

工作总结汇报意见(大全7篇)

总结不仅仅是总结成绩，更重要的是为了研究经验，发现做好工作的规律，也可以找出工作失误的教训。这些经验教训是非常宝贵的，对工作有很好的借鉴与指导作用，在今后工作中可以改进提高，趋利避害，避免失误。总结怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面是我给大家整理的总结范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

工作总结汇报意见篇一

一、思想政治表现、品德修养及职业道德方面

半年来，本人认真遵守劳动纪律，按时出勤，有效利用工作时间；坚守岗位，需要加班完成工作按时加班加点，保证工作能按时完成。爱岗敬业，具有强烈的责任感和事业心。积极主动学习专业知识，工作态度端正，认真负责地对待每一项工作。

二、工作能力和其它方面

我的工作岗位是一名司机，责任和安全一直都是我的工作宗旨，在出车的过程中严格要求自己，做到小心安全驾驶车辆，把混凝土安全快捷送到用户工地。每天出车很辛苦，尤其是夜间出车又困又累，但是我们都能做到保证安全的前提下尽量多的多拉。驾驶搅拌车的技术含量较高，在平时的工作中，我能够做到车辆的维护和保养，同时爱护车辆。有点小的故障能自己修理的我自己来完成，尽量为公司节约点维修费用，也提高了我驾驶的车的出勤率。在安全方面我这半年来没有责任事故，车辆卫生方面也做到公司的要求。

三、存在的不足

一是有时工作的质量和标准与领导的要求还有一定差距。一

方面，由于自控能力不太高，有时在路上会超速。另一方面，为了个人利益，上主机挑活。

二是有时工作敏感性还不是很强。对领导交办的事不够敏感，有时工作没有按时完成。由于新司机上车不懂工作流程，我没有认真对待这件事，导致后来粘罐事件。

三是责任心还不够强，到工地没有按规定下来查看路况，麻痹大意。

工作总结汇报意见篇二

一、领导重视，责任落实，目标明确

镇党委、政府领导始终将综治工作纳入党委、政府的重要工作日程，将综治工作纳入年终目标考核，斗硬考核奖惩机制。把党政领导干部抓稳定、综治、平安建设的能力和实绩与奖惩直接挂钩，年初与7个村、1个社区□xx学校、卫生院等企事业单位签订了《□xx镇xx年度社会治安综合治理和维护稳定工作目标责任书》，将综治工作目标、工作责任落实到了实处。

二、继续完善平安建设长效机制，强化基层基础工作

1、全面实施“1221”工程，细化目标任务，加大督查考核，完善以村“两委”为支撑、警务室和调解室为骨干、治安巡逻队为基础的农村平安建设工作体系。

2、健全舆论宣传机制。坚持集中宣传与经常性宣传、媒体宣传与社会宣传相结合（使群众知晓率达95%以上），以深化平安建设为重点，广泛的开展了平安村（社区）和平安医院、学校、企业、单位、家庭等基层创建活动。深入宣传发动人民群众参与平安创建活动，进一步健全见义勇为保护和奖励机制，见义勇为行为得到及时宣传和表彰奖励。

3、狠抓矛盾纠纷排查调处。进一步深入开展社会矛盾“大排查”、“大化解”，完善人民调解、行政调解、司法调解三位一体的“大调解”工作体系，把矛盾纠纷化解在基层，化解在萌芽状态，确保“小纠纷不出组（社区）、大纠纷不出村、疑难纠纷不出镇”。

三、抓排查，强防控，狠抓“准”心，全力维护社会稳定

1、认真摸排，落实防控责任。结合我镇实际情况，全年多次对影响全镇社会稳定的因素进行排查，对摸排出的问题进行全面研判分析，落实责任，限度地做到了早发现、早化解、早处置。

3、滚动排查整治突出治安问题，坚持严打不放松的原则，加大对盗窃、破坏电力、电信、广播电视设施、输气管道，盗窃自行车等突出治安问题的专项整治，有效地减少了各类治安案件的发生，维护了群众的利益。

