

最新鞋店实践报告(优秀8篇)

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。通过报告，人们可以获取最新的信息，深入分析问题，并采取相应的行动。这里我整理了一些优秀的报告范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

鞋店实践报告篇一

不知不觉，暑假又悄然到来了，作为一名大二学生，抱着贴近社会，服务社会的愿望，我参加了大学生社会实践。希望在进入社会之前，积累多点社会经验，提早与社会来个零距离接触，学习如何与人沟通，如何与人交流，如何与人合作等等。经过重重考验，终于成为实践小组中的一员。我相信任何的工作都能给我带来课本上无法得到的知识，所以在工作中我多听多学多做，按时超量的完成任务。我也在工作中学会了许多大到先进的档案管理操作系统，小到复印机的使用。在这期间所做虽无大事，但从点滴做起，所获亦非浅。

实践中，我们认识了不少领导。领导们是那样的和蔼、亲切，对我们的到来也表示了热烈欢迎开始时的紧张顿时荡然无存，想像中严肃的领导给了我一个全新的认识。当天，我们一行十多名同学就被安排到不同的部门。并即刻开始了步入社会的第一天工作。

由于是第一次工作，难免会有许多的不适应之处，因此也总会出现一些小错误，但我认真学习，有不懂的地方就问，随着经验的不断积累，错误的逐渐减少，工作效率不断提高。这一点不但充分的体现了“磨刀不误砍柴工”的道理，更是如何通过合理的分工、有效改善工作流程、发挥团队最高战斗力、使工作效率最高化的现实案例。

由于是在机关单位里面工作，一有时间，我便在办公室里找些相关的书看，看为人父母官，应当如何做，如何公平行政，有哪些行为是违法，有哪些事情是老百姓最迫切要解决的……认识到：为老百姓做事为老百姓解决问题，是为人父母官最大的使命。深刻领会党对教育人事工作的指导意义，增强在市场经济形势下“讲学习、讲政治、讲正气”的自觉性和重要性。

我被分配到民政科工作，虽然一开始我并不知道什么是民政，但经过一段时间的接触后，我深深认识到，民政工作的重要性：民政工作关系到国计民生，关系到千家万户。可以说民政工作做得好，人民生活安定，有了保障。维护社会稳定的工作也就至少做好了一半。民政工作是党和政府联系群众的桥梁和纽带。民政工作政策性强，只有把党的政策落到实处，办实事，做好事，才能让群众满意。建立一支政治坚定、业务精良、作风优良、纪律严明的民政干部队伍，这是搞好民政工作的决定性因素。

这段时间，最令我感悟的就是这种敬业爱岗的精神，这种兢兢业业的工作态度深深教育了我，处在这样一种工作环境使我深受感染，让我明白到工作就是要这个样子，这个对我以后无论在哪个岗位上工作都是受益不浅的。

我深深的感到自己在单位里所学到的东西和在学校所学的理论有一定的差别，所以我领悟到：要想在日后工作生涯上有所发展，就必须理论和实践必须紧密结合，使自己的知识在实践中得到增长，必须在实践中培养自己各方面的能力。

工作中几位前辈对我十分关心，手把手的为我解答疑难，主动为我分担工作。但自然带来了无事可做，为了不拖后腿，我就要争取前辈和用人单位的信任，每当碰到工作的机会，便积极主动承担。那是不是打肿脸充胖子呢？不是的，那样带来的只会是反效果。在承担前先充分判断自己能用最少的的时间做出最好的效果，当你独立完成一项任务后你的道路就

算打开了！那是否就以这种稳定的工作方式结束你的实践呢？我认为应当在实践中检验自身的实际工作能力的最大化程度，所以我开始接受一些有挑战性的任务，如进行档案系统的操作和文档的录入，因为以前没有使用过这类专业的系统，为了不拖慢工作进度，一遇到问题马上就会向前辈请教，而不像之前那样自己摸索解决的方法。没有舞台就要自己建一个；面对不同的工作就要及时调整工作方法。

在实践中，我认识到以下能力的掌握与熟练对我们的工作是非常重要的：

计算机操作：基本操作不用说，在我们活动一开始的时候各单位所需求的名单里面就有很多要求需要计算机基本操作的word排版和打印的设置应该比较熟悉，应该能独立排版一篇公文，并在相应格式的纸上相应的位置打印出所要求的文字。另外，也要懂得如何运用网络，网络在当前的应用我认为最重要的是搜索，懂得如何搜索，懂得怎样搜索到最有用，最可靠，最接近要求的信息，是我们必须下功夫培养的能力。

文章读写能力：机关单位里面很需要能拟写文章的人才，写公文也是一门学问，却也是一门比较容易掌握的学问。公文有公文常用的格式，常用的语句，而且语句比较死板，但是格式不能乱，原则不能丢。不仅要会写，而且要会看。怎样迅速抓住公文的主要内容，抓住重点来读，来理解是个关键。只有抓住重点，透彻理解了公文，才不会在贯彻上出错。

独立认知和分析能力：应该说，很多的要求规定里面都有提及类似的能力，但我认为我们大学生更应该有而且扎实地掌握这种能力。独立的认知能力使你不拘泥于传统，这是个讲求效率，讲求实际的时代，有独立认知能力或许会给你带来创新的灵感和机遇。当然，这并不是说偏激，摆酷。独立分析能力我自己认为也相当重要，特别是在某些大是大非面前，更应该审时度势，准确判断，坚持立场，否则很容易走弯路，

走偏路。

在工作中，我还认识到自己有许多不足之处，例如主动性不够，沟通意识有待提高，以后，我一定会不断提高自己，因为我知道，只有沟通，才能相互了解、相互认识；只有沟通，才能在实践中不断提高。比如说，组员之间交流甚少。在一起的时候大家一般很少谈论工作中的事情。这样就不利于彼此工作的提高。因为工作中的得与失只有通过交流、沟通，相互学习、参考，才能避免走弯路，才能真正达到共同提高的目的。

同时，我也会继续坚持创新理念，创新是源动力，有创新才有发展。创新能为你的工作增加筹码。比如说，在工作中能做到不循常规，以一种创新的形式去完成工作，这不但能为工作赢得时间，提高工作效率，而且还能赢得领导或同事的肯定和表扬。还比如说，在讨论一个课题或者在写一份调研报告的时候，如果能用独特的思维提出新的思路、新的观点、新的方法，这对的个人发展非常有利。

在短短一个月时间中我付出了自己的汗水收获了课本上学不到的知识。完成了自己“贴近社会，服务社会”的愿望，我永远不会忘记与前辈们一起走过的短暂而充实的日子，谢谢你们们的照顾和批评！

时间太短暂了，我们只能走马观花似地去接触和吸收新事物，但我们通过实践也学到了很书本上没有的知识，既增长了见识，开阔了视野，又增长了实践操作能力、丰富了生活阅历，这将是我们走向社会的一笔最为宝贵的财富，同时通过社会实践活动，从根本上解决了我们学生一些思想认识问题，促进了自身世界观的转变，通过到了机关部门里的温暖，受到了教育和鼓舞，增强了民族自信心和自豪感，坚定了走社会主义道路的信念。更为自己日后就业指明了方向，对自己的社会定位和自身价值进行了一次客观评价，发现自己与现实之间的差距。

