

最新镇招商引资工作计划(实用8篇)

在现实生活中，我们常常会面临各种变化和不确定性。计划可以帮助我们应对这些变化和不确定性，使我们能够更好地适应环境和情况的变化。那么我们该如何写一篇较为完美的计划呢？下面是小编整理的个人今后的计划范文，欢迎阅读分享，希望对大家有所帮助。

镇招商引资工作计划篇一

近年来，我县招商引资工作在州委、州政府的正确领导及上级相关部门的指导下，县委、县人民政府带领全县干部群众坚持实施优势资源转换战略，以经济建设为中心，解放思想，加大招商引资工作力度，拓宽招商引资领域，努力改善投资环境，在招商引资工作中取得了较好的成绩。已招商引资项目xx个，到位资金x亿元。

一、招商引资的主要做法

(一)领导重视是招商引资工作的重要前提，县委、县人民政府始终把招商引资工作放在各项工作的重中之重来抓。

(二)增强投资者的信任感是招商引资成功的关键，在招商引资工作中，用真诚的态度打动投资者，用科学的分析吸引投资者，离开了资源、技术和市场空谈优惠政策是不行的，只有在客观分析我县的优势和不足的情况下，用科学的方法来分析证明有关项目在我县投资的优势所在，才能说服和吸引投资者。

(三)主动出击、联络感情是招商引资工作的基础。在招商引资工作中，加强交流，增进了解是经济合作的前提，只有在彼此了解并对与投资相关的各种条件以及合作者认同的情况下，才能合资合作。

(四)解决好与我投资者在哪里的问题是招商引资工作的前提,进一步加大招商引资工作力度的同时,注重发挥群众团体的作用,积极探索中介招商,有针对性的加强与投资者的联系。

(五)搞好后续服务是推动招商引资和经济发展的有效手段。

二、今后的工作思路及措施

继自治区加快xx经济发展工作会议之后,我县党委、政府结合xx的区域优势和资源优势,进一步充实、完善了经济发展思路,把项目带动战略做为加快县城经济发展的战略重要内容之一。坚持“发展”是第一要务,努力实现“建设生态旅游县城和新疆最佳人居环境”两个目标,力争实现“湖泊经济、乡村集体经济、非公有制经济”三大突破,依托“湖泊、特色农副产品、生态环境、石油天然气”四大资源,做强做大,“红色产业、特色种养业、水产芦苇业、旅游业、农副产品加工业”五大产业的“xx”经济发展思路。我县的招商引资工作首先将紧紧围绕着县委、县政府提出的“xx”经济发展思路来进行;其次是立足本县四大资源优势,以做大做强五大支柱产业为目标,走好以资源引资,以资源利商的路子,在互惠互利的基础上,实现共同发展。第三是牢固树立项目是投资的载体和支撑,抓经济就是抓投资,抓投资就是抓项目的思想,把项目带动作为招商引资的重点和关键,积极主动出击,狠抓跟踪落实。

文档为doc格式

镇招商引资工作计划篇二

今年以来,我局认真贯彻开放型经济工作会议精神,促进xx市经济开展,加快实现全面建设小康社会步伐,认真落实市委、市政府的有关招商引资文件精神,切实把招商引资工作摆上全局工作的重要议事日程,并作为重中之重来抓,以大

开放、大招商、促大开展为中心，进一步加大招商引资工作力度，积极组织人员外出考察招商，以确保我局20xx年度招商引资方案任务如期完成，现就我局今年招商引资工作汇报如下：

为扎实地开展招商引资工作，我局采取了走出去、请进来，上门效劳、开门结交的招商、安商工作思路，由局一把手亲自抓，一名副局长具体负责的工作方法，进一步抓实、抓好我局的招商引资工作，形成了人人谋招商，个个思引资的浓烈气氛。我局认真分析形势，理清思路，确定了招商引资工作宣传发动的具体而翔实的开展目标，突出招商引资工作的中心地位，制定了针对性地工作措施、方法步骤，全局上下形成思经济、谋招商、议开展的良好气氛。