四、构建大调解格局，建设和谐乡镇

自“大调解”工作开展以来，我镇坚持围绕经济抓稳定，围绕稳定促发展，积极开展矛盾纠纷排查调处工作，妥善处置化解社会矛盾纠纷，不断巩固人民调解基层地位，主动与相关职能部门衔接，有效地促进了人民调解工作地发展，树立了大调解保障大稳定，大稳定促进大发展的意识。

五、强化情报信息工作

继续完善以镇综治办、派生所为主渠道，各级信息员联动，各村（居）、企事业单位排查，综治办、维稳办综合协调的情报信息网络。通过覆盖全镇的综治信息员队伍，密切关注社会面动态，做到信息提前掌握，措施提前研究，工作提前介入，做到了早发现、早处置、早解决。

六、存在的主要问题

一是社会治安综合治理工作形势不容乐观，工作压力加大。二是综治基层基础建设需进一步加强，群防群治基础性工作需加强。三是对矛盾纠纷的排查需进一步深入。

七、xx年度工作打算

在今后工作中，我们将严格按照年初工作计划和签定的责任书，一项一项抓落实。针对存在的问题差缺补漏，制定措施。重视“打防控”体系建设，做好矛盾纠纷排查、调处工作，全力维护社会稳定，使我镇社会治安综合治理工作取得更大的成绩。

工作总结汇报意见篇三

2013年是“十二五”重要的一年，同时也是深入贯彻落实十八大精神的重要一年。一年来我始终把“尽职尽责、尽心尽力”作为自己的基本要求，勇于创新，扎实工作，较好地完成了所分管的各项任务。下面，我就一年来的学习和工作情况做一总结汇报。

一、加强学习，努力提高政治觉悟和业务素养

《中共中央关于全面深化改革若干重大问题的决定》、《廉政准则》等书籍和文章，不断更新知识、拓宽视野、更新思维和理念，自身政治素养和理论水平得到了新的提高，工作的思路、视野也更加清晰、活跃和开阔，使党的路线方针、上级的重大决策及工作部署在自己的工作中得到很好地落实。二是注重搞好业务学习。把握工作的主动性，积极参加上级的各类培训，参加了省安监局组织的煤矿安全质量标准化、安全避险“六大系统”及安全监管信息系统建设培训班和国家安监总局组织的煤矿安全管理人员培训班。在学习中，注意结合实际，坚持用理论指导工作，着力在准确领会上级精

神上下功夫。三是坚持向实践学习。结合开展党的群众路线实践教育活动，坚持向基层学习，经常深入煤矿企业安全生产现场，及时了解安全生产中存在的问题，并与企业负责人、安全技术管理人员及基层安监人员共同探讨解决；坚持向基层干部学习，始终保持务实实干的工作态度，一切从实际出发，说实话、出实招、办实事；坚持学习重大决策部署，坚持责随职走、心随责走，始终以饱满的激情、满腔的热情、高度的责任心扎实做好各项工作，认真贯彻落实市委、市政府及局党组的一系列决策部署。总之，通过学习，自身政治素质、服务水平和工作水平有了新的提高，适应了不断发展变化的新形势、新任务需要。

二、廉洁自律，努力树立良好的个人形象

我深知“为政重在廉，做人重在诚，说话重在信，办事

行廉洁自律规定，一年来，没有违反廉政规定和制度的行为。二是始终保持高度的学习自觉。坚持做到了解基本的、跟踪前沿的、熟悉相关的、掌握共同的、精通本职的，学以致用、知行合一，切实提高推动科学发展、安全发展的能力和水平。三是始终保持高度的纪律自觉。严格遵守党章党规党纪，严格执行廉洁自律各项规定，严格遵守中央“八项规定”、省委“双十项规定”和市委“十六项规定”，严格在党规党纪规定的范围内行事，做到公正用权、依法行事、廉洁从政；常修为政之德、常思贪欲之害、常怀律己之心，真正做到干干净净干事、堂堂正正做人；自觉接受组织监督、群众监督、舆论监督。