有句许说得好：实践出真知。作为一名大学生，要想成为21世纪的一名合格人才，必须跨出校门，走向社会，把自己所学的理论知识应用于实践，从实践中不断分析、总结，从而提高自身解决问题的能力。走向社会，参加实践，可以帮助我们摆正自己的位置：不盲目自大，也不过分自卑。参加社会实践，对我们树立正确的人生观、世界观、价值观有着很大的帮助，对我们的事业心、社会责任感也有一定的帮助。

时间总是在不经意间从指尖流逝！为期近回过头来看看这近一个月来的打滚爬摸，我觉得自己很幸运可以参加这样一个有意义的活动，我很珍惜这机会。同时我也深切地感受到“知识无限，能力有限”的涵义。在日后的日子里，我会充分发挥自己的能力，展现自我，积极向上。

近一个月的实践活动已结束，在工作岗位上留下的是汗水，带走的是知识；在工作期间留下的是快乐，带走的是深厚的友谊。

鞋店实践报告篇二

一、银行实践调查内容：

深外就像一个小社会，入学已经两年了，我们已经渐渐地适应了这个小社会的生活，然而作为大学生，接触社会，适应社会是众所周知的。所以，暑假作为一个很好的接触社会的契机自然不可浪费。我于xx月12日至xx月28日在xx营业部进行了为期半个月一个多的实践。

此次实践的目的主要是在于进一步了解国家经济宏观调控的宗旨，其次就是锻炼身体自己的社交能力，丰富自己的社会专业知识。经过在xx调查实践，我从客观上对自己在学校里所学的知识有了感性的认识，使自己更加充分地理解了理论与实际婚姻关系的关系。我这次实践所涉及到的内容主要是会计业务（对公业务）和储蓄业务，其他一般了解的有了解网

银业务，贷款业务。从这些业务上，我对国家经济的宏观调控有了一些初步的认识。

二、了解国家宏观调控的首要目标：

当然，银行调整盈利模式并不是鼓励银行放弃对企业的支持，而是商业银行要求银行在强化对自身抗风险能力的同时，将信贷资金换句话说送到规范运作，规模效应良好的企业手中。金融的稳定性，才是企业持续增长对经济的也是持续的支持。

三、收获与体会：

俗话说，千里之行，始于足下。这些基本的业务往往是不能在书本上彻底理解的，所以日常用品基础的纸制尤其是显得重要，特别是目前的就业形势下所反映的高级技工的工作机会要比大学本科生多，就是因为他们的动手能力要比本科生强。从这次实践中，我体会到，如果我们在大学里专精的专业技能知识与更多的实践结合在一起，用实践来检查真理，使一个本科生具备较强的处理基本任务的能力与比较系统的专业知识，这才是我们学习真正与实践经验的真正目的。

这半个月的实践，我认为对我今后走向社会祈祷了一个桥梁的催化作用。是我人生的一段重要的经历，也是一个非常重要步骤，对将来走向工作岗位也很大的帮助。

在今后的假期里，我还会经常参加一些和社会实践的活动，让自己早日对社会熟习，还能学到更多的东西。

鞋店实践报告篇三

光阴似箭，转眼间已是大二暑假了，我们的大学生活多彩而充实，可都局限于校内，我们对外界的了解很少，而假期便是个好机会让我提前涉足于社会，去触摸书本中没有的东西。今年暑假，我有幸能再次参加广西关爱女孩青年志愿者行动，

并且受益匪浅。

8月8号，我们广西共有四个高等院校集中在南宁计生委办公厅参加了20xx年广西关爱女孩青年志愿者行动动员会及相关培训。通过这个会，我们了解到“关爱女孩”活动的内容，目的，意义及相关注意事项，为我们接下来的工作方案的大体模式指出了指导方向。今年“关爱女孩”青年志愿者行动致力于考察调研社会性别平等，以及人口性别比偏高等方面。而调研目的则是重点了解考察我区部分地区农村村规民约中体现性别平等的现状，缺陷及可能干预途径，提出改进的建议，为开展“关爱女孩”行动综合治理出生人口性别比偏高的问题，促进男女平等和社会和谐发展提供有参考价值的对策和建议。

调研时间□20xx.8.10——20xx.8.19

调研地点：广西来宾武宣县

调研对象：来宾市武宣县人民，包括县计生局，教育局，民政局，妇联，乡镇计生部门

调研人员：蒋艳萍老师王芳林荣李辉朱广超王莹苏婉蓉卢雪婷谢向铤隆艳芳潘小池

调研形式：以走访调查为主，为了便于搜索整理信息，我们还以调查问卷作为辅助调研工具。走访为我们的调研报告提供了充实的实例材料，而调查问卷则有利于我们对所得的资料进行定量处理和数据分析。

调研方法：选定一些乡镇及村落，走访镇政府，了解该镇的人经济，教育，卫生等方面的基本情况，然后下乡入户，与当地村民进行深度访谈，了解当地的风土人情；经济发展与新农村建设情况；村民对社会性别平等的态度；人口计生部门政策宣传及工作落实情况；人口性别比偏差情况。而我们这

次调研的主题重点在教育这方面，即农村女孩受教育现状及影响因素。

8月9号下午我们出发前往来宾武宣，车外的秀丽风景拼命的往后退，我们在好奇与兴奋中前进。正如我们在准备阶段所了解到的，武宣县是一个人杰地灵的县城。这里有以山峻、水秀、石奇、林幽著称的百崖大峡谷，是难得的旅游、休闲避暑胜地；还有坐落在高出地面100米的八座山峰中终年旱不涸，雨不溢，水甘可饮，水色依时变幻，四面青山挺拔秀丽，自成一景的自治区级风景名胜区八仙天池；文庙——广西最大、现存较好的文庙之一，自治区级重点文物保护单位。从进入武宣县我们便感叹真是名不虚传。

而时下恰是“双忙”时节，路边金灿灿的稻田里，农名朋友们正辛苦劳作着。我们到达目的地后安顿好后便马上开了一个小的会议，就当地情况讨论，将工作方案在修改完善。我们采点的是黄茆镇和东乡镇，以东乡镇为例。

从我们收集到的资料情况看，东乡镇教育状况不是很乐观，在走访中我们发现村里大多数都是六七十岁的老人和几岁的小孩在家。了解才知道，大部分年轻人都出外地去打工了，而且好多本应该在教堂里的孩子们也早早的加入打工队伍的行列。走访了两天，才好不容易见到一户人家里有一个18岁的女孩子。她向我们介绍说，她小学我毕业就不读书了，周边的同学也有部分也是这种情况的，也有初中毕业就不读书了的，上高中的寥寥无几，而能上大学的，更是凤毛麟角。他们小学毕业后就在家务农一两年，然后就跟着年长一点的亲朋好友出去打工。和走访的其他十几户人家了解到的情况差不多，当地年轻人接受教育的程度普遍不高。

特别是到了合群村，这里都是很零散的几户人家组成的小村落扎在山脚，山山相连，经济作物就是人均不到三四分的田地，经济水平落后。我们走访中有一户人家，主人是一位将要退休的小学教师，黄老师。他向我介绍当地的一些情况。

