

# 最新装维人员演讲稿 财务人员演讲稿 稿(优质6篇)

演讲稿具有观点鲜明，内容具有鼓动性的特点。在社会发展不断提速的今天，需要使用演讲稿的事情愈发增多。大家想知道怎么样才能写得一篇好的演讲稿吗？那么下面我就给大家讲一讲演讲稿怎么写才比较好，我们一起来看看吧。

## 装维人员演讲稿篇一

大家好！我是来自成都\*\*的财务小将xxx[]今天我演讲的题目是“人生因责任而精彩”。

著名文学家列夫托尔斯泰曾经说过，“一个人若是没有热情，他将一事无成，而热情的基点正是责任心。”是的，责任如阳光，能激发潜能；责任如甘露，能净化心灵；责任如烛光，能照亮人生。勇于担当，源于强烈的事业心、责任感。没有干事创业的崇高追求，没有昂扬向上的精神状态，没有舍身忘我的拼搏精神，事业是不可能成功的。

到凌晨2、3点，而从未叫过苦、从未喊过累这就是成都\*\*财务队伍，正是因为他们不断规范管理、勤勉履职、勇担重任，才看到了消费者因货款结算方式不断改进而绽放出的满意笑脸，才能够让财务报表上一行行数字尽情闪耀着夺目的光彩，才能够把累累硕果骄傲地上缴国家财政。

20xx年，我有幸地成为了财务团队的一员。3年来，忙碌的时光，平凡而又幸福，我始终保持小心谨慎和高度负责的工作态度，严格按照财务制度的有关规定处理账务，不敢有一丝懈怠，每笔业务都是看了又看、审了又审。每一次，当我踏着凌晨一二点的钟声结束一天的工作；每一次，当我因为他人提供的原始凭证有问题而为对方讲解公司政策与制度；每一次，当我在审核合同时发现问题及时纠正，确保了公司利

益不受影响，我都发自内心为自己的成长而自豪。作为负责资产管理的会计人员，我深知自身责任的重大，所以在一次次的资产盘点、一次次的资产价值核实、一次次的资产处置中我都丝毫不敢懈怠，只讲准则、不讲人情。或许正因如此，很多基层同事都抱怨我把关太“死板”、审核太细致。每每听到这些，我都会耐心地为他们讲解财务相关政策规定。看到他们逐渐对我们表示理解认同的时候，我的内心满含着欣喜和自豪，充满了小小的成就感。

在成千上万的\*\*人中，有许许多多的平凡人，他们始终

坚守在最基层，用坚实的脚步丈量着人生的价值，用责任与奉献谱写着属于自己的美丽中国梦！建功只在平凡处，我们没有华丽的言词，只有默默的付出；没有惊人的壮举，只有数十年如一日不懈的坚持。而这一份付出、这一种坚持的背后，是用汗水铸就此生无怨无悔的博大情怀，是在日日坚守和默默奉献中闪耀光芒的进取精神，是因勤勉履职和勇于担当而成就出彩人生的事业态度。

古人云：“路漫漫其修远兮，吾将上下而求索。”财务工作者虽是平凡的，却又是无比光荣的。让我们携手并肩、脚踏实地，勤勉履职、勇于担当，在负责任、尽责任的奉献中实现人生的价值、享受人生的快乐，在平凡的工作岗位上演绎出精彩的、不平凡的人生！

谢谢大家！

## **装维人员演讲稿篇二**

你们好！

今天我非常荣幸地在这里参加公司销售主管的竞聘演讲，心情十分激动。首先感谢领导们过去对我的培养，感谢能给我这次竞聘演讲机会！同时借此感谢和我一起工作的各位兄弟

姐妹以及在工作中对我的关心和支持！我十分珍惜这次的竞聘机会，无论竞聘结果如何，我认为能够参与竞聘的整个过程其本身就意义重大，并希望能通过这次竞聘得到锻炼，使自己的工作能力和综合素质得到提高。相信这次竞聘将是我今后人生中的又一个大的转折点。

