

2023年银行岗位竞聘 银行岗位竞聘演讲稿 (汇总17篇)

梦想是日日夜夜的牵挂，它给我们希望和快乐，让生活更有意义。如何实现梦想是每个人都关心的重要问题。小编为大家准备了一系列优秀的梦想总结范文，希望对大家有所帮助。

银行岗位竞聘篇一

各位领导、各位同事：

大家晚上好！

我叫-，现任-支行客户部经理，我今天竞聘的岗位是支行副行长。首先非常感谢营业部党委为我们提供了这次展示才能、挥洒激情的机会。这次参加竞争上岗，对我来说，既是机遇也是挑战。希望通过竞争，使大家对我的能力和理想有个全面了解，并对我的竞争给予支持。

一、我热爱这项工作。虽然这项工作繁杂，巨细无遗，但我有充分的思想准备，有投入这项工作的良好愿望和热情。

二、我有坚实的理论基础和丰富的工作经验。几年来，我从事过多种岗位，无论从实际操作中，还是理论实践上，都能得心应手，对各项规章制度的理解和运用，能熟练掌握，并利用业余时间充实自己。

三、更主要的是有领导的关心、爱护和鼓励，有同事们的帮助、协作和支持，为我做好工作创造了有利条件，增强了勇气和信心。

假如领导和同事们信任，能给我一个施展的平台，我有决心和信心担当此重任。

一：对内协调：

一个好的管理者除了对下属严格要求，严密制度，严守纪律的大胆管理，还应讲究领导的艺术。我认为，要把客户当“上帝”，首先要把员工当“上帝”。因为，客户对农行的满意度是从员工的满意度开始的，并与员工的满意度成正比例发展的。为此，我会把提高员工的素质，调动员工的积极性和创造性，把建立融洽的人际关系，放在各项管理工作的首位。多层面、多角度地善待员工，努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。对同事多理解，少埋怨；多尊重，少指责；多情义，少冷漠。管人不整人，用人不疑人。以共同的目标团结员工，以有效的奖惩激励员工，以自身的行动带动员工。我将用真情和爱心去善待我的每一位同事，给他们充分尊重，给他们一个宽松的发展和创造空间。从而在与员工交往中凝聚合力，增强员工的集体荣誉感，在工作中形成动力，使我所属的部门成为一支充满活力和战斗力的和谐团队。

二：对外营销：

在金融体制改革不断深化，竞争日趋激烈的形势下，要保持我行各项业务的稳步发展，将是一项长期而艰巨的任务。因此，我把坚持开展以客户为中心的优质服务作为其重要手段，在创造良好的社会形象的同时，要求业务人员提高工作效率，尽量方便客户，让客户能主动上门寻求服务。我将坚持巩固老客户，再发展新客户原则，我会逐一拜访大户，巩固关系。在办理业务中关注中户，并尽可能给予方便，对于小户，我将有选择的关注，努力让小户变中户，中户成大户，大户变成稳定得客户。从稳健中求发展，从创新中寻突破。

三：自我要求：我会以“勤恳务实、勇于创新”为信条，加强学习，提高自身素质。

在工作实践中辩证的看待自己的长处和短处、扬长避短，团

结协作，不断充实完善，使自己更加胜任本职工作。在工作中既要发扬以往好的作风、好的传统，埋头苦干，扎实工作，又注重在工作实践中摸索经验、探索路子，多请示汇报，多交心通气，当好沟通员工与上级领导之间关系的桥梁。以吃苦耐劳，求实创新的态度，找准工作切入点。我会以支行下达的各项目标任务为己任，认真贯彻国家有关财经法规和各项规章制度及操作规程。如果我竞聘成功，我会尽自己最大的能力去管理好这个团队，为今后的达标、升级打造一支强有力得生力军。

成功是得到所爱的，幸福是爱所得到的！各位领导，各位评委，各位同事，面对着大家信任和期待的目光，我看到了希望的所在，同时也意识到压力 and 责任的所在，但都必将成为我们工作的动力。假如组织选择了我，我坚信自己有能力在副行长的岗位上做出更大的成绩。竞争上岗，有上有下，无论上下，我都将一如既往地勤奋学习、努力工作。

以上就是我的竞聘演讲，不妥之处，请指正谢谢大家！

银行岗位竞聘篇二

尊敬的各位领导、各位评委：大家好！

我叫---，现任县邮政局副局长。我要竞聘的是省邮政速递局副局长岗位。首先感谢组织上为我提供这个机遇，让我能够展示自己、挑战自己、提升自己！我记得拿破仑曾说过这样一句话：成功是努力加上机遇。今天，机遇已经摆在我面前，我要让大家看到我的努力！

为了让各位更全面的了解我，我将做简要的自我介绍。

我今年一岁；本科学历，20-年6月获得高级工商管理mba证书。我于-年6月加入中国共产党；一年一月进入武警部队服役。一年-月进入邮政部门，历任县邮政局保卫干事、后勤主任、办

公室主任、副局长等职务。多年来，我在工作中兢兢业业、克尽职守，取得了丰硕的成绩，曾多次被评为市邮政局优秀共产党员和先进生产工作者，20-年被评为省邮政系统岗位成才能手和安全先进个人。

各位领导，各位评委，我深知，如果没有领导的扶持与同事们的帮助，我头上很难戴上这些荣誉的桂冠，更不会取得今天的成功。在此，请允许我向我的领导和同事们表示感谢。

经过综合权衡，我自认在这次竞聘中有如下优势：

第一、我思想具有前瞻性，具有良好的综合素质。我是军人，接受过良好的训练和教育，因而勤于思考、勇于创新，敢于吃苦、勇于挑战，能够接受新思想、新观念，能够前瞻性地开展工作；工作中能保持清正廉洁的工作作风，和胸怀全局、谦虚谨慎的处世态度。尤其在部队的锻炼，更加完善了我的个人修为，使我办事讲原则，讲纪律，严谨朴实，与同志们能和睦团结，相互关爱，这一切不仅为我奠定了良好的群众基础，也使我在政治品德和综合素质上经得起考验。

第二、我了解邮政快递市场，工作中能以客户为中心，以集体利益为重。进入邮政部门多年，本着干一行、爱一行、钻一行的原则，我的视角从未离开过市场行情，俗话说知己知彼，正因为我把握市场脉搏，了解行情变化，工作中能以客户为中心，以集体利益为重，所以我才连续多年被省邮政系统岗位成才能手和先进生产工作者。我相信，这在今后的工作也将是不可或缺的优势。

第三、我善于学习，谙熟相关法律法规和最新管理理念，曾撰写多篇管理营销论文。大诗人歌德曾说过：人，不是生来就拥有一切，而是靠从学习中所得到的这一切来造就自己。多年来，我从未停止过自己的学习步伐。从-年至今，我先后参加了法律函授专科学学习，工商企业管理本科班、高级工商管理mba研修班、产品及市场营销管理培训、职业经理人营销

管理及创建优秀团队培训，这一系列的学习和培训，使我谙熟相关法律法规，掌握了最新的管理理念，对市场经济体制下的企业经营管理有了更深的认识。正是基于理论和认识的不断提高，我撰写出《现代邮政与现代营销》、《区、县邮政局三级营销管理办法》、《邮政客户营销管理策略》、《邮政企业员工管理的方法与艺术》等多篇论文。

第四，我具有较强的沟通能力、管理能力和组织协调能力。我从最基层做起，一步步走上了领导岗位，20年的工作经历不仅丰富了我的阅历，更增强了我的交际沟通能力、管理能力和组织协调能力。同时，多年的管理工作使我在体制机制创新、经营模式探索、管理方式提升方面总结出一套行之有效的方法，能在促进企业利益最大化的同时，重视员工价值利益的实现，进而提升本局的双重效益。

尊敬的领导、评委，省邮政速递局副局长对我来说不仅仅是一个追求的目标，更是我上进的动力。

如果承蒙领导和评委的厚爱，让我走上这一工作岗位，我将拿出自己的全部激情和胆识，凭借事业心和责任心，不辱使命，开拓创新，用具体的行动和丰硕的业绩来回馈领导厚爱和同志们们的支持，具体来讲，我将做好以下几点：

