

# 民间投资演讲稿 投资加盟演讲稿优选(实用5篇)

演讲稿具有宣传，鼓动，教育和欣赏等作用，它可以把演讲者的观点，主张与思想感情传达给听众以及读者，使他们信服并在思想感情上产生共鸣。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿下面我给大家整理了一些演讲稿模板范文，希望能够帮助到大家。

## 民间投资演讲稿篇一

### 2. 制度性地容忍负利率

负利率从经济学角度看很可怕，长期负利率会让资源错配，让资产价格不合理上涨。因为担心货币放在银行里贬值，货币只好不断流动去寻找投资增值的机会，这会加快货币周转，从而令通胀加剧。过去历次通胀时期，政府都迟迟不愿意加息，因为担心加息会对经济增长带来影响。上一次是xx年，下半年开始通胀升温，12月时cpi已经是，而一年定期利率这才刚从调整到□xx年4月通胀达到高点，而利率在这期间却没有做任何调整。最近cpi也不断上升，我们的加息过程也很缓慢。实际上我们是最早从全球经济危机中走出泥潭的。现在cpi已经是了，但是我们的利率直到上个月才从上调到。上个星期看到xxx一篇文章，说我们的cpi权重设置有问题，这几年通胀可能被低估了7%，目前的cpi我觉得也是不真实的，直观感觉是6-7%，甚至更高。长期容忍负利率从经济学上看是非常可怕的事情。但是这种政策目前看不到大的实质性的调整，实质上是用全体人民的财富来补贴银行，这是一件极不负责任的事情。在西方发达国家，控制通胀是所有央行最核心的事情。包括这一波的量化宽松，美联储大肆放水，但也定下前提是核心通胀率不可超过2%，超过了就停。美国现在通胀大概是。

### 3. 中国货币之谜

同时我们看另外一组数据，易纲多年前的一篇文章，中国1978年到1992，中国的M1和M2分别增长了20倍，但是，官方物价指数和自由市场价格指数也只增长了1倍和1.5倍。货币流通量增长如此惊人，CPI增长却不是很多，超额货币去哪里了？我认为最好的解释是，我们有大量的产能和资产对M2较好的吸收。1978—1999年间，中国整体经济高速发展，百废俱兴，产能不足情况非常严重，大量外资被吸引进来，大量投资工业区，购买设备，修建高速公路等，货币增长再多也能吸收，所以通胀虽然出现了，但并不太严重。

### 4. 房地产景气难以持续

08-09年间，货币超量发行，前面我介绍过，房地产吸纳了大量的增量资金。大量购房者把钱交给房地产商，房地产商再去向政府买地，再投资建楼。货币从分散到高度集中，都汇聚到房地产商那里了。房地产商拿到了售楼款，M2是不变的，并不是说新增的货币被消耗光了。货币和实体经济的关系，周其仁说，这是水和面的关系，水多了就加面。中国的面，最敏感的就是出口和房地产，我觉得现在都到了很难持续的程度。另外，在负利率的情况下，房子一推出来马上将被抢购一空，地产商说这是由于刚性需求强烈所致。这个刚性怎么看？有没有水分？大部分的小两口，双方父母帮忙给首付，小两口每月交按揭，是现在很常见的一种购房现象。耗用两代人的财富去买房子，压力是非常沉重的，有很多买房的行为并不是出于自住的需要，而是投资的需要，甚至可以理解这是一种储蓄行为，是在负利率情况下，为避免财富缩水而不得已而为之的一种行为。这种“真实需求”既真实又不真实，我估计有30%，甚至更多的购房行为，是我说的这种情况。如果有一天我们的利率加上去，不是负利率了，我们才能看清事情的真相。房子的供应量可能是过分充足了，而我们的自住需求可能并没有现在所看到的那么高。以我的