我xx年x月到公司参加工作，从事市场零售，负责报纸的宣传和销售。初到公司，看到先进的硬件设施、完善的市场服务、至诚的服务理念、和谐的人文氛围、广阔的个人发展空间，这些都给我留下了非常深刻的印象，公司美好的未来，灿烂得前景，深深地震撼着我的心灵。使我坚信：选择了xx就是选择了人生发展的机遇。自从进公司那天起，我就立志要把领导分给的工作任务做好，公司的兴衰系于公司每一个员工，每一个员工都要在自己的工作岗位上尽职尽责，我作为其中的一员就责无旁贷。为了把自己的工作做好，我虚心向老同志和身边的兄弟姐妹们学习，尽快熟悉业务。x年多来任劳任怨，热情服务，按时作息，从不离开工作岗位，和身边的姐妹们、同志们团结一致，和谐工作，从来没有在工作中造成任何损失。

在x年多的工作中，我积累了大量的销售经验，给我以后的工作奠定了坚实的基础。在这次的竞聘中，我觉得自己有很大的优势竞聘公司销售主管的岗位。

第一、我有一颗热爱公司、热爱本职工作的事业心和责任感。干好任何一项工作的前提和基础就是要有一颗爱心。我有这样一颗爱心，我相信自己能够把本职工作做好。

第二、几年来的工作锻炼了我较好的心理素质。我从不因心情而影响工作、干净干事、干练干事，具有一定的果敢决策和组织协调能力。同时具有工作积极进取的信心和勇气，就拿这次竞聘来说，我站在这里，就是在迎接挑战，从挑战中发现自我、改进自己的不足，也想通过自己的行为向大家证明我是开拓进取的员工，是敢于发出挑战并迎接挑战

的员工，是永远的挑战者！既然是挑战，就一定会有成功会有失败，如果这一次失败了，说表明我还存在许多问题和不足，我会更加努力的磨练自己，提高自己。各位同事让我们用全部的真诚和智慧，去迎接前进道路上暴风骤雨的挑战，让我们在挑战中立于不败之地，去拥抱时代的辉煌！

第三、有几年的营销工作实践经验。熟悉报刊发行工作，特别是营销方面的各项政策和规定，有一定的客户人员网络，有一定的同事和谐相处的人际氛围，有一定的处理客户投诉等的方法和经验。同时，在工作之余常和有经验的同事一起探讨营销方面的业务，向他们学习请教，学习他们成功的经验，以便应用到实际工作中。

第四、我比较年轻，精力充沛，处于人生的黄金阶段，并具有较高的办事效率，对于工作有雷厉风行的作风。我敢于创新、思想敏锐，善于接受新事物，并能根据实际情况，大胆设想管理方法。

第五、我对人热情，办事耐心。这一点，对一个销售主管来说是不容忽视的素养。销售本身就是服务。对自己身边的兄弟姐妹们我会对他们作认真细致的思想工作，我会关心他们的工作和生活。对自己的客户我会用微笑向他们展示我们的热情。耐心倾听他们的要求，细心处理他们的每一件事，用心解决他们的需求。

以上这些优势，使我具备了竞聘销售主管这个岗位人员应该具备的政治上、思想上、业务上、个性上、管理上的素质和要求。

如果竞聘成功，在今后的工作中，我会更进一步加强自身业务学习，不断提高自身素质。我想，只要有强烈的工作责任心和事业心，我会很快适应这个工作岗位的。我的工作宗旨是：以人为本，注重效益，热情服务，我会在公司的领导下，团结身边的兄弟姐妹们，共同做好以下工作。

1、继续加大市场开发力度，征订与零售齐抓共管。零售工作的目的是为了征订工作营造声势，并最终引导读者进行征订，而征订工作又从侧面促进零售市场的发展，因此要注重征订与零售的齐头并进，同步发展。进一步加强零售网点的开发，并对网点做统一的安排与布路，让其成为本报长期而固定的现场征订点、宣传点。同时，抓好大客户，建好客户档案并随时跟踪回访。