他说，现在村里人最揪心的事是，为了减少资源浪费，县里出一条关于合并学校的政策。河马乡以前有8所小学，现合并为1个——河马中心小学。初中也合并学校。而问题在于这一地段多以山区为主，村落之间又遥远，以前有8所小学，学生可以自己到较近的小学上学，而合并学校后，由于路程遥远，家长不放心，而且中心小学只开设三年级以上的宿舍楼，宿舍少，设施简陋。而且现在像这种贫困山区小学最缺的还是老师，一些老师因为各种原因不肯留下来，新招的老师也不够调配上课，师资力量薄弱，教学设施差。黄老师说，以前还有好多小孩可以读完小学的，现在部分同学都面临辍学问题了，真希望政府出台一些合理有效的措施。我们的走访收集资料和调查统计的结果分析，102份东乡镇调查问卷，其中有34.3%认为“重男轻女”仍是本地的传统思想，50%认为女孩上学也是非常重要的，22.2%的人认为当地辍学女孩还是比较多的，而24.5%认为她们辍学的原因是个人意愿，只有15.7%认为是因为家庭困难而辍学。61.8%家庭收入的主要支出方向是供孩子读书，35.3%认为当地有较多未成年女性外出打工。

由上统计分析影响当地教育状况的因素可有以下几点：

家庭因素：由于家庭困难而辍学的也占15.7%，东乡镇主要以农业为经济来源，而这里山多地少，人均年收入才1800，生活都是问题了。我们走访时遇到一位五十岁左右的大伯，他有一个今年读初三的女儿，他打算不供她读高中了，因为家里有年老多病的老母亲，妻子是卧病在床的残疾人，家庭经济十分困难，只能委屈女儿了。类似情况的不止他一户人家，我们看了也挺心酸的。

学校因素：学校合并，的确省了不少资源，提高综合教学力。然而，愿意支援西部教育的老师太少了，而且国家投了一定资金用于西部教育，可真正到了当地政府用到教育的就不敢恭维了。正如合群村小学的老师集体向国家申请《09年二等偏远山区教职员工每月工资多增100元》这一项目，经过半

年才终于被通过审核并实施了。师资力量薄弱，教学设施跟不上，也会影响教育状况的因素。

我们走访的十几个村落，各村经济水平不同，教育状况也不同，而影响教育是多方面因素的。希望政府相关政策能落实到位，不光是教学设施的建设，还有合理调配教育人才到西南部地区支教，家庭经济困难的学生在申请国家资助时遇到的各种条件限制，政府应该重新审核相关政策，进行改善；合并学校也是教学资历上的“强强联合”，提高教学质量，可还得解决学生去上学难，住宿条件差等问题；还有公安部门应该严肃查处那些非法营业的“黑网吧”。学生观念还需他们的觉悟和周边营造良好的教育环境。

在武宣走访十天，我们这个团队团结在一起，酷暑不能消减我们的热情，即使穿梭在田间地头我们也是兴致高昂，因为村民们的淳朴热情让我们倍感亲切。特别是当地较重视的七夕节让我们赶上了，让我们体验了异地的别有风味的风土人情。闲暇时我们互相交流我们收获的资料还有我们自己的想法。由于我们是在校的学生，阅历交浅，看待问题不深入，很多东西只是看到表面，而未识实质。特别是一些细微的问题，还得经过蒋老师点拨我们才注意到。我们所做的这些也许不能对当地的群众有什么直接的大的影响，希望我们的调研报告反映出的问题能得到政府以及各界的关注。

大二学生社会实践调查报告

大二学生寒假社会实践报告总结2020

暑假社会实践报告范文

暑假招生社会实践报告

大二暑期社会实践调查报告

鞋店实践报告篇四

光阴似箭，转眼间，我们告别了大二下学期的期末考试，终于迎来了我大学学习生活中的第二个暑假。在我看来，不仅在校的学习很重要，暑期的时间也很宝贵，因为不同的经历对人的成长很有帮助，于是在家呆了没几天，我就通过各种渠道寻找社会实践单位。最后通过老乡的介绍，我来到了xx市xx区永诚辉装饰材料经营部打工。第一次去厦门，是去找同学玩，那时候很轻松很快乐，这次，我的角色发生了重大的变化，我不再是一个游客，而是拥有一个打工者的身份。接待我的也不再是好友，面对的是一群陌生人。不过，在去之前我早就已经做好心理准备的了，这次的机会来之不易，暑期的时间也非常珍贵，这次我一定要勇敢面对并且坚持到底，所以初到店里，我已不再畏惧，因为我知道这些都是我必须面对的。

在去厦门之前，在龙岩的老板把厦门的工作描述地很轻松自在，待遇也还好，就整天呆在店里看店，泡茶，有时候也要帮忙装货，不过一天不会超过一个小时。其实，一切没有那么简单。初到店铺的那天，大学生的身份有点让我难堪，隔壁店铺的老板娘侃侃而谈，说了关于大学生的很多片面的看法，当时我真想找个地缝装下去。店里的同事是一名大专毕业生，初次与他交流就让我特不开心，口口声声地批判我作为大学生的身份，我想我如果不能处理好这些关系，我接下来的工作将很难开展，所以我一直很耐心地听他们讲，偶尔也应和一番。我知道我能做的就是不断地忍让，现在想想当时自己的做法是非常正确的。那段时间，每天早上7点多起床，八点准时到店里开门，然后打扫卫生，因为自己是新来的，所以很多事情同事都会推给我做，虽然当时内心会有点不愉快，但是最后我都会很成熟的接受，并且很认真地去做。一天的工作从打扫卫生开始，然后客人来了就泡茶，刚开始的时候，我什么都不懂，关于建材方面的知识也没怎么了解过，

我只能尽可能地多看多听。通过一段时间的认识，我大概清楚了店里的情况，不仅仅是存货还有业务往来。经过几天的观察，发现店铺主要依靠的还是老顾客，每天来店里的主要都是那些人，我通过问老板娘和同事，记下了他们所有人的名字。有些老板娘说过要重点对待的客户我也记在心中。不过语言的障碍让我和他们的交流成了问题，经常是几个闽南客户在互相交流，我却一句也插不上，只能傻傻地笑，傻傻地听，不停地倒茶。有时候当老板和老板娘不在的时候，我们也需要带客户去看货，刚开始生怕记错货的我，总是把同事拉上，渐渐地自己也游刃有余了。每笔生意谈成后，老板娘开的单我都会认真地看，然后和同事去拿货，渐渐地我也了解了各种货物的单价，自己也会开单了。经常老板娘也会口头吩咐我开单子，我也总是会用心对待。刚上班的时候，对我挑战很大的事情还有是拿货、搬货和装货。有些货物，同事和老板娘也没怎么详细地给我介绍，同时我也发现了一点，自己也有点儿不太主动，闲时没有主动要求去问他们关于某些容易混淆的货物。还有一个是搬货和装货的艰辛，平时极少做事情的我再加上缺乏锻炼，让我刚去的几天里有点体力不支的感觉，这段时间也让我明白了身体的重要性，也让我对之前的生活产生了懊悔，我平时应该勤快一点的，应该多为家里做一些事情，这样不仅可以锻炼自己，也可以为父母分担。