观察，现在整体房价已经到了不可再持续、不可再承受的地步。看一些简单的指标，租金回报率只有 ，一些大城市可能更低。小两口买一套房子，不吃不喝都要二三十年，这种日子还怎么过？这对中国人整体的财富是很大的伤害。而且父母年纪大了，养老怎么办？对豪宅来说，中国财富加速集中，有钱人越来越有钱，所以豪宅影响不大，一不小心可能还有较大的空间。但是，普通房子的价格可能无法再持续增长了。xxx看的很清楚，所以利用各种手段来限制买房，来压制房价增长空间。一方面房价问题已经严重影响了老百姓的生活，甚至引起社会动荡；另一方面还有一种阴谋论，据说美国这一波大放水是一个大阴谋，美元在美国停留并不多，很多都换成其他国家的货币流出去了，集中流到了新兴发展国家，抬高了当地的资产价格。某一天美国经济缓过气来了，美元一走强，货币回流，资金一撤，楼股齐跌，汇率急贬，新兴国家的经济可能会受到重创。现在这种阴谋现在都成了阳谋了，全世界各国都在采取措施限制热钱流入。我自己判断，我们这三年货币发行如此泛滥，而且负利率，房价一再上涨引发羊群效应，大家都去买房子。现在房地产业感觉已经到了阶段性增长的末期，泡沫是不小的，需要一个较长的时间去消化，甚至不排除较大调整的可能性。现在多空双方处于僵持的状态，如果某天出现一些经济问题，例如出口不景气了，房价走势会变得很敏感。

## 5. 出口也面临压力

出口压力很大。去年超越德国成为世界第一出口国。今年1-10 月份，出口额和09 年同比增幅有百分之三十六，但和xx 年同期相比增长只有6%（这是在人民币汇率对美元只上升了 的情况下做到的，而同期亚洲多个主要国家汇率上升了6%—16%）。我们已经是全球出口老大，增长潜力当然是有限的。今年的广交会情况一般，石广生给自己定的目标是明年出口增长9%。但是，我觉得，如果只有9%，增速就太低了，会引发很多问题。明年出口有很明显的压力，不利因素很多，汇率上涨、劳动力价格不可以逆转的提高、农产品价

格上升，还有原材料价格上涨等。美国经济虽然还不错，但是属于无就业的增长，预期几年内可能都是这种情况，这样美国的消费就很难起来。欧洲比较糟糕，除德国外普遍举步维艰，爱尔兰意大利葡萄牙等这些国家，长远来看它们国家财政都是要破产的，对中国未来的出口增长都不是什么好消息。我们国家的出口，也许xx年还可以，但是到xx或者xx年就需要很谨慎了。出口事关我国货币发行的增量□xx-08年，外汇结汇占新增货币m2接近50%，09-10年约占28%。如果出口顺差缩小，对我们的货币环境都有较大影响，对资产价格也会有较大影响。而且我们货币如此滥发，真实通胀如此之高，如果某天经济形势不太好，资金外流，人民币升值的进程甚至可能会逆转。这些都是水和面的问题，水太多了，前所未有，但是我们的面不够。我们的通胀很有可能会起来，因此要做坏的打算，甚至不排除恶性通货膨胀的可能性。

## 民间投资演讲稿篇二

### 一、正视压力，围绕全局抓招商

全球金融危机严重冲击我县实体经济，外贸出口额形势严峻，农副产品及各种原材料市场持续低迷，矿冶、制糖、电力等出口型和劳动密集型企业受到严重冲击，“矿电结合”战略受到空前挑战。我们将针对以上突出问题，多方努力，化危为机，加强银政、银企间协调合作，积极帮助企业出谋划策，为企业发展创造有利条件，帮助企业走出困境、渡过难关；进一步做好企业后续服务，使投资商坚定信心，促进企业投资持续扩张；坚定不移的按照市委、市政府既定的目标和思路，振奋精神，鼓足干劲，自我加压，奋力开拓，义无反顾的抓好招商引资工作，借助外力谋求跨越。