2、加强学习，提高素质。进一步加强理论学习，以其提高自己的素质和治理水平；在业务治理方面多向领导、同事们学习，以期使自己更加胜任本职工作。同时，注重团队整体素质的提升，强化团队业务人员专业技能水平，同大家一道努力把销售部建成团结合作、亲密无间、所向披靡的团队。

3、制定详细的工作计划。在平日的工作中，事前要制定一个详细的工作计划，把任务分解到每个季度、每个月份、每一天，不断进行激励自我前进。每日工作结束后，要对一天的工作进行一个系统的总结，梳理经验和教训。

4、加强客户关系，完善客户档案。在xx年里，我会把大部分的时间留在客户那里，了解客户的切实需求，将信息回馈给策划部门。深入到每一个小区、单位，了解市场状况。加强对客户档案的管理，将客户分类，区别对待，和客户保持良好的联系。

5、扎实工作，与时俱进。由于报业竞争的日趋激烈，对如何吸纳和维系优秀的员工，应予以足够的重视，关注员工的职业生涯和职业发展，不断研究职业阶梯，给员工提供富有挑战性的工作，通过高效率 and 合理性的人力资源治理，给他们创造良好的工作环境和自我发展的空间。把从社会上招聘来的发行员当作报社职工对待，给他们一定的社会保障，开展发行员评选等，从发行员满足进而达到读者满足、领导满足。

拿破仑曾说过：不想当将军的士兵不是好士兵，这句话激励

我斗胆一试，响应组织号召，积极参与竞争。借这个机会只想让大家更进一步的熟悉我、了解我、帮助我、甚至喜欢我，当然更重要的是支持我！

谢谢大家！

## 装维人员演讲稿篇三

xx年，怀着对交通事业的憧憬，我有幸加入了这支交通建设者的队伍—xx县交通局。从此，我就成为了交通战线上一名平凡的xxx□

俗话说的好：“要致富，先修路。”近年来，随着国家经济社会的快速发展，交通事业发生着翻天覆地的变化，交通财务工作因此显得尤为重要。面对成千上亿的建设资金，如何管好、用好每一分钱，如何将资金用在刀刃上，如何发挥好资金的最大效益，这时交通财务人面临的新课题，这也是交通财务人面临的新责任，这更是交通财务人面临的新挑战！然而，正因为有了困难，才有进取；正因为有了责任，才有担当；正因为有了挑战，才有硕果！每当看到我县交通事业的飞速发展，每当看到一条条宽阔、崭新的幸福大道通向全县的每一个角落，作为交通财务人员，我自豪！

记得刚到交通局不久，就有人问我，感受如何呢，我当时的回答是，没什么事，比较轻松。然而，安稳日子没多几天，一堆堆琐事、杂事、烦心事迎面而来。面对十一五前所未有的交通建设项目资金严重紧缺和成品油税费改革后交通经费运行紧张等一系列问题，作为财务负责人的我深感肩上的责任重大和义不容辞。为了争取更多的建设资金早日到位，为了争取更多的转移支付资金尽快到账，为了尽快适应新形势下财务管理的要求，我们财务人员无论是不断加强财务知识的学习，还是学习一些科学的财务管理方法，我们都精益求精，学以致用；无论是争取上级部门的理解与支持，还是与本县有关单位沟通、协调，我们都是磨破嘴皮子，跑烂

鞋底子；无论是逐笔、逐村清查、核对大量的资金，还是不断完善财务制度、强化资金监管，我们都追求严谨细致，安全高效；无论是职业道德修养建设，还是个人行为规范约束，我们都保持廉洁自律，洁身自好。为了做好本职，搞好服务，我们常常是上级的拨款还在途中，就要做好项目资金下拨准备；常常是项目计划还在申报，就要做好项目前期经费的预算准备；常常是当年的交通工作还在运行，就要做好来年交通运行经费的预算；常常是别人已经下班享受天伦之乐，我们却正对着一堆堆资料，一笔笔资金，一本本账本进行清理、核算。