三、恪守本职工作，努力完成各项工作任务

一年来，在局党组的领导下，我紧紧围绕本职工作，全面落实工作的各项责任，较好的完成了本职工作。

作任务，对全年目标任务和重点工作作了安排部署，进一步

细化了工作任务，靠实了工作责任；同时，按照“分级负责、属地管理”原则。

（二）积极开展国家和省上相关政策宣贯活动。认真宣传贯彻落实“七条规定”。制定下发了宣贯通知，印发了宣传提纲，参加了上级组织的培训和考试，签订了守规尽责承诺书。积极宣传贯彻“七大攻坚举措”。积极推进信息化管理，建立了安全质量标准化网上申报系统。及下一步的安全生产工作提出了具体要求。

（三）认真组织开展安全专项整治活动。积极开展“打非治违”和隐患排查治理活动，及时召开了“打非治违”专项行动会议，印发了专项行动方案，成立了专项行动领导小组，负责对“打非治违”专项行动的领导、督促和协调。

四、存在问题及改进措施

后，我要坚持在工作中学习，在书本中学习，在实践中学习，以自身学习带动广大干部职工的学习，力求在理论水平和认识水平上取得新提高。

二是在工作方法上还需要更加扎实、更加细致。今后我要把原则性和灵活性更好地结合起来，提高工作质量。牢固树立为企业服务的思想，从切实解决企业安全生产困难，改变企业本质安全生产水平做起，真正把转变作风体现到自己的实际工作之中。

三是深入基层还不够，与基层的期望还有差距。今后我要多深入基层，多搞调查研究，多倾听基层意见，及时掌握基层的普遍要求，加强业务指导，为我市煤矿生产安全工作做出新的更大的贡献。

工作总结汇报意见篇四

作为一名大学生班里的体育委员，我现将体育委员工作总结如下，敬请各位老师及同学对这份工作总结提出宝贵意见及推荐。

在竞争日益激烈的当今社会，对于我们当代大学生来说，首先思考的就是学习学习在学习，往往忽略了体育锻炼，因此影响了身体健康，同学们的身体素质越来越差。最近的大学生身体素质调查报告有力的说明了这一问题。因此国家在全国内提出了要提高大学生身体素质方面做了很多工作，比如在冬季的时候组织全国大学生冬季长跑!为了配合他们的工作，身为一个班的体育委员我感到职责重大。在这半年中我也为提高同学们身体素质做了许多工作，下面简要介绍我这半年中的工作和工作取得的成绩。

在本学期中我除了用心带动班级参加院系组织的体育活动外，还在平时配合学院学生会，组织班上同学开展了一系列的体育活动。其中在上个学期的教育学院篮球班际杯比赛是最为典型的一个，这项活动不仅仅增强了同学们的身体素质和班上同学之间的友谊，而且也增强学院里面同学间的交流，到达了我们的理想的目的。在这次的活动中，我们班的男女同学努力拼搏，英勇应战，最后取得了很不错的好成绩，男女生篮球队都在比赛都取的了全学院的第一名。这对我们来说意味着什么，我们都是不错，很有实力的。这是我们全部运动员也包括了我们的所有拉拉队的努力争取的成绩!