### 二、坚定信心，围绕创新抓招商

### 三、加大力度，围绕落实抓招商

豫、等待。项目实，就是要发扬钉子精神，对在谈的每一个项目和掌握的第一条线索盯住不放，追踪到底，促使线索及时转化为合同项目，合同资金及时转化为实到资金，使项目尽可能落户，及早投产生效。待客实，就是把“诚信招商”作为最大的软环境建设来抓，能办的就办，不能办的说清楚，决不欺骗、失信于客商。

总之，我们决心在市委、市政府的正确领导下，在市招商局的帮助支持下，以这次会议为契机，在今后的工作中虚心学习其它县区的先进经验，努力营造自身优势，用最清醒的头脑分析形势，用最犀利的眼光寻找机遇，用最充分的准备迎接挑战，用最有力的措施克服困难，抢抓机遇，顺势而谋，乘势而上，不断开创招商引资工作新局面，推动xx经济社会又好又快发展。

## 民间投资演讲稿篇三

今年以来，在县委、县政府的坚强领导下，在上级业务部门的正确指导下，全县上下抢抓“一圈一带一区”建设机遇，紧紧围绕“重振舒城雄风，再造舒城高地”战略目标和“大目标、大提升、大项目、大转变”发展思路，坚持招商引资主战略，推进招商新举措，全县招商引资态势良好。

### 一、项目落实情况

1-11月份，全县共统计上报在建招商引资项目107个，总投资151.83亿元，实际到位资金65.62亿元，占市下达目标任务的96.25%。

在建亿元以上项目59个，其中新签约亿元以上项目32个，总投资达72亿元。如胜利电子、快乐蜂食品产业园、联科表面处理中心、道谱思汽车配件、恒创建材、宝立华超高压软管、孩宝童车、金汤池度假村等重大项目纷纷开工建设。

截止12月底，预计全年可完成招商项目到位资金71、6亿元，完成市下达目标任务105%。

## 二、主要工作措施

### （一）拟定工作意见，分解目标任务

在充分调研的基础上，及时拟草了《县委、县政府关于招商引资工作的意见》、《关于下达招商引资目标任务的通知》等文件稿，积极为领导决策当好参谋。在目标任务分解上，坚持县领导带头招商。明确县委县政府主要领导、县委常委和县政府副县长、其他县领导分别落实2亿元、1亿元、5000万元以上招商项目均不少于1个。坚持专业队伍招商。分解产业招商小组、驻外招商联络处招商任务分别为2亿元和1亿元。

### （二）突出主攻方向，实施精准招商

按照传统产业抓提升、主导产业抓配套的发展思路，一方面，围绕现有产业基础较好的农副产品深加工等主导产业，引进了总投资6亿元的快乐蜂食品产业园等项目顺利落户，促进产业做大做强；另一方面，围绕产业发展趋势和产业政策，推进以商招商、错位招商，打造合肥和长三角地区产业加工配套基地，如落户在我县杭埠经济开发区总投资达50亿元的电子科技产业园项目，主要就是为联宝（合肥）科技公司等电子产业做配套，其中上市企业苏州胜利精密制造和台湾免鑫集团分别投资10亿元以上的电脑配件等项目，已开工建设。与合肥工投成功签约5亿元的中小企业园项目，建设13万平方米标准化厂房，该项目已启动。

### （三）多措并举开展活动，推进有效招商

大力开展外出招商。县几个班子领导亲自外出招商80余次，全县各地各单位共组织开展外出招商活动1000多次。特别是6月初，县委、县政府主要负责人率县几个班子领导以及县直

有关单位组成的一行40多人考察团，到江苏苏州等地参观考察电子信息产业发展情况，邀请有关企业来舒投资，取得了良好效果。积极参加节会招商。先后组团参加了六安市武汉、无锡、温州等投资环境说明会，宣传舒城，扩大影响。在中国光彩事业六安行活动上，我县共签约了快乐蜂食品产业园、电子科技产业园等5个招商项目，总投资规模达26亿元。热情接待来舒客商。先后接待了苏州电子产业投资商、浙江五金产业客商、上海喔喔集团、三峡新能源公司、美国高通公司、新加坡宏基集团、英利集团、京东方集团、福建胜亚公司等来舒投资考察。全县共接待来舒考察客商1600批次6000人次。