这些年来，交通建设的辉煌，来自于各级领导对xx交通事业的关系，来自交通建设者的辛勤劳动，更来自我们交通人对交通事业的无限热爱，自20xx年以来，我局到位的各项建设资金x个亿，成品油税费改革后转移支付资金从最初的x万增至了现今的x万，而我们下拨资金最多的一天达x万。每当看到交通事业的日新月异，每当听到老百姓对交通工作发自内心的感慨和满意，作为交通财务人员，我自豪！

常常有人对我说，你们搞会计的天天对着0到9十个数字，烦不烦！是的，的确有点烦，但这是我的工作，虽然辛苦但也有乐趣。每当我看到一张张拨款单时，我快乐；每当我如质如量完成工作任务时，我高兴；每当我看到提出的一些管理建议被采纳时，我兴奋；每当看到老百姓对交通工作露出满意的笑容时，我欣慰；每当我坚持原则被大家理解时，我幸福。每当我获得奖励被认可时，我激动。而这时，0到9构成的其实是一篇篇美丽而又和谐乐章！我自豪，因为0至9是我们财务人员特有的符号！

我爱交通，我爱交通财务，我更爱我的家人，身为交通人，我感谢他们，作为家庭成员，我愧对他们，他们以我是交通人而骄傲，对于我的工作总是默默的支持，无声的奉献，从不要我承担作为一名妻子、一位母亲应该承担的责任和义

务。然而，我也深深地影响着我的家人，我时常对女儿说，社会各行各业分工不同，我们家是小社会，你的分工是认真学习，我和你爸爸的分工是认真工作。就这样我们相互鼓励，相互提高，我女儿的学习成绩一直很优秀，我丈夫的工作也得到了单位领导和同事的称赞和认可。看到孩子的成长和进步，我很幸福！面对家人对交通工作的理解和奉献，我很自豪！

回首往事，我感慨，我激动！展望未来，我憧憬，我向往！在党的生日即将到来之际，我在这里以一名共产党员的身份郑重承诺，我要做一名责任会计，绝不做一名权力会计；要做一名服务会计，绝不做一名名誉会计；要做一名奉献会计，绝不做一名索取会计。为了交通事业的发展，我愿贡献自己所有的智慧与力量，而无怨无悔！同时我也坚信，有局领导班子的正确领导，有广大人民群众的理解和支持，有我们大家的齐心协力和共同奋斗，我们xx交通的明天会更加美好，更加辉煌！

我自豪，因为我是交通财务人员！

## 装维人员演讲稿篇四

时值新春佳节，春暖花开、万物复苏之际，随着公司机构和人事制度改革的.全面推进，公司全体员工在新的一年里迎来了新的机遇和挑战。今天，我走上竞聘演讲台，心中百感交集，一是荣幸自己赶上了挑战自我、展示自我的大好时机；二是感谢各位领导多年来对我的教育和培养，感谢与我同舟共济、朝夕相处的同事对我的帮助和信任。

一是我具备相关的专业知识，有较为丰富的工作经验，熟悉公司的具体情况。我从事财务工作已经xx年，于xx年xx月进入xx担任财务经理2年来，见证了公司的发展、壮大，到目前相对稳定的全过程。任职期间，我负责主持、协调本部的全面工作，组织并督促部门人员全面完成本部职责范围内的各

项工作任务，加强与有关部门的协作配合工作；认真贯彻相关财务工作法律法规的落实；开展成本管理工作，进行成本预测、控制、核算、分析和考核，降低消耗、节约费用，提高赢利水平，确保公司利润指标的完成；向公司领导、主管汇报财务状况和经营成果。定期或不定期汇报各项财务收支和盈亏情况，以便领导及时进行决策；并在工作中不断的建立和完善公司财务工作流程、审计内部控制等制度；除此之外，还负责财会人员的业务培训。规划会计机构、会计专业职务的设置和会计人员的配备，组织会计人员培训和考核，坚持会计人员依法行使职权。