还有另一个活动是在去年冬季的校运会上，我们班的同学用心投身参加，在男子和女子长跑中取得林彬同学取的了两个第三名和李慧君同学取的了第一名和第三名的好成绩。这是他们在平日辛苦的训练中用辛勤的汗水换来的。你们既是我们的`骄傲也是我们的光荣。在此对你们说声：你们辛苦了。我们在各种的比赛中学会了团结合作的精神，增强了班群众的凝聚力，有劲儿一块儿使，我想在以后的学习生活中，我

班将取得更加骄人的成绩。

在上述的一系列活动中，同学们不仅仅增强了身体素质而且还学到了许多东西，而这将会是我们在以后的人生道路上的一笔宝贵的财富。身为体育委员的我为能在这半年里看到班里面取得如此好的成绩而感到十分自豪。而在取得成绩的同时，我们也不能自满，我将继续努力把工作做得更好，争取取得更好的成绩。

工作总结汇报意见篇五

(一)加强企业内部管理，不断提高企业管理水平

企业内部管理是企业生存和发展的基础。今年以来，公司在x总的正确指导下，在x总的领导下，以理顺关系为重点，以制度建设为根本，以提高服务质量为抓手，不断加强人员、车辆和物资管理。始终把管理工作放在中心位置来抓，以管理出效益，以管理促发展。坚持制度化管理与人性化管理相结合，分工协作，密切配合，不断修改完善各部门各岗位管理制度，适时组织全体员工学习体会。了解掌握人员动态和思想状况，加强沟通协调，及时解决矛盾和问题，决不允许任何人以任何借口或理由在工作中相互推诿，更不允许任何人把个人之间的恩怨或思想情绪带到工作中去。有力地增强了企业的凝聚力和战斗力。定期召开工作会议，相互交流探讨，互相查找问题、剖析原因，及时制定改进措施，做到了小问题当场解决，大问题限期整改。有力在保证了全年工作的顺利开展。

(二)团结协作，密切配合，顺利完成全年各项生产任务

加强生产管理，完成生产任务是企业工作的核心所在[]20xx年以来，公司各部门紧密配合，相互协作，围绕“强管理，抓

安全，保质量，讲信誉，扎实高效”的工作思路狠抓生产任务的按时完成，得到了各施工方的一致好评。

1. 加强了与各工地的配合协调力度，本着“平等互利、相互尊重，及时沟通”的原则，确保混凝土浇注的顺利进行，要求前场工长工作要深要细，提前做好工作安排，注重每一个环节，确保前场施工安全、高效、无误。

2. 加大质量管控力度，努力实现节能降耗。公司自成立以来，始终坚持“以质量求生存，以信誉谋发展”的指导思想，大力加强质量建设。从源头抓起，严把原材料进货关，加强砼的生产、出厂、运输、和泵送等每一个生产环节的控制和要求。做到了批批送样检测，时时观察调整□20xx年，试验中心共进行砂、石、水泥等各种原材料检测173次，外加剂复检27次。发现问题迅速纠正，有力地保证了商品混凝土的质量。同时，为了降低生产成本，试验室工作人员，在充分保证质量的情况下，全年共进行了87次试配，27次混凝土试验。对不同气温条件下、不同标号的混凝土对塌落度及和易性的不同要求，适时调整配合比，使其达到最佳级配要求。既保证了混凝土质量又尽可能地降低了生产成本。

3. 加强对操作人员的调配和管理，严格操作规程，不断培养新的技术能手，相互取长补短，努力提高操作室的操作技能。为公司储备人才打下基础。

4. 加强车队管理，有力保证了混凝土运送工作的园满完成。尤其是全体驾驶员发扬连续作战的工作作风，克服天气寒冷带来的不利影响，加班加点，任劳任怨地完成各项运砼任务。

20xx年经过全体员工的共同努力，在各部门的相互支持配合下，公司全年完成生产方量75789米³，实现产值2700多万，保障了各工地混凝土的需要。

(三) 狠抓安全工作，实现了全年安全事故为零的良好局面 安

全工作是企业的命脉，是公司管理的重中之重，它直接关系到企业的生存和发展以及每个员工的切身利益。为此公司领导一班人高度重视，始终把安全工作放在头等大事来抓，取得了良好效果。实现了全年无重大安全事故的良好局面。