#### （四）完善优惠政策，探索兑现办法

调整完善出台了《舒城县招商引资优惠政策的若干规定》

（舒政〔23号〕），进一步明确入驻我县招商项目的投资条件，以及工业项目和现代服务业项目的财税政策、规费政策等，可操作性较强。为取信于商，兑现优惠政策，根据县委、县政府领导安排，牵头组织了由县审计局、财政局〔xxx〕杭埠镇等单位有关负责人组成的工作组，对正果电气等招商项目需享受优惠政策情况进行审查，探索政策兑现办法。

#### （五）组织督查调研，配强驻外招商

在县纪委牵头下，组织人员定期对有关园区、乡镇的重大在建项目进行现场督查。督促工程进度、排出下步工作目标、找出存在的困难和问题、提出建议和意见。由县委组织部牵头，县人社局、招商局参加，组成两个考核组对全县8个驻外招商联络处全体工作人员进行第二批任期考核；在全县范围公开选调第三批驻外招商人员，调整后全县共设立6个驻外招商联络处，工作人员21名。组织召开了第三批驻外招商人员工作会议及业务培训会。

#### （六）推进效能建设，抓好各项工作

深入贯彻落实《全县开展“改进工作作风、提升机关效能、优化发展环境”集中整治活动实施方案》，全局上下积极开展以“强素质、树形象”为主题的学习型机关建设、以“提效能、真服务”为主题的服务型机关建设等活动。围绕县委、县政府中心工作，积极参加省级文明县城创建活动，落实南溪河（一期）工程改造包保任务。同时还认真做好单位主要负责人任期经济责任审计、干部房地产信息登记申报、股室工作公开承诺、“七一”慰问困难党员活动、资产管理等各项工作。

### 三、20xx年工作安排

#### （一）目标任务

实现境内项目到位资金90亿元人民币，同比增长25%；引进投资规模达亿元以上项目不少于50个。

#### （二）主要措施

1、围绕一大主攻方向。在工作重点上围绕产业招商作为主方向。围绕我县主导发展的农副产品深加工（食品、羽绒羽毛）、儿童用品、电子科技、汽车零部件等重点产业，紧紧抓住我县背靠大别山、身处经济圈的区位优势，大力开展产业招商、精准招商，按照产业集群、集约发展的原则，把引进项目与我县自身的产业结构、产业特色相结合，不断提高招商项目规模和质量。按照“面向合肥抓配套，立足传统抓提升”的思路和定位，主动融入合肥经济圈，推进招商合作发展。

2、突出两大招商方式。在方式方法上突出把以商招商和专业招商作为主阵地。一是突出抓好以商招商。充分发挥企业联系外来客商的桥梁纽带作用。紧紧抓住已经落户的产业链核心企业，通过他们吸引更多的招商企业；同时还要发挥各类商会、协会、行业中介、高等院校、科研院所以及舒城在外



成功人士等等的纽带作用，更好的利用他们的客户资源进行广泛招商。二是突出抓好专业招商。不断加强驻外招商联络处和产业招商小组两支专业队伍建设，进一步细化工作任务，完善管理办法。努力适应时代发展需要，打造一支综合能力强、专业素质强、开拓意识强的专业招商队伍。积极借鉴有关县区做法，安排更多优秀精干人员到招商一线锻炼成长。