二是有较强的工作能力。大家都知道，会计按其报告的对象不同，又分为财务会计和管理会计，财务会计主要向企业外部关系人提供有关企业财务状况、经营成果和资金变动情况等有关信息；管理会计主要侧重于向企业经营者和内部管理者提供经营规划、经营管理、预测决策所需相关信息。财务会计侧重于过去信息，为有关各方提供所需数据；管理会计侧重于未来信息，为内部管理部门提供数据。作为公司的财务经理，在生产发达、管理水平较高的今天，记账、算账、报账已经远远不能满足经济管理的需要，发挥会计的预测经济前景、参与经济决策、评价经营业绩等作用便成为会计的一项重要功能。因此，对于财务人员的工作能力提出了更高的要求，那就是作为企业财务管理人员必须立足企业自身经济特点，充分考虑宏观经济环境的影响，科学地进行财务决策、加强企业内部财务预算管理，为保证企业生产经营的顺畅进行与货币资源的充分利用，获取最大经济效益发挥主导作用。在实际工作中，我不仅能够严格执行相关法律法规、严格按照公司财务管理制度的要求，如实反映企业财务状况和经营成果，依法计算缴纳国家税收，在国家政策允许的范围内为企业合理规避税收，并能够接受税务机关及审计部门的检查监督；加强预算管理，严格按照预算管理的要求，将企业费用控制在预算以内；同时能够当好领导参谋，参与企业生产经营活动，及时提供参考建议，促进改善经营管理，降低成本，提高企业经济效益。

三是熟练运用计算机和网络的能力是我的一个优势。现代社会是信息化的社会，中国已加入wto[]在市场日益竞争激烈的环境下，信息化是现代企业管理科学化的重要基础，信息化的建设已迫在眉睫。公司通过局域网的建设，各部门资源已经可以共享，部门之间的信息已可以快速交流，就财务工作而言，我们现在使用的最新版本的用友财务软件和浪潮财务软件，我能够熟练操作这两款软件，能够完成对数据的备份等工作，我能够利用inter网快速与总公司财务部取得联系，运用网络传送相关数据及报表，保证财务工作及时完成，我相信再经过努力和加强学习我是完全可以做得更出色的。

四是具备良好的职业道德。由于会计人员从事财务收支等经济管理工作，这种工作性质的特殊性要求会计人员除了受到会计法律、法规的约束外，还必须受到职业道德和职业纪录的约束。在多年的会计工作中，我能够做到敬业爱岗、依法办事、客观公正、保守秘密。我热爱财务工作，努力钻研业务，力争使自己的知识和技能适应所从事的工作的需要，严格按照会计法律、法规和国家统一的会计制度规定程序和要求进行会计工作，保证所提供的会计信息真实完整，能够运用自己所掌握的会计知识和会计方法，为改善企业的内部管理、提高经济效益服务，并且能够严守本单位的商业秘密，除法律规定和单位负责人同意外，决不私自向外提供或者泄露单位的会计信息。

五是有强烈的事业心和高度的责任感、有吃苦耐劳的精神和开拓进取的意识。我能以大局为重、宽宏大量，不斤斤计较个人利益和得失，能尊敬领导、团结同事。我也深知在知识更新飞速的年代要不断的学习、装备自己，努力在各方面充实自己。

我在日常生活和工作中注意不断地加强对专业知识和相关法律法规的学习，以“认认真真履行职责，扎扎实实搞好工作”为信条，言行与公司保持高度一致，踏实肯干，诚实待人。我认为我完全能够胜任工作。

