

银行信贷年末工作计划和目标 银行信贷 人员工作计划(优质6篇)

时间流逝得如此之快，我们的工作又迈入新的阶段，请一起努力，写一份计划吧。怎样写计划才更能起到其作用呢？计划应该怎么制定呢？以下是小编为大家收集的计划范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

银行信贷年末工作计划和目标 银行信贷人员工作计划篇一

在新的一年里，从“以内控防范优先，加强制度落实”的角度加强客户经理队伍建设。20xx年，着重抓好一线信贷人员的培训，银行工作计划在第一季度以金融法规、各项制度、经营理念和信贷业务规范化操作程序及要求等内容为重点进行普及培训，在较短时间内培养造就一批政治过硬、品质优良、业务素质高、能适应改革步伐的员工队伍。定期组织学习金融方针政策和上级文件精神，努力提高政治觉悟和业务素质，增强依法合规经营的自觉性。同时对贷款五级分类等新业务进行专项培训。

在确保新增贷款质量上，一是加强对各社及信贷员贷款权限的管理，严禁各社及信贷人员发放超权限贷款。二是加大对跨区贷款、人情贷款、垒大户贷款等违章贷款的查处力度，发现一起，处罚一起。三是认真开展贷前调查，准确预测贷户收益，确保贷款按期收回。四是严格执行大额贷款管理制度。五是严把贷款审批关，严格审查贷款投向是否合法、期限是否合理、利率是否正确、第一责任人是否明确、抵押物是否真实、合法，担保人是否具备担保实力、贷款档案是否齐全等，通过以上措施，确保信贷资产质量逐年提高。六是全面进行信贷档案统一模式、规范化、标准化管理，实行专柜归档、专人保管，并建立调用登记制度，保证档案的完整

性。人员调离或换片，贷款档案应办理移交手续，由交出人、接交人及监交人共同在移交清单上签字，促进全辖信用社的信贷档案管理工作提档升级。

近年来，我社加大信贷产品的创新力度，贷款品种不断增加，信贷服务水平明显提高。但在贷款还款方式和贷款期限的确定上还存在一些不足，为此省联社于2007年11月14日印发了《山东省农村信用社贷款分期还款暂行办法》。为满足贷款客户的不同需求，缓解集中还贷压力，进一步提高信贷管理水平，防范信贷风险，公司业务部将于20xx年在信贷管理中引入贷款分期还款，以完善信贷服务功能的需要，杜绝部分客户对信贷资金长期占用，风险持续积累、暴露滞后，加大信贷风险的后果。

首先要落实“三查”制度，对银行员工素质加以培训，使每个银行员工工作计划详细的基础上并按正确的思路做事。坚持做到防范贷款风险在先，发放贷款在后，每笔贷款都坚持按“三查”的内容、要求、程序认真进行调查、审查和检查，并填写“三查”记录簿，严格考核。报联社审批的贷款都必须有信贷人员的调查报告和信用社的会办记录，都必须换人审查。其次要落实审贷分离制度，贷款发放实行审贷分离和分级审批的管理制度，各基层信用社贷款必须经审贷小组集体会办审批，大额贷款报联社审贷委员会会办审批，并且规定基层信用社发放贷款不论金额大小，每笔贷款都必须经主持工作的主任审查、登记、签字后才能发放，坚决杜绝信贷员“一手清”放贷。第三要加大违规违纪行为的惩处力度，严肃查处违纪违规人员，对因违纪违规等原因造成不良贷款的责任人实行在岗清收、下岗清收等行政处罚，情节严重者，由责任人承担贷款赔偿责任。

20xx年我部将按照“分类指导、区别对待”的原则，明确信贷投向。一是提高抵押和质押贷款比重，降低风险资产。城区社在发放贷款时，应多办理抵押、质押贷款，少发放保证担保贷款，以优化信贷结构，降低风险资产，要大力发放房