3、加强三大保障机制。一是高位推进，加强领导保障。继续坚持招商引资“一号工程”、“一把手工程”、“一票否决”不动摇，主要领导亲自抓，分管领导抓落实。坚持县领导联系重点招商项目、联系产业招商小组和驻外招商联络处制度，牵头负责重大招商活动的接待、协调等工作。二是优化环境，加强要素保障。着力破解招商项目用地难、融资难、用工难的困境，提高要素保障。推进3个省级园区建设和9个乡镇工业集中区建设，突出一区一品，加快电子产业园、合成革产业园、羽毛产业园、建材产业园、童车产业园、保利旅游文化产业园等建设进度。规范流程，完善招商项目快速落户推进机制，落实项目准入审查制度。三是严格考核，加强督查保障。不断完善招商引资考评办法，招商任务完成情况继续纳入各单位目标绩效考核，杜绝通过分割、挂靠项目等形式获取招商奖金。坚持招商项目进展情况月统计通报和重点项目跟踪督查调度制度，推进线索项目早签约、签约项目早建设、建设项目早投产。

## 民间投资演讲稿篇四

“一带一路”战略构想是提出的“两个百年奋斗目标”在当下语境中的具体落实；是中国从地区大国走向全球大国过程中，承担国际责任、谋求国际认同的宏伟规划。这一构想提出后掀起国内外研究热潮。本文就如何理解“一带一路”构想，预测和管控其所可能面临的挑战和风险；探讨其落实机制等具体问题上谈几点看法。

在“一带一路”战略实施中建构立己达人、互利互惠的新时代精神。大国的崛起往往伴随着某种时代精神的传播和引领。19世纪英国的“自由贸易”和20世纪美国的“民主自由”等理念无不如此。中国在和平崛起的过程中也需要升华和凝练自己的时代精神。在当下的国际语境中，这种精神绝不能是重商主义的“零和博弈”，也不能成为传播某种意识形态的工具；而应该在和平互利的前提下，发展自身、利及他人。中国的“一带一路”构想是以古代海上丝绸之路精神为依托，融合承载了“和平发展，共同繁荣”的时代理念，并通过“丝绸之路”精神引领世界进入“合作开放、互利共赢”的新时代。本着这一原则为本地区经济发展与和平稳定提供一种新的可能性，而这种可能性灌注着立己达人，成己惠人的中国精神。

建立透明、专业、规范的“一带一路”建设推进落实机制。如何平衡好“官办”与“民间”关系是这一工程能否得以高效落实的重要前提。在这个方面，我们可以借鉴一些发达国家的做法。虽然“一带一路”战略并非中国版的“马歇尔计划”，但其成功的经验颇值得学习。例如其设立了“经济合作发展组织”等合作机制，积极引导私营企业的参与等。“一带一路”的实施，可建立以官方引导，民间投资和合作机构为主体的新机制，并鼓励私营企业和机构参与其中。这一机制可以降低周边国家的安全忧虑，减小走出去的阻力。

处理好“一带一路”与现有其他机制的关系。目前在亚太地区存在着众多涉及政治安全、区域经济和金融等领域的合作机制。如在政治安全领域，有上合组织、亚信、东亚峰会等；区域合作领域有区域全面经济伙伴关系[rcep]东盟101、亚太自贸区[tpa]等；金融合作领域有亚洲基础设施投资银行、金砖银行、拟议中的上合组织银行等。在实施“一带一路”战略过程中应处理好与这些现有机制之间的关系。否则，会打乱和冲淡“一带一路”战略构想的实施效果。

做好国内统筹，理顺中央与地方的关系。多个中央部门、国

内各省（市、区）积极参与，提出各自的'建设方案。但这些方案存在着定位重合、项目投入重复等现象，且地方更多是从“要政策、争项目和拿投资”的角度参与到该战略中来。在实施“一带一路”战略中应统筹考虑中央各部门之间的关系以及各省（市、区）的优势与短板，通盘考虑，合理分工，有效配置，充分整合现有国内资源，为与沿线国家开展务实合作提供到位可靠的对接平台。

在推进和实施项目过程中，要做好风险评估和管控，规避可能的政治、安全和经济风险。“一带一路”战略在具体地实施过程中不能操之过急。我们应该理性地面对投资冲动，在项目实施之前必须进行风险评估，从而规避因为当地政治等因素而带来的经济、安全风险。既要有工程做，又要保证不烂尾；既要勇于拓展，又不能做冤大头；既要涉猎多元，又要精品意识。在项目规划方面，需根据中国和沿线周边国家的发展计划周期进行科学、合理的规划设计。