如果我竞聘成功，担任，我会认真做好以下几个方面的工作，真正当好公司领导的参谋。

1、加强学习，积极主动做好日常事务工作，努力提高服务质量。只有不断加强法律法规和公司的各项管理制度和相关业务知识的学习，不断充实自己，才能胜任岗位要求。公司财务部门的工作，实际上是为经营等其他部门服务的工作，是信息传递、落实政策、上下内外沟通的窗口，既要承担繁忙的日常事务，又要参与政务，当好做好公司领导的参谋。因此，从事财务工作需要有较强的事业心和责任感，需要有较强的工作能力和工作艺术。另外我还要加强政治思想学习，服从安排，言行一致，顾全大局，坚决维护公司领导班子的团结，维护领导的形象。同时，充分发挥主观能动性，使工作做到精益求精。

2、做好综合协助、协调工作，处理好与领导和同事的关系，确保公司的政令畅通。我将及时地传达贯彻公司的各项财务制度，并加强督办检查，促进我公司各项决策的落实。并且认真、科学地做好与公司领导，与其他相关部门之间的沟通协调工作，使大家通力合作，密切配合。工作上要摆正自己的位置，认真完成财务部、公司经理安排的工作，合理分工、合理调度，认真落实岗位责任制；还要在关心同事、理解同事上下功夫，做到以诚待人、以理服人，通过沟通、调节，协调好各方面关系，保证扎扎实实，井然有序的做好本部门的各项工作。

3、当好参谋助手，服务公司领导决策。我将及时准确地掌握公司的财务工作动态，及时向财务部和公司领导反馈相关信息；并且注意调查分析，主动为公司领导献计献策，对各种情况进行科学的分析和判断，为领导决策提供可靠的依据，真正为领导当好参谋助手。

曾子曰“士不可以不弘毅，任重而道远”，我相信只要心怀未来，奋勇拼搏，我能够胜任的工作，最后祝大家马年身体

健康，万事如意，家庭顺治，生活康熙，人品雍正，事业乾隆，谢谢大家。

## 装维人员演讲稿篇五

各位领导、各位来宾，各位员工，大家好！

我作为年度销售冠军，今天在此发个言，不足之处还请大家多多指正。

我们习惯把攻心为上作为销售人员的杀手锏，毋庸置疑，这确实是优秀销售人员的必备技能，还有人把销售比喻成谈恋爱，必须胆大心细脸皮厚，但关键是很多情况下我们做的许多事情只是走了嘴，好一点的走了脑子，真正走心的太少了！做销售绝对不能浮于表面，如果真的把销售比喻成谈恋爱，你在销售过程中是不是做到了追女孩时经常做的三点：第一，充分了解对方的背景、喜好和需求，所谓是知己知彼百战百胜，投其所好会让你们之间的距离迅速拉近；第二，神经病式的揣摩对方说过的每一句话，每个眼神，每个表情，洞察对方的情绪变化，仔细想明白对方到底想要表达怎样的意愿；第三，不能走一步看一步，临场发挥，约见之前必须心里有预案，约见时间长了该说些啥，约见时间短了又该如何组织语言，要学会看三步走一步，经过认真准备的约见才会更加高效！

必须要学会团队合作，要学会求助于人，大家都晓得会哭的孩子有奶吃，但很多销售人员根本不会哭，或者确切的说不知道该向谁哭？在做市场的过程中，一般有三个对象可以供你坦诚倾诉：一是公司高层领导，公司多年的经营积累了丰富的业内资源，并且随着历史的沉淀，资源越来越优质，在你摸清项目的来龙去脉之后，应该主动的频繁的向公司争取资源支持，那么多项目那么多销售人员，你不哭领导也不会知道你需要支持；二是自己的人脉圈子，既然选择了做市场，就必须学会编织人脉圈子，也许你认识的人不能直接的帮到你，

但也许他的朋友可以直接帮到你，为了寻求间接的支持，必须定期的向喜好交际的好朋友汇报自己工作行踪，到时你就会发现这个世界真的很小，做事的就那么几个人；三是自己的客户，能爬到一定位置的老客户，在自己的那个能量层面上肯定积累了不少的同行资源，完全可以让他们当顾问或者导师，帮助你迅速找到关键人，要想让能量大的老客户帮到你，前提是他得信任你！