工作中的为人处事也是很微妙的，在店铺，自己是打工者的身份了，不在是学生，面对的是社会的考验，面对的是老板和老板娘。有时候不小心的疏忽，一不留神做错事了，只能接受批评，面对的不在是之前那些温和的老师了，这些经历让当时的我也成长了很多，我知道如何定位自己，知道如何换位思考，知道如何知错就改并且做得更好。同事有时候讲的话也让我受益匪浅。他说了关于态度的问题，说即使是只做一个月，也要认真对待，不要在混日子，现在很多的努力对未来也是很有用的。与这个刚开始处处为难我的同事交往也是需要一番技巧，因为我的努力，让我们在接下来的日子里也过的很愉快。这次的暑期实践也让我在人际交往方面

更有感悟了。

在工作的时候我也发现自己的许多不足，过于马虎，有时候容易忘事。我想这是最致命的。如果是因为员工的疏忽，而导致跑单或者返工，造成的经济损失也很大，毕竟自己不是老板，在别人的屋檐下犯错，导致老板的损失，这是最难堪的。在这一个月的时间里，我把自己学生的身份完全放下，在帮忙的同时我也在努力学习老板他们的为人处事，待人接物，我想这也将对我未来的生活产生有利的影响。

这一个月，很辛苦，很奔波，对于初涉社会的学生，我的心也很累，但是我明显地看到了自身的感悟和成长。我懂了社会工作的艰辛，要想成功没有那么容易，要想成功不吃苦不努力是不行的，我想这也会成为我日后学习的动力。开学就大三了，大学的学习时间已经过半，还一年多就要离开校园出社会拼搏了，我想这余下的大学学习时间我更要好好珍惜，确定目标，学好专业知识，全面提升自己各方面的能力。

在团中央的的号召下，7月22日清晨，工程学院14名师生踏上了开往xx市边陲小村周家村的汽车，开始了为期5天的社会实践活动。

周家村，地处xx市西南崔家集镇，人口230余户，800余人，全村拥有耕地1550亩，固定资产120万，经济收入多为经济作物制种，全年生产总值达1221万元。从92年起全村开始陆续在6条主要街道及若干小巷胡同栽种了6000株柿子树，深秋时节，红果绿树，如彤云，如朝霞，令人叹为观止。据悉，每年仅此一项可为全村创经济收入40余万，即美化环境又可创经济收入，远近诸村争相效仿，成为周家村的一大特色。

据了解，全村有果园200亩，年收入80余万元，目前正在积极培育新型品种。另外，全村正准备开创经济作物深加工及诸多副业，以实现经济发展的灵活性及自主性。

一 安得广厦千万间

走进周家村，给我与想象中迥异的第一印象就是周家村的环境。

周家村，地处青岛西北，离海已不再是一矢之遥。这里没有海风拂面，只能靠着一方方平坦的土地，一代代辛勤的劳作。这是中国农村的真实，也是中国农村的典型。

周家村的住房是集体式建筑，大街小巷，树木房舍，俨然有整饬的痕迹。很明显这是改革开放的痕迹，同时也是农村发展的一个侧面。改革开放近二十年来，对于拥有大多数人口的农村来说，“乡村城市化”的观念已深入人心。

当然，如今住房不仅仅是城市生活水平的体现，在乡村他同样代表着一个村庄的整体化实力。在我实践的五天里，周家村，交通阡陌，对“乡村城市化”的要求把握的非常到位。“乡村城市化”，顾名思义就是在乡村现有基础上逐步建设，逐步向城市化模式迈进。其中“乡村”是特色，“城市化”是目标。当然，在农村现有土地及民俗风情基础上城市化是一件相当复杂的事情，我们知道城市与乡村无论在地理位置，经济基础不可避嫌的存在着较大的差距，这里面有些是微乎其微的，而有些却是判若云泥，由此也决定了这个过程必然是一步步迈进的过程。

运笔至此，让我突然想到了华西村的建设。当然周家村的现有经济实力比之华西村尚不能望其项背，然而，作为中国农村的发展典型，他们其中必然存在着千丝万缕的联系，而这也就是我们要找的焦点。华西村的实践证明，一个乡村的建设必须有一个大的车轮带动着，这个车轮可以是农，可以是林牧副渔。然而，从现如今成功的诸多例子来看，经济发展是一个大的方向。从周家村的现行体制来看，作物制种的深加工是非常有必要的。

周家村的建设是成功的，然而，他同样存在着诸多弊端。固然，统一住房是一个村庄经济实力的体现。可是，如果不估计全村经济实力的参差变化就容易造成某些方向的抑制，而这种抑制有时是非常巨大的。

从对周家村村民的调查来看，他们当中很多人都有改善现有住房的倾向，这就是说，无论哪个农村，统一住房是有难度的，筑房建房必须虑及诸多因素，在参差不齐中寻求一个平衡点，而这不免又要违背了一部分人先富起来的政策，影响了整个城市化的进程。

茂密的柿子树在微风的吹拂下，簇拥着一排排整齐的房舍。这里边有多少是乡村特色，又有多少是城市化建设，这是摆在我们面前的一个现实，它需要不同档次的住房建设来回答。

二 桑榆微霞尚满天

来到周家村，另一个给我深刻印象的就是周家村人的生活。住房条件是物质文明的体现，而精神生活则关系到一个村庄精神文明的建设。

物质文明决定精神文明，精神文明又反作用于物质文明。对于农村来说经济发展是前提，精神文明必须紧跟物质文明，这样才不至于在农村经济底子薄的前提下失去协调性。

闲暇之余，走了走周家村的街头巷尾。每逢傍晚时分，夕阳西下，就有很多老人聚在一块，他们有的打门球，有的则画地为局，用树枝和石块酣战一场。此时，人们往往会围成一团，欢笑声不绝于耳，看得出村里的老人过得非常幸福。

据悉，周家村几十年来从未出现过刑事案件，特别是村书记周云善上任28年以来，精神文明一直紧跟物质文明建设，双抓双进，是远近闻名的典型精神文明村庄。

中国共产党是中国工人阶级的先锋队，建设一个怎么样的政党直接影响着群众生活。象周家村这种良好的精神风貌，归根结底是和党的领导分不开的。以周书记为首的两委(党支部村委会)成员严于律己，坚持党风正，党性真的原则，逐步使整个村庄的党员做到“三个代表”的要求，从而满足群众的各种需求，达到全村团结一条心，踏踏实实作贡献的良好局面。

三 鞠躬尽瘁白鬓生

五天的社会实践，周家村给我印象最深的一个人就是他们的村书记周云善。身为省政协委员的他，三十年来，带领一帮又一帮的村干部鞠躬尽瘁，真正做到了为乡亲们谋幸福。年尽60的他，看上去风采依旧，从他那矫健的步伐以及那略带沙哑，却仍然铿锵有力的嗓音中谁能看出他曾经因为脑血栓一个月不能说话。周书记告诉我他有好几次都坚决不干了，可是，乡亲们离不开他，他不能就这样置乡亲们的幸福于不顾。最后，他还是咬牙干下去了。有一句话他说的好“农村是一个复杂的天地”他就是在这样一个复杂的天地里默默的干着他所应该做的一切，一干就是三十年。曾于报端见到一篇文章名曰《周家村三问》其中记述了他和村妇女主任外出开会时别人上餐桌，他们却四个鸡蛋两碗面的事迹。生活中的一件小事，但它的意义有多大，我想每个人都非常的清楚。