中华红旅国际投资集团是一家致力于红色旅游文化产业开发及多元化发展为主的大型国际投资企业集团，于2017年8月在香港正式成立。红旅集团充分运用金融的魅力，实施资本运作，集团旗下控股企业遍布全国，有深圳市红旅投资股份有限公司、广西红色旅游产业开发有限公司、红旅·东盟国际珠宝城、广西南宁市双全文化传媒有限公司、河北煊宸房地产开发有限责任公司、河南蓝天燃气开发技术服务有限公司、河北居必安塑料制品有限公司等。集团正倾力打造集红色旅游、影视文化、综合性产业开发为一体的多元化规模经济。

“一带一路”战略构想是提出的“两个百年奋斗目标”在当下语境中的具体落实；是中国从地区大国走向全球大国过程中，承担国际责任、谋求国际认同的宏伟规划。这一构想提出后掀起国内外研究热潮。本文就如何理解“一带一路”构想，预测和管控其所可能面临的挑战和风险；探讨其落实机制等具体问题上谈几点看法。

一、在“一带一路”战略实施中建构立己达人、互利互惠的新时代精神。大国的崛起往往伴随着某种时代精神的传播和引领。19世纪英国的“自由贸易”和20世纪美国的“民主自由”等理念无不如此。中国在和平崛起的过程中也需要升华和凝练自己的时代精神。在当下的国际语境中，这种精神绝不能是重商主义的“零和博弈”，也不能成为传播某种意识形态的工具；而应该在和平互利的前提下，发展自身、利及他人。中国的“一带一路”构想是以古代海上丝绸之路精神为依托，融合承载了“和平发展，共同繁荣”的时代理念，并通过“丝绸之路”精神引领世界进入“合作开放、互利共赢”的新时代。本着这一原则为本地区经济发展与和平稳定提供一种新的可能性，而这种可能性灌注着立己达人，成己惠人的中国精神。

二、建立透明、专业、规范的“一带一路”建设推进落实机制。如何平衡好“官办”与“民间”关系是这一工程能否得以高效落实的重要前提。在这个方面，我们可以借鉴一些发达国家的做法。虽然“一带一路”战略并非中国版的“马歇尔计划”，但其成功的经验颇值得学习。例如其设立了“经济合作发展组织”等合作机制，积极引导私营企业的参与等。“一带一路”的实施，可建立以官方引导，民间投资和合作机构为主体的新机制，并鼓励私营企业和机构参与其中。这一机制可以降低周边国家的安全忧虑，减小走出去的阻力。

## 民间投资演讲稿篇五

尊敬的各位领导、评委们：

大家好！很感谢你们为我提供了这次难得的竞聘投资公司副经理的机会，谢谢你们！

首先，请允许我做一下简单的自我介绍□

我叫，中共党员，中级会计职称。弹指一挥间，不知不觉中，从年毕业于大学至今，我已参加工作整整年。年来，我坚持以“踏踏实实做事、老老实实做人”为座右铭，勤奋工作，奋发向上。在政工科工作两年后，在近年的时间里，我一直从事会计工作，先后担任出纳、会计和货运部副科长。我的努力得到了大家的认可：曾荣立全省“青春之功”二等功；曾先后被评为全省交通财务报表决算先进个人、全市年度财务决算先进个人、全市巾帼建功先进个人、交通局先进个人和优秀共产党员；在交通局举办的演讲比赛中，获得了第一名。