第一、协调局长积极开发高端客户市场，寻找业务增长点，促进竞争能力全面升级。上任后我将摆正自身位置，做好局长的参谋助手，深入市场做好调查工作，分析市场状态，积极推进单证、票据专递业务开发；以寄递及高端客户市场为主，努力开掘新的业务增长点。我还将转变经营机制，不断推出新的营销策略，做好城区重点用户特快邮件的收投服务工作，促进本局竞争能力全面升级。

第二、抓服务、搞培训、培养大客户，创品牌形象，实现经济效益最大化。对邮政业而言，服务是工作的重点，服务的好坏直接决定着我们的工作效益。上任后我将努力搞好服务

建设，加强对员工的技能培训，着力培养一批牢固的大客户群体，用个性化、差异化优质服务换回客户的信赖与支持，从而塑造并提升我省邮政速递的品牌形象，争取实现经济效益最大化。

第三、我将加强内部组织与管理，完善各项制度，健全售后服务制度和措施。我上任后将着力于内部机构的整合管理，明确工作任务、岗位职责、工作目标，完善工作机制，健全工作计划、售后服务制度和措施，抓作业组织流程实施规范，保证封发关系顺利运转，最大限度减少用户损失，维护邮政信誉。

第四、我将做好监督检查、推进指导工作，扩大我局的影响力和知名度。上任后，我将利用自身的人际沟通协调优势，加强与地方党委、政府有关部门的沟通协调力度，并做好宣传解释工作，努力扩大我局业务的影响力和知名度，争取社会各界更大的支持。同时，我将尽全力完善监督检查以及奖惩考核、统筹工作，对业务存在区域发展不平衡的情况，我将配合局长加强业务指导，制定科学合理的考核办法，推进业务协调发展。

各位领导、各位评委，我是个执著的人，只要确定的目标，就会持之以恒地走下去。如果今天能竞聘成功，我将如无须扬鞭自奋蹄的拓荒牛，积极投身速递行业，为千家万户搭建一座快捷的邮政通道，为全省——父老乡亲交上一份满意的答卷。

谢谢大家！

银行岗位竞聘篇三

优秀作文推荐！尊敬的各位领导、同志们：

大家好！

我叫xxx，现年32岁，金融本科文化，中共党员，xx年7月参加工作，xx年来，先后在出纳员、记账员、联行员、计算机系统管理员等岗位及信贷部、客户部、风险部、会计部等部门工作过，20xx年担任**支行综合管理部经理至今。

今天，我竞聘的岗位是**支行副行长。

支行副行长这个工作岗位不仅仅是一个有吸引力的职位，更是一份沉甸甸的工作责任。要挑战这个岗位，挑起这份责任，需要真诚、正义、自信、勇气、能力和强烈的敬业精神。首先要具备较高的政治素质。在农业银行即将上市的今天，农业银行肩负着执行国家经济政策及服务三农的神圣使命，所以作为农业银行的领导干部，要有坚定的政治立场、政治方向和政治观念，要坚定不移地执行党和国家的政策和上级行的规章制度，只有这样才能在前进的道路上始终保持清醒的政治头脑，才能经受住各种困难和风险的考验，才能完成党和国家赋予我们农业银行的各项工作任务。其次要具备较强的理论素质。理论建设是党的根本建设，理论素质是领导干部思想政治素质的灵魂，一个支行的行级领导干部应该广泛的学习经济、政治、法律、科技、文化等方面的知识，以开阔自己的视野，提高自己的政治理论水平和业务工作能力，并将所学到的政治理论和业务知识广泛运用到自己的工作实践中，推动本行各项工作的健康有序发展。三是要具备过硬的业务本领。作为一个支行副行长是行长的助手，即是本行各项工作的组织者，也是本单位各项具体工作的实施者，没有过硬的业务本领，就无法组织和带领本行干部职工实施和完成好各项工作任务，因此具备过硬的业务本领，是做好工作的先决条件和重要保证。

基于以上三点认识，经过我深思熟虑，度德量力，我认为自己已经具备了这种能力和魄力，可以挑起这副担子，因为我具备以下三个方面的. 优势：

一是具有勤奋好学的敬业精神和求真务实的工作作风。我生

在农行，在潜意识里知道了农行所代表的含义；成长与省分行干校，使我深层次地了解了农业银行担任的社会使命；就业与农行，使我更加热爱农行的事业。正是这些因素的形成，在我的血脉里才成就了我今天为农行事业雷厉风行的敬业精神和求真务实的工作作风。书到用时方很少，是非经过不知难这是我多年来的深切体会。因次，我始终没有放松过对自己的学习，较为系统的学习了经济、金融、法律等专业知识。先后取得了金融专科及本科学历。参加省分行举办的各类培训班30余次。通过学习、培训，系统掌握了农业银行各个层面的理论知识和操作技能，并结合实际应用到了业务实践中去。

二是具有较强的业务知识和丰富的实践经验。十多年来，多个岗位的工作经历，磨练了我今天的成就。4年的柜台操作，使我多角度、深层次熟悉、掌握了农业银行的各種柜面业务操作□xx年的会计、信贷、客户、风险工作使我对农业银行的业务基本操作流程和各项制度有了进一步学习和掌握；尤其是在我担任综合管理部经理这3年中，在支行各位领导和全行员工的熏陶下，我能够全力倾注自己的汗水，任劳任怨，忘我工作。强烈的事业心和工作责任感，使我本人养成了求真、务实的工作习惯和恪尽职守、乐于奉献的工作作风，并在全行干部员工中得到了良好的口碑。

三是具有较好的群众基础和事业交际能力。外部因素：我生在**，长在**，参加工作后一直没有离开过**，对**的县情和民情有着比较全面的了解，群众基础较好，与行政、企业事业的领导和财务人员有着良好的社交关系，外部环境较为有利□20xx年，经我多方联系，努力筹备，**支行被**县委评为县级精神文明单位，**支行营业室被市共青团委评为市级青年文明号，从而使**支行在**的社会影响力得到充分肯定。内部因素：多年的实践锻炼，使自己具有了一定的组织协调能力和应对处理复杂问题的能力。如在abis系统切换□cms系统上线、不良资产剥离、不良贷款清收、党群关系、组织协

调等重要工作中，能够积极妥善处理好各种关系及矛盾，较为圆满的完成了工作任务。尤其在今年x月份县支行组织机构架构调整以后，我又兼任**支行信贷业务审查工作，在工作中，我坚持边学边干，结合我行实际提出了一些关于信贷业务操作流程行之有效的管理制度和办法，草编了《**农行主要贷款操作流程指引》，规范了信贷操作，加强了贷后管理，使我行的信贷管理水平得到进一步提高。

各位领导、各位评委：假如我的想法能够得到各位领导和同志们的信任和支持，假如我今天竞选的愿望能够得以实现，竞聘为**支行副行长，我将会尽职尽责，以规章制度为标准，以提升工作质量和经济效益为目标，努力当好行长的助手和参谋，并力争做到以下几点：

一是加强学习，提高素质。在工作中，我将继续坚持做到不断加强政治理论和业务知识学习，不断提高自己的政治理论水平和业务工作能力，并要把学习当成一种觉悟、一种责任、一种修养、一种追求、一种境界，贯穿于本人的工作始终。

二是秉承发扬，开拓创新。继承和发扬发展就是硬道理这一新时期的时代理念，并加以自觉坚持、学习和运用，务实求新，开拓创新，全身心的投入农行业务经营之中。紧紧围绕改革发展这个大局，按照股份制银行经营管理原则，面向市场，面向客户，捕捉商机，掌握信息，在强化管理，注重风险防范的前提下，着力去解决当前业务中存在的总量不足、质量不高、效益不优、内控不严、收入单一等问题，全面提高**支行盈利水平。

谢谢大家！

银行岗位竞聘篇四

尊敬的各位领导、同事们：

大家好，我叫_，__岁，本科学历，职称会计师。_年参加工作，_年进入_银行_分行工作先后从事储蓄、会计、信贷工作，并先后担任_分理处主任，_办事处存汇科付科长，零售业务部付主任，主任。我竞聘的是业务发展部主任。