1、加强安全领导。年初公司即成立了以x总为组长的安全工作领导小组，加强安全监督检查，及时发现和消除安全隐患，不断修改和完善安全工作制度。

2、注重安全教育，提高安全意识。适时组织安全知识培训，定期讲评安全工作情况。时刻提醒广大员工“安全工作无小事，小隐患也会酿成重大事故”的道理。坚持警钟长鸣，常抓不懈。

3、上下一心，齐抓共管。严格执行“安全第一，预防为主”的方针，紧紧围绕“人身安全、财产安全、施工安全”的目标，形成“人人讲安全，事事讲安全，时时讲安全”的安全工作氛围。绝不允许不讲安全的人和事存在。对忽视安全工作的部门，发生安全事故的责任人坚决处理，决不姑息迁就。

4、成立应急小分队，制定应急预案。当发生紧急情况和安全事故时，保证及时有效的处理，最大限度把损失降到最低程度。

5、加大设备的维修和保养力度，确保安全运行□20xx年公司在资金十分紧张的情况下，仍保证了设备维修和保养开支37万余元，充分说明了公司对设备安全运行的高度重视。真正做到了发现问题及时修理，定期组织检查保养，不允许带故障车辆上路，不允许设备带故障作业，将安全隐患消除在萌芽状态之中，有力保障了车辆和设备的运行安全。

(四)加强纪律建设、提高广大员工的主人翁意识

公司的绝大部分员工能严格要求自己，工作积极主动，认真

负责，服从公司安排和调度。积极参加公司组织的清理洗车池、操作室下的水池及料场暗沟的排污等工作，不怕脏不怕累，认真负责，得到了公司领导的高度肯定。

1. 各部门之间配合协调力度还有待进一步加强，效率有待进一步提高。主要表现在工作人员对某些工作认识不足，导致工作“能拖就拖，能缓就缓”的现象时有发生，有时不是这个没到位就是那个没有到位，在一定程度上影响了工作进度。

2. 前场与施工方和生产部门的衔接还不够。主要表现在：施工方配合力度有待进一步沟通和加强；生产、运输、泵送等环节配合力度需进一步提高，管道架设时有延后的现象发生等。

3. 个别员工集体主义观念淡薄，工作怕脏怕累，只要组织照顾，不要组织纪律。不服从工作安排，工作斤斤计较，相互推诿扯皮的现象在一定程度上存在。这也不关他的事，那也不关他的事。为此，新的一年，我们要加强纪律整顿，对不服从工作安排的，公司将实行经济处罚和行政处罚。

4. 少数员工安全防范意识不高，还有待进一步加强，主要体现在技术还不过硬，处理紧急情况的能力还有待提高，不能提前发现问题，发现问题后又不能正确处理问题。据统计20xx年共发生各类安全事故隐患14余起，处罚20余人次。

5. 工作不深不细的现象还比较突出，主要表现在怕麻烦，敷衍了事，不想做，不会做，有的是教他他也不做，这样的员工公司是要清理的。

6. 极个别员工特殊思想严重，不服管，认为公司不敢管，拿他没有办法等思想严重存在。

7. 工作流程有待制定，以避免造成职责不清，分工不明。

(一)紧紧围绕“抓质量、抓安全、抓成本”这一宗旨，严格

管理。

首先，要从原材料质量抓起，不定期、分批次对进场的原材料进行检测，努力控制好水泥强度和稳定性，掌握沙石的含泥量是否超标等；试验中心还应把握好混凝土的塌落度和和易性。

其次，继续加强安全生产监管力度。一是前场工长要加大泵工和管工的监管力度，督促管工加大对泵管的巡查力度，在注意安全的同时合理布管，注意泵管的加固工作，二是要求车队要提高安全意识，严禁超速行驶，严禁酒后驾车，要清楚的认识到安全驾驶的重要性和必要性，同时要认真负责装料，运料及收好小票，不允许把料拉错工地，否则必须严肃处理。