经过综合权衡，竞聘公司副经理，我有以下几方面的优势：

第一，我热爱工作，具备丰富的工作经验。

爱因斯坦曾说过：“热爱是最好的老师。”我热爱我的工作，在每个岗位上，我总是爱一行，干一行，专一行。作为一名女同志，尽管家事繁重，但不能阻挡我干事业的脚步。在多年的工作生涯中，我积极完成了交通规费、交通专项资金、经费及现金的收付工作；按照会计政策，严格审核和填制了记帐凭证、登记现金和银行帐簿，在月度结账时核对帐目，从未发现帐款不实的现象，圆满完成了财务预算编制、财务决算及交通规费征收决算工作，我曾主编了20年度单位财务决算报表，做到了准确无误，为我局赢得了“20年度决算报表先进单位”的荣誉。

第二，我勤奋好学，具有专业扎实的理论知识。

从到年，我曾在山东省专业进修；年，通过自学，我通过了全国中级会计师的考试，获得中级职称。在担任货运科副科长期间，除了干好本职工作外，我还认真学习了交通法规及规费征收文件，学习了道路运输管理条例，对交通行业的管理、各项征费标准及道路运输方面的各项业务有一个全面的了解。同时，作为一名财务人员，我认真学习了《会计理论》、《会计电算化》以及相关的法律、法规，并注重学用结合，

撰写了多篇论文，其中一篇题为《浅谈农村公路建设财务管理问题与对策》，在国家级刊物《交通财会》上发表，另一篇题为《建立完善单位内部控制制度的必要性和设想》，在省级刊物《齐鲁风采》上发表。通过多年来的学习，使我具备了较扎实的专业知识。

第三，我具备担任公司副经理的基本素质。

我从小接受了正规的传统教育，培养了我光明磊落、有正义感、乐于助人的品德。在所从事各项工作的过程中，我坚定了信念，增长了才干，提高了办事水平。因此，对胜任副经理一职，我还是有信心的。

第四，我具备较强的组织、协调和管理能力。

工作中，我曾积极配合领导向财政局争取事业经费、专项经费、争取补助资金。参与了农村公路建设财务检查工作，配合财政、税收、物价、审计等部门的检查、年审及审计等工作，由于我们的付出，所以这些都取得了很好的效果，为我以后的工作打下了坚实的基础。

当然，我也有值得批评的地方：凡事一丝不苟，过分追求尽善尽美，这既是优点，有时也是缺点。

一是真诚讲团结，积极协助经理做好部门管理工作。

多年的工作经验告诉我，同事之间，支持、谅解和友谊比什么都重要。在团结方面，一定要摆正自己位置，正确认识 and 看待自己，当好配角，服从局领导的安排，积极协助经理做好各项管理工作。在生活上多关心同事，做到多理解，多鼓励、多支持，努力协助经理把队伍带好，团结他们一道工作。

二是要保证工程质量，推进公司建设事业发展进程。

我们要完善招投标机制，吸引优质的、有资本实力的施工队伍参与城乡工程建设，从根本上保证工程的进度和质量；按照市场机制的要求，进一步完善进度质量控制机制、奖罚分明的激励机制，严格工程监理，确保工程建设的高质、高速和高效，从而推进公司建设事业发展进程。

三是增强融资能力，解决发展的资金需求。

公司要发展，资金需先行。一个公司业务再好，如没有充足的资金也是不行的。因此，我们可以与其他公司进行投资、引资的合作，通过非政府的市场运作的方式，修建公路，使交通开发公司在本地渐渐成为一支交通投资与建设的主力军。要提高交通投资公司的融资能力，努力赢得信贷、国债的资金注入；继续用足用活政策，积极争取上级更多的财力支持；公司向银行借贷等方式，以此来解决基础设施建设中资金不足的问题。

四是廉洁自律，正确使用权力。

副经理在履行职务过程中具有一定的决策权，但权力是组织和领导赋予的，是全体职员给予的，是为更好地履行职责服务的。我将严格遵守我们公司的各项廉洁自律规章，正确使用手中的权利，主动接受集团领导和员工的监督，做到廉洁从业让自己的一举一动经得起各位领导和同事们的监督和检查。

我的演讲结束了，谢谢大家！