在我参加工作的十八个年头当中不论是做普通员工还是管理工作始终坚持勤恳兢业、开拓进取、认真负责的工作态度和作风。自从__年支行开始把消费信贷确定为...支行的工作重点，我作为零售业务部的付主任，义不容辞的承担了开拓消费信贷业务的重任，当时我们人员少、没场所、没资金，没经验，在这样白手起家的条件下，我们硬是从其他行里抢来了业务，占领了必须市场，走在了其他支行的前列，并且收息率连续三年到达了100%，在分行的消费信贷各项考核中始终排在第一名。为_支行持续稳定的发展做出了自我的贡献。

20__年6月份开始负责零售业务的全面工作后，应对时间紧任务重的巨大压力，我没有退缩而是知难而进，确定了清晰的发展思路及工作措施。人民币储蓄存款提前50天超额完成了全年任务指标；异常是消费信贷余额到去年7月底就突破了一亿元大关，此刻已经到达了1.6亿元是_分行第一个消费信贷余额突破亿元大关的支行，并提前一个月超额完成了消费信贷的全年任务。自我的努力得到了领导和同志们的认可。

多年的工作经历以及消费信贷从0到亿元大关的突破，为我从事业务发展部的管理工作及对市场的开拓积累了宝贵的经验。如果我当选业务发展部主任，我的工作思路是：抓住源头、努力开拓、深化管理、加强服务。

首先是抓住源头、努力开拓。明年将是中行股改上市的关键一年也是_分行各项改革的关键一年。作为基层支行的业务发展部门，按照部门主要职能突出重点，加大营销力度，改善服务水平，及早的开展工作。一是抓住我市的经济发展的良好形势的有利时机，深入厂矿机关进行宣传营销。二是抓住明年国企改制的有利时机及时跟进，三是加大国际结算、中

间业务、各项代理业务的营销力度。四是抓住同业机构调整的有利时机，加大业务拓展力度，进取抢占市场份额。

一份自信，一个目标，严谨的作风，塌实的态度，开拓的精神，我想在分支行的正确领导下，在同志们的努力下，只要我们勤劳的工作、艰辛的付出，必须能实现我们的宏伟目标，业务发展部的各项业务指标也必须能在...分行排行前列，为..支行的跨越式发展做出自我新的贡献。多谢大家!

银行岗位竞聘篇五

尊敬的各位领导、各位同事：

上午好！

我叫xxx竞聘的岗位是县联社综合柜员。首先，非常感谢县联社领导给我们青年职工提供了这次展示个人才华，证明自我发展能力的机会！此时此刻，当我站在这挑战与机遇并存，成功与失败同在的讲台上时，内心不仅充满了舍我其谁的信心，同时也做好了勇于拼搏，敢挑重担的准备。我自20xx年x月，考取信用社工作以来，先后在xx等基层分社实习和工作过，现在是xx信用社的柜员。

我之所以竞聘县信用社综合柜员岗位，是因为我在基层联社等多个单位工作过，积累了一定的经验，也有相对丰富的储源；我有责任心、上进心，对工作热情高，学习钻研精神强，相信自己能胜任这个职位。

银行的竞争主要是服务的竞争，信用联社的发展与我们的服务水平紧密相关。要紧紧围绕着省联社提出的“立足社区、服务三农、城乡互动、富民强社”的办社宗旨和市场定位，打造黄金服务品牌，抢占黄金码头，争做黄金品牌员工。作为一名柜员，是联社业务工作的一线，是对柜员业务综合能力的检验，也是联社社会窗口形象的展现，所以，必须不断

提高综合素质和业务能力，适应工作需要。特别是从基层联社到县联社工作，工作环境、业务要求，储户客源都发生了新的变化，就必须适应新变化，转换新角色，拓宽新思路，发展新业务。

我如果竞聘成功，除了要不断提高自身素质，把业务知识学宽、学精之外，还要着力于提高自身的服务水平，做到业务素质与服务水平共同提高。把着力点放在开展新业务，开发新客源上。在工作中，我要虚心向有经验的领导和同事学习，勤奋实践不断掌握各项业务知识，不断增长服务技能，提高工作能力。

我下步工作的主要思路和措施是：

第一、以“勤恳务实、勇于创新”为信条，把着眼点放在加强学习，提高自身素质上。一方面要加强政治理论学习，不断提高自己的政治理论修养和明辨大是大非的能力，坚持贯彻落实科学发展观。另一方面要加强业务知识和业务技能的学习和更新。时代的发展瞬息万变，各种科学知识日新月异，金融服务不只局限于我社现今的业务，我要在熟知本社业务工作之余，要不懈的努力学习猎取各种金融和相关的法律知识，以便适应联社的业务发展需要。在工作实践中辩证的看待自己的长处和短处、扬长避短，团结协作，不断充实完善，使自己更加胜任本职工作。

第二、把工作立足点放在优服务、亮窗口、树形象上，共同打造信用联社的金牌服务品牌。首先，要把客户当“上帝”，客户对联社的满意度是从员工的满意度开始的，所以，在日常服务中，我要做到服务规范化、快捷化，提高服务效率；做到微笑服务，热情耐心，同时不忘提示风险；做到为客户排忧解难，提供个性化服务，适时适情给予建议，为客户谋取获利最大化，为我社争取更多客户，实现互惠双赢。

其次，在业务宣传上，作为柜员主要宣传方式是通过柜台宣

传，在宣传中注意针对性，例如我社特色服务“富利宝”，可以突出宣传卡的“惠农”、“三免”（免收工本费、免收年费、免收各项业务手续费）特点，吸引农民工等客户利用“富利宝”办理各项业务，增加卡的发行量及卡存款余额。要积极宣传针对小微企业原材料、半(产)成品抵质押贷款、联保贷款、林权抵押贷款、商标权质押贷款、小微企业互保贷款、融资性担保公司担保贷款、采矿权质押贷款以及直接发放信用贷款等适合小微企业特点的信贷产品，确保小微企业的服务更具科学性、便捷性、实惠性。除此之外，还要突出宣传“卡”的应用和安全知识，使之达到应有功能，服务客户。

第三、要找准工作着力点，巩固老客源、开拓新储户，挖掘潜在客源。万科公司老总王石曾说过：“市场并非很艰难，你用多一分工，就会有多一分回报”。在金融体制改革不断深化，银行业竞争日趋激烈的形势下，要保持存款的增长，将是一项长期而艰巨的任务。因此，柜台之外、工作之余，加强与客户的联系沟通，挖掘潜在客户，努力做好吸存工作。我要把坚持开展以客户为中心的优质服务作为组织存款的重要手段，正确处理好与客户的互信、互惠、互助和互谅的关系，通过宣传新产品的重点推广介绍；举行各类客户、各种形式的聚会(如咨询会、座谈会、业务推介会)等活动，加强与各类客户的感情联系；散发各种业务宣传资料；建议领导积极参与当地各种社会公益事业活动等，提高农村信用社的知名度。发挥农信社在新农村建设中的“助推器”作用。

如果我竞聘成功，我将本着“勤奋、严谨、忠诚、开拓”的八字精神，认真学习，积极进取，勇于创新，不断提高自身的政治业务素质，提高服务质量，面对挑战，克服困难，朝气蓬勃，更加主动地做好工作。在实践中得到锻炼，经受考验。

作为一名信用联社的年轻员工。我没有辉煌过去，只求把握好现在和将来。通过这次竞聘，我愿在以后的工作当中，励精图治，立足本职，钻研业务，勤奋工作。在求真务实中

认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在市场竞争中完善自己。为信用联社的发展作出自己应有的贡献。胜固可喜，败亦无悔！

谢谢大家！

银行岗位竞聘篇六

各位领导、各位评委：

大家下午好！

我叫**，来自**支行，今年34岁，自考大专文凭，电大本科即将毕业。从2002年至2007年我在**支行从事临柜工作，08年元月调入**支行，目前是**的客户经理。我今天竞聘的是**支行客户经理岗位。