再次，继续提倡全员动员参与公司管理，尤其是试验中心要多做试验，优化混凝土配合比，从各个环节控制好产品成本，以使企业达到产品最大利润化。

最后，除着重抓好以上三方面的工作之外，还应搞好后勤保障工作。一方面要抓好原材料的供给与保障工作，杜绝停产待料的现象发生，否则，会给公司带来一定的负面影响，或者说有损公司形象和社会信誉。

(二)努力拓展商混市场，提高方量和经济效益

目前，我们公司现有的商混业务偏少，每天的生产方量远远不能满足现有设备，由于商混市场竞争比较激烈，为此，我们应制定一套切实可行的销售方案，多发展业务，只有这样，才能提高生产方量，从而提高企业经济效益。

(三)完善管理制度和 workflows，加强作风纪律整顿，提高广大员工的工作积极性。

20xx年，公司将在原管理制度的基础上不断修改，并利用一定的时间组织大家学习。

新的一年意味着新的开始，新的机遇和新的挑战，为此□xxxx全体员工，一定会精诚团结，努力奋斗，争取新的更大的胜利。

成立以局长为组长、分管领导为副组长、相关股室为成员的“双随机一公开”工作领导小组，加强对“双随机一公开”工作的领导部署。制定《**县民政局“双随机一公开”工作方案》，对随机抽查的项目、时间进行统一细化安排，并就抽查中发现的问题及时进行通报整改。

一是利用每周例会的时间组织学习的相关法律、法规和文件进行统一培训，促使我局执法人员全面掌握执法的相关法律规定。二是针对执法中出现的新问题、新矛盾，及时组织执法人员进行讨论，研究解决方案，交流工作经验，使执法人员的执法水平得到进一步提升。

坚持将群众利益放在首位，把群众关切作为工作的重点，针对群众反映和关心的问题进行抽查，合理规划抽查工作的时间、范围和频次，改变陈旧的执法模式和观念，形成机动灵活的工作状态，既提升了执法工作水平，同时也提高了群众满意度。

2016年上半年，县民政局已针对我县各乡镇的殡葬工作情况、殡葬服务机构的服务情况和社会组织开展活动情况等开展了多次随机抽查工作，处理了多起乱埋乱葬、殡葬服务乱收费和社会组织违规开展活动现象。同时将随机抽查与社会和群众反映的问题相结合，更好的发挥执法部门的作用，突出了“双随机、一公开”工作的优越性和实用性。下一步，我局将进一步做好“双随机、一公开”工作，继续简政放权和优化服务水平，进一步完善执法随机抽查工作机制，改进工作方式，提高工作效率，解决群众突出矛盾，提高群众满意

度。

工作总结汇报意见篇六

一年的教学工作就要结束了，我们迎来了崭新的20__，回首走过的一年，心潮起伏，感慨良多。一年来，有失望、有兴奋、有收获、有遗憾、有感谢，五味杂陈。

自从与_网结缘，我学到了很多的教育理念，认识了很多的专家学者，特别是与编辑的交流中感受到了真诚，学会了敬业，更增加了钻研业务的兴趣与动力。一年来，参加的征文活动都获得了优秀奖，是这年最大的收获。_网上的文章字字玑珠，生动感人，我上网的习惯是先打开浏览器，看看_网上的动态，看看专家的博文，是一种享受，一种不可或缺的精神食粮。让人如沐春风，很是惬意。

一年来，我认真备课，上网查资料，撰写论文、学案、试题等，有一份试题还获了奖。其中增长了自己的专业知识，通过专家的解疑释惑，我教学上的难点得到迎刃而解。通过与同行的交流，使自己以前呆板的教学方式得到纠正，虽然素质教育进展缓慢，但只要我们一线的教师积极进行课改，不抛弃、不放弃、执着热情地坚持自己的教学理念，终有一天我们会迎来素质教育的春天!因为没有素质教育，中国将是死路一条，不会成为真正的强国!