今年4月17日、7月16日我局分别组织了二支招商小分队分别由副局长姜俊、开发科副科长夏红梅带队，奔赴xx□xx等地区进行招商考察。在各地招商考察期间与当地的大中型企业老总举行了招商座谈，积极宣传我市招商引资的`优惠政策，优良创办企业的环境，使在场的各位企业老总纷纷表示届时将过来进行考察，考察后再确定意向。

日常招商引资工作中，我局加强组织领导，建立健全工作措施，完善督导机制，做到局领导每月至少上门走访一次，深入引资企业进行调查研究，现场指导办公，为引资落户的企业排忧解难，确保招商引资工作真正落到实处，使被招落户企业，能安心我市创业。上半年，我局与温州客商招商引资“xx市曼迪咖啡厅”工程，现已正常运营了半年时间。

通过全局上上下下的努力，我局招商引资工作取得了一些成绩，但与市委、市政府的要求和招商引资工作会议精神相比，还有差距。今后需要更加努力，招到更多、更好的高品质、高效率的企业入驻我市，来推动德兴经济的大开展。

一要继续把招商引资工作摆上重中之重，做到局主要领导每

月至少上门走访一次，帮助引资落户企业解决实际困难。

二要继续扶持、做好安商工作，帮助引资落户企业谋划开展，献计献策。

三要继续做好沟通联系，广泛开展洽谈渠道，推进拟洽谈引资工程的新进展。

镇招商引资工作计划篇三

5月18日，市人大常委会组织召开我市招商引资项目运行情况座谈会，分析研讨招商项目当前面临的突出问题，积极寻求解决的对策和办法。市人大常委会主任陈延荣主持会议，他强调，市、区人民政府及相关部门要通力协作，切实承担起政府的公共责任，高度重视和加强招商项目的后续支撑与服务保障，让招商企业留得住、发展得起来。

陈延荣充分肯定了招商引资取得的丰硕成果。他要求，要全面落实国家稳增长政策措施。针对招商企业面临的问题，要因企施策，一企一策，把稳增长的政策用好用活用足，最大限度帮助企业渡过难关，形成生产力。要适应五大发展理念的新要求。从巴中的实际出发，科学修订和完善有关项目规划，使其更符合或接近实际，最大限度减少盲目性。要善于运用法治思维、法治方式破解当前的困局。要在法治的框架下完善相关协议，兑现相关承诺，遵循市场经济规律。要高度重视和加强招商项目的后续支撑与服务保障工作，坚持“两手抓”，一手抓招商，一手抓服务保障；更加重视已有项目的支持、服务、保障；坚持民生优先、公共服务优先、基础设施优先的原则，市、区人民政府要尽最大努力切实承担起政府的公共责任，发挥好政府的主导作用；要建立健全招商的引入机制、帮扶机制、退出机制，在企业解困上，政府要以帮扶为主、服务为主、支持为主，投资商、开发商要切实承担起项目的主体责任，增强项目实施的信心和勇气，千方百计寻求化解困难的有效途径，敢于面对，善于面对，走出

困境。市、区各相关部门一定要从巴中大局出发、从发展实际出发，通力协作，提供更加有效的政策服务、政务服务、法律服务和要素保障，最大限度降低经济、政治、社会风险，切实维护社会稳定。

会议通报了南龛文化产业园、瑞阳控股集团投资项目的建设推进情况；相关企业作了交流发言。

市委常委、市政府副市长王永胜，市人大常委会秘书长黄鹏出席会议。

镇招商引资工作计划篇四

今年以来，团县委认真贯彻县委、县政府的工作部署，在总结去年招商引资工作经验的基础上，积极调整工作思路，倾注全力，突出招商引资工作地位，采取有力措施，迎难而上，通过委托招商，上门招商，以商招商、网上招商等手段，千方百计捕捉商机。由于我们的宣传、服务工作到位，再加上团县委办事务实，为今年团县委的招商引资工作打开了新局面。年初以来，充分发挥青联和各级团组织的优势，主动找项目，经过多次协调，终于敲定徐家湾乡鼎兴矿业有限公司。招商引资工作取得了突破性进展，有力地推动了呼兰社会的快速发展。