一、首先，请允许我谈谈对客户经理岗位的认识。银行客户经理是市场经济竞争的需要，是改变银行过去等客上门、守株待兔的经营方式，特别是针对城南支行这种新设立的金融机构，主动营销，在短期内吸收大量有效客户显得尤为重要！长兴县城目前有工、农、中、建、商、村镇、邮政、交通、合作银行九家金融机构。在这样劲敌林立的市场形势下，必须以客户为中心，由客户经理主动出击，寻找、锁定目标客户，营销金融产品，为客户提供全方位的金融服务，最终实现客户价值最大化和银行自身效益的最大化。而在此过程当中，客户经理最要把握的三点就是：服务、速度、合规。

二、下面谈谈我所认为的个人竞聘优势。

1、我有着较强的工作责任心和吃苦耐劳精神。从***到**，再到**、***。每到一处，我的尽责尽力是众所周知的。记得大额支付系统初上线时，我每天比别人要晚下班一小时，而且整整坚持了一年。现在就职的新塘分理处，包田贷款户很

多，绝大部分贷款又集中在每年的一月份，为了让农民朋友及时贷款，今年元月我不惜牺牲午休时间、双休日和节假日时间，在短短的12天内，共发放了124笔贷款。

2、企业类项目信息获取优势。本人的丈夫在中国电信专职从事长兴县新建项目动态跟踪工作，历时五年，与雉城镇星兴工业园区园区办、经济开发区项目服务分局、计经委项目报批等部门均有较好的客情交往关系。从入园签约到图纸会审到土建施工再到竣工验收、企业投产，他们对长兴县两个工业园区及乡镇的待建项目、在建项目、已建项目的动态信息均非常了解。与项目筹建负责人、项目决策人等也较为熟悉，这将一定程度上有利于我们信息资源共享，进行企业客户的筛选，进而针对性进行资金业务策反。

3、工作了7年，我已经具备扎实的财务知识，并熟悉本银行的各种内外勤业务，且工作认真仔细。举一个简单的例子：我所管辖的***村有不良贷款39户。借来村里的户口薄，我将这39户人家上下三代人详细建档。去年底，太湖围堤工程赔偿款下来时，通过做村里工作，落实好在我行打存单，打单中就及时回收了几笔不良贷款，通过进一步仔细检查，发现一例非常隐蔽的不良贷款客户（这对有不良贷款的夫妇的赔偿款份额分别划到两个子女的户口中），并及时收回了历史呆帐。

4、是我有较强的进取心和学习能力，并有一定营销经验。进入信用社上班的七年中，我要么在同一岗位上实现操作水平的超越、提升，要么就是在不同岗位间的顺利过渡并渐入佳境，且在合行的各项文体活动、竞赛中力争上游、努力为大小集体争光。2000年买断工龄后，两年的平安保险营销生涯，让我尝到了其间的艰辛，但却磨砺出了我较强的陌生环境的适应能力和一定的营销技巧。也让我在进入合行后，更珍惜工作，保持对合行的绝对忠诚。业余时间，我还经常翻阅《担保法》、《合同法》、《物权法》等书籍、文件，观看今日说法、经济与法、法治在线等电视节目。

如果我能竞聘成功，我将努力从以下几个方面着手工作：

1、挖掘储源：借助丈夫单位的项目信息，通过朋友关系，进一步加强与工商、招商、规划等部门的密切联系，第一时间找到项目资金信息，抢占先机，获取储源。通过对项目资金的全程跟踪，协助项目资金单位办理银行开户、证照等服务，进一步巩固客情关系，确保储源的稳定性。

2、全方位分析判断后快速决策，扩大信贷增量。在合作银行的业务盲区、在其他银行的业务盲区、薄弱区域，积极寻找中高端客户；结合新建项目信息，梳理企业资金需求，从开发委经济发展分局等部门全面了解企业状况、科学分析后发放贷款。勤跑现场，季节性地对老金陵商城发放短期贷款。

3、合规操作。合作银行的每一笔资金都值得我们去珍惜。一笔不合规操作留下的呆帐，需要用几十倍、几百倍的利润来冲抵！在物欲横流的今天，我提醒自己，不要受外来的不良诱惑、变相诱惑的干扰、利用、误导。每笔贷款必须通过跑现场、正面了解、侧面了解，横向了解、纵向了解，最终通过财务分析确定是否发放。

4、加强对客户资源的维护。采取主动上门拜访客户，了解客户的生产经营情况以及资金营运过程。与企业负责人、财务人员建立良好的互动关系，经常为客户提供理财服务和经济信息，反正一句话为客户提供优质、快速的服务。服务好了，客户自然会介绍派生客户、滋生客户。

岗位竞聘演讲稿相关

银行岗位竞聘篇七

尊敬的各位领导、评委、同志们：

大家好！

我叫xx，今年xx岁，中共党员，本科学历，我19xx年就参加工作，先后从事储蓄，会计，目前工作已有13个年头了，现从事工作。

今天，我能参加客户经理竞聘，我感到非常幸运和激动。借此机会，感谢建行为我提供这样一个展示自我的机会，感谢多年来各位领导和同事对我工作的关心、支持和帮助。俗话说：“打铁还需自身硬”，竞聘个人中高端客户经理，就要相应的能力、经验、素质。我竞聘这个职位具有诸多优势：

一是我具有诚实正直的人品和良好的思想品德修养。

在工作中我一直把“爱岗敬业、开拓进取”作为自己的座右铭，无论干什么，都把事业放在心上，责任担在肩上，尽职尽责，埋头苦干，全身心地投入，多年来，领导和同事们的支持、帮助，造就了我敢于坚持原则，主持公道，秉公办事，作风正派，求真务实，胸怀宽广，谦让容人的做人风格。

二是具备较强的个人理财、营销能力及沟通和管理能力。

参加工作13年来，我先后从事过储蓄、会计、个人业务顾问等多个工作岗位，每一个岗位，每一种经历都使我受益匪浅，我的工作能力得到了不断的提高。特别是担个人业务顾问以来，我积累了较丰富的个人理财、营销能力工作经验，具有较强的组织能力、管理能力、沟通协调能力。

三是学习能力强，业务方面有股“钻劲”。

当今社会是一个学习型社会，只有不断的学习才能跟上时代的步伐。我在长期的银行工作中，我从事过多岗位的工作锻炼，无论在什么岗位上，我都坚持走到哪里就学到哪里，向领导学习，向专业人士学习，向同行学习，向实践学习，不给自己留疑问。使自己在长期的业务工作中积累了一套较为成熟的工作思路和方法，在治理和改革中也有自己的见解和

方法。

回首过去，我所走过的每一步，都渗透着组织的培养，都凝聚着领导的关心，更有各位同仁和下属的默默奉献。我想，个人中高端客户经理不只是一个有吸引力的职位，更是一份沉甸甸的责任。如果领导和同志们信任我，我将从以下几个方面努力工作，为我们银行的发展做出更大贡献。

一是加快角色转变，尽快适应岗位转换。

我将牢固树立服务客户的思想，认真洞察客户的想法，为其提供满意的服务。通过学习和对市场行情的准确把握，为客户提供合理建议。既立足当前，更着眼于未来，以服务争效益，积极寻求核心客户，诚意留住黄金客户，善待客户，提升客户价值，努力开拓发展我行业务。

二是大力拓宽业务，促进有效发展。

发展才是硬道理。要充分挖掘我行的潜力和优势，把工作重点放在业务拓宽，充分利用现有的资源，加大对外宣传力度，大力推行客户营销战略，充分挖掘潜在的客户资源。总之，争取在个人业务中高端客户发展方面能够遍地开花，齐头猛进。

三是带好队伍，提高职工的'凝聚力和向心力。

队伍是我们发展的希望。为此，首先应多给予员工人文关怀，尽量为员工排忧解难，工作中多给予员工赞扬和激励，在单位营造一种轻松、和谐的工作氛围，吸引员工努力工作。其次，加强员工培训，提高员工能力，以能力提高促进工作开展。三是加强内部管理，加强部室之间的沟通与协作，增强职工的凝聚力、向心力和团队协作精神，增强职工集体荣誉感和自豪感，把全行职工紧密的团结在一起，在支行领导班子的带领下朝一个共同方向奋斗。