周家村现行的政治体制非常完善，上至党支部村委会，下到“生活，生产，生育”三生服务小组，他们各司其职，兢兢业业。走进他们的会议室，迎面而来的是对面墙上的一面如火的党旗，两边是一副联语“以党为公，无私奉献”周家村的村委成员们正是以此为信条，带领全村走致富之路的。

“三个代表”要求中国共产党要建设成为代表生产力发展要求；代表中国文化发展方向；代表人民群众最根本利益的政党。周家村的党员就是这样做的，他们以党为本，以人民群众为基础，以克己奉公为准则，正是有了这样一批优秀共产党员

的领导，周家村才有了如今的繁荣。

四 果树银花陌上桑

通过几天来的实践，我深深的觉得发展始终是周家村的头等大事。

俗语说“靠山吃山，靠海吃海”周家村既不靠山，又不临海，只能凭着人均不足两亩田的耕地求发展。几年来，他们已先后与韩国香港签定合同，共同发展制种经济。这种现行的合同具体为，由韩国和香港提供制种作物的种子，待到秋后，作物成熟，村民进行简单的加工后，再由他们回收回去。经过多年的努力，目前全村每亩收入分别已达：辣椒10000元；西葫芦5000元；西红柿4000元。

可以说这是改革开放带来的成果，几年来，周家村正是靠此走上了致富之路。然而，这种多年来的经济体制并没有让乡亲们干的舒心。韩国把这些回收回去的种子进行深加工，作成品牌销售，从中受惠，渔取暴利。

周家村并非没有资金搞经济作物深加工，困难在于加工出的种子没有销路。所以说，周家村要走自力更生的道路必须有较大的公司在此投产建厂，建立比较完善的生产流程，实现制种销售一条龙。也只有这样周家村才会真正发展，乡亲们才会干得舒心。

无论柿子收入，还是果树收益，这些都不是周家村发展的大方向，只能算是辅助产业。于是，周家村又开始向副业看去，养殖业的起建，在周家村尚未形成大的气候，这并不是他们没有条件，而是因为农村经济底子薄，乡亲们承受风险的能力较差。总体来说，周家村可走的路很多只是道路荆棘丛生，决非轻易而举，一蹴而就。

归根究底，科技是第一生产力，走在现代化农村前列的周家

村，并没有忽略科技的魔力，他们先后邀请了大量的专家学者来做报告，带领他们去田间地头指导村民进行种植生产。新时代要求人们尊重知识，尊重科学；运用知识，运用科学。科学种田，科学兴村日益成为全村人心里的头等大事，这就要求教育的大力投入，周家村说道也做到了。

五 明窗净几朗朗声

第一次接触周家小学是在第二天，整齐的教室，明窗净几。学校不大，却别有一番情致，此次，我们实践最重要的一件事就是开设辅导班，进行下乡支教。

我们共开设了三个辅导班，语文数学班，英语班，计算机班，村里的孩子非常积极，他们踊跃的报名，每天提前半个小时就赶到学校。我常常感动，这些平日里异常顽皮的孩子上起课来却精神抖擞，聚精会神。我们相处的非常融洽，课下，他们常常把我们围成一团，听我们讲源自古今中外的历史故事。

周家小学共教授6个村庄的学生，周家村很富有，可他们知道富的意义及要求，整齐的电房，别致的板报栏，在这种环境下学习，孩子们是幸福的。他们是明天祖国的花朵，他们渴望知识雨露的滋润。

“教育要面向现代化，面向世界，面向未来”。这就要求在坚持现有教育体制的基础上探求更新的体制，国家政府要加大教育的投入，再苦了不能苦了孩子；再穷也不能穷了教育。在当代世界发展的大环境下知识的竞争渐以成为综合国力竞争的中心，“科技兴国”战略已深入人心。周家村的教育体制是完善的，小言之，周家小学是在培养能够建设他们家园的技术人才，大言之，则是在为国家输送一批又一批的知识分子。教育这个来自遥远角落的呼声，声声敲打着每个关注教育的仁人。

六 后记

五天周家村的生活，感同身受，几多欢笑，几多留恋，周家村并不是完美的，至少在我的印象里有一丝参差的缺憾。然而，周家村是美丽的，一片片整饬的瓜田，一排排茂密的黄烟，还有那果树银花，牛羊庄稼。周家村是一面旗帜，闪着新时代的光辉，宛如鲜艳的党旗，如火如荼，周家村是一个温暖的家，充满着热情的因子，我热爱这片土地，我热爱这里朴实的人民。

时光飞逝，转眼间，又到暑假了。为了丰富我的大学第一个暑假，我第一次参加了社会实践。对于一个大学生而言，敢于接受挑战是一种基本的素质。虽天气炎热，烈日当头，我毅然踏上了社会实践的道路。想通过亲身体会社会实践让自己更进一步了解社会，在实践中增长见识，锻炼自己的才干，培养自己的韧性，想通过社会实践，找出自己的不足和差距所在。

自从走进了大学，就业问题就似乎总是围绕在我们的身边，成了说不完的话题。在现今社会，招聘会上的大字报都总写着“有经验者优先”，可还在校园里面的我们这班学子社会经验又会拥有多少呢？为了拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加个人在社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的能力，以便在以后毕业后能真正真正走入社会，能够适应国内外的经济形势的变化，并且能够在生活和工作中很好地处理各方面的问题，我来到了xx市岭底乡，开始了我这个假期的社会实践。实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等于零。理论应该与实践相结合。另一方面，实践可为以后找工作打基础。通过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。

在中国的经济飞速发展，又加入了世贸组织后，国内外经济日趋变化，每天都不断有新考试吧的东西涌现，在拥有了越来越多的机会的同时，也有了挑战，前天才刚学到的知识可能在今天就已经被淘汰掉了，中国的经济越和外面接轨，对于人才的要求就会越来越高，我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自己，才能在竞争中突出自己，表现自己。

在实践的这段时间内，我们穿街走户接触各种各样的人和事，这些都是在学校里无法感受到的，在学校里也许有老师分配说今天做些什么，明天做些什么，但在这里，不会有人告诉你这些，你必须要知道做什么，要自己地去做，而且要尽自己的努力做到最好。在学校，只有学习的氛围，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自己的能力!记得老师曾经说过大学是一个小社会，但我总觉得校园里总少不了那份纯真，那份真诚，尽管是大学高校，学生还终归保持着学生的身份。接触那些刚刚毕业的学长学姐，他们总是队我说要好好珍惜在学校的时间。在这次实践中，我感受很深的一点是，在学校，理论的学习很多，而且是多方面的，几乎是面面俱到;而在实际工作中，可能会遇到书本上没学到的，又可能是书本上的知识一点都用不上的情况。