一、目标明确，措施有力。今年年初，团县委把招商引资工作放在各项工作的首位，确保实现突破，为保证任务的完成，调整了招商思路，突出了主攻方向。首先对招商一线人员作了充实和调整，加强了力量；其次把招商经费纳入团委的经费支出，以有限的经费保障招商工作的开展；三是采取多渠道招商，全力捕捉商机，参加各种招商大会，不放过任何一次机遇；四是强调领导亲临一线，邀请机关部门领导讲解招商经验，共同商计招商大计；五是优化服务，实施“保姆式”全程代理服务。一系列的動作和措施，为招商引资工作打开了新局面。

二、建立招商责任制，变压力为动力。团县委根据县委、县政府下达的招商引资的任务，把招商指标分解到各条战线，并签订了责任状，年终根据实际情况进行奖罚。同时，各战线对各级团队组织实行招商目标分解，增加招商内容，使全团上下都有压力。领导亲自上阵，上门招商的事例举不胜举，为引进一个项目三番五次游说也是常事，一旦明说有项目，全力以赴，落实所有工作。今天招商成绩的取得，应该是全团上下共同努力的结果。

三、实行招商战略转移，变等商上门为主动出击。在总结以往经验教训的基础上，在招商战略上进行了调整，一改往日的长驱直入为重点突破，集中精力扩大青联等外围组织，壮大青联队伍，并充分利用青联委员的辐射作用，寻找招商引资项目。青联的组织优势为我们提供了极好的机遇。凡是有意向投资的青年企业家，我们想方设法邀请到xx考察，绝不轻易放过一个到xx投资的机会，我们诚恳服务，加上xx很好的投资环境，终于引资成功，我们的努力得到了回报。

四、实行多渠道招商，建立“二个信息库”。开展多渠道招商，首先以团组织和青联等外围组织为重点招商。其次，参与上级团组织的招商大会，借机宣传xx收集信息、追踪项目。再次，利用“放飞回归”工程开展招商，对通过团组织“放飞”后取得成功的人士，利用其回家团聚的机会，召开座谈会，让他们了解家乡、关心家乡、为家乡的经济的发展做贡献，建立“回归人员信息库”。第四是开展网上招商，利用现代信息网络方便快捷的优势，收集项目，发布信息，实施网上招商，建立“网上招商信息库”。通过建设健全“二个信息库”，为招商引资工作确定了主攻方向和重点。

目前我们的招商引资工作取得了一定的进展，创造了良好的成绩。在以后的工作中，我们将把发展作为第一要力，始终把招商引资作为团县委的“一号工程”，克服困难，解决矛盾，加大力度，使招商工作取得更大的进展。同时，把好项目关，注重引进企业质量，继续完善和实施好“保姆式”全

程代理服务制度，实行跟踪服务、全程服务，尽力为企业排忧解难，为企业营造一个宽松的发展环境，为xx的社会和经济的快速发展作出贡献。

镇招商引资工作计划篇五

x来，我局的招商引资工作在县委、县政府的`正确领导下，在县招商旅游局的指导和督促下，真正把招商引资工作摆到了首位，确定了招商引资项目，明确了责任。我局今年的招商引资项目是□xx煤矿□xx煤矿□xx煤矿的资产转让□xx煤业有限公司技术改造。回顾半年来的工作，我局在招商引资工作方面主要做了以下几个方面：

县委招商引资工作会议结束后，局党组立即召开专题会议，研究我局今年的招商引资工作，确定了专门力量，制定了奖罚措施，并召开了全局干部职工会议，认真学习全县召开的招商引资工作会议精神，动员大家积极为招商引资献计献策，出资出力，以招商引资促调整、促开展、促改革、促发展。通过宣传发动，全体干部职工更进一步认识到了招商引资的重要性、紧迫性。

年初，我局成立了招商引资领导小组，局长xxx任组长□xxx任副组长□xxx□xxx为成员，制定了工作计划和工作方案，并按时缴纳了风险抵押金。

我局通过多方牵线搭桥，内引外联，分别引进了娄底xxx□双峰县xxx来我县搞煤炭开发，共引进资金750万元，现已到位资金400万元，他们通过部分参股或全部控股等方式，大力增加了我县煤矿安全生产投入，改变了部分煤矿安全设备投入不足，安全事故频发的不良现象，有力地中进了煤矿经济效益，更促进了隆回经济发展。