成功是得到所爱的，幸福是爱所得到的！各位领导，各位评委，各位同事，面对着大家信任和期待的目光，我看到了希望的所在，同时也意识到压力 and 责任的所在，但都必将成为我们工作的动力。假如组织选择了我，我坚信自己有能力在个人中高端客户经理的岗位上做出更大的成绩。竞争上岗，有上有下，无论上下，我都将一如既往地勤奋学习、努力工作。最后我想说：“你选择了我，我选择了你，给我一个机会，还您一个惊喜，让我们一起风雨兼程，共同进步。”

谢谢大家！

银行岗位竞聘篇八

各位领导、各位同事：

1、首先我相信自己有信心也有能担负起这一重任。从自我素质方面来看，我是从部队回来的，经过部队这所大学的磨练，养成吃苦耐劳、办事果断、令行禁止的好作风。在部队从事新闻报道工作，因工作突出荣立三等功一次受嘉奖多次，去年，营业部创星级网点，我充分发挥自己的特长，在《如皋日报》对营业部进行的宣传，取得了良好的效果。进行以来，能不断完善和提升自我，认真学习各项业务知识，尽快适应银行工作。95年通过全国成人高考并取得江苏省财经高等学校大专学历，目前正向本科进军，98年通过江苏省英语、计算机等级考试，xx年通过国家人事部考试，被聘为助理会计师。

2、有着较强工作责任心和进取心。进行以来先后从事出纳、会计等岗位的工作，做到干一行爱一行，对待工作认真负责，出纳点钞获省行级能手，所办理业务无一重大差错，98年被评为支行“优秀行员”。我总觉得作为年青人总该有点追求，更何况面对日趋激烈的竞争，想逃避是不可能的。历史的重任已经落在我们肩上，我们只有迎难而上，苦干实干，全面奉献自己。

3、我深刻懂得这一岗位的重要性。将西门储蓄所升格为分理处，充分体现了行党委、行长室对该分理处的高度重视和对其寄予无限的厚望。作为新建分理处主任要一种吃苦耐劳和开拓精神，瞄准目标、不负众望，确保任务实现。

4、能够看到自己的弱点。业务水平有待进一步提高，储蓄业务没有接触过，但我相信我有能力尽快适应。管理对我来说是个全新的课题，在今后工作中，我将不断地调整自己，虚心请教，加强学习，与时俱进，超越自我。

二、目标和任务

这次竞聘如果成功，我将进一步解放思想，带领各位同事提高结算质量，搞好优质服务，挖掘市场潜力，争取优质客户源，开创分理处新局面，全面超额完成行党委、行长室交办的各项任务，将分理处创办成三星级网点。

三、具体措施

作为新建分理处要确保目标任务实现，我认为主要要做好以下几方面工作：

1、思想总揽全局，做好表率。作一个带头人要有全局观念，要从多方面考虑问题，协调各方面关系，在行党委、行长室的领导下，向目标任务冲刺。在内务管理方面同样要兼顾全面，如制度执行、安全保卫、环境卫生等。管理对我来说是一个全新的课题，熟话说得好，正人先正己，自己要做好表率，从各方面严格要求自己，吃苦在前，享受在后。

2、统一思想，发挥团队作战精神。以绩效考核为动力，充分调动员工的积极性。借分理处升格的东风，利用新业务系统的先进的硬件多渠道、全方位开展揽存增存工作。鼓励员工找关系、拉关系、抓关系，献计献策，建立完善揽存信息网络，捕捉每条信息。作为我本人更要主动出击，寻找客户源、

存款源。

3、挖掘优质客户源，寻找新的增长点。客户是商业银行发展的基础，没有一个稳定的“黄金”客户群，银行业务的开拓就成了无源之水、无本之木。因此，要在挖掘客户源上狠下功失，确保任务的实现。一是充分利用我行结算的优势，面向乡镇寻找开户单位。目前，信用社的结算功能相对比较滞后，不能适应用户的需求，而我行的网点主要集中在城里和少数镇，可以从中挖掘不少优质客户。二是挖他行存款，瞄准单位找关系，全面出击。加强服务，全面提升跃进路分理处的知名度。

银行岗位竞聘篇九

尊敬的各位评委、同志们：

大家好！

首先感谢组织给我这次竞聘中师职务的机会，能够站在这里竞聘，我觉得很荣幸。

我是**，今年**岁□x年7月毕业于山东财政学院，同年分配到，从事会计工作□x年8月调入□x年机构改革，先后从事稽核、金融监管工作□x年被市行指定为监管组成员□x年被聘为助理会计师□x年考取了全国会计师任职资格。现在金融管理科工作。

下面我将任助理会计师以来的工作情况汇报如下：

一是政治素质过硬，业务知识全面。

讲学习、讲政治是我始终不渝的追求和信念，是我提高思想认识和业务素质，做好各项工作的根本保证。在任助师六年期间，本人尤其重视对金融、会计和经济理论知识的学

习。1999年顺利通过了全国统一的会计师资格的考试。

自从我任职以来的学习和实践证明，过硬的政治素质、全面的专业理论知识和良好的职业素养为我做好会计工作和金融监管工作及提高自身分析问题、解决问题的能力起到了重要的促进作用。

二是突出金融监管重点，扎实有效地完成了各项工作。

1、高质量完成非现场监管工作任务。在非现场监管工作中，我担负着报表报送工作，非现场监管工作要求高，责任大。为此我认真收集被监管单位的报表、资料，逐项审核、汇总，并通过对报表的分析，形成有数据、有情况、有预测、有建议的分析报告，做到了数字准确、内容完整、上报及时，并且按季向被监管单位发出“非现场监管通报”。

2、协助组长完成峰城监管组检查任务。从事监管工作以来，我分别参加了储蓄存款实名制、城市信用社更名改制工作、农村信用社不良贷款检查等三十余个项目的检查工作，这些工作时间紧，任务重，政策性强，在认真学好有关文件精神的基础上，严格把关，较好的完成了各项检查任务。

在近几年来，在参加的三十余次现场检查工作中。我都能独当一面，并撰写了现场检查报告二十余篇，提出整改意见六十余条；部分意见被上级监管部门采纳。充分发挥了现场检查作用，较好维护了人民银行。

总的来说，总结本人任职6年来的工作，思路清晰，积极主动，许多工作得到了领导和同志们的认可，积累了许多经验，有了许多收获。无论本次竞聘中级会计师成功与否，我都会一如既往地做好本职工作，做一名工作负责、作风踏实、监管高效的优秀行员。

银行岗位竞聘篇十

大家好！

下面简单地介绍一下我个人基本情况，好让大家对我有一个更加全面的认识 and 了解。今年-岁，中共党员，经济师职称，先后从事过储蓄员、会计员、微机管理员岗位等工作。工作以来我深知，一份耕耘，一份收获。所以我总是勤勤恳恳，有一份力出一份力的努力工作。今天竞聘的岗位是银行中层干部(副科级)。

这个世界上，著名英国剧作家萧伯纳曾说过。取得胜利的人是那些努力寻找机会的人，如果找不到机会，就去创造机会。今天我正是为了发明机会而来。人们常说，机遇往往垂青于有所准备的人，此次参加竞聘，我认为我有以下几点优势：

优势一是我思想进步，具有一定的个人素养。

我从小接受了良好的传统教育，培养造就了自己光明磊落、有正义感、乐于助人、吃苦耐劳的品德。参加工作以来，使我形成了办事讲求原则，恪守纪律，严谨朴实，团结协作的工作作风，能够做到在思想上和行动上与组织和领导保持高度一致。

优势二是我具有严谨细致、扎实高效的工作作风。

我出生于一个普通家庭，深深懂得“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”的道理。我的家庭教育、生活和多年的工作经历，使我锻炼了很强的吃苦耐劳和不断适应新环境的能力。同时，在银行工作的这些年来，也造就了我勇于承担责任，永远不言放弃的坚强性格。所有这些，都为我做好中层干部的工作提供了可靠保障。