临近年关，形形色色各种各样的总结会议接踵而来，大部分会议都是以“继往开来”四字为主题，回首过去，总结经验，展望未来，再接再厉。

我相信一个人工作上优秀不优秀，并不取决于你的工作有多重要、贡献有多大；而在于你是否能兢兢业业地工作，把工作出色地完成，那你就是优秀，如果你不论负责哪项工作均能够同样做到最好，那你就是最优秀的。

## 装维人员演讲稿篇六

大家好！我是120急救中心的，今天我演讲的题目是。

小时候听过这样一个故事：上帝刚刚创造了人类之后，由于大地贫瘠，人类缺衣少食，时常遭受病魔的痛苦折磨，呼救的声音从四面八方传来，于是，上帝派下了秀、最善良的天使去照顾病人，帮助他们解除病苦，守护着人类的安康。从此，有了天使的守护，人类得以健康安宁，代代繁衍，过着无忧无虑的快乐生活。曾几何时，我们的医生护士用他们的爱心护卫着人们的健康，被人们亲切地称为“白衣天使”！

我们不曾忘记，汶川地震的时候，哪里有危险，哪里就有我们的白衣天使，在这场无硝烟的战斗中，我们的白衣天使为了群众的健康，毅然挺身而出奋不顾身，将个人生死置之度外，她们用爱心筑起钢铁长城，是啊，他们也有父母，也有孩子，也许他们的父母还在期待着他们的搀扶，他们的孩子

正在摇篮里揪心地哭喊“我要爸爸，我要妈妈”！

是啊，白衣天使！一个多么圣洁，多么令人向往，多么令人尊敬的字眼！一袭飘然白衣，是一颗纯洁的心灵，一顶别致的燕帽，是一项守护生命的重任。无数个阳光灿烂的早晨，我们倾听治疗碗盘的协奏曲，无数个不眠不休的夜晚，我们感受生死存亡的交响乐章。都说我们崇高伟大，可是又有谁想得到，在这份崇高伟大的背后，其实是一颗颗普通的天使心！

但是，人们用白衣天使来赞美医务工作者，决不仅仅是赞美他们白衣素裹的翩翩风姿，更重要的是赞美他们那高尚圣洁的心灵和神圣的使命。在患者心目中，那些常年累月辛勤工作，为病人驱走病魔、带来生的希望的医务工作者如天使一般令人崇敬。

然而，面对五彩缤纷的世界，面对充满疑惑的世界，极少数医护人员忘记自己的神圣使命，这些不正之风，是医患关系紧张的催化剂，破坏了人们心中的天使的形象，有人甚至称白衣天使为“白狼”，给这个神圣的职业抹上了一层阴影。在法制化社会日益完善健全的今天，医疗事故的官司已经不是什么新鲜事了，医院和医生不断卷入了医疗纠纷中，在整个社会保障体系和病人要求之间的矛盾中，医生作为矛盾的体现者被矛盾推到了风口浪尖。面对医疗体制的不完善，面对日益高呼的“看病难、看病贵”的呼声，医生的职业道德被提高到了前所未有的高度，医生行医时有种“如临深渊，如履薄冰”之感。然而，生命之重，重于千金，我们是捍卫生命的守护神，救死扶伤，精诚大医，更是我们所有医护人员毕生追求的信念，面对渴求的目光，我们理应义无反顾，面对神圣的职责，我们必须兢兢业业，面对时代的召唤，我们只有勇往直前。高尚的医德，良好的情操，是对我们每个医务工作者最基本的要求，是我们必须遵守的道德底线。

作为一名普通的医护人员，做好本职工作固然重要，然而学好做人，修好医德更为重要。所以从现在做起，从小事做起，

历经生命的洗礼，接受人生的考验后的我们定能担当得起这份圣洁的事业，生命所托，健康所系，每一个拥有爱心的人都是天使。用我们的双手，去履行我们最初的誓言，用我们的真诚，去构筑救死扶伤的和谐殿堂！

我的演讲完毕，谢谢大家！