地产抵押贷款，提高抵押贷款占比。要合理调整贷款担保方式，对新增城区居民、个体户贷款，要最大限度地办理门市房抵押贷款、个人住房抵押贷款，城区社原则上不办理联户联保贷款，坚决杜绝垒大户贷款和顶冒名贷款。二是加大对农业龙头企业、特色农产品基地、担保公司担保贷款的支持力度。要积极支持中小企业发展，特别是对产权明晰、信誉度高、行业和项目符合国家产业政策规定、发展前景看好的中小企业，要给予重点支持。

六是持续做好五级分类，确保分类结果准确无误

自20xx年以来，我社全面推行了信贷资产风险分类工作，基本达到了科学计量风险、摸清风险底数、加强信贷管理的效果。但在实际工作中各社还不同程度地存在着一些问题：一是思想认识不到位，对风险分类的重要性、艰巨性认识不足；二是人员素质不匹配，距离准确运用风险分类的方式方法识别、防范和控制信贷风险还存在较大差距；三是风险分类基础性工作不牢固，风险分类制度不健全，分类程序和认定组织欠规范；四是风险管理能力不强，未能紧密结合信贷资产不同的风险类别及特点，采取有针对性的强化管理措施等。对于上述问题□20xx年我部将进一步强化风险管理理念，完善工作机制，改进工作措施，将风险分类作为强化信贷管理、健全风险防范长效机制的一项重要工作切实抓好，抓出成效。

银行信贷年末工作计划和目标 银行信贷人员工作计划篇二

20xx年，对本单位和自己来说都是不平凡的一年，说其不平凡，有两方面的缘由，其一是从大的、客观的形势看，×××对盐池联社下达了很严格的考核任务，因而，联社给惠安堡信用社下达的考核任务，尤其是信贷考核指标也很严格；其二是从自身看，自己调岗任信贷员，面临新的问题和压力。但无论如何，自己将在本社两位主任的带领和教导

下、在同事的帮助下，虚心学习、积极进取、勇敢面对困难和压力，以实际行动为本单位顺利完成各项信贷考核指标尽自己最大的努力，也为自己以后的工作打下坚实的基础。具体工作计划如下，请领导审阅，不妥之处请批评指正。

由于换岗为信贷员，面对新的岗位，实事求是的讲，自己的思想认识、业务知识、工作方法等方面还存在很大欠缺，这对于从事信贷员岗位来说是很大的障碍，所以，为了很快适应这一新岗位，把工作干好、干出成绩，要积极学习与信贷工作有关的各类业务知识、技能以及工作方法，学习途径一是相关书籍和资料；二是遇事多向两位主任请示、请教，勤汇报、多沟通，同时虚心向其他两位信贷员学习请教，也要经常和客户沟通，了解情况。采取这些方式，快速提高自己的工作能力。

一是根据从业这几年的体会，自己觉得，作为一个信贷员，不能只坐在营业室等业务、等客户、等存款，还需要认识到一点，就是随着建行和宁夏银行的入驻盐池，今后贷款也需要大力营销，所以我们要打破以往的“坐等”思维，要积极树立“走出去”意识，走出营业室，出去调查调查市场、调查客户，及时了解市场资金需求的方向和客户的金融服务需要，掌握第一手资料，在此基础上营销贷款，保证贷款规模稳中有增。

二是“走出去”对于存款营销工作也有很大裨益，降下身段、提高服务和宣传意识，到市场中去、到客户当中去，寻找优质客户，宣传我社的金融政策及服务方式，让客户充分了解我社一些金融服务的实惠之处，吸引客户入储我社。

三是加大有贷客户的资金“入社率”通过积极和有贷客户，尤其是大客户的沟通，尽全力使有贷客户的周转及运作资金存取在我社、周转在我社、沉淀在我社，真正使这部分客户为我社存款稳定及增长发挥积极作用。