在暑期我和一些老师参加了省里的远程研修，这是一个很好的交流平台，给全省的教师一个合作学习、探讨交流的机会，虽然时间短、任务重，但我们还是圆满完成了学习任务。其中也系统地学习了历史教学中一些常用的教学方法，一些优秀教师介绍了他们的经验、心得，给人耳目一新之感。其中关于讲评课、复习课是我困惑已久的难点，但经过一番探讨交流后，我有了很大的收获，反思自己的教学，觉得自己真的与同行的差距很大，今后还要付出更大的努力，完成一个

平庸教师向优秀教师的转变。

下半年我的教学成绩很糟糕，一直处于垫底的地位。虽然成绩不是评价老师的唯一标准，但老这样总不是个事儿。下一年我希望自己的成绩能上中游去，能对得起那一双双求知的眼神，能给自己的职业生涯留一点美好回忆。也许我生活中给自己的目标太多了，总想学到更多，但往往顾此失彼，捡了芝麻丢了西瓜，希望下一年能全力以赴地研究教学，多写教学反思，在_网博客这个美好家园里，结交更多的朋友，让自己的教师之路走得更顺畅！

_年正悄悄地向我们走来，这是一个充满未知机遇与挑战的时刻，有人将它看做是世界末日，有人在祈祷希望与梦想。在这里我祝愿大家：身体健康，阖家欢乐，龙马精神，龙腾虎跃，猛龙过江，(哦，还有什么龙的成语，大家可以在评论栏里接龙啊!)永远有一颗龙的心!!!

工作总结汇报意见篇七

20--年的第一个季度转瞬已成为历史，起笔间商讨自己这一个月来所做的工作，心里颇有几分感触。我是20--年-月-日，才有幸加入--公司，成为销售部的。一名员工，在此之前自己从未正式从事过汽车销售工作，对汽车知识也比较模糊。通过这半年来对销售工作的学习及和公司企业文化的磨合，我深切的感受到了自己有所进步，同时也感觉自身还存在许多问题，工作方法也存在许多薄弱之处。但回望过去，展现未来我觉得第一季度收获还是不少的。

一、第一季度工作报告

1、销售任务完成情况

第一季度轿车部共销售--台，我个人销售--台，其中--车--台，路宝--台，--车--台，占轿车部总数的--%。

结合总办销售工作安排，每位员工轮流到一飞值班，在那边我一共接待一个有效客户，其中成交的有一个。有力的给竞争对手一个重要打击。

2、销售工作总结、分析

入职感言。在销售岗位上，首先我要提到两个人一个是总办林总监和销售部王经理，我要非常感谢他们俩人在工作上对我的帮助。我在接触汽车销售时，对汽车知识和销售知识非常缺乏，我的工作可以说是很难入手的。前两个月，我都是在王总监和莫经理的带领下进行客户谈判、分析客户情况的、所以在销售中遇到难谈下来的客户或对比车型优势对比的时候我总想到他们。正因为有了他们在销售技巧、谈判工作中的帮助，还有前期这些经验做铺垫，所以八月份我才能顺利的在岗位中独立开展工作，整个学习的过程，可以说完全是两个领导言传身教的结果。

二、职业心态的调整

销售员的一天应该从清晨睁开第一眼开始，每天早上我都会从自己定的欢快激进的闹铃声中醒来，然后以精神充沛、快乐的心态迎接一天的工作。如果我没有别人经验多，那么我和别人比诚信；如果我没有别人单子多，那么我和别人比服务。

重点客户的开展。我在这里想说一下：我们要把b类的客户当成a类来接待，就这样我们才比其他人多一个a类，多一个a类就多一个机会。拜访，对客户做到每周至少三次的拜访。我认为攻客户和制定目标是一样的，首先要集中精力去做一个客户，只有这样才能有收效，等重点客户认可了，我再将精力转移到第二重点客户上。

自己工作中的不足：在销售工作中也有急于成交的表现，不但影响了自己销售业务的开展，也打击了自己的自信心。我想在以后的工作中会摒弃这些不良的做法，并积极学习、请

教老销售员业务知识，尽快提高自己的销售技能。