回想这次社会实践活动，我学到了很多，从我接触的每个人身上学到了很多社会经验，自己的能力也得到了提高，而这些在学校里是学不到的。

在社会上要善于与别人沟通。如何与别人沟通好，这门技术是需要长期的练习。以前没有工作的机会，使我与别人对话时不会应变，会使谈话时有冷场，这是很尴尬的。人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，事半功倍。别人给你的意见，你要听取、耐心、虚心地接受。

在工作上还要有自信。自信不是麻木的自夸，而是对自己的能力做出肯定。社会经验缺乏，学历不足等种种原因会使自己缺乏自信。其实有谁一生下来句什么都会的，只要有自信，就能克服心理障碍，那一切就变得容易解决了。

知识的积累也是非常重要的。知识犹如人的血液。人缺少了血液，身体就会衰弱，人缺少了知识，头脑就要枯竭。这次接触的酿造业，对我来说很陌生，要想把工作做好，就必须了解这方面的知识，对其各方面都有深入的了解，才能更好地应用于工作中。

这次亲身体会让我有了深刻感触，这不仅是一次实践，还是一次人生经历，是一生宝贵的财富。在今后我要参加的社会实践，磨练自己的同时让自己认识的，使自己未踏入社会就已体会社会方面。

鞋店实践报告篇五

实践时光：20_年x月x日——20_年x月x日

社会实践是大学生课外教育的一个重要方面，也是大学生自我潜力培养的一个重要方式，因此对于我们在校大学生来说，能在暑假有充足的时间进行实践活动，给了我们一个认识社会、了解社会，提高自我能力的重要的机会。作为大二的学生，社会实践也不能停留在大一时期的那种毫无目的的迷茫状态，社会实践应结合我们的实际状况，能真正从中得到收益，而不是为了实践而实践，为了完成任务而实践。我觉得我们在进行社会实践之前就应有一个明确的目标，为自我制定一个切实可行的计划。应注重实践的过程，从过程中锻炼自我、提高自我。

在万众瞩目中，我们迎来了大学第二个暑假，怎样才能让假期更加丰富而有好处呢。在注重素质教育的这天，社会实践是实施素质教育的重要手段，是服务同学们就业的重要举措，

对促进我们了解社会，了解国情，增长才干，奉献社会，锻炼毅力，培养品格，增强社会责任感具有不可替代的作用，大学生社会实践更是引导我们学生走出校门，走向社会，接触社会，了解社会，投身社会的良好形式；是培养锻炼才干的好渠道；是提升思想，修身养性，树立服务社会的思想的有效途径。

一、实践目的

让自己应对更多的各种各样的人，增加自我的阅历，因为在以后的工作学习中，需要有更多的体验，更多的阅历。毕竟身在学校，接触社会的机会较少，趁着暑假有这样一个机会何不好好锻炼下自己。让自己能体会父母挣钱的艰辛，从而让自己学会勤俭节约，不铺张浪费；锻炼自己与人相处和对新环境的适应能力，尤其是这家超市位于农贸市场附近，人流量很大，每一天会和形形色色的人打交道，怎样和他们相处这是一门学问。

选取在超市打工是一个很好的与社会各阶层人接触的机会。通过与他们的接触能够更好的接触社会、了解社会。还能够为自己以后的工作打下坚实的基础。虽然这个过程可能有些艰辛，但对于我们有益的事情我们要勇于尝试，用对生活的热爱来击退实践的艰辛。

二、实践资料

为顾客介绍、寻找他需要或者是他适合的商品，负责散货的商品归类以及新到货物的搬运，将货架上被顾客拿走的商品及时补齐，不定时的拖地以及抹货架，给货物打价格标签，整理花车。

比如：不能够串岗、不能够闲谈、不能够把手机带在身上等等。所谓不能够串岗，就是不能够擅自离开自己的岗位。我们每个理货员都有自己的岗位——分属各个货架。比如，我

是百货这边的，就不能随便跑到食品那边去，食品上的人就不能随便走到我们百货这边。食品那边比较大，还分三个部分：饮料和冷柜、饼干类、休闲食品。

还有，“不能够把手机带在身上”，这个规定看似严格，其实是有其中的原因的。以前超市的同事们上班互相发信息，不认真上班，没人看着货物。所以，之后经理就规定了：不能够把手机带在身上！能够把手机带来上班，但要放在办公室。对于这个规定，大家还是很理解的，毕竟上班要有上班的样貌的，超市的营收和自己的收入有很大的联系的。当然，还有很多的规定，比如：上班不能够抽烟、不能够坐下来等等。所有的规定我基本上都能自觉地遵守的。我认为，这些是最基本的，当然要遵守了。

三、工作体会：

第二，诚信是根本。不论我们做人还是做事，诚信是我们做人的根本，是我们成功的基本条件。所以说提高超市的诚信度是很重要的。俗话说“诚招天下客，誉从信中来。经商信为本，买卖礼在先。”优质的产品加上优质的服务才能诞生优质的超市。经济效益固然是根本，但是社会效益也是超市发展的助推器。要兼收两个效益，需要经营者与职工共同努力的。作为经营管理者要招具有较高素质的职工，但招高学历的还不太现实，但最起码要有较好的职业操守。有了诚信的员工，就会有诚信的企业，生意也会越做越大。

总的来说，在超市里打工是绝对有收获的。我进入了社会，提前了解了社会，对这个社会提前有了认识，我以后在社会上就能少走点弯路。和以往的实践不一样，这次的我真的看到了自我的不足和优势，当我认真工作起来就会很投入，但是当我遇到挫折的时候我就会手足无措，毕竟还是学校里养着的学生，做起事情来一点也不老道。社会实践的作用就是让我提前明白自己的缺点，让我们在一次次锻炼中学会客观地看自己，不要把自己看得比天还要高，以免以后毕业了

择业眼高手低，到头来一事无成。我想这一次的打工，会永远记在我的心里，毕竟那是我第一次感到：无论什么事都不能靠别人，只有靠自己！

四、实践感悟

以前总觉得读书还不如早点去找工作挣钱，以为工作是很简单的一件事，每到月底也习惯性的向父母伸手要生活费，也不懂得节约，通过这次的实践，每一天在超市辛苦的工作，天天面对同样的事物，还要受超市规定的约束，通常一站就是几个小时，甚至有时还要面对顾客的刻意刁难，我算是体会到了打工挣钱的不容易，让我更能够体谅父母，也学会了节俭。

以前的自己生活在父母的羽翼下，遇到什么困难都立刻想到父母，所以养成了娇生惯养的坏习惯，变得害怕困难，不敢应对困难，这一个月的工作，离开父母的身边，结束了在家无忧无虑的日子，独自面对工作中的辛酸，不管遇到什么问题和挫折也只能靠自己一人去解决。这一个月，我学会了独立自强，凡事都靠自己，即使父母不在身边，我也能自己去应对并解决困难。

五、实践总结

在超市的工作中，让我从中学习到了很多东西，刚开始我对商品的价格知之甚少，通过几天的熟悉，才对商品的价格有所了解，或许很多人都在超市干过各种各样的工作，但是每个人都有不一样于别人的感受。超市的工作真的很辛苦，中间休息的时光是我每一天都翘首以盼的，但是老板的宽容和同事的鼓励让我信心满满，一次次打消放下的念头，我想证明给自己看，我能胜任这份工作，我开始更加勤奋，学习同事处事的方法，接待客人的态度。渐渐地，我犯的错越来越少，工作更加得心应手。短暂的社会实践一晃而过，让我从中领悟到了很多东西，我务必在工作中不断学习，不断积累，