客观的看，贷款业务收入是我社主要的收入来源，要增加收入必须要增加规模，但有一个必不可少的前提就是在增加规模的同时，必要要保证贷款的质量，尤其是新增贷款的质量，这是我社健康稳步发展的“生命线”所以，在以后的办贷过程中，注重调查，严格甄选贷款客户和担保人，在条件允许的情况下，优先发放抵，同时自己将会对每一笔贷款做好贷前调查、贷中审查和贷后检查，并且会把每笔贷款的“三查”做实做细，不流于形式和表面，确保每笔贷款在正常状况下放的出、收的回、有效益。

在保证自己新发放贷款质量的同时，要尽全力、想办法做好存量不良贷款的收回工作，以实际行动摈弃“新官不理旧账”的错误意识，要把不良降控工作作为一项长期性工作去做，多向领导和有经验的同事请教，寻求对策，加强与贷款当事人及担保人的沟通，多从当事人的角度出发想问题、想对策，同时，借助社会力量，运用社会舆论，多策并举做好不良清收工作。

以上就是我20xx年工作计划，我会在新的一年中不断提升自己，为单位创造更多的业绩和利润。

银行信贷年末工作计划和目标 银行信贷人员工作计划篇三

来到本公司做业务员已经__有余，说句实在话，我今天才发现我有很多东西都不懂，还有很多东西要学习，一开始来到公司根本不知自己该干些什么，一直在等待安排;这样做也太被动了，记得有句话是这样说的：“一旦被动起来就意味着要失败!”所以在听过尧总的教训后，深有感触，一定要给自己今后的工作做一个安排，让自己主动起来!

这是我经过尧总的点醒及自己的想法所总结出的条件:

一、要熟记公司的产品及产品规格。

- 二、了解公司各种产品的报价
- 三、要会做方案
- 四、要知道我们公司的客户都有哪些
- 五、了解同行公司信息
- 六、沟通能力强，能打动客户
- 七、做事认真踏实，按时完成该做的任务
- 八、不要忽略各种细节，细节决定成败

我暂时也只能总结出这些了，也许还有我没总结出来的，这还要让尧总多多斧正。但是即使自己之总结除了这几条，但是我自己能勉强做到的也只有七八两条，第一条也只记得一部分!第二条虽然也记得但是还是忘得差不多了，至于三四五六条的硬性指标更不用提了，一个都没掌握!到现在我已经来公司半个多月了，我如今才发现我的进展竟然如此之慢!危矣!如果不是__的指导，也许我永远也不知到自己的情况竟然那么的糟糕!

如今再怎么自责也没用了，只能是尽量挽回这段时间是我损失!不过要挽回损失就要冷静，千万不能慌，不能乱!否则只能是毫无目的的乱作，到头来还是一场空!所以一定要给自己做一个计划，一个安排!

我现在的主要缺点是一些硬性的识记指标不过关，所以要花一段时间去记这些东西，不过记忆这种东西并不是一触而就的，而是需要长时间的温习及运用才能记入脑海深处，否则只能是记得快忘得更快!

每周安排：一周七天，每天抽出半个小时到一个小时去记忆

一些要熟记的东西。比如报价、产品规格等。

银行信贷年末工作计划和目标 银行信贷人员工作计划篇四

20xx年xx区文体旅游局在区委、区政府的正确领导下，圆满完成全年各项工作目标任务；完成市级下达的各项指标任务；完成区委、区政府交办的各项工作任务□20xx年文化体育旅游工作的主要亮点是：经济指标：引进6个招商项目，累计注册资本金10500万元。争取到中央、省级资金万元。完成全区文化产业增加值36亿元。截至20xx年10月□xx区旅游累计接待人数（含空港经济区、大板桥片区）万人次，同比增长，完成目标任务万人次的；累计实现旅游总收入（含空港经济区、大板桥片区）亿元，同比增长，完成目标任务亿元的。