几个月来，局长xxx带领招商引资领导小组成员多次到项目点

了解情况，协调各种关系，帮助解决生产经营中的实际困难和问题。

半年来，我局的招商引资虽然做了大量的工作，取得了一定成绩，但还存在不足。我们深知，大量艰苦、细致的工作须在下半年完成，我们将再接再厉，一如既往，力争引进的资金投入煤矿安全生产，确保我局全年招商引资工作更上一个新的台阶。

镇招商引资工作计划篇六

年初以来，园区办在地委、行署和林管局的正确领导下，按照地区服务招商引资领导小组的统一安排和部署，认真做好园区服务招商引资工作，全力优化企业发展环境，着力推进项目建设，使园区项目得到又好又快发展。现将我办一年来服务企业发展工作情况汇报如下：

（一）领导高度重视。办领导高度重视此项工作，多次召开办务会议，传达上级会议精神和具体要求，并成立了园区办服务招商引资工作领导小组，落实专人负责，并制定了具体实施方案。

（二）大力优化发展环境。一是帮助企业解决资金政策问题。办领导多次与发改委、商务局、工信委等相关部门沟通，全面收集整理国家、省对园区建设的各项优惠政策，积极向企业传达。二是协调企业参加展洽会。办领导多次带领园区企业参加国内大型商品展洽活动，大力宣传我区园区招商引资服务环境。三是狠抓项目开工建设。办领导积极协调有关部门解决项目建设中遇到的困难，保证园区项目建设平稳发展。

（三）宣传整顿。开展党员干部作风整顿，通过开展学习实践教育、完善制度等措施加大党员干部思想教育和作风整顿力度，达到了规范党员干部行为，强化服务意识，转变工作

作风的目的。

（一）营造了经济发展环境的良好氛围。我办通过以上一系列举措，全体党员群众思想观念得到明显转变，干部群众谋发展、抓项目、优环境的劲头在加大，干部作风更加好转，发展环境进一步优化。

（二）园区项目建设速度加快。截止11月末，园区共引进项目65个，计划投资103.06亿元，实际到位资金35.33亿元，实现工业总产值8.98亿元、利润5246万元、税收2961万元、销售收入7.4亿元。目前，项目建设正在紧张有序进行，年末可以确保年度经济指标圆满完成。

一是部分人员对企业发展环境的认识不够全面，层次比较低，认为不干扰企业生产就是优化环境，还没有上升到自觉维护企业利益、服务企业生产的高度。

二是企业本身存在资金短缺问题。主要是园区项目普遍投资主体弱，规模小，后劲不足，急需发展资金给予支持。

（一）提高认识。全体干部群众要加强对环境的认识，进一步增强全方位、全天候的服务意识和大局观念。

（二）强化考核与监督。进一步规范园区统计工作，实行月报、季报和年报制度，以及时、准确上报生产数据，坚决杜绝瞒报、漏报事情的发生。

总之，**年我办通过一系列举措，提高了广大干群的学习自觉性和遵纪守法意识，强化了大局观念和服务意识，明确了服务企业发展的紧迫性和重要性，取得了一定成效，在今后的工作中，我办将坚持不懈地把此项工作引向深入，珍视存在问题，克服缺点，提高工作水平，为我区的经济社会发展作出更大的贡献。

镇招商引资工作计划篇七

20xx年即将过去，我们首先要感谢上级有关科局一年来对我乡工作的'大力支持和协助，使我们的引资工作得到长足的发展。但也存在一定的不足，为更好的总结以往的经验教训，使今后的工作能查漏补缺、扬长避短，下面把一年来的工作向各位领导汇报一下：

今年以来，我乡全体工作人员始终坚持以开放促项目、以项目促发展，强化苦干、苦争、苦创精神，把引资上项目上升到讲政治、促发展、保稳定的高度来抓好落实。上半年，我们先后组织村干部、企业负责人动员会2次，给干部定任务、给企业压担子，将无偿资金做为村干部工作实绩的重要依据，将县外资金引进工作作为企业负责人的年终奖励的重要依据。乡主要领导带头跑外，多次赴外地跑争资金，与乡友知名人士联络关系，协助村级重点项目资金的引进。同时，招商引资继续推行一个项目、一套方案、一名领导、一抓到底工作方法，做到“硬约束、严考核、重激励”。