同时搞好和同事之间的关系，这些东西将让我终身受用。

同时社会实践也让我学习到很多我在学校里无法学到的东西，与人沟通交流的能力和表达能力。社会实践能够加深我们与社会各阶层人的感情，拉近了与社会的距离，也开拓了视野，增长了才干，能更好的明确自我的奋斗目标。期望以后还能有这样的机会让我从实践中得到锻炼。我所学到的生活的道理是在学校里无法体会的，这也算是我的一份财富吧。我也明白了许多：在日常的工作中上级欺压、责备下级是不可避免的。虽然事实如此，但这也给我上了宝贵的一课。它让我明白到别人批评你或是你听取他人的意见时，必须要心平气和，只有这样才能表示你在诚心听他说话。虽然被批评是很难受的，而且要明确表示你是真心在理解他们的批评。因为这样才能在失败中吸取教训，为以后的成功铺路。我们要学会从哪里跌倒就从哪里爬起来，这才是我所应该做的。

通过对这次打工的体验，我了解到一句话：不经历风雨，怎能见彩虹，没有人能随随便便成功。

以上就是我的暑假的经历和感受，虽然不是那么的轰轰烈烈，但也不是平淡无味，至少它是充实的，给我或多或少带来对于人生和未来的感悟。

鞋店实践报告篇六

工作中的为人处事也是很微妙的，在店铺，自己是打工者的身份了，不在是学生，面对的是社会的考验，面对的是老板和老板娘。有时候不小心的疏忽，一不留神做错事了，只能接受批评，面对的不在是之前那些温和的老师了，这些经历让当时的我也成长了很多，我知道如何定位自己，知道如何换位思考，知道如何知错就改并且做得更好。同事有时候讲的话也让我受益匪浅。他说了关于态度的问题，说即使是只做一个月，也要认真对待，不要在混日子，现在很多的努力对未来也是很有用的。与这个刚开始处处为难我的同事交

往也是需要一番技巧，因为我的努力，让我们在接下来的日子里也过的很愉快。这次的暑期实践也让我在人际交往方面更有感悟了。

在工作的时候我也发现自己的许多不足，过于马虎，有时候容易忘事。我想这是最致命的。如果是因为员工的疏忽，而导致跑单或者返工，造成的经济损失也很大，毕竟自己不是老板，在别人的屋檐下犯错，导致老板的损失，这是最难堪的。在这一个月的时间里，我把自己学生的身份完全放下，在帮忙的同时我也在努力学习老板他们的为人处事，待人接物，我想这也将对我未来的生活产生有利的影响。

这一个月，很辛苦，很奔波，对于初涉社会的学生，我的心也很累，但是我明显地看到了自身的感悟和成长。我懂了社会工作的艰辛，要想成功没有那么容易，要想成功不吃苦不努力是不行的，我想这也会成为我日后学习的动力。开学就大三了，大学的学习时间已经过半，还一年多就要离开校园出社会拼搏了，我想这余下的大学学习时间我更要好好珍惜，确定目标，学好专业知识，全面提升自己各方面的能力。

鞋店实践报告篇七

这一代的我们从小到大基本上没受过什么苦，几乎各个方面都受到家庭的庇护。我们对这个社会并不了解，也不知道在复杂的社会中如何生存、如何竞争、如何提升自己。从小学到高中，我们一直在接受分数高便胜过一切的应试教育，仅仅知道一些理论上的知识，却很少真真正正的把我们所学到的理论知识在生活中进行实践。甚至有时候，在生活中碰到了问题，明明心里知道如何去做，但是由于没有实际操作过而处处出错，使自己变成了人们一直常说的高分低能。

我不甘心做一个高分低能的人，以前繁重的课后作业让我在空闲的时间只能待在家里学习。现在，大学的假期，不再像高中那样有很多繁重的家庭作业，但是，这并不意味着放假

了就等于完全解放了，什么都不用做、不用管、不用学了。作为一名大学生，我们应该好好利用这个假期，多走向社会，了解社会，丰富自己的经验和阅历，拓展自己的视野与知识面，在实践中成为一名真正适应社会需要的人才。

为此，我和几个朋友一起商量了一下，决定做一些成本小、对大家又有足够吸引力的小生意。经过反复的思考，最后我们决定卖一些手机、钥匙、车的小挂件。可是，我们应该在哪进货呢？这成了一个问题。我问了一些有这方面经验的人，她们说可以去生产这些东西的城市进货，也可以在网上进货。经过讨论，还是决定在网上进。因为这些东西本来利润就少，再算上车费就赚不了多少了。

于是，我们在网上找到这种手机链，经过比较，发现了一家比较便宜、信誉度又高的店面，价格是0.35元/个。我们在前期对市场的调查中了解到，手机链的平均售价是5.00元/个。我们觉得这价格有点高，只有一个假期要全部卖完有点难度。所以，我们决定，每个卖3.00元，如果买两个，可以算5.00元。薄利多销这个方法大家一致认为很实际。在之后的销售中，也收到了很好的效果。

在价格问题解决了以后，面对的下一个问题就是在哪里卖比较好。我们想了很多地方，比较可行的有学校周围、商场周围，还有夜市等。考虑到商品本身的特性，以及对这件商品感兴趣的人群，最后，我们决定在学校周围和夜市试试看。

决定好了有关事宜之后，就开始在网上订货了。几天后，我们收到了货物，很兴奋地打开包装看了又看，把手放上去感觉凉凉的很舒服，终于有机会自己赚钱了。虽然成本很小，收益也不大，但是我想，这次的经历才是最宝贵的。同时让我有种成熟的感觉。妈妈很支持我们。这样，我们也可以了解到赚钱有多么不容易。

收到货物的第二天，我们就去了学校的门口。没想到第一天

就吸引了好多人，也卖出去了很多。当我们卖到第三天的时候，就已经回本了。虽然每天都很辛苦，但是，看着“红火”的生意，我们都觉得有超级成就感，我们都认为这很值得。毕竟商品有价而经验无价。

鞋店实践报告篇八

大二生活转眼即逝，我们一直为在学校学习和生活的事忙碌着，并没有把太多的心思放在真正的社会实践活动当中。在大学的第二个暑假来临之际，同时也为圆学校作业之愿，我决定真正参加到社会实践当中。因为对于一个在校的大学生来说，假期实践是一件很难得的机会，在学校里学习的理论知识只有参加这样的实践活动才能充分的运用，即使所参加的实践与所学专业完全不搭边，我们也能在不断的锻炼中丰富自身的实践经验，毕竟专业人才的形成都是不断丰富的实践经验所累积而成。于是，我来到了我妈妈工作的一所小学，定州市大道观小学，即将在此从事暂时教书育人这一光荣的工作。在实践的过程中，让我这欧美学子小小的过了把教学瘾，真切的体会到了园丁们的苦于乐。