优势三是我业务能力较强，具有丰富的工作经验。

工作以来，我先后从事过很多工作，不同的岗位工作锻炼了我不同的能力，也使我积累了一定的工作经验，特别是上，我积极拓展业务，扎实工作，取得了一定的成绩，得到大家的认可。与此同时，我还主持过银行科技工作的管理，参加过办公自动化系统的开发及计算机综合业务系统的开发工作，并主持设计了其中的数据移行程序，受过了全市的通报表彰。

此外，我年富力强，精力旺盛，具有创新精神，具有真诚、随和、宽容、积极、乐观的态度，还具有较强的沟通、组织与协调能力。这些都是做好中层干部不可缺少的。

谢谢大家！

银行岗位竞聘篇十一

尊敬的各位领导、各位评委，同事们：

大家好！

阳春三月，柳絮飘香！在这万物复苏、生长的季节里，公司举行这次公平、公正的活动，非常及时也非常必要。我想，这次活动必将优化公司的人员组合，推动公司经济效益更上一个新台阶。作为公司的一员，积极参与这次竞聘，并用自己的实际行动来回馈大家的厚爱。

下面做一下自我介绍：

俗话说：没有金刚钻，不揽瓷器活。既然来参加竞聘就是有所准备的。经过综合权衡，我认为自己具有以下几点竞聘优势：

第一，喜欢财务和审计工作。爱因斯坦说：热爱是最好的老师。我从小就对财务工作感兴趣，参加工作后，由于工作的需要我没能到财务部工作，这是我的遗憾，由此，也为我加

倍努力地学习财务知识提供了动力。今天，我勇敢地走上讲台来参加这次竞聘，除积极响应公司的号召外，也与我对财务和审计工作的热爱分不开的。我想，这个演讲台也是我圆梦的舞台，在这个舞台上，我必将实现当初的梦想。

第二，扎实的专业技能知识。我虽没在财务部工作过，但我是会计专业科班出身，由于对财会工作的热爱，工作中我从没放松过对财会知识的学习，我总是利用业余时间不断充实自己的财会知识。我分别于20xx年和20xx年1月取得了河南财经大学xx学、西安交通大学会计学的专科、本科学历[]20xx年我又报考了注册会计师，现已过两门。去年我还参加了公司的会计实帐和erp财务软件操作的培训，系统学习了十大行业会计的实帐操作，以及与工商税务有关的业务，使我的知识面有了进一步的扩大。

第三，严谨细密的工作作风。我知道，财务工作不比其他工作，她不仅需要扎实的业务知识，还要有扎实细密的工作作风。我在现实生活中是一个做事认真的人，凡事不干则已，要干就要干好，这种性格促使我自我加压，严格要求自己。我做的账是最好的，这也是单位领导和同事有目共睹的。

第四，我是一个注重实干的人。多年的工作生涯，把我锻炼成了有较强的开拓能力和实干精神的人，也使我在工作中收获了良好的人际关系。工作中，我事事能坚持原则，服从大局，不折不扣地贯彻落实上级有关政策规定，做到按制度办事、按程序办事，树立了良好的组织纪律观念。

尊敬的各位领导、各位评委，如果承蒙大家厚爱，让我走上这个工作岗位，我将尽职尽责，以工作为中心，将财经政策管理工作推向一个新的高度。具体我将做到以下几点：

第一，摆正位置，协助领导做好本职工作，团结同事为我们共同的目标而奋斗。

我们都知道，一个健康和谐，蓬勃向上的集体，是做好各项工作的基础和保障，也是公司管理所要达到的目标之一。因此，我首先要摆正自己的位置，严格要求自己，率先垂范，听从领导安排，协助领导做好方案、汇报材料的整理工作，并带头遵守公司的各项规章制度，构建健康和谐集体，提高核心竞争力。

第二，根据当前实际，协助领导建立科学的内外部管理制度，使各项工作有章可循。

我将多做调查研究，对当前的各项规章制度进行进一步的探究，保留合理的摒弃不规范的。根据当前国内外的大环境，对各种投资环境进行科学分析，并依据以往的经验建立科学的对外投资管理制度。与此次同时，我还将把电算化管理和规范工作放到一个重要位置来抓，严格指导各单位的电算化工作，科学规范，使电算化提高到一个新水平。

第三，仔细研究，科学规划，认真做，好公司的各项重大投资项目的经济效益和可行性报告。

我知道，对公司的各项重大投资项目经济效益分析也在我的工作范畴内。对此，我将积极发挥我在这方面的优势，凡事本着认真的态度，始终以“效益”二字为中心，准确把握经济形势，瞄准原材料价格涨落情况，制定科学的可行性研究报告。同时，还要组织有方，认真编写重大项目的可行性研究报告，以书面的形势呈现给公司领导，并存档。

第四，以新工作为起点，开动脑筋，创新方法，实现财经政策研究工作的新跨越。

我知道，当今时代是一个学习的时代，一个发展的时代，更是一个创新的时代，一个人、一个组织，如果不学习不断发展创新，将很难实现新的跨越。当前，经济危机正影响着我们的工作和生活，如何创新思维开创工作的新局面，将决定

着我们的'命运。为此，我将紧紧把握时代脉搏，不断加强专业知识的学习，在学习中提高自己的实际操作的能力，提高自己的创新能力。努力工作，实现公司财经政策研究工作的新跨越。

尊敬的各位领导，评委，如果竞聘成功，我必将以更大的干劲迎接挑战，超越自我，在新的工作岗位上用行动诠释我今天的言语，以百倍的信心和努力，为事业的发展贡献自己的力量，向各位领导和同事们交上一份满意的答卷!如果竞聘失败，我也不会失落和难过，我将向成功的同志学习，找差距，查不足，励精图治，创新发展，与各位携手共创xx公司新辉煌!

谢谢大家!

银行岗位竞聘篇十二

尊敬的评委:

大家好!

我是xxx□非常荣幸能够参加这次银行岗位竞聘，今天我想就我个人的优势、经验和未来的计划与大家分享一下。

首先，我毕业于xxx大学金融专业，在校期间，我认真学习专业知识，积极参加社团活动和实习经历，不断锤炼自己的专业能力和沟通技巧，同时也培养了自己的团队协作精神和解决问题的能力。在实习期间，我所在的银行项目组中，有一个客户不满意我们的服务，经过我的调解和沟通，最终我们成功解决了问题，并赢得了客户的肯定。这件事情让我了解到沟通与协调的重要性，并且在以后的工作中，我会更加注重客户与团队成员之间的沟通，从而为客户提供更好的服务。

其次，我在商业银行工作了两年，主要从事信贷业务，对公

司的财务、风险管理和金融法律有了一定的了解和实践经验。在这两年中，我不断学习业务知识，研究市场动态，努力提高自己的风险控制能力，规避风险。通过在工作中积累经验，我也加深了对银行的认识，银行不仅仅是提供信贷服务的场所，更是向客户提供财务咨询、帮助客户规避风险并为其资金运作提供支持的机构。未来，我会继续加强对银行业、风险和管理的学习，用更加深入的认识和方法相应地解决问题。

最后，如果我能获得这份工作，我将会努力学习、进一步提高自己的专业技能和个人素质，不仅要关注行业新趋势，还要认真地了解和学习关于银行业的相关知识，提高综合素质，积极探索新的服务模式，创新银行业在现代社会的发展和运作方式，同时不断加强自己的团队领导力和沟通能力，争取更多机会参与到公司战略决策和业务流程优化中。

感谢评委们的聆听，无论结果如何，我会继续努力，学习银行业专业知识，提高自己的内在素质，迎接未来的挑战。谢谢！

银行岗位竞聘篇十三

各位领导，各位同事：

大家好！本人xx□现年31岁，是一名助理会计师。我是一名在一线工作的员工，近两年来深切感受到改革的浪潮迎面而来，我们不能也不应该回避。竞聘对我来说既是一次机遇又是一场挑战，工行要生存要发展，靠的是我们每一位热血青年。因此，我决定来参加此次竞聘，展示自己。