今年以来，**乡倾力打造生态文明乡，动员全乡力量为经济强乡跑争项目，到目前全乡共到位无偿资金1833.8万元，用于村级建设以及农田开发、土地平整、道路、学校等基础设施和公益事业建设，其中：水毁耕地项目引进中央专项资金410万元；各项无偿资金的引进为乡域基础设施建设提供了强有力的保障，进一步优化了乡域发展环境。到目前，全乡共到位县外资金13200万元，使我乡的经济规模得到很大的扩充，促进了乡域经济的发展。

今年，我们充分运用园区招商、以情招商、以商招商、小团体招商，推进重点项目建设。

一、是针对重点项目，积极做好服务工作，完善项目服务体系，协助前期洽谈项目做好可行性分析及相关手续的办理，我乡引进**工业园区的岳钢五金项目。该项目占地199.5亩，

总投资5.5亿元，其中固定资产投资4.73亿元，流动资金0.77亿元。主要产品为汽车配件、矿山机械配件、叉车配件出口，摩托车配件出口。一期工程总投资2.78亿元，其中厂房占地23000平方米，投资8000万元；污水处理厂占地2500平方米，设备投资2800万元；生产设备投入1.7亿元，预计12月底可完工。4个月后投产。预计年产40万吨，产值7.5亿元，利税3000万元，可安排300人就业。二期工程总投资1.95亿元，预计20xx年底竣工，其中基建资金投入7500万元，包括建设20000平方米的厂房、5000平方米的办公楼及4000平方米的宿舍楼；设备投入1.2亿元。投产后，年产值再增加5.2亿元，利税再增加20xx万元，就业再增加240人。

二、是通过本地企业，与外地发达地区、大型企业建立联系，吸引外地客商来我乡投资，组织投资商到乡工业区进行考察，积极推介工业园区。三是尝试小团组招商，组织有经验的招商能人走出去，到发达地区、大企业沟通洽谈，争取招商引资取得实效。

我们深挖招商引资潜力，规划1000亩未利用地，建立乡工业园区，加大招商力度。土地平整工作早已完成。针对该园区建设我们由乡主要领导带队跑争园区建设资金，按照规划逐步完善园区配套基础设施。

镇招商引资工作计划篇八

半年来，我局的招商引资工作在县委、县政府的正确领导下，在县招商旅游局的指导和督促下，真正把招商引资工作摆到了首位，确定了招商引资项目，明确了责任。我局今年的招商引资项目是：**煤矿、**煤矿、**煤矿的资产转让，**煤业有限公司技术改造。回顾半年来的工作，我局在招商引资工作方面主要做了以下几个方面：

县委招商引资工作会议结束后，局党组立即召开专题会议，研究我局今年的招商引资工作，确定了专门力量，制定了奖

罚措施，并召开了全局干部职工会议，认真学习全县召开的招商引资工作会议精神，动员大家积极为招商引资献计献策，出资出力，以招商引资促调整、促开展、促改革、促发展。通过宣传发动，全体干部职工更进一步认识到了招商引资的重要性、紧迫性。

年初，我局成立了招商引资领导小组，局长***任组长，***任副组长，***、***为成员，制定了工作计划和工作方案，并按时缴纳了风险抵押金。

我局通过多方牵线搭桥，内引外联，分别引进了娄底***、双峰县***来我县搞煤炭开发，共引进资金750万元，现已到位资金400万元，他们通过部分参股或全部控股等方式，大力增加了我县煤矿安全生产投入，改变了部分煤矿安全设备投入不足，安全事故频发的不良现象，有力地中进了煤矿经济效益，更促进了隆回经济发展。

几个月来，局长***带领招商引资领导小组成员多次到项目点了解情况，协调各种关系，帮助解决生产经营中的实际困难和问题。

半年来，我局的招商引资虽然做了大量的工作，取得了一定成绩，但还存在不足。我们深知，大量艰苦、细致的工作须在下半年完成，我们将再接再厉，一如既往，力争引进的资金投入煤矿安全生产，确保我局全年招商引资工作更上一个新的台阶。