作为一名大学生，最终是要走出校园，走入社会的。参加社会实践活动就是引导我们大学生从校园生活过度到社会生活的一个有效途径。暑假是我们进行实践的重要时间。我认为，社会实践活动是一座这样的桥梁：它引导我们大学生去更好更多地认识和接触社会，帮助我们这些在校园中成长的大学生完成由校园走向社会的转换，避免了大学生在初入社会时所发生的不知所措。

从7月1日，小朋友开始了为期两个月的暑假，但是很多家长因为要工作而不能照看孩子，即便有时间，凭一己之力也不能较好地辅导孩子学习，使孩子在暑期中有较大的进步。所以众多家长选择了让孩子参加辅导班学习这一潮流方式。

虽然应着我妈妈的缘故，很容易我就取得了教学的资格。但是，在准备从教的前几天，我内心是很矛盾的。矛盾在于，我很想去教学，因为很想找到一份工作来锻炼一下自己的实践能力；但又很害怕，因为怕自己还不能胜任这一工作。也就有此缘故，即使我十分喜欢语文我也没敢教这，只选了与我专业息息相关的英语作为此次从教的实践内容。

上班第一天的早晨七点，我和一个老师就在教室门口接我们班的孩子。每一个孩子都在家长的帮助下简单介绍了一下自己的姓名、年龄等。有的孩子大大方方，很配合；而有的孩子十分害羞，躲在家长身后不敢说话。过了半个小时，孩子也来得差不多了。送走了家长后，一进教室，我就头大了：班里的孩子，打闹声连成一片，此起彼伏。我没有经验，我就傻傻地去一个个去劝。哎！我当时真是有点急了，现在的孩子在家都是娇生惯养的独生子女，从小的溺爱与呵护让他们活得很自我。就这样，一段未知的经历开始了。

刚开始，由于没有经验，不知道如何教才好，自己到底教的快不快？孩子能不能听懂？我只能反复的问他们能不能听懂，让他们大胆地提出自己的疑问，但是似乎没人这么配合。我只好尽量的放慢速度，放慢速度。同时，我积极地向其他老师学习经验，他们也很乐意的帮助了我。结合自己上学时我的老师的教学的方法，终于渐渐形成了自己的教学方法。我总结了一些经验：教学之道，在精在勤，而不在于多。于是，我每天都准备了一些简短的口语句作为课后作业。这都是以前所没有的，并且效果不错。其次，小学生的自制能力差，督促检查一定要跟得上才可。教学方面，绝不能采取单纯的灌输式的教育，一定要发挥学生的想象力、锻炼他们的思维能力。我发现，每讲完一个知识点，都应该有一个应用的过程紧随其后，这样才能达到深刻理解的效果。并且要做适量的练习，小学生才能真正地理解。为了丰富学生的课余生活，我还开设了活动课，教小朋友唱英文歌等。为了锻炼小朋友的自信心和语言表达能力，我还会找出专门的时间让小朋友上台演讲、展示个人才艺，既锻炼了小朋友的胆量，又让

我受益匪浅。一些特别调皮的小孩子最让人头疼，当出现问题时，首先给予适当的教育，如果屡教不改的，给予适当的批评，同其进行情感的教育感化，重点对象重点观察指正。经过了一周的锻炼，基本能够步入正轨了。

第一周的实习结束后，我就知道原来自己所担忧的不是没有道理的。这段时间过得可真累，回到家我就会躺在沙发上休息，晚上九点多就去睡觉，因为早晨七点就要起床，没办法只能慢慢适应，既然选择了就要坚持下来。

经过反思，我看到了自己在教学工作方面的一些不足，如：

1、我的语言不够优美，不够吸引小朋友，表情不丰富，不够感染小朋友。

2、评价语言过少，太宽泛，不丰富，不具有针对性。

3、由于不是对每个学生太了解，因而没有很好地做到因材施教。

4、对于意外和突发行为，不能迅速灵活地应答和处理。同时我也总结了一些比较满意的方面，如：

1、对于教学活动态度认真，备课和准备充分。

2、虚心地请教和接受老师的建议与指导。

3、组织活动时教态比较自然，语言清楚，声音和语速适度。

4、在教学活动过程中做到以学生的兴趣为主，在准备教案，以此为出发点。接下来的时间，随着我和学校老师的不断交流，我积累了更多的经验，慢慢地我也进步了不少，老师们都表扬我做得越来越好。在放学的时候，我跟一些家长交流过。家长们来了就说孩子在家如何进步了，如何懂事了。家

长们高兴，我听了，更有成就感。

在这次实践当中，我对教师的工作也有所体会。

第一，从事教学工作需要“钻心”：我为了这次实践的顺利进行，我投入了大量的精力准备。虽然说对于小学的知识不在话下，但我还是找来了教材和教参等专心备课，力求做到在知识上准确无误；除了在“教什么”上下功夫，我在“怎样教”也丝毫不敢马虎。

第二，从事教学工作要“耐心”：面对不同的小孩子，在教学中，我们不能从自身主观出发“想当然之”。对他们所提出的问题要“耐心”地讲解，一遍不行就两遍，两遍不行三遍，同时也应该反省自己的教学方式是否对路，切忌“简单粗暴”，对于不同的小孩子不能一刀切。

第三，从事教学工作需要与人“交心”：在教学中不能够“闭门造车”，要多与外界交流，掌握更多的信息，丰富自己的背景。我注意了与家长的交流，及时将教学进展及时反馈给家长，有利于家长的配合与支持。同时，我还向多位老师请教，他们的经验都给了我莫大的帮助。

实践结束之后，我感到自己有很大收获：

一、要善于沟通。沟通是一种重要的技巧和能力，时时都要巧妙运用。想了解一个人，需要深入的交流。这点对我所学的市场营销专业有很大帮助。

二、要有热情和耐心。热情让我们对工作充满激情，愿意为共同的目标奋斗；耐心又让我们细致地对待工作，力求做好每个细节，精益求精。热情与耐心互补促进，才能碰撞出最美丽的火花，工作才能做到最好。

三、在适当的时候要主动出击。当你可以选择的时候，把主

主动权握在自己手中。有些东西不能选择，有些东西却可以选择。份内的工作当然要认真完成，但勇敢地“主动请缨”却能为你赢得更多的机会。只要勤问、勤学、勤做，就会有意想不到的收获。

在成绩上的收获让我所学的知识有了施展拳脚的机会，然而，工作以外的人生经历，却又是一份不可多得的宝贵财富。社会实践是艰苦的，但收获是巨大的。

实践让我们的生活变得多姿，实践让我们的人生变得多彩。社会实践拉近了我与社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了才干。社会和大学一样也是一个学习和受教育的地方，在那片广阔的天地里，我们为将来更加激烈的竞争打下了更为坚实的基础。

在这短暂的两周时间里，我的观念，我的心态，我的能力在逐渐地发生变化，从中我也领悟到无论作为何人，一定要戒骄戒躁，要时刻以一种学习的态度来对待自己的工作，注重经验的积累，不断提升自己的能力，这是一个成长的过程，也是必须的过程，如果自己的态度谦虚，观察仔细，吸收得当，那么就一定能够取得进步，得到提升和发展。