1、首先我相信自己有信心也有能担负起这一重任。从自我素质方面来看，我是从部队回来的，经过部队这所大学的磨练，养成吃苦耐劳、办事果断、令行禁止的好作风。在部队从事新闻报道工作，因工作突出荣立三等功一次受嘉奖多次。

工作以来，能不断完善和提升自我，认真学习各项业务知识，尽快适应银行工作。先后从事出纳、会计等岗位的工作，做到干一行爱一行，对待工作认真负责，出纳点钞获省行级能手，所办理业务无一重大差错，曾被评为支行“优秀行员”。

我总觉得作为年青人总该有点追求，更何況面对日趋激烈的竞争，想逃避是不可能的。历史的重任已经落在我们肩上，我们只有迎难而上，苦干实干，全面奉献自己。

2、能够看到自己的. 弱点。

(1) 业务水平有待进一步提高，储蓄业务没有接触过，但我相信我有能力尽快适应。

(2) 管理对我来说是个全新的课题，在今后工作中，我将不断地调整自己，虚心请教，加强学习，与时俱进，超越自我。

这次竞聘如果成功，我将进一步解放思想，带领各位同事提高结算质量，搞好优质服务，挖掘市场潜力，争取优质客户源，开创银行新局面，全面超额完成行党委、行长室交办的各项任务，将银行创办成三星级点。

1、思想总揽全局，做好表率。

做一个带头人要有全局观念，要从多方面考虑问题，协调各方面关系，在行党委、行长室的领导下，向目标任务冲刺。在内务管理方面同样要兼顾全面，如制度执行、安全保卫、环境卫生等。管理对我来说是一个全新的课题，熟话说得好，正人先正己，自己要做好表率，从各方面严格要求自己，吃苦在前，享受在后。2、统一思想，发挥团队作战精神。

以绩效考核为动力，充分调动员工的积极性。借银行升格的东风，利用新业务系统的先进的硬件多渠道、全方位开展揽存增存工作。鼓励员工找关系、拉关系、抓关系，献计献策，

建立完善揽存信息络，捕捉每条信息。

3、挖掘优质客户源，寻找新的增长点。

客户是商业银行发展的基础，没有一个稳定的“黄金”客户群，银行业务的开拓就成了无源之水、无本之木。因此，要在挖掘客户源上狠下功失，确保任务的实现。

(1) 充分利用我行结算的优势，面向乡镇寻找开户单位。目前，信用社的结算功能相对比较滞后，不能适应用户的需求，而我行的点主要集中在城里和少数镇，可以从中挖掘不少优质客户。

(2) 挖他行存款，瞄准单位找关系，全面出击。加强服务，全面提升银行的知名度。

4、服务是银行的生命线。

要使第一位员工认识这一点，促进服务的深层次、高水平、全方位发展，增强银行在同业之间的竞争力，现代的银行不能在简单的停留在微笑服务，要在服务质量上下功夫，主动与客户建立一种良好的感情关系，形成以客户为中心的经营理念，想客户所想，急客户所急，让客户真正感受到我们银行的优越性。5、内抓管理，外树形象。

“没有规矩不成方圆”，加强员工政治思想理论和业务操作制度的学习，用制度来规范行为，提高工作效率，同时，找准客户需求与我行制度的结合点，服务好客户，锻炼出一支业务过硬，作风优良的队伍。充分利用宣传工具，鼓励员工反映好人好事在新闻媒体上进行报道，扩大社会影响。

各位领导、各位评委，我来参加这次竞聘是责任感和使命感的驱使。不管成功与否，我将一如既往为工行发挥自己的光和热。谢谢大家！

银行岗位竞聘篇十四

各位领导、各位同事：

大家好，春暖花开，风和日丽。非常高兴能够在这样一个百花盛开的季节，参加我行组织的这次竞聘。我竞聘的岗位是银行岗位竞聘演讲稿。首先作一个自我介绍，本人朱，现年31岁，在工行营业部工作，中共，大专文化，助理师。

1、首先我相信自己有信心也有能担负起这一重任。从自我素质方面来看，我是从部队回来的，经过部队这所大的磨练，养成吃苦耐劳、办事果断、令行禁止的好作风。在部队从事新闻报道工作，因工作突出荣立三等功一次受嘉奖多次，去年，营业部创星级网点，我充分发挥自己的特长，在《如皋日报》对营业部进行的宣传，取得了良好的效果。进行以来，能不断完善和提升自我，认真学习各项业务知识，尽快适应银行工作。95年通过全国成人并取得江苏省财经高等学校大专学历，目前正向本科进军，98年通过江苏省、计算机等级[xx年通过国家人事部考试，被聘为助理会计师。

2、有着较强工作责任心和进取心。进行以来先后从事、会计等岗位的工作，做到干一行爱一行，对待工作认真负责，出纳点钞获省行级能手，所办理业务无一重大差错，98年被评为支行“优秀行员”。我总觉得作为年青人总该有点追求，更何况面对日趋激烈的竞争，想逃避是不可能的。的重任已经落在我们肩上，我们只有迎难而上，苦干实干，全面奉献自己。

3、我深刻懂得这一岗位的重要性。将西门储蓄所升格为分理处，充分体现了行党委、行长室对该分理处的高度重视和对其寄予无限的厚望。作为新建分理处要一种吃苦耐劳和开拓精神，瞄准、不负众望，确保任务实现。

4、能够看到自己的弱点。业务水平有待进一步提高，储蓄业

务没有接触过，但我相信我有能力尽快适应。管理对我来说是个全新的课题，在今后工作中，我将不断地调整自己，虚心请教，加强学习，与时俱进，超越自我。

这次竞聘如果成功，我将进一步解放思想，带领各位同事提高结算，搞好服务，挖掘市场潜力，争取优质客户源，开创分理处新局面，全面超额完成行党委、行长室交办的各项任务，将分理处创办成三星级网点。

作为新建分理处要确保目标任务实现，我认为主要要做好以下几方面工作：

- 1、思想总揽全局，做好表率。作一个带头人要有全局观念，要从多方面考虑问题，协调各方面关系，在行党委、行长室的领导下，向目标任务冲刺。在内务管理方面同样要兼顾全面，如制度执行、保卫、等。管理对我来说是一个全新的课题，熟话说得好，正人先正己，自己要做好表率，从各方面严格要求自己，吃苦在前，享受在后。
- 2、统一思想，发挥团队作战精神。以绩效为动力，充分调动员工的积极性。借分理处升格的东风，利用新业务系统的先进的硬件多渠道、全方位开展揽存增存工作。鼓励员工找关系、拉关系、抓关系，献计献策，建立完善揽存信息网络，捕捉每条信息。作为我本人更要主动出击，寻找客户源、存款源。
- 3、挖掘优质客户源，寻找新的增长点。客户是商业银行发展的基础，没有一个稳定的“黄金”客户群，银行业务的开拓就成了无源之水、无本之木。因此，要在挖掘客户源上狠下功失，确保任务的实现。

一是充分利用我行结算的优势，面向寻找开户。目前，信用社的结算功能相对比较滞后，不能适应用户的需求，而我行的网点主要集中在城里和少数镇，可以从中挖掘不少优质客

户。

二是挖他行存款，瞄准单位找关系，全面出击。加强服务，全面提升跃进分理处的知名度。

银行岗位竞聘篇十五

各位领导，各位同事：

上午好，我是xxx，现年32岁，大学毕业，中共党员。94年进入招远建行参加工作，先后在信贷、储蓄、国际业务等岗位工作过，99年11月，在建行芝罘区支行挂职副行长，01年6月至今，任市分行个人银行业务部副经理，此次参加竞聘，我选择的岗位是芝罘区支行副行长。做出这样的选择，我认为自己具有以下几方面的优势：

一、政治思想方面，能够自觉做到讲政治、讲正气、讲学习，加强党性修养，保持政治上清醒和坚定，自觉与上级行和市行党委保持一致。在工作中，注重学习、及时掌握中央和各级党委的方针政策，认清形势，了解大局，增强工作的主动性、自觉性。