1-9月住宿业营业额完成同比增长；1-9月份旅行社营业收入增长。1—10月份文化体育和娱乐业营业收入增速为，已完成任务。上缴非税收入万元，完成全年任务数的107%□xx区基层公共文化服务运行机制建设财政共安排预算资金为万元，区财政拨付620万元，基层公共文化服务项目经费拨付率达到100%；开展丰富多彩的公共文化服务项目，公共文化服务项目考核指标完成率达100%。

文化工作：举办“中国梦·春舞大地”20xx年春城文化节“春风送暖、夏日激情、阅动金秋、冬日热舞”四个篇章活动；组织xx韵交响音乐协会乐团进社区、走进校园、走进机关演出活动；举办建党95周年“魅力春城 幸福xx 红歌献给党”歌咏比赛□xx区庆祝建区六十周年“魅力春城幸福xx”文艺演出、广场舞比赛；参加昆明地区“风雅颂”国学经典诵读选拔赛获二等奖、三等奖各一个；与省文化厅、市文广体局联合主办的“工匠精神·手工造—中国(昆明)xx第六届全国非物质文化遗产联展”。

成立xx区文化志愿者协会，在册文化志愿者500余人，组织志愿者参与到公共文化服务各项公益活动中；参加昆明市“笑咪乐呵”小戏小品大赛；开展“我们的中国梦 文化进万家”暨文化卫生科技“三下乡”、“六进社区”系列活动30余场；xx区“两委”换届文艺宣传演出系列活动22场；深入街道社区组织开展基层公共文化培训，包括非遗传承项目、舞蹈、戏曲、声乐、民间绘画、摄影、器乐等培训班52期，受益者达5000余人。

全年组织开展各类文化惠民演出活动150余场次，观众超过20余万人；开展“非遗进校园”、“群众性广场舞蹈大家乐活动”、“文艺创作”、“公益电影放映”、“流动书车”、“云秀讲坛”、“全民阅读”等活动，公共文化服务项目考核指标完成率100%。完成太和街道文化站基层文化站室建设。建设完成矣六街道云翔社区、矣六街道映华社区、xx街道季官社区3个基层综合文化服务中心，完成市级考核指标。在全省率先建立“十馆十基地”非遗公益设施；全年免费开放文化馆、博物馆、非物质文化遗产传承基地；加大文艺精品创作；20xx年原创作品荣获省市奖项18个。

体育工作：围绕全面构建“15分钟健康圈”的要求；20xx投入万元在9个街道新建11条全民健身路径，建成金马街道建工社区建工三村、小板桥街道小板桥社区四组、小板桥街道中闸赵家村3个文体活动广场。实施《体育惠民一本通》，推广体育惠民工作，将惠民工作真正惠及社区群众，实现政府购买体育服务的目的。组织参加云南省第一届青少年运动会，在26个代表队中；xx区获得22枚金牌、18枚银牌、24枚铜牌，位居奖牌榜第三名、奖牌总数第二的好成绩。向市级体育部门输送了9名优秀体育运动员。代表昆明市组队参加云南省少数民族传统体育锦标赛陀螺项目比赛、云南省第九届农民运动会舞龙、陀螺项目比赛。

圆满完成国家旅游局“20xx年旅游厕所建设管理专项联合督查

工作”，按照国家市文化局年终工作总结a级旅游厕所标准，推进云南天文台、昆明滇池国际会展中心旅游厕所的建设工作；摸清全区产业基础数据，截止20xx年12月，全区共有文化产业单位687家，体育产业单位67家，旅游产业单位444家，住宿业企业2461家；着重加强文化产业招商，引进昆明泡露达文化产业发展有限公司，培育凉亭轧钢厂文化创意产业园区建设；推介乌铜走银、云子围棋厂、滇派内画院和云南云健体育文化发展有限公司等6家文产项目分别参加第四届南博会和创意云南20xx文化产业博览会参展活动。文体旅游市场管理工作：全年完成行政审批项目101件，管理服务项目65件，办结率100%。

