不断提高自身的技术水平，我非常热爱我现在的工作，同时也非常感谢集团及公司一直以来对我的栽培和关心。

由于以上原因，我现在这里向各位领导提出本人工作调离、退居二线的申请，希望领导们调查核实后予以批准。

此致敬礼！

申请人：

申请日期：

员工离职申请报告尊敬的xx人力资源部：

您好！由于个人职业规划和一些现实因素，经过慎重考虑之后，特此提出离职申请，敬请批准。

在xx工作一年多的时间里，我有幸得到了各位领导及同事们的倾心指导及热情帮助，在本职工作和音乐专业技能上，我得到了很大程度的提高，在此感谢xx提供给我这个良好的平台，这一年多的工作经验将是我今后职业生涯中的一笔宝贵财富。

在这里，特别感谢各位领导在过去的工作、生活中给予的大力支持与帮助；尤其感谢xx□xx等，一年来对我的信任和关照，感谢所有给予过我帮助的同事们。

望批准我的申请，并请协助办理相关离职手续，在正式离开

之前我将认真继续做好目前的每一项工作。

祝公司事业蓬勃发展，前景灿烂。

申请人□xx

申请时间：

申请出差报告篇四

出差时间:8月16—8月27日出差事由:细化市场

本次为期12天的出差最主要的任务就是细化东海和赣榆市场，目前东海和赣榆的总签约客户为12家（包括这次签约的两家）有6家集中在东海的北部，且店面分布比较集中，赣榆的4家也在一条线上面，整体看来连云港11家店的“质量”比较好，对于下半年的跑量还是比较有信心的。

这次出差最大的意外收获应该是：灌云和灌南的7家客户基本上已经确定下来，东海那里也传来“喜讯”，所以，今年下半年连云港市场不出意外的话会突破20家，前景应该是“一片光明”。

其次，在这次出差的时候墩尚的客户反应：顾客来买了一条单品床单又退了回来原因：大面积的跳纱，对于产品质检这一块，建议生产部这块还需加强一些，毕竟现在我们在苏北这里才刚刚起步，正在打品牌的时候，质量这块一定得把握好，一定得在下半年把绣阳的品牌打出去。

下月5号东海有两家客户搞促销活动，关于宣传的事宜在电视台打广告的事情由于费用太高暂搁一边，我已经和客户解释过原因，他们也表示理解。

等九月份促销活动开始的时候，一些意向客户就会陆陆续续

联系到老客户店里参观，到9月底之前要把能拿下的意向客户基本拿下，重点放在东海和赣榆具体的实施在9月5号开始，在这之前我已经着手联系这些意向客户了。

总之，希望我们在外面开发市场，家里的货品尤其是质量这一块一定得把关好，我们很有信心把苏北市场做大做强，希望公司能做我们的坚强后盾！

申请出差报告篇五

二、出差地点□xx□

三、出差人员□xx□

四、出差目的：了解xx货源、行情，

五、出差主要内容及地点：

第一站、烟台环海市场：19号早上6点左右到达，市场不算大货源不多，3斤左右的黑鱼12.5元一斤，一共了解三家水产商户，根其中一家做了深入沟通了解，当地黑鱼很少，他们的货源主要是南京方向通过大客发到烟台，他是根据市场须求量发货，他说了南京货源充足，我们也简单谈了一下来的目的，也说出合作意向，他同意我们合作的规格和要求，也能保证货源和质量，双方都留联系电话，8点离开市场，打车去长途汽车站。

第二站，山东省安丘市（地区市）已是中午12点过，在车站大体了解了一下当地情况、当地主要产大葱、元葱、蒜、生姜、然后匆匆离开长途汽车站去黑鱼养殖基地。

版本一：

出差申请单

版本二：

出差申请单

版本三：

版本四： 篇四： 出差申请书

出差申请书

为了能让我们公司的环保纸浆餐具在北京市场的开拓和前期拜访的客户的业务发展，特申请北京出差拜访客户四天。2012.12.6——2012.12.10。1. 拜访北京的张朋：赵薇等客户了解目前市场情况。2. 丰台区岳各庄批发市场；西城区义乌小商品批发市场；朝阳区大洋路批发市场；，双龙批发市场；天冻批发市场海淀区等寻找潜在的一次性用品的批发客户。3. 到锦绣大地拜访姚经理，皖东峰会商贸的王经理，天时万佳的洪经理。。业务开发和纸浆餐具在北京的市场调查。4. 总结业务知识和纸浆餐具在北京的市场情况。

出差报告出差请示

公司领导:我部2006年运作*****项目，获评2006十大****盛事，应组委会要求，我部拟派人员前往*****出席有关颁奖会议并领奖。因为****没有机场，也不是火车大站，所以拟开车前往。