二、具有较强的业务能力和组织协调能力。工作中我的原则是少说空话，多做实事，坚持讲党性、讲原则、讲风格，廉洁自律。在加强政治理论学习的同时，还加强了对与我们银行业务相关经济知识的学习，参加了中国人民大学的国民经济管理研究生班的学习，使业务理论素质、业务理论不断提高，基本适应了现代化商业银行业务发展的高标准要求。在工作中，能配合部门经理，团结同志，围绕改革、创新、发展的思路，努力做好自己分管的个人银行业务检查辅导和个人理财等工作。

如果这次能够竞聘成功，在新的岗位上我将配合部门正职，努力做好自己的本职工作，如果竞聘不成功，说明我离市行

党委的要求还有差距，今后无论在什么岗位上，将进一步加强政治和业务方面的学习，不断提高业务能力和管理水平。

银行岗位竞聘篇十六

尊敬的各位领导、评委、同志们：

大家好！

我叫xxx，今年xx岁，中共党员，本科学历，我19xx年就参加工作，先后从事储蓄，会计，目前工作已有13个年头了，现从事工作。

今天，我能参加客户经理竞聘，我感到非常幸运和激动。借此机会，感谢建行为我提供这样一个展示自我的机会，感谢多年来各位领导和同事对我工作的关心、支持和帮助。俗话说：“打铁还需自身硬”，竞聘个人中高端客户经理，就要相应的能力、经验、素质。我竞聘这个职位具有诸多优势：

一是我具有诚实正直的人品和良好的思想品德修养。

在工作中我一直把“爱岗敬业、开拓进取”作为自己的座右铭，无论干什么，都把事业放在心上，责任担在肩上，尽职尽责，埋头苦干，全身心地投入，多年来，领导和同事们的支持、帮助，造就了我敢于坚持原则，主持公道，秉公办事，作风正派，求真务实，胸怀宽广，谦让容人的做人风格。

二是具备较强的个人理财、营销能力及沟通和管理能力。

参加工作13年来，我先后从事过储蓄、会计、个人业务顾问等多个工作岗位，每一个岗位，每一种经历都使我受益匪浅，我的工作能力得到了不断的提高。特别是担个人业务顾问以来，我积累了较丰富的个人理财、营销能力工作经验，具有较强的组织能力、管理能力、沟通协调能力。

三是学习能力强，业务方面有股“钻劲”。

当今社会是一个学习型社会，只有不断的学习才能跟上时代的步伐。我在长期的银行工作中，我从事过多岗位的工作锻炼，无论在什么岗位上，我都坚持走到哪里就学到哪里，向领导学习，向专业人士学习，向同行学习，向实践学习，不给自己留疑问。使自己在长期的业务工作中积累了一套较为成熟的工作思路和方法，在治理和改革中也有自己的见解和方法。

回首过去，我所走过的每一步，都渗透着组织的培养，都凝聚着领导的关心，更有各位同仁和下属的默默奉献。我想，个人中高端客户经理不只是一个有吸引力的职位，更是一份沉甸甸的责任。如果领导和同志们信任我，我将从以下几个方面努力工作，为我们银行的发展做出更大贡献。

一是加快角色转变，尽快适应岗位转换。

我将牢固树立服务客户的思想，认真洞察客户的想法，为其提供满意的服务。通过学习和对市场行情的准确把握，为客户提供合理建议。既立足当前，更着眼于未来，以服务争效益，积极寻求核心客户，诚意留住黄金客户，善待客户，提升客户价值，努力开拓发展我行业务。

二是大力拓宽业务，促进有效发展。

发展才是硬道理。要充分挖掘我行的潜力和优势，把工作重点放在业务拓宽，充分利用现有的资源，加大对外宣传力度，大力推行客户营销战略，充分挖掘潜在的客户资源。总之，争取在个人业务中高端客户发展方面能够遍地开花，齐头猛进。

三是带好队伍，提高职工的凝聚力和向心力。

队伍是我们发展的希望。为此，首先应多给予员工人文关怀，尽量为员工排忧解难，工作中多给予员工赞扬和激励，在单位营造一种轻松、和谐的工作氛围，吸引员工努力工作。其次，加强员工培训，提高员工能力，以能力提高促进工作开展。三是加强内部管理，加强部室之间的‘沟通与协作，增强职工的凝聚力、向心力和团队协作精神，增强职工集体荣誉感和自豪感，把全行职工紧密的团结在一起，在支行领导班子的带领下朝一个共同方向奋斗。

成功是得到所爱的，幸福是爱所得到的！各位领导，各位评委，各位同事，面对着大家信任和期待的目光，我看到了希望的所在，同时也意识到压力 and 责任的所在，但都必将成为我们工作的动力。假如组织选择了我，我坚信自己有能力在个人中高端客户经理的岗位上做出更大的成绩。竞争上岗，有上有下，无论上下，我都将一如既往地勤奋学习、努力工作。最后我想说：“你选择了我，我选择了你，给我一个机会，还您一个惊喜，让我们一起风雨兼程，共同进步。”

谢谢大家！

银行岗位竞聘篇十七

尊敬的各位领导，评委，×主任：

大家好！我是来自x支行的xx□非常荣幸能够参加这次理财经理的竞聘，首先，请允许我向大家介绍一下我的基本情况。我今年28岁□20xx年毕业于x省经济管理学院会计专业，毕业后进入交行工作先后在原新春储蓄所、储蓄所作储蓄员工作。后转至x区移动公司担任客户经理。今年3月份回到交行春晖支行担任临柜柜员。这些工作经历增加了我的工作经验同时也提高了各个方面的能力。

下面就我所具备的竞争条件和优势做简要的介绍。

一、首先我对银行理财工作非常感兴趣，同时也是一个工作勤勉和善于学习的人，我有信心在银行理财岗位能够更好地展现我的价值，并且为我行创造更多的价值。通过20xx年底开始的股市牛市以来，客户对个人理财方面开始有很大的需求，但是又凸现出个人理财知识的匮乏，这就需要有专业人士来进行正确的指导，来实现客户和银行的双赢。在为客户办理理财的同时，树立交行个人理财的品牌，来吸引更多的客户。

二、我曾经在移动公司任客户经理，在此期间，积极做好优质客户的`营销工作，培养了自身营销的能力；并且通过这段工作经历，使我具有一定的公关能力和良好的社会关系。我深信，在自己努力和多方面的支持下，我能出色的做好这项工作。

三、有在一线点工作的经历，接触的客户层面较多，能够了解各类客户的需求，根据不同类型的客户，而采用有针对性的营销策略。努力做到客户需要什么，我们就要给他什么。让客户把我们当作自己人来看待。

如果这次能够竞聘成功，我将从以下几个方面来加强。

1、尽快适应岗位转换。首先是加强理财知识的学习。这是关键，不能够熟悉个人理财业务知识和我们的各种理财产品，得不到客户的信服，任何的服务和营销将无从谈起。更谈不上客户的开发。其次是营销的技能。在理财经理岗位上不单纯是个客户作理财服务，我们的目的是要将我们的产品销售出去，为我行创造效益。我们每天都会面对许多形形色色的客户，要善于和他们进行广泛的沟通与交流，洞察客户的想法，为其提供满意的服务。通过对学习和对市场行情的准确把握，为客户提供合理建议。这种营销，既立足当前，更着眼于未来。善待客户，就是善待自己；提升客户价值，就是

提升自我价值。

2、目前，银行理财主要以单一产品销售为主，什么在市场上卖得火，我们就一拥而上都卖这个，而忽视了必要的个人投资风险规避。只注重短期效应，比如在去年的基金销售中，个别行就存在这种情况。针对这种情况，我将着重于组合理财产品和手段，由对客户的深入了解开始，然后针对每一个目标客户的特点及风险承受能力，量身组合出恰当的理财产品或服务手段，让其获得更大的收益，从而提升客户对我个人，进而是我行的忠诚度和认知度。

我相信自己有实习、有能力做好银行理材经理这个职位，做好理材经理的相关工作，为x银行的发展贡献出自己的一份力量。

谢谢大家！