银行信贷年末工作计划和目标 银行信贷人员工作计划篇五

一. xx年的全面财务预算。也就是把xx年全年的客流量，销售收入，各项成本，费用，利润总额等全部做一个初步的预算，并对xx年全年的各类资产购置，材料采购（分具体的品种明细）进行初步预算。这样，在年初就可以预知xx年得大致经营情况。

规定完成日期：12月20日前（附：预算表格“份”）

二. xx年的全年资金计划。在全年预算的基础上，对xx年全年的资金收支情况进行预测，做出xx年的资金计划，为xx年总体的资金调度和安排提供参考依据。

规定完成日期：12月20日前（附：资金计划表格“份”）

注：公司目前暂时不考虑现金流量的问题。

规定完成日期：12月20日前

三. 对所有的资产进行全面的盘点。要求财务部组织对公司全部进行年终盘点，并与xx年的年终全面盘点进行比较分析，找出资产增减的原因。

四. 对xx年全年的经营情况做进行全面的总结分析。

1. 对公司xx年全年的经营情况进行总结，包括收入，客流，成本，费用，利润，资金实际收支，资产和负债的增减变动等；（附表格“份”）

2. 与xx年全年的经营情况做对比个分析总结；（附表格“份”）

3. 对xx年得任务指标完成情况进行分析总结。（附表格“份”）

规定完成日期;12月20日前

五. 做全年的工作总结报告。要求所有从事财务工作的人员，从经理到库管都要做一个全年的工作总结。

规定完成日期:12月20日前

六. 年终评优。对财务系统的每个岗位都评选出一个先进来，具体评选办法另发。

七. 召开年终工作总结表彰大会。计划在春节前，在全公司召开一个所有财务人员都参加的“年终财务工作总结大会”，并现场评选出来的先进进行表彰。

银行信贷年末工作计划和目标 银行信贷人员工作计划篇六

1、立足当前，抓好各项阶段性工作，在20xx年打下的基础上□

20xx年全面启动。

20xx年，我们要做好信贷各项业务的安排和落实，对于上半年已有意向的项目，下半年力争做好、做实，例如要做好新港国际和华茵房地产的商品房按揭工作，做好大户回访工作，加强贷款企业的资金回笼款统计工作，巩固老客户，发展新客户，全面开展信贷营销工作，努力完成信贷业务各项指标任务。

2、做好企业信用等级评定工作，为信贷决策提供科学依据。

认真调查核实企业情况，开展企业信用等级评定工作认真学习、深刻领会有关文件和总行信用等级评定与管理办法的基础上，严格按照总行规定的统一标准和计算办法，确保客观、公正、准确地评定企业的信用等级，真实地反映企业的经营管理、财务状况和信誉程度，为我行衡量开户企业风险承受能力、实行信贷准入机制建立基本依据。

3、总结经验，切实加强管理。

进一步加强信贷基础管理工作，按照总行信贷处检查要求，加强信贷档案完整性、准确性、合规性和保密性的管理，建立健全信贷业务台账、授信台账、抵质押品台账和不良贷款监管台账。确立支行经营和管理目标的最佳组合，确保支行资产质量始终保持稳定状态。

20xx年各项工作虽然取得了一定的成绩，但距行领导要求还有一定的距离，我们冷静分析了存在的不足。一是业务规范化管理工作有待进一步加强，要将制度规定全面落实到业务工作的各个岗位各个环节中去；二是业务开拓范围还需不断扩大，涉及的领域要更广，更深，以促进业务快速持续发展。

以上问题将是我行以后工作完善和改进的重点，今后，我们将严格加强管理，不断开拓业务新领域，高标准严要求，在

行领导和信贷处的正确指导下不断改进，不断提高，努力做好下半年